



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2017–2021

Non-financial enterprises established in 2017–2021



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2017–2021

Non-financial enterprises established in 2017–2021

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

pod kierunkiem

supervised by

Anety Płatek

Zespół autorski

Editorial team

Aleksandra Foryś, Justyna Dąbrowska-Ładno, Anna Piotrowska

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Renata Kolińska, Marek Bartosz, Paweł Luty

e-ISSN 2720-4014

Publikacja dostępna na stronie

Publication available on website

www.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji GUS – tel. (22) 608 32 10, 608 38 10
Zam 125/2023

Przedmowa

Przedstawiamy Państwu kolejną edycję publikacji, w której prezentowane są informacje dotyczące efektów działania nowych przedsiębiorstw niefinansowych, w tym warunków ich powstania i rozwoju, w ciągu pierwszych pięciu lat ich funkcjonowania na rynku.

Dane przedstawione w niniejszym opracowaniu pochodzą m.in. z rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw i obejmują zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2017–2021.

W rozdziale pierwszym publikacji zostały zaprezentowane informacje dotyczące całej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących działalność nie dłużej niż pięć lat. Drugi rozdział zawiera dane opisujące poszczególne populacje przedsiębiorstw niefinansowych jedno-, dwu-, trzy-, cztero- i pięcioletnich. Dane zostały zaprezentowane nie tylko według lat prowadzenia działalności, ale również według przeważającego rodzaju działalności, formy prawnej, zatrudnienia i siedziby przedsiębiorstwa. Zaprezentowano m.in. informacje o liczbie przedsiębiorstw, wskaźnikach przeżycia, obszarze prowadzonej działalności, napotkanych trudnościach i sytuacji finansowej. W rozdziale na temat przedsiębiorstw dwuletnich (tj. powstałych w 2020 roku) zamieszczono również dane dotyczące czynników przedsiębiorczości oraz perspektyw dalszego rozwoju.

Zachęcamy Państwa do korzystania z pełnego zakresu danych udostępnionych w postaci elektronicznych tablic na stronie internetowej <https://stat.gov.pl/publikacje/>, które stanowią integralną część niniejszej publikacji.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki i struktury opracowania, co pozwoli na wzbogacenie zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji publikacji do potrzeb odbiorców.

Zastępca Dyrektora
Departamentu Przedsiębiorstw



Aneta Płatek

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Warszawa, grudzień 2022 r.

Preface

We would like to present you next edition of the publication which contains information on the effects of economic activity of newly-born non-financial enterprises including conditions of creation and development, within first five years of their activity on the market.

A source of data presented in the publication, among others, is annual economic activity survey of enterprises. Data include a set of non-financial enterprises established in 2017–2021.

The first chapter of the publication presents information on the entire population of non-financial enterprises operating no longer than five years. The second chapter contains data describing individual populations of one-, two-, three-, four- and five-years non-financial enterprises. The data has been presented not only by years of conducting activity, but also by the predominant kind of activity, legal form, paid employment and a location of enterprise. There has been presented, among others, information about number of enterprises, survival rates, area of conducting activity, encountered difficulties and financial situation. In the chapter about two-years enterprises (i.e. enterprises established in 2020) there are also data about entrepreneurship factors and development perspectives of enterprises.

We encourage you to use the full range of data available in the form of electronic tables on the website <https://stat.gov.pl/en/publications/> constituting an integral part of this publication.

We will be grateful for all comments and suggestions related to the subject and structure of the publication, which will allow us to enrich the content and better adapt subsequent editions of the publication to the needs of readers.

Deputy Director
of Enterprises Department



Aneta Płatek

President
Statistics Poland



Dominik Rozkrut, Ph.D.

Warsaw, December 2022

Spis treści

Contents

| | |
|--|----|
| Przedmowa | 3 |
| Preface | 4 |
| Spis tablic | 6 |
| List of tables | 6 |
| Spis map | 6 |
| List of maps | 6 |
| Spis wykresów | 7 |
| List of charts | 7 |
| Objaśnienia znaków umownych i ważniejsze skróty | 11 |
| Symbols and main abbreviations | 11 |
| Synteza | 12 |
| Executive summary | 13 |
| Rozdział 1. Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2017–2021 | 14 |
| Chapter 1. Enterprises established in 2017–2021 | 14 |
| Rozdział 2. Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2017–2021 | 23 |
| Chapter 2. Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2017–2021 | 23 |
| 2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2021 roku | 24 |
| 2.1. Non-financial enterprises established in 2021 | 24 |
| 2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2020 roku | 30 |
| 2.2. Non-financial enterprises established in 2020 | 30 |
| 2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2019 roku | 44 |
| 2.3. Non-financial enterprises established in 2019 | 44 |
| 2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2018 roku | 54 |
| 2.4. Non-financial enterprises established in 2018 | 54 |
| 2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2017 roku | 64 |
| 2.5. Non-financial enterprises established in 2017 | 64 |
| Uwagi metodologiczne | 74 |
| Methodological notes | 78 |
| 1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania | 74 |
| 1. Scope and content of the survey | 78 |
| 2. Objasnienia podstawowych pojęć | 75 |
| 2. Basic definitions | 79 |

Spis tablic

List of tables

| | |
|---|----|
| Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku | 15 |
| Table 1. Number of enterprises established in 2017–2021 active until 2022 | 15 |
| Tablica 2. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku | 17 |
| Table 2. Number of persons employed in enterprises established in 2017–2021 active until 2022 | 17 |
| Tablica 3. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku | 19 |
| Table 3. Total revenues in enterprises established in 2017–2021 active until 2022 | 19 |
| Tablica 4. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku | 21 |
| Table 4. Total costs in enterprises established in 2017–2021 active until 2022 | 21 |
| Tablica 5. Zysk brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku | 22 |
| Table 5. Gross profit in enterprises established in 2017–2021 active until 2022 | 22 |
| Tablica 6. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2017–2021 | 23 |
| Table 6. Survival rates of enterprises established in 2017–2021 | 23 |

Spis map

List of maps

| | |
|---|----|
| Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku | 26 |
| Map 1. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2021 active until 2022 | 26 |
| Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku | 32 |
| Map 2. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2020 active until 2022 | 32 |
| Mapa 3. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku | 46 |
| Map 3. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2019 active until 2022 | 46 |
| Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku | 56 |
| Map 4. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2018 active until 2022 | 56 |
| Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku | 66 |
| Map 5. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2017 active until 2022 | 66 |

Spis wykresów

List of charts

| | |
|--|----|
| Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2022 roku | 12 |
| Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2022 | 13 |
| Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2022 roku | 15 |
| Chart 2. Structure of enterprises active until 2022 | 15 |
| Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2022 roku | 16 |
| Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2022 | 16 |
| Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2022 roku | 18 |
| Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2022 | 18 |
| Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2022 roku | 18 |
| Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2022 | 18 |
| Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2022 roku | 19 |
| Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2022 | 19 |
| Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2022 roku | 20 |
| Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2022 | 20 |
| Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2022 roku | 22 |
| Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2022 | 22 |
| Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku | 24 |
| Chart 9. Number of enterprises established in 2021 active until 2022 | 24 |
| Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku | 25 |
| Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2021 active until 2022 | 25 |
| Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku | 27 |
| Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2021 active until 2022 | 27 |
| Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku | 28 |
| Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2021 active until 2022 | 28 |
| Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku | 29 |
| Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2021 active until 2022 | 29 |
| Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku | 30 |
| Chart 14. Number of enterprises established in 2020 active until 2022 | 30 |
| Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku | 31 |
| Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2020 active until 2022 | 31 |
| Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku | 33 |
| Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2020 active until 2022 | 33 |
| Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku | 34 |
| Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2020 active until 2022 | 34 |

| | |
|--|----|
| Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku | 35 |
| Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2020 active until 2022 | 35 |
| Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według płci przedsiębiorcy | 36 |
| Chart 19. Structure of enterprises established in 2020 active until 2022 by sex of entrepreneur | 36 |
| Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według wieku przedsiębiorcy | 37 |
| Chart 20. Structure of enterprises established in 2020 active until 2022 by age of entrepreneur | 37 |
| Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według wykształcenia przedsiębiorcy | 37 |
| Chart 21. Structure of enterprises established in 2020 active until 2022 by entrepreneur level of education | 37 |
| Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy | 38 |
| Chart 22. Structure of enterprises established in 2020 active until 2022 by type of entrepreneur previous job | 38 |
| Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku | 39 |
| Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2020 active until 2022 | 39 |
| Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według zasięgu prowadzonej działalności | 40 |
| Chart 24. Structure of enterprises established in 2020 active until 2022 by range of conducted activity | 40 |
| Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według rodzaju napotkanych trudności | 40 |
| Chart 25. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2022 by kind of encountered difficulties | 40 |
| Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności popytowe | 41 |
| Chart 26. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2022 reported demand difficulties | 41 |
| Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności podażowe | 42 |
| Chart 27. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2022 reported supply difficulties | 42 |
| Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według planowanych zmian | 43 |
| Chart 28. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2022 by planned changes | 43 |
| Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku | 44 |
| Chart 29. Number of enterprises established in 2019 active until 2022 | 44 |
| Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku | 45 |
| Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2019 active until 2022 | 45 |
| Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku | 47 |
| Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2019 active until 2022 | 47 |
| Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku | 48 |
| Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2019 active until 2022 | 48 |

| | |
|--|----|
| Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku | 49 |
| Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2019 active until 2022 | 49 |
| Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku według zasięgu prowadzonej działalności | 50 |
| Chart 34. Structure of enterprises established in 2019 active until 2022 by range of conducted activity | 50 |
| Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku według rodzaju napotkanych trudności | 50 |
| Chart 35. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2022 by kind of encountered difficulties | 50 |
| Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności popytowe | 51 |
| Chart 36. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2022 reported demand difficulties | 51 |
| Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności podażowe | 52 |
| Chart 37. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2022 reported supply difficulties | 52 |
| Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku według planowanych zmian | 53 |
| Chart 38. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2022 by planned changes | 53 |
| Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku | 54 |
| Chart 39. Number of enterprises established in 2018 active until 2022 | 54 |
| Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku | 55 |
| Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2018 active until 2022 | 55 |
| Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwale w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku | 57 |
| Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2018 active until 2022 | 57 |
| Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku | 58 |
| Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2018 active until 2022 | 58 |
| Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku | 59 |
| Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2018 active until 2022 | 59 |
| Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku według zasięgu prowadzonej działalności | 60 |
| Chart 44. Structure of enterprises established in 2018 active until 2022 by range of conducted activity | 60 |
| Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku według rodzaju napotkanych trudności | 61 |
| Chart 45. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2022 by kind of encountered difficulties | 61 |
| Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności popytowe | 61 |
| Chart 46. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2022 reported demand difficulties | 61 |
| Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności podażowe | 62 |
| Chart 47. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2022 reported supply difficulties | 62 |

| | |
|--|----|
| Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku według planowanych zmian | 63 |
| Chart 48. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2022 by planned changes | 63 |
| Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku | 64 |
| Chart 49. Number of enterprises established in 2017 active until 2022 | 64 |
| Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku | 65 |
| Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2017 active until 2022 | 65 |
| Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku | 67 |
| Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2017 active until 2022 | 67 |
| Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku | 68 |
| Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2017 active until 2022 | 68 |
| Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku | 69 |
| Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2017 active until 2022 | 69 |
| Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku według zasięgu prowadzonej działalności | 70 |
| Chart 54. Structure of enterprises established in 2017 active until 2022 by range of conducted activity | 70 |
| Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku według rodzaju napotkanych trudności | 71 |
| Chart 55. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2022 by kind of encountered difficulties | 71 |
| Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności popytowe | 71 |
| Chart 56. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2022 reported demand difficulties | 71 |
| Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności podażowe | 72 |
| Chart 57. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2022 reported supply difficulties | 72 |
| Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku według planowanych zmian | 73 |
| Chart 58. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2022 by planned changes | 73 |

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

| Symbol Symbol | Opis Description |
|-----------------------|---|
| Kreska (-) | zjawisko nie wystąpiło magnitude zero |
| Zero (0,0) | zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0.05 of a unit |
| Kropka (.) | brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless |
| „W tym” „Of which” | oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given |

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

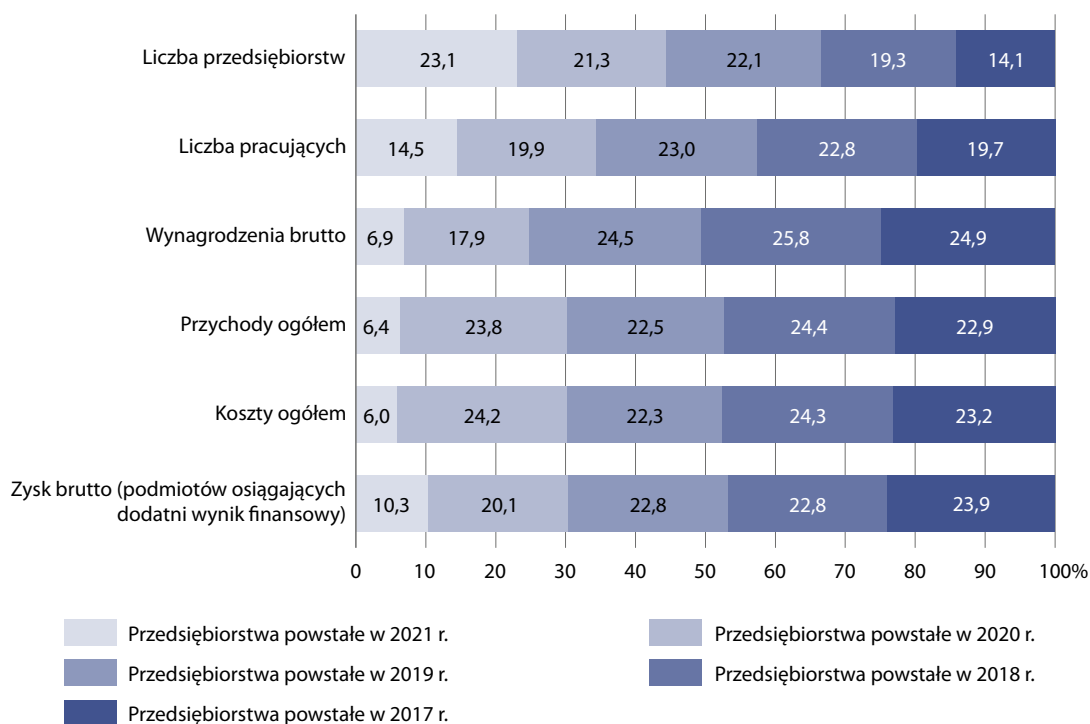
| Skrót Abbreviation | Pełna nazwa Complete name |
|-----------------------|---|
| tys. thousand | tysiąc thousand |
| mIn million | milion million |
| mld bn | miliard billion |
| zł PLN | złoty zloty |
| PKD | Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activity |
| NACE | National Classification of Economic Activities |

Synteza

Zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w Polsce w latach 2017–2021 i prowadzących działalność do roku 2022 wyniosła 635 496 podmiotów. Najwyższy wskaźnik przeżycia zaobserwowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku (92,2%).

W przedsiębiorstwach niefinansowych powstałych w latach 2017–2021 i aktywnych do 2022 roku pracowały 1 954 224 osoby. Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku (450 102 osoby).

Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2022 roku



Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2017–2021 i aktywnych do 2022 roku wyniosły 1 031 410,0 mln zł. Największy odsetek przychodów ogółem stanowiły przychody przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku (24,4%).

Koszty ogółem przedsiębiorstw działających nie dłużej niż pięć lat i aktywnych do 2022 roku wyniosły 929 239,6 mln zł. Udział kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku wyniósł 24,3%.

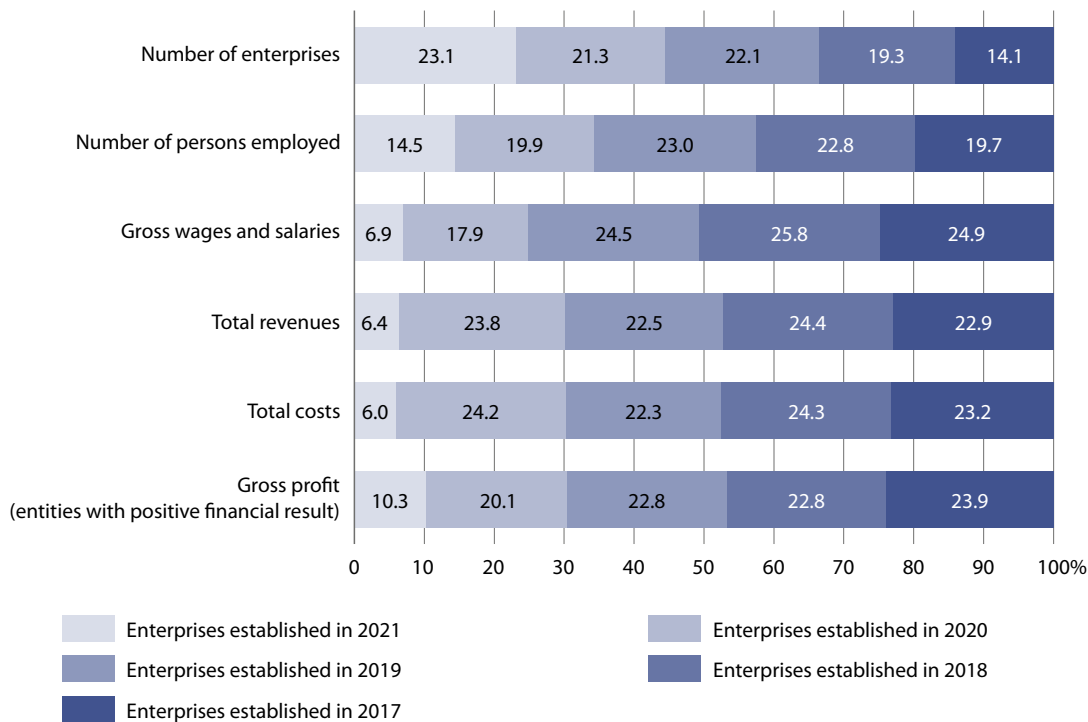
Z przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku należących do osób fizycznych, które funkcjonowały do 2022 roku, 65,3% zarejestrowali mężczyźni a 34,7% kobiety. Ze względu na wiek przedsiębiorcy, najbardziej aktywne były osoby poniżej 30 roku życia (26,0% zarejestrowanych przedsiębiorstw). Osoby z wykształceniem wyższym zarejestrowały ponad połowę wszystkich przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2020 roku (54,4%). Ze względu na charakter poprzedniej pracy, częściej rozpoczynały działalność osoby będące wcześniej pracownikami umysłowymi (41,8%). Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2020 roku powstawały głównie jako jednostki nowe (94,6%), a głównym źródłem finansowania ich działalności były środki własne (90,7% przedsiębiorstw).

Executive summary

There were 635 496 non-financial enterprises established in Poland in 2017–2021 and conducted activity until 2022. The highest survival rate was noticed for enterprises established in 2017 (92.2%).

In non-financial enterprises established in 2017–2021 and active until 2022 worked 1 954 224 persons. The highest number of persons employed was observed in enterprises established in 2019 (450 102 persons).

Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2022



Total revenues of enterprises established in 2017–2021 and active until 2022 were equal to 1 031 410.0 million PLN. The highest percentage of total revenues was noticed in enterprises established in 2018 (24.4%).

Total costs of enterprises conducted activity no longer than five years and active until 2022 were equal to 929 239.6 million PLN. The share of costs incurred by enterprises established in 2018 was 24.3%.

Of enterprises established in 2020 which belonged to natural persons and performed until 2022, 65.3% were registered by men and 34.7% by women. By the age of entrepreneur, the most active were persons below 30 years old (26.0% of registered enterprises). Persons with higher degree registered above half of all non-financial enterprises established in 2020 (54.4%). By the type of previous job, more active were persons who were non-manual workers before (41.8%). Enterprises registered in 2020 were mostly established as new entities (94.6%) and the main source of financing their activity were own resources (90.7% of enterprises).

Rozdział 1

Chapter 1

Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2017–2021

Enterprises established in 2017–2021

Liczba przedsiębiorstw, liczba pracujących, przeciętne zatrudnienie, wynagrodzenia brutto, przychody ogółem, koszty ogółem, zysk brutto

Number of enterprises, number of persons employed, average paid employment, gross wages and salaries, total revenues, total costs, gross profit

PRACUJĄCY – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

ZATRUDNIENI – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

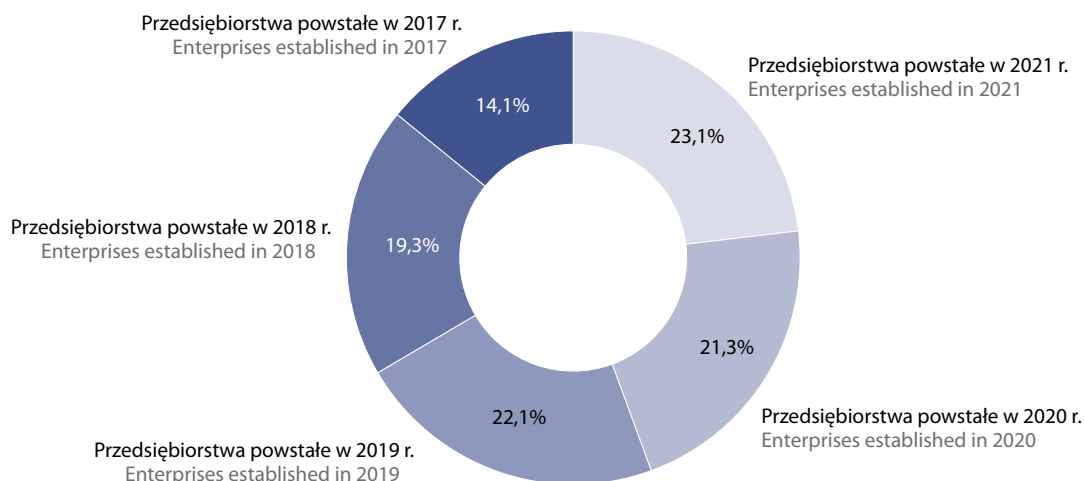
WYNAGRODZENIA BRUTTO obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

PRZYCHODY OGÓŁEM (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

KOSZTY OGÓŁEM (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

W zbiorowości 635 496 przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku największy odsetek stanowiły przedsiębiorstwa powstałe w 2021 roku (23,1%).

Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2022 roku
Chart 2. Structure of enterprises active until 2022



Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku
Table 1. Number of enterprises established in 2017–2021 active until 2022

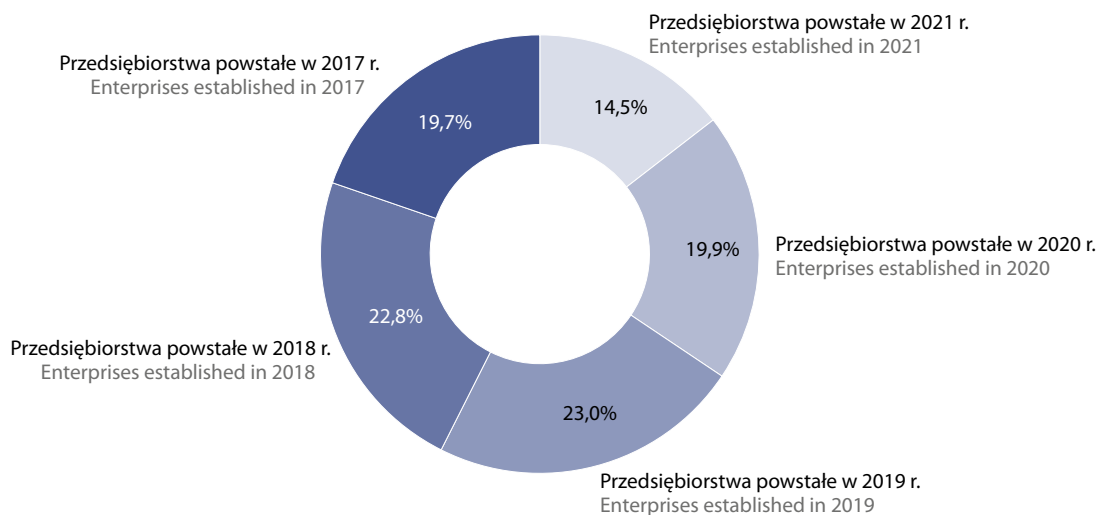
| SEKCJE PKD NACE SECTIONS | Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in | | | | |
|--|--|--------|--------|--------|--------|
| | 2021 | 2020 | 2019 | 2018 | 2017 |
| Przemysł Industry | 11 877 | 11 590 | 11 975 | 10 315 | 8 646 |
| Budownictwo Construction | 29 873 | 29 359 | 30 139 | 24 141 | 16 504 |
| Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles | 22 745 | 23 783 | 23 401 | 21 268 | 14 903 |
| Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage | 7 186 | 7 261 | 8 360 | 8 087 | 5 421 |
| Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering | 3 477 | 2 950 | 3 623 | 3 506 | 2 506 |
| Informacja i komunikacja Information and communication | 18 038 | 11 216 | 11 992 | 11 159 | 7 586 |
| Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities | 2 677 | 2 590 | 2 369 | 1 864 | 1 626 |
| Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities | 21 311 | 21 373 | 20 077 | 19 440 | 14 045 |
| Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities | 7 918 | 7 166 | 7 354 | 6 124 | 4 587 |
| Edukacja Education | 3 539 | 2 825 | 4 289 | 2 771 | 2 564 |
| Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities | 10 140 | 7 822 | 7 821 | 6 446 | 5 972 |
| Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation | 863 | 784 | 1 713 | 1 289 | 807 |
| Pozostała działalność usługowa Other service activities | 7 226 | 6 646 | 7 466 | 6 489 | 4 616 |

Ze względu na klasę wielkości, jednostki mikro (tj. o liczbie pracujących do 9 osób) stanowiły 98,1% wszystkich przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku.

W przedsiębiorstwach powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku pracowały 1 954 224 osoby. Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku (450 102 osoby).

Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2022 roku

Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2022



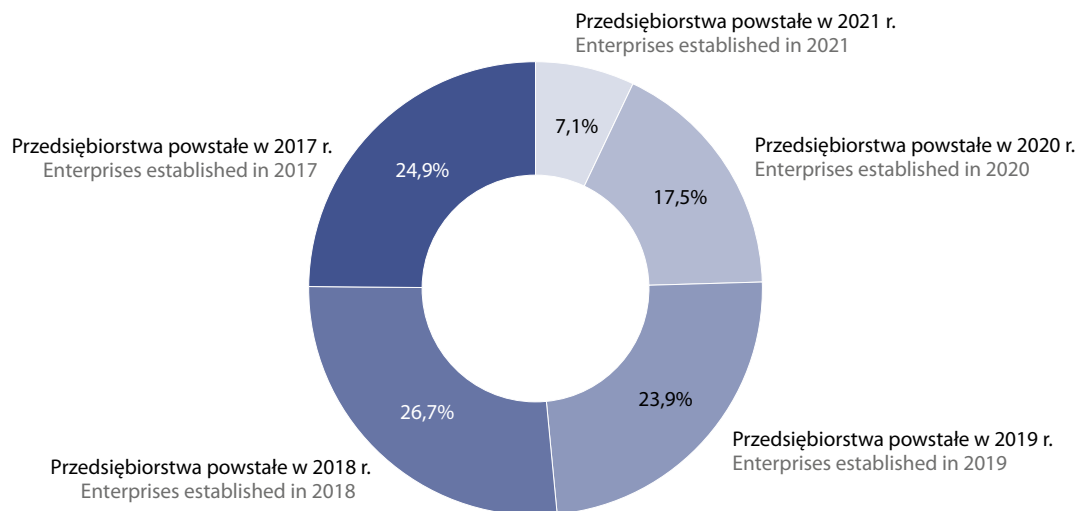
Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, pracujący w mikropodmiotach stanowili 76,8% ogółu pracujących w nowo powstałych jednostkach. Pracujący w przedsiębiorstwach dużych (tj. o liczbie pracujących powyżej 250 osób) stanowili 5,0% wartości ogółem.

Tablica 2. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku
 Table 2. Number of persons employed in enterprises established in 2017–2021 active until 2022

| SEKCJE PKD NACE SECTIONS | Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in | | | | |
|--|--|--------|--------|--------|--------|
| | 2021 | 2020 | 2019 | 2018 | 2017 |
| Przemysł Industry | 36 738 | 45 514 | 65 928 | 63 530 | 69 856 |
| Budownictwo Construction | 50 880 | 71 934 | 85 035 | 78 342 | 57 608 |
| Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles | 47 072 | 80 730 | 81 708 | 78 880 | 72 642 |
| Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage | 19 333 | 28 063 | 36 048 | 46 046 | 33 791 |
| Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering | 4 766 | 9 233 | 17 440 | 18 723 | 11 627 |
| Informacja i komunikacja Information and communication | 31 607 | 24 244 | 25 643 | 22 867 | 23 998 |
| Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities | 4 650 | 6 007 | 5 244 | 3 902 | 4 086 |
| Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities | 40 189 | 57 004 | 48 358 | 45 958 | 40 535 |
| Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities | 15 370 | 32 498 | 31 538 | 34 721 | 29 382 |
| Edukacja Education | 6 909 | 4 059 | 14 109 | 10 474 | 10 332 |
| Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities | 15 463 | 19 592 | 22 786 | 22 766 | 21 022 |
| Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation | 1 376 | 1 231 | 2 261 | 1 745 | 1 934 |
| Pozostała działalność usługowa Other service activities | 9 402 | 8 325 | 14 003 | 18 546 | 8 622 |

Przeciętne zatrudnienie w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku wyniosło 1 015 896 osób. Najwyższe przeciętne zatrudnienie zanotowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku (270 840 osób).

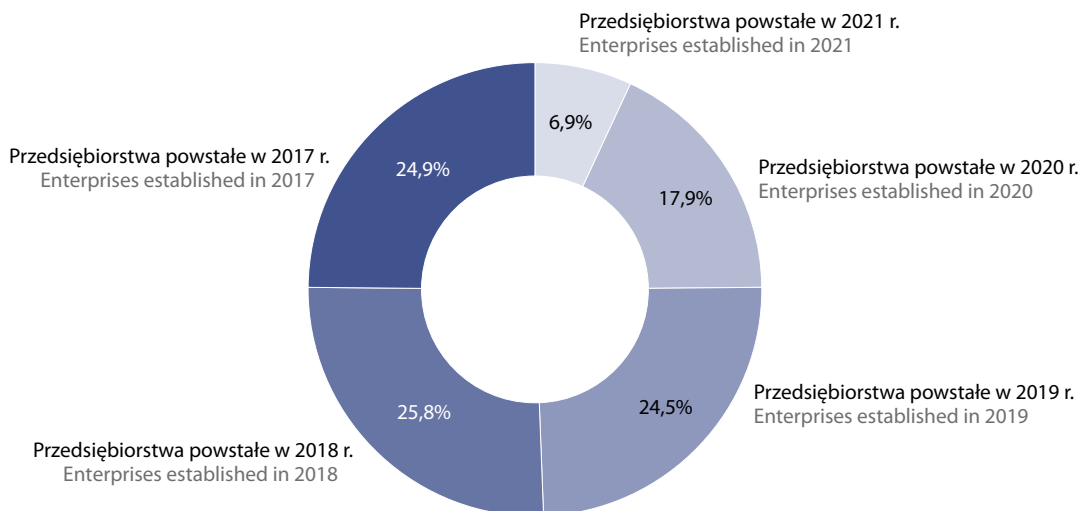
Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2022 roku
Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2022



Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwyższe przeciętne zatrudnienie zaobserwowano dla przedsiębiorstw mikro (629 052 osoby).

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku wyniosły 61 528,7 mln zł i były najwyższe w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku (15 844,6 mln zł).

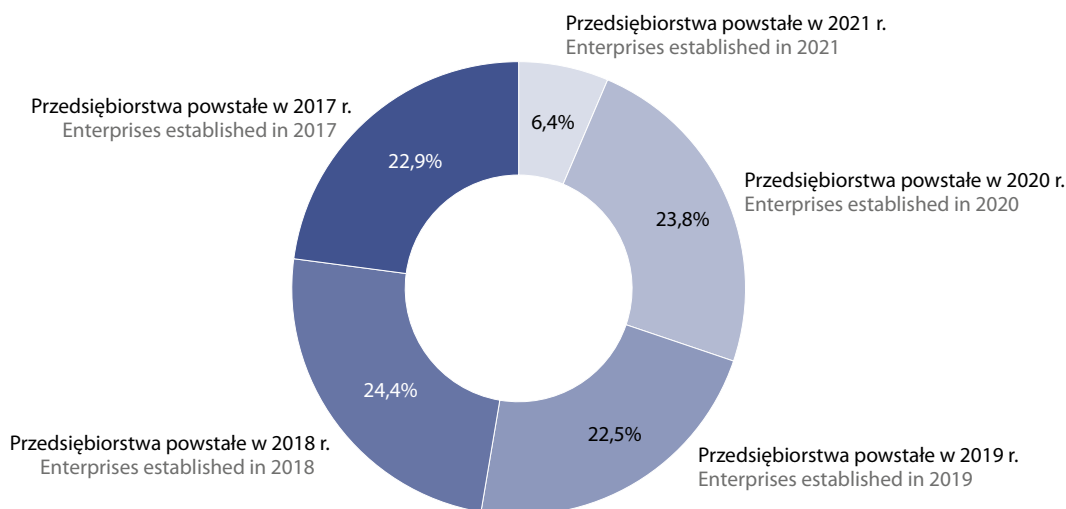
Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2022 roku
Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2022



Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, wynagrodzenia brutto w jednostkach mikro stanowiły 51,9% wynagrodzeń brutto badanej zbiorowości przedsiębiorstw nowych, a w przedsiębiorstwach dużych – 11,2%.

Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku wyniosły 1 031 410,0 mln zł. Najwyższe przychody wypracowały przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku (252 008,8 mln zł).

Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2022 roku
 Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2022



Tablica 3. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku
 Table 3. Total revenues in enterprises established in 2017–2021 active until 2022

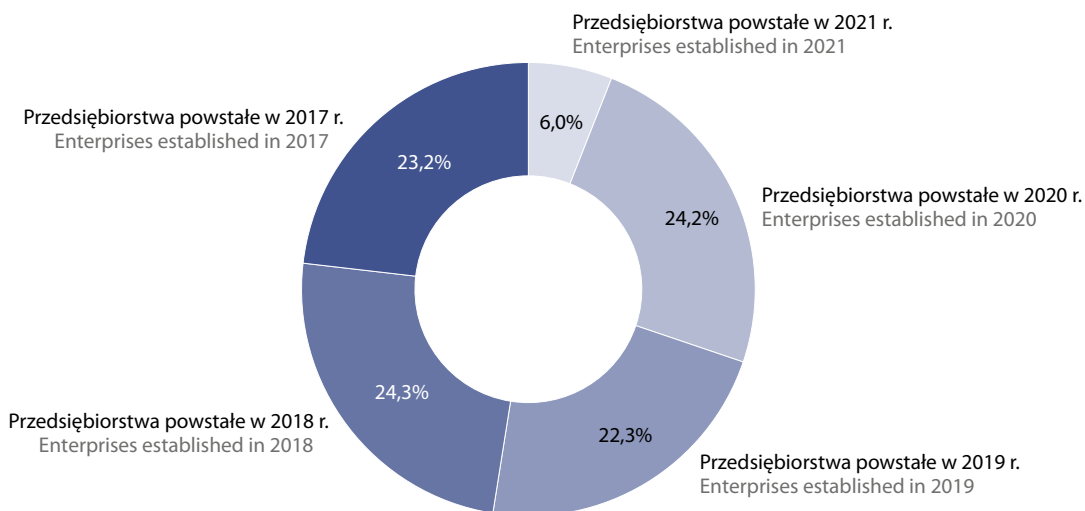
| SEKCJE PKD NACE SECTIONS | Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in | | | | |
|--|--|-----------|----------|-----------|----------|
| | 2021 | 2020 | 2019 | 2018 | 2017 |
| | mln zł million PLN | | | | |
| Przemysł Industry | 8 366,9 | 13 390,0 | 28 992,7 | 38 955,6 | 35 399,2 |
| Budownictwo Construction | 7 195,2 | 49 070,8 | 32 821,6 | 34 155,5 | 49 324,1 |
| Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles | 29 839,5 | 130 605,3 | 97 545,8 | 104 682,8 | 79 738,9 |
| Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage | 4 173,7 | 11 454,7 | 13 383,7 | 16 440,6 | 18 993,1 |
| Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering | 880,7 | 2 280,2 | 3 231,2 | 4 280,5 | 2 461,3 |
| Informacja i komunikacja Information and communication | 4 975,0 | 8 001,2 | 8 555,9 | 12 145,4 | 8 509,9 |
| Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities | 1 021,7 | 1 688,3 | 4 374,3 | 4 766,6 | 6 704,1 |
| Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities | 4 734,5 | 15 973,7 | 21 406,4 | 15 492,4 | 14 722,9 |
| Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities | 1 965,7 | 7 133,3 | 11 754,7 | 12 242,4 | 8 723,1 |
| Edukacja Education | 503,9 | 720,6 | 1 522,4 | 1 313,8 | 1 094,7 |
| Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities | 2 156,4 | 3 942,1 | 5 772,1 | 5 094,1 | 4 285,3 |
| Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation | 81,1 | 225,1 | 529,2 | 308,9 | 5 487,8 |
| Pozostała działalność usługowa Other service activities | 296,9 | 719,5 | 1 817,1 | 2 130,1 | 853,6 |

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwyższy odsetek przychodów ogółem stanowiły przychody przedsiębiorstw mikro (74,8% wartości ogółem). Przychody przedsiębiorstw dużych stanowiły 4,4% wartości ogółem.

Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku wyniosły 929 239,6 mln zł. Najwyższe koszty ogółem zaobserwowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku (226 084,4 mln zł).

Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2022 roku

Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2022



Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, koszty przedsiębiorstw mikro stanowiły 73,1% wartości ogółem, a przedsiębiorstw dużych 4,8%.

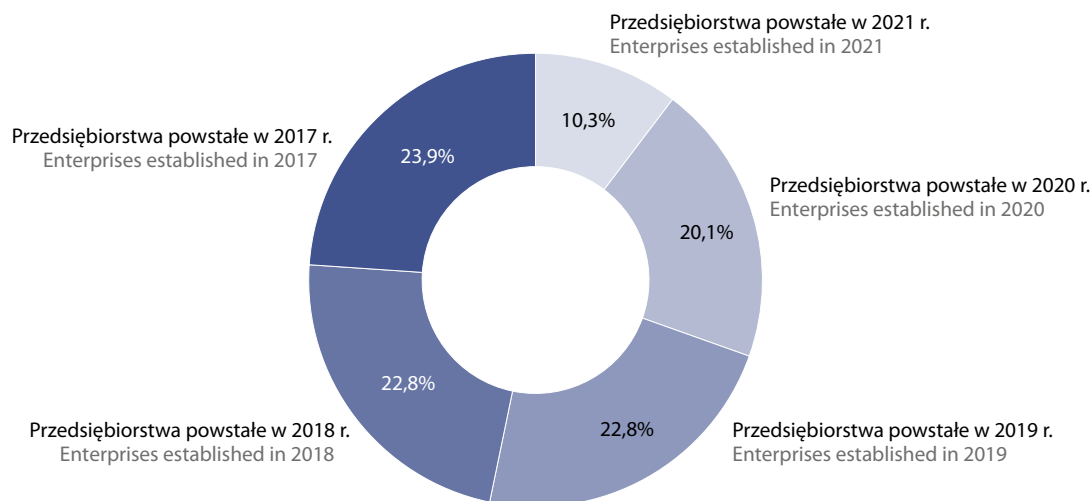
Tablica 4. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku
 Table 4. Total costs in enterprises established in 2017–2021 active until 2022

| SEKCJE PKD NACE SECTIONS | Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in | | | | |
|--|--|-----------|-------------|----------|----------|
| | 2021 | 2020 | 2019 | 2018 | 2017 |
| | mln zł | | million PLN | | |
| Przemysł Industry | 7 448,8 | 12 510,4 | 26 980,4 | 35 846,1 | 36 032,0 |
| Budownictwo Construction | 5 241,5 | 41 018,9 | 28 587,2 | 27 907,1 | 40 864,3 |
| Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles | 26 554,2 | 128 274,9 | 93 073,0 | 99 298,9 | 75 866,9 |
| Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage | 3 786,3 | 10 322,3 | 12 517,4 | 15 148,7 | 17 874,5 |
| Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering | 698,6 | 2 116,9 | 3 028,1 | 3 438,2 | 2 185,2 |
| Informacja i komunikacja Information and communication | 4 320,7 | 6 795,4 | 6 890,5 | 10 428,2 | 6 857,6 |
| Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities | 766,4 | 1 647,2 | 4 417,4 | 4 321,2 | 5 413,2 |
| Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities | 3 425,9 | 12 190,6 | 14 511,4 | 12 057,4 | 12 009,5 |
| Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities | 1 849,8 | 5 612,2 | 9 952,8 | 10 548,8 | 7 497,1 |
| Edukacja Education | 328,0 | 520,6 | 1 212,7 | 1 025,7 | 895,4 |
| Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities | 728,3 | 3 284,8 | 4 190,1 | 3 954,9 | 3 577,9 |
| Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation | 61,9 | 199,9 | 417,7 | 266,4 | 5 553,5 |
| Pozostała działalność usługowa Other service activities | 343,7 | 567,0 | 1 498,1 | 1 842,8 | 636,3 |

Zysk brutto przedsiębiorstw (osiągających dodatni wynik finansowy) powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku wyniósł 138 288,1 mln zł. Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku wypracowały 33 086,4 mln zł zysku brutto.

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, udział zysku brutto przedsiębiorstw mikro w wartości ogółem wyniósł 86,2%, a przedsiębiorstw dużych 1,8%.

Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2022 roku
 Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2022



Tablica 5. Zysk brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2017–2021 aktywnych do 2022 roku
 Table 5. Gross profit in enterprises established in 2017–2021 active until 2022

| SEKCJE PKD NACE SECTIONS | Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in | | | | |
|--|--|---------|-------------|---------|----------|
| | 2021 | 2020 | 2019 | 2018 | 2017 |
| | mln zł | | million PLN | | |
| Przemysł Industry | 1 680,7 | 1 589,2 | 2 841,3 | 3 915,7 | 4 102,2 |
| Budownictwo Construction | 2 190,5 | 9 414,3 | 5 872,3 | 7 309,1 | 10 848,9 |
| Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles | 3 987,0 | 4 414,0 | 5 603,3 | 5 885,0 | 5 923,5 |
| Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage | 469,1 | 1 429,7 | 1 083,0 | 1 706,4 | 1 293,5 |
| Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering | 204,2 | 271,9 | 443,9 | 1 000,4 | 393,0 |
| Informacja i komunikacja Information and communication | 1 379,5 | 2 024,9 | 2 049,9 | 2 324,4 | 1 987,3 |
| Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities | 440,3 | 235,5 | 646,5 | 989,0 | 1 905,6 |
| Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities | 1 670,9 | 5 488,6 | 8 521,3 | 4 770,9 | 3 702,2 |
| Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities | 437,8 | 1 757,3 | 1 938,4 | 1 790,4 | 1 492,2 |
| Edukacja Education | 229,9 | 223,8 | 344,1 | 330,4 | 232,5 |
| Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities | 1 476,2 | 778,5 | 1 685,6 | 1 162,2 | 807,3 |
| Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation | 22,4 | 31,2 | 149,1 | 62,1 | 151,2 |
| Pozostała działalność usługowa Other service activities | 85,7 | 168,8 | 351,1 | 324,1 | 246,9 |

Rozdział 2

Chapter 2

Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2017–2021

Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2017–2021

WSKAŹNIK PRZEŻYCIA to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Rozdział 2 zawiera kluczowe informacje ze względu na ocenę kondycji i możliwości rozwojowych przedsiębiorstw, które działają na rynku nie dłużej niż pięć lat. Informacje zostały zaprezentowane według lat prowadzenia działalności i dotyczą m.in. oceny przez przedsiębiorstwa przestrzeni biznesowej, w której funkcjonują oraz planowanych zmian w przedsiębiorstwie.

Ze zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2017–2021 aktywnych w 2021 roku do 2022 roku przeżyło 76,2% przedsiębiorstw.

Wskaźnik przeżycia ostatniego roku był najwyższy dla podmiotów, które powstały w 2017 roku – osiągnął poziom 92,2%. Wskaźnik przeżycia przedsiębiorstw jednorocznych (tj. podmiotów powstałych w 2021 roku) wyniósł 52,1%.

Tablica 6. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2017–2021

Table 6. Survival rates of enterprises established in 2017–2021

| WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION | Przedsiębiorstwa aktywne w 2021 roku Enterprises active in 2021 | Przedsiębiorstwa aktywne do 2022 roku Enterprises active until 2022 | Wskaźnik przeżycia 2022/2021 Survival rate 2022/2021 |
|--|--|--|---|
| Przedsiębiorstwa powstałe w 2021 roku Enterprises established in 2021 | 281 638 | 146 870 | 52,1 |
| Przedsiębiorstwa powstałe w 2020 roku Enterprises established in 2020 | 160 032 | 135 365 | 84,6 |
| Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku Enterprises established in 2019 | 160 394 | 140 578 | 87,6 |
| Przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku Enterprises established in 2018 | 135 015 | 122 899 | 91,0 |
| Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku Enterprises established in 2017 | 97 397 | 89 784 | 92,2 |

2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2021 roku

2.1. Non-financial enterprises established in 2021

Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

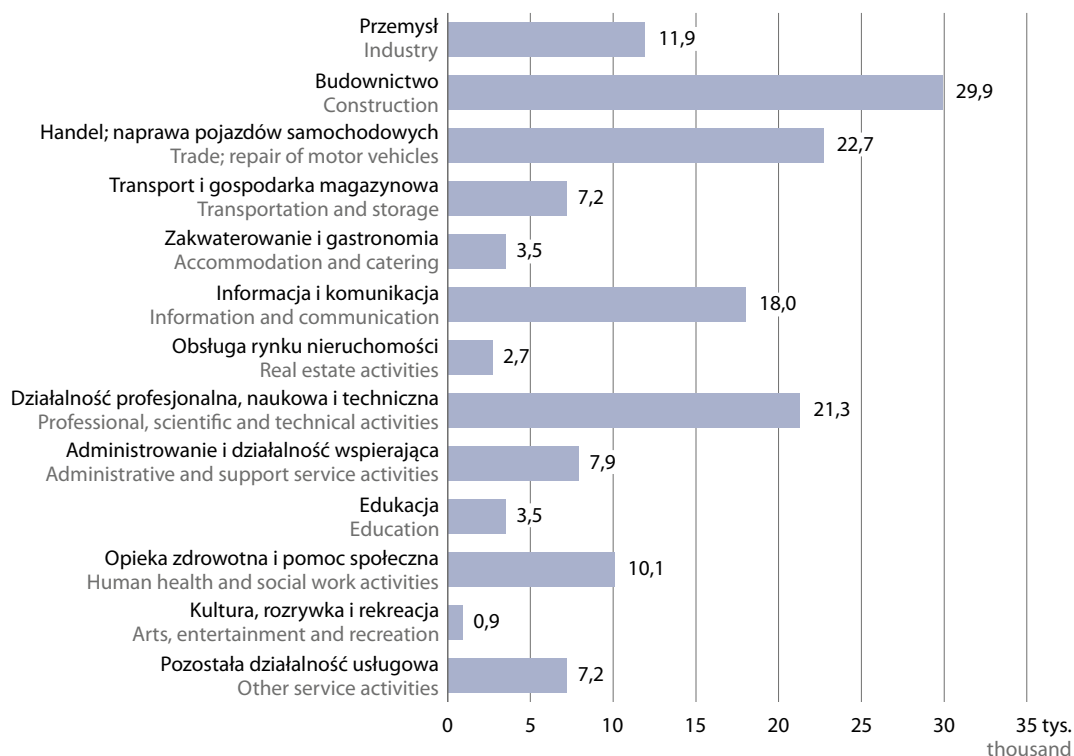
Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

MIESIĘCZNE WYNAGRODZENIE BRUTTO NA 1 ZATRUDNIONEGO obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Ze zbiorowości 281 638 przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku do 2022 roku pozostało aktywnych 146 870 podmiotów, tj. 52,1%.

Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 9. Number of enterprises established in 2021 active until 2022

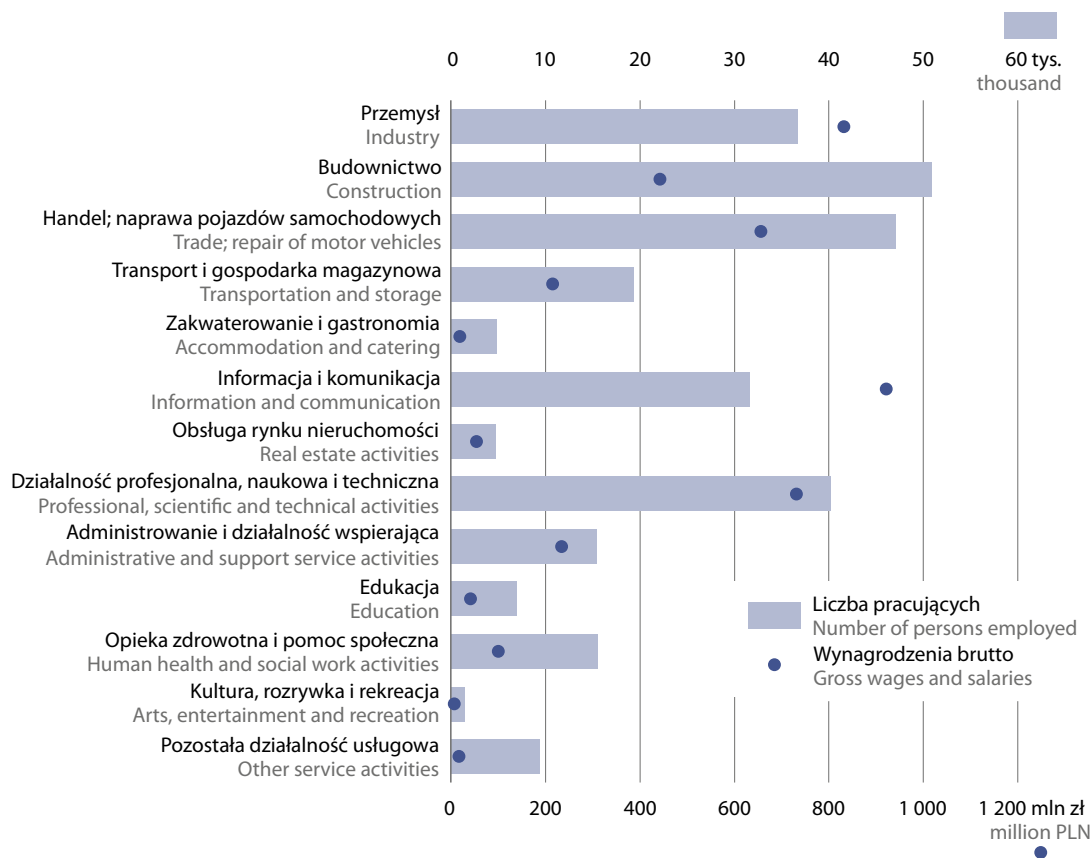


Ze względu na formę prawną, odsetek przedsiębiorstw osób fizycznych aktywnych do 2022 roku wyniósł 86,9%, a osób prawnych 13,1%. Przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 61,0%, a z pracownikami najemnymi 39,0% ogólnej liczby przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku.

W zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku pracowały 283 754 osoby. Wynagrodzenia brutto wypłacone łącznie przez przedsiębiorstwa jednoroczne wyniosły 4 259,4 mln zł.

Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2021 active until 2022



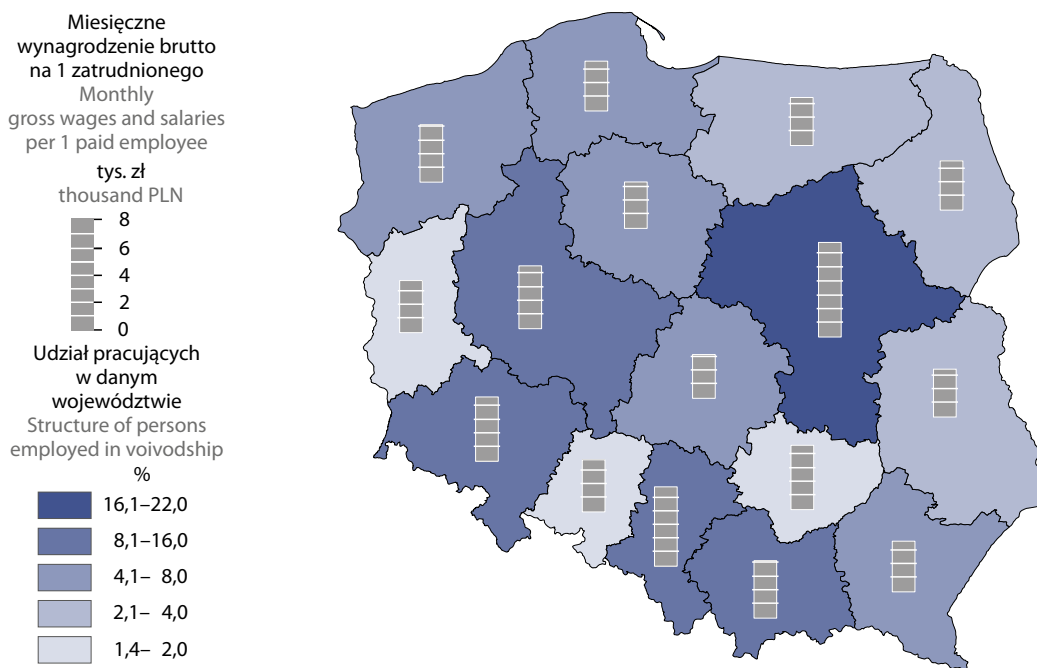
Pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 65,8% ogółu pracujących w przedsiębiorstwach jednorocznych, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 34,2%. W przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi odsetek pracujących wyniósł 53,3%, a bez pracowników najemnych 46,7%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów jednorocznych 68,5% przypadało na osoby prawne, a 31,5% na przedsiębiorstwa osób fizycznych.

Ze względu na miejsce prowadzenia działalności, najwięcej osób (w przedsiębiorstwach jednorocznych) pracowało w województwie mazowieckim (62 451 osób) i wielkopolskim (35 146 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwie wielkopolskim (2,5 osoby) i podlaskim (2,4 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw mazowieckiego (6,9 tys. zł) i śląskiego (5,7 tys. zł).

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku

Map 1. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2021 active until 2022



Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

NAKLĄDY INWESTYCYJNE to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

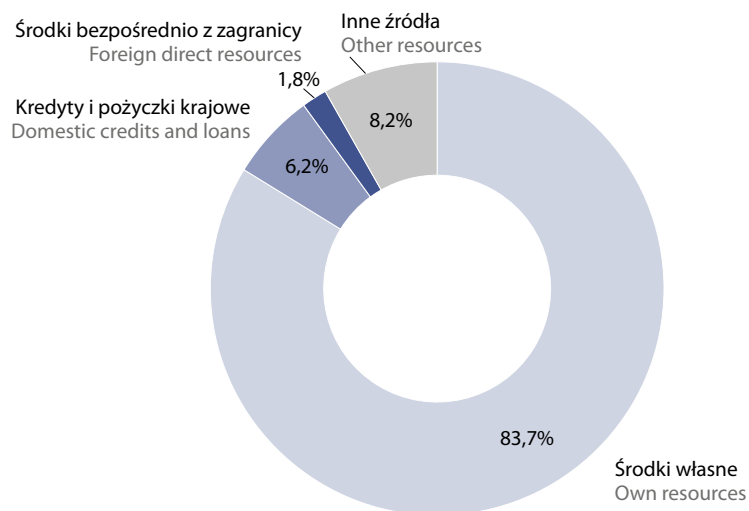
WYDATKI NA ZAKUP UŻYWANYCH ŚRODKÓW TRWAŁYCH to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

NAKLĄDY NA RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku 22,4% wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania tych nakładów były środki własne (83,7%). Ze środków zagranicznych korzystało 1,8% przedsiębiorstw.

Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2021 active until 2022



Najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji: obsługa rynku nieruchomości (44,1% przedsiębiorstw tej sekcji), transport i gospodarka magazynowa (35,0%), zakwaterowanie i gastronomia (33,1%) oraz administrowanie i działalność wspierająca (30,2%).

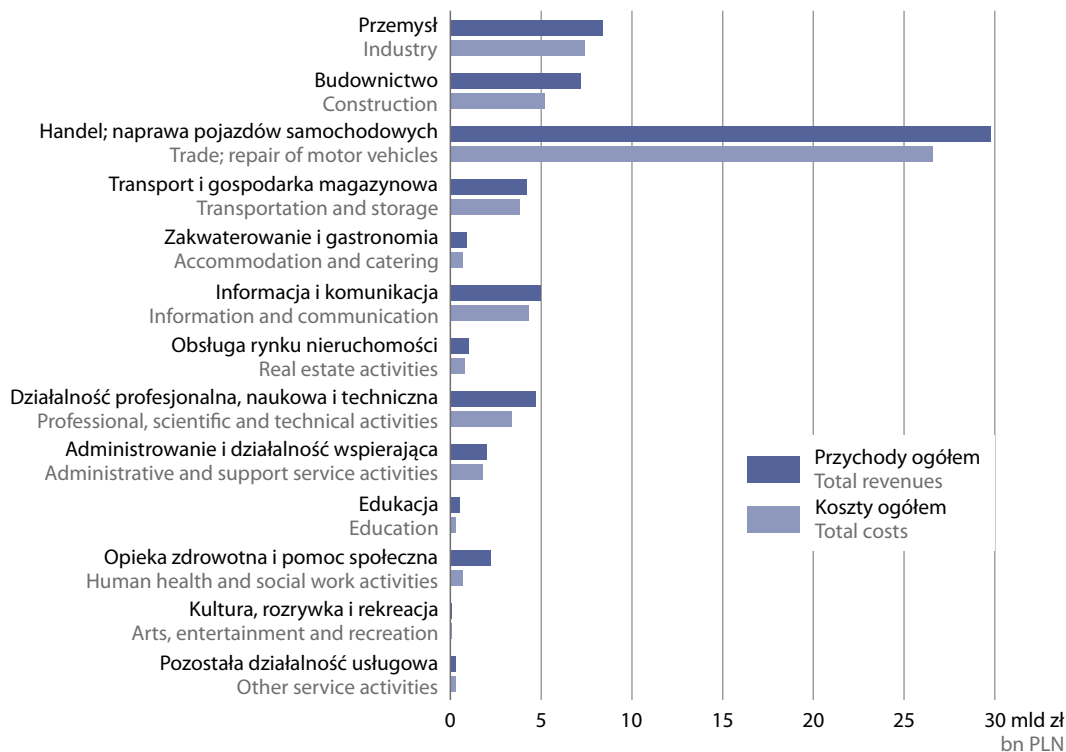
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku ukształtowały się na poziomie 66 191,3 mln zł, a koszty 55 554,0 mln zł.

Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2021 active until 2022

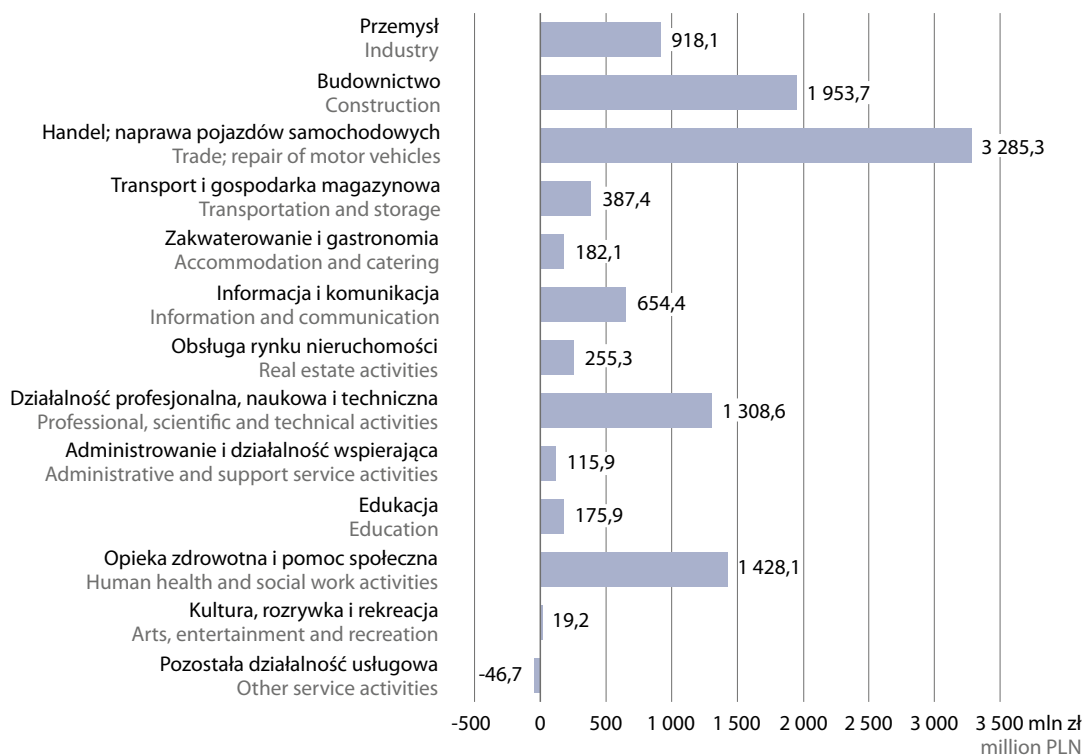


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały 36,1% przychodów ogółem, a osób fizycznych 63,9%. Odsetek przychodów przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi wyniósł 69,4%, a bez pracowników najemnych 30,6% ogólnej wartości przychodów jednostek jednorocznych.

Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 40,9% ogólnej wartości, a osób fizycznych 59,1% kosztów ogółem. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 74,4% wartości ogółem, a bez pracowników najemnych 25,6%.

Przedsiębiorstwa powstałe w 2021 roku aktywne do 2022 roku osiągnęły wynik finansowy na poziomie 10 637,3 mln zł.

Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2022 roku
 Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2021 active until 2022



Wynik finansowy przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 89,0% wartości ogółem, a osób prawnych 11,0%. Ze względu na zatrudnienie, wynik finansowy przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowił 57,1% wartości ogółem, a przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych 42,9%.

2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2020 roku

2.2. Non-financial enterprises established in 2020

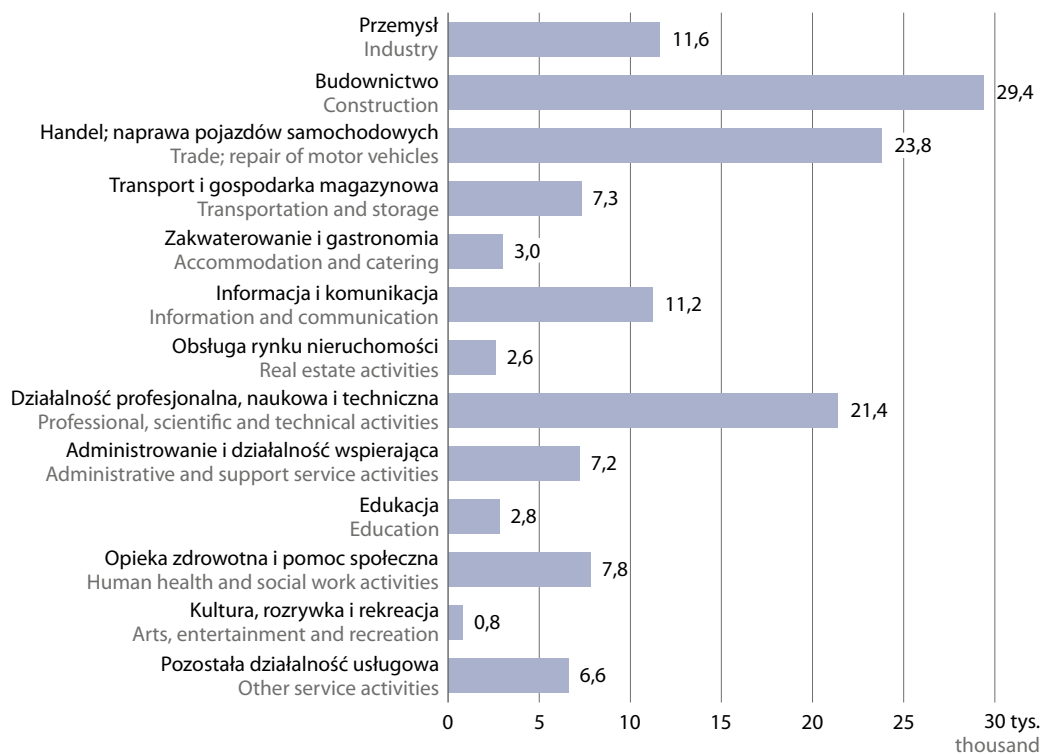
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2020 roku do 2022 roku aktywnych pozostało 135 365 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia drugiego roku wyniósł 84,6%.

Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 14. Number of enterprises established in 2020 active until 2022

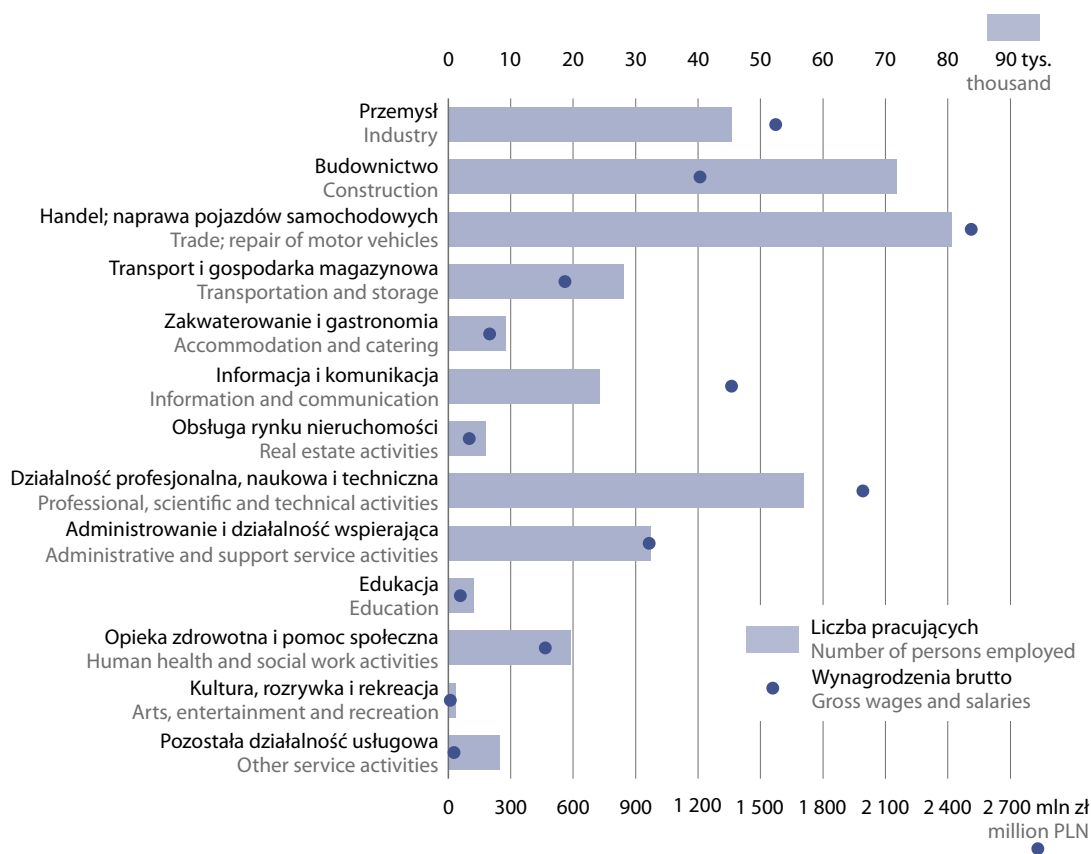


Ze względu na formę prawną, do 2022 roku pozostało aktywnych 107 500 przedsiębiorstw osób fizycznych i 27 865 przedsiębiorstw posiadających osobowość prawną (wskaźniki przeżycia ostatniego roku wyniosły odpowiednio: 82,5% i 93,8%). Spośród przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2020 roku do 2022 roku przetrwało 93 291 jednostek niezatrudniających pracowników najemnych i 42 074 z pracownikami najemnymi (wskaźnik przeżycia ostatniego roku dla tych zbiorowości wyniósł odpowiednio: 81,3% i 93,0%).

W przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku pracowało 388 435 osób. Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku wyniosły 11 031,8 mln zł.

Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2020 active until 2022



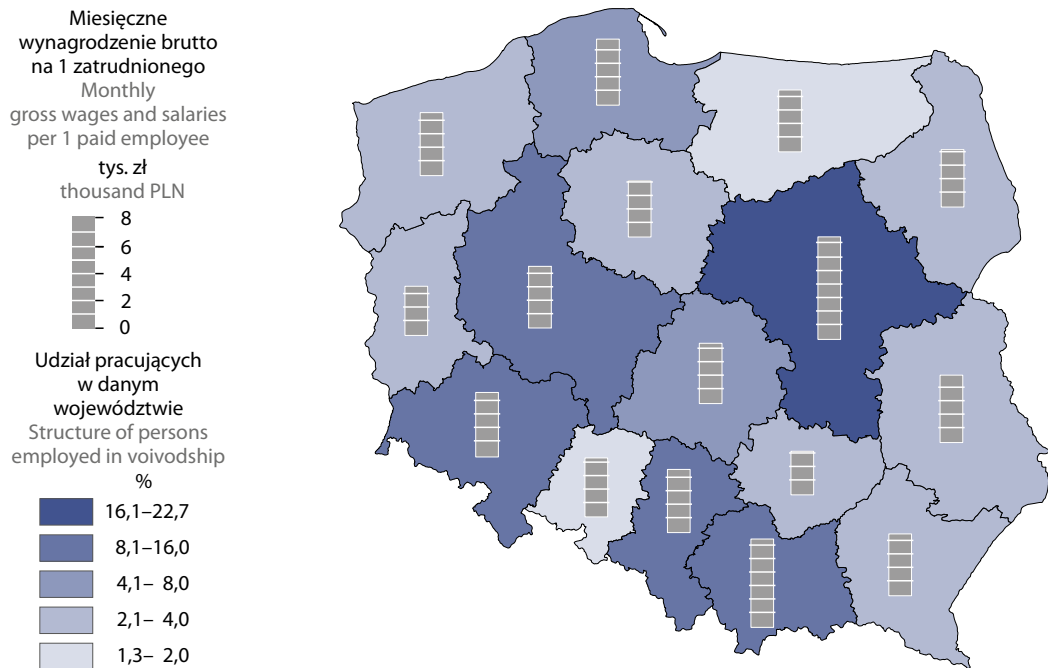
Ze względu na formę prawną, w przedsiębiorstwach osób fizycznych pracowało 50,1% ogółu pracujących w podmiotach dwuletnich, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 49,9%. W przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi pracowało 74,3% ogólnej liczby pracujących, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 25,7%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów dwuletnich 76,5% przypadało na osoby prawne, a 23,5% na przedsiębiorstwa osób fizycznych.

Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, najwięcej osób (w przedsiębiorstwach dwuletnich) pracowało w województwach: mazowieckim (87 992 osoby), wielkopolskim (48 996 osób) i śląskim (46 211 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwie lubuskim (4,3 osoby) i wielkopolskim (3,5 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województwa mazowieckiego (7,3 tys. zł) i małopolskiego (6,3 tys. zł).

Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku

Map 2. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2020 active until 2022



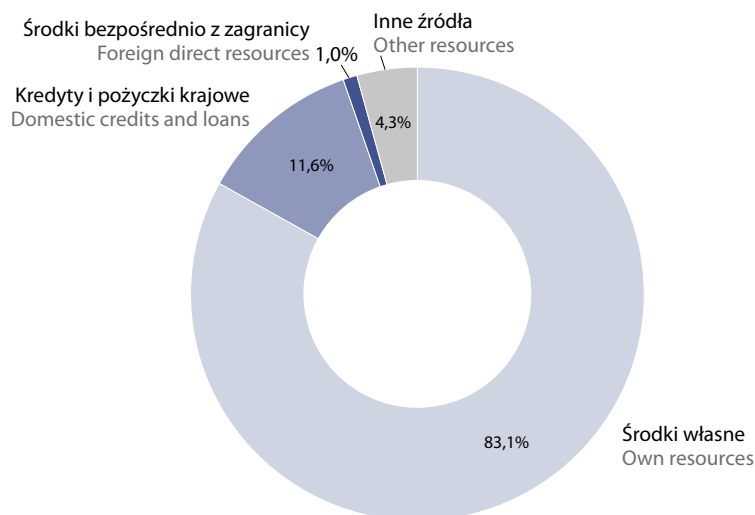
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku, 17,3% podmiotów wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania tych nakładów były środki własne (83,1%).

Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2020 active until 2022



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (23,6% przedsiębiorstw tej sekcji), a także obsługa rynku nieruchomości oraz opieka zdrowotna i pomoc społeczna (po 22,1% przedsiębiorstw tych sekcji).

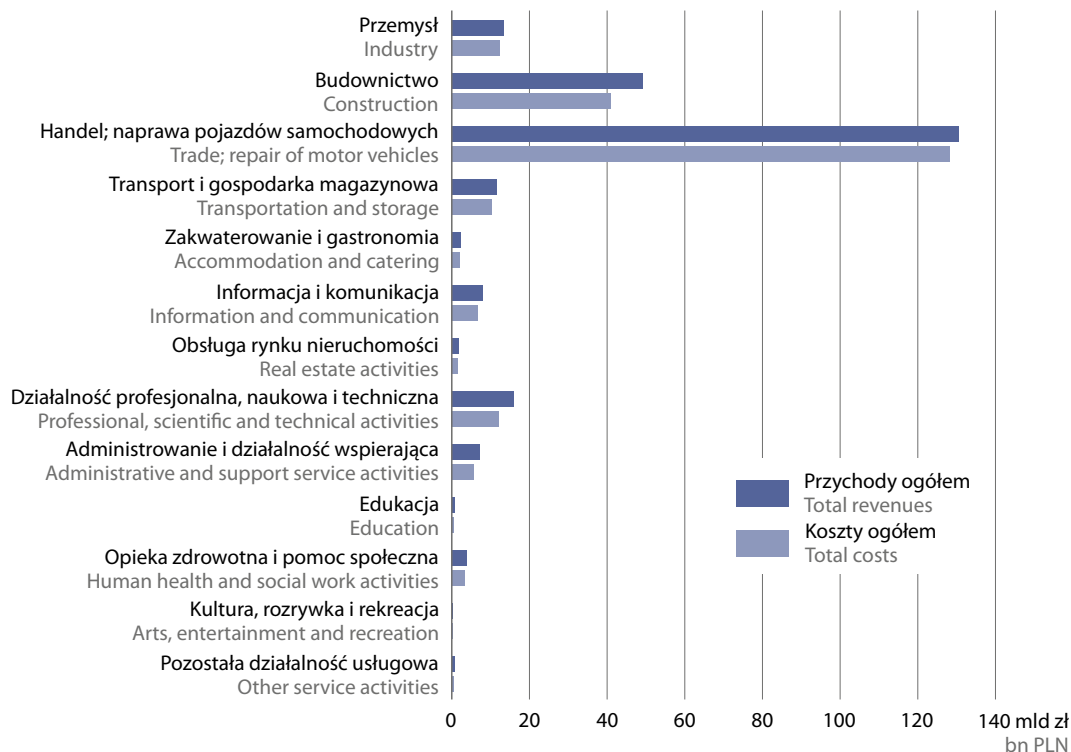
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku wyniosły 245 204,7 mln zł, a koszty 225 061,0 mln zł.

Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2020 active until 2022

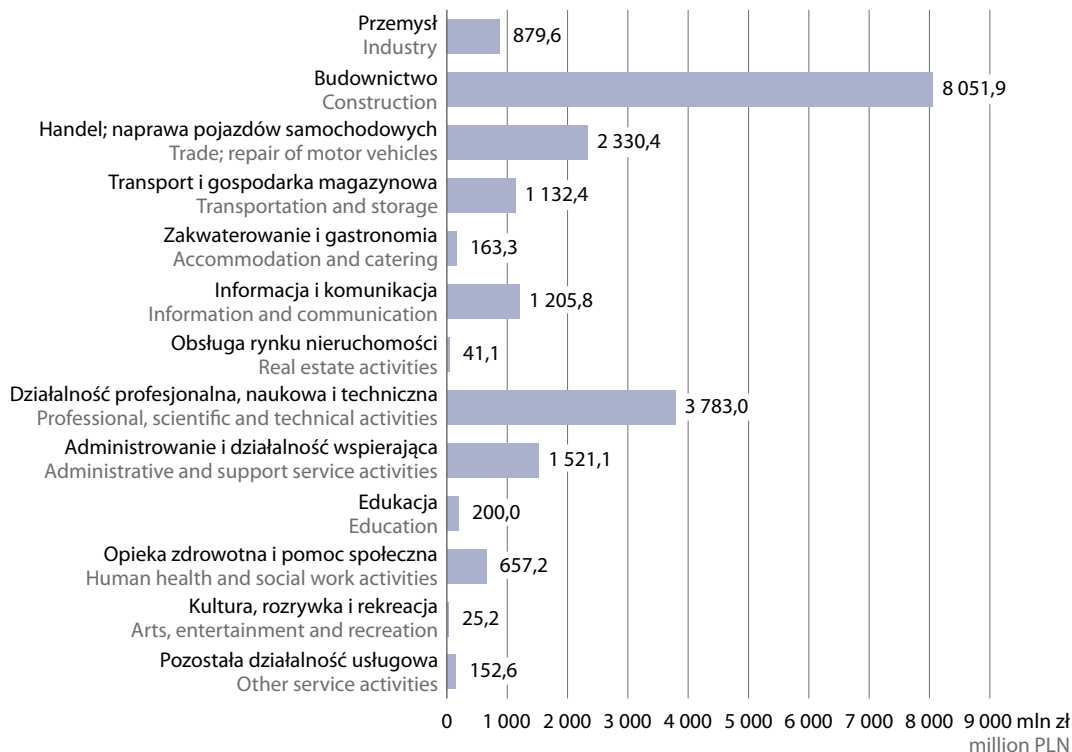


Przychody osób prawnych stanowiły 72,7% wartości przychodów ogółem podmiotów dwuletnich, a osób fizycznych 27,3%. Odsetek przychodów przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych wyniósł 47,3%, a bez pracowników najemnych – 52,7%.

Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 77,4% kosztów ogółem podmiotów dwuletnich, a osób fizycznych 22,6%. Ze względu na zatrudnienie, 47,7% kosztów ogółem stanowiły koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych, a 52,3% bez pracowników najemnych.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku wyniósł 20 143,6 mln zł.

Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku
 Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2020 active until 2022



Ze względu na formę prawną, wynik finansowy brutto przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 79,5% wartości ogółem, a osób prawnych 20,5% ogólnej wartości. Ze względu na zatrudnienie, wynik finansowy brutto przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych stanowił 57,0% wyniku finansowego ogółem, a zatrudniających pracowników najemnych 43,0%.

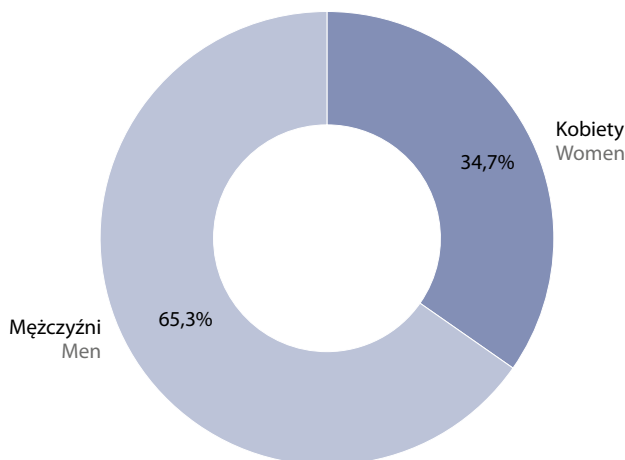
Czynniki przedsiębiorczości

Entrepreneurial factors

Ze zbiorowości przedsiębiorstw osób fizycznych powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku, 65,3% zostało utworzonych przez mężczyzn, a 34,7% zarejestrowały kobiety.

Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według płci przedsiębiorcy

Chart 19. Structure of enterprises established in 2020 active until 2022 by sex of entrepreneur

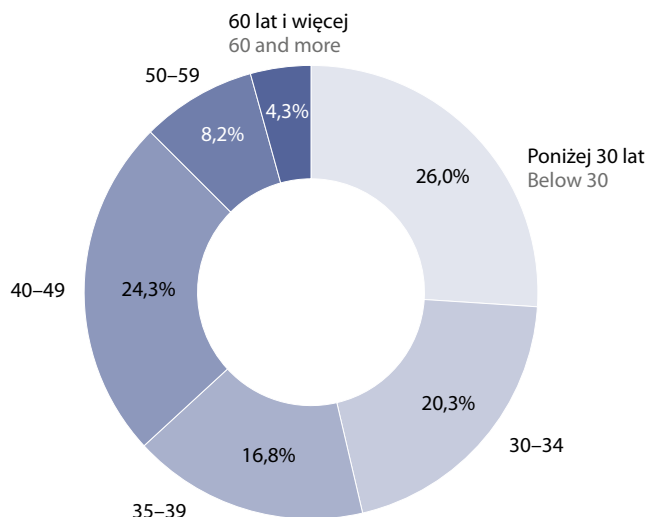


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, kobiety zarejestrowały 45,9% przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób. Odsetek przedsiębiorstw tej wielkości zarejestrowanych przez mężczyzn stanowił 54,1%.

Ze względu na wiek przedsiębiorcy, najwięcej przedsiębiorstw osób fizycznych w 2020 roku zarejestrowały osoby poniżej 30 roku życia (26,0% przedsiębiorstw) i między 40 a 49 rokiem życia (24,3% przedsiębiorstw). Najmniej aktywne były osoby powyżej 60 roku życia (4,3% zarejestrowanych przedsiębiorstw dwuletnich).

Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według wieku przedsiębiorcy

Chart 20. Structure of enterprises established in 2020 active until 2022 by age of entrepreneur

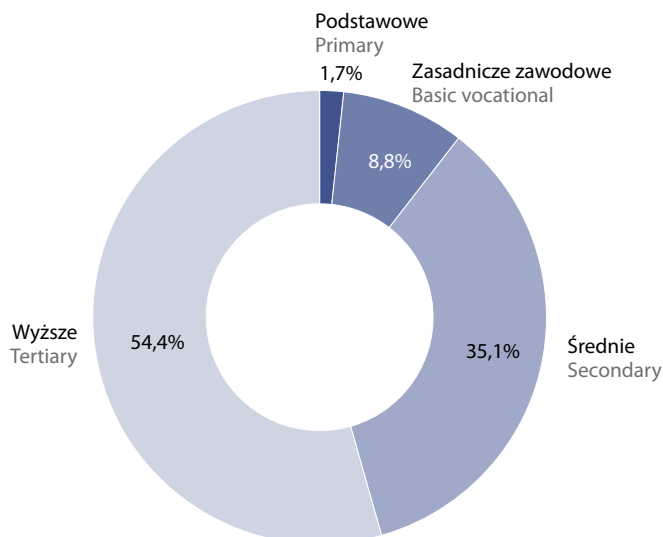


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najczęściej przedsiębiorstw mikro (tj. do 9 osób pracujących) zarejestrowały osoby do 30 roku życia (26,0% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób, osoby między 40 a 49 rokiem życia (33,7% przedsiębiorstw).

Ze względu na wykształcenie, najczęściej przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku zostało zarejestrowanych przez osoby z wykształceniem wyższym (54,4% przedsiębiorstw).

Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według wykształcenia przedsiębiorcy

Chart 21. Structure of enterprises established in 2020 active until 2022 by entrepreneur level of education

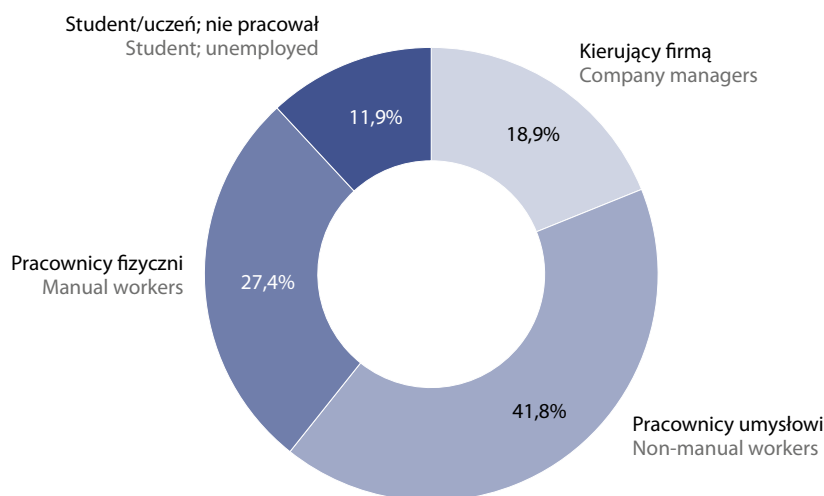


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, w zbiorowości przedsiębiorstw mikro najbardziej aktywne były osoby z wykształceniem wyższym (54,5% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości). Osoby z wykształceniem wyższym zarejestrowały także najwięcej przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób (42,8% zarejestrowanych przedsiębiorstw).

Ze względu na charakter poprzedniej pracy przedsiębiorcy, najwięcej przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku, które pozostały aktywne do 2022 roku zarejestrowały osoby będące pracownikami umysłowymi (41,8% przedsiębiorstw). Biorąc pod uwagę wielkość przedsiębiorstwa, osoby będące wcześniej pracownikami umysłowymi zarejestrowały najwięcej przedsiębiorstw mikro (41,9% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości), natomiast osoby kierujące wcześniej innym podmiotem gospodarczym utworzyły najwięcej przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób (36,3% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości).

Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy

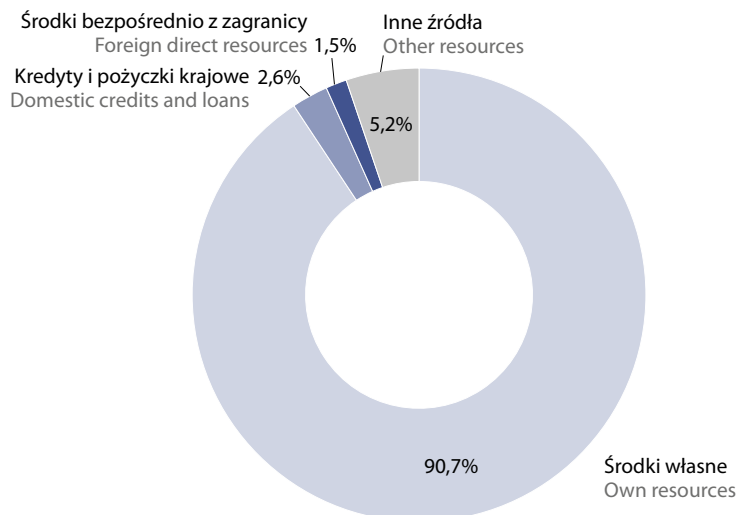
Chart 22. Structure of enterprises established in 2020 active until 2022 by type of entrepreneur previous job



Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2020 roku, które pozostały aktywne do 2022 roku najczęściej były finansowane ze środków własnych (90,7% przedsiębiorstw), kredyt i pożyczkę krajową wybrało 2,6% przedsiębiorców, a środki z zagranicy stanowiły źródło finansowania podejmowanej działalności dla 1,5% przedsiębiorstw.

Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2020 active until 2022



Ze zbiorowości przedsiębiorstw przemysłowych, 81,2% przedsiębiorstw korzystało ze środków własnych, a 6,3% finansowało podejmowaną działalność z kredytów i pożyczek krajowych oraz środków zagranicznych.

Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

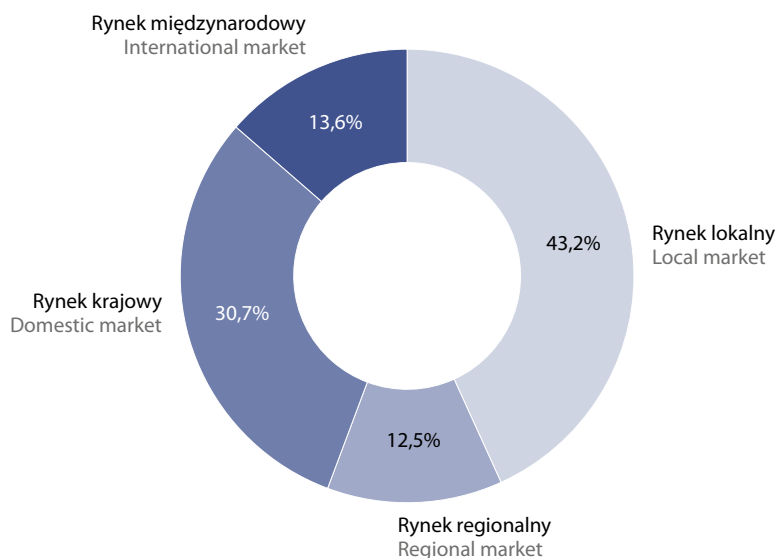
TRUDNOŚCI POPYTOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

TRUDNOŚCI PODAŻOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Przedsiębiorstwa powstałe w 2020 roku aktywne do 2022 roku prowadziły działalność głównie na rynku lokalnym (43,2% przedsiębiorstw). Na rynku regionalnym działało 12,5% podmiotów, na krajowym 30,7%, a na międzynarodowym 13,6% przedsiębiorstw.

Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 24. Structure of enterprises established in 2020 active until 2022 by range of conducted activity

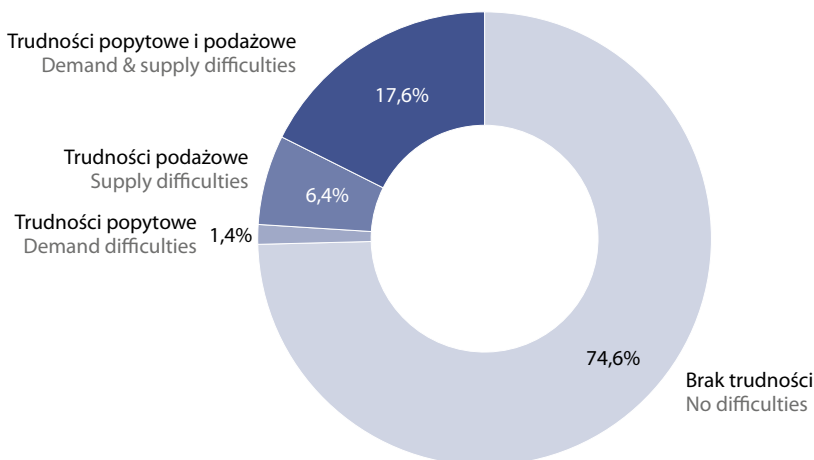


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (46,4% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstwa osób prawnych na rynku krajowym (34,6% przedsiębiorstw). Zarówno przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych, jak i te z pracownikami najemnymi częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (odpowiednio 44,9% i 39,4% przedsiębiorstw).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2020 roku aktywne do 2022 roku najczęściej nie napotkały żadnych trudności przy prowadzeniu działalności (74,6% przedsiębiorstw), 1,4% przedsiębiorstw miało trudności popytowe, 6,4% podażowe, a 17,6% wykazało oba rodzaje trudności.

Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 25. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2022 by kind of encountered difficulties

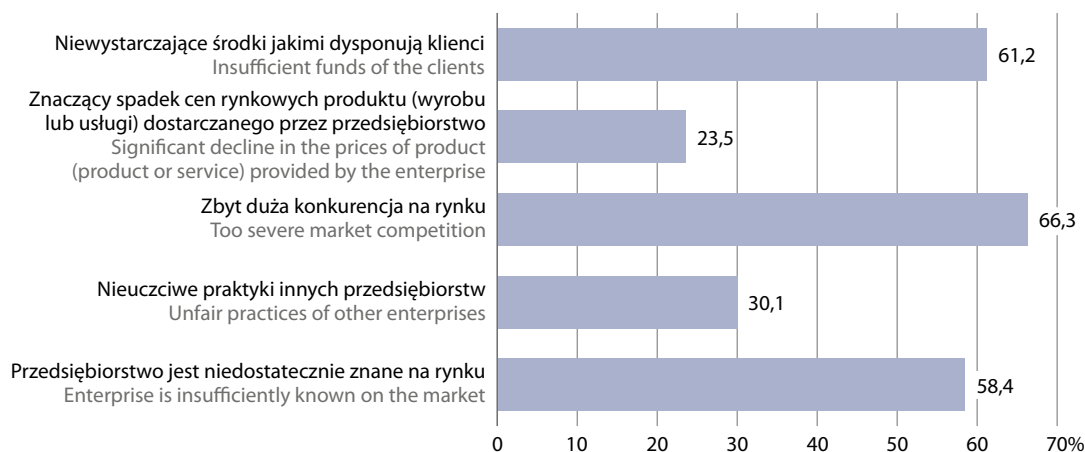


Przedsiębiorstwa, które nie miały trudności częściej prowadziły działalność w sekcji obsługa rynku nieruchomości (89,0% przedsiębiorstw tej sekcji nie zgłaszało trudności w prowadzeniu działalności). Trudności popytowe najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (15,0% przedsiębiorstw tej sekcji), a podażowe z sekcji informacja i komunikacja (14,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Obydwa rodzaje trudności (podażowe i popytowe) częściej jako barierę w prowadzeniu działalności wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (33,3% przedsiębiorstw tej sekcji).

W zbiorowości przedsiębiorstw doświadczających trudności popytowych, najczęściej wskazywana była zbyt duża konkurencja na rynku (66,3% przedsiębiorstw). Niewystarczające środki jakimi dysponują klienci jako trudność w prowadzeniu działalności wskazało 61,2% przedsiębiorstw. Niedostateczna rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku stanowiła barierę dla 58,4% przedsiębiorstw.

Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 26. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2022 reported demand difficulties

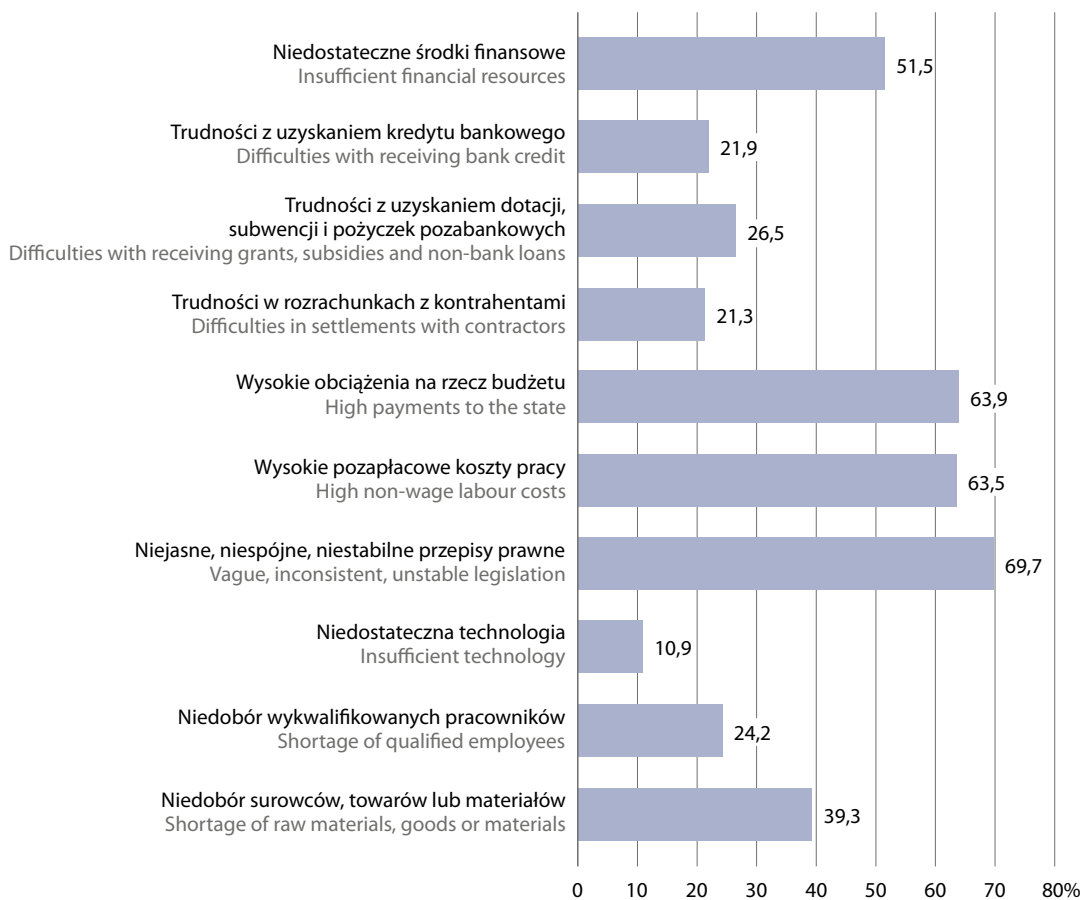


Częściej trudności związane z niewystarczającymi środkami klientów wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (81,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Zbyt duża konkurencja najczęściej powodowała trudności w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji pozostała działalność usługowa (89,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Jednostki prowadzące działalność związaną z administrowaniem i działalnością wspierającą częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji wskazywały na trudności związane ze spadkiem cen dostarczanego produktu lub usługi oraz z nieuczciwymi praktykami konkurencji (odpowiednio 35,6% i 58,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Zbyt słaba rozpoznawalność przedsiębiorstwa stanowiła barierę w prowadzeniu działalności u 88,5% przedsiębiorstw zajmujących się edukacją.

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2020 roku aktywne do 2022 roku najczęściej wskazywały niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne jako barierę w prowadzeniu działalności (69,7% przedsiębiorstw). Wysokie obciążenia na rzecz budżetu powodowały trudności u 63,9% przedsiębiorstw, a wysokie pozapłacowe koszty pracy u 63,5% przedsiębiorstw. Niedostateczna technologia, trudności w rozrachunku z kontrahentem oraz z uzyskaniem kredytu bankowego były wskazywane najrzadziej jako trudność w prowadzeniu działalności (odpowiednio: 10,9%, 21,3% i 21,9% przedsiębiorstw).

Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 27. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2022 reported supply difficulties

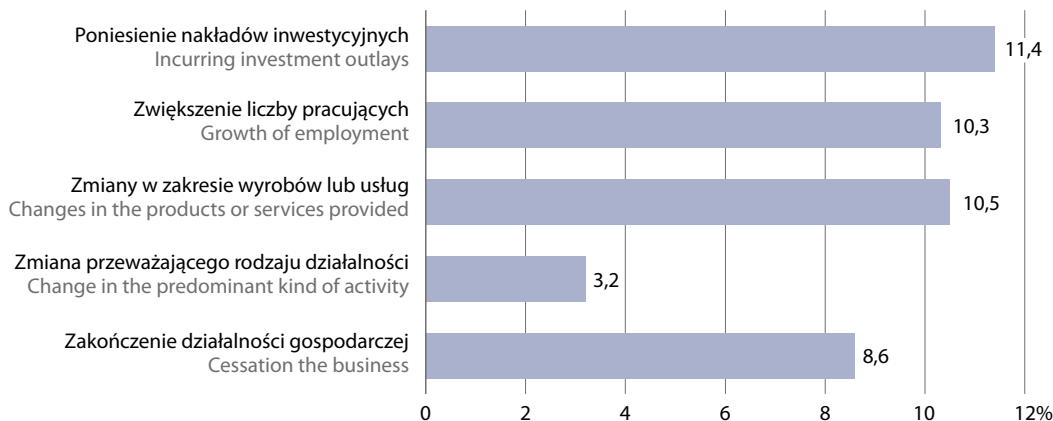


Niedostateczne środki finansowe najczęściej stanowiły barierę w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (98,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności z uzyskaniem kredytu bankowego częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (71,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Częściej trudności z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych doświadczały podmioty z sekcji pozostała działalność usługowa (79,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – wskazywały trudności w rozrachunkach z kontrahentami i wysokie pozapłacowe koszty pracy (odpowiednio 45,2% i 79,6% podmiotów tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja – częściej niż inne przedsiębiorstwa – zgłaszały trudności związane z wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu oraz z niejasnymi, niespójnymi, niestabilnymi przepisami prawnymi (odpowiednio 84,6% i 95,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedostateczna technologia częściej stanowiła źródło trudności u przedsiębiorstw z sekcji edukacja (55,8% jednostek tej sekcji), a niedobór wykwalifikowanych pracowników u przedsiębiorstw z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (65,7% jednostek tej sekcji). Przedsiębiorstwa zajmujące się obsługą rynku nieruchomości – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – zgłaszały niedobór surowców, towarów lub materiałów jako źródło trudności podażowych (67,6% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku, 11,4% przedsiębiorstw planowało poniesienie nakładów inwestycyjnych w 2022 roku. Zakończenie działalności w 2022 roku planowało 8,6% przedsiębiorstw.

Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2022 roku według planowanych zmian

Chart 28. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2022 by planned changes



Poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości oraz zmianę przeważającego rodzaju działalności częściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (odpowiednio 21,0% i 5,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Zwiększenie liczby pracujących planowało 16,5% przedsiębiorstw z sekcji administracja i działalność wspierająca, natomiast zmiany w zakresie wyrobów lub usług były w planach 17,7% przedsiębiorstw z sekcji informacja i komunikacja. Zakończenie działalności najczęściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (16,7% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2019 roku

2.3. Non-financial enterprises established in 2019

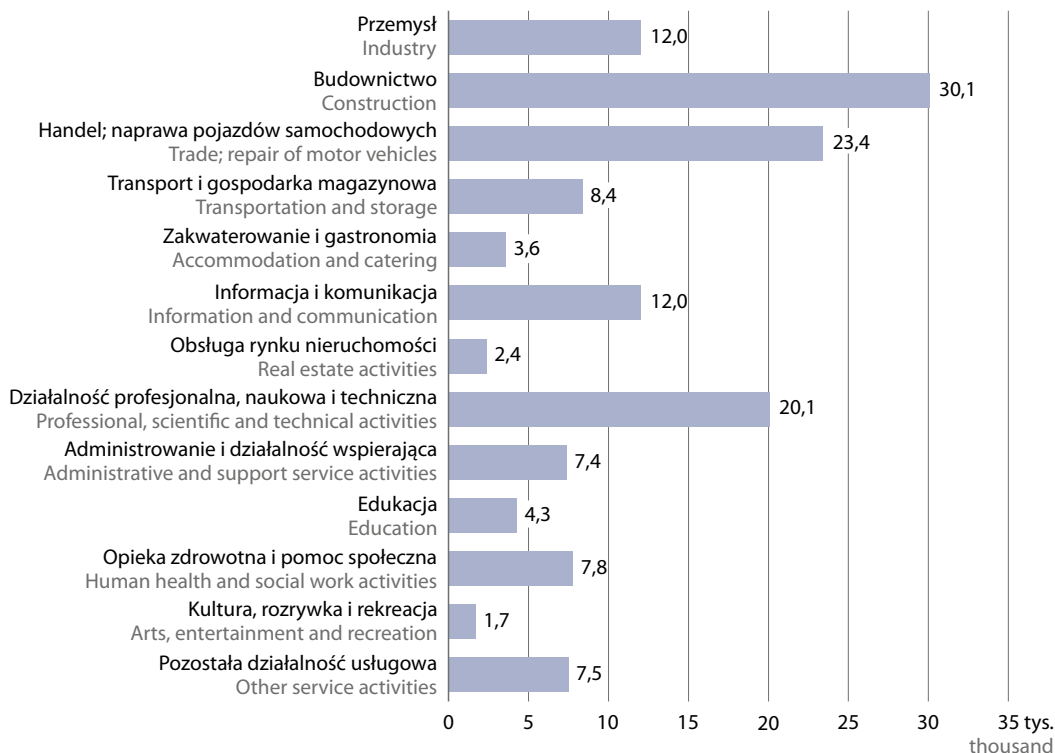
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku do 2022 roku pozostało aktywnych 140 578 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia trzeciego roku wyniósł 87,6%.

Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 29. Number of enterprises established in 2019 active until 2022

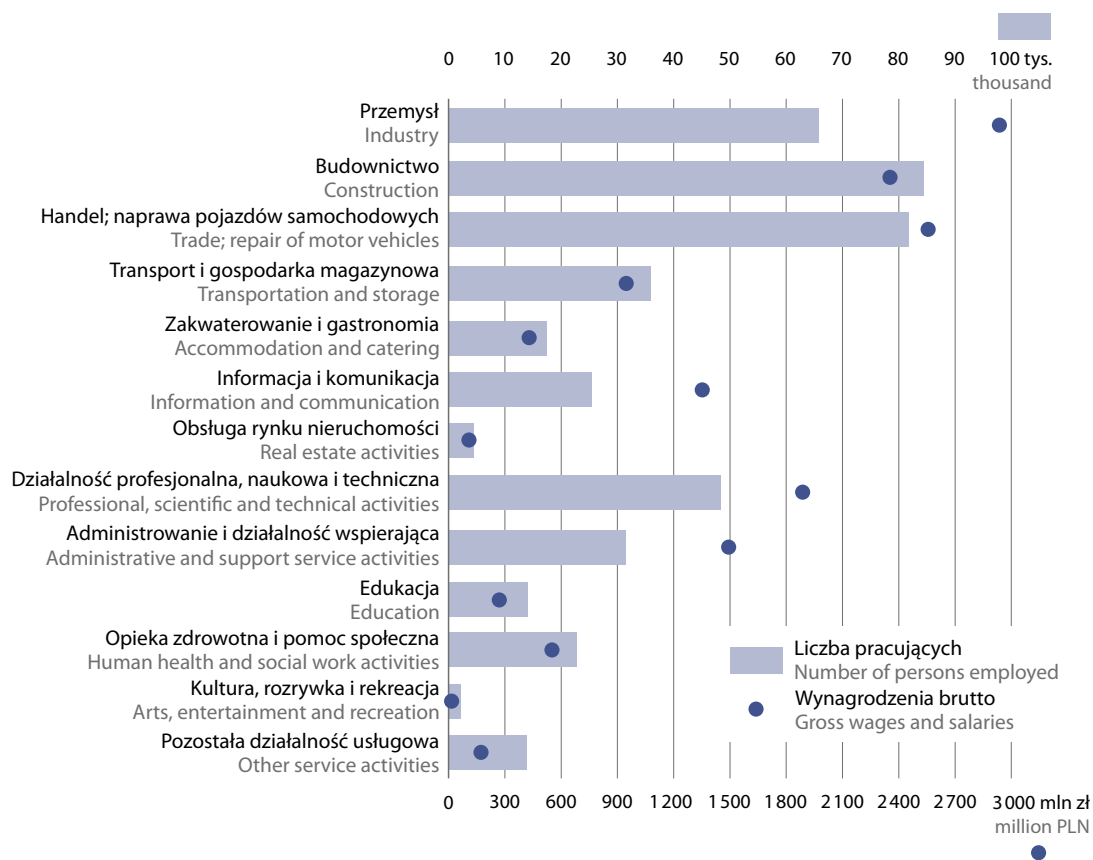


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 83,4% przedsiębiorstw trzy-letnich, a osób prawnych 16,6%. Odsetek przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych stanowił 65,0% przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku, a z pracownikami najemnymi 35,0%.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku pracowały 450 102 osoby. Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku wyniosły 15 100,1 mln zł.

Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2019 active until 2022



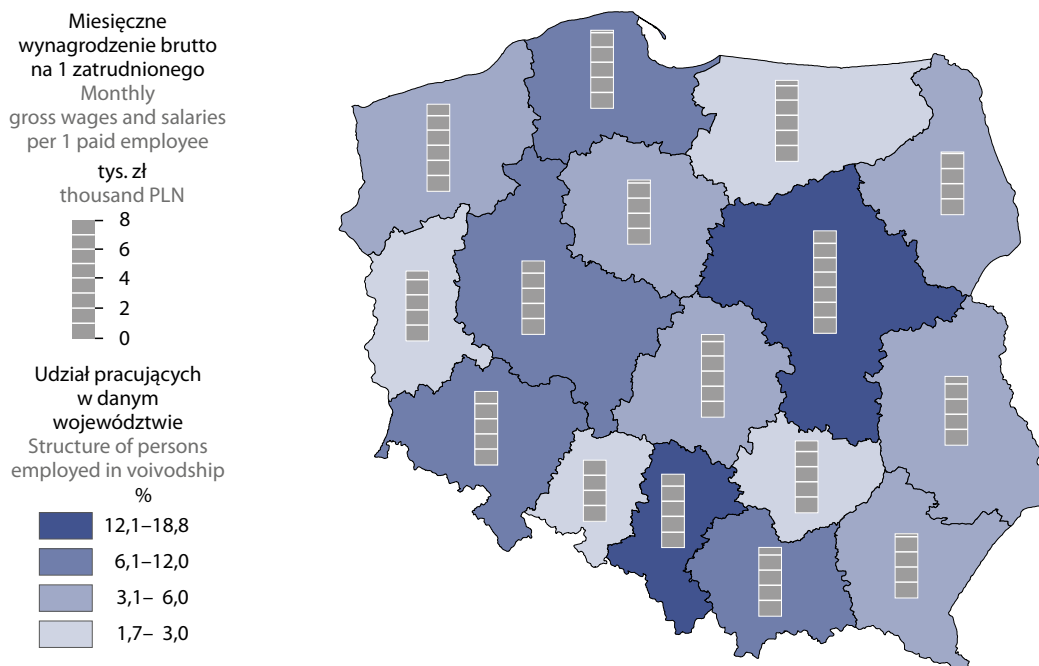
Pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 57,4% pracujących w podmiotach trzyletnich, a w przedsiębiorstwach posiadających osobowość prawną 42,6%. Odsetek pracujących w przedsiębiorstwach zatrudniających pracowników najemnych wyniósł 78,7%, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 21,3%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów trzyletnich 71,7% przypadało na osoby prawne, a 28,3% na przedsiębiorstwa osób fizycznych. Ze względu na zatrudnienie 99,2% wynagrodzeń ogółem stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych, a 0,8% przedsiębiorstw bez pracowników najemnych.

Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, najwięcej osób pracowało w województwie mazowieckim (84 675 osób) i śląskim (61 938 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach: podlaskim (4,1 osoby) oraz opolskim i śląskim (po 3,9 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województwa mazowieckiego (6,7 tys. zł).

Mapa 3. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku

Map 3. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2019 active until 2022



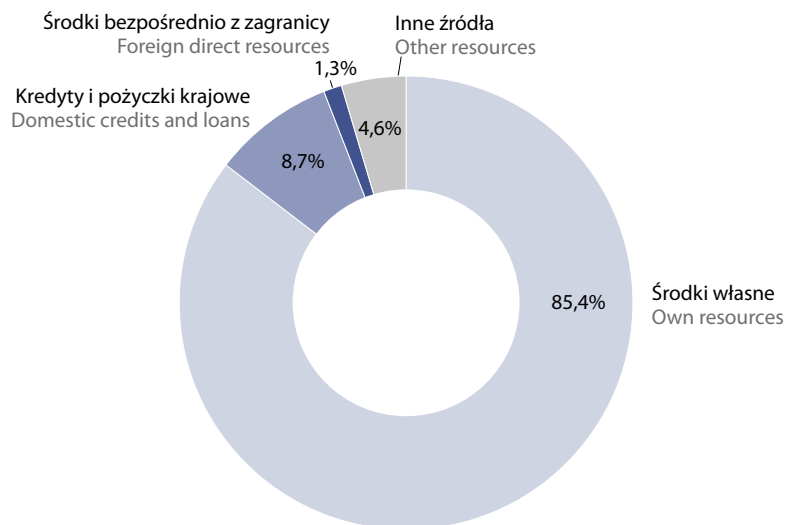
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku 14,1% podmiotów wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Spośród przedsiębiorstw, które zadeklarowały, że poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe 85,4% finansowało je ze środków własnych, 8,7% korzystało z kredytów i pożyczek krajowych, a 1,3% ze środków zagranicznych.

Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2019 active until 2022



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa związane z obsługą rynku nieruchomości (37,3% przedsiębiorstw tej sekcji), przemysłem (22,7%), kulturą, rozrywką i rekreacją (22,5%) oraz zakwaterowaniem i gastronomią (21,2%).

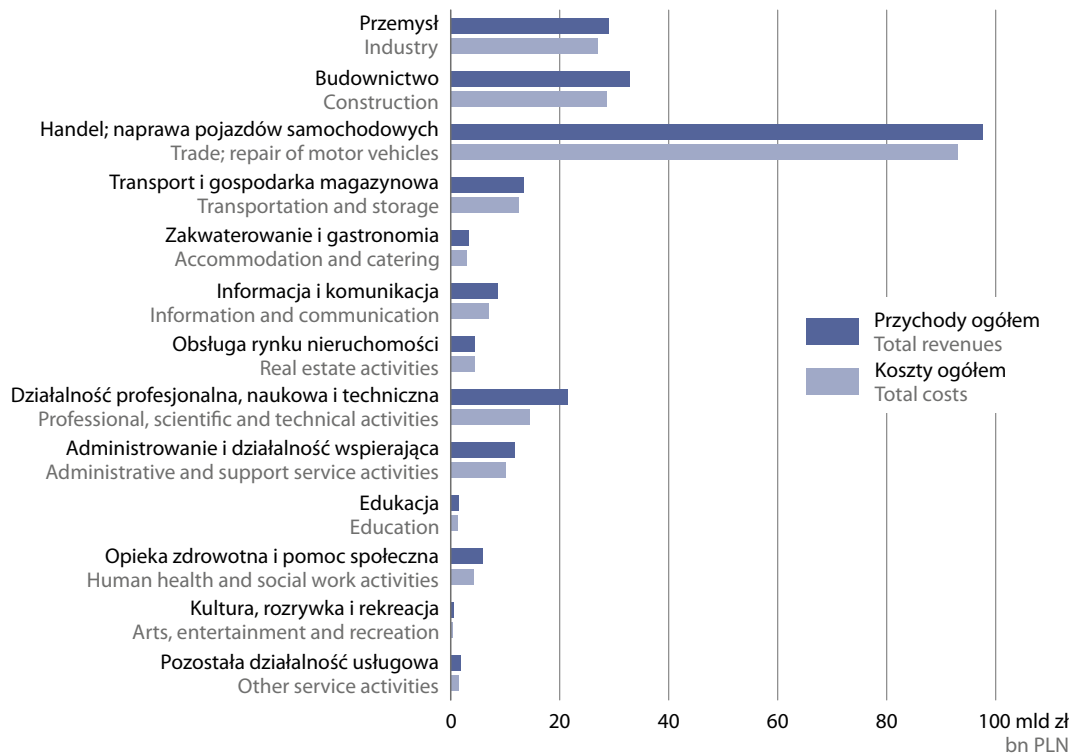
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku wyniosły 231 707,2 mln zł, a koszty ogółem 207 276,6 mln zł.

Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2019 active until 2022

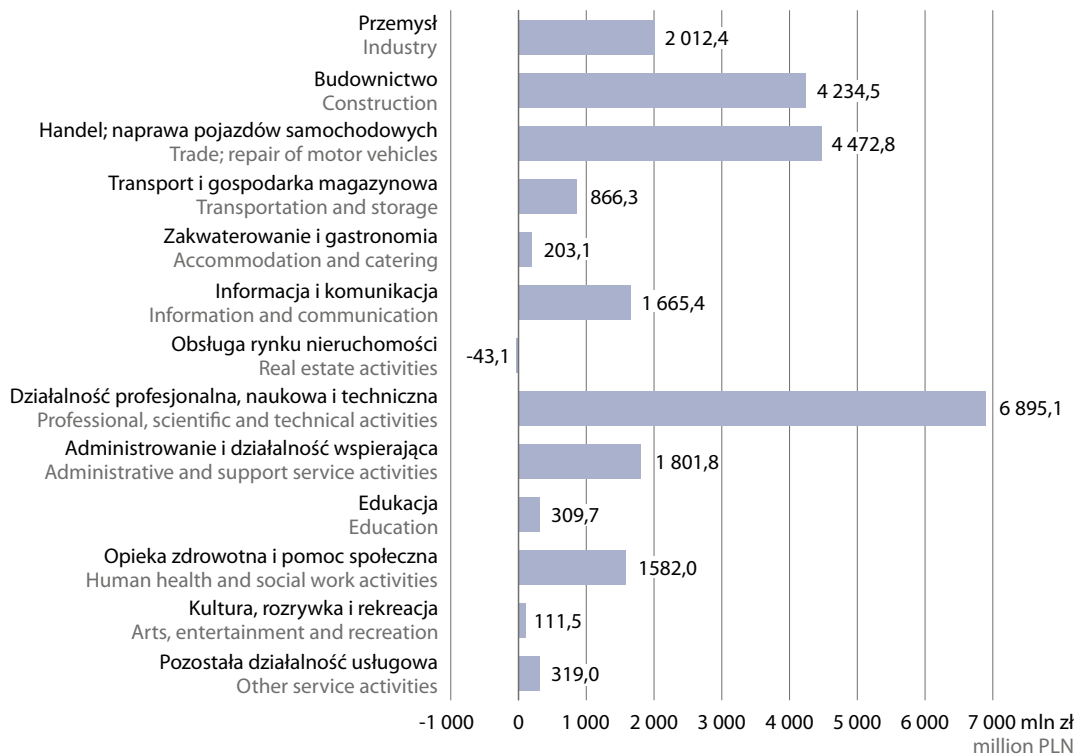


Przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały 74,8% przychodów ogółem podmiotów trzyletnich, a jednostki osób fizycznych 25,2%. Przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych wygenerowały 82,2% przychodów ogółem przedsiębiorstw trzyletnich, a bez pracowników najemnych 17,8%.

Odsetek kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa osób prawnych wyniósł 78,6% kosztów ogółem przedsiębiorstw trzyletnich, a osób fizycznych 21,4%. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 85,4% kosztów ogółem, a bez pracowników najemnych – 14,6%.

Wynik finansowy przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku ukształtował się na poziomie 24 430,6 mln zł.

Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku
 Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2019 active until 2022



Przedsiębiorstwa osób fizycznych zanotowały 57,2% z wyniku finansowego osiągniętego przez podmioty trzyletnie, a osoby prawne 42,8%. Przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych wypracowały 55,0% z wyniku finansowego przedsiębiorstw trzyletnich, a bez pracowników najemnych 45,0%.

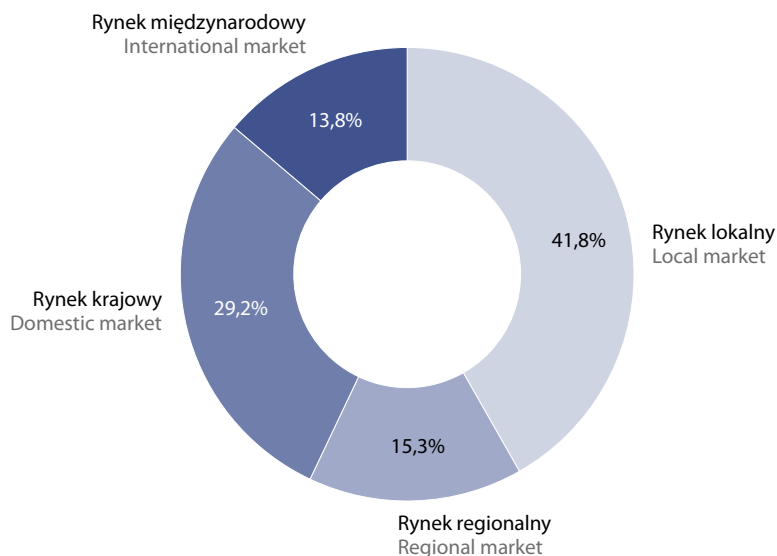
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku aktywne do 2022 roku najczęściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (41,8% przedsiębiorstw). Na rynku regionalnym prowadziło działalność 15,3% przedsiębiorstw, na krajowym 29,2%, a na międzynarodowym 13,8%.

Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 34. Structure of enterprises established in 2019 active until 2022 by range of conducted activity

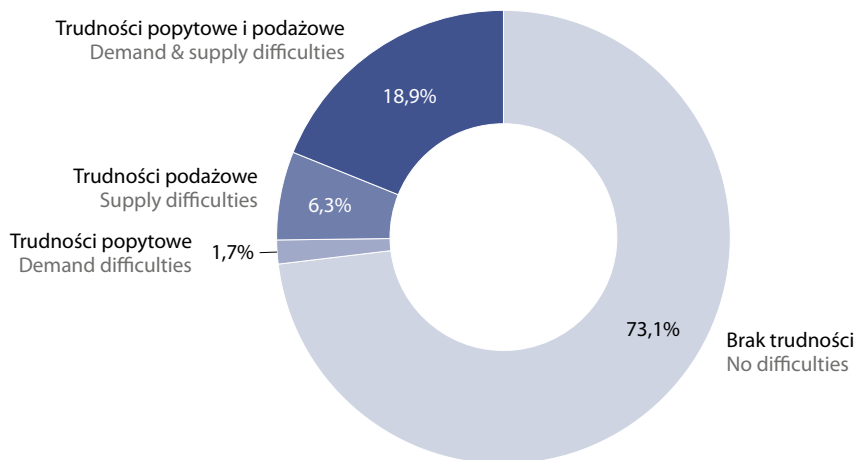


Przedsiębiorstwa osób fizycznych częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (45,1% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstwa posiadające osobowość prawną na rynku krajowym (36,3% przedsiębiorstw). Ze względu na zatrudnienie, zarówno przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych, jak i te, które wykazały zatrudnienie częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (odpowiednio 40,8% i 43,5% przedsiębiorstw).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku 73,1% przedsiębiorstw wskazało, że nie miało trudności w prowadzeniu działalności. Trudności zarówno popytowe, jak i podażowe miało 18,9% przedsiębiorstw.

Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 35. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2022 by kind of encountered difficulties

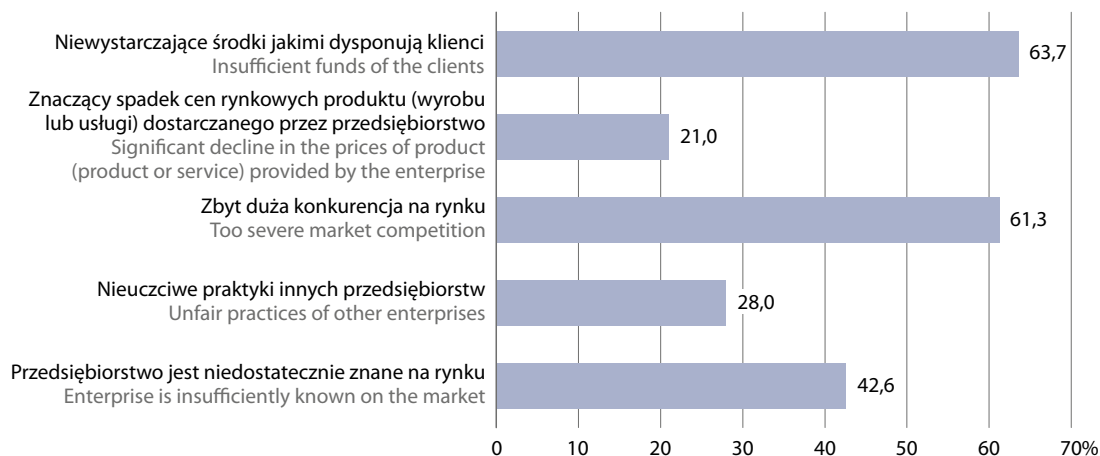


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej brak trudności w prowadzeniu działalności wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (83,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności zarówno popytowe, jak i podażowe najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (40,3% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności popytowych, najczęściej jako barierę w prowadzeniu działalności przedsiębiorstwa zgłaszały niewystarczające środki jakimi dysponują klienci (63,7% przedsiębiorstw) oraz zbyt dużą konkurencję na rynku (61,3% przedsiębiorstw).

Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 36. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2022 reported demand difficulties

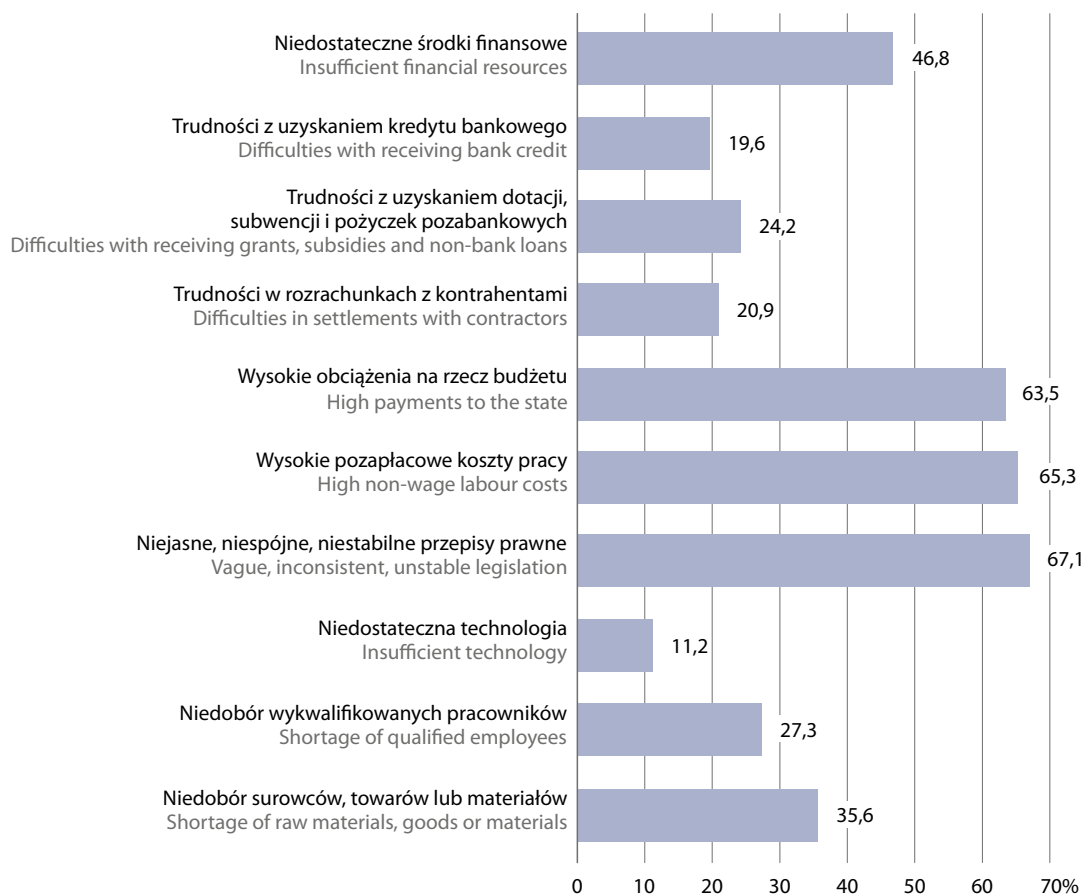


Niewystarczające środki klientów częściej stanowiły barierę w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji edukacja (95,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności związane ze znaczącym spadkiem cen rynkowych produktu dostarczanego przez przedsiębiorstwo najczęściej wskazywały jednostki z sekcji obsługa rynku nieruchomości (47,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Zbyt dużą konkurencję na rynku częściej wskazywały – jako trudność w prowadzeniu działalności – przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (83,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Nieuczciwe praktyki konkurencji oraz zbyt słaba rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku częściej stanowiły źródło trudności u przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 93,8% i 66,3% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku aktywne do 2022 roku najczęściej zgłaszały niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawa jako źródło trudności w prowadzeniu działalności (67,1% przedsiębiorstw). Najrzadziej trudności w prowadzeniu działalności powodowała niedostateczna technologia (11,2% przedsiębiorstw).

Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 37. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2022 reported supply difficulties

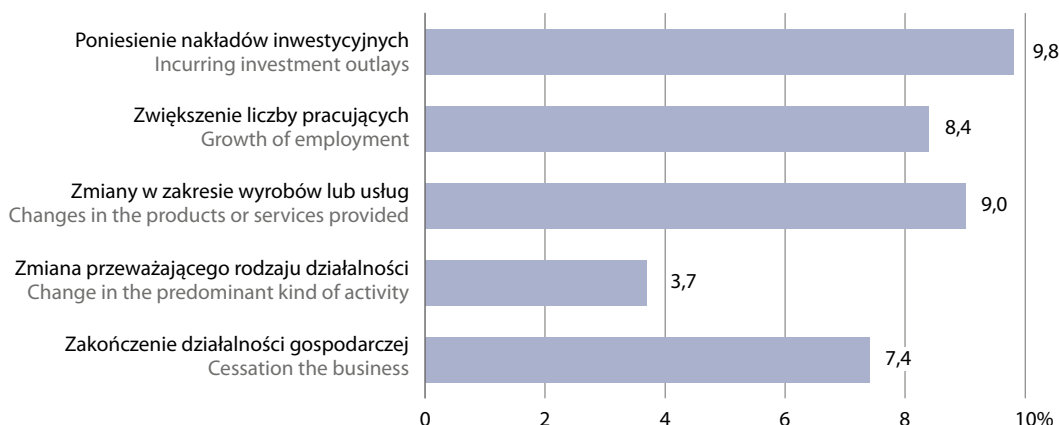


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja, częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa, zgłaszały trudności powodowane przez: niedostateczne środki finansowe (79,4% przedsiębiorstw tej sekcji), trudności z uzyskaniem kredytu bankowego (48,2%), trudności z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych (60,7%), trudności w rozrachunku z kontrahentami (45,6%), wysokie obciążenia na rzecz budżetu (76,1%), niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawa (98,2%) oraz niedostateczną technologię (41,0%). Wysokie pozapłacowe koszty pracy częściej były barierą w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji edukacja (95,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedobór wykwalifikowanych pracowników jako źródło trudności najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (46,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedobór surowców, towarów lub materiałów częściej stanowił utrudnienie dla przedsiębiorstw przemysłowych (62,5% przedsiębiorstw tej sekcji).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku aktywne do 2022 roku najczęściej planowały poniesienie w 2022 roku nakładów inwestycyjnych (9,8% przedsiębiorstw). Zmianę przeważającego rodzaju działalności planowało 3,7% przedsiębiorstw.

Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2022 roku według planowanych zmian

Chart 38. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2022 by planned changes



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (26,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Zwiększenie liczby pracujących częściej deklarowały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (14,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Zmiany w zakresie dostarczanych wyrobów lub usług częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (21,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Zmianę przeważającego rodzaju działalności planowało 7,0% przedsiębiorstw sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna, natomiast plany zakończenia działalności częściej prognozowały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (17,9% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2018 roku

2.4. Non-financial enterprises established in 2018

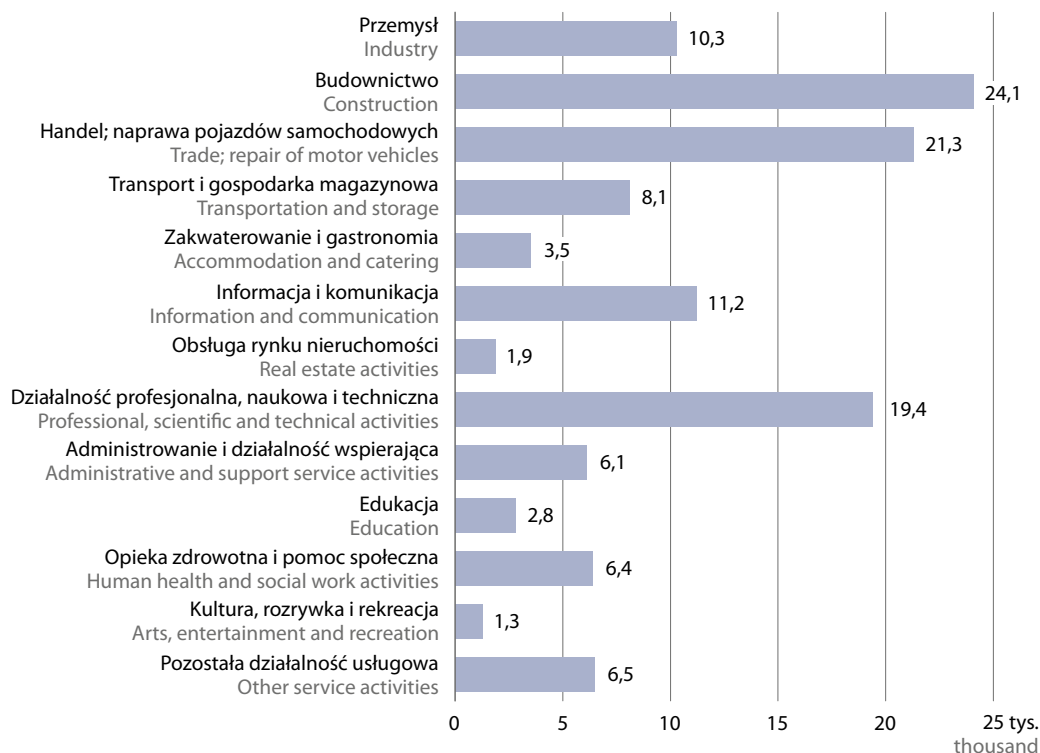
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku do 2022 roku pozostało aktywnych 122 899 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia ostatniego roku wyniósł 91,0%.

Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 39. Number of enterprises established in 2018 active until 2022

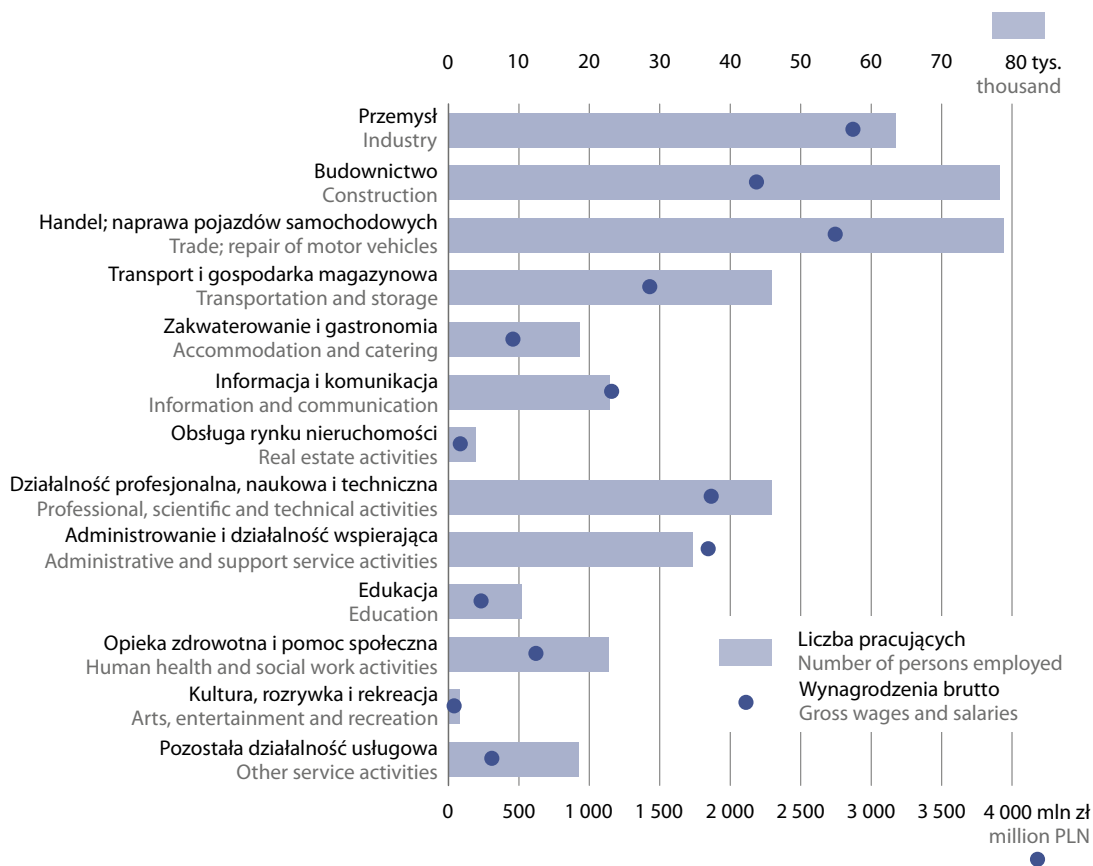


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 83,4% przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku, a osób prawnych 16,6%. Przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 61,5% podmiotów czteroletnich, a z pracownikami najemnymi 38,5%.

Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku wyniosła 446 497 osób. Wartość wynagrodzeń brutto ukształtowała się na poziomie 15 844,6 mln zł.

Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2018 active until 2022



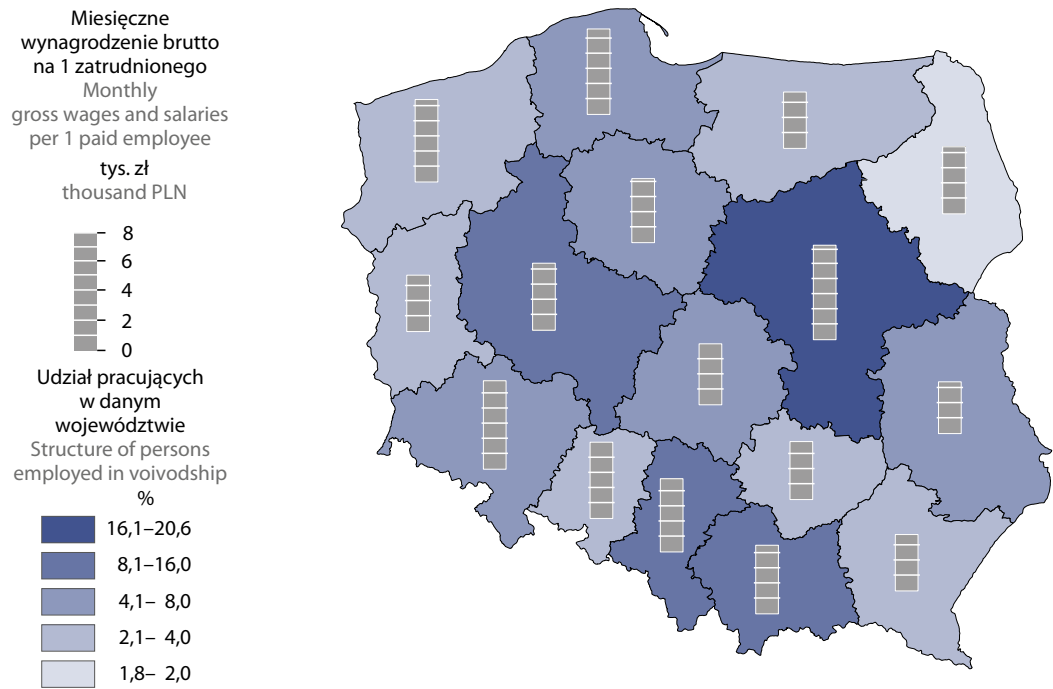
Ze względu na formę prawną, liczba pracujących w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowiła 54,9% ogólnej liczby pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 45,1%. Spośród pracujących w podmiotach czteroletnich 82,7% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach zatrudniających pracowników najemnych, a 17,3% w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach osób prawnych stanowiły 71,9% wynagrodzeń brutto przedsiębiorstw czteroletnich, a osób fizycznych 28,1%. Ze względu na zatrudnienie, 99,1% wynagrodzeń ogółem stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi, a 0,9% przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych.

Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, największą liczbę pracujących zaobserwowano dla województwa mazowieckiego (91 952 osoby) i małopolskiego (51 838 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach: opolskim (4,4 osoby) oraz mazowieckim, warmińsko-mazurskim i wielkopolskim (po 4,0 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zanotowano dla województw: mazowieckiego (6,2 tys. zł), dolnośląskiego (5,8 tys. zł) i pomorskiego (5,6 tys. zł).

Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku

Map 4. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2018 active until 2022



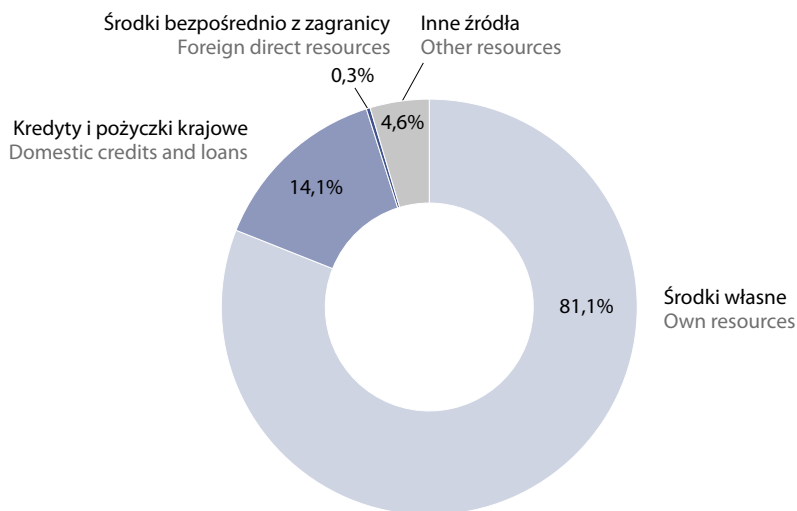
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku 15,3% podmiotów wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Najczęściej źródłem finansowania nakładów były środki własne (81,1% przedsiębiorstw). Z kredytów i pożyczek krajowych korzystało 14,1% przedsiębiorstw, a środki z zagranicy stanowiły źródło finansowania dla 0,3% czteroletnich przedsiębiorstw.

Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2018 active until 2022



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji: zakwaterowanie i gastronomia (26,5% przedsiębiorstw tej sekcji), transport i gospodarka magazynowa (24,4% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz przemysł (20,6% przedsiębiorstw tej sekcji).

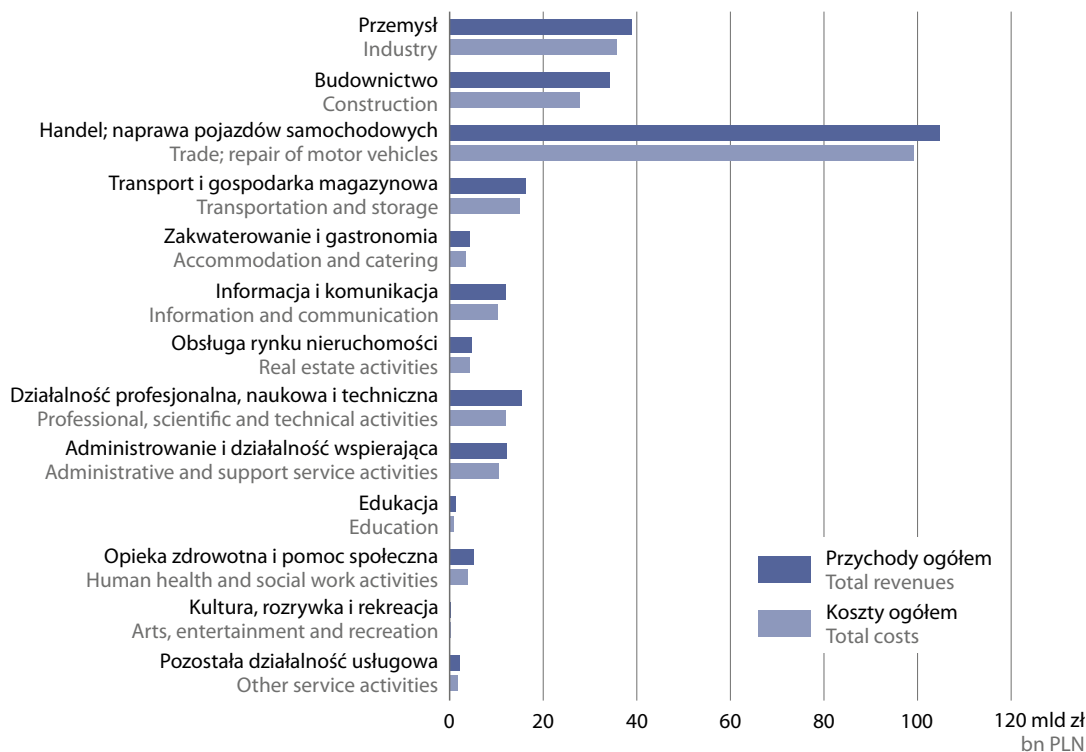
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku aktywne do 2022 roku osiągnęły przychody ogółem na poziomie 252 008,8 mln zł i poniosły koszty w wysokości 226 084,4 mln zł.

Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2018 active until 2022

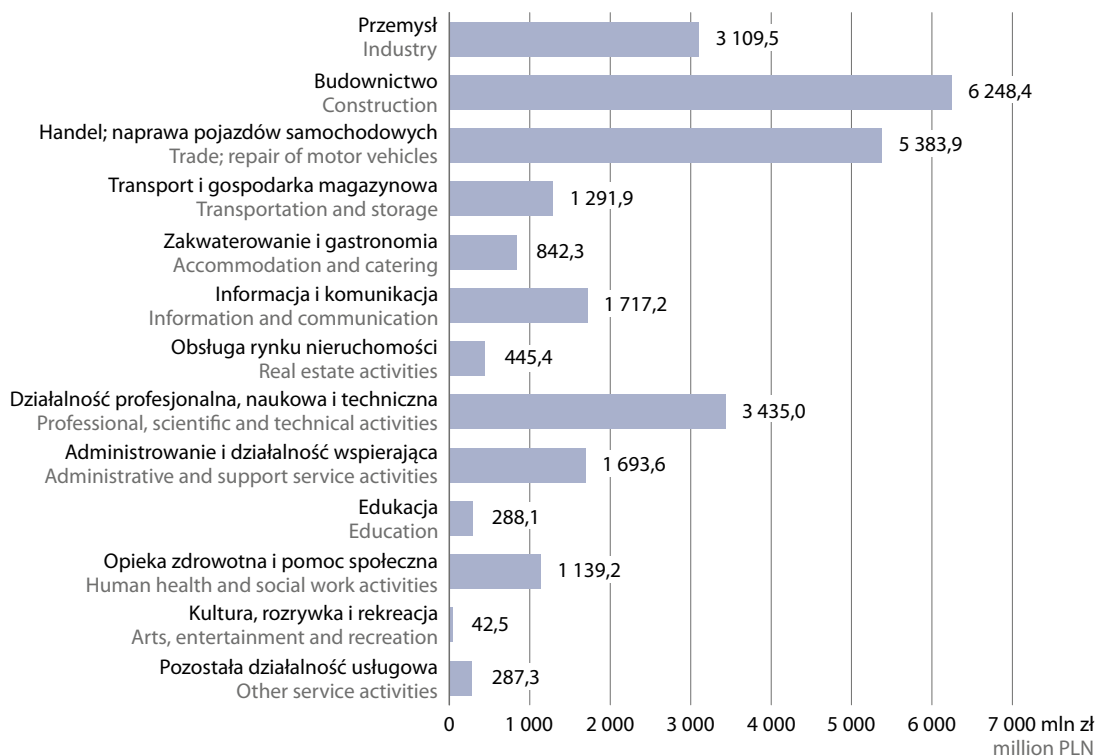


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały przychody na poziomie 70,4% wartości przychodów ogółem jednostek czteroletnich, a osób fizycznych 29,6%. Przychody przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 82,1% tych przychodów, a bez pracowników najemnych 17,9%.

Koszty poniesione przez osoby prawne stanowiły 74,0% kosztów ogółem podmiotów czteroletnich, a przez osoby fizyczne 26,0%. Ze względu na zatrudnienie, przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych poniosły koszty na poziomie 84,4% kosztów ogółem, a przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych 15,6%.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku wyniósł 25 924,4 mln zł.

Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku
 Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2018 active until 2022



Ze względu na formę prawną, wynik finansowy przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 61,5% wartości wyniku finansowego podmiotów czteroletnich, a osób prawnych 38,5%. Wynik finansowy przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowił 37,9% wyniku finansowego wszystkich jednostek czteroletnich, a wynik podmiotów zatrudniających pracowników najemnych 62,1%.

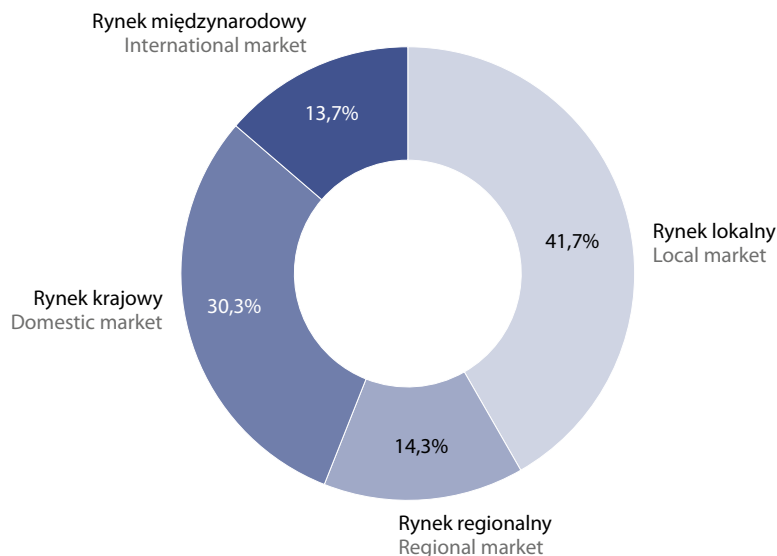
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku aktywne do 2022 roku częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (41,7% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 13,7% przedsiębiorstw.

Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 44. Structure of enterprises established in 2018 active until 2022 by range of conducted activity

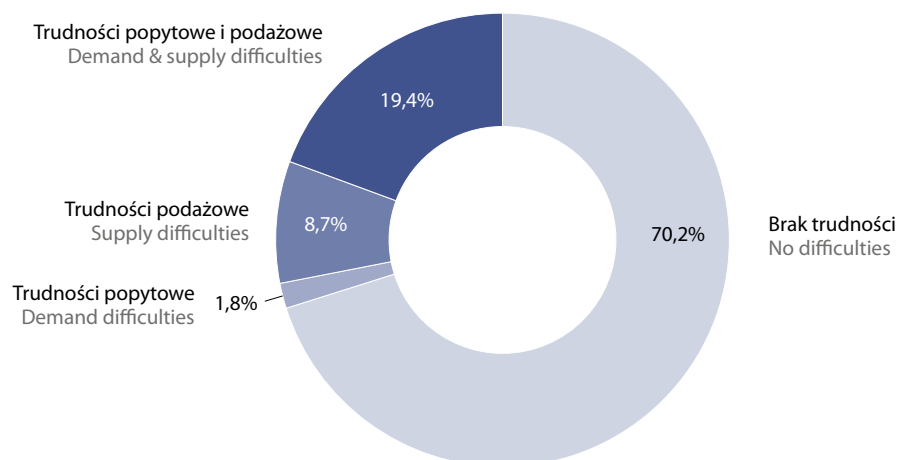


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej na rynku lokalnym prowadziły działalność przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (81,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Na rynku regionalnym – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność przedsiębiorstwa zajmujące się obsługą rynku nieruchomości (33,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność na rynku krajowym (47,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Rynek międzynarodowy jako zasięg prowadzonej działalności najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (34,3% przedsiębiorstw tej sekcji).

Blisko 3/4 przedsiębiorstw (70,2%) powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku nie napotkała trudności przy prowadzeniu działalności. Trudności zarówno popytowe, jak i podażowe zgłaszało 19,4% przedsiębiorstw.

Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 45. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2022 by kind of encountered difficulties

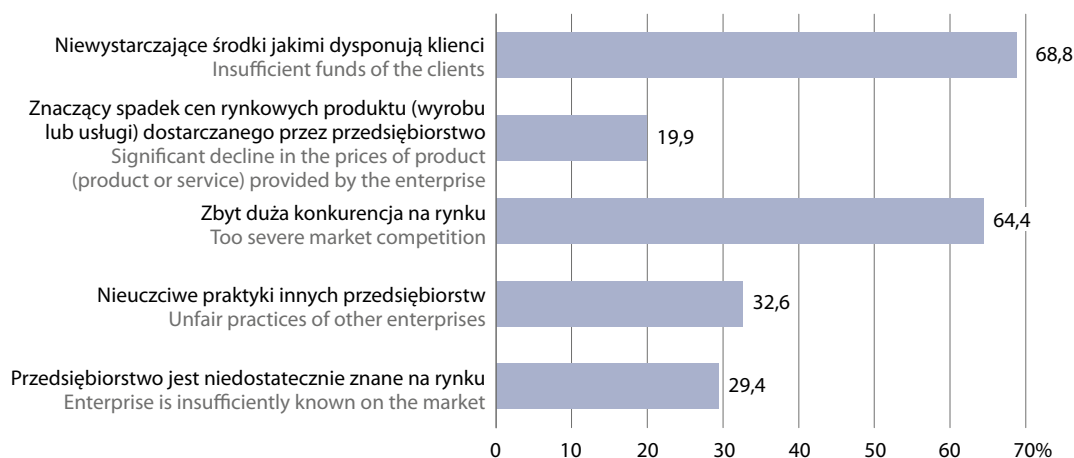


Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – nie napotkały trudności w prowadzeniu działalności (80,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności popytowe częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (9,2% przedsiębiorstw tej sekcji), a trudności podażowe przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (17,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Obydwa rodzaje trudności najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (47,1% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności popytowych, najczęściej przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku aktywne do 2022 roku zgłaszały niewystarczające środki jakimi dysponują klienci (68,8% przedsiębiorstw). Spadek cen dostarczanego produktu lub usługi był zgłaszany najrzadziej jako trudność w prowadzeniu działalności (19,9% przedsiębiorstw).

Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 46. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2022 reported demand difficulties

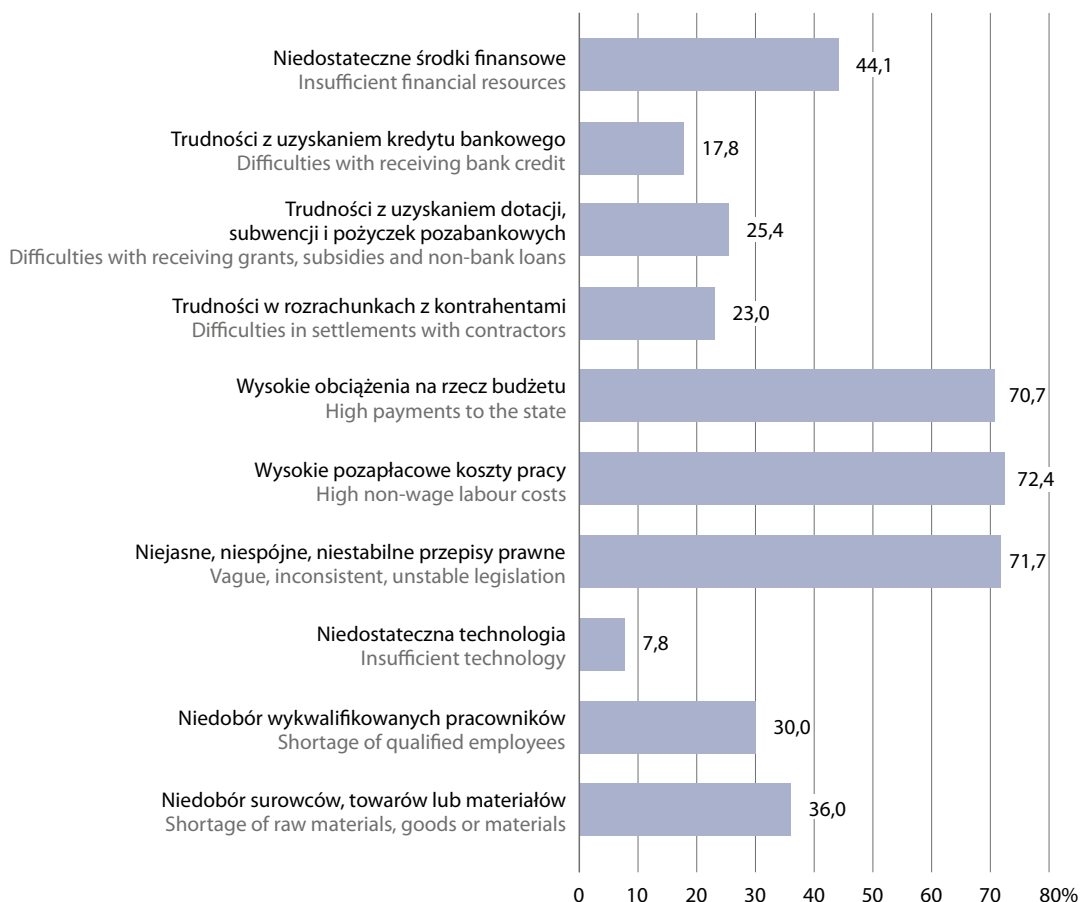


Przedsiębiorstwa z sekcji edukacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – wskazywały niewystarczające środki klientów jako źródło trudności (98,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Znaczący spadek cen produktu dostarczanego przez przedsiębiorstwo, nieuczciwe praktyki innych przedsiębiorstw oraz fakt, że przedsiębiorstwo jest niedostatecznie znane na rynku stanowiły źródło trudności u przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 56,4%, 63,5% i 96,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa – częściej niż pozostałe podmioty – zgłaszały trudności związane ze zbyt dużą konkurencją na rynku (82,8% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku aktywne do 2022 roku najczęściej zgłaszały trudności związane z wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy (72,4% przedsiębiorstw). Najrzadziej zgłaszane były trudności związane z niedostateczną technologią (7,8% przedsiębiorstw).

Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 47. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2022 reported supply difficulties

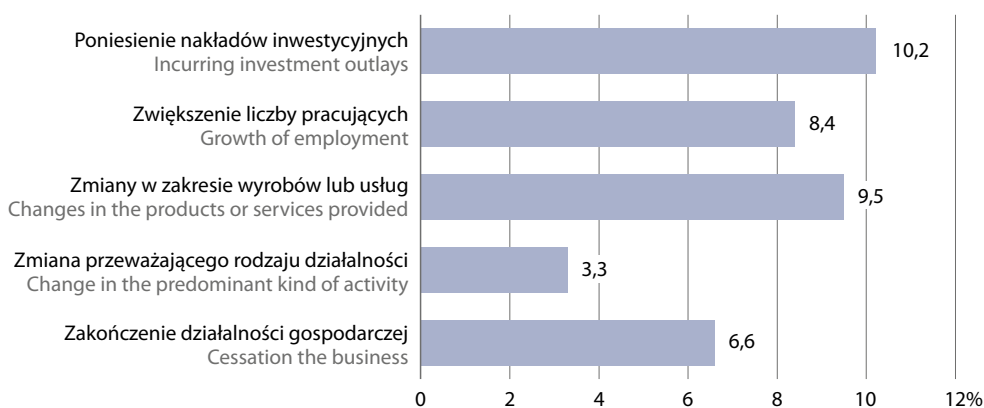


Przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – zgłaszały trudności związane z niedostatecznymi środkami finansowymi (78,8% przedsiębiorstw tej sekcji), z uzyskaniem kredytu bankowego (60,8%), z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych (74,5%), rozrachunkami z kontrahentami (50,9%), wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu (97,7%) oraz wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy (97,4%). Niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne częściej stanowiły źródło trudności u przedsiębiorstw z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (86,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności z niedostateczną technologią najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (16,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Podmioty z sekcji pozostała działalność usługowa – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały niedobór wykwalifikowanych pracowników jako źródło trudności (51,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Dla przedsiębiorstw przemysłowych – częściej niż dla pozostałych przedsiębiorstw – źródłem trudności był niedobór surowców, towarów lub materiałów (60,0% przedsiębiorstw tej sekcji).

Spośród przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku 10,2% podmiotów planowało poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości. Zmianę przeważającego rodzaju prowadzonej działalności deklarowało 3,3% przedsiębiorstw czteroletnich.

Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2022 roku według planowanych zmian

Chart 48. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2022 by planned changes



Przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych (16,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Zwiększenie liczby pracujących częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (13,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa prowadzące działalność z zakresu kultury, rozrywki i rekreacji – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały chęć zmiany w zakresie wyrobów lub usług oraz zmiany przeważającego rodzaju działalności (odpowiednio 20,4% i 7,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Chęć zakończenia działalności częściej planowały podmioty z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (10,6% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2017 roku

2.5. Non-financial enterprises established in 2017

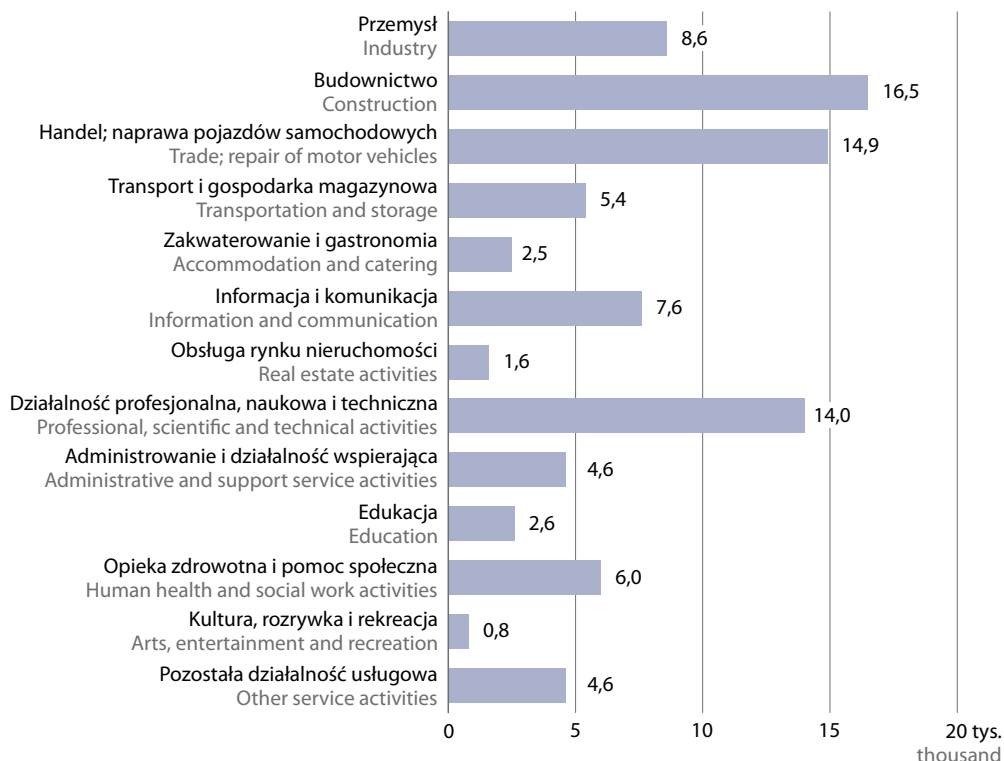
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku do 2022 roku pozostały aktywne 89 784 podmioty, a wskaźnik przeżycia ostatniego roku wyniósł 92,2%.

Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 49. Number of enterprises established in 2017 active until 2022

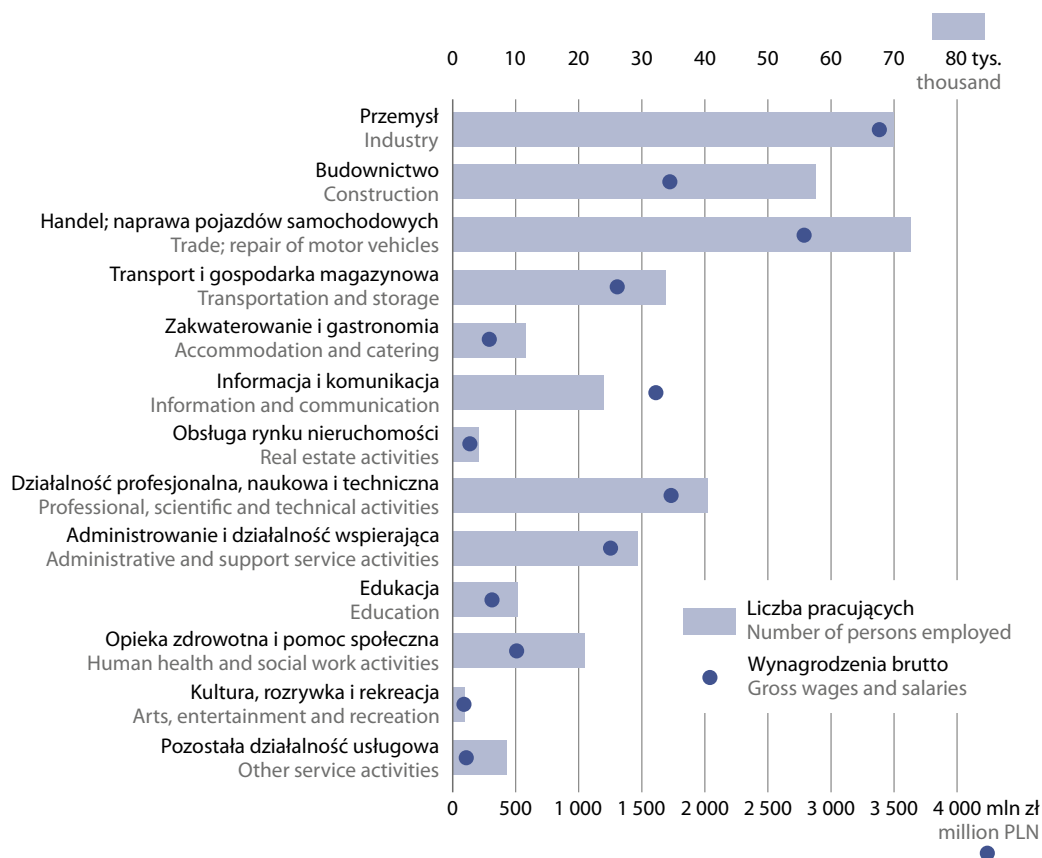


Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku 81,0% stanowiły przedsiębiorstwa osób fizycznych, a 19,0% przedsiębiorstwa osób prawnych. Ze względu na zatrudnienie, 57,3% liczby przedsiębiorstw stanowiły jednostki niezatrudniające pracowników najemnych, a 42,7% przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku pracowało 385 436 osób. Wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw pięcioletnich wyniosły 15 292,9 mln zł.

Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2017 active until 2022



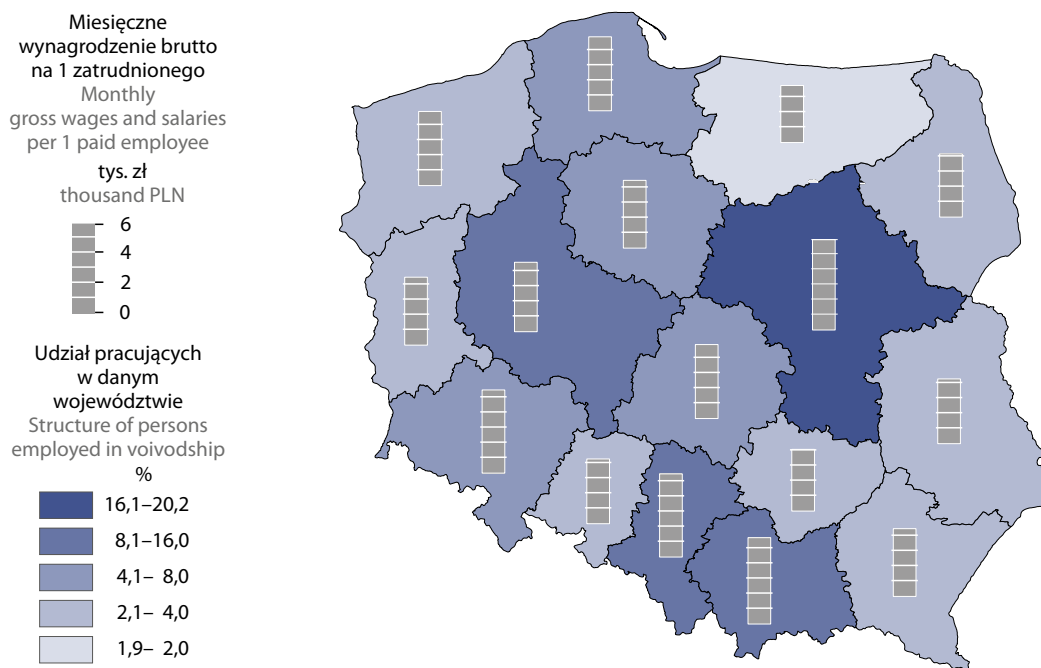
Ze względu na formę prawną, pracujący w przedsiębiorstwach osób prawnych stanowili 50,9% pracujących w jednostkach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku, a w przedsiębiorstwach osób fizycznych 49,1%. Odsetek pracujących w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi stanowił 85,9% pracujących w podmiotach pięcioletnich, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 14,1%.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach osób prawnych stanowiły 75,1% wartości wynagrodzeń brutto podmiotów pięcioletnich, a osób fizycznych 24,9%. Wynagrodzenia w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi stanowiły 99,7% wynagrodzeń przedsiębiorstw pięcioletnich, a w podmiotach niezatrudniających pracowników najemnych 0,3%.

W podmiotach pięcioletnich najwięcej osób pracowało w jednostkach mających siedzibę w województwach mazowieckim (78 041 osób) i śląskim (45 092 osoby). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach opolskim i śląskim (po 5,4 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw: mazowieckiego (5,8 tys. zł), małopolskiego (5,6 tys. zł), dolnośląskiego i śląskiego (po 5,4 tys. zł).

Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku

Map 5. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2017 active until 2022



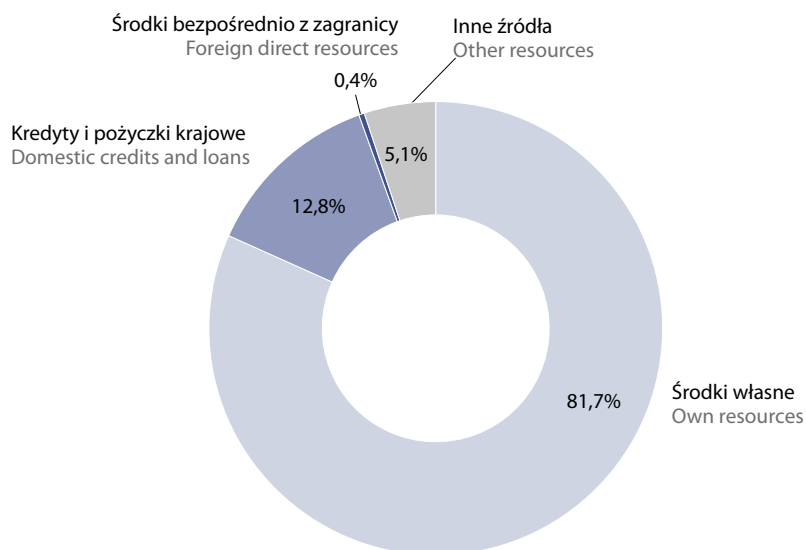
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku 16,3% wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Przedsiębiorstwa najczęściej finansowały te nakłady ze środków własnych (81,7% przedsiębiorstw). Najrzadziej przedsiębiorstwa korzystały ze środków zagranicznych (0,4% przedsiębiorstw).

Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2017 active until 2022



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa przemysłowe (23,4% przedsiębiorstw tej sekcji), przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (23,2% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz transport i gospodarka magazynowa (22,2% przedsiębiorstw tej sekcji).

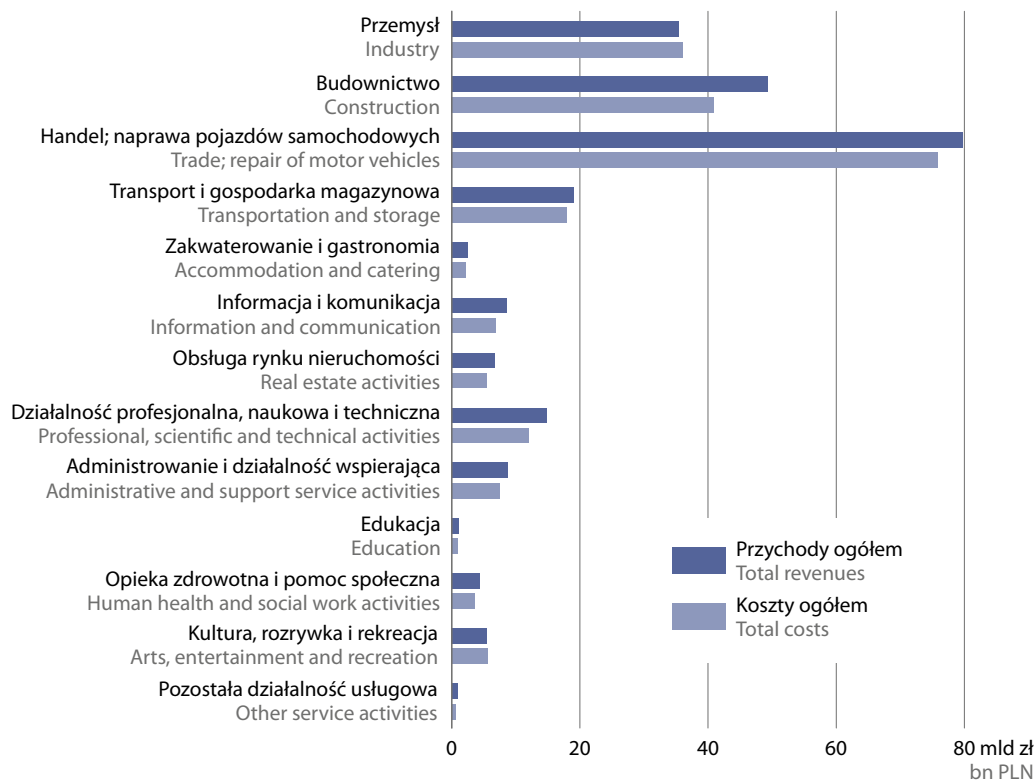
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku wyniosły 236 298,0 mln zł, a koszty ogółem 215 263,6 mln zł.

Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku

Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2017 active until 2022

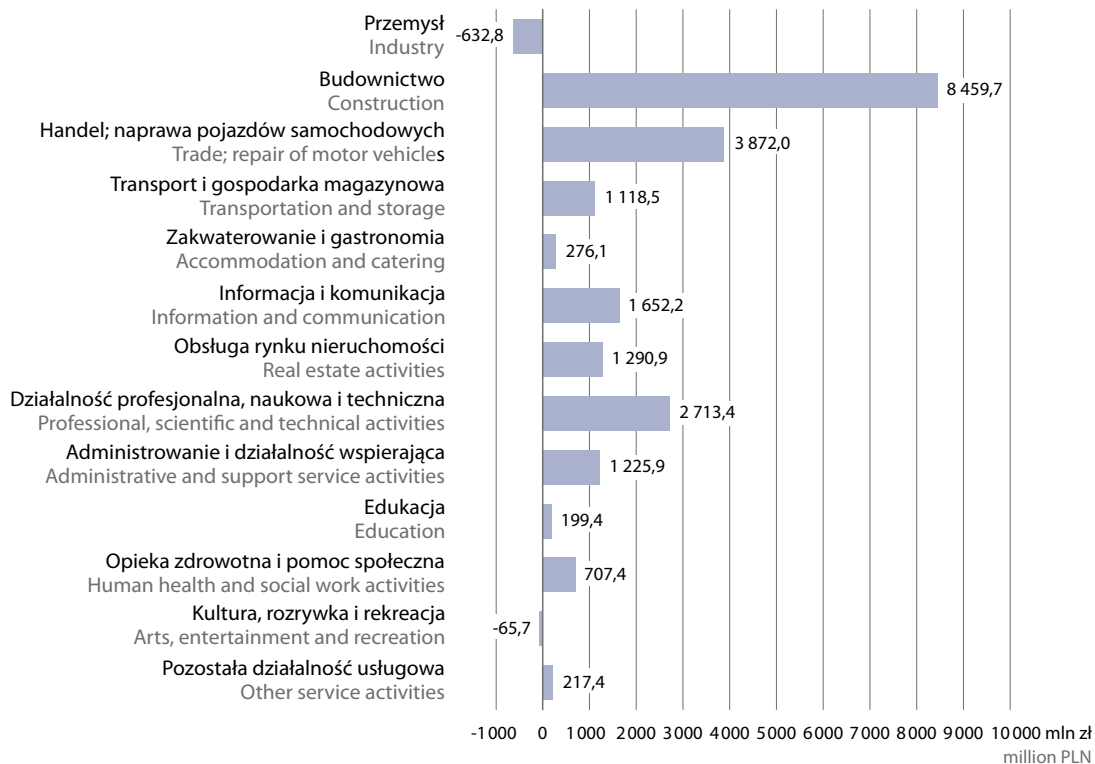


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych osiągnęły przychody na poziomie 70,9% przychodów ogółem jednostek pięcioletnich, a przedsiębiorstwa osób fizycznych 29,1%. Przychody przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 81,5% wartości ogółem, a przychody przedsiębiorstw bez pracowników najemnych 18,5%.

Odsetek kosztów osób prawnych i osób fizycznych w kosztach ogółem przedsiębiorstw pięcioletnich wynosił odpowiednio 72,5% i 27,5%. Koszty przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 85,8% kosztów ogółem, a przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych 14,2%.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku wyniósł 21 034,5 mln zł.

Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku
 Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2017 active until 2022



Wynik finansowy brutto wypracowany przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowił 54,8% wartości ogółem, a osób fizycznych 45,2%. Ze względu na zatrudnienie – wynik finansowy podmiotów bez pracowników najemnych wyniósł 63,0%, a przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowił 37,0% wyniku finansowego ogółem.

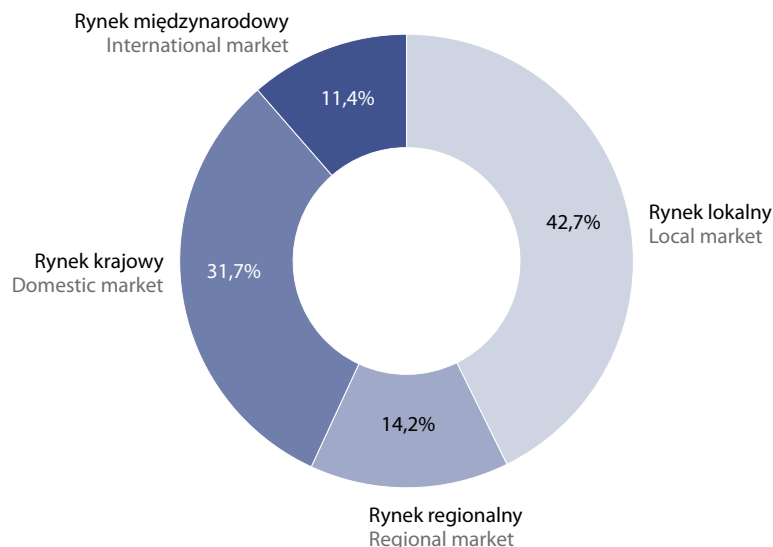
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku aktywne do 2022 roku częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (42,7% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 11,4% przedsiębiorstw.

Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 54. Structure of enterprises established in 2017 active until 2022 by range of conducted activity

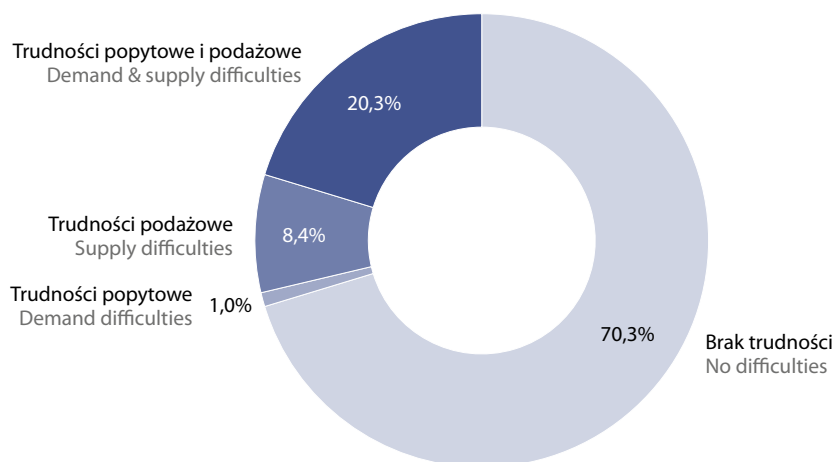


Przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność na rynku lokalnym (81,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Na rynku regionalnym częściej prowadziły działalność przedsiębiorstwa budowlane (26,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Na rynku krajowym częściej prowadziły działalność przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (69,1% przedsiębiorstw tej sekcji), a na międzynarodowym przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja (27,5% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku blisko 3/4 podmiotów (70,3%) nie doświadczało trudności w prowadzeniu działalności. Trudności popytowe i podażowe zgłaszało 20,3% przedsiębiorstw.

Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 55. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2022 by kind of encountered difficulties

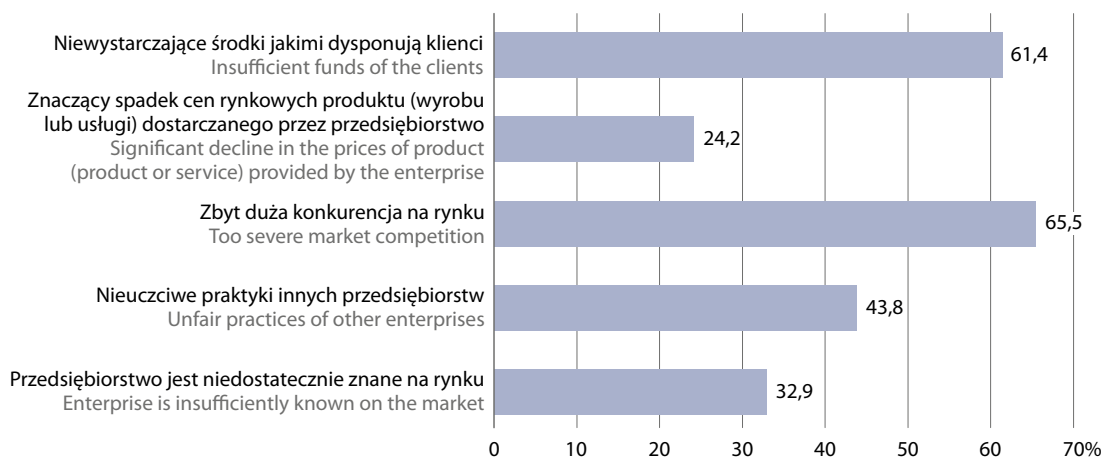


Najczęściej trudności w prowadzeniu działalności nie doświadczają przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (87,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności popytowe częściej utrudniały prowadzenie działalności przedsiębiorstwom z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych, zakwaterowanie i gastronomia oraz informacja i komunikacja (po 1,8% przedsiębiorstw w każdej z tych sekcji). Częściej trudności podażowe zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (18,4%), a trudności zarówno popytowe, jak i podażowe – przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (40,3% przedsiębiorstw z tej sekcji).

Ze względu na rodzaj doświadczanych trudności popytowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku aktywne do 2022 roku częściej zgłaszały niewystarczające środki jakimi dysponują klienci jako źródło trudności w prowadzeniu działalności (61,4% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa najrzadziej zgłaszały trudności związane ze znacznym spadkiem cen rynkowych produktu dostarczanego przez przedsiębiorstwo (24,2% przedsiębiorstw).

Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 56. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2022 reported demand difficulties

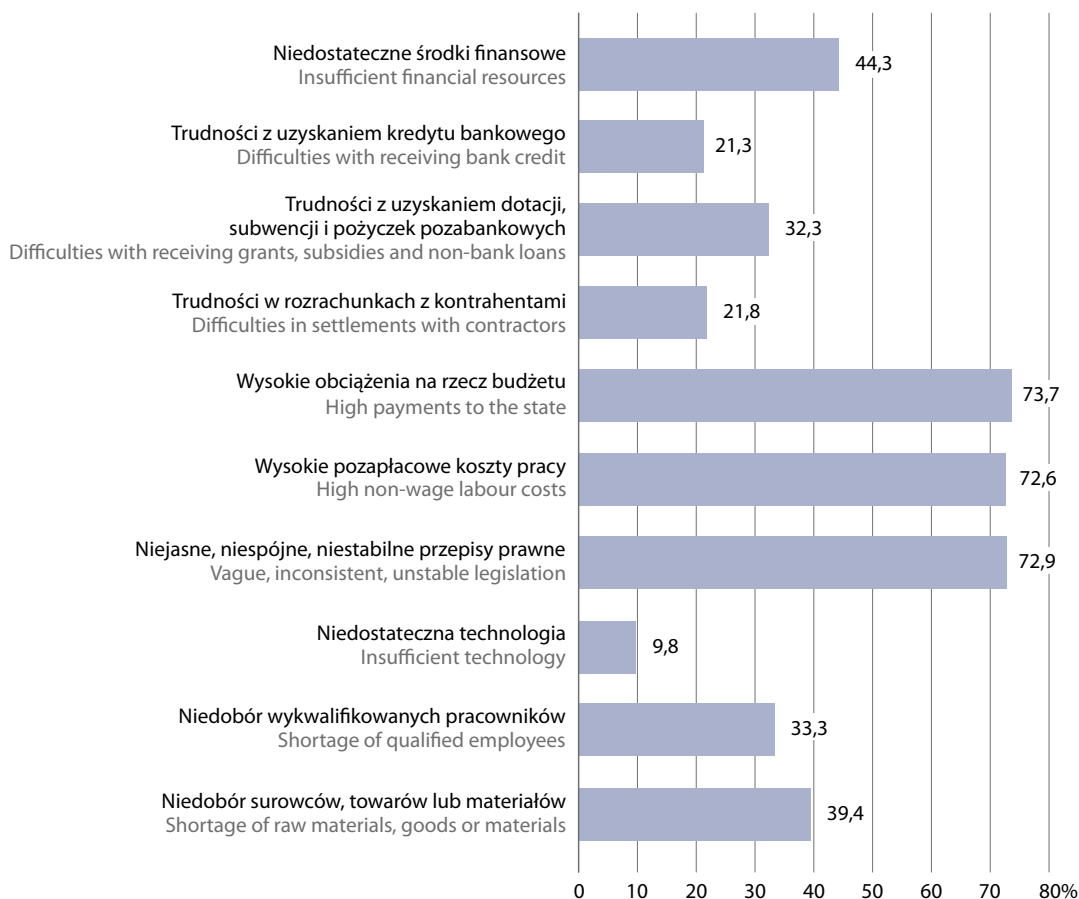


Niewystarczające środki klientów – jako źródło trudności w prowadzeniu działalności – częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (79,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Spadek cen dostarczanego produktu lub usługi oraz nieuczciwe praktyki innych przedsiębiorstw częściej stanowiły barierę w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa (odpowiednio 40,8% i 65,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności związanych ze zbyt dużą konkurencją częściej doświadczały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (79,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Słabą rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku jako źródło trudności najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (50,9% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku aktywne do 2022 roku najczęściej zgłaszały wysokie obciążenia na rzecz budżetu (73,7% przedsiębiorstw). Najrzadziej zgłaszanym rodzajem trudności podażowych była niedostateczna technologia (9,8% przedsiębiorstw).

Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 57. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2022 reported supply difficulties

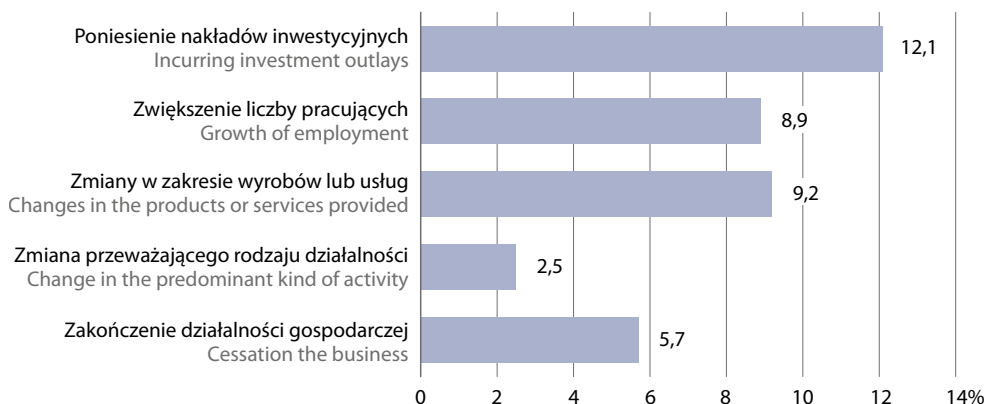


Przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały trudności związane z niedostatecznymi środkami finansowymi (73,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo – częściej niż pozostałe podmioty – doświadczały trudności z uzyskaniem kredytu, niedostateczną technologią oraz niedoborem wykwalifikowanych pracowników (odpowiednio: 39,7%, 15,4%, 58,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych częściej stanowiły źródło trudności u przedsiębiorstw z sekcji pozostała działalność usługowa (53,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności w rozrachunku z klientami, wysokie obciążenia na rzecz budżetu oraz niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne częściej były zgłaszane jako bariery w prowadzeniu działalności przez przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (odpowiednio 30,2%, 90,8% i 96,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedobór surowców, towarów lub materiałów stanowił barierę najczęściej dla przedsiębiorstw przemysłowych (69,0% przedsiębiorstw tej sekcji).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku aktywne do 2022 roku najczęściej planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych w 2022 roku (12,1% przedsiębiorstw). Najrzadziej przedsiębiorstwa planowały zmianę przeważającego rodzaju działalności (2,5% przedsiębiorstw).

Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2022 roku według planowanych zmian

Chart 58. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2022 by planned changes



Przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych w 2022 roku (21,7% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – planowały w przyszłości zwiększenie liczby pracujących (14,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Zmianę w zakresie wyrobów lub usług oraz zakończenie działalności częściej planowały podmioty z sekcji pozostała działalność usługowa (odpowiednio 17,5% i 15,5% przedsiębiorstw tej sekcji), zaś zmianę przeważającego rodzaju działalności – przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja (5,0% przedsiębiorstw tej sekcji).

Uwagi metodologiczne

Badanie przedsiębiorstw nowo powstałych ma na celu dostarczenie informacji o warunkach powstania przedsiębiorstw w Polsce, ich rozwoju oraz stanie aktywności w ciągu pięciu pierwszych lat funkcjonowania. Dane wykorzystywane w procesie badania pochodzą z rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw oraz krajowego rejestru urzędowego podmiotów gospodarki narodowej (REGON).

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Zbiorowość przedstawiona w publikacji obejmuje przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2017–2021, prowadzące działalność gospodarczą do 31 grudnia 2021 roku. W niniejszej publikacji przedsiębiorstwo rozumiane jest jako jedna jednostka prawna.

Ze względu na **rodzaj prowadzonej działalności** zakres podmiotowy publikacji obejmuje jednostki zaklasyfikowane do następujących sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007):

| Oznaczenie sekcji | Opis | Stosowane skróty |
|-------------------|---|---|
| B | Górnictwo i wydobywanie | – |
| C | Przetwórstwo przemysłowe | – |
| D | Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych | Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę |
| E | Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją | Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja |
| F | Budownictwo | – |
| G | Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle | Handel; naprawa pojazdów samochodowych |
| H | Transport i gospodarka magazynowa | – |
| I | Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi | Zakwaterowanie i gastronomia |
| J* | Informacja i komunikacja | – |
| L | Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości | Obsługa rynku nieruchomości |
| M | Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna | – |
| N | Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca | Administrowanie i działalność wspierająca |
| P** | Edukacja | – |
| Q*** | Opieka zdrowotna i pomoc społeczna | – |
| R**** | Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją | Kultura, rozrywka i rekreacja |
| S***** | Pozostała działalność usługowa | – |

* Sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

** Sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych.

*** Sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej.

**** Sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

***** Sekcja S – z wyłączeniem działu 94 Działalność organizacji członkowskich.

Dane prezentowane w publikacji nie obejmują jednostek prowadzących działalność zaklasyfikowaną według Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 do sekcji A (Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo) i K (Działalność finansowa i ubezpieczeniowa).

Przedstawiona w publikacji zbiorowość obejmuje osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne, które prowadziły działalność gospodarczą w Polsce w roku 2021. Jeśli w opracowaniu jest mowa o zbiorowości osób fizycznych, należy przez to rozumieć, że prezentowana jest ona łącznie z osobami, które działały w ramach spółek zawiązanych na podstawie umowy zawartej na podstawie kodeksu cywilnego (spółki cywilne). Przyjęto też, że zbiorowość jednostek mających osobowość prawną (osoby prawne) prezentowana jest łącznie z jednostkami organizacyjnymi nieposiadającymi osobowości prawnej.

Na potrzeby niniejszej publikacji dokonano dodatkowego grupowania w stosunku do obowiązujących przekrojów klasyfikacyjnych, ujmując pod pojęciem „Przemysł” sekcje: B (Górnictwo i wydobywanie), C (Przetwórstwo przemysłowe), D (Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych), E (Dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją).

Ze względu na **zatrudnienie** w publikacji wyodrębniono przedsiębiorstwa:

- bez pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały wyłącznie osoby prowadzące własną działalność gospodarczą (właściciele, współwłaściciele) oraz członkowie rodzin, którzy bez umownego wynagrodzenia pomagali w prowadzeniu działalności gospodarczej;
- zatrudniające pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy.

Ze względu na **obszar prowadzonej działalności** wyodrębniono przedsiębiorstwa działające na rynku:

- lokalnym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie gminy lub kilku sąsiednich gmin, zlokalizowanych w obrębie jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa powiatów);
- regionalnym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie kilku powiatów, zlokalizowanych w granicach jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa województw);
- krajowym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły w kilku województwach lub na terenie całego kraju);
- międzynarodowym (przedsiębiorstwa, które w sposób zorganizowany i ciągły eksportują produkty lub usługi poza granice Polski z wyłączeniem okazjonalnej sprzedaży).

Zbiorowość przedsiębiorstw, dla której prezentowane są dane dotyczące **czynników przedsiębiorczości** obejmuje osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą oraz właścicieli lub współwłaścicieli spółki cywilnej, jawnej albo partnerskiej.

Zbiorowość przedsiębiorstw, dla której prezentowane są dane dotyczące **cech przedsiębiorcy (płeć, wiek)** obejmuje osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą z wyłączeniem osób, które działały w ramach spółek zawiązanych na podstawie umowy zawartej zgodnie z kodeksem cywilnym (spółki cywilne).

Szczegółowe informacje dotyczące badań przedsiębiorstw niefinansowych znajdują się na stronie <http://stat.gov.pl/publikacje„Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych 2019”>.

2. Objasnienia podstawowych pojęć

Środki trwałe to rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznego użytkowania dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki. Zalicza się do nich w szczególności: grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu), budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej (w tym spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego), maszyny i urządzenia techniczne, środki transportu, inne środki trwałe (narzędzia, przyrządy, ruchomości, wyposażenie, inwentarz żywy).

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów

oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wartość brutto środków trwałych to wartość równa nakładom poniesionym na ich zakup lub wytworzenie, bez potrącenia wartości zużycia (umorzenia). Wartość brutto środków trwałych nie obejmuje wartości gruntów i prawa wieczystego użytkowania gruntów.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Wydatki na zakup używanych środków trwałych to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Zatrudnieni – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Wynagrodzenia brutto obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Wskaźnik przeżycia to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Trudności popytowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

Trudności podażowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Uwaga: Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

The object of the survey of newly-born enterprises is to provide information about circumstances of enterprises' creation in Poland, its development and state of activity at first five years of activity. Data used at the survey process are obtained from annual economic activity survey of enterprises and from the National Official Business Register (REGON).

1. Scope and content of the survey

The population described in this publication covers non-financial enterprises established in 2017–2021 and conducted economic activity on 31 December 2021. In the publication enterprise is understood as a one legal unit.

Due to the **type of activity** the scope of this publication covers units classified to the following sections of the NACE Rev. 2:

| Section marking | Description | Abbreviation |
|-----------------|---|---------------------------------|
| B | Mining and quarrying | – |
| C | Manufacturing | – |
| D | Electricity, gas steam and air conditioning supply | – |
| E | Water supply; sewerage, waste management and remediation activities | – |
| F | Construction | – |
| G | Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, and motorcycles | Trade; repair of motor vehicles |
| H | Transportation and storage | – |
| I | Accommodation and food service activities | Accommodation and catering |
| J* | Information and communication | – |
| L | Real estate activities | – |
| M | Professional, scientific and technical activities | – |
| N | Administrative and support service activities | – |
| P** | Education | – |
| Q*** | Human health and social work activities | – |
| R**** | Arts, entertainment and recreation | – |
| S***** | Other service activities | – |

* Section J – excluding cultural institutions with legal personality

** Section P – excluding higher education institutions

*** Section Q – excluding independent public health care facilities

**** Section R – excluding cultural institutions with legal personality

***** Section S – excluding division 94 Activities of membership organisations

The data presented in the publication do not include entities conducted activities classified by the NACE Rev. 2 to section A (Agriculture, forestry, fishing) and K (Financial and insurance activities).

The group presented in the publication includes legal persons, entities without legal personality and natural persons who conducted business activity in Poland in 2021. If the study refers to a group of natural persons, it should be understood that it is presented together with persons who were operating within the framework of companies established under an agreement concluded on the basis of the Civil Code

(civil partnerships). It was also assumed that the group of entities with legal personality (legal entities) is presented together with units without legal personality.

For the purposes of this publication, additional groupings were made in relation to the applicable classification division, including within the term „Industry“ following sections: B (Mining and quarrying), C (Manufacturing), D (Electricity, gas, steam and air conditioning supply), E (Water supply; sewerage, waste management and remediation activities).

In terms of **employment**, the following groups have been distinguished:

- enterprises without paid employees, i.e. enterprises which do not provide jobs to any person rather than those conducted own-account economic activity (i.e. owners and co-owners) and family members who contribute to business without any contractual remuneration;
- enterprises with paid employees, i.e. enterprises hiring workers under an employment contract.

Due to **area of conducting activity**, there've been extracted enterprises operating on:

- the local market (enterprises which operate in an organized and continuous manner within the community or a few neighboring communities, located on the area of one or neighboring countries to a base of an enterprise);
- the regional market (enterprises which operate in an organized and continuous manner within several communities, located within one or neighboring voivodeships to a base of an enterprise);
- the domestic market (enterprises which operate in an organized and continuous manner in several voivodeships or throughout the country);
- the international market (enterprises which in an organized and continuous manner export products or services outside the Poland (excluding occasional sales)).

Group of enterprises, which data about **entrepreneurship factors** is presented for covers natural persons conducting entrepreneurial activity and owners or co-owners of civil law partnership, registered partnership or professional partnership.

Group of enterprises, which data about **entrepreneur's own characteristics (sex, age)** is presented for covers natural persons excluding persons acted within companies formed on the basis of agreement according to the civil code (civil law partnerships).

Detailed information on the non-financial enterprises surveys can be found in the "Methodological report. Non-financial enterprises surveys 2019" available on the <https://stat.gov.pl/en/publications/>.

2. Basic definitions

Fixed assets are tangible fixed assets and equivalents with an anticipated economic life of more than a year, complete, usable and intended for the needs of the unit. They particularly include: land (including perpetual usufruct of land), buildings, premises, civil and water engineering structures (including a cooperative member's ownership rights to residential premises and a cooperative member's rights to utility premises), machinery and technical equipment, means of transport, other fixed assets (tools, instruments, movables, equipment, livestock).

Total revenues include net revenues from sale of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sale of products, goods and materials (sales revenues) include domestic and export sales of products (finished, semi-finished products and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customers, sales of goods and materials, i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the unit's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations),

damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, extraordinary revenues.

Financial revenues are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

Total costs include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or fully as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

Financial costs are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross value of fixed assets is the value of expenditure incurred on the purchase or production of such fixed assets, without deducting the value of consumption (depreciation). Gross value of fixed assets do not include the value of land and perpetual usufruct of land.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, reconstruction or modernisation) existing fixed capital items as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

The outlays on fixed assets include expenditures on: buildings and structures (include buildings and premises as well as civil and water engineering structures), including, among others, construction and assembly works, design-cost-estimate documentations; machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment); means of transport; others, i.e. irrigation and drainage, land quality improvements, long-term plantings, livestock (basic herd) and interest on investment credits and loans for the period of the investment implementation.

Other outlays are expenditures on the so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of the fixed assets.

Expenditure on the purchase of used fixed assets is the value of expenditure spent on purchase (including expenses incurred on the acquisition) of: fixed assets; fixed assets under construction (unfinished); perpetual usufruct of land; cooperative member's ownership right to residential premises; cooperative member's right to utility premises.

Outlays on tangible fixed assets are investment outlays and expenditures on the purchase of used fixed assets.

Employees (paid employment) include persons hired on the basis of a labour contract, positing, appointment or election (including persons hired abroad), including: persons hired in intervention and public

works financed by the labour fund, young people working on the basis of a labour contract and not for the purpose of vocational training, persons abroad on a business trip; persons working in the unit in organized working groups, i.e. Voluntary Labour Corps participants (except those who attend vocational training), sentenced persons.

Persons employed (working) include employees hired on the basis of an employment contract, i.e. labour contract, designation, appointment or election (including seasonal and temporary workers); employers and own-account workers: owners and co-owners (including contributing family workers) of units conducting economic activity (excluding company's partners not working in the company) and own-account workers; agents; outworkers; members of agricultural production cooperatives.

Average paid employment is calculated as the sum of average employment in individual months, divided by the number of months in the analysed period (whether the unit operated for the whole period), after converting part-time employees into full-time employees. The conversion of the part-time employees into full-time employees is done on the basis of the number of working hours specified in labour contract, in relation to the applicable standard.

Gross wages and salaries include cash payments to employees or other individuals, which are expenses incurred by employers for the payment of work, regardless of the source of their funding, and regardless of the basis of the employment relationship or any other legal relationship or legal action under which the work is performed.

Monthly gross wages and salaries per 1 paid employee cover monthly gross wages and salaries per one full-time job (average paid employment).

Survival rate is the percentage of units active within a period of the study in relation to the set of units active in the reference year (regarding the study) that started their activity in the subsequent years of the analyzed period. The activity of the units participating in the study was determined on the basis of a statistical register.

Demand difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the sale of already manufactured goods or services provided to the market.

Supply difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the production of goods or providing services that are the subject of unit activity.

Note: Due to rounding of data, in some cases sums of components may slightly differ from the amount given in the item „total“.