

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE



GRUPY PRZEDSIĘBIORSTW W POLSCE W 2016 R.

ENTERPRISE GROUPS IN POLAND IN 2016



 INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE
STATISTICAL INFORMATION AND ELABORATIONS

WARSZAWA 2017 WARSAW

Opracowanie publikacji
Preparation of the publication

GUS – Departament Przedsiębiorstw
CSO – Enterprises Department

Kierujący
Supervisor

Aneta Płatek – Zastępca Dyrektora Departamentu
Deputy Director of the Department

Zespół:
Team

Danuta Cybula, Anna Piotrowska

Przetwarzanie danych
Data processing

Centrum Informatyki Statystycznej
Statistical Computing Centre

Projekt okładki
Cover design

Lidia Motrenko-Makuch

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.

When publishing CSO data please indicate the source.

PRZEDMOWA

Grupy przedsiębiorstw i podmioty wchodzące w ich skład zachowują się inaczej niż przedsiębiorstwa działające niezależnie. W celu analizy tych zjawisk Główny Urząd Statystyczny od 2008 r. prowadzi badanie grup przedsiębiorstw. Badanie to prowadzone na formularzu GP *Sprawozdanie statystyczne dla grup przedsiębiorstw*, umożliwia coroczne prezentowanie informacji o grupach przedsiębiorstw funkcjonujących w Polsce.

W tym roku przedstawiamy Państwu kolejną edycję opracowania, w którym omówiona została zbiorowość grup przedsiębiorstw działających w Polsce w roku 2016 oraz jej wyniki ekonomiczne. Analiza przeprowadzona w niniejszej publikacji dotyczy m.in. rodzaju prowadzonej działalności i struktur grup, a także uzyskiwanych przez nie wyników finansowych.

Opracowanie składa się z dwóch części poprzedzonych wstępem. Część pierwszą stanowią uwagi metodyczne zawierające definicje wykorzystywanych w opracowaniu podstawowych pojęć dotyczących grup przedsiębiorstw oraz informację o zakresie podmiotowym i przedmiotowym badania. W części drugiej zaprezentowano wyniki działalności grup przedsiębiorstw w Polsce w 2016 roku. Uzupełnieniem analiz są szczegółowe tablice zawarte w Aneksie.

Pragniemy podziękować wszystkim Respondentom, którzy wypełnili formularz GP *Sprawozdanie statystyczne dla grup przedsiębiorstw*, będący podstawą do opracowania niniejszej publikacji.

Zastępca Dyrektora
Departamentu Przedsiębiorstw
/–/ Aneta Płatek

Warszawa, grudzień 2017 r.

PREFACE

Enterprise groups and entities being members of them behave differently from enterprises operating independently. In order to analyse these phenomena, Central Statistical Office has been conducting research on enterprise groups since 2008. The survey conducted on the GP (EG) form 'The statistical report for enterprise groups' enables to present annually information on enterprise groups operating in Poland.

This year, we present the next edition of publication, which discusses the population of enterprise groups acting in Poland in 2016 and its economic results. The analysis carried out in this publication concerns, among others the type of business activity and groups' structures as well as the financial results achieved by them.

The publication is composed of two parts preceded by a preface. Part one contains methodological notes with definitions of the basic terms concerning enterprise groups, and information on the scope and content of the study. Part two presents the performance of enterprise groups in Poland in 2016. The analysis was supplemented with detailed tables included in the Annex.

We would like to thank all Respondents who filled out GP form 'The statistical report for enterprise groups', which is the basis for the development of this publication.

*Deputy Director
of the Enterprises Department
/-/ Aneta Platek*

Warsaw, December 2017

SPIS TREŚCI	Strona
PRZEDMOWA	3
WSTĘP	8
UWAGI METODYCZNE	9
1. Polskie regulacje prawne dotyczące funkcjonowania grup przedsiębiorstw	9
2. Grupy przedsiębiorstw: pojęcie, cechy, struktura	10
3. Zakres podmiotowy badania	14
4. Zakres przedmiotowy badania	15
5. Metoda identyfikacji grup przedsiębiorstw.....	16
6. Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne prezentowane w publikacji	17
ANALIZA	33
1. Podmioty działające w grupach przedsiębiorstw na tle ogółu przedsiębiorstw niefinansowych	33
2. Charakterystyka podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw	34
3. Charakterystyka grup przedsiębiorstw	35
3.1 Kraje lokalizacji jednostek dominujących i zależnych	36
3.2 Przeważający rodzaj działalności.....	37
3.3 Kapitał własny.....	39
3.4 Pracujący.....	41
3.5 Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania finansowe	43
SYNTEZA	48
ANEKS TABELARYCZNY	50
CONTENTS	<i>Page</i>
PREFACE	4
INTRODUCTION	21
METHODOLOGICAL NOTES	22
1. Polish legal regulations and rules concerning functioning of enterprise groups.....	22
2. Enterprise groups: concept, characteristic, structure	23
3. Subject scope of the survey	26
4. Content of the survey.....	27
5. Enterprise groups' identification method	28
6. Basic terms and economic indicators used in the publication.....	29
EXECUTIVE SUMMARY	49
TABLE ANNEX	50

SCHEMATY
DIAGRAMS

	Numer Number	Strona Page
Przykłady powiązań kontrolnych między jednostkami w grupie przedsiębiorstw <i>Examples of control links between entities in the enterprise group</i>	1	11 24
Przykłady struktur grup okrojonych pod kontrolą krajową <i>Examples of domestically controlled truncated groups</i>	2	13 25
Przykłady struktur grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną..... <i>Examples of foreign controlled truncated groups</i>	3	13 26

WYKRESY
CHARTS

	Numer Number	Strona Page
Grupy przedsiębiorstw według roku powstania <i>Enterprise groups by year of establishment</i>	1	35
Lokalizacja zagranicznych jednostek dominujących najwyższego szczebla <i>Location of foreign group heads</i>	2	36
Zagraniczne jednostki zależne bezpośrednio i pośrednio od podmiotów polskich <i>Foreign affiliates directly and indirectly dependent on domestic entities</i>	3	37
Grupy przedsiębiorstw według sekcji PKD <i>Enterprise groups by NACE section</i>	4	38
Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD <i>Structure of enterprise groups by type of group and NACE section</i>	5	39
Grupy przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego <i>Enterprise groups by type of group and value of equity</i>	6	40
Struktura grup przedsiębiorstw według wartości kapitału własnego <i>Structure of enterprise groups by value of equity</i>	7	40
Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD <i>Persons employed in enterprise groups by type of group and NACE section</i>	8	41
Struktura grup przedsiębiorstw według klas wielkości i typów grup <i>Structure of enterprise groups by size class and type of group</i>	9	42
Wybrane dane ze skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup przedsiębiorstw <i>Selected data from consolidated financial statements of enterprise groups</i>	10	45
Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania finansowe <i>Financial results of enterprise groups consolidating financial statements</i>	11	46
Wskaźniki rentowności grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania finansowe <i>Profitability indicators of enterprise groups consolidating financial statements</i>	12	47

ANEKS TABELARYCZNY
TABLE ANNEX

	Tablica <i>Table</i>	Strona <i>Page</i>
Podmioty krajowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób należące do grup przedsiębiorstw na tle ogółu przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD	1	50
<i>Domestic entities with 10 and more persons employed belonging to enterprise groups on the background of total non-financial entities by NACE section</i>		
Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw według sekcji PKD	2	52
<i>Domestic entities belonging to enterprise groups by NACE section</i>		
Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw według klasy wielkości i sekcji PKD.....	3	53
<i>Domestic entities belonging to enterprise groups by size class and NACE section</i>		
Lokalizacja zagranicznych jednostek dominujących najwyższego szczebla według sekcji PKD grupy	4	54
<i>Location of foreign group heads by region and NACE section of the group</i>		
Zagraniczne jednostki zależne od podmiotów polskich według lokalizacji na świecie i sekcji PKD grupy	5	55
<i>Foreign affiliates controlled by domestic entities by region and NACE section of the group</i>		
Podstawowe dane o grupach przedsiębiorstw według sekcji PKD w latach 2015–2016.....	6	56
<i>Basic information on enterprise groups by NACE section in 2015–2016</i>		
Podstawowe dane o grupach przedsiębiorstw według typów grup w latach 2015–2016.....	7	58
<i>Basic information on enterprise groups by type of group in 2015–2016</i>		
Grupy przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD	8	59
<i>Enterprise groups by type of group and NACE section</i>		
Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD	9	60
<i>Persons employed in enterprise groups by type of group and NACE section</i>		
Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe	10	61
<i>Persons employed in enterprise groups by type of group and NACE divisions in manufacturing</i>		
Pracujący w grupach przedsiębiorstw według klasy wielkości grupy i sekcji PKD	11	62
<i>Persons employed in enterprise groups by size class of group and NACE section</i>		
Grupy przedsiębiorstw według typów grup i liczby pracujących (stan w dniu 31 XII).....	12	63
<i>Enterprise groups by type of group and number of persons employed (as of 31 XII)</i>		
Grupy przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego	13	64
<i>Enterprise groups by type of group and the value of equity</i>		
Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według sekcji PKD grup przedsiębiorstw.....	14	65
<i>Selected data from consolidated balance sheets by NACE section of enterprise group</i>		
Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według typów grup przedsiębiorstw	15	67
<i>Selected data from consolidated balance sheets by type of enterprise group</i>		
Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według sekcji PKD grup przedsiębiorstw	16	68
<i>Selected data from consolidated profit and loss accounts by NACE section of enterprise group</i>		
Wskaźniki rentowności według sekcji PKD	17	69
<i>Profitability indicators by NACE section</i>		
Podstawowe wskaźniki ekonomiczne według sekcji PKD	18	70
<i>Basic economic indicators by NACE section</i>		
Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według typów grup przedsiębiorstw	19	71
<i>Selected data from consolidated profit and loss accounts by type of enterprise group</i>		
Podstawowe wskaźniki ekonomiczne według typów grup przedsiębiorstw	20	71
<i>Basic economic indicators by type of enterprise group</i>		

WSTĘP

We współczesnej gospodarce obserwuje się nasilanie procesów wiązania się przedsiębiorstw w grupy. Mają one miejsce w skali krajowej i międzynarodowej, a aktywnie uczestniczy w nich również polska gospodarka.

Jedną z przyczyn powyższych tendencji jest konieczność radzenia sobie przez przedsiębiorstwa z rosnącą konkurencją na rynku. Uczestnictwo w grupie umożliwia bowiem przedsiębiorstwom redukcję kosztów, lepsze wykorzystanie posiadanych zdolności produkcyjnych oraz bardziej efektywne poszukiwanie i zdobywanie rynków zbytu.

Zachowania przedsiębiorstw powiązanych w grupy różnią się od sposobu działania pozostałych podmiotów. Wynika to z występowania wielostronnych powiązań i zależności oraz realizacji wspólnych – w ramach grupy – strategii. Przy istnieniu tych powiązań, zmiana sytuacji w jednej jednostce wchodzącej w skład grupy może oddziaływać na inne jednostki grupy lub całą grupę. Z uwagi na to, dla oceny wyników działalności przedsiębiorstw powiązanych w grupy wskazane jest prowadzenie analizy również na poziomie całej grupy, a nie tylko poszczególnych jednostek wchodzących w jej skład.

Prace nad określeniem metodologii wyodrębniania grup przedsiębiorstw na forum międzynarodowym zostały podjęte wraz z wejściem w życie Rozporządzenia Rady (EWG) nr 696/93 z dnia 15 marca 1993 r. w sprawie jednostek statystycznych do celów obserwacji i analizy systemu produkcyjnego we Wspólnocie, wprowadzającego m.in. jednostkę statystyczną *grupa przedsiębiorstw*. Rozporządzenie Parlamentu i Rady Unii Europejskiej (WE) nr 177/2008 z dnia 20 lutego 2008 r. zobowiązało kraje członkowskie do wymiany informacji na temat grup przedsiębiorstw między poszczególnymi krajami a Eurostatem.

Wraz z pogłębianiem się globalizacji gospodarki, wzrasta zainteresowanie działaniem grup przedsiębiorstw oraz rośnie zapotrzebowanie na informacje o skali i znaczeniu ich działalności dla gospodarek poszczególnych krajów.

Począwszy od 2008 r. informacje na temat grup przedsiębiorstw zbierane są corocznie przez Główny Urząd Statystyczny. Celem badania jest identyfikacja działających w Polsce grup przedsiębiorstw, identyfikacja podmiotów wchodzących w ich skład i analiza występujących między nimi relacji, a także dostarczenie podstawowych informacji na temat wielkości i rodzajów działalności prowadzonej w ramach grup, uzyskiwanych przez nie wyników finansowych oraz o ich ponadnarodowych powiązaniach. Wyniki badania mogą być wykorzystywane przez instytucje rządowe kształtujące politykę gospodarczą kraju oraz stanowić źródło informacji dla przedsiębiorców i organizacji ich zrzeszających, samorządów

gospodarczych, analityków i naukowców oraz instytucji zainteresowanych problematyką grup przedsiębiorstw i ich rolą w polskiej gospodarce.

UWAGI METODYCZNE

1. Polskie regulacje prawne dotyczące funkcjonowania grup przedsiębiorstw

W polskim prawie gospodarczym nie ma jednej, kompleksowej regulacji dotyczącej trybu powstawania i zasad funkcjonowania grup przedsiębiorstw. Istnieją jedynie ogólne ramy prawne dotyczące ich tworzenia i działania. Zawierają je trzy poniżej wyszczególnione akty prawne.

Kodeks spółek handlowych – ustawa z dnia 15 września 2000 r. (tekst jednolity Dz. U. z 2016 r. poz. 1578 z późn. zm.) definiuje spółkę dominującą jako spółkę:

- dysponującą bezpośrednio lub pośrednio większością głosów na zgromadzeniu wspólników albo na walnym zgromadzeniu bądź w zarządzie innej spółki kapitałowej zależnej albo na walnym zgromadzeniu spółdzielni zależnej, lub
- uprawnioną do powoływania lub odwoływania większości członków zarządu innej spółki kapitałowej zależnej albo spółdzielni zależnej, lub
- uprawnioną do powoływania lub odwoływania większości członków rady nadzorczej innej spółki kapitałowej zależnej albo spółdzielni zależnej, lub
- której członkowie zarządu stanowią więcej niż połowę członków zarządu innej spółki kapitałowej zależnej albo spółdzielni zależnej, lub
- wywierającą decydujący wpływ na działalność spółki kapitałowej zależnej albo spółdzielni zależnej.

Ustawa nakłada na spółkę dominującą obowiązek zawiadomienia spółki zależnej o powstaniu stosunku dominacji w określonym ustawą terminie od powstania tego stosunku.

Ustawa o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity Dz. U. z 2016 r. poz. 1047 z późn. zm.) oraz **Rozporządzenie Ministra Finansów w sprawie szczegółowych zasad sporządzania przez jednostki inne niż banki, zakłady ubezpieczeń i zakłady reasekuracji skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup kapitałowych** z dnia 25 września 2009 r. (Dz. U. z 2009 r. Nr 169, poz. 1327 z późn. zm.) nakładają obowiązek i szczegółowe zasady sporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych przez grupy kapitałowe. Zgodnie z ustawą rachunkowość grupy kapitałowej prowadzi jednostka dominująca. Skonsolidowane sprawozdania finansowe zawierają informacje zestawione w taki

sposób, jakby grupa kapitałowa była pojedynczą jednostką gospodarczą. Ustawa o rachunkowości definiuje ponadto pojęcia grupy kapitałowej, jednostek powiązanych, dominujących, zależnych, współzależnych i stowarzyszonych, kontroli, współkontroli i znaczącego wpływu na inną jednostkę.

Ustawa o ochronie konkurencji i konsumentów z dnia 16 lutego 2007 r. (tekst jednolity Dz. U. z 2015 r., poz. 184 z późn. zm.) precyzuje problemy związane z tworzeniem grup kapitałowych, w kontekście zakazu praktyk ograniczających konkurencję, tj. zasady koncentracji i sposobów przeciwdziałania uzyskiwaniu pozycji monopolistycznej lub dominującej na rynku. Ustawa definiuje również pojęcie kontroli jako wszelkie formy bezpośredniego lub pośredniego uzyskania przez przedsiębiorcę uprawnień, które umożliwiają wywieranie decydującego wpływu na innego przedsiębiorcę lub przedsiębiorców. W rozumieniu ustawodawcy grupę kapitałową stanowią wszyscy przedsiębiorcy, którzy są kontrolowani w sposób bezpośredni lub pośredni przez jednego przedsiębiorcę, w tym również tego przedsiębiorcę.

2. Grupy przedsiębiorstw: pojęcie, cechy, struktura

W statystyce europejskiej, zgodnie z Rozporządzeniem Rady (EWG) Nr 696/93, grupę przedsiębiorstw definiuje się jako stowarzyszenie przedsiębiorstw, powiązanych między sobą więzami prawno-finansowymi, posiadających wspólny ośrodek decyzyjny oraz jednoczących niektóre aspekty zarządzania finansami i podatkami. Zgodnie z tą definicją, w opracowaniu przyjmujemy iż:

Grupa przedsiębiorstw to przedsiębiorstwa samodzielne pod względem prawnym, jednak wzajemnie od siebie zależne gospodarczo ze względu na istniejące między nimi powiązania w zakresie kontroli i/lub własności. W ramach grupy wyodrębnia się powiązania pomiędzy jednostką dominującą a jednostkami zależnymi. Grupa przedsiębiorstw może powstać zarówno w wyniku ukształtowania się określonych stosunków prawnych, jak i w wyniku wywierania przez jedno przedsiębiorstwo decydującego wpływu na działalność innego, w tym na skutek zawarcia umowy. Nie zawsze jako kryterium istnienia grupy należy przyjąć związki kapitałowe, lecz istnienie wspólnego ośrodka podejmowania decyzji ekonomicznych wyznaczających strategię działania. Grupa przedsiębiorstw może mieć więcej niż jeden ośrodek decyzyjny, szczególnie do podejmowania decyzji w zakresie strategii, produkcji, sprzedaży, podatków, polityki finansowej. Tworzy całość gospodarczą,

upoważnioną do dokonywania wyborów, zwłaszcza dotyczących jednostek, które obejmuje. W ramach grupy przedsiębiorstw można często wyodrębnić podgrupy.

O istnieniu grupy przedsiębiorstw świadczy fakt występowania powiązań w zakresie kontroli między co najmniej dwiema jednostkami: jednostką dominującą a jednostką zależną. **Jednostka dominująca** to jednostka sprawująca kontrolę nad co najmniej jedną jednostką wchodzącą w skład grupy (jednostką zależną).

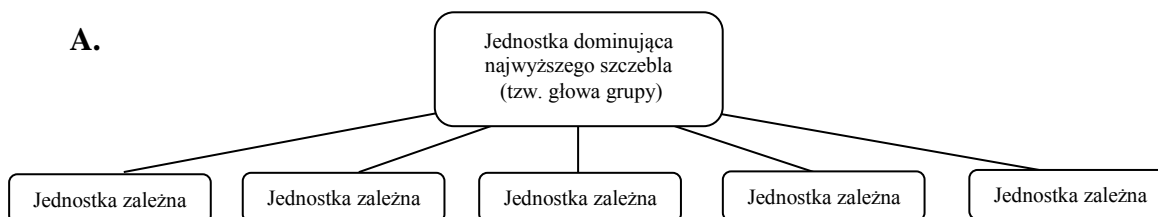
Jednostka zależna to jednostka, która jest kontrolowana przez jednostkę dominującą. **Kontrola** oznacza możliwość decydowania o wspólnej strategii organizacji, wszelkie formy bezpośredniego lub pośredniego uzyskania przez przedsiębiorstwo uprawnień, które osobno albo łącznie umożliwiają wywieranie decydującego wpływu na inne przedsiębiorstwo lub przedsiębiorstwa.

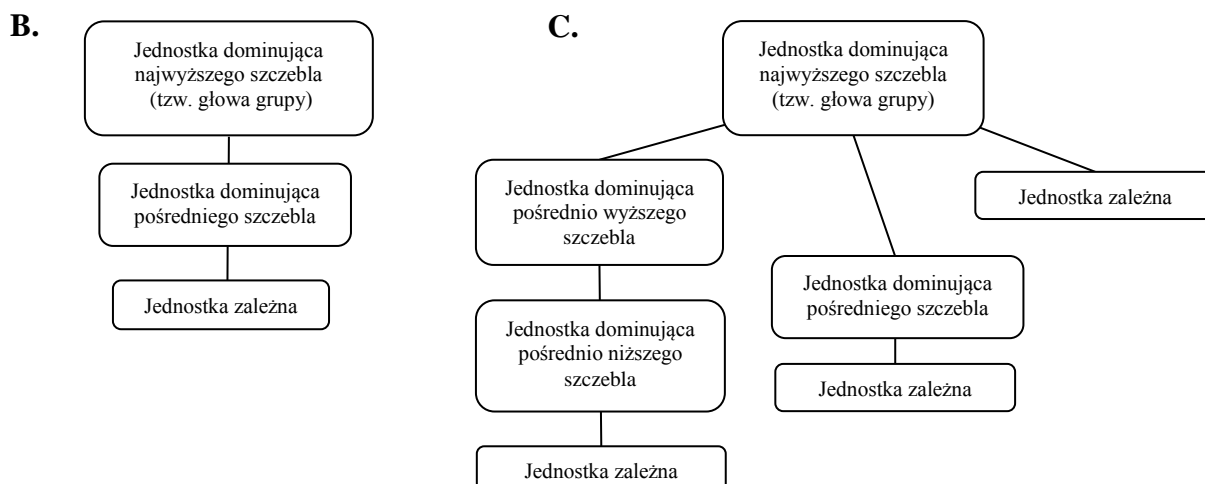
Kontrola nad przedsiębiorstwem może być sprawowana bezpośrednio lub pośrednio, tj. poprzez inne jednostki wchodzące w skład grupy. Na skutek pośredniej zależności między jednostkami w grupach może występować wiele szczebli kontroli (zob. schemat 1B i 1C). Stąd jednostka dominująca może pełnić w łańcuchu powiązań kontrolnych różną rolę, tj.:

- **jednostki dominującej najwyższego szczebla, tzw. głowy grupy**, tj. jednostki dominującej, która nie jest kontrolowana bezpośrednio ani pośrednio przez żadną inną jednostkę; pojęcie jednostki dominującej najwyższego szczebla odnosi się zawsze do jednostki najwyżej usytuowanej w łańcuchu powiązań kontrolnych lub
- **jednostki dominującej pośredniego szczebla**, tj. jednostki sprawującej kontrolę nad co najmniej jedną jednostką wchodzącą w skład grupy (jednostką zależną), a jednocześnie znajdującej się pod kontrolą innej jednostki dominującej (wyższego szczebla).

Ze względu na charakter i złożoność powiązań kontrolnych występujących pomiędzy jednostkami można wyróżnić grupy, w których występują wyłącznie bezpośrednie powiązania między jednostką dominującą najwyższego szczebla a jednostkami zależnymi (zob. schemat 1A) lub także pośrednie szczeble powiązań między jednostkami (zob. schemat 1B) albo złożone sieci powiązań bezpośrednich i pośrednich o wielu szczeblach kontroli (zob. schemat 1C).

Schemat 1. Przykłady powiązań kontrolnych między jednostkami w grupie przedsiębiorstw





Źródło: opracowanie własne GUS.

W skład grupy przedsiębiorstw mogą wchodzić jednostki mające siedziby w różnych krajach. Ze względu na istnienie ponadnarodowych powiązań lub ich brak między wspomnianymi jednostkami, można wyróżnić dwa podstawowe typy grup przedsiębiorstw:

- **krajową grupę przedsiębiorstw** – grupę składającą się z przedsiębiorstw (zarówno jednostek dominujących, jak i zależnych) mających siedzibę wyłącznie na terenie jednego kraju,
- **międzynarodową grupę przedsiębiorstw** – grupę składającą się z co najmniej dwóch przedsiębiorstw mających siedziby w różnych krajach, przy czym w jednym z nich ma siedzibę jednostka dominująca najwyższego szczebla.

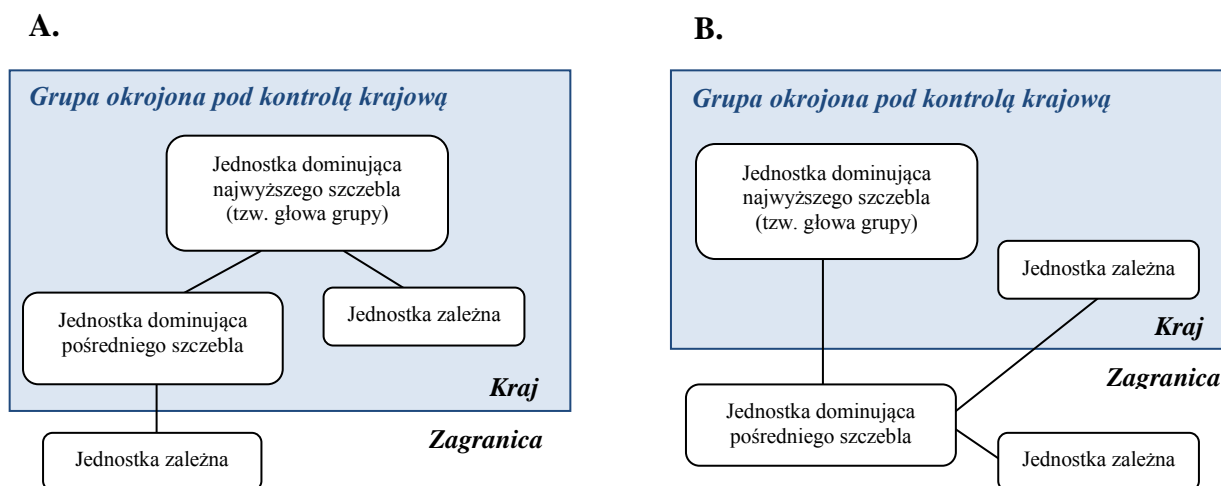
W statystyce europejskiej ta część grupy międzynarodowej, której podmioty mają siedzibę na terenie jednego kraju określona jest mianem tzw. **okrojonej (niepełnej) grupy przedsiębiorstw**. Przyjmując jako kryterium podziału lokalizację jednostki dominującej najwyższego szczebla (tzw. głowy grupy), można wyróżnić grupę okrojoną pod kontrolą krajową lub zagraniczną.

Grupa okrojona pod kontrolą krajową to część grupy międzynarodowej, dla której jednostką dominującą najwyższego szczebla jest podmiot krajowy. Poza granicami kraju zlokalizowane są tylko jednostki od niej zależne (bezpośrednio lub pośrednio).

Struktury grup okrojonych pod kontrolą krajową są zróżnicowane. Mogą być proste, w skład których wchodzi kilka jednostek lub bardzo złożone, tworzone przez wiele jednostek na różnych szczeblach kontroli. Przykładowo w ramach tych struktur zagraniczne podmioty

zależne mogą być kontrolowane bezpośrednio przez krajową jednostkę dominującą najwyższego szczebla (zob. schemat. 2B) lub poprzez inne jednostki dominujące pośredniego szczebla, zlokalizowane w kraju lub za granicą (zob. schemat. 2A i 2B). Zagraniczne podmioty dominujące pośredniego szczebla mogą również kontrolować inne jednostki zależne zlokalizowane w kraju (zob. schemat. 2B).

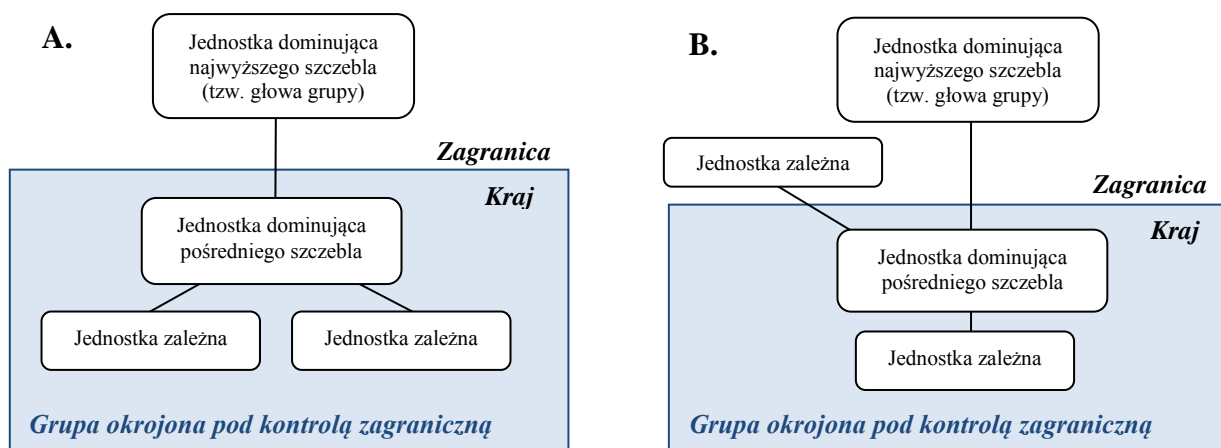
Schemat. 2. Przykłady struktur grup okrojonych pod kontrolą krajową



Źródło: Opracowanie własne GUS.

Grupa okrojona pod kontrolą zagraniczną to część grupy międzynarodowej zlokalizowanej w jednym kraju, na czele której stoi krajowa jednostka dominująca pośredniego szczebla, będąca jednocześnie zależną od podmiotu zagranicznego (zob. schemat 3).

Schemat. 3. Przykłady struktur grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną



Źródło: opracowanie własne GUS.

Również struktury grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną mogą być zróżnicowane – proste lub złożone z kilku szczebli kontroli. Przykładowo w ramach tych struktur pod kontrolą krajowych jednostek dominujących pośredniego szczebla mogą być wyłącznie inne krajowe podmioty (zob. schemat 3A), jak również zagraniczne jednostki kontrolowane bezpośrednio lub pośrednio (zob. schemat 3B).

3. Zakres podmiotowy badania

Badanie grup przedsiębiorstw działających w Polsce prowadzone jest z częstotliwością roczną na formularzu GP – *Sprawozdanie statystyczne dla grup przedsiębiorstw*. Podmiotami zobowiązanymi do sporządzania sprawozdania są jednostki prawne należące do grup przedsiębiorstw, bez względu na liczbę pracujących, zorganizowane w formie spółek osobowych (z wyłączeniem spółek jawnych i partnerskich), spółek kapitałowych, oddziałów przedsiębiorców zagranicznych, przedsiębiorstw państwowych, spółdzielni, których przeważający rodzaj działalności jest zaklasyfikowany do następujących sekcji według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007):

- Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo (sekcja A – z wyłączeniem osób fizycznych prowadzących indywidualne gospodarstwa rolne),
- Górnictwo i wydobywanie (sekcja B),
- Przetwórstwo przemysłowe (sekcja C),
- Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych (sekcja D),
- Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją (sekcja E),
- Budownictwo (sekcja F),
- Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle (sekcja G),
- Transport i gospodarka magazynowa (sekcja H),
- Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi (sekcja I),
- Informacja i komunikacja (sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną),
- Działalność finansowa i ubezpieczeniowa (sekcja K – z wyłączeniem banków, spółdzielczych kas oszczędnościowo kredytowych, instytucji ubezpieczeniowych, biur

i domów maklerskich, towarzystw i funduszy inwestycyjnych oraz towarzystw i funduszy emerytalnych),

- Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości (sekcja L),
- Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (sekcja M),
- Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca (sekcja N),
- Edukacja (sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych),
- Opieka zdrowotna i pomoc społeczna (sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej),
- Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją (sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną),
- Pozostała działalność usługowa (sekcja S – z wyłączeniem działu 94).

Populację objętą obowiązkiem sprawozdawczym stanowią podmioty, które w roku poprzedzającym rok badania wykazały przynależność do grupy, zarówno w badaniu grup przedsiębiorstw prowadzonym na formularzu GP, jak i w innych badaniach: KZ – roczne sprawozdanie statystyczne dla podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego, KZZ – sprawozdanie podmiotów posiadających za granicą udziały, oddziały lub zakłady, a także podmioty, które zostały wskazane jako powiązane z nimi w łańcuchu kontroli oraz zidentyfikowane na podstawie innych źródeł.

Ze względu na powiązania występujące w ramach grup przedsiębiorstw, mogą być pozyskiwane informacje z innych rodzajów działalności niż wymienione powyżej.

Dalszym badaniem i analizą statystyczną objęte są zarówno wyodrębnione grupy przedsiębiorstw jak i wchodzące w ich skład jednostki prawne.

4. Zakres przedmiotowy badania

Zakres tematyczny badania grup przedsiębiorstw jest dostosowany do informacji, które mogą być dostarczane przez jednostki dominujące i zależne.

1. Od wszystkich podmiotów, które w końcu 2016 r. należały do grup przedsiębiorstw, pozyskiwane są informacje na temat:

- pozycji danej jednostki prawnej w łańcuchu kontroli w grupie. Podmioty powiązane określają swoją pozycję w grupie jako jednostki: dominujące najwyższego szczebla, dominujące pośredniego szczebla lub zależne,
- nazwy grupy,
- przeważającego rodzaju działalności grupy według klasyfikacji PKD 2007.

2. Od jednostek zależnych i dominujących pośredniego szczebla zbierane są dane dotyczące:
 - jednostki sprawującej bezpośrednią kontrolę nad jednostką sprawozdawczą i jednostki dominującej najwyższego szczebla w grupie,
 - udziału jednostki dominującej bezpośrednio w ogólnej liczbie głosów oraz w kapitale podstawowym jednostki sprawozdawczej.
3. Informacje pozyskiwane od podmiotów pełniących rolę jednostek dominujących (najwyższego szczebla lub pośredniego szczebla) w grupie to:
 - data powstania grupy,
 - wartość kapitału własnego grupy i udział w nim jednostki dominującej,
 - liczba pracujących w grupie, obejmująca osoby pracujące w grupie krajowej lub okrojonej,
 - jednostki bezpośrednio zależne, w tym m.in. informacje o objęciu spółki konsolidacją sprawozdań finansowych, dacie przystąpienia do grupy oraz udziale jednostki dominującej w kapitale zakładowym spółki zależnej,
 - jednostki pośrednio zależne.

Jednostki dominujące, które konsolidują wyniki finansowe grup przedsiębiorstw, przekazują dodatkowo wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów oraz rachunków zysków i strat, m.in. przychody, koszty, wyniki finansowe, wartość kapitału.

5. Metoda identyfikacji grup przedsiębiorstw

Zebrane w badaniu informacje od jednostek prawnych pozwalają ustalić łańcuch powiązań w zakresie kontroli i wyłonić na tej podstawie grupy przedsiębiorstw, w skład których wchodzi zarówno podmioty działające na terenie kraju jak i za granicą. Identyfikacja powiązań kontrolnych dokonywana jest na podstawie opracowanych przez Eurostat następujących kryteriów operacyjnych:

1. jednostka prawna bezpośrednio posiada ponad 50% głosów w innej jednostce prawnej (**kontrola bezpośrednia**),
2. jednostka prawna posiada ponad 50% głosów w innej jednostce prawnej poprzez jednostki zależne (**kontrola pośrednia**),
3. jednostka prawna obejmuje pełną konsolidacją sprawozdania finansowe innej jednostki prawnej, a żadna inna jednostka prawna nie obejmuje konsolidacją tej samej jednostki (**kontrola poprzez pełną konsolidację**).

4. jednostka prawna kontroluje inną jednostkę prawną (jedną lub więcej), nawet jeśli posiada mniej niż 50% jej/ich siły głosu (**kontrola mniejszościowa**), lecz żadna inna jednostka prawna nie posiada większej siły głosów.

Wyodrębnianie grup prowadzone jest metodą „góra-dół”. Polega na identyfikacji – w łańcuchach powiązań – krajowych jednostek dominujących najwyższego szczebla, a następnie przypisaniu im jednostek od nich zależnych bezpośrednio i pośrednio. W metodzie tej przyjmuje się założenie, iż w danym momencie przedsiębiorstwo może należeć tylko do jednej grupy, a grupy przedsiębiorstw mogą składać się jedynie z całych przedsiębiorstw (nie ich części). Zgodnie z przyjętym podejściem, podstawowe informacje dotyczące grupy przedsiębiorstw, w tym przeważający rodzaj ich działalności, liczba pracujących w grupie oraz wybrane skonsolidowane wyniki finansowe dla grup (wyłącznie w przypadku sporządzania przez grupę skonsolidowanego sprawozdania finansowego) pozyskiwane są od krajowych jednostek dominujących najwyższego szczebla. W przypadku grup międzynarodowych pod kontrolą zagraniczną wspomniane informacje uzyskuje się od najwyżej usytuowanej w łańcuchu kontroli krajowej jednostki dominującej pośredniego szczebla. W sytuacji braku sprawozdania od jednostki dominującej najwyższego szczebla, informacje o grupie pozyskiwane są od jednostek dominujących usytuowanych na niższym szczeblu kontroli w grupie przedsiębiorstw.

Ze względu na przyjętą metodę wyodrębniania grup („góra-dół”), w sytuacji braku pełnej informacji o grupie, tj. sprawozdania od krajowej jednostki dominującej, część podmiotów objętych badaniem nie jest wiązana w grupy przedsiębiorstw. Jednostki należące do grup, które są bezpośrednio zależne od podmiotów zagranicznych i nie mają powiązań z innymi podmiotami w kraju, nie są wiązane w grupy. Stanowią one odrębną zbiorowość i prezentowane są dla nich wybrane informacje, m.in. o rodzaju prowadzonej działalności i wielkości mierzonej liczbą pracujących.

6. Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe to sprawozdanie finansowe sporządzane dla grupy przedsiębiorstw, obejmujące dane jednostki dominującej i jednostek od niej zależnych wszystkich szczebli, zestawione w taki sposób, jakby grupa stanowiła jedną jednostkę.

Konsolidacja polega na łączeniu sprawozdań finansowych jednostek tworzących grupę kapitałową przez sumowanie odpowiednich pozycji sprawozdań finansowych jednostki dominującej i jednostek zależnych, z uwzględnieniem niezbędnych wyłączeń i korekt.

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiorów przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe. Od 1 stycznia 2016 r. aktywa obejmują także należne wpłaty na kapitał podstawowy oraz udziały (akcje) własne.

Aktywa trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitał (fundusz) własny wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody operacyjne ogółem obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz pozostałe przychody operacyjne.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności (koszty ogółem) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty operacyjne ogółem obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów oraz pozostałe koszty operacyjne.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji

gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Wynik finansowy z działalności operacyjnej to różnica między przychodami operacyjnymi ogółem a kosztami operacyjnymi ogółem.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wskaźnik rentowności aktywów to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Wskaźnik rentowności sprzedaży netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Wskaźnik produktywności aktywów to relacja przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do wartości aktywów.

Wskaźnik ogólnego zadłużenia to relacja zobowiązań i rezerw na zobowiązania do wartości aktywów (pasywów).

Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego to relacja zobowiązań i rezerw na zobowiązania do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

INTRODUCTION

In today's economy there is observed an intensification of the processes of organising enterprises into groups. They occur both on a national and international scale, and the Polish economy actively involves in them.

One of the reasons for the above tendencies is the need for enterprises to cope with growing competition on the market. Participation in the group enables enterprises to reduce costs, better use of existing production capacities and more effective search for and acquisition of sales markets.

The behaviours of enterprises linked into groups differ from other entities. It results from the existence of multilateral relations and dependencies as well as the implementation – within the group – the joint strategy. When these relationships exist, a change in the situation in one unit of the group can interact with the other units in the group or the whole group. Hence, in order to assess the results of activities of enterprises acting in groups, it is advised to perform analysis also on the level of an entire group, and not only with regard to its individual member units.

Work on a methodology of delineation of enterprise groups on the international forum were taken together with the entry into force the Council Regulation (EEC) No. 696/93 of March 15, 1993 on statistical units for the purpose of observation and analysis of the production system in the Community, introducing the enterprise group as a statistical unit. The Regulation of the Parliament and Council of the European Union No. 177/2008 of February 20, 2008 obliged EU-member states to exchange information on enterprise groups between countries and Eurostat.

The deepening globalisation of economy is accompanied by the rise of the interest in the activity of enterprise groups and the demand for the information about the scale and significance of their activities for the economies of individual countries is growing.

Information on enterprise groups is collected annually by the Central Statistical Office since 2008. The aim of the survey is to identify enterprise groups operating in Poland, the entities belonging to them, to analyse their relationships, as well as to provide basic information about the size and types of activities conducted within groups, their financial results and their transnational connections. The results of this survey can be utilized by government institutions responsible for the country's economic policy. The data can also be a source of information for entrepreneurs and organizations in which they are associated, economic local governments, analysts, scientists, and institutions interested in the issues of enterprise groups as well as their role in the Polish economy.

METHODOLOGICAL NOTES

1. Polish legal regulations concerning functioning of enterprise groups

In the Polish economic legislation there is no one comprehensive regulation on the mode of establishing and the principles of functioning of enterprise groups. However, their creation and functioning is governed only by certain legal framework, set out in the three following legal acts.

Commercial Companies Code – Act of 15 September 2000 (consolidated text, Journal of Laws of 2014 item 1030 as amended) which defines a dominant company as a company which:

- *controls, indirectly or directly, a majority of the votes at a shareholder meeting, general meeting, or in the management board of another dependant capital company, or at a general meeting of a dependant cooperative, or*
- *is entitled to appoint or dismiss the majority of members of the management board of another dependant capital company or a dependant cooperative, or*
- *is entitled to appoint and dismiss the majority of members of the supervisory board of another dependant capital company or a dependant cooperative, or*
- *management board members represent more than half of the members of the management board of its subsidiary or a dependant cooperative, or*
- *exerts a decisive influence on the activity of a dependant capital company or a dependant cooperative.*

The act imposes on the dominant company the obligation to notify the dependant company on the occurrence of a relationship of domination by the date of the establishment of the relationship specified by the Act.

The Accounting Act of 29 September 1994 (consolidated text, Journal of Laws of 2014 item 330 as amended) and the **Regulation of the Minister of Finances on the detailed rules for preparing of consolidated financial statements of capital groups by entities other than banks, and insurers** of 25 September 2009 (Journal Laws of 2009 No. 169, item 1327), impose the obligation and detailed rules of preparing of consolidated financial statements by corporate groups. According to the legislature, the accounting of a corporate group is to be carried out by the dominant unit. Information in consolidated financial reports is compiled as if the corporate group was a single economic unit. Moreover, the Accounting Act includes definitions of a capital group, related entities, dominant units, subsidiaries, co-subsidiaries, associated entities, control, joint control, and significant influence on another entity.

Act on the competition and consumers protection of 16 February 2007 (consolidated text, *Journal of Laws* of 2015, item 184 as amended) specifies the problems connected with the creation of corporate groups, in the context of the ban on practices limiting competition, i.e. the principles of concentration and the methods of counteracting the acquisition of monopolistic or dominant market position. The Act also defines the term of control as any form of direct or indirect acquisition of rights by the enterprise which allow for exerting a decisive influence upon another enterprise or other enterprises. According to the legislator, a capital group is comprised of all enterprises, which act under the direct or indirect control of one enterprise, including this enterprise.

2. Enterprise groups: concept, characteristic, structure

In the European statistics, in accordance with the Council Regulation (EEC) No. 696/93, an enterprise group is defined as an association of enterprises bound together by legal and/or financial links, having common decision-making centre and centralising certain aspects of financial management and taxation. According to this definition, in the publication we assume that:

*An **enterprise group** is composed of enterprises that are independent in legal terms, but rely on each other economically due to the control and/or ownership links between them. Within a group some links between a dominant entity (parent) and its affiliates are distinguished. An enterprise group can be set up as a result of given legal relations or a decisive influence of one enterprise on the activities of another one, also as a consequence of entering into an agreement. Capital relations should not always be the main criterion for the existence of a group – rather a common centre of economic decisions determining the action strategy. An enterprise group may have more than one decision-making centre, especially for making decisions regarding the strategy, production, sales, taxation, and financial policy. It constitutes an economic entity as a whole which is empowered to make choices, especially concerning its constituent enterprises. Within an enterprise group, subgroups can often be distinguished.*

The existence of an enterprise group is certified by presence of control links between at least two units – parent entity and a subsidiary.

***Parent entity** is the controlling entity of at least one entity being part of a group (a subsidiary).*

***Subsidiary (an affiliate)** is an entity which is controlled by the parent entity.*

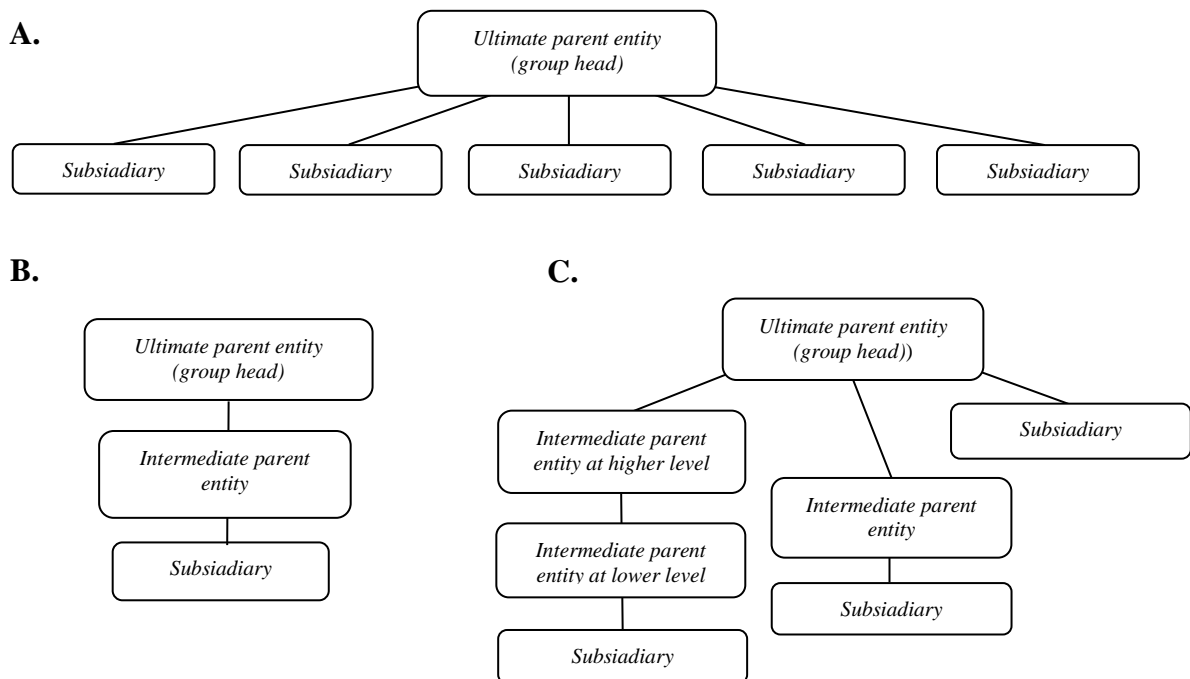
***Control** defines the ability to determine a joint organization strategy, and involves all forms of direct or indirect deriving rights by an enterprise, that, individually or altogether, allow to exercise dominant influence over one or set of enterprises.*

Control over an enterprise may be exercised directly or indirectly, i.e. through other group entities (subsidiaries). As a result of indirect dependencies among entities many levels of control in groups can exist (see Diagram 1B and 1C). Hence, in the control chain parent entity may act as:

- **ultimate parent entity (group head)**, i.e. a parent legal unit which is not controlled either directly or indirectly by any other legal unit; it is on the top of the chain of controlling relationships
- **intermediate parent entity**, i.e. an entity controlling at least one entity constituting a group (subsidiary) while being controlled by the parent.

Due to the nature and complexity of the control relationships between entities, we can distinguish groups with only direct links between ultimate parent entity and subsidiaries (see Diagram 1A) or also intermediate levels of relationships between entities (see Diagram 1B) or complex networks of direct and indirect links with multiple levels of control (see Diagram 1 C).

Diagram 1. Examples of control links between entities in the enterprise group



Source: CSO own elaboration.

An enterprise group may include units which have headquarters in different countries. Due to the existence of transnational links or their lack between these units, two basic types of enterprise groups can be distinguished:

- **all-resident (national) enterprise group** – composed of enterprises (both group head and subsidiaries) that are all resident only in one country,

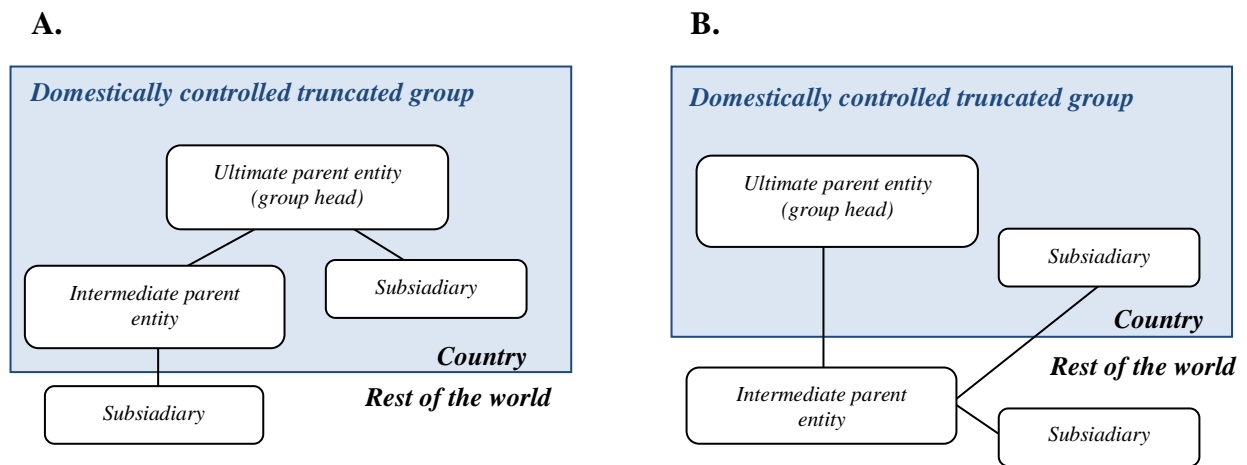
- **multinational enterprise group** composed of at least two enterprises located in different countries, with group head located in one of them.

In the European statistics a part of a multinational group, where enterprises are located in the same country is called **truncated enterprise group**. Based on the criterion of location of the global group head, we truncated group under domestic or foreign control can distinguish.

Domestically controlled truncated group is a part of a multinational group where the global group head is a domestic entity. Only its subsidiaries (direct or indirect) are located abroad.

The structures of truncated enterprise groups under national control are diverse. They can be simple, consisting of several units or very complex, created by many units at various levels of control. For example, within these structures, foreign subsidiaries may be controlled directly by ultimate parent entity (see Diagram 2B) or by other intermediate parent entities located in the country or abroad (see Diagram 2A and 2B). Intermediate parent entities located abroad may also control other subsidiaries located in the country (see Diagram 2B).

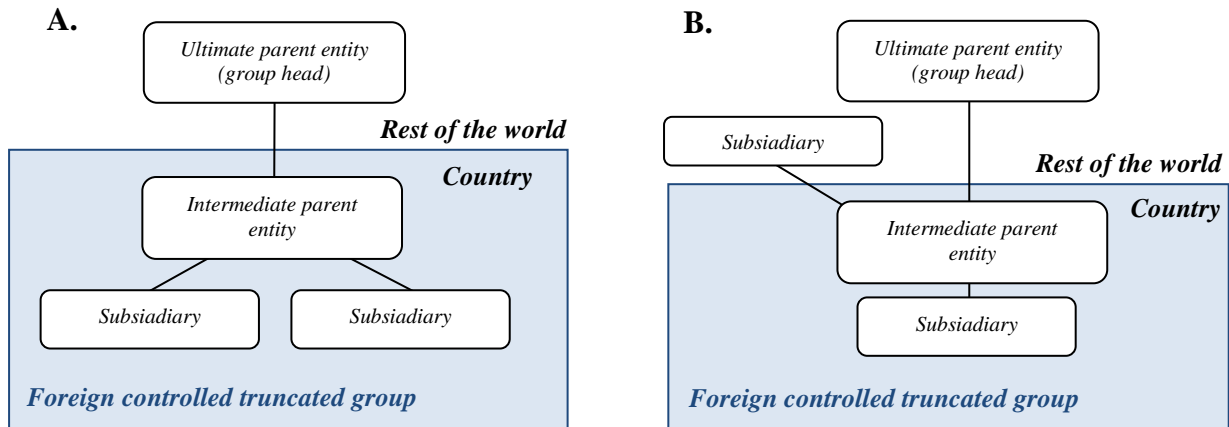
Diagram 2. Examples of domestically controlled truncated groups



Source: CSO own elaboration.

Foreign controlled truncated group is a part of a multinational (global) group located in one country where head of truncated group is a domestic entity which at the same time is dependent on a foreign entity (see Diagram 3)

Diagram 3. Examples of foreign controlled truncated groups



Source: CSO own elaboration.

Also, the structures of groups truncated under foreign control can be varied – simple or composed of several levels of control. For example, within these structures, only other domestic entities (see Scheme 3A) as well as foreign entities controlled directly or indirectly (see Scheme 3B) may be under the control of domestic intermediate parent entities.

3. Subject scope of the survey

The survey on enterprise groups in Poland is conducted with annual frequency, on a GP form – A statistical report for enterprise groups. The report is addressed to entities which belong to enterprise groups, irrespective of the number of persons employed, organised in the form of commercial companies (partnerships and corporations), branches of foreign enterprises, state-owned enterprises, cooperatives, whose main kind of economic activity is classified to the following sections of the Polish Classification of Activity PKD2007 (NACE ver. 2.0):

- Agriculture, forestry and fishing (section A – excluding natural persons running individual farms),
- Mining and quarrying (section B),
- Manufacturing (section C),
- Electricity, gas, steam, and air conditioning supply (section D),
- Water supply; sewerage and waste management and remediation activities (section E),
- Construction (section F),
- Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles (section G),
- Transportation and storage (section H),

- *Accommodation and food service activities (section I),*
- *Information and communication (section J),*
- *Financial and insurance activities (section K without banks, cooperative savings and credit unions, insurance companies, brokerage houses, investment funds and pension funds),*
- *Real estate activities (section L),*
- *Professional, scientific and technical activities (section M),*
- *Administrative and support service activities (section N),*
- *Education (section P without higher education),*
- *Human health and social work activities (section Q without independent health care facilities),*
- *Arts, entertainment and recreation (section R),*
- *Other service activities (section S without division 94).*

The survey includes entities which in the previous reporting year acknowledged their membership in a group, both in the survey on enterprise groups using the GP form, and in other surveys: KZ – an annual statistical report for entities with foreign capital, KZZ – a report of entities which have their shares, branches, or plants abroad, but also identified based on other sources.

Due to relationships occurring within the enterprise groups, information from other types of activity may be obtained.

Further statistical analysis covers both delineated enterprise groups and entities belonging to them.

4. The content of the survey

The thematic scope of the survey on enterprise groups is adapted to information that dominant units and subsidiaries are able to provide.

1. Data prepared on the basis of information acquired from all entities which, at the end of 2016, were members of enterprise groups, including:

- *the position of a given enterprise in the control chain within a group. Related units define their position in the group as group heads or intermediate parent entities or subsidiary units,*
- *the name of the group,*
- *the main kind of economic activity of the group according to the Polish Classification of Activities 2007 (NACE ver 2.0).*

2. *Information from subsidiaries and intermediate parent entities:*

- *data on the parent unit directly controlling the reporting unit and the ultimate group head,*
- *the parent's share in the total number of votes and in the share capital of the subsidiary.*

3. *The data prepared on the basis of information acquired from enterprises fulfilling the role of parents (group heads or intermediate parent entities) within a group, including:*

- *the date of establishment of the enterprise group,*
- *the value of the group's equity and the share of the parent entity in it,*
- *the number of persons employed within the group, including employees in the all-resident or the truncated group,*
- *data on their direct subsidiaries, including, i.a. information on implemented consolidation of financial statements in the company, the date of joining the group, and the share of the parent in the share capital of the subsidiary,*
- *data on their indirect subsidiaries.*

Parents entities, which consolidate financial results of enterprise groups, additionally provide selected data from consolidated balance sheets and profit and loss accounts i.a., on revenues, costs, financial results, equity value.

5. Enterprise groups' identification method

Information from legal units collected in the survey enable to establish the chain of relations with regard to control and, on this basis, to delineate enterprise groups creating a set composed of both domestic and foreign entities.

To identify control links the following operational criteria developed by Eurostat are applied:

1. *a legal unit directly owns more than 50% of the voting rights of another legal unit (**direct control**),*
2. *a legal unit indirectly owns more than 50% of voting rights of another legal unit, through subsidiaries (**indirect control**),*
3. *a legal unit fully consolidates the accounts of another legal unit and no other legal unit consolidates the same legal unit (**control by virtue of full consolidation**).*
4. *a legal unit controls one or a set of legal unit, even though it owns less or 50% of its voting rights (**effective minority control**) and no other legal unit owns more*

Delineation of enterprise groups is conducted according with the "top-down" method. It comprises identification of domestic ultimate parent entities in control chains and assigning

subsidiaries (direct and indirect) to them. Assumption in this method is that at the given moment, an enterprise can belong only to one group and enterprise group may consist only of complete enterprises (not parts of them). In accordance with the taken approach essential information on enterprise groups, in which their main kind of economic activity, the number of persons employed within the group and selected consolidated financial results of groups (only for groups which consolidate their financial statements), are acquired from domestic ultimate parent entities. In the case of foreign controlled truncated groups the above information are obtained from the intermediate parent entity located at the highest level of domestic control chain. In the absence of statistical report from the ultimate parent entity information on the group are acquired from parent entities situated at lower level of control chain in the enterprise group.

Due to the adopted method of delineation of enterprise groups (“top-down”), in the absence of full information about the group, i.e. statistical report from domestic parent entity, part of entities included in the survey are not selected into delineated enterprise groups. Also entities belonging to enterprise groups, which are under foreign direct control and have no links with other domestic entities are not selected into delineated enterprise groups. They constitute separate set of units, and basic information on, among others, their kind of principal activity and their size measured by number of persons employed are presented.

6. Basic terms and economic indicators used in the publication

Consolidated financial statement is a financial statement of enterprise group which includes data of the parent company and its subsidiaries at all levels, compiled in such a manner as if the enterprise group was one entity.

Consolidation means linking financial statements of entities constituting a capital group by summing up relevant items of the parent and its subsidiaries financial statements, including necessary exclusions and corrections.

Assets comprise the resulting from the conducted operations in the past, total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, that are expected to bring some economic benefits in the future. The balance sheet **total assets** are composed of fixed assets and current assets.

Total fixed assets include of intangible assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term inter-period settlements.

Current assets are part of entity-controlled property resources used in operating activity of a reliably determined fair value, arising from past events that will provide the entity with

economic benefits in the future. They include stock (current tangible assets) and short-term receivables, investments and inter-period settlements.

Total equity and liabilities cover own capital (equity), liabilities and provisions for liabilities.

Equity (fund), accounted in accordance with the law, the provisions of the articles of association or the establishment agreement, includes: share capital (fund), supplementary capital (fund), revaluation reserve (fund), other reserve capitals (funds), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the turnover year and write-offs from net profit for a turnover year.

Share capital (fund) is the actual contribution of the owner or co-owner, provided to start up the economic entity at the time of its establishment, increased later if needed.

Liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from future events to provide benefits of a reliably determined value that causes use of already held or future entity assets. They include provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements.

Revenues from the whole activity (total revenues) include net revenues from sales of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Total operating revenues include net revenues from sales of products, goods and materials and other operating revenues.

Net revenues from sales of products, goods and materials are net revenues from domestic and export sales of products (finished, semi-finished and services) manufactured by the entity, as well as packaging, equipment and third party services, if invoiced to customers along with products and net revenues from the sale of goods and materials, that is tangible current assets and products manufactured by an entity, purchased for resale in the same condition as received, if they are sold in a chain of own stores along with the foreign goods, as well as amounts due for goods and materials sold, regardless of whether or not they have been paid. Net revenues from the sale of products, goods and materials for export include intra-Community deliveries to EU Member States and exports to non-EU countries.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the entity's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), obtained free of charge (including donations) assets (cash), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, revenues associated with extraordinary events.

Costs of obtaining revenues from the whole activity (total costs) include cost of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Total operating costs include cost of products, goods and materials sold, and other operating costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operation costs decreased by the cost of generating benefits for the need of the entity and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the entity's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off in part or in full as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, losses related to extraordinary events.

Financial result from operating activity is the difference between total operating revenues and total operating expenses.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (–).

Net financial result is a gross financial result less obligatory encumbrances.

Return on assets indicator is the relation of the net financial result to the value of assets.

Return on equity indicator is the relation of net financial result to the value of the equity (fund).

Net sales profitability indicator is the relation of the net financial result to the net revenues from the sale of products, goods and materials.

Asset productivity indicator is the relation of net revenues from sales of products, goods and materials to the value of assets.

Total debt indicator is the relation of liabilities and provisions for liabilities to assets (total equity and liabilities).

Debt-equity indicator is the relation of liabilities and provisions for liabilities to the value of equity (fund).

Persons employed (working) include employees on the basis of an employment contract, i.e. labour contract, positing, appointment or election (including seasonal and temporary workers); employers and own-account workers: owners and co-owners (including contributing

family workers) of entities conducting economic activity (excluding company's partners not working in the company) and own-account workers; persons working in Poland and abroad for the entities in which they are employed, regardless the duration of such employment; agents; outworkers; members of agricultural production cooperatives.

Due to the rounding of data, in some cases sums of components may slightly differ from the amount given in the item "total".

ANALIZA

1. Podmioty działające w grupach przedsiębiorstw na tle ogółu przedsiębiorstw

Podmioty należące do grup przedsiębiorstw odgrywają znaczącą rolę w polskiej gospodarce oraz wywierają istotny wpływ na efekty działalności ogółu przedsiębiorstw. Oceniając skalę tego zjawiska i jego znaczenie w poszczególnych obszarach aktywności gospodarczej, należy uwzględnić nie tyle liczebność jednostek powiązanych w grupy przedsiębiorstw, ale przede wszystkim osiągnięte przez nie przychody i wyniki finansowe, a także liczbę pracujących w nich osób w stosunku do ogółu przedsiębiorstw funkcjonujących na rynku.

Poniżej przedstawiono podstawowe dane dla podmiotów o liczbie pracujących 10 osób i więcej, zidentyfikowanych w badaniu grup przedsiębiorstw jako należące do grup w odniesieniu do ogółu przedsiębiorstw niefinansowych tej samej wielkości prowadzących działalność w roku 2016. W analizie wykorzystano informacje pozyskiwane w rocznym badaniu przedsiębiorstw niefinansowych. Z uwagi na odmienne zakresy podmiotowe obu badań, dane prezentowane w tym rozdziale dla podmiotów powiązanych ograniczono do tej części zbiorowości, która jest obejmowana obu badaniami. Stąd analizą objęto 9 330 podmiotów należących do grup przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu z 76 114 przedsiębiorstwami niefinansowymi o tej samej wielkości (zob. Tablica I).

Tablica I. Podmioty krajowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób należące do grup przedsiębiorstw na tle ogółu przedsiębiorstw niefinansowych w 2016 r.

Wyszczególnienie	Ogółem przedsiębiorstwa niefinansowe ^{*)}	W tym podmioty należące do grup	
		w liczbach bezwzględnych	% udział w przedsiębiorstwach niefinansowych ogółem
Liczba podmiotów	76 114	9 330	12,3
Liczba pracujących (stan w dniu 31 XII)	5 830 193	2 751 679	47,2
Przychody ogółem w mln zł	3 279 244,4	2 126 035,1	64,8
Wynik finansowy brutto w mln zł	158 520,2	97 948,1	61,8

^{*)} Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Dane nie obejmują: rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa (sekcja A według PKD 2007), działalności finansowej i ubezpieczeniowej (sekcja K według PKD 2007); szkół wyższych; samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej; instytucji kultury posiadających osobowość prawną oraz organizacji członkowskich.

Do podmiotów o liczbie pracujących 10 osób i więcej, które należały do grup i jednocześnie były objęte rocznym badaniem przedsiębiorstw niefinansowych w 2016 r. należało ponad 47% miejsc pracy w sektorze przedsiębiorstw niefinansowych. Ponadto, mimo niewielkiego udziału (12,3%) w ogólnej liczbie przedsiębiorstw niefinansowych, na podmioty zorganizowane w grupy przypadała ponad połowa przychodów ogółem (przychody z całokształtu działalności) oraz uzyskanego wyniku finansowego brutto.

Działalność podmiotów o liczbie pracujących 10 osób i więcej należących do grup koncentrowała się głównie w obszarach związanych z wytwarzaniem i zaopatrywaniem w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę; informacją i komunikacją oraz górnictwem i wydobywaniem, gdzie pod względem liczby podmiotów stanowiły one odpowiednio: 34,2%, 27,9% i 23,0% (patrz Aneks tabl. 1). W wymienionych obszarach miały one przeważający udział w ogólnej liczbie pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych (odpowiednio: 84,8%, 71,2% i 64,5%). Sekcje te odgrywały także dominującą rolę w generowaniu przychodów ogółem (odpowiednio: 94,9%, 81,3% i 84,7%).

2. Charakterystyka podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw

Badaniem grup przedsiębiorstw za 2016 r. realizowanym na formularzu *GP sprawozdanie statystyczne dla grup przedsiębiorstw* objęto 17 062 podmioty prowadzące działalność gospodarczą na terenie Polski. Na podstawie zebranych w badaniu informacji o ich powiązaniach zidentyfikowano łącznie 18 800 krajowych podmiotów należących do grup przedsiębiorstw (zob. Aneks tabl. 2 i 3).

W badanej zbiorowości 18 800 podmiotów krajowych należących do grup największy odsetek (48,2%) stanowiły przedsiębiorstwa najmniejsze, tj. o liczbie pracujących do 9 osób. Udział podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób wyniósł 21,2%, od 50 do 249 osób – 19,3%, a 11,3% stanowiły podmioty, w których liczba pracujących wynosiła 250 i więcej osób.

Ze względu na przeważający rodzaj działalności (według PKD 2007) prowadzonej przez przedsiębiorstwa krajowe należące do grup, największą zbiorowość stanowiły podmioty związane z przetwórstwem przemysłowym (21,1%) oraz handlem i naprawą pojazdów samochodowych (20,9%), a w następnej kolejności – prowadzące działalność w zakresie działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (10,8%), budownictwa (9,8%), oraz obsługi rynku nieruchomości (9,6%).

Ze względu na pozycję w grupie przedsiębiorstw większość (84,6%) krajowych podmiotów należących do grup przedsiębiorstw stanowiły podmioty zależne od innych

jednostek (krajowych lub zagranicznych), 11,3% – jednostki dominujące najwyższego szczebla, 4,1% – jednostki dominujące szczebla pośredniego.

Spośród tej zbiorowości 10 730 podmiotów zostało powiązanych w grupy przedsiębiorstw (krajowe jednostki dominujące i podmioty od nich zależne), zaś 8 070 podmiotów zidentyfikowano jako bezpośrednio zależne od zagranicznych jednostek dominujących, które – zgodnie z metodą identyfikacji grup (zob. Uwagi metodyczne, str. 16) – ze względu na brak powiązań z innymi jednostkami w kraju nie zostały powiązane w grupy.

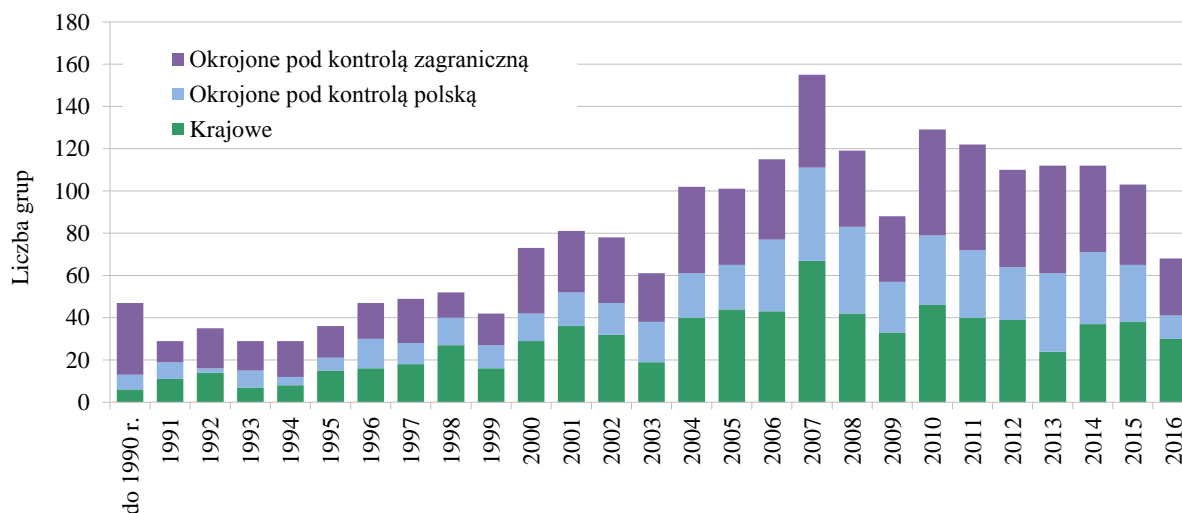
3. Charakterystyka grup przedsiębiorstw

Pozyskane w badaniu dane o powiązaniach jednostek pozwoliły na wyodrębnienie 2 124 grup, w których jednostki dominujące najwyższego lub pośredniego szczebla miały siedzibę na terenie Polski.

Wśród ogółu wyłonionych grup przedsiębiorstw 777 (36,6%) stanowiły grupy krajowe, tj. złożone wyłącznie z przedsiębiorstw zlokalizowanych w Polsce, a 1 347 (63,4%) – tzw. grupy okrojone, czyli części grup międzynarodowych zlokalizowane na terenie Polski. Większość grup okrojonych – 817 (60,7%) – znajdowała się pod kontrolą zagraniczną, co oznacza, że rolę jednostek dominujących pośredniego szczebla pełniły w nich podmioty polskie, a jednostek dominujących najwyższego szczebla – podmioty mające siedziby w innych krajach. Pozostałe 530 (39,3%) stanowiły grupy okrojone pod kontrolą polską, tj. takie, w których jednostki dominujące najwyższego szczebla miały siedziby na terenie Polski, a za granicą zlokalizowane były wyłącznie podmioty od nich zależne.

Badana zbiorowość grup przedsiębiorstw charakteryzowała się dużą rozpiętością długości okresu funkcjonowania w strukturach grup.

Wykres 1. Grupy przedsiębiorstw według roku powstania

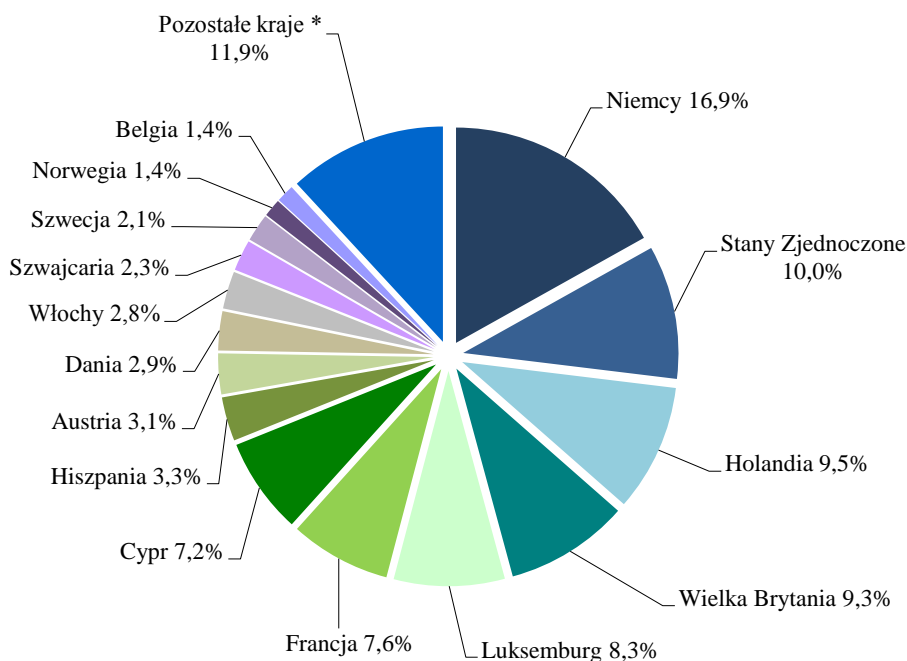


Niemal połowa ogółu grup przedsiębiorstw funkcjonujących w końcu 2016 r. powstała w latach 2004–2012, tj.: 50,7% grup krajowych, 51,9% grup okrojonych pod kontrolą polską i 45,5% grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną.

3.1. Kraje lokalizacji jednostek dominujących i zależnych

Wśród ogółu zidentyfikowanych 2 124 grup przedsiębiorstw 38,5% stanowiły grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną (817), dla których jednostki dominujące najwyższego szczebla miały siedziby za granicą (łącznie w 47 krajach), w tym 80,8% w krajach członkowskich Unii Europejskiej (zob. Aneks tabl. 4) – najwięcej w Niemczech (138, tj. 16,9%), w Holandii (78, tj. 9,5%), Wielkiej Brytanii (76, tj. 9,3%), Luksemburgu (68, tj. 8,3%), Francji (62, tj. 7,6%) oraz na Cyprze (59, tj. 7,2%). Łącznie w sześciu wymienionych krajach zlokalizowana była ponad połowa (58,9%) wszystkich zagranicznych jednostek dominujących najwyższego szczebla. Wśród krajów spoza Wspólnoty najwyższy odsetek (10,0%) stanowiły jednostki z siedzibą w Stanach Zjednoczonych.

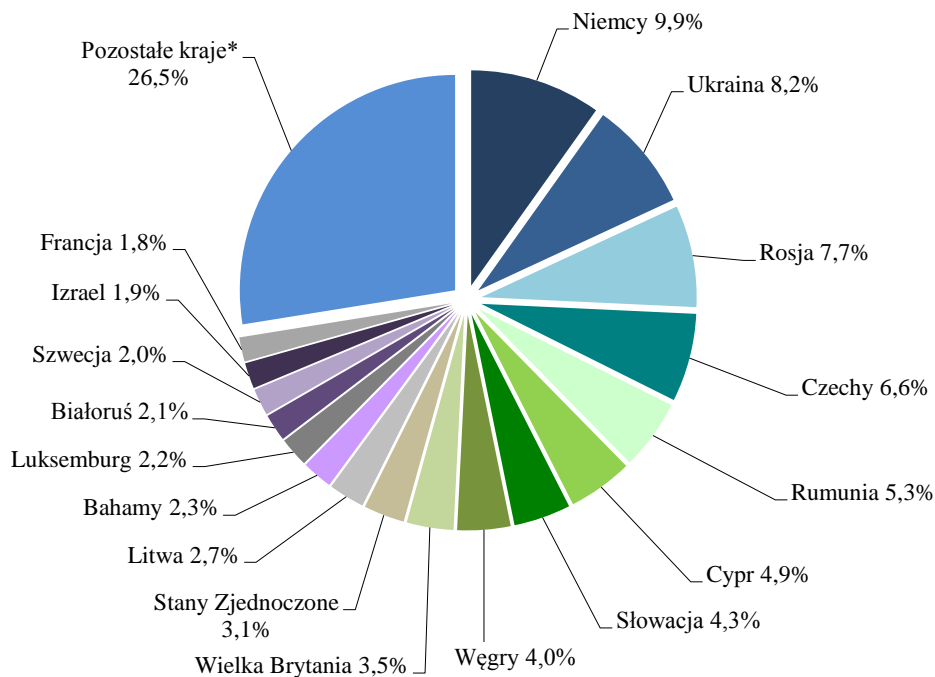
Wykres 2. Lokalizacja zagranicznych jednostek dominujących najwyższego szczebla



* Pozostałe kraje: Finlandia, Irlandia, Izrael (po 1,1%), Czechy, Malta (po 0,9%), Litwa, Portugalia (po 0,7%), Brytyjskie Wyspy Dziewicze (0,6%), Chiny–SRA Hongkong, Kanada, Republika Południowej Afryki (po 0,5%), Chorwacja, Grecja, Japonia, Korea Południowa, Turcja, Ukraina (po 0,2%), Australia, Chiny, Estonia, Indie, Kajmany, Liban, Liechtenstein, Mauritius, Meksyk, Rumunia, Seszele, Singapur, Słowacja, Słowenia, Zjednoczone Emiraty Arabskie (po 0,1%).

Zagraniczne podmioty zależne bezpośrednio lub pośrednio od polskich jednostek dominujących (łącznie 2 731) zlokalizowane były w 93 krajach – najwięcej w Niemczech (269, tj. 9,9%), na Ukrainie (225, tj. 8,2%), w Rosji (209, tj. 7,7%) i Czechach (181, tj. 6,6%).

Wykres 3. Zagraniczne jednostki zależne bezpośrednio i pośrednio od podmiotów polskich



* W pozostałych 76 krajach zlokalizowanych było od 0,04% do 1,7% zagranicznych jednostek zależnych od podmiotów polskich.

Ogółem w Europie zlokalizowanych było 82,5% wszystkich zagranicznych jednostek zależnych od polskich podmiotów dominujących w grupach (zob. Aneks, tabl. 5), zarówno pod kontrolą polską, jak i zagraniczną. Co druga jednostka zależna (60,1%) miała siedzibę na terenie jednego z krajów Unii Europejskiej. Najwięcej zagranicznych podmiotów zależnych miały grupy związane z przetwórstwem przemysłowym (33,0%) oraz handlem i naprawą pojazdów samochodowych (22,3%).

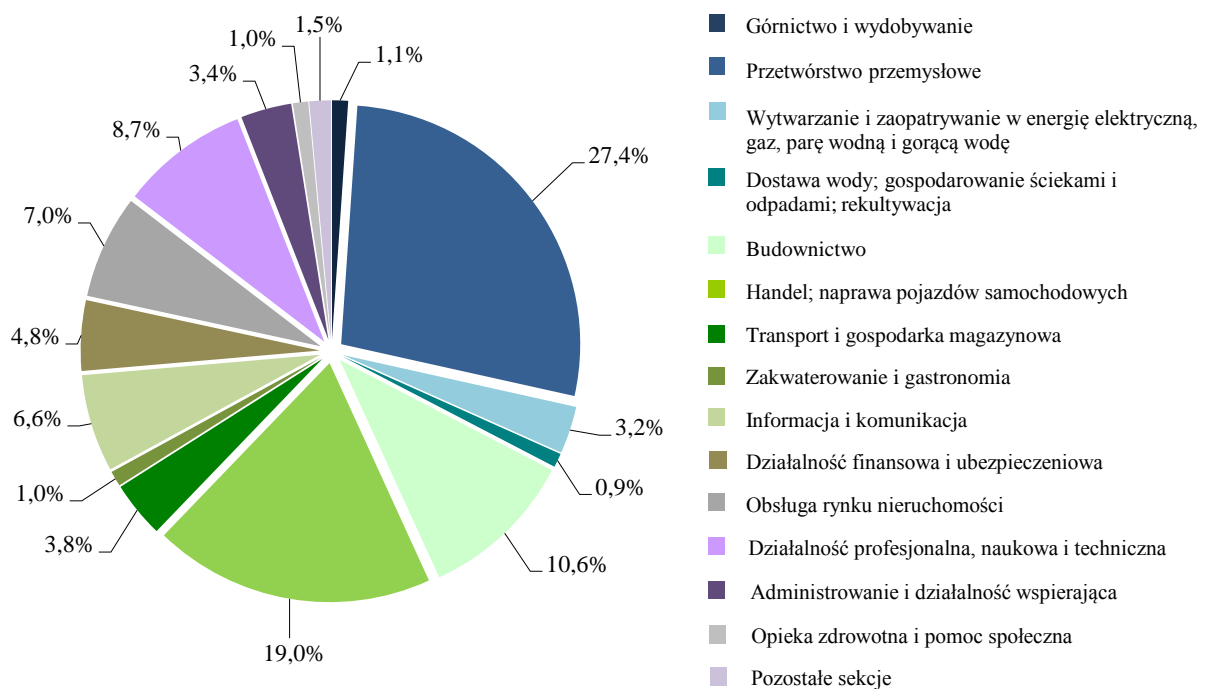
3.2. Przeważający rodzaj działalności

Przeważający rodzaj działalności prowadzonej przez poszczególne podmioty w ramach tej samej grupy był często zróżnicowany. W przypadku braku jednorodnej działalności w ramach grupy i trudności w ustaleniu jednego przeważającego rodzaju dla całej grupy,

w badaniu przyjmowano za przeważający rodzaj działalności całej grupy ten, który miał największy udział w łącznych przychodach ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

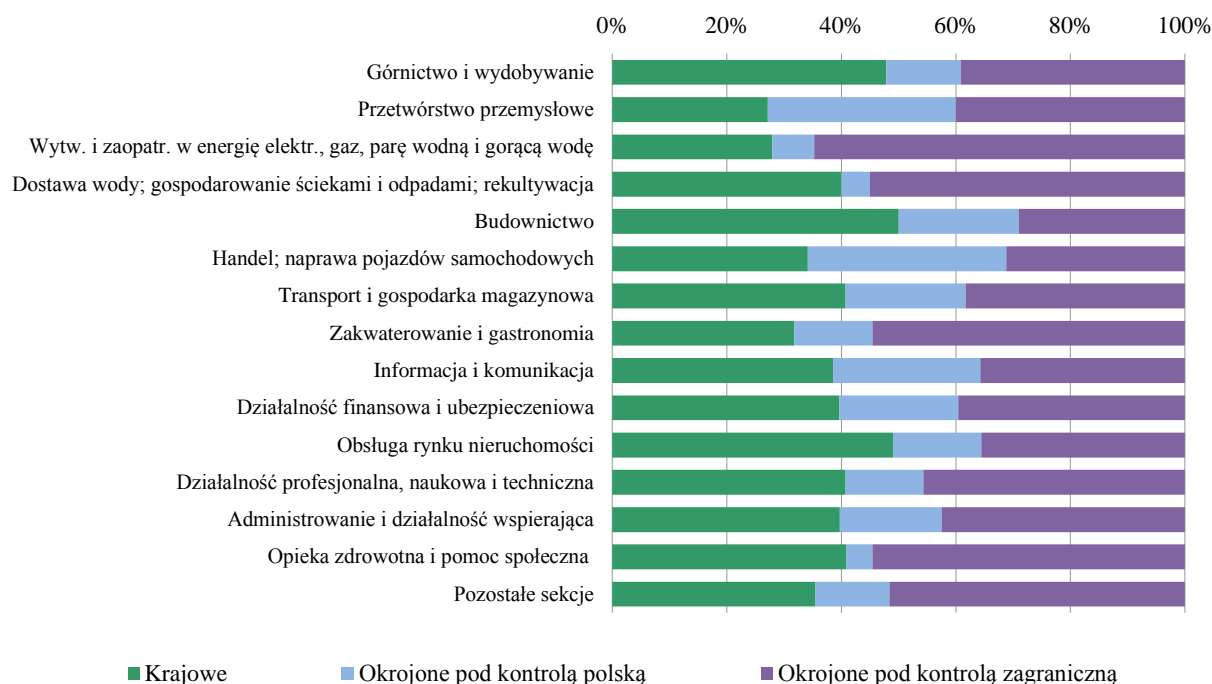
Spośród ogółu grup przedsiębiorstw (2 124) działających w Polsce w 2016 r. najczęściej prowadziło działalność związaną z przetwórstwem przemysłowym (27,4%) oraz handlem i naprawą pojazdów samochodowych (19,0%) – zob. Aneks, tabl. 8. Z działalnością w zakresie przetwórstwa przemysłowego związanych było 20,3% grup krajowych, 36,0% grup okrojonych pod kontrolą polską i 28,5% pod kontrolą zagraniczną. Działalność w zakresie handlu i napraw pojazdów samochodowych miało 17,8% grup krajowych, 26,4% grup okrojonych pod kontrolą polską i 15,4% grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną.

Wykres 4. Grupy przedsiębiorstw według sekcji PKD



Obszarami działalności, w strukturze których połowę liczebności stanowiły grupy krajowe, były budownictwo i edukacja – po 50,0% całej badanej zbiorowości. Natomiast w sekcjach: wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo, dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja, zakwaterowanie i gastronomia oraz opieka zdrowotna i pomoc społeczna ponad 50% udział miały grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną (stanowiły one odpowiednio: 64,7%, 60,0%, 55,0%, 54,5%, 54,5% ogółu grup działających w tych obszarach).

Wykres 5. Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD



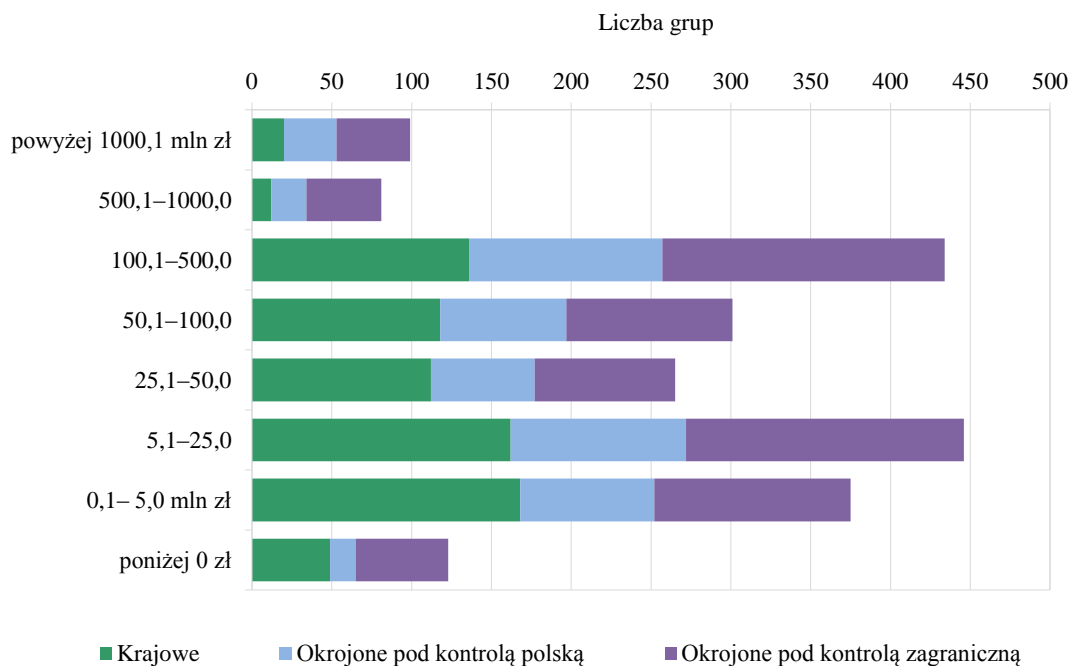
3.3. Kapitał własny

Wartość kapitału własnego (zob. Aneks, tabl. 13) całej zbiorowości grup przedsiębiorstw na koniec 2016 r. wyniosła łącznie 659,1 mld zł (wzrost o 96,2 mld zł w porównaniu z rokiem 2015), z czego 44,8% przypadło na grupy okrojone pod kontrolą polską, 34,3% na grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną oraz 20,9% na grupy krajowe. Wśród ogółu grup przedsiębiorstw najwyższy udział (23,4%) miały grupy posiadające kapitał własny o wartości poniżej 5,0 mln zł, a kolejne 21,0% stanowiły grupy, których wartość kapitału własnego była w przedziale od 5,1 do 25,0 mln zł. Ponad 40% stanowiły grupy dysponujące kapitałem własnym o wartości nieprzekraczającej 25 mln zł, a prawie 2/3 ogółu grup przedsiębiorstw (56,9%) dysponowało kapitałem własnym do 50 mln zł. Kapitał własny powyżej 500 mln zł posiadało 8,5% ogółu badanych grup przedsiębiorstw.

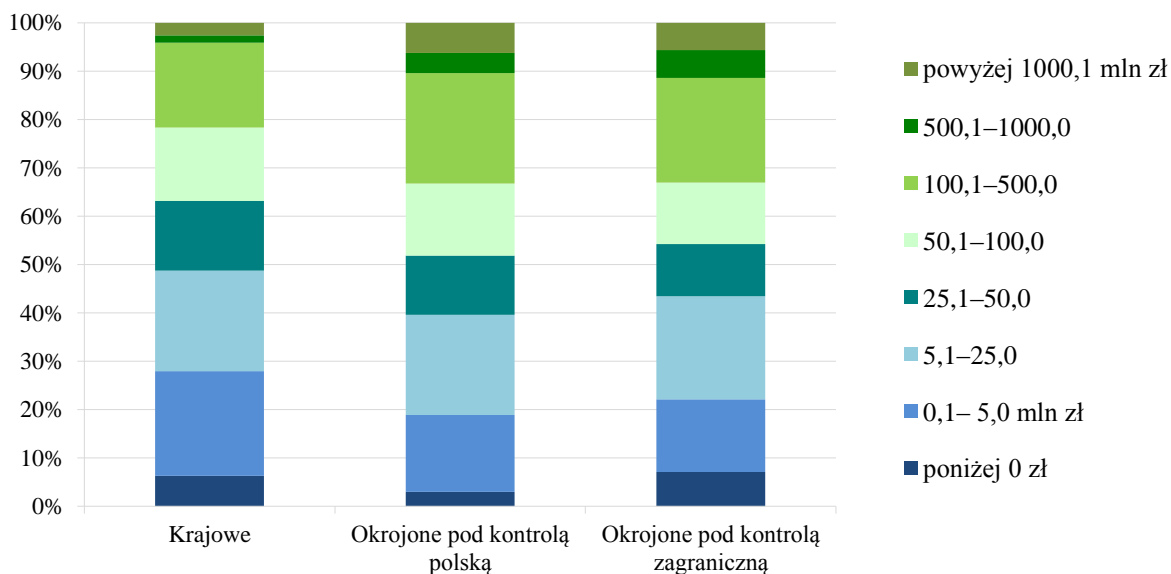
Struktura poszczególnych typów grup przedsiębiorstw pod względem wielkości posiadanego kapitału własnego była nieznacznie zróżnicowana. Blisko połowa grup krajowych (48,8%) dysponowała kapitałem własnym o wartości nieprzekraczającej 25 mln zł. Odsetek ten dla grup międzynarodowych ukształtował się na poziomie 39,6% dla grup pod kontrolą polską oraz 43,5% dla grup pod kontrolą zagraniczną. W grupach krajowych oraz pod kontrolą zagraniczną najwyższy udział miały grupy dysponujące kapitałem własnym o wartości poniżej 5 mln zł, tj. 27,9% grup krajowych oraz 22,2% grup okrojonych kontrolowanych przez

podmioty zagraniczne. Kapitałem własnym o wartości powyżej 50,0 mln zł dysponowało 48,1% grup okrojonych pod kontrolą polską, 45,8% grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną i 36,8% grup krajowych. Kapitał własny powyżej 500 mln zł posiadało 4,1% grup krajowych, 10,4% okrojonych pod kontrolą podmiotów polskich i 11,4% kontrolowanych przez podmioty zagraniczne.

Wykres 6. Grupy przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego



Wykres 7. Struktura grup przedsiębiorstw według wartości kapitału własnego

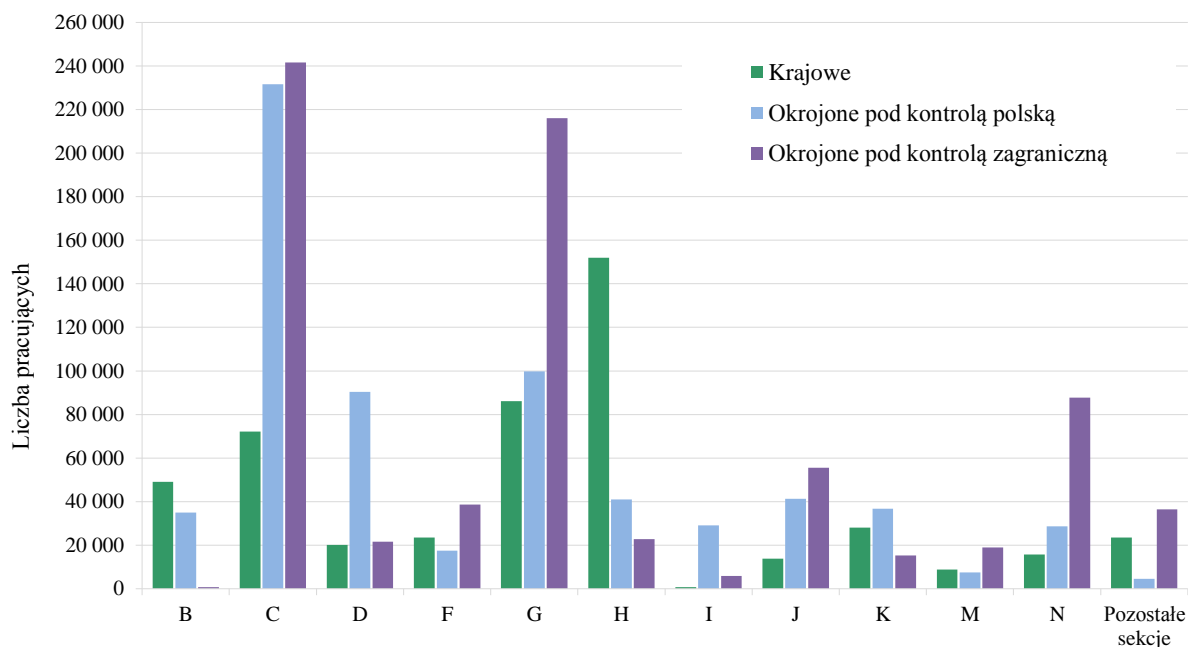


3.4. Pracujący

Łączna liczba pracujących w grupach przedsiębiorstw w końcu 2016 r. wynosiła 1 917,1 tys. osób (zob. Aneks, tabl. 9), tj. o 70,6 tys. osób więcej niż w 2015 r. Wzrost liczby pracujących w porównaniu z rokiem poprzednim odnotowano w grupach okrojonych pod kontrolą polską (o 22,4 tys. osób) oraz okrojonych pod kontrolą zagraniczną (o 62,0 tys. osób), natomiast w grupach krajowych nastąpił spadek liczby pracujących (o 13,8 tys. osób).

Największą liczbę pracujących w 2016 r., podobnie jak przed rokiem, skupiały grupy, których przeważającym rodzajem działalności było przetwórstwo przemysłowe (545,4 tys. osób, tj. 28,5% ogółu pracujących w grupach przedsiębiorstw) oraz handel i naprawa pojazdów samochodowych (402,0 tys. osób, tj. 21,0% ogółu pracujących). W dalszej kolejności należy wymienić grupy działające w zakresie: transportu i gospodarki magazynowej (gdzie pracowało 215,6 tys. osób – 11,2% ogółu pracujących w grupach), wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę oraz administrowania i działalności wspierającej – po 6,9% (odpowiednio 132,1 tys. osób i 131,9 tys. osób), a także informacji i komunikacji (110,5 tys. zł, tj. 5,8%).

Wykres 8. Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD



Sekcje:

B - Górnictwo i wydobywanie

C - Przetwórstwo przemysłowe

D - Wytw. i zaopatr. w energię elektr., gaz, parę wodną i gorącą wodę

F - Budownictwo

G - Handel; naprawa pojazdów samochodowych

H - Transport i gospodarka magazynowa

I - Zakwaterowanie i gastronomia

J - Informacja i komunikacja

K - Działalność finansowa i ubezpieczeniowa

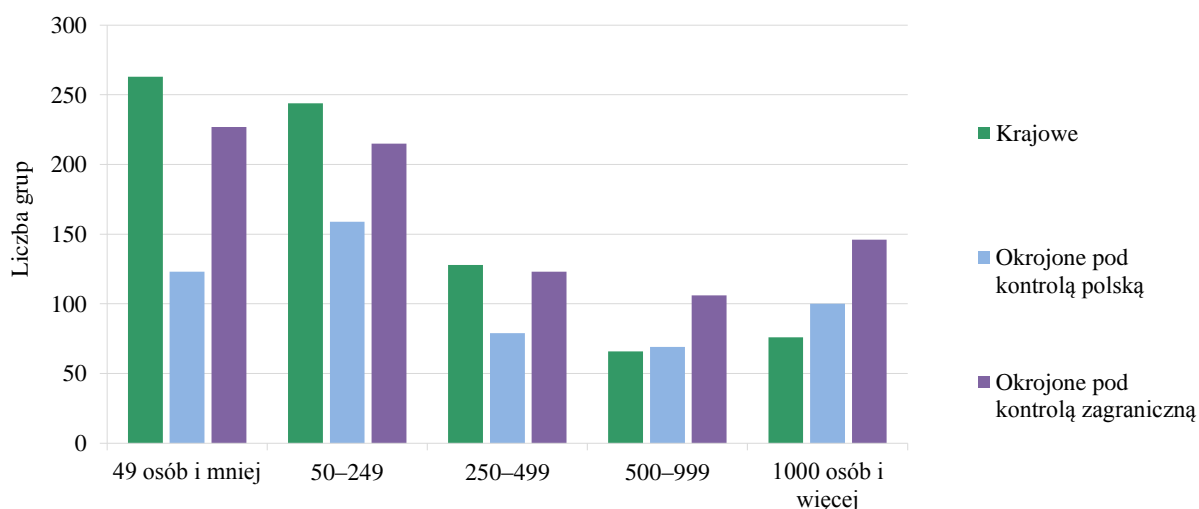
M - Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna

N - Administrowanie i działalność wspierająca

Blisko 60% ogółu grup przedsiębiorstw stanowiły grupy o liczbie pracujących do 249 osób, w tym w klasie wielkości o liczbie pracujących od 50 do 249 osób znalazło się 29,1% badanej zbiorowości. Również w zbiorowości okrojonych pod kontrolą polską największy udział (30,0%) miały grupy z tej klasy wielkości. Wśród grup krajowych oraz okrojonych pod kontrolą zagraniczną największy odsetek (odpowiednio 33,8% i 27,8%) stanowiły grupy o liczbie pracujących do 49 osób.

Rozpatrując strukturę klas wielkości grup ze względu na udział poszczególnych typów grup, należy odnotować, że wśród grup najmniejszych (o liczbie pracujących do 49 osób) oraz średnich klas wielkości (o liczbie pracujących z przedziałów 50–249 osób oraz 250–499 osób) największy odsetek stanowiły grupy krajowe (odpowiednio 42,9%, 39,5% oraz 38,8%). Wśród grup największych (500–999 osób oraz powyżej 1 000 osób) najczęściej było grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną (odpowiednio 44,0% i 45,3%).

Wykres 9. Struktura grup przedsiębiorstw według klas wielkości i typów grup



Działalność największych pod względem liczby pracujących grup (1 000 osób i więcej) koncentrowała się głównie w przetwórstwie przemysłowym, skupiającym 40,4% ogółu grup tej klasy wielkości i 25,8% pracujących w nich osób. Drugim pod względem udziału rodzajem działalności prowadzonej przez największe grupy był handel i naprawa pojazdów samochodowych – obejmował odpowiednio 15,2% grup i 21,4% pracujących. Działalność najmniejszych grup (do 49 pracujących) była bardziej zróżnicowana. Najwięcej z nich prowadziło działalność związaną z handlem i naprawą pojazdów samochodowych, obsługą rynku nieruchomości oraz działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (odpowiednio:

18,4%, 16,6% oraz 15,0% grup). Najwyższy udział pod względem liczby pracujących wśród najmniejszych grup miały prowadzące działalność w zakresie handlu i naprawy pojazdów samochodowych (24,8%).

Wśród grup prowadzących działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego zauważalny jest odmienny niż w całej gospodarce udział grup z poszczególnych klas wielkości. Zanotowano niższy udział grup o liczbie pracujących do 49 osób (10,1% wobec 28,9% ogółem), a wyższy udział grup o liczbie pracujących 500–999 osób oraz powyżej 1 000 osób (odpowiednio; 19,9% i 22,3% wobec 11,3% i 15,2% ogółem).

3.5. Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania finansowe

Spośród ogółu wyodrębnionych grup przedsiębiorstw 926 konsolidowało swoje wyniki finansowe.

W 2016 r. wyniki finansowe okrojonych grup przedsiębiorstw pod kontrolą polską, podobnie jak w roku poprzednim, osiągnęły zarówno najwyższy poziom aktywów oraz kapitału własnego, jak i uzyskanych przychodów operacyjnych ogółem oraz wyników finansowych. Grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną charakteryzowały się najbardziej korzystnym w porównaniu z innymi typami grup poziomem wskaźników rentowności aktywów i kapitałów własnych oraz produktywności, zaś najmniej korzystnym poziomem wskaźników zadłużenia.

Wartość aktywów ogółem całej badanej zbiorowości grup przedsiębiorstw na dzień 31 XII 2016 r. wyniosła łącznie 1 096,2 mld zł (w 2015 r. – 1 039,2 mld zł), z czego ponad połowa (52,2%) była w posiadaniu grup okrojonych pod kontrolą polską, 24,1% – krajowych grup przedsiębiorstw, a pozostałe 23,6% należało do grup okrojonych kontrolowanych przez podmioty zagraniczne. Aktywa grup, których przeważająca działalność była związana z przetwórstwem przemysłowym wyniosły 268,6 mld zł i stanowiły 24,5% aktywów ogółem. Kolejne 208,5 mld zł (19,0%) należało do grup, których przeważającym rodzajem działalności było wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę.

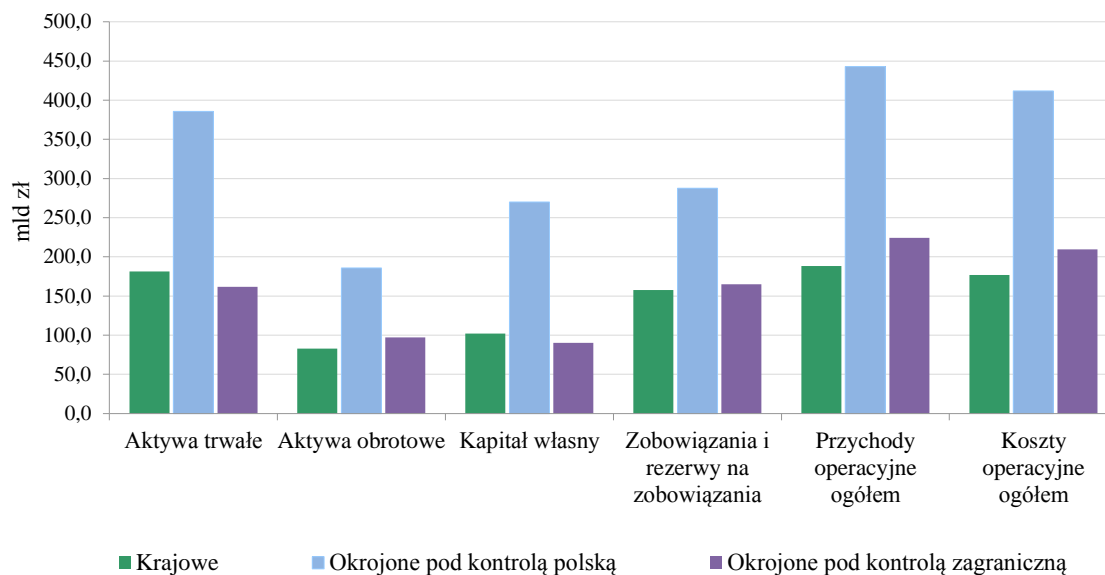
Wśród aktywów ogółem badanych grup przedsiębiorstw 66,5% stanowiły aktywa trwałe. Ich udział w wartości aktywów ogółem kształtował się od 62,4% dla grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną do 68,5% dla grup krajowych. Główną pozycję aktywów trwałych (68,4% wartości ogółem) stanowiły rzeczowe aktywa trwałe. Udział ten dla poszczególnych typów grup był zróżnicowany i wynosił 76,8% dla grup krajowych, 66,6% dla grup okrojonych

pod kontrolą polską i 63,2% dla grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną, dla których zanotowano wyższy niż dla ogółu grup udział wartości niematerialnych i prawnych w aktywach trwałych, ponad trzykrotnie przewyższający udział dla grup krajowych (odpowiednio 12,8% i 3,8% wobec 9,2% dla ogółu). Aktywa obrotowe ogółu wyodrębnionych grup ukształtowały się na poziomie 366,0 mld zł, przy czym niemal 30% ich wartości stanowiły zapasy. Wszystkie typy grup charakteryzowały się zbliżonym udziałem zapasów w strukturze aktywów obrotowych. Grupy krajowe odnotowały najwyższy udział inwestycji krótkoterminowych w wartości aktywów obrotowych (35,5% wobec przeciętnie 25,2%).

Łączna wartość kapitałów własnych na koniec 2016 r. wykazana przez badane grupy przedsiębiorstw sporządzające bilanse skonsolidowane wyniosła 462,5 mld zł (wobec 443,3 mld zł w 2015 r.), przy czym najwięcej – 58,4% (270,1 mld zł) należało do grup okrojonych pod kontrolą podmiotów polskich. Największym kapitałem własnym dysponowały grupy, których przeważającym rodzajem działalności było przetwórstwo przemysłowe (124,2 mld zł) oraz wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (112,7 mld zł), na które łącznie przypadało 51,2% kapitału własnego grup ogółem. Udział kapitału własnego w wartości pasywów ogółem wynosił przeciętnie 42,2%, przy czym najwyższy odsetek (47,2%) zaobserwowano dla grup okrojonych pod kontrolą polską, zaś najniższy (34,9%) dla grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną.

Dominujący udział w strukturze pasywów (55,7%) miały zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, których wartość ogółem wyniosła 610,0 mld zł (wobec 573,6 mld zł w 2015 r.), z czego niemal połowa (47,1%) przypadła na grupy okrojone pod kontrolą polską. W największym stopniu finansowanie majątku zobowiązaniami charakteryzowało grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną (63,7% wartości pasywów ogółem).

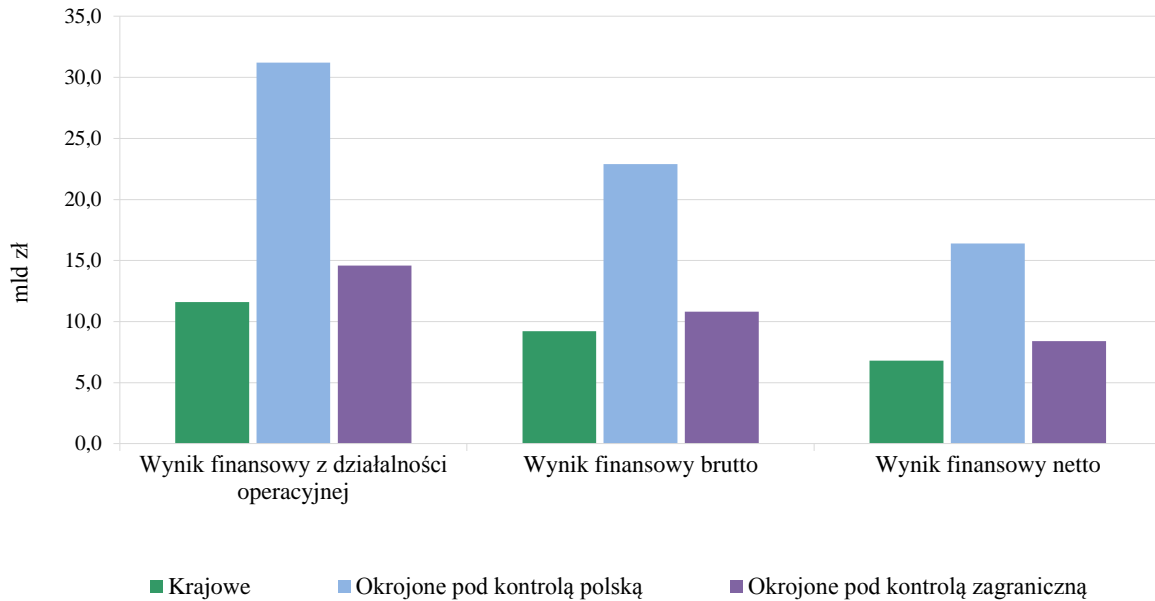
W 2016 r. grupy przedsiębiorstw uzyskały łącznie 855,4 mld zł przychodów operacyjnych ogółem (wobec 854,0 mld zł w 2015 r.), z tego grupy krajowe 22,0%, grupy okrojone pod kontrolą polską 51,8%, a będące pod kontrolą zagraniczną 26,2%. Najwyższe przychody operacyjne ogółem uzyskały grupy przedsiębiorstw, których przeważającym rodzajem działalności było przetwórstwo przemysłowe (306,9 mld zł) oraz handel i naprawa pojazdów samochodowych (178,5 mld zł), co stanowiło łącznie 56,7% przychodów operacyjnych ogółem uzyskanych przez wszystkie grupy.

Wykres 10. Wybrane dane ze skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup przedsiębiorstw

W 2016 r. grupy przedsiębiorstw osiągnęły łącznie kilkakrotnie wyższe wyniki finansowe niż w roku poprzednim. Wynik finansowy z działalności operacyjnej ogółem wyniósł 57,4 mld zł (wobec 28,8 mld zł w 2015 r.), z czego 54,3% uzyskały grupy okrojone pod kontrolą polską. Wyniki finansowe brutto i netto ogółem badanej zbiorowości grup wyniosły odpowiednio 42,9 mld zł i 31,6 mld zł (wobec 11,3 mld zł i 6,4 mld zł w 2015 r.), przy czym ponad połowę wygenerowały grupy okrojone pod kontrolą polską (brutto 22,9 mld zł, netto 16,4 mld zł). Rozpatrując całą populację grup przedsiębiorstw ze względu na przeważający rodzaj działalności, odnotowano, że najwyższy wynik finansowy brutto i netto na koniec 2016 r. wygenerowały grupy przedsiębiorstw działające w obszarze przetwórstwa przemysłowego (odpowiednio 19,6 mld zł i 15,4 mld zł) oraz wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (8,9 mld zł i 6,6 mld zł). Grupy przedsiębiorstw prowadzące działalność związaną z górnictwem zakończyły rok 2016 jako drugi z kolei ze stratą brutto (3,5 mld zł) i netto (4,4 mld zł).

Podobnie jak przed rokiem, większość poszczególnych typów grup przedsiębiorstw wypracowała w 2016 r. dodatnie wyniki finansowe. Zysk brutto osiągnęło 82,9% grup krajowych, 85,1% grup okrojonych kontrolowanych przez podmioty polskie i 77,8% grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną (w 2015 r. – odpowiednio: 81,2%, 83,8% i 80,2%). Odsetek grup, które zanotowały zysk netto dla poszczególnych typów grup wyniósł odpowiednio: 79,2%, 75,2% i 82,2% (wobec 79,1%, 83,5% i 76,9% w 2015 r.).

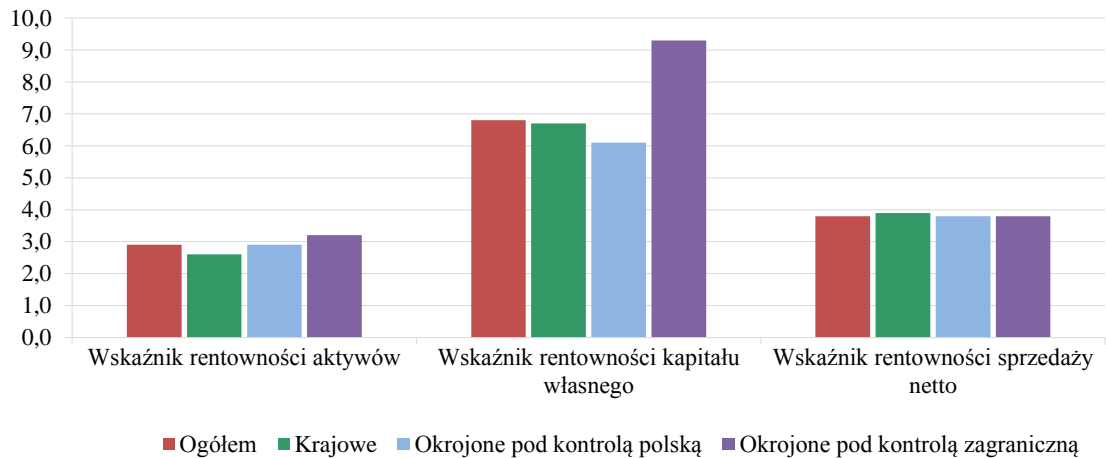
Wykres 11. Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania finansowe



W analizie efektywności działalności gospodarczej grup przedsiębiorstw istotne znaczenie ma nie tylko badanie bezwzględnego poziomu notowanych wyników finansowych, ale również ich relacja do posiadanego kapitału, a także osiągniętych przychodów netto ze sprzedaży.

W niniejszej publikacji w ocenie efektywności funkcjonowania badanych grup wykorzystano wskaźnik rentowności aktywów, rentowności kapitału własnego oraz wskaźnik rentowności sprzedaży netto. Wskaźniki powyższe w 2016 r. w porównaniu z rokiem poprzednim dla ogółu grup ukształtowały się na bardziej korzystnym poziomie i wyniosły odpowiednio: 2,9%, 6,8%, i 3,8% (w 2015 r. odpowiednio: 0,6%, 1,4% i 0,8%). W 2016 r. wszystkie typy grup charakteryzowały dodatnie wskaźniki rentowności. Dla wszystkich grup rentowność aktywów i sprzedaży netto w analizowanym okresie kształtowała się na zbliżonym poziomie, równym przeciętnej dla ogółu grup. Najwyższą rentowność kapitałów własnych wykazały grupy okrojone kontrolowane przez podmioty zagraniczne. Omawiany wskaźnik ukształtował się dla nich na poziomie wyższym niż przeciętne dla ogółu grup, niemal dwukrotnie przewyższając poziom z roku poprzedniego i wyniósł 9,3%.

Wykres 12. Wskaźniki rentowności grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania finansowe



O zdolności wykorzystania posiadanych aktywów do generowania przychodów informuje również wskaźnik produktywności aktywów. Wskaźnik ten uległ nieznacznemu pogorszeniu w skali roku i wyniósł dla ogółu badanej zbiorowości 75,3% (wobec 79,4% w roku 2015). Najwyższą wartość wskaźnika (84,6%) zanotowano dla grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną.

Nieznacznemu pogorszeniu w skali roku uległy również wskaźniki zadłużenia dla ogółu grup przedsiębiorstw. Wskaźnik ogólnego zadłużenia dla ogółu grup przedsiębiorstw w 2016 r. wyniósł 55,7% (w 2015 r. – 55,2%) i kształtował się od 50,2% (wobec 49,4% w 2015 r.) dla grup okrojonych pod kontrolą polską do 63,7% (wobec 63,0% w 2015 r.) dla okrojonych pod kontrolą zagraniczną. Również wskaźnik zadłużenia kapitału własnego wzrósł w porównaniu z rokiem poprzednim i dla ogółu grup przedsiębiorstw wyniósł 131,9% (wobec 129,4% w 2015 r.). Charakteryzował się on dużą rozpiętością w zależności od typu grup – od 106,4% (w 2015 r. – 102,9%) dla grup okrojonych pod kontrolą polską do 182,5% (w 2015 r. – 176,5%) dla grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną.

SYNTEZA

Badanie grup przedsiębiorstw prowadzone przez Główny Urząd Statystyczny pozwala na wyodrębnienie i analizę tego typu podmiotów działających w Polsce. Uwzględnienie tych zagadnień w badaniach prowadzonych przez statystykę poszerza perspektywę, z jakiej obserwowane są jednostki funkcjonujące w gospodarce, włączając wzajemne powiązania do zestawu czynników wpływających na zachowania tych podmiotów.

Na podstawie badania przeprowadzonego przez Główny Urząd Statystyczny wyodrębniono 2 124 grupy przedsiębiorstw działających w Polsce w 2016 r., z tego 777 grup krajowych i 1 347 grup okrojonych. Pod kontrolą zagraniczną było 817 grup okrojonych, dla których jednostkami dominującymi najwyższego szczebla w 80,8% były podmioty mające siedziby w krajach członkowskich UE (w tym głównie w Niemczech, Holandii, Wielkiej Brytanii, Luksemburgu, Francji oraz na Cyprze). Pod kontrolą polską było 530 grup okrojonych. Najwięcej podmiotów zależnych (bezpośrednio i pośrednio) od polskich jednostek dominujących zlokalizowanych było w Niemczech, na Ukrainie, w Rosji i Czechach.

Najwięcej badanych grup przedsiębiorstw prowadziło działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (27,4%) oraz handlu i naprawy pojazdów samochodowych (19,0%). Te obszary działalności skupiały także największą liczbę pracujących (łącznie 49,4% z 1 917,1 tys. pracujących ogółem w grupach przedsiębiorstw w końcu 2016 r.). Ponad połowę (58,0%) ogółu grup przedsiębiorstw stanowiły grupy o liczbie pracujących do 249 osób.

Wśród całej populacji wyodrębnionych grup przedsiębiorstw 926 konsolidowało swoje wyniki finansowe. Wartość aktywów wykazana w skonsolidowanych bilansach grup przedsiębiorstw na koniec 2016 r. wyniosła ogółem 1 096,2 mld zł, z czego 52,2% było w posiadaniu grup okrojonych pod kontrolą polską. Łączna wartość skonsolidowanych kapitałów własnych była równa 462,5 mld zł, a zobowiązania i rezerwy na zobowiązania ukształtowały się na poziomie 610,0 mld zł. Grupy przedsiębiorstw uzyskały łącznie 855,4 mld zł przychodów operacyjnych ogółem. Wygenerowały one 57,4 mld zł zysku z działalności operacyjnej, przy czym na grupy okrojone pod kontrolą polską przypadało 54,3%. Większość grup przedsiębiorstw osiągnęła zysk brutto, tj. 82,9% grup krajowych, 85,1% grup okrojonych pod kontrolą polską i 77,8% pod kontrolą zagraniczną. W 2016 r. wszystkie typy grup przedsiębiorstw charakteryzowały dodatnie wskaźniki rentowności.

EXECUTIVE SUMMARY

The survey of enterprise groups conducted by the Central Statistical Office facilitates the differentiation and analysis of this type of enterprises existing in Poland. Taking them into account in statistical surveys broadens the perspective from which the entities operating in the national economy are observed, and includes the relationships between them in the set of factors influencing the behaviour of entities.

According to the survey conducted by the Central Statistical Office, there were 2 124 enterprise groups operating in Poland in 2016, 777 of which were all-resident and 1 347 truncated. There were 817 foreign controlled truncated enterprise groups, for which the global group heads were in 80.8% entities headquartered in the EU Member States (mainly in Germany, the Netherlands and Cyprus). There were 530 domestically controlled truncated groups. The majority of foreign subsidiaries dependent on domestic dominant entities (directly or indirectly) was situated in Germany, the Ukraine, Russia and the Czech Republic.

Most of enterprise groups under the survey performed their activity in manufacturing (27.4%) and trade; repair of motor vehicles (19.0%). These areas of economic activity also gathered together the largest number of persons employed (49.4% out of 1 917.1 thous. of persons employed of enterprise groups at the end of 2016). The majority (58.0%) of the total number of enterprise groups were groups employing up to 249 persons.

Out of the total number of the enterprise groups differentiated, 926 prepared consolidated financial statements. The value of assets shown in consolidated financial statements of enterprise groups at the end of 2016 amounted to a total of 1 096.2 bn zł, 52.2% of which belonged to domestically controlled truncated enterprise groups. The total value of equities amounted to 462.5 bn zł, while liabilities and provisions for liabilities were equal to 610.0 bn zł. Enterprise groups achieved 855.4 bn zł of total operating revenues. They generated 57.4 bn zł profit from operating activity, and domestically controlled truncated groups obtained 54.3% of this amount. The majority of enterprise groups achieved gross profit, i.e. 82.9% of all-resident groups, 85.1% of domestically controlled truncated groups, and 77.8% of foreign controlled truncated groups. In 2016 all types of groups achieved positive profitability indicators.

ANEKS TABELARYCZNY

TABLE ANNEX

Tabl.1. Podmioty krajowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób należące do grup przedsiębiorstw na tle ogółu przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD

Domestic entities with 10 and more persons employed belonging to enterprise groups on the background of total non-financial entities by NACE section

Lp. No	Sekcje PKD NACE sections	Ogółem przedsiębiorstwa niefinansowe Total non-financial enterprises			
		liczba przedsiębiorstw number of enterprises	pracujący number of persons employed	przychody ogółem total revenues	wynik finansowy brutto gross financial result
				w mln zł	in mln zł
1	OGÓLEM TOTAL	76 114	5 830 193	3 279 244,4	158 520,2
2	Górnictwo i wydobywanie	369	134 652	52 279,2	-3 220,7
	<i>Mining and quarrying</i>				
3	Przetwórstwo przemysłowe	22 293	2 149 103	1 218 223,2	74 370,2
	<i>Manufacturing</i>				
4	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	474	119 216	196 712,5	14 252,2
	<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>				
5	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	1 594	120 218	33 284,8	2 431,4
	<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>				
6	Budownictwo	8 510	344 872	151 548,1	9 198,6
	<i>Construction</i>				
7	Handel; naprawa pojazdów samochodowych	19 831	1 172 087	1 121 436,7	32 920,4
	<i>Trade; repair of motor vehicles</i>				
8	Transport i gospodarka magazynowa	5 061	494 731	156 182,4	7 458,8
	<i>Transportation and storage</i>				
9	Zakwaterowanie i gastronomia	2 497	108 244	20 371,8	1 690,5
	<i>Accommodation and catering</i>				
10	Informacja i komunikacja	2 219	213 812	110 639,5	6 577,0
	<i>Information and communication</i>				
11	Obsługa rynku nieruchomości.....	2 205	92 818	37 721,2	2 750,6
	<i>Real estate activities</i>				
12	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	4 005	251 344	77 650,6	5 473,1
	<i>Professional, scientific and technical activities</i>				
13	Administrowanie i działalność wspierająca	2 831	409 527	54 464,8	2 694,6
	<i>Administrative and support service activities</i>				
14	Edukacja	718	21 627	2 745,2	87,3
	<i>Education</i>				
15	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	2 721	158 931	27 646,6	1 111,6
	<i>Human health and social work activities</i>				
16	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	296	17 813	13 261,2	347,0
	<i>Arts, entertainment and recreation</i>				
17	Pozostała działalność usługowa	490	21 198	5 076,6	377,6
	<i>Other service activities</i>				

w tym należące do grup przedsiębiorstw <i>of which belonging to enterprise groups</i>				Lp. No
liczba podmiotów <i>number of entities</i>	liczba pracujących <i>number of persons employed</i>	przychody ogółem <i>total revenues</i>	wynik finansowy brutto <i>gross financial result</i>	
		w mln zł	<i>in mln zł</i>	
9 330	2 751 679	2 126 035,1	97 948,1	1
85	86 834	44 300,9	-3 069,0	2
3 247	1 096 132	879 802,0	51 568,0	3
162	101 113	186 747,2	13 949,9	4
142	19 034	9 340,6	584,8	5
489	97 339	71 507,0	3 827,2	6
2 269	533 276	646 768,4	15 719,2	7
531	281 702	86 677,3	3 086,9	8
130	34 097	7 675,3	535,4	9
618	152 272	89 943,6	4 680,0	10
189	12 852	7 649,3	1 479,2	11
793	110 647	48 994,6	3 821,3	12
455	183 586	29 611,1	1 279,7	13
23	3 596	670,2	-64,3	14
129	26 576	6 989,2	95,0	15
29	4 918	7 064,1	280,1	16
39	7 705	2 294,2	174,8	17

Tabl. 2. Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw według sekcji PKD
Domestic entities belonging to enterprise groups by NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Ogółem <i>Grand total</i>	Powiązane w grupy przedsiębiorstw <i>Linked to delineated enterprise groups</i>				Bezpośrednio zależne od podmiotów zagranicz- nych <i>Affiliates under foreign direct control</i>
		razem <i>total</i>	dominujące najwyższego szczebla <i>group heads</i>	dominujące pośredniego szczebla <i>intermediate parent entities</i>	zależne <i>subsidi- aries</i>	
OGÓŁEM TOTAL	18 800	10 730	2 124	765	7 841	8 070
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	140	86	7	4	75	54
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>						
Górnictwo i wydobywanie	169	107	19	10	78	62
<i>Mining and quarrying</i>						
Przetwórstwo przemysłowe	3 968	1 796	526	163	1 107	2 172
<i>Manufacturing</i>						
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	620	469	49	39	381	151
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>						
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	210	161	19	11	131	49
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>						
Budownictwo	1 851	1 335	198	64	1 073	516
<i>Construction</i>						
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	3 936	1 604	390	107	1 107	2 332
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>						
Transport i gospodarka magazynowa	738	356	73	31	252	382
<i>Transportation and storage</i>						
Zakwaterowanie i gastronomia	188	139	14	7	118	49
<i>Accommodation and catering</i>						
Informacja i komunikacja	1 208	687	131	47	509	521
<i>Information and communication</i>						
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	582	494	115	61	318	88
<i>Financial and insurance activities</i>						
Obsługa rynku nieruchomości.....	1 800	1 225	147	84	994	575
<i>Real estate activities</i>						
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna ..	2 034	1 285	320	90	875	749
<i>Professional, scientific and technical activities</i>						
Administrowanie i działalność wspierająca	945	655	83	23	549	290
<i>Administrative and support service activities</i>						
Edukacja	45	30	2	2	26	15
<i>Education</i>						
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	203	186	18	13	155	17
<i>Human health and social work activities</i>						
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	79	58	6	7	45	21
<i>Arts, entertainment and recreation</i>						
Pozostała działalność usługowa	84	57	7	2	48	27
<i>Other service activities</i>						

Tabl. 3. Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw według klasy wielkości i sekcji PKD
Domestic entities belonging to enterprise groups by size class and NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Podmioty należące do grup według liczby pracujących <i>Entities belonging to enterprise groups by number of persons employed</i>				
	ogółem <i>total</i>	do 9 <i>up to 9</i>	10–49	50–249	powyżej 250 <i>over 250</i>
OGÓŁEM TOTAL	18 800	9 069	3 990	3 621	2 120
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	140	87	29	21	3
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>					
Górnictwo i wydobywanie	169	86	22	33	28
<i>Mining and quarrying</i>					
Przetwórstwo przemysłowe	3 968	681	753	1 409	1 125
<i>Manufacturing</i>					
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	620	457	61	57	45
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>					
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	210	68	56	67	19
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>					
Budownictwo	1 851	1 359	183	204	105
<i>Construction</i>					
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	3 936	1 597	1 360	717	262
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>					
Transport i gospodarka magazynowa	738	198	197	223	120
<i>Transportation and storage</i>					
Zakwaterowanie i gastronomia	188	56	60	52	20
<i>Accommodation and catering</i>					
Informacja i komunikacja	1 208	575	311	216	106
<i>Information and communication</i>					
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	582	441	74	52	15
<i>Financial and insurance activities</i>					
Obsługa rynku nieruchomości.....	1 800	1 606	132	51	11
<i>Real estate activities</i>					
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	2 034	1 205	434	296	99
<i>Professional, scientific and technical activities</i>					
Administrowanie i działalność wspierająca	945	470	203	151	121
<i>Administrative and support service activities</i>					
Edukacja	45	21	14	6	4
<i>Education</i>					
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	203	67	65	48	23
<i>Human health and social work activities</i>					
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	79	50	19	6	4
<i>Arts, entertainment and recreation</i>					
Pozostała działalność usługowa	84	45	17	12	10
<i>Other service activities</i>					

Tabl. 4. Lokalizacja zagranicznych jednostek dominujących najwyższego szczebla według sekcji PKD grupy

Location of foreign group heads by region and NACE section of the group

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Ogółem <i>Grand total</i>	Europa <i>Europe</i>		Afryka <i>Africa</i>	Ameryka <i>America</i>	Azja <i>Asia</i>	Australia i Oceania <i>Australia and Oceania</i>
		razem <i>total</i>	w tym Unia Europejska <i>of which European Union</i>				
OGÓŁEM	817	695	660	6	93	22	1
TOTAL							
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	6	5	5	–	1		–
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>							
Górnictwo i wydobywanie	9	7	7	–	1	1	–
<i>Mining and quarrying</i>							
Przetwórstwo przemysłowe	233	197	188	–	31	4	1
<i>Manufacturing</i>							
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	44	42	42	–	–	2	–
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>							
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	11	11	11	–	–	–	–
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>							
Budownictwo	65	58	55	–	6	1	–
<i>Construction</i>							
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	126	100	94	2	17	7	–
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>							
Transport i gospodarka magazynowa	31	26	25	1	3	1	–
<i>Transportation and storage</i>							
Zakwaterowanie i gastronomia	12	10	8	–	–	2	–
<i>Accommodation and catering</i>							
Informacja i komunikacja	50	40	37	–	9	1	–
<i>Information and communication</i>							
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	40	33	32	–	7		–
<i>Financial and insurance activities</i>							
Obsługa rynku nieruchomości.....	53	45	42	1	5	2	–
<i>Real estate activities</i>							
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna .	84	71	67	1	11	1	–
<i>Professional, scientific and technical activities</i>							
Administrowanie i działalność wspierająca	31	29	26	–	2	–	–
<i>Administrative and support service activities</i>							
Edukacja	3	3	3	–	–	–	–
<i>Education</i>							
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	12	11	11	1	–	–	–
<i>Human health and social work activities</i>							
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	3	3	3	–	–	–	–
<i>Arts, entertainment and recreation</i>							
Pozostała działalność usługowa	4	4	4	–	–	–	–
<i>Other service activities</i>							

Tabl. 5. Zagraniczne jednostki zależne od podmiotów polskich według lokalizacji na świecie i sekcji PKD grupy

Foreign affiliates controlled by domestic entities by region and NACE section of the group

Sekcje PKD NACE sections	Ogółem Grand total	Europa Europe		Afryka Africa	Ameryka America	Azja Asia	Australia i Oceania Australia and Oceania
		razem total	w tym Unia Europejska of which European Union				
OGÓŁEM	2 731	2 252	1 641	56	215	197	11
TOTAL							
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	6	6	4	–	–	–	–
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>							
Górnictwo i wydobywanie	40	9	7	1	27	3	–
<i>Mining and quarrying</i>							
Przetwórstwo przemysłowe	902	784	521	9	49	56	4
<i>Manufacturing</i>							
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	28	27	23	–	–	1	–
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>							
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	6	2	1	–	–	4	–
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>							
Budownictwo	113	110	77	2	1	–	–
<i>Construction</i>							
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	608	552	393	4	14	38	–
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>							
Transport i gospodarka magazynowa	212	100	92	36	68	3	5
<i>Transportation and storage</i>							
Zakwaterowanie i gastronomia	57	44	42	–	3	9	1
<i>Accommodation and catering</i>							
Informacja i komunikacja	293	191	141	4	36	62	–
<i>Information and communication</i>							
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	82	76	57	–	2	4	–
<i>Financial and insurance activities</i>							
Obsługa rynku nieruchomości.....	140	133	111	–	4	3	–
<i>Real estate activities</i>							
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna .	134	114	86	–	7	12	1
<i>Professional, scientific and technical activities</i>							
Administrowanie i działalność wspierająca	84	78	64	–	4	2	–
<i>Administrative and support service activities</i>							
Edukacja	1	1	1	–	–	–	–
<i>Education</i>							
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	15	15	13	–	–	–	–
<i>Human health and social work activities</i>							
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	6	6	5	–	–	–	–
<i>Arts, entertainment and recreation</i>							
Pozostała działalność usługowa	4	4	3	–	–	–	–
<i>Other service activities</i>							

Tabl. 6. Podstawowe dane o grupach przedsiębiorstw według sekcji PKD w latach 2015–2016
Basic information on enterprise groups by NACE section in 2015–2016

Lp. No	Wyszczególnienie <i>Specification</i> a – 2015 r. b – 2016 r.	Liczba grup <i>Number of groups</i>						Liczba pracujących w grupach <i>Number of persons employed in groups</i>
		ogółem <i>total</i>	do 49 osób up to 49 persons	50– 249	250– 499	500– 999	powyżej 1000 osób over 1000 persons	
1	OGÓLEM a	2 019	572	592	333	222	300	1 846 456
	TOTAL b	2 124	613	618	330	241	322	1 917 055
2	Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo a	8	2	–	4	1	1	2 910
	<i>Agriculture, forestry and fishing</i> b	10	3	1	4	1	1	3 207
3	Górnictwo i wydobywanie a	25	6	11	3	–	5	126 670
	<i>Mining and quarrying</i> b	23	3	12	3	–	5	84 772
4	Przetwórstwo przemysłowe a	557	54	148	122	112	121	499 467
	<i>Manufacturing</i> b	582	59	155	122	116	130	545 449
5	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę a	59	27	11	8	4	9	129 830
	<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i> b	68	29	15	9	5	10	132 119
6	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja a	21	6	7	3	2	3	10 965
	<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i> b	20	4	7	3	4	2	9 858
7	Budownictwo a	210	78	65	33	14	20	72 425
	<i>Construction</i> b	224	87	69	30	18	20	79 633
8	Handel; naprawa pojazdów samochodowych a	380	111	125	60	37	47	371 690
	<i>Trade; repair of motor vehicles</i> b	404	113	136	65	41	49	402 036
9	Transport i gospodarka magazynowa a	72	10	23	18	4	17	169 987
	<i>Transportation and storage</i> b	81	11	26	20	2	22	215 574
10	Zakwaterowanie i gastronomia a	21	9	6	4	1	1	6 676
	<i>Accommodation and catering</i> b	22	8	9	2	1	2	35 431
11	Informacja i komunikacja a	123	32	44	18	7	22	103 553
	<i>Information and communication</i> b	140	42	48	20	10	20	110 510
12	Działalność finansowa i ubezpieczeniowa a	87	35	26	10	9	7	63 452
	<i>Financial and insurance activities</i> b	101	36	28	9	9	19	80 031
13	Obsługa rynku nieruchomości..... a	126	84	30	4	6	2	14 369
	<i>Real estate activities</i> b	149	102	30	8	5	4	16 531
14	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna. a	218	94	67	29	11	17	116 772
	<i>Professional, scientific and technical activities</i> b	184	92	52	21	9	10	35 078
15	Administrowanie i działalność wspierająca a	75	15	20	12	9	19	127 303
	<i>Administrative and support service activities</i> b	73	12	17	10	14	20	131 941
16	Edukacja a	6	4	1	–	1	–	848
	<i>Education</i> b	6	5	1	–	–	–	160
17	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna a	19	2	4	5	1	7	23 750
	<i>Human health and social work activities</i> b	22	2	8	4	2	6	27 545
18	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją a	7	2	1	–	3	1	3 596
	<i>Arts, entertainment and recreation</i> b	6	2	–	–	3	1	3 554
19	Pozostała działalność usługowa a	5	1	3	–	–	1	2 193
	<i>Other service activities</i> b	9	3	4	–	1	1	3 626

Liczba skonsolidowanych sprawozdań finansowych <i>Number of consolidated financial statements</i>	Aktywa (pasywa) <i>Assets (total equity and liabilities)</i>	Przychody operacyjne ogółem <i>Total operating revenues</i>	Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów <i>Net revenues from sales of products, goods and materials</i>	Wynik finansowy z działalności operacyjnej <i>Financial result from operating activity</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wynik finansowy netto <i>Net financial result</i>	Lp. No
	w mln zł <i>in mln zł</i>						
908	1 039 197,6	853 980,3	824 754,9	28 822,0	11 251,5	6 379,5	1
926	1 096 153,0	855 445,3	825 272,3	57 391,1	42 891,3	31 638,2	
4	985,0	938,5	867,9	50,8	40,7	39,5	2
4	704,5	610,6	526,3	51,0	57,6	47,0	
9	61 151,1	42 782,9	37 787,3	-5 058,8	-10 201,1	-9 645,7	3
11	50 849,2	35 069,3	31 472,6	34,8	-3 485,6	-4 365,1	
279	232 777,8	298 064,7	294 036,8	18 921,2	14 180,3	11 458,7	4
281	268 599,4	306 927,6	301 092,9	23 565,6	19 550,2	15 394,2	
24	195 566,1	112 225,0	111 315,5	-4 617,4	-5 382,7	-6 734,2	5
28	208 530,6	111 045,5	109 035,5	9 957,0	8 873,9	6 607,3	
6	1 803,3	2 410,6	2 341,9	66,0	31,9	24,0	6
7	1 289,6	1 272,0	1 240,4	90,2	67,4	40,2	
85	46 330,4	34 536,7	32 593,8	2 816,5	2 457,4	1 948,5	7
89	45 199,2	35 053,6	33 054,7	2 869,7	2 259,0	1 972,1	
177	96 958,7	167 226,2	163 715,6	4 632,8	2 689,2	3 191,0	8
183	95 976,6	178 528,8	174 741,9	7 140,0	5 890,1	4 508,7	
36	101 762,5	27 182,0	25 597,1	849,8	825,2	339,4	9
40	133 883,0	38 048,1	35 076,2	2 127,0	1 435,9	924,2	
8	3 495,0	1 963,8	1 901,1	290,7	283,2	262,8	10
8	7 036,4	6 153,2	5 793,4	658,1	571,3	467,5	
68	94 838,0	57 208,7	56 397,6	6 208,0	4 064,4	3 372,8	11
69	93 214,6	51 691,8	50 985,9	2 953,8	930,9	394,0	
45	81 346,2	30 822,1	26 982,6	2 612,1	1 709,6	1 761,9	12
48	90 443,1	35 149,3	29 717,7	2 433,4	1 672,7	1 477,3	
37	23 602,6	7 078,2	6 814,0	881,5	456,1	323,6	13
46	37 224,1	9 036,6	8 348,4	1 435,6	2 460,8	2 462,7	
75	66 281,8	50 454,0	44 177,3	-620,1	-1 202,9	-866,5	14
55	18 695,9	23 217,6	21 906,3	2 124,4	1 318,0	805,6	
37	25 577,2	12 544,6	11 795,4	1 032,9	740,0	456,9	15
37	37 151,9	13 928,0	13 100,3	1 106,3	720,0	465,1	
1	#	#	#	#	#	#	16
1	#	#	#	#	#	#	
12	4 848,1	3 250,8	3 224,8	421,4	124,0	89,0	17
13	5 087,6	3 835,2	3 408,1	477,6	111,1	69,4	
3	#	#	#	#	#	#	18
4	#	#	#	#	#	#	
2	#	#	#	#	#	#	19
2	#	#	#	#	#	#	

Tabl. 7. Podstawowe dane o grupach przedsiębiorstw według typów grup w latach 2015–2016
Basic information on enterprise groups by type of group in 2015–2016

Wyszczególnienie <i>Specification</i> a – 2015 r. b – 2016 r.	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>					
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>			
			razem <i>total</i>	pod kontrolą polską <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą zagraniczną <i>foreign controlled</i>	
Liczba grup	a	2 019	761	1 258	484	774
<i>Number of groups</i>	b	2 124	777	1 347	530	817
do 49 osób.....	a	572	236	336	109	227
<i>up to 49 persons</i>	b	613	263	350	123	227
50–249	a	592	253	339	136	203
	b	618	244	374	159	215
250–499	a	333	132	201	81	120
	b	330	128	202	79	123
500–999	a	222	68	154	61	93
	b	241	66	175	69	106
powyżej 1000 osób.....	a	300	72	228	97	131
<i>over 1000 persons</i>	b	322	76	246	100	146
Liczba pracujących w grupach	a	1 846 456	507 099	1 339 357	640 562	698 795
<i>Number of persons employed in groups</i>	b	1 917 055	493 293	1 423 762	662 993	760 769
Liczba skonsolidowanych sprawozdań finansowych	a	908	383	525	278	247
<i>Number of consolidated financial statements</i>	b	926	375	551	281	270

W milionach złotych
In million zloty

Aktywa (Pasywa).....	a	1 039 198	242 897	796 301	557 831	238 470
<i>Assets (total equity and liabilities)</i>	b	1 096 153	264 559	831 594	572 634	258 960
Przychody operacyjne ogółem	a	853 980	190 204	663 776	455 921	207 855
<i>Total operating revenues</i>	b	855 445	188 374	667 071	442 982	224 089
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	a	824 755	180 792	643 963	440 650	203 312
<i>Net revenues from sales of products, goods and materials</i>	b	825 272	177 036	648 237	429 200	219 037
Wynik finansowy z działalności operacyjnej	a	28 822	610	28 212	17 360	10 852
<i>Financial result from operating activity</i>	b	57 391	11 582	45 809	31 162	14 647
Wynik finansowy brutto	a	11 252	-1 129	12 380	7 500	4 880
<i>Gross financial result</i>	b	42 891	9 197	33 694	22 906	10 788
Wynik finansowy netto	a	6 380	-2 151	8 531	3 621	4 910
<i>Net financial result</i>	b	31 638	6 820	24 818	16 415	8 403

Tabl. 8. Grupy przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD
Enterprise groups by type of group and NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą polską <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą zagraniczną <i>foreign controlled</i>
OGÓŁEM TOTAL	2 124	777	1 347	530	817
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	10	3	7	1	6
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>					
Górnictwo i wydobywanie	23	11	12	3	9
<i>Mining and quarrying</i>					
Przetwórstwo przemysłowe	582	158	424	191	233
<i>Manufacturing</i>					
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	68	19	49	5	44
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>					
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	20	8	12	1	11
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>					
Budownictwo	224	112	112	47	65
<i>Construction</i>					
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	404	138	266	140	126
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>					
Transport i gospodarka magazynowa	81	33	48	17	31
<i>Transportation and storage</i>					
Zakwaterowanie i gastronomia	22	7	15	3	12
<i>Accommodation and catering</i>					
Informacja i komunikacja	140	54	86	36	50
<i>Information and communication</i>					
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	101	40	61	21	40
<i>Financial and insurance activities</i>					
Obsługa rynku nieruchomości.....	149	73	76	23	53
<i>Real estate activities</i>					
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	184	75	109	25	84
<i>Professional, scientific and technical activities</i>					
Administrowanie i działalność wspierająca	73	29	44	13	31
<i>Administrative and support service activities</i>					
Edukacja	6	3	3	–	3
<i>Education</i>					
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	22	9	13	1	12
<i>Human health and social work activities</i>					
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją ..	6	2	4	1	3
<i>Arts, entertainment and recreation</i>					
Pozostała działalność usługowa	9	3	6	2	4
<i>Other service activities</i>					

Tabl. 9. Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD
Persons employed in enterprise groups by type of group and NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą polską <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą zagraniczną <i>foreign controlled</i>
OGÓŁEM TOTAL	1 917 055	493 293	1 423 762	662 993	760 769
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	3 207	491	2 716	#	#
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>					
Górnictwo i wydobywanie	84 772	49 121	35 651	#	#
<i>Mining and quarrying</i>					
Przetwórstwo przemysłowe	545 449	72 093	473 356	231 687	241 669
<i>Manufacturing</i>					
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	132 119	20 157	111 962	90 345	21 617
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>					
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	9 858	2 023	7 835	#	#
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>					
Budownictwo	79 633	23 465	56 168	17 518	38 650
<i>Construction</i>					
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	402 036	86 166	315 870	99 813	216 057
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>					
Transport i gospodarka magazynowa	215 574	151 905	63 669	#	#
<i>Transportation and storage</i>					
Zakwaterowanie i gastronomia	#	644	#	#	#
<i>Accommodation and catering</i>					
Informacja i komunikacja	110 510	13 796	96 714	41 231	55 483
<i>Information and communication</i>					
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	80 031	28 027	52 004	36 774	15 230
<i>Financial and insurance activities</i>					
Obsługa rynku nieruchomości.....	16 531	12 069	4 462	2 719	1 743
<i>Real estate activities</i>					
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	35 078	8 729	26 349	7 493	18 856
<i>Professional, scientific and technical activities</i>					
Administrowanie i działalność wspierająca	131 941	15 698	116 243	28 589	87 654
<i>Administrative and support service activities</i>					
Edukacja	160	#	#	#	#
<i>Education</i>					
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	27 545	4 185	23 360	#	#
<i>Human health and social work activities</i>					
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	3 554	#	#	#	#
<i>Arts, entertainment and recreation</i>					
Pozostała działalność usługowa	3 626	#	#	#	#
<i>Other service activities</i>					

Tabl. 10. Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe*Persons employed in enterprise groups by type of group and NACE divisions in manufacturing*

Wyszczególnienie <i>Specification</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą polską <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą zagraniczną <i>foreign controlled</i>
a - liczba grup <i>number of groups</i>					
b - liczba pracujących <i>number of persons employed</i>					
OGÓŁEM	a 582	158	424	191	233
TOTAL	b 545 449	72 093	473 356	231 687	241 669
Produkcja artykułów spożywczych	a 75	30	45	15	30
<i>Manufacture of food products</i>	b 85 322	22 995	62 327	13 412	48 915
Produkcja napojów	a 12	–	12	2	10
<i>Manufacture of beverages</i>	b 10 793	–	10 793	#	#
Produkcja wyrobów tekstylnych	a 12	5	7	3	4
<i>Manufacture of textiles</i>	b 8 307	1 263	7 044	1 966	5 078
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny	a 13	3	10	7	3
<i>Manufacture of wood, cork, straw and wicker</i>	b 7 964	350	7 614	6 236	1 378
Produkcja papieru i wyrobów z papieru	a 20	5	15	2	13
<i>Manufacture of paper and paper products</i>	b 18 603	1 665	16 938	#	#
Poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji	a 10	2	8	4	4
<i>Printing and reproduction of recorded media</i>	b 7 401	#	#	#	#
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych	a 37	8	29	12	17
<i>Manufacture of chemicals and chemical products</i>	b 30 763	2 847	27 916	20 146	7 770
Produkcja wyrobów farmaceutycznych	a 13	3	10	5	5
<i>Manufacture of pharmaceutical products</i>	b 15 292	2 059	13 233	3 242	9 991
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych	a 51	5	46	25	21
<i>Manufacture of rubber and plastic products</i>	b 29 408	1 774	27 634	17 341	10 293
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych	a 37	9	28	9	19
<i>Manufacture of other non-metallic mineral products</i>	b 45 647	2 759	42 888	19 104	23 784
Produkcja metali	a 26	9	17	5	12
<i>Manufacture of basic metals</i>	b 48 425	6 050	42 375	20 620	21 755
Produkcja wyrobów z metali	a 68	18	50	27	23
<i>Manufacture of metal products</i>	b 28 766	3 974	24 792	11 534	13 258
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych	a 14	5	9	7	2
<i>Manufacture of computer, electronic and optical products</i>	b 7 767	1 714	6 053	#	#
Produkcja urządzeń elektrycznych	a 27	5	22	10	12
<i>Manufacture of electrical equipment</i>	b 27 852	1 887	25 965	11 409	14 556
Produkcja maszyn i urządzeń	a 53	19	34	22	12
<i>Manufacture of machinery and equipment n.e.c.</i>	b 29 392	8 784	20 608	17 294	3 314
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep	a 23	2	21	5	16
<i>Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers</i>	b 38 241	#	#	#	#
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego	a 15	5	10	4	6
<i>Manufacture of other transport equipment</i>	b 18 388	1 363	17 025	10 536	6 489
Produkcja mebli	a 22	7	15	9	6
<i>Manufacture of furniture</i>	b 30 890	4 597	26 293	23 484	2 809
Pozostała produkcja wyrobów	a 18	4	14	6	8
<i>Other manufacturing</i>	b 9 960	934	9 026	2 247	6 779
Naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń	a 19	11	8	5	3
<i>Repair and installation of machinery and equipment</i>	b 10 330	6 464	3 866	2 887	979
Pozostałe działy	a 17	3	14	7	7
<i>Other divisions</i>	b 35 938	541	35 397	30 425	4 972

Tabl. 11. Pracujący w grupach przedsiębiorstw według klasy wielkości grupy i sekcji PKD
Persons employed in enterprise groups by size class of group and NACE section

Wyszczególnienie <i>Specification</i> a - liczba grup <i>number of groups</i> b - liczba pracujących <i>number of persons employed</i>	Grupy przedsiębiorstw według liczby pracujących <i>Enterprise groups by the number of persons employed</i>					
	ogółem <i>total</i>	do 49 <i>up to 49</i>	50–249	250–499	500–999	powyżej 1000 <i>over 1000</i>
OGÓŁEM..... a	2 124	613	618	330	241	322
TOTAL b	1 917 055	9 359	83 717	118 347	166 767	1 538 865
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo a	10	3	1	4	1	1
<i>Agriculture, forestry and fishing</i> b	3 207	43	#	1 257	#	#
Górnictwo i wydobywanie a	23	3	12	3	–	5
<i>Mining and quarrying</i> b	84 772	2	1 734	856	–	82 180
Przetwórstwo przemysłowe a	582	59	155	122	116	130
<i>Manufacturing</i> b	545 449	1 186	22 291	44 445	80 529	396 998
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę .. a	68	29	15	9	5	10
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i> b	132 119	207	2 214	3 548	3 262	122 888
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja a	20	4	7	3	4	2
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i> b	9 858	68	911	#	2 869	#
Budownictwo a	224	87	69	30	18	20
<i>Construction</i> b	79 633	1 041	9 009	10 290	11 893	47 400
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ... a	404	113	136	65	41	49
<i>Trade; repair of motor vehicles</i> b	402 036	2 325	17 446	23 302	29 005	329 958
Transport i gospodarka magazynowa a	81	11	26	20	2	22
<i>Transportation and storage</i> b	215 574	262	#	7 638	#	202 493
Zakwaterowanie i gastronomia a	22	8	9	2	1	2
<i>Accommodation and catering</i> b	#	148	1 456	#	#	#
Informacja i komunikacja a	140	42	48	20	10	20
<i>Information and communication</i> b	110 510	829	6 583	7 075	6 548	89 475
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa a	101	36	28	9	9	19
<i>Financial and insurance activities</i> b	80 031	394	3 474	2 989	6 252	66 922
Obsługa rynku nieruchomości..... a	149	102	30	8	5	4
<i>Real estate activities</i> b	16 531	1 076	3 960	2 761	3 589	5 145
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna a	184	92	52	21	9	10
<i>Professional, scientific and technical activities</i> b	35 078	1 416	6 148	7 019	6 048	14 447
Administrowanie i działalność wspierająca a	73	12	17	10	14	20
<i>Administrative and support service activities</i> b	131 941	240	2 534	3 792	9 850	115 525
Edukacja a	6	5	1	–	–	–
<i>Education</i> b	160	#	#	–	–	–
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna a	22	2	8	4	2	6
<i>Human health and social work activities</i> b	27 545	#	1 131	1 716	#	23 104
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją a	6	2	–	–	3	1
<i>Arts, entertainment and recreation</i> b	#	#	–	–	2 259	#
Pozostała działalność usługowa a	9	3	4	–	1	1
<i>Other service activities</i> b	3 626	#	753	–	#	#

Tabl. 12. Grupy przedsiębiorstw według typów grup i liczby pracujących (stan w dniu 31 XII)
Enterprise groups by type of group and number of persons employed (as of 31 XII)

Wyszczególnienie <i>Specification</i> a - liczba grup <i>number of groups</i> b - liczba pracujących <i>number of persons employed</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą polską <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą zagraniczną <i>foreign controlled</i>
OGÓŁEM..... a	2 124	777	1 347	530	817
TOTAL b	1 917 055	493 293	1 423 762	662 993	760 769
do 49 osób..... a	613	263	350	123	227
<i>up to 49 persons</i> b	9 359	4 081	5 278	2 198	3 080
50–249 a	618	244	374	159	215
b	83 717	31 647	52 070	23 309	28 761
250–499 a	330	128	202	79	123
b	118 347	45 990	72 357	28 367	43 990
500–999 a	241	66	175	69	106
b	166 767	46 224	120 543	48 107	72 436
powyżej 1000 osób..... a	322	76	246	100	146
<i>over 1000 persons</i> b	1 538 865	365 351	1 173 514	561 012	612 502
w tym: <i>of which:</i>					
przetwórstwo przemysłowe a	582	158	424	191	233
<i>manufacturing</i> b	545 449	72 093	473 356	231 687	241 669
do 49 osób..... a	59	26	33	13	20
<i>up to 49 persons</i> b	1 186	515	671	274	397
50–249 a	155	44	111	59	52
b	22 291	5 998	16 293	9 019	7 274
250–499 a	122	50	72	28	44
b	44 445	18 452	25 993	10 321	15 672
500–999 a	116	21	95	39	56
b	80 529	15 052	65 477	26 243	39 234
powyżej 1000 osób..... a	130	17	113	52	61
<i>over 1000 persons</i> b	396 998	32 076	364 922	185 830	179 092
handel; naprawa pojazdów samochodowych a	404	138	266	140	126
<i>trade; repair of motor vehicles</i> b	402 036	86 166	315 870	99 813	216 057
do 49 osób..... a	113	34	79	47	32
<i>up to 49 persons</i> b	2 325	675	1 650	1 061	589
50–249 a	136	57	79	38	41
b	17 446	6 892	10 554	5 254	5 300
250–499 a	65	20	45	22	23
b	23 302	7 116	16 186	7 826	8 360
500–999 a	41	12	29	17	12
b	29 005	7 982	21 023	12 511	8 512
powyżej 1000 osób..... a	49	15	34	16	18
<i>over 1000 persons</i> b	329 958	63 501	266 457	73 161	193 296

Tabl. 13. Grupy przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego*Enterprise groups by type of group and the value of equity*

Wyszczególnienie <i>Specification</i> a - liczba grup <i>number of groups</i> b - wartość kapitału własnego (w mln zł) <i>value of equity (in mln zł)</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą polską <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą zagraniczną <i>foreign controlled</i>
OGÓŁEM..... a	2 124	777	1 347	530	817
TOTAL b	659 123,8	137 480,4	521 643,4	295 590,9	226 052,6
powyżej 1 000,1 mln zł a	99	20	79	33	46
<i>over 10 000,1 mln zł</i> b	479 970,1	88 389,3	391 580,8	243 857,1	147 723,7
500,1–1 000,0 a	81	12	69	22	47
b	56 265,3	7 931,2	48 334,1	15 251,5	33 082,5
100,1–500,0 a	434	136	298	121	177
b	96 072,1	30 010,8	66 061,3	27 286,3	38 775,0
50,1–100,0 a	301	118	183	79	104
b	21 726,4	8 452,8	13 273,6	5 728,6	7 545,0
25,1–50,0 a	265	112	153	65	88
b	9 690,9	4 081,6	5 609,3	2 338,7	3 270,6
5,1–25,0 a	446	162	284	110	174
b	6 012,6	2 099,4	3 913,2	1 524,9	2 388,3
0,1–5,0 mln zł a	375	168	207	84	123
b	620,5	241,3	379,2	180,6	198,6
poniżej 0 zł..... a	123	49	74	16	58
<i>below 0 zł</i> b	-11 234,0	-3 726,1	-7 508,0	-576,9	-6 931,1

Tabl. 14. Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według sekcji PKD grup przedsiębiorstw
Selected data from consolidated balance sheets by NACE section of enterprise group

Lp. No	Sekcje PKD NACE sections	Liczba skon- solidowanych sprawozdań finansowych Number of consolidated financial statements	Aktywa (Pasywa) Assets (total equity and liabilities)	Aktywa trwale Total fixed assets	W tym: Of which:	
					rzeczowe aktywa trwale tangible fixed assets	wartości niematerialne i prawne intangible fixed assets
					w mln zł	in mln zł
1	OGÓLEM TOTAL	926	1 096 153,0	728 739,3	498 265,0	66 838,6
2	Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo <i>Agriculture, forestry and fishing</i>	4	704,5	477,4	279,9	55,4
3	Górnictwo i wydobywanie <i>Mining and quarrying</i>	11	50 849,2	41 183,7	29 179,6	2 816,8
4	Przetwórstwo przemysłowe <i>Manufacturing</i>	281	268 599,4	149 337,8	119 085,6	10 065,8
5	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ... <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>	28	208 530,6	164 150,0	149 033,0	4 087,4
6	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>	7	1 289,6	781,9	729,1	3,9
7	Budownictwo <i>Construction</i>	89	45 199,2	14 478,9	5 928,1	855,6
8	Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	183	95 976,6	43 241,8	24 747,7	4 093,1
9	Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	40	133 883,0	113 244,2	91 728,0	1 441,8
10	Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	8	7 036,4	5 556,3	3 770,7	777,5
11	Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	69	93 214,6	73 280,0	24 263,9	36 523,4
12	Działalność finansowa i ubezpieczeniowa <i>Financial and insurance activities</i>	48	90 443,1	57 673,8	20 733,0	2 673,7
13	Obsługa rynku nieruchomości..... <i>Real estate activities</i>	46	37 224,1	28 918,2	19 251,3	254,0
14	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	55	18 695,9	8 456,1	2 793,5	733,6
15	Administrowanie i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>	37	37 151,9	22 846,4	4 833,4	781,9
16	Edukacja <i>Education</i>	1	#	#	#	#
17	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	13	5 087,6	4 241,8	1 355,2	1 629,3
18	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją <i>Arts, entertainment and recreation</i>	4	#	#	#	#
19	Pozostała działalność usługowa <i>Other service activities</i>	2	#	#	#	#

Tabl. 15. Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według typów grup przedsiębiorstw
Selected data from consolidated balance sheets by type of enterprise group

Wyszczególnienie <i>Specification</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą polską <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą zagraniczną <i>foreign controlled</i>
Liczba skonsolidowanych sprawozdań finansowych	926	375	551	281	270
<i>Number of consolidated financial statements</i>					
	W milionach złotych <i>In million zloty</i>				

AKTYWA
ASSETS

Aktywa	1 096 153,0	264 559,3	831 593,7	572 633,5	258 960,2
<i>Assets</i>					
Aktywa trwale	728 739,3	181 254,6	547 484,7	385 856,4	161 628,3
<i>Total fixed assets</i>					
w tym: <i>of which:</i>					
rzeczowe aktywa trwale	498 265,0	139 176,5	359 088,5	256 950,8	102 137,7
<i>tangible fixed assets</i>					
wartości niematerialne i prawne	66 838,6	6 819,8	60 018,7	39 354,8	20 664,0
<i>intangible fixed assets</i>					
Aktywa obrotowe	365 988,1	82 997,2	282 990,9	185 997,2	96 993,7
<i>Current assets</i>					
w tym: <i>of which:</i>					
zapasy	101 189,8	23 999,2	77 190,6	51 465,8	25 724,8
<i>stocks</i>					
inwestycje krótkoterminowe	92 103,4	29 495,7	62 607,7	34 574,8	28 032,9
<i>short-term investments</i>					
Aktywa trwale przeznaczone					
do sprzedaży	1 402,2	284,3	1 117,9	779,7	338,2
<i>Non-current assets held for sale</i>					

PASYWA
TOTAL EQUITY AND LIABILITIES

Pasywa	1 096 153,0	264 559,3	831 593,7	572 633,5	258 960,2
<i>Total equity and liabilities</i>					
Kapitał własny	462 519,5	102 054,7	360 464,8	270 101,4	90 363,4
<i>Equity</i>					
w tym kapitał podstawowy	160 513,3	49 765,3	110 748,0	79 032,1	31 715,9
<i>of which share capital</i>					
Kapitały mniejszości	21 284,7	4 295,1	16 989,6	14 028,0	2 961,7
<i>Minority interests</i>					
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.....	610 050,2	157 630,9	452 419,3	287 521,6	164 897,7
<i>Liabilities and provisions for liabilities</i>					

Tabl. 16. Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według sekcji PKD grup przedsiębiorstw
Selected data from consolidated profit and loss accounts by NACE section of enterprise group

Sekcje PKD NACE sections	Przychody operacyjne ogółem <i>Total operating revenues</i>	Koszty operacyjne ogółem <i>Total operating costs</i>	Wynik finansowy z działalności operacyjnej <i>Financial result from operating activity</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wynik finansowy netto <i>Net financial result</i>
	w mln zł in mln zł				
OGÓŁEM	855 445,3	798 054,2	57 391,1	42 891,3	31 638,2
TOTAL					
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	610,6	559,6	51,0	57,6	47,0
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>					
Górnictwo i wydobywanie	35 069,3	35 034,5	34,8	-3 485,6	-4 365,1
<i>Mining and quarrying</i>					
Przetwórstwo przemysłowe	306 927,6	283 362,0	23 565,6	19 550,2	15 394,2
<i>Manufacturing</i>					
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	111 045,5	101 088,5	9 957,0	8 873,9	6 607,3
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>					
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	1 272,0	1 181,8	90,2	67,4	40,2
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>					
Budownictwo	35 053,6	32 183,9	2 869,7	2 259,0	1 972,1
<i>Construction</i>					
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	178 528,8	171 388,8	7 140,0	5 890,1	4 508,7
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>					
Transport i gospodarka magazynowa	38 048,1	35 921,1	2 127,0	1 435,9	924,2
<i>Transportation and storage</i>					
Zakwaterowanie i gastronomia	6 153,2	5 495,0	658,1	571,3	467,5
<i>Accommodation and catering</i>					
Informacja i komunikacja	51 691,8	48 738,0	2 953,8	930,9	394,0
<i>Information and communication</i>					
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	35 149,3	32 715,9	2 433,4	1 672,7	1 477,3
<i>Financial and insurance activities</i>					
Obsługa rynku nieruchomości.....	9 036,6	7 601,1	1 435,6	2 460,8	2 462,7
<i>Real estate activities</i>					
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna ..	23 217,6	21 093,2	2 124,4	1 318,0	805,6
<i>Professional, scientific and technical activities</i>					
Administrowanie i działalność wspierająca	13 928,0	12 821,6	1 106,3	720,0	465,1
<i>Administrative and support service activities</i>					
Edukacja	#	#	#	#	#
<i>Education</i>					
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	3 835,2	3 357,6	477,6	111,1	69,4
<i>Human health and social work activities</i>					
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	#	#	#	#	#
<i>Arts, entertainment and recreation</i>					
Pozostała działalność usługowa	#	#	#	#	#
<i>Other service activities</i>					

Tabl. 17. Wskaźniki rentowności według sekcji PKD
Profitability indicators by NACE section

Seksje PKD <i>NACE sections</i>	Wskaźnik rentowności aktywów <i>Return on assets indicator</i>	Wskaźnik rentowności kapitału własnego <i>Return on equity indicator</i>	Wskaźnik rentowności sprzedaży netto <i>Net sales profitability indicator</i>
		w %	in %
OGÓLEM	2,9	6,8	3,8
TOTAL			
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	6,7	14,7	8,9
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>			
Górnictwo i wydobywanie	-8,6	-22,7	-13,9
<i>Mining and quarrying</i>			
Przetwórstwo przemysłowe	5,7	12,4	5,1
<i>Manufacturing</i>			
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	3,2	5,9	6,1
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>			
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	3,1	6,9	3,2
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>			
Budownictwo	4,4	12,0	6,0
<i>Construction</i>			
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	4,7	11,9	2,6
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>			
Transport i gospodarka magazynowa	0,7	2,1	2,6
<i>Transportation and storage</i>			
Zakwaterowanie i gastronomia	6,6	12,6	8,1
<i>Accommodation and catering</i>			
Informacja i komunikacja	0,4	1,0	0,8
<i>Information and communication</i>			
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	1,6	4,5	5,0
<i>Financial and insurance activities</i>			
Obsługa rynku nieruchomości.....	6,6	12,1	29,5
<i>Real estate activities</i>			
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	4,3	51,5	3,7
<i>Professional, scientific and technical activities</i>			
Administrowanie i działalność wspierająca	1,3	7,9	3,5
<i>Administrative and support service activities</i>			
Edukacja	3,4	3,5	29,6
<i>Education</i>			
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	1,4	3,9	2,0
<i>Human health and social work activities</i>			
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	16,9	33,7	6,5
<i>Arts, entertainment and recreation</i>			
Pozostała działalność usługowa	5,0	6,5	2,9
<i>Other service activities</i>			

Tabl. 18. Podstawowe wskaźniki ekonomiczne według sekcji PKD
Basic economic indicators by NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Wskaźnik produktywności aktywów <i>Assets productivity indicator</i>	Wskaźnik ogólnego zadłużenia <i>Total debt indicator</i>	Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego <i>Debt-equity indicator</i>
	w % in %		
OGÓLEM	75,3	55,7	131,9
TOTAL			
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	74,7	54,6	120,5
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>			
Górnictwo i wydobywanie	61,9	61,9	163,6
<i>Mining and quarrying</i>			
Przetwórstwo przemysłowe	112,1	50,7	109,7
<i>Manufacturing</i>			
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	52,3	44,7	82,6
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>			
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	96,2	51,2	113,3
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>			
Budownictwo	73,1	61,9	170,6
<i>Construction</i>			
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	182,1	59,3	149,6
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>			
Transport i gospodarka magazynowa	26,2	65,0	196,5
<i>Transportation and storage</i>			
Zakwaterowanie i gastronomia	82,3	47,1	89,1
<i>Accommodation and catering</i>			
Informacja i komunikacja	54,7	53,9	127,2
<i>Information and communication</i>			
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	32,9	60,0	165,4
<i>Financial and insurance activities</i>			
Obsługa rynku nieruchomości.....	22,4	44,0	80,8
<i>Real estate activities</i>			
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	117,2	88,2	1 053,7
<i>Professional, scientific and technical activities</i>			
Administrowanie i działalność wspierająca	35,3	83,7	526,5
<i>Administrative and support service activities</i>			
Edukacja	11,5	2,3	2,4
<i>Education</i>			
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	67,0	64,8	186,2
<i>Human health and social work activities</i>			
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	260,4	49,6	98,8
<i>Arts, entertainment and recreation</i>			
Pozostała działalność usługowa	176,3	23,0	29,9
<i>Other service activities</i>			

Tabl. 19. Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według typów grup przedsiębiorstw*Selected data from consolidated profit and loss accounts by type of enterprise group*

Wyszczególnienie <i>Specification</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą polską <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą zagraniczną <i>foreign controlled</i>
		w mln zł	in mln zł		
Przychody operacyjne ogółem	855 445,3	188 374,1	667 071,2	442 982,3	224 088,9
<i>Total operating revenues</i>					
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	825 272,3	177 035,6	648 236,8	429 200,1	219 036,7
<i>of which net revenues from sales of products, goods and materials</i>					
Koszty operacyjne ogółem	798 054,2	176 792,2	621 262,0	411 820,4	209 441,7
<i>Total operating costs</i>					
Wynik finansowy z działalności operacyjnej ..	57 391,1	11 581,9	45 809,2	31 162,0	14 647,2
<i>Financial result from operating activity</i>					
Wynik finansowy brutto	42 891,3	9 197,4	33 693,8	22 906,3	10 787,5
<i>Gross financial result</i>					
Wynik finansowy netto	31 638,2	6 820,1	24 818,1	16 415,1	8 403,0
<i>Net financial result</i>					
w tym przypadający na udziałowców jednostki dominującej	24 764,7	4 721,9	20 042,7	15 181,7	4 861,0
<i>of which for shareholders of the parent entity</i>					

Tabl. 20. Podstawowe wskaźniki ekonomiczne według typów grup przedsiębiorstw*Basic economic indicators by type of enterprise group*

Wskaźniki ekonomiczne <i>Economic indicators</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą polską <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą zagraniczną <i>foreign controlled</i>
		w %	in %		
Wskaźnik rentowności aktywów	2,9	2,6	3,0	2,9	3,2
<i>Return on assets indicator</i>					
Wskaźnik rentowności kapitału własnego	6,8	6,7	6,9	6,1	9,3
<i>Return on equity indicator</i>					
Wskaźnik rentowności sprzedaży netto	3,8	3,9	3,8	3,8	3,8
<i>Net sales profitability indicator</i>					
Wskaźnik produktywności aktywów	75,3	66,9	78,0	75,0	84,6
<i>Assets productivity indicator</i>					
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	55,7	59,6	54,4	50,2	63,7
<i>Total debt indicator</i>					
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	131,9	154,5	125,5	106,4	182,5
<i>Debt-equity indicator</i>					

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH I SKRÓTÓW UŻYWANYCH W PUBLIKACJI SYMBOLS AND ABBREVIATIONS USED IN THE PUBLICATION

Znaki umowne *Symbols*

Kreska	(–)	– zjawisko nie wystąpiło. <i>magnitude zero.</i>
Zero	(0)	– zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5. <i>magnitude not zero, but less than 0,5 of a unit.</i>
(0,0)		– zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05. <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit.</i>
Znak	x	– wypełnieni pozycji jest możliwe lub niecelowe. <i>Not applicable.</i>
Znak	#	– dane nie mogą być publikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej. <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Official Statistics.</i>
„W tym” ”Of which”		– oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy. <i>indicates that not all elements of the sum are given.</i>
Comma	(,)	– used in figures represents the decimal point.

Skróty *Abbreviations*

tys./ <i>thous.</i>	=	tysiąc/ <i>thousand</i>
mln	=	milion/ <i>million</i>
mld/ <i>bn</i>	=	miliard/ <i>billion</i>
zł/ <i>zl</i>	=	złoty/ <i>zloty</i>
PKD	=	Polska Klasyfikacja Działalności/ <i>Polish Classification of Activities (NACE)</i>
Tabl.	=	tablica/ <i>table</i>
Dz.U.	=	Dziennik Ustaw/ <i>Journal of Laws</i>
poz.	=	Pozycja

SKRÓTY I PEŁNE NAZWY WEDŁUG PKD 2007 STOSOWANE W PUBLIKACJI ABBREVIATIONS AND FULL NAMES ACCORDING PKD 2007 USED IN THE PUBLICATION

Skróty *Abbreviations*

Pełna nazwa *Full name*

Sekcje/ *Sections*

Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę x	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja x	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle <i>Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles</i>
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi <i>Accommodation and food service activities</i>

Obsługa rynku nieruchomości
x

Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości
Real estate activities

Administrowanie i działalność
wspierająca
x

Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca
Administrative and support service activities

Działy/ Divisions

Produkcja wyrobów z drewna, korka,
słomy i wikliny

*Manufacture of products of wood,
cork, straw and wicker*

Produkcja wyrobów z drewna oraz korka, z wyłączeniem mebli;
produkcja wyrobów ze słomy i materiałów używanych
do wyplatania

*Manufacture of wood and of products of wood and cork, except
furniture; manufacture of articles of straw and plaiting materials*

Produkcja wyrobów z metali,

Manufacture of metal products,

Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn
i urządzeń

*Manufacture of fabricated metal products, except machinery
and equipment*

Produkcja maszyn i urządzeń,
x

Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana
Manufacture of machinery and equipment n.e.c.

Produkcja pojazdów samochodowych,
przyczep i naczep
x

Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep,
z wyłączeniem motocykli
Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers