



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2013–2017

Non-financial enterprises established in 2013–2017



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2013–2017

Non-financial enterprises established in 2013–2017

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

Zespół autorski

Editorial team

Jacek Kotowski, Dominik Dąbrowski, Sebastian Pięta, Tomasz Grabowski

Kierujący

Supervisor

Aneta Płatek

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Anna Drewnik, Halina Sztrantowicz

ISBN 978-83-7027-711-6

Publikacja dostępna na stronie

Publication available on website

www.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208.
Informacje w sprawach sprzedaży publikacji — tel. (22) 608 32 10, 608 38 10
Zam. 484/2018/ nakł. 170

Przedmowa

Przedstawiamy Państwu kolejną edycję publikacji, w której prezentowane są informacje dotyczące efektów działania nowych przedsiębiorstw niefinansowych. Opracowanie po raz pierwszy ukazuje się w serii Analizy statystyczne.

Niniejsza publikacja, podobnie jak dwa wydania poprzednie, nawiązuje do wcześniejszych opracowań przygotowanych na podstawie wyników panelowego badania nowych przedsiębiorstw. Obecne podejście do prowadzenia badania, w tym rezygnacja z analizy panelowej, umożliwiło integrację badania podmiotów nowopowstałych z rocznym badaniem przedsiębiorstw oraz poszerzenie zakresu danych objętych analizą.

Przyjęcie powyższego sposobu badania pozwoliło na prezentację w różnych ujęciach warunków powstania oraz efektów działalności przedsiębiorstw niefinansowych w ciągu pierwszych pięciu lat ich funkcjonowania. Niniejsza publikacja zawiera informacje na temat sposobu powstania przedsiębiorstwa, źródeł finansowania oraz warunków decydujących o utrzymaniu się nowego podmiotu na rynku. Dane zaprezentowano według formy prawnej, zatrudnienia, przeważającego rodzaju prowadzonej działalności oraz klasy wielkości określonej liczbą pracujących, a także w podziale terytorialnym na poziomie wojewódzkim.

W rozdziale pierwszym publikacji zaprezentowano przedsiębiorstwa niefinansowe według lat prowadzenia działalności. W rozdziale drugim opisana została populacja podmiotów powstałych w latach 2013–2017. W ostatnim rozdziale dokonano analizy warunków powstania i działania populacji przedsiębiorstw jedno-, dwu-, trzy-, cztero- i pięcioletnich.

W porównaniu z poprzednimi edycjami, część analityczna publikacji została rozbudowana, wzbogacono również graficzną formę prezentacji danych.

Zachęcamy Państwa do korzystania z pełnego zakresu danych udostępnionych w postaci elektronicznych tablic na stronie internetowej <http://stat.gov.pl/publikacje/>, które stanowią integralną część niniejszej publikacji.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki i struktury opracowania, co pozwoli na wzbogacenie zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji publikacji do potrzeb odbiorców.

Zastępca Dyrektora
Departamentu Przedsiębiorstw



Aneta Płatek

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Warszawa, marzec 2019 r.

Preface

We would like to present you the next edition of the publication which contains information on the effects of economic activity of new non-financial enterprises. The study is published for the first time in the Statistical analyses series.

This publication, just like two previous editions, refers to previous studies prepared on the basis of the results of a panel survey of new enterprises. The new approach to conducting the survey including resignation from the panel analysis enabled the integration of the survey of newly created entities with the annual survey of enterprises and the widening of the scope of data covered by the analysis.

Adoption of the above mentioned method of survey allowed for the presentation in various perspectives of the operating conditions of creation and effects of the economic activity of non-financial enterprises in their first five years. This publication contains information on ways of creation of an enterprise, sources of financing, and the conditions decisive for the existence of the new entity on the market. The data were presented according to the legal form, employment, the predominant kind of activity and the size class determined by the number of persons employed, as well as in the territorial division at the voivodship level.

The first chapter of the publication presents non-financial enterprises according to the years of operation, while the second chapter describes the population of entities established in 2013–2017. The last chapter analyses the conditions for the creation and operation of one-, two-, three-, four-, and five-year enterprises.

In comparison to previous editions the analytical part of the publication has been expanded, and the graphical form of data presentation has been enriched.

We encourage you to use the full range of data available in the form of electronic tables on the website <http://stat.gov.pl/publikacje/> constituting an integral part of this publication.

We will be grateful for all comments and suggestions concerning the subject and structure of the publication, which will allow us to enrich the content and better adapt subsequent editions of the publication to the needs of readers.

Deputy Director
of Enterprise Department



Aneta Piatek

President
Statistics Poland



Dominik Rozkrut, Ph.D

Warsaw, March 2019

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
<i>Preface</i>	<i>4</i>
Spis treści	5
<i>Contents</i>	<i>5</i>
Spis tablic	6
<i>List of tables</i>	<i>6</i>
Spis wykresów	7
<i>List of charts</i>	<i>7</i>
Spis map	11
<i>List of maps</i>	<i>11</i>
Objaśnienia znaków umownych i ważniejsze skróty	12
<i>Symbols and main abbreviations</i>	<i>12</i>
Synteza	13
<i>Executive summary</i>	<i>15</i>
Rozdział 1. Działalność przedsiębiorstw niefinansowych w 2017 roku	17
<i>Chapter 1. Activity of non-financial enterprises in 2017</i>	<i>17</i>
Rozdział 2. Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2013–2017	21
<i>Chapter 2. Enterprises established in 2013–2017</i>	<i>21</i>
Rozdział 3. Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017	29
<i>Chapter 3. Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2013–2017</i>	<i>29</i>
3.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2017 roku	30
<i>3.1. Non-financial enterprises established in 2017</i>	<i>30</i>
3.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2016 roku	35
<i>3.2. Non-financial enterprises established in 2016</i>	<i>35</i>
3.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2015 roku	49
<i>3.3. Non-financial enterprises established in 2015</i>	<i>49</i>
3.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2014 roku	58
<i>3.4. Non-financial enterprises established in 2014</i>	<i>58</i>
3.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2013 roku	67
<i>3.5. Non-financial enterprises established in 2013</i>	<i>67</i>
Uwagi metodologiczne	79
<i>Methodological notes</i>	<i>83</i>
1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy	79
<i>1. Scope and content of the survey</i>	<i>83</i>
2. Objasnienia podstawowych pojęć	80
<i>2. Basic definitions</i>	<i>84</i>

Spis tablic

List of tables

Tablica 1. Liczba pracujących, przeciętne zatrudnienie i wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw w 2017 roku	18
<i>Table 1. Number of persons employed, average paid employment and gross wages and salaries of enterprises in 2017</i>	<i>18</i>
Tablica 2. Przychody ogółem, koszty ogółem, zysk brutto przedsiębiorstw w 2017 roku	19
<i>Table 2. Total revenues, total costs, gross profit of enterprises in 2017</i>	<i>19</i>
Tablica 3. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017	22
<i>Table 3. Number of enterprises established in 2013–2017</i>	<i>22</i>
Tablica 4. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2013–2017	23
<i>Table 4. Number of persons employed in enterprises established in 2013–2017</i>	<i>23</i>
Tablica 5. Przeciętne zatrudnienie w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2013–2017	24
<i>Table 5. Average paid employment in enterprises established in 2013–2017</i>	<i>24</i>
Tablica 6. Wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017	25
<i>Table 6. Gross wages and salaries of enterprises established in 2013–2017</i>	<i>25</i>
Tablica 7. Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017	26
<i>Table 7. Total revenues of enterprises established in 2013–2017</i>	<i>26</i>
Tablica 8. Koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017	27
<i>Table 8. Total costs of enterprises established in 2013–2017</i>	<i>27</i>
Tablica 9. Zysk brutto przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017	28
<i>Table 9. Gross profit of enterprises established in 2013–2017</i>	<i>28</i>
Tablica 10. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017	29
<i>Table 10. Survival rate of enterprises established in 2013–2017</i>	<i>29</i>
Tablica 11. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku ze względu na wiek przedsiębiorcy	42
<i>Table 11. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by age of entrepreneur</i>	<i>42</i>
Tablica 12. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku ze względu na wykształcenie przedsiębiorcy	43
<i>Table 12. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by entrepreneur level of education</i>	<i>43</i>
Tablica 13. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku ze względu na charakter poprzedniej pracy przedsiębiorcy	44
<i>Table 13. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by type of entrepreneur previous job.....</i>	<i>44</i>

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1. Podstawowe dane o przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2018 roku.....	13
<i>Chart 1. Basic data on non-financial enterprises active until 2018</i>	<i>15</i>
Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2018 roku	21
<i>Chart 2. Structure of enterprises active until 2018.....</i>	<i>21</i>
Wykres 3. Struktura liczby pracujących przedsiębiorstw aktywnych do 2018 roku	22
<i>Chart 3. Structure of number of persons employed of enterprises active until 2018</i>	<i>22</i>
Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia przedsiębiorstw aktywnych do 2018 roku	23
<i>Chart 4. Structure of average paid employment of enterprises active until 2018</i>	<i>23</i>
Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto przedsiębiorstw aktywnych do 2018 roku	24
<i>Chart 5. Structure of gross wages and salaries of enterprises active until 2018</i>	<i>24</i>
Wykres 6. Struktura przychodów ogółem przedsiębiorstw aktywnych do 2018 roku	25
<i>Chart 6. Structure of total revenues of enterprises active until 2018</i>	<i>25</i>
Wykres 7. Struktura kosztów ogółem przedsiębiorstw aktywnych do 2018 roku	26
<i>Chart 7. Structure of total costs of enterprises active until 2018</i>	<i>26</i>
Wykres 8. Struktura zysku brutto przedsiębiorstw aktywnych do 2018 roku	27
<i>Chart 8. Structure of gross profit of enterprises active until 2018</i>	<i>27</i>
Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2018 roku	30
<i>Chart 9. Number of enterprises established in 2017 active until 2018</i>	<i>30</i>
Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2018 roku	31
<i>Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries of enterprises established in 2017 active until 2018</i>	<i>31</i>
Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2018 roku	33
<i>Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets of enterprises established in 2017 active until 2018</i>	<i>33</i>
Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2018 roku	34
<i>Chart 12. Total revenues and total costs of enterprises established in 2017 active until 2018</i>	<i>34</i>
Wykres 13. Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2018 roku	35
<i>Chart 13. Gross financial result of enterprises established in 2017 active until 2018</i>	<i>35</i>
Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku	36
<i>Chart 14. Number of enterprises established in 2016 active until 2018</i>	<i>36</i>
Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku ak- tywnych do 2018 roku	36
<i>Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries of enterprises established in 2016 active until 2018</i>	<i>36</i>
Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku	38
<i>Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets of enterprises established in 2016 active until 2018</i>	<i>38</i>

Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku	39
<i>Chart 17. Total revenues and total costs of enterprises established in 2016 active until 2018</i>	<i>39</i>
Wykres 18. Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku	40
<i>Chart 18. Gross financial result of enterprises established in 2016 active until 2018</i>	<i>40</i>
Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według płci przedsiębiorcy	40
<i>Chart 19. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by gender of entrepreneur</i>	<i>40</i>
Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według wieku przedsiębiorcy	41
<i>Chart 20. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by age of entrepreneur</i>	<i>41</i>
Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według wykształcenia przedsiębiorcy	42
<i>Chart 21. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by entrepreneur level of education</i>	<i>42</i>
Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy	43
<i>Chart 22. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by type of entrepreneur previous job</i>	<i>43</i>
Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku	44
<i>Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2016 active until 2018</i>	<i>44</i>
Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według zasięgu prowadzonej działalności	45
<i>Chart 24. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by range of conducting activity ...</i>	<i>45</i>
Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według rodzaju napotkanych trudności	46
<i>Chart 25. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2018 by kind of encountered difficulties</i>	<i>46</i>
Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności popytowe	47
<i>Chart 26. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2018 reported demand difficulties</i>	<i>47</i>
Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności podażowe	48
<i>Chart 27. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2018 reported supply difficulties</i>	<i>48</i>
Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według planowanych zmian	49
<i>Chart 28. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2018 by planned changes</i>	<i>49</i>
Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku	50
<i>Chart 29. Number of enterprises established in 2015 active until 2018</i>	<i>50</i>
Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku	50
<i>Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries of enterprises established in 2015 active until 2018</i>	<i>50</i>
Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku	52
<i>Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets of enterprises established in 2015 active until 2018</i>	<i>52</i>

Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku	53
<i>Chart 32. Total revenues and total costs of enterprises established in 2015 active until 2018</i>	<i>53</i>
Wykres 33. Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku	54
<i>Chart 33. Gross financial result of enterprises established in 2015 active until 2018</i>	<i>54</i>
Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku według zasięgu prowadzonej działalności	54
<i>Chart 34. Structure of enterprises established in 2015 active until 2018 by range of conducting activity ...</i>	<i>54</i>
Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku według rodzaju napotkanych trudności	55
<i>Chart 35. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2018 by kind of encountered difficulties</i>	<i>55</i>
Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności popytowe	56
<i>Chart 36. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2018 reported demand difficulties</i>	<i>56</i>
Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności podażowe	57
<i>Chart 37. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2018 reported supply difficulties</i>	<i>57</i>
Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku według planowanych zmian	58
<i>Chart 38. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2018 by planned changes</i>	<i>58</i>
Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku	59
<i>Chart 39. Number of enterprises established in 2014 active until 2018</i>	<i>59</i>
Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku	59
<i>Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries of enterprises established in 2014 active until 2018</i>	<i>59</i>
Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku	61
<i>Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets of enterprises established in 2014 active until 2018</i>	<i>61</i>
Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku	62
<i>Chart 42. Total revenues and total costs of enterprises established in 2014 active until 2018</i>	<i>62</i>
Wykres 43. Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku	63
<i>Chart 43. Gross financial result of enterprises established in 2014 active until 2018</i>	<i>63</i>
Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku według zasięgu prowadzonej działalności	63
<i>Chart 44. Structure of enterprises established in 2014 active until 2018 by range of conducting activity</i>	<i>63</i>
Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku według rodzaju napotkanych trudności	64
<i>Chart 45. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2018 by kind of encountered difficulties</i>	<i>64</i>
Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności popytowe	65
<i>Chart 46. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2018 reported demand difficulties ...</i>	<i>65</i>
Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności podażowe	66
<i>Chart 47. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2018 reported supply difficulties</i>	<i>66</i>

Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku według planowanych zmian	67
<i>Chart 48. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2018 by planned changes</i>	<i>67</i>
Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku	68
<i>Chart 49. Number of enterprises established in 2013 active until 2018</i>	<i>68</i>
Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku	69
<i>Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries of enterprises established in 2013 active until 2018</i>	<i>69</i>
Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku	71
<i>Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets of enterprises established in 2013 active until 2018</i>	<i>71</i>
Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku	72
<i>Chart 52. Total revenues and total costs of enterprises established in 2013 active until 2018</i>	<i>72</i>
Wykres 53. Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku	73
<i>Chart 53. Gross financial result of enterprises established in 2013 active until 2018</i>	<i>73</i>
Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku według zasięgu prowadzonej działalności	74
<i>Chart 54. Structure of enterprises established in 2013 active until 2018 by range of conducting activity ...</i>	<i>74</i>
Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku według rodzaju napotkanych trudności	75
<i>Chart 55. Percentage of enterprises established in 2013 active until 2018 by kind of encountered difficulties</i>	<i>75</i>
Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności popytowe	75
<i>Chart 56. Percentage of enterprises established in 2013 active until 2018 reported demand difficulties</i>	<i>75</i>
Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności podażowe	76
<i>Chart 57. Percentage of enterprises established in 2013 active until 2018 reported supply difficulties</i>	<i>76</i>
Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku według planowanych zmian	77
<i>Chart 58. Percentage of enterprises established in 2013 active until 2018 by planned changes</i>	<i>77</i>

Spis map

List of maps

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2018 roku	32
<i>Map 1. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee of enterprises established in 2017 active until 2018</i>	<i>32</i>
Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku	37
<i>Map 2. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee of enterprises established in 2016 active until 2018.....</i>	<i>37</i>
Mapa 3. Odsetek przedsiębiorstw utworzonych przez kobiety w 2016 roku aktywnych do 2018 roku	41
<i>Map 3. Percentage of enterprises established by women in 2016 active until 2018</i>	<i>41</i>
Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku	51
<i>Map 4. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee of enterprises established in 2015 active until 2018</i>	<i>51</i>
Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku	60
<i>Map 5. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee of enterprises established in 2014 active until 2018</i>	<i>60</i>
Mapa 6. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku	70
<i>Map 6. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee of enterprises established in 2013 active until 2018</i>	<i>70</i>

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol <i>Symbol</i>	Opis <i>Description</i>
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło <i>magnitude zero</i>
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit</i>
Kropka (.)	zupełny brak informacji albo brak informacji wiarygodnych <i>data not available or not reliable</i>
Znak (x)	wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe <i>not applicable</i>
Znak (#)	dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Official Statistics</i>
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy <i>indicates that not all elements of the sum are given</i>

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

Skrót <i>Abbreviation</i>	Pełna nazwa <i>Complete name</i>
tys. <i>thous.</i>	tysiąc <i>thousand</i>
mln <i>mln</i>	milion <i>million</i>
mld <i>bn</i>	miliard <i>billion</i>
zł <i>zl</i>	złoty <i>zloty</i>
PKD	Polska Klasyfikacja Działalności <i>Polish Classification of Activity</i>
NACE	<i>Statistical classification of economic activities in the European Community</i>

Synteza

W 2017 roku w Polsce działało 2 077,0 tys. podmiotów niefinansowych, co stanowi wzrost o 3,2% r/r. Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2013–2017 stanowiły 32,6% populacji przedsiębiorstw niefinansowych. W porównaniu z rokiem 2016 odsetek przedsiębiorstw działających na rynku nie dłużej niż 5 lat w zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych ogółem zmniejszył się o 1,8 p. proc.

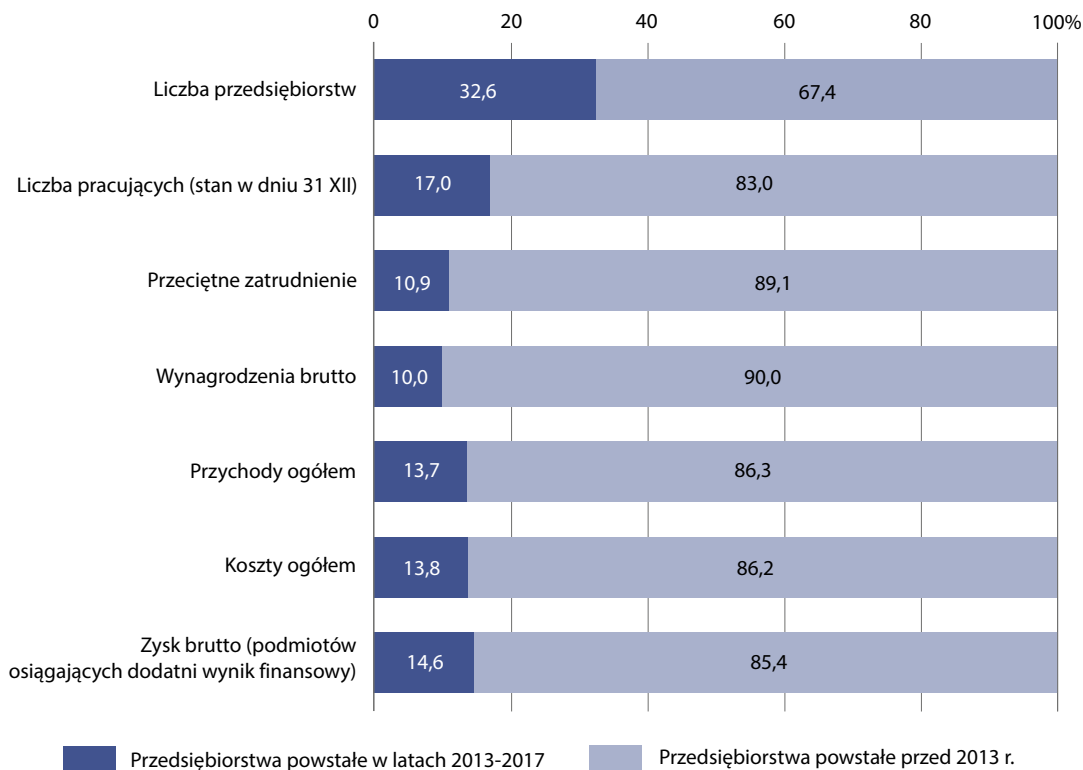
W 2017 roku w przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2018 roku pracowało łącznie 9 860,3 tys. osób, co oznacza wzrost o 1,7% r/r.

Przychody ogółem przedsiębiorstw niefinansowych działających w 2017 roku wzrosły w skali roku o 8,2% i wyniosły 4 572,7 mld zł, z czego 13,7% wygenerowały podmioty funkcjonujące na rynku nie dłużej niż 5 lat.

Koszty przedsiębiorstw niefinansowych wzrosły o 7,6% r/r i na koniec 2017 roku wyniosły 4 246,8 mld zł. Przedsiębiorstwa pięcioletnie i młodsze poniosły 13,8% tych kosztów.

Przedsiębiorstwa niefinansowe wykazujące dodatni wynik finansowy zanotowały na koniec 2017 roku 377,4 mld zł zysku brutto, co oznacza wzrost o 8,7% r/r.

Wykres 1. Podstawowe dane o przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2018 roku



Wskaźnik przeżycia przedsiębiorstw kolejnych lat na rynku systematycznie wzrastał.

Do 2018 roku pozostały aktywne: 180 123 przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku (wskaźnik przeżycia 66,3%), 132 749 przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku (wskaźnik przeżycia 74,0%), 114 646 przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku (wskaźnik przeżycia 83,5%), 129 525 przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku (wskaźnik przeżycia 88,9%) i 119 805 przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku (wskaźnik przeżycia 92,0%).

Mężczyźni zarejestrowali w 2016 roku 62,3% przedsiębiorstw osób fizycznych, a kobiety 37,7%. Największą aktywność mężczyzn zaobserwowano w przypadku mikroprzedsiębiorstw (62,3% zarejestrowanych

przedsiębiorstw) oraz przedsiębiorstw małych (59,1% zarejestrowanych przedsiębiorstw). Mikro i małe przedsiębiorstwa osób fizycznych w 2016 roku najczęściej rejestrowały osoby poniżej 30 roku życia (odpowiednio 30,1% i 37,4%). Osoby z wyższym wykształceniem w 2016 roku zarejestrowały 50,8% mikroprzedsiębiorstw i 49,1% małych jednostek. Ponad ¼ przedsiębiorstw małych (28,0%) została zarejestrowana przez osoby, które wcześniej kierowały firmą.

W 2016 roku przedsiębiorstwa powstawały głównie jako jednostki nowe (96,9%), a podstawowym źródłem finansowania ich działalności były środki własne, z których korzystało 86,0% przedsiębiorstw.

Executive summary

In 2017 there were 2 077.0 thousand non-financial entities operating in Poland, which constitutes an increase of 3.2% y/y. Enterprises established in 2013–2017 accounted for 32.6% of the population of non-financial enterprises. Compared to 2016 the share of enterprises operating on the market for no more than 5 years in the total number of non-financial enterprises decreased by 1.8 p. proc.

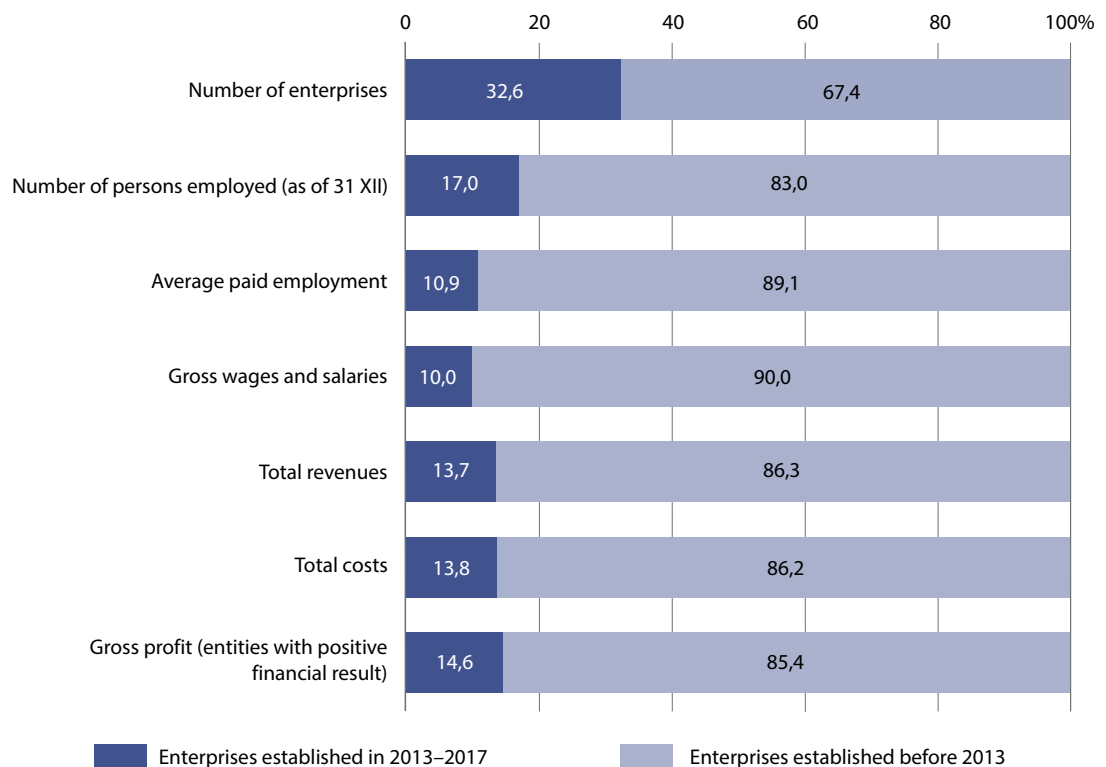
In 2017, a total of 9 860.3 thousand employees were employed in the non-financial enterprises active until 2018, which constitutes an increase by 1.7% y/y.

The total revenues of non-financial enterprises operating in 2017 increased by 8.2% on an annual basis and amounted to 4 572.7 billion zł of which 13.7% were generated by entities operating on the market for no longer than 5 years.

The costs of non-financial enterprises increased by 7.6% y/y and at the end of 2017 amounted to 4 246.8 billion zł. Enterprises having 5 years or less incurred 13.8% of these costs.

Non-financial enterprises showing positive financial result, at the end of 2017 recorded 377.4 billion zł gross profit which means an increase by 8.7% y/y.

Chart 1. Basic data on non-financial enterprises active until 2018



The survival rate of enterprises in subsequent years on the market has been systematically growing.

Until 2018 the following entities remained active: 180 123 enterprises established in 2017 (survival ratio 66.3%), 132 749 enterprises created in 2016 (survival rate 74.0%), 114 646 enterprises created in 2015 (survival rate 83.5%), 129 525 enterprises created in 2014 (survival rate of 88.9%), and 119 805 enterprises created in 2013 (survival rate 92.0%).

In 2016 men registered 62.3% of enterprises of natural persons, while women 37.7%. The highest male activity was observed in the case of microenterprises (62.3% of registered enterprises), and small enterprises (59.1% of registered enterprises). Micro and small enterprises of natural persons in 2016 were most often registered by persons under 30 (30.1% and 37.4% respectively). People with higher education in 2016 registered 50.8% of microenterprises and 49.1% of small units. Over 1/4 of small enterprises (28.0%) were registered by entrepreneurs who previously managed the company.

In 2016 enterprises were mainly created as new units (96.9%), and the basic source of financing of their activities were own funds which were used by 86.0% enterprises.

Rozdział 1

Chapter 1

Działalność przedsiębiorstw niefinansowych w 2017 roku

Activity of non-financial enterprises in 2017

W 2017 roku w Polsce działało 2 077,0 tys. podmiotów niefinansowych, co oznacza wzrost o 3,2% r/r. Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2013–2017 stanowiły 32,6% populacji przedsiębiorstw niefinansowych. W porównaniu z rokiem 2016 odsetek przedsiębiorstw działających na rynku nie dłużej niż 5 lat w zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych ogółem zmniejszył się o 1,8 p. proc.

Liczba pracujących, przeciętne zatrudnienie, wynagrodzenia brutto

Number of persons employed, average paid employment, gross wages and salaries

PRACUJĄCY – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

ZATRUDNIENI – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy; osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego; osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w przedsiębiorstwach w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych; osoby pracujące w górnictwie w okresie początkowych 28 dni pracy; cudzoziemców wykonujących pracę w Polsce zgodnie z przepisami zawartymi w ustawie z dnia 20 kwietnia 2004 r. o promocji zatrudnienia i instytucjach rynku pracy.

PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez 12 (bez względu na to, czy przedsiębiorstwo funkcjonowało przez cały rok, czy nie), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

WYNAGRODZENIA BRUTTO obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

W sektorze przedsiębiorstw niefinansowych w 2017 roku pracowało łącznie 9 860,3 tys. osób, co stanowi wzrost o 1,7% r/r. Według klas wielkości najczęściej osób pracowało w mikroprzedsiębiorstwach (3 985,6 tys. osób). Pracujący w przedsiębiorstwach mikro działających na rynku 6 lat i dłużej stanowili 72,4% wszystkich pracujących w mikroprzedsiębiorstwach.

Przeciętne zatrudnienie w przedsiębiorstwach niefinansowych w skali roku wzrosło o 1,3% i w 2017 roku wyniosło 6 892,7 tys. osób. Przedsiębiorstwa działające na rynku 6 lat i dłużej przeciętnie zatrudniały 6 140,3 tys. osób (89,1% przeciętnego zatrudnienia ogółem). Ze względu na klasę wielkości, przedsiębiorstwa duże miały największy udział pod względem przeciętnego zatrudnienia (2 959,0 tys. osób, co stanowiło 42,5%).

Kwota wynagrodzeń ogółem przedsiębiorstw niefinansowych działających w 2017 roku wyniosła 368 419 mln zł, co oznacza wzrost o 7,9% r/r. Podobnie jak w przypadku przeciętnego zatrudnienia, przedsiębiorstwa duże zanotowały najwyższą wartość wynagrodzeń brutto (186 318 mln zł, co stanowiło 50,6% wartości ogółem). W przedsiębiorstwach działających 6 lat i dłużej wynagrodzenia brutto stanowiły 90,0% wartości ogółem.

Tablica 1. Liczba pracujących, przeciętne zatrudnienie i wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw w 2017 roku
Table 1. Number of persons employed, average paid employment and gross wages and salaries of enterprises in 2017

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa niefinansowe Non-financial enterprises					
	ogółem total	0-9 pracujących persons employed	10-49 pracujących persons employed	50-249 pracujących persons employed	250 i więcej pracujących and more persons employed	
Liczba pracujących (stan w dniu 31 XII) <i>Number of persons employed (as of 31 XII)</i>	a	9 860 278	3 985 620	1 135 763	1 614 098	3 124 797
	b	1 676 252	1 098 740	191 373	163 458	222 682
	c	8 184 026	2 886 880	944 391	1 450 639	2 902 116
Przeciętne zatrudnienie <i>Average paid employment</i>	a	6 892 682	1 414 942	1 027 279	1 521 361	2 929 099
	b	752 388	263 851	155 017	138 074	195 446
	c	6 140 293	1 151 091	872 261	1 383 288	2 733 652
Wynagrodzenia brutto w mln zł <i>Gross wages and salaries in mln zł</i>	a	368 419	47 918	49 075	85 108	186 318
	b	36 678	9 503	7 623	7 616	11 935
	c	331 740	38 414	41 451	77 492	174 383

Przychody ogółem, koszty ogółem, zysk brutto

Total revenues, total costs, gross profit

PRZYCHODY OGÓŁEM (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wytrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

PRZYCHODY FINANSOWE to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

KOSZTY OGÓŁEM (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

KOSZTY SPRZEDANYCH PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

KOSZTY FINANSOWE to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Przychody ogółem przedsiębiorstw niefinansowych w 2017 roku wyniosły 4 572,7 mld zł, co oznacza wzrost o 8,2% r/r. Najwyższe przychody osiągnęły przedsiębiorstwa duże (45,2% wartości ogółem). Udział przychodów przedsiębiorstw działających na rynku 6 lat i dłużej w wartości ogółem stanowił 86,3%.

Koszty przedsiębiorstw niefinansowych w 2017 roku wzrosły o 7,6% r/r i wyniosły 4 246,8 mld zł. Podobnie jak w przypadku przychodów, najwyższe koszty poniosły przedsiębiorstwa duże (46,1% wartości ogółem). Podmioty funkcjonujące 6 lat i dłużej poniosły koszty na poziomie 3 661,0 mld zł, co stanowiło 86,2% wartości ogółem.

Przedsiębiorstwa wykazujące dodatni wynik finansowy zanotowały na koniec 2017 roku 377,4 mld zł zysku brutto, co oznacza wzrost o 8,7% r/r. Udział zysku brutto przedsiębiorstw działających 6 lat i dłużej wyniósł 85,4% wartości ogółem.

Tablica 2. Przychody ogółem, koszty ogółem, zysk brutto przedsiębiorstw w 2017 roku

Table 2. Total revenues, total costs, gross profit of enterprises in 2017

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa niefinansowe <i>Non-financial enterprises</i>					
	ogółem <i>total</i>	0–9 pracujących <i>persons employed</i>	10–49 pracujących <i>persons employed</i>	50–249 pracujących <i>persons employed</i>	250 i więcej pracujących <i>and more persons employed</i>	
a – ogółem <i>total</i>						
b – 1–5 lat <i>1–5 years</i>						
c – 6 i więcej lat <i>6 or more years</i>						
Przychody ogółem w mln zł <i>Total revenues in mln zł</i>	a	4 572 742	1 044 396	597 914	861 657	2 068 775
	b	624 643	379 461	78 266	64 586	102 331
	c	3 948 100	664 936	519 648	797 072	1 966 445
Koszty ogółem w mln zł <i>Total costs in mln zł</i>	a	4 246 797	906 831	559 969	821 435	1 958 563
	b	585 810	350 433	74 138	62 368	98 873
	c	3 660 988	556 399	485 832	759 067	1 859 690
Zysk brutto w mln zł (podmiotów osiągających dodatni wynik finansowy) <i>Gross profit in mln zł (entities with positive financial result)</i>	a	377 431	163 945	45 030	47 165	121 291
	b	55 216	42 194	5 592	3 413	4 016
	c	322 216	121 752	39 438	43 752	117 275

Rozdział 2

Chapter 2

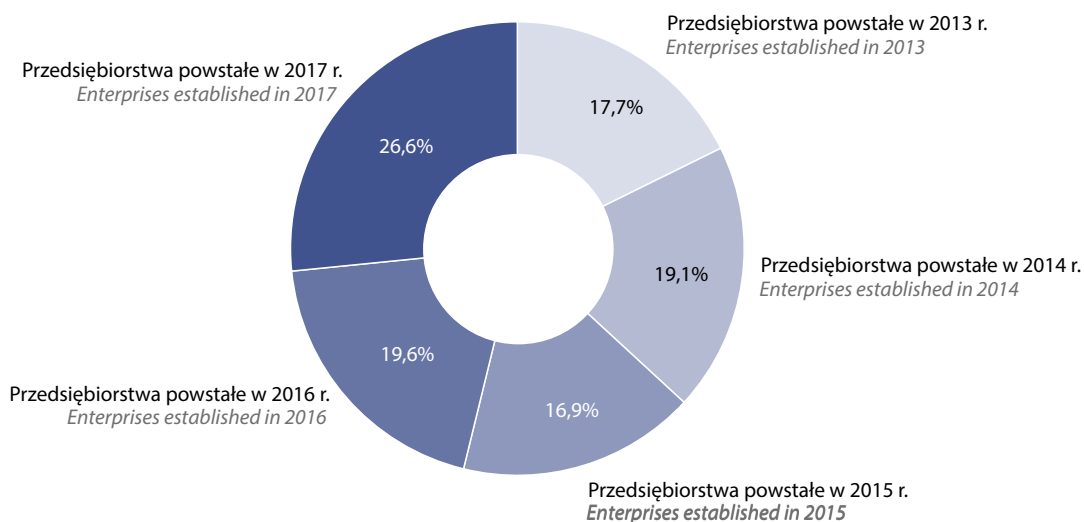
Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2013–2017

Enterprises established in 2013–2017

Liczba przedsiębiorstw, liczba pracujących, przeciętne zatrudnienie, wynagrodzenia brutto, przychody ogółem, koszty ogółem, zysk brutto
Number of enterprises, number of persons employed, average paid employment, gross wages and salaries, total revenues, total costs, gross profit

Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2013–2017 i wciąż aktywne w 2018 roku (676,8 tys. jednostek) stanowiły 32,6% wszystkich przedsiębiorstw niefinansowych aktywnych do 2018 roku.

Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2018 roku
Chart 2. Structure of enterprises active until 2018



Przedsiębiorstwa działające nie dłużej niż 5 lat to głównie przedsiębiorstwa mikro (98,4% wszystkich jednostek powstałych w latach 2013–2017).

Tablica 3. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017

Table 3. Number of enterprises established in 2013–2017

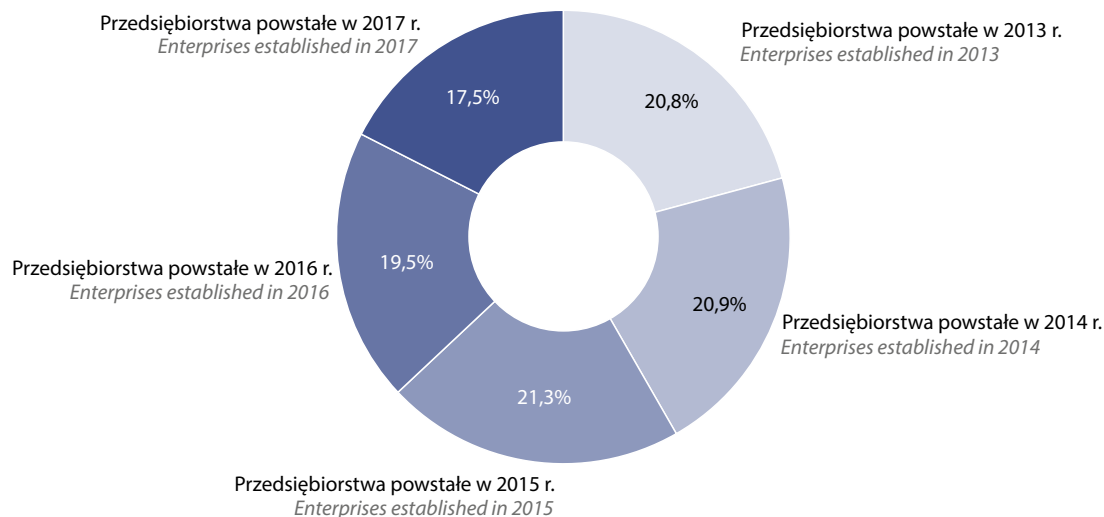
WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa niefinansowe Non-financial enterprises					
	ogółem total	0–9 pracujących persons employed	10–49 pracujących persons employed	50–249 pracujących persons employed	250 i więcej pracujących and more persons employed	
a – 1 rok i mniej up to 1 year						
b – 2 lata 2 years						
c – 3 lata 3 years						
d – 4 lata 4 years						
e – 5 lat 5 years						
Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises	a	180 123	178 778	1 113	217	15
	b	132 749	130 273	2 097	314	64
	c	114 646	112 290	1 890	406	59
	d	129 525	127 113	2 007	344	61
	e	119 805	117 312	2 056	370	66

Wśród jednostek mikro powstałych w latach 2013–2017 najwięcej było przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku (178,8 tys. przedsiębiorstw). Z populacji przedsiębiorstw małych aktywnych do 2018 roku największą liczbę stanowiły te powstałe w 2016 roku (2,1 tys. przedsiębiorstw). Spośród jednostek średnich aktywnych do 2018 roku, najwięcej było tych powstałych w 2015 roku (406 przedsiębiorstw), a dużych – powstałych w 2013 roku (66 przedsiębiorstw).

W przedsiębiorstwach powstałych w latach 2013–2017 pracowało 1 676,3 tys. osób, co stanowiło 17,0% ogólnej liczby pracujących w przedsiębiorstwach działających w 2017 roku.

Wykres 3. Struktura liczby pracujących przedsiębiorstw aktywnych do 2018 roku

Chart 3. Structure of number of persons employed of enterprises active until 2018



W mikroprzedsiębiorstwach działających nie dłużej niż 5 lat pracowało 1 098,7 tys. osób, co stanowiło 11,1% pracujących w sektorze przedsiębiorstw niefinansowych na koniec 2017 roku.

Tablica 4. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2013–2017

Table 4. Number of persons employed of enterprises established in 2013–2017

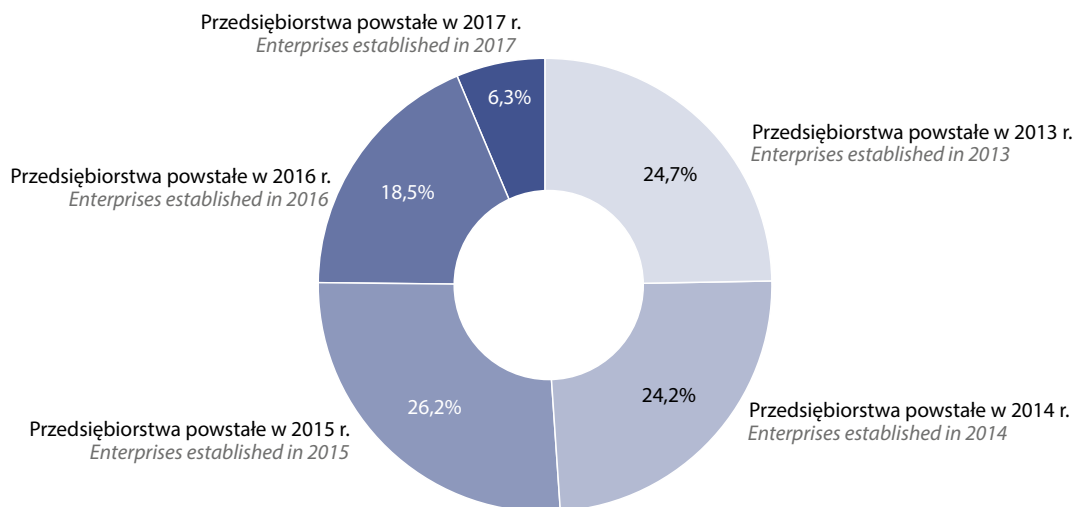
WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa niefinansowe Non-financial enterprises					
	ogółem total	0–9 pracujących persons employed	10–49 pracujących persons employed	50–249 pracujących persons employed	250 i więcej pracujących and more persons employed	
a – 1 rok i mniej up to 1 year						
b – 2 lata 2 years						
c – 3 lata 3 years						
d – 4 lata 4 years						
e – 5 lat 5 years						
Liczba pracujących (stan w dniu 31 XII) Number of persons employed (as of 31 XII)	a	292 587	242 273	25 447	19 511	5 356
	b	327 674	218 358	44 342	30 695	34 279
	c	356 338	198 396	39 537	40 470	77 936
	d	350 174	224 393	40 160	34 996	50 625
	e	349 479	215 320	41 887	37 786	54 486

Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku (356,3 tys. osób). Spośród populacji przedsiębiorstw aktywnych do 2018 roku, najwięcej osób pracowało w podmiotach mikro powstałych w 2017 roku (242,3 tys. osób) i małych powstałych w 2016 roku (44,3 tys. osób). Z przedsiębiorstw średnich i dużych najwięcej osób pracowało w podmiotach powstałych w 2015 roku (odpowiednio 40,5 tys. osób i 77,9 tys. osób).

Przeciętne zatrudnienie w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2013–2017 wyniosło 752,4 tys. osób i stanowiło 10,9% przeciętnego zatrudnienia ogółem w 2017 roku.

Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia przedsiębiorstw aktywnych do 2018 roku

Chart 4. Structure of average paid employment of enterprises active until 2018



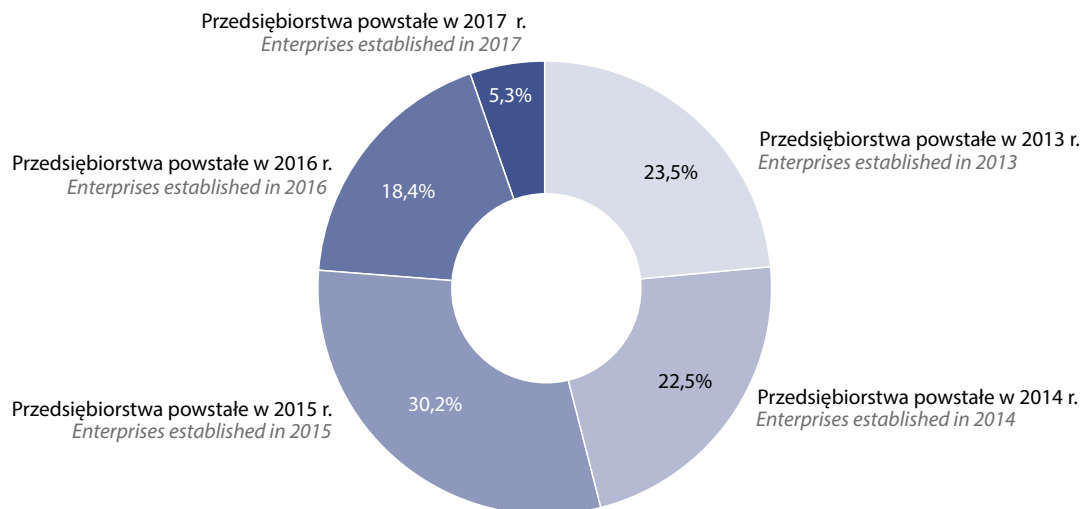
Spośród wszystkich przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017 najwyższe przeciętne zatrudnienie odnotowano w zbiorowości podmiotów mikro (263,9 tys. osób, tj. 3,8% wartości ogółem w 2017 roku).

Tablica 5. Przeciętne zatrudnienie w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2013–2017Table 5. *Average paid employment in enterprises established in 2013–2017*

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa niefinansowe Non-financial enterprises					
	ogółem total	0–9 pracujących persons employed	10–49 pracujących persons employed	50–249 pracujących persons employed	250 i więcej pracujących and more persons employed	
a – 1 rok i mniej up to 1 year						
b – 2 lata 2 years						
c – 3 lata 3 years						
d – 4 lata 4 years						
e – 5 lat 5 years						
Przeciętne zatrudnienie <i>Average paid employment</i>	a	47 695	21 125	13 146	9 850	3 573
	b	139 125	51 776	35 492	26 314	25 543
	c	197 468	57 181	33 810	36 131	70 346
	d	182 184	68 201	35 254	31 701	47 029
	e	185 916	65 568	37 315	34 078	48 955

Spośród przedsiębiorstw średnich i dużych największe przeciętne zatrudnienie zaobserwowano w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku (odpowiednio 36,1 tys. i 70,3 tys. osób). Ze zbiorowości przedsiębiorstw mikro największe przeciętne zatrudnienie wykazały podmioty powstałe w 2014 roku (68,2 tys. osób), a w zbiorowości przedsiębiorstw małych – przedsiębiorstwa powstałe w 2013 roku (37,3 tys. osób).

Wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017 wyniosły 36 678 mln zł i stanowiły 10,0% wynagrodzeń brutto przedsiębiorstw działających w 2017 roku.

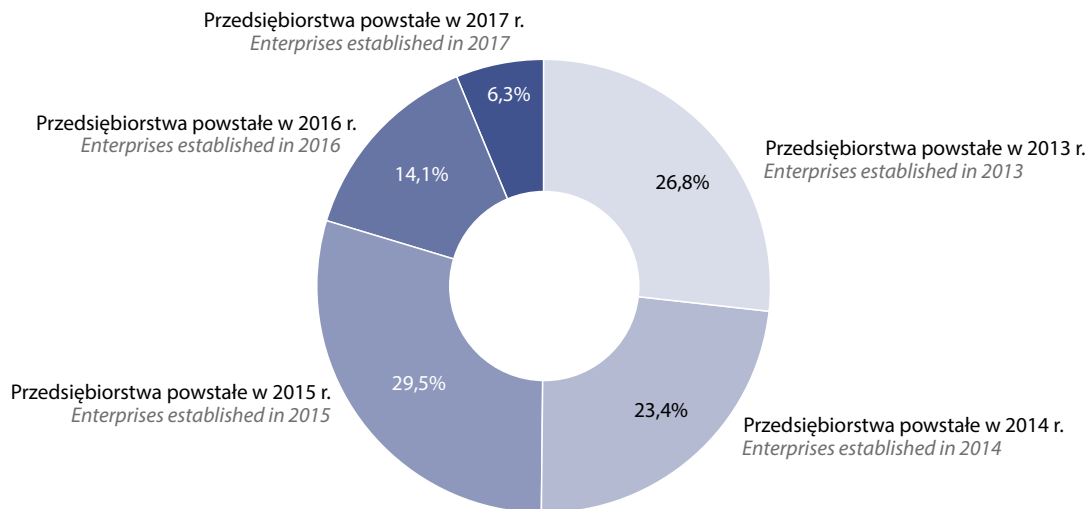
Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto przedsiębiorstw aktywnych do 2018 rokuChart 5. *Structure of gross wages and salaries of enterprises active until 2018*

Tablica 6. Wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017Table 6. *Gross wages and salaries of enterprises established in 2013–2017*

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa niefinansowe <i>Non-financial enterprises</i>					
	ogółem <i>total</i>	0–9 pracujących <i>persons employed</i>	10–49 pracujących <i>persons employed</i>	50–249 pracujących <i>persons employed</i>	250 i więcej pracujących <i>and more persons employed</i>	
a – 1 rok i mniej <i>up to 1 year</i>	a	1 956	757	505	530	164
b – 2 lata <i>2 years</i>	b	6 761	1 995	1 870	1 363	1 533
c – 3 lata <i>3 years</i>	c	11 083	2 135	1 733	2 151	5 064
d – 4 lata <i>4 years</i>	d	8 254	2 388	1 681	1 757	2 428
e – 5 lat <i>5 years</i>	e	8 624	2 228	1 834	1 815	2 746

Dla przedsiębiorstw mikro i małych wartość wynagrodzeń brutto była najwyższa w podmiotach powstałych odpowiednio w roku 2014 (2 388 mln zł dla podmiotów mikro) i w 2016 roku (1 870 mln zł dla podmiotów małych). Dla podmiotów średnich i dużych najwyższe wynagrodzenia brutto zaobserwowano dla zbiorowości podmiotów powstałych w 2015 roku (odpowiednio: 2 151 mln zł dla podmiotów średnich i 5 064 mln zł dla podmiotów dużych).

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017 wyniosły 624,6 mld zł i stanowiły 13,7% przychodów ogółem przedsiębiorstw działających w 2017 roku.

Wykres 6. Struktura przychodów ogółem przedsiębiorstw aktywnych do 2018 rokuChart 6. *Structure of total revenues of enterprises active until 2018*

Spośród przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017, najwyższe przychody wypracowały przedsiębiorstwa mikro (379,5 mld zł).

Tablica 7. Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017

Table 7. Total revenues of enterprises established in 2013–2017

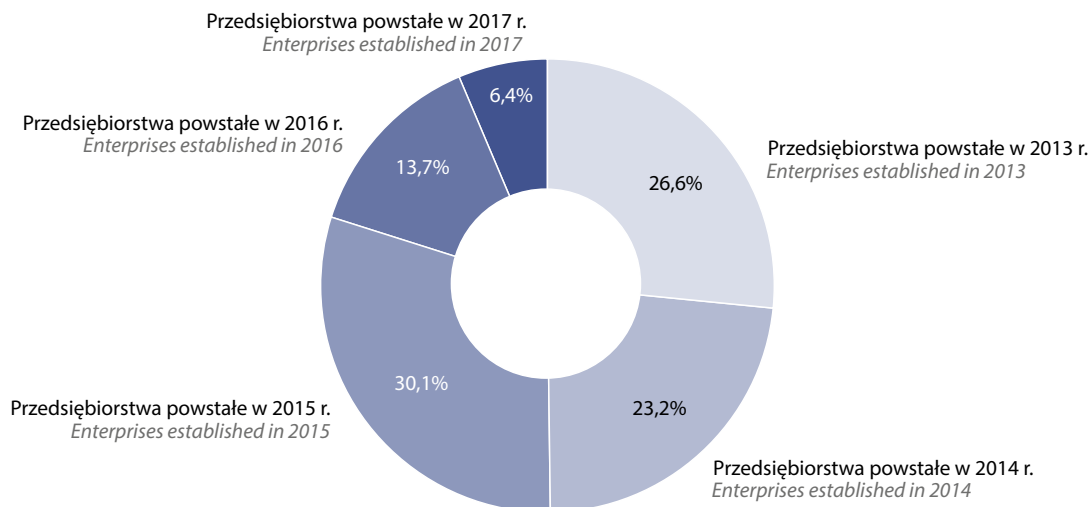
WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa niefinansowe Non-financial enterprises					
	ogółem total	0–9 pracujących persons employed	10–49 pracujących persons employed	50–249 pracujących persons employed	250 i więcej pracujących and more persons employed	
a – 1 rok i mniej up to 1 year						
b – 2 lata 2 years						
c – 3 lata 3 years						
d – 4 lata 4 years						
e – 5 lat 5 years						
Przychody ogółem w mln zł Total revenues in mln zł	a	39 109	26 498	4 821	5 120	2 670
	b	87 925	45 655	19 782	9 145	13 343
	c	184 293	128 920	16 690	13 417	25 266
	d	146 088	82 052	17 788	18 014	28 235
	e	167 228	96 336	19 185	18 890	32 817

Spośród przedsiębiorstw mikro i małych najwyższe przychody wypracowały przedsiębiorstwa powstałe odpowiednio w 2015 roku (128,9 mld zł podmioty mikro) i powstałe w 2016 roku (19,8 mld zł podmioty małe). Wśród przedsiębiorstw średnich i dużych najwyższe przychody ogółem osiągnęły przedsiębiorstwa powstałe w 2013 roku (18,9 mld zł podmioty średnie i 32,8 mld zł podmioty duże).

Koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017 wyniosły 585,8 mld zł i stanowiły 13,8% kosztów ogółem przedsiębiorstw działających w 2017 roku.

Wykres 7. Struktura kosztów ogółem przedsiębiorstw aktywnych do 2018 roku

Chart 7. Structure of total costs of enterprises active until 2018



W populacji przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017 najwyższe koszty (na poziomie 350,4 mld zł) poniosły przedsiębiorstwa mikro.

Tablica 8. Koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017

Table 8. Total costs of enterprises established in 2013–2017

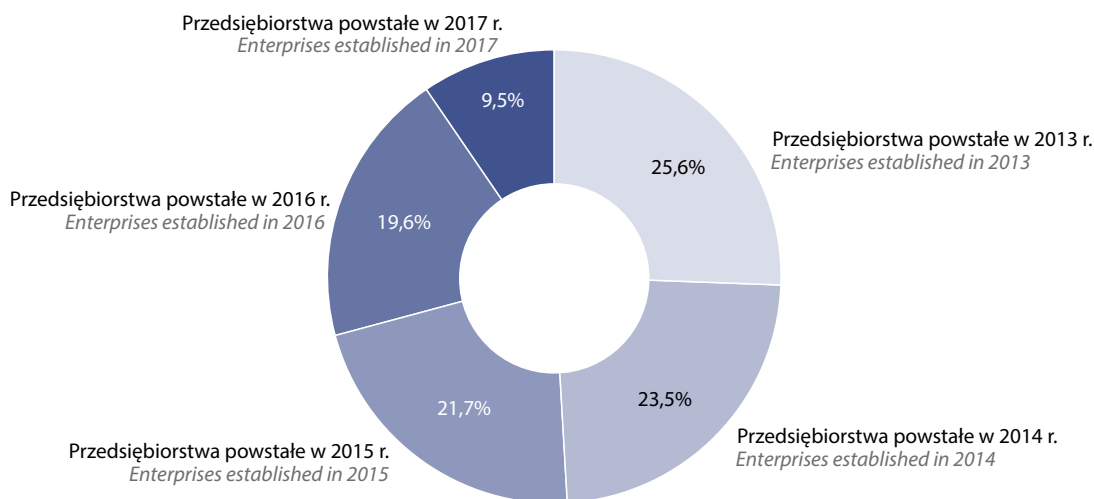
WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa niefinansowe Non-financial enterprises					
	ogółem total	0–9 pracujących persons employed	10–49 pracujących persons employed	50–249 pracujących persons employed	250 i więcej pracujących and more persons employed	
a – 1 rok i mniej up to 1 year						
b – 2 lata 2 years						
c – 3 lata 3 years						
d – 4 lata 4 years						
e – 5 lat 5 years						
Koszty ogółem w mln zł Total costs in mln zł	a	37 322	25 053	4 692	4 961	2 616
	b	80 482	39 866	18 939	8 912	12 765
	c	176 301	123 386	15 865	12 875	24 175
	d	136 007	74 721	16 683	17 470	27 134
	e	155 698	87 407	17 959	18 150	32 183

Spośród przedsiębiorstw mikro i małych najwyższe koszty poniosły przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku (123,4 mld zł podmioty mikro) i powstałe w 2016 roku (18,9 mld zł podmioty małe). Wśród przedsiębiorstw średnich i dużych najwyższe koszty zaobserwowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku (18,2 mld zł podmioty średnie; 32,2 mld zł podmioty duże).

Zysk brutto przedsiębiorstw (osiągających dodatni wynik finansowy) powstałych w latach 2013–2017 wyniósł 55,2 mld zł, co stanowiło 14,6% zysku brutto przedsiębiorstw działających w 2017 roku.

Wykres 8. Struktura zysku brutto przedsiębiorstw aktywnych do 2018 roku

Chart 8. Structure of gross profit of enterprises active until 2018



Spośród przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017, najwyższy zysk brutto (na poziomie 42,2 mld zł) zanotowały przedsiębiorstwa mikro.

Tablica 9. Zysk brutto przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017Table 9. *Gross profit of enterprises established in 2013–2017*

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa niefinansowe <i>Non-financial enterprises</i>					
	ogółem <i>total</i>	0–9 pracujących <i>persons employed</i>	10–49 pracujących <i>persons employed</i>	50–249 pracujących <i>persons employed</i>	250 i więcej pracujących <i>and more persons employed</i>	
a – 1 rok i mniej <i>up to 1 year</i>						
b – 2 lata <i>2 years</i>						
c – 3 lata <i>3 years</i>						
d – 4 lata <i>4 years</i>						
e – 5 lat <i>5 years</i>						
Zysk brutto w mln zł (podmiotów osiągających dodatni wynik finansowy)	a	5 270	4 620	274	294	82
<i>Gross profit in mln zł (entities with positive financial result)</i>	b	10 845	8 287	1 288	569	701
	c	12 002	8 829	1 111	866	1 195
	d	12 968	9 691	1 361	778	1 138
	e	14 131	10 767	1 558	906	900

W przypadku przedsiębiorstw mikro, małych i średnich najwyższy zysk brutto wypracowały przedsiębiorstwa powstałe w 2013 roku (10,8 mld zł podmioty mikro; 1,6 mld zł podmioty małe; 0,9 mld zł podmioty średnie). Spośród przedsiębiorstw dużych najwyższy zysk brutto wypracowały jednostki powstałe w 2015 roku (1,2 mld zł).

Rozdział 3

Chapter 3

Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017

Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2013–2017

WSKAŹNIK PRZEŻYCIA to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Informacje opisane w poniższym rozdziale, dotyczące warunków powstania, działania i perspektyw rozwojowych przedsiębiorstw w pierwszych pięciu latach działalności są istotne w kontekście opisu kondycji i oceny pozycji podmiotów wśród innych przedsiębiorstw z danego regionu, rodzaju działalności lub cech przedsiębiorcy.

Analiza sposobu powstania jednostki, predyspozycji przedsiębiorcy, doświadczanych trudności, czy zasięgu prowadzonej działalności umożliwiają podjęcie próby oceny możliwości przetrwania przedsiębiorstwa na rynku w kolejnych latach działalności.

Z informacji pozyskanych od przedsiębiorstw wynika, że wciąż najwięcej przedsiębiorstw upada w pierwszym roku prowadzenia działalności. Jak pokazuje tablica poniżej, z każdym rokiem wskaźnik przeżycia przedsiębiorstw jest coraz wyższy.

Tablica 10. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2013–2017

Table 10. Survival rate of enterprises established in 2013–2017

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa aktywne w 2017 roku <i>Enterprises active in 2017</i>	Przedsiębiorstwa aktywne do 2018 roku <i>Enterprises active until 2018</i>	Wskaźnik przeżycia 2018/2017 <i>Survival rate 2018/2017</i>
Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku	271 813	180 123	66,3
Przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku	179 356	132 749	74,0
Przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku	137 276	114 646	83,5
Przedsiębiorstwa powstałe w 2014 roku	145 643	129 525	88,9
Przedsiębiorstwa powstałe w 2013 roku	130 184	119 805	92,0

3.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2017 roku

3.1. Non-financial enterprises established in 2017

Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

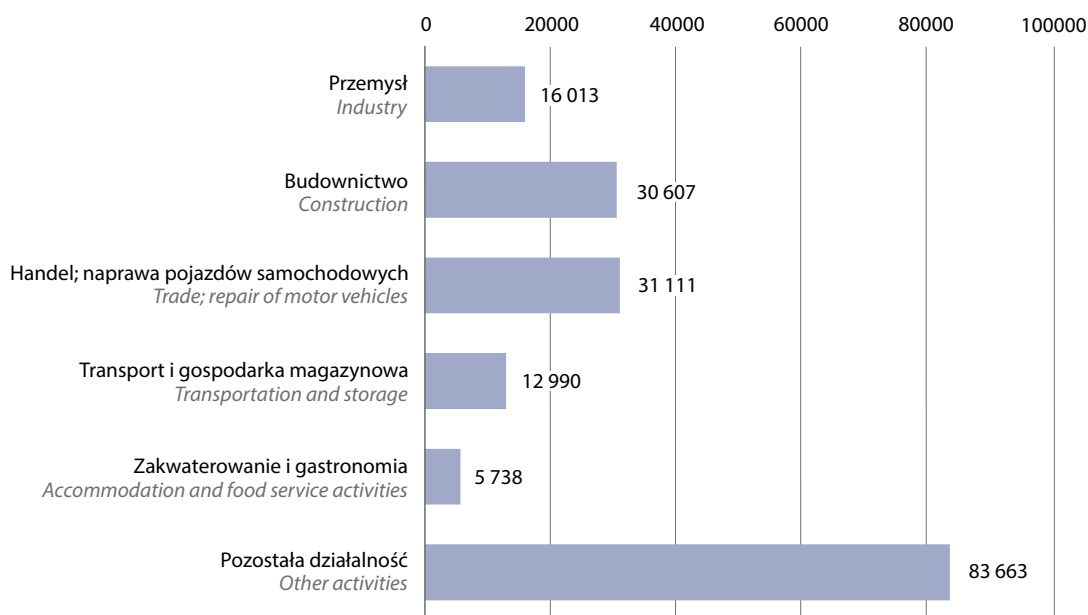
Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

MIESIĘCZNE WYNAGRODZENIE BRUTTO NA 1 ZATRUDNIONEGO obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

W 2017 roku zarejestrowanych zostało 271 813 nowych przedsiębiorstw, z czego 79,2% stanowiły przedsiębiorstwa osób fizycznych, a 20,8% przedsiębiorstwa posiadające osobowość prawną. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych stanowiły 86,6%, a z pracownikami najemnymi 13,4% ogólnej liczby przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku.

Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2018 roku

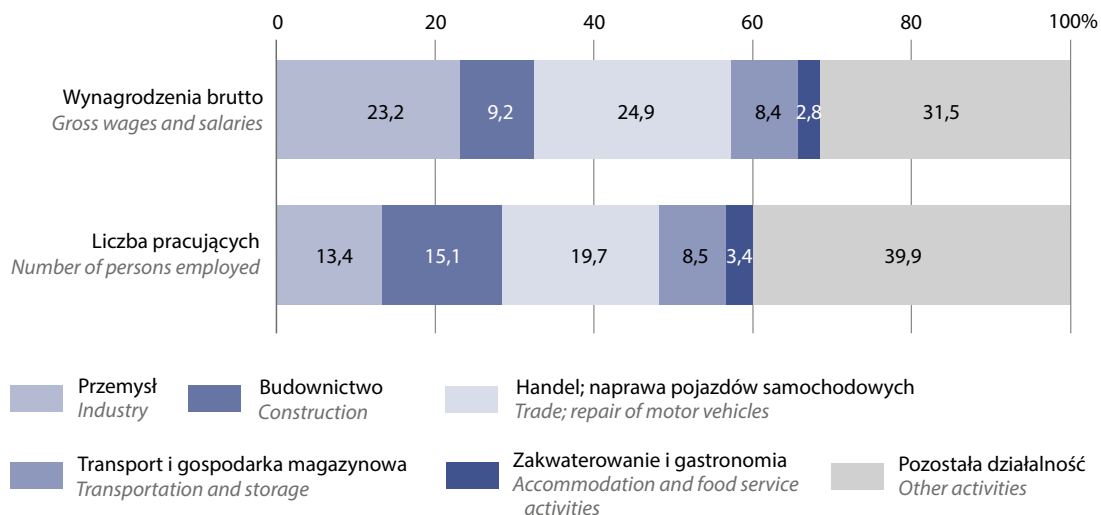
Chart 9. Number of enterprises established in 2017 active until 2018



Najliczniej przedsiębiorstwa powstawały w sekcji budownictwo (50 339 jednostek) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (50 238 jednostek). Stanowiły one łącznie 37,0% liczby przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku pracowało łącznie 292 587 osób. Odsetek osób pracujących w przedsiębiorstwach osób fizycznych wyniósł 63,6%, a w przedsiębiorstwach posiadających osobowość prawną 36,4%. W przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych odsetek pracujących wyniósł 60,0%, a z pracownikami najemnymi 40,0%.

Wynagrodzenia brutto ogółem wyniosły 1 956,0 mln zł, z czego 83,4% przypadało na przedsiębiorstwa osób prawnych, a 16,6% na osoby fizyczne. Podmioty zatrudniające pracowników najemnych wypłaciły 99,2% z ogólnej kwoty wynagrodzeń brutto, a bez pracowników najemnych 0,8%.

Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2018 roku*Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries of enterprises established in 2017 active until 2018*

Średnio na 1 przedsiębiorstwo przypadało 1,6 osoby pracującej. Ze względu na rodzaj prowadzonej działalności najwięcej osób pracujących na 1 podmiot przypadało na przedsiębiorstwa z sekcji przemysł (2,4 osoby) oraz transport i gospodarka magazynowa (1,9 osoby).

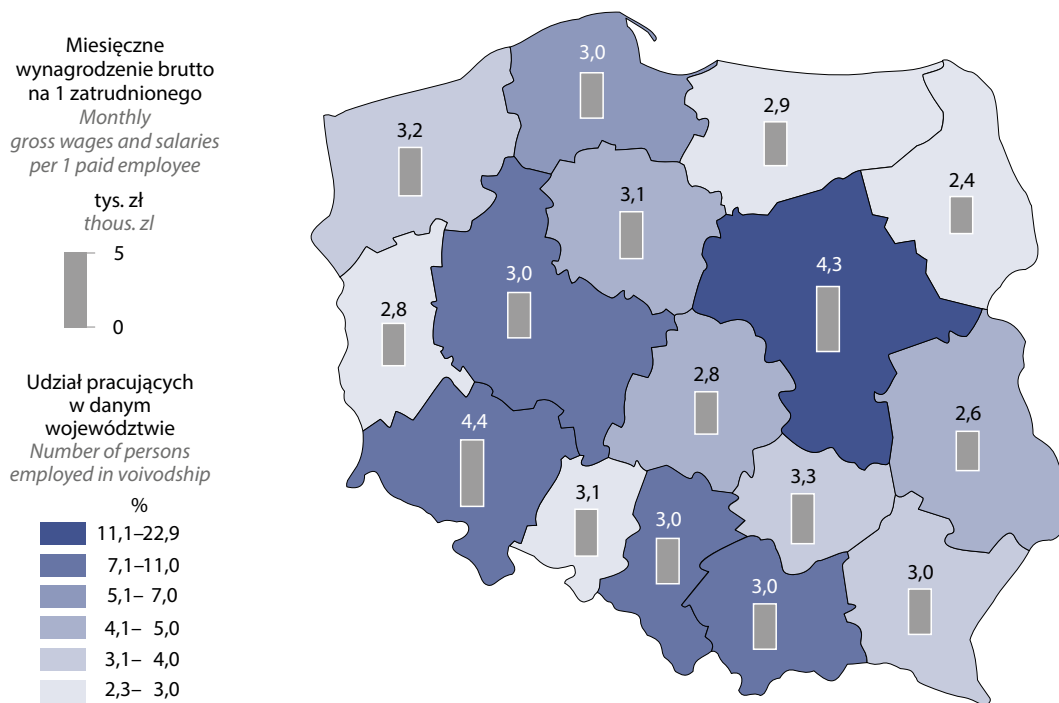
Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego wyniosło 3 418 zł i było najwyższe w podmiotach z sekcji informacja i komunikacja (6 333 zł), działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (3 904 zł) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (3 864 zł).

Ze względu na obszar prowadzonej działalności najwięcej osób (w przedsiębiorstwach jednorocznych) pracowało w województwie mazowieckim (66 929 osób), wielkopolskim (30 009 osób) i śląskim (28 284 osób).

Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano w województwach dolnośląskim (4 355 zł), mazowieckim (4 332 zł) i świętokrzyskim (3 271 zł).

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2018 roku

Map 1. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee of enterprises established in 2017 active until 2018



Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

NAKŁADY INWESTYCYJNE to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

WYDATKI NA ZAKUP UŻYWANYCH ŚRODKÓW TRWAŁYCH to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

NAKŁADY NA RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

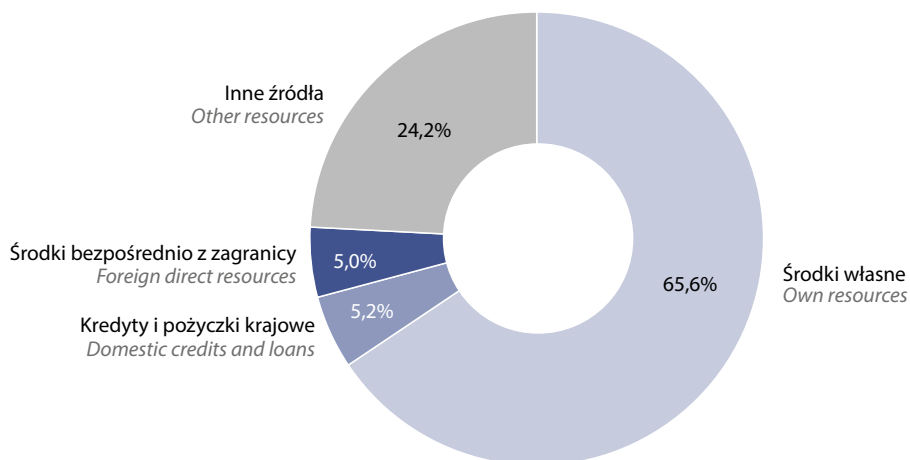
Z przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku i aktywnych do 2018 roku 31,3% wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe.

Ze względu na przeważający rodzaj prowadzonej działalności najwięcej przedsiębiorstw ponoszących nakłady na rzeczowe aktywa trwałe (w odniesieniu do całej zbiorowości przedsiębiorstw danej sekcji) zaobserwowano w sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (38,5%), zakwaterowanie i gastronomia (37,9%) oraz obsługa rynku nieruchomości (37,0%). Spośród przedsiębiorstw przemysłowych 35,7% wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe.

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe nowych przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2017 roku wyniosły ogółem 3 942 mln zł, co oznacza spadek o 57,6% r/r. Nakłady inwestycyjne wyniosły 2 625 mln zł. Osoby fizyczne poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w wysokości 1 653 mln zł (z czego 1 230 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne), a osoby prawne w wysokości 2 289 mln zł (z czego 1 395 mln zł to nakłady inwestycyjne). Ze względu na przeważający rodzaj działalności najwyższe nakłady na rzeczowe aktywa trwałe poniosły przedsiębiorstwa przemysłowe (614 mln zł, z czego 309 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne), a także z sekcji obsługa rynku nieruchomości (572 mln zł, z czego 199 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne) i handel; naprawa pojazdów samochodowych (562 mln zł, z czego 437 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne).

Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets of enterprises established in 2017 active until 2018



Przedsiębiorstwa jednoroczne, ponoszące nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w 2017 roku, finansowały je głównie ze środków własnych (65,6%).

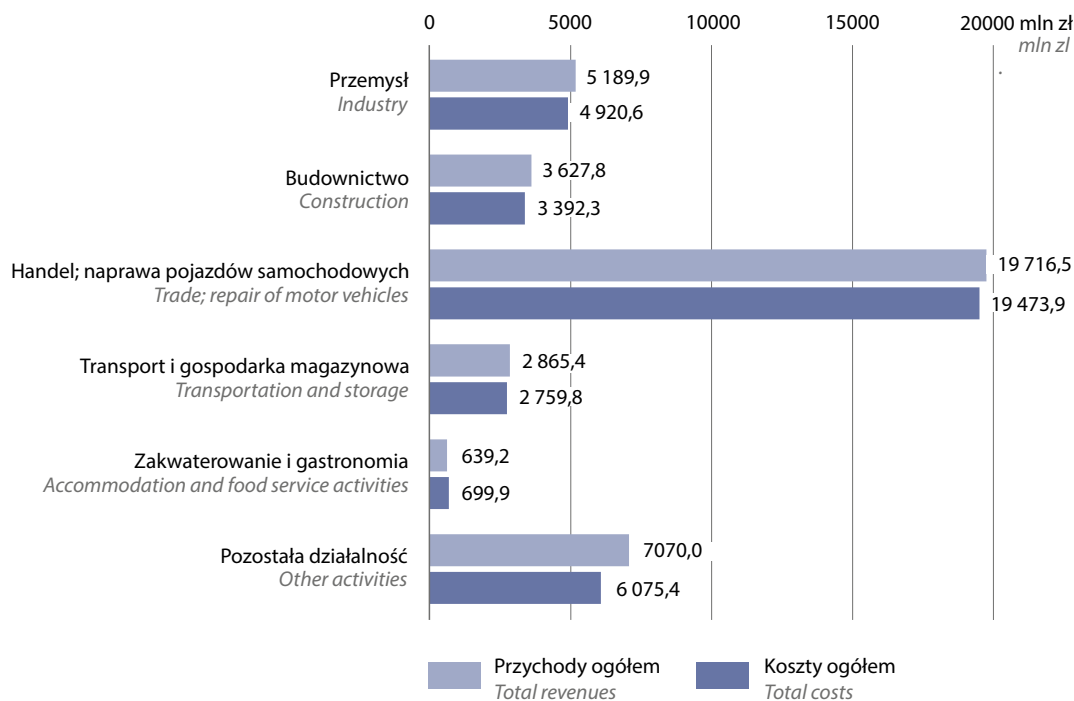
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku i aktywnych do 2018 roku wyniosły 39,1 mld zł, a koszty 37,3 mld zł.

Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2018 roku

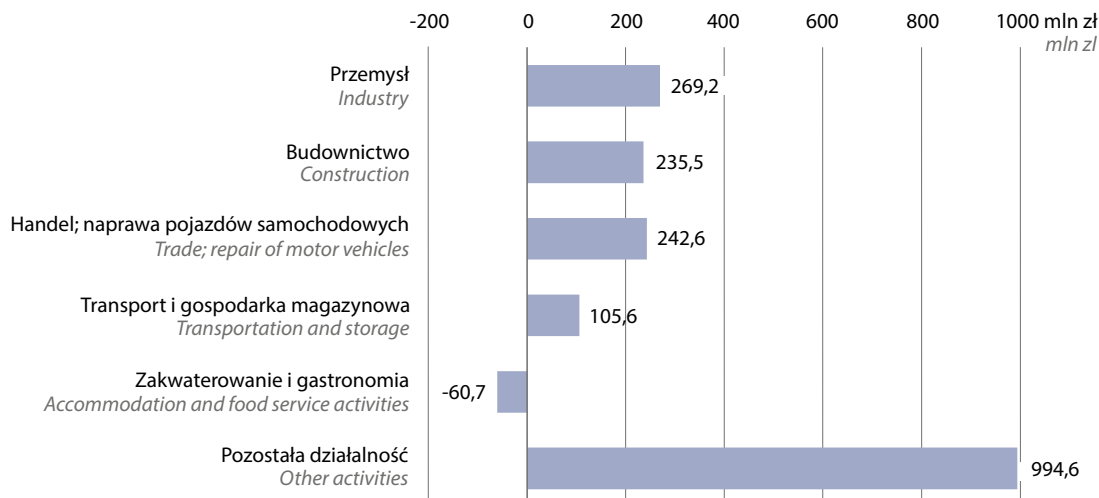
Chart 12. Total revenues and total costs of enterprises established in 2017 active until 2018



Udział przychodów osób prawnych w przychodach przedsiębiorstw jednorocznych wyniósł 70,5%, a osób fizycznych 29,5%. Udział przychodów przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowił 53,8% przychodów ogółem, a bez pracowników najemnych 46,2%. Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 75,7%, a osób fizycznych 24,3% kosztów podmiotów powstałych w 2017 roku. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 55,4%, a bez pracowników najemnych 44,6% kosztów jednostek jednorocznych.

Wynik finansowy wypracowany przez przedsiębiorstwa jednoroczne ukształtował się na poziomie 1,8 mld zł. Wynik dla jednostek osób fizycznych wyniósł 2,4 mld zł. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych osiągnęły wynik równy 1,4 mld zł, a z pracownikami najemnymi 0,4 mld zł.

Wykres 13. Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2018 roku
 Chart 13. *Gross financial result of enterprises established in 2017 active until 2018*



Najwyższy wynik finansowy brutto wygenerowały przedsiębiorstwa jednoroczne prowadzące działalność w sekcji informacja i komunikacja (549 mln zł).

3.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2016 roku

3.2. *Non-financial enterprises established in 2016*

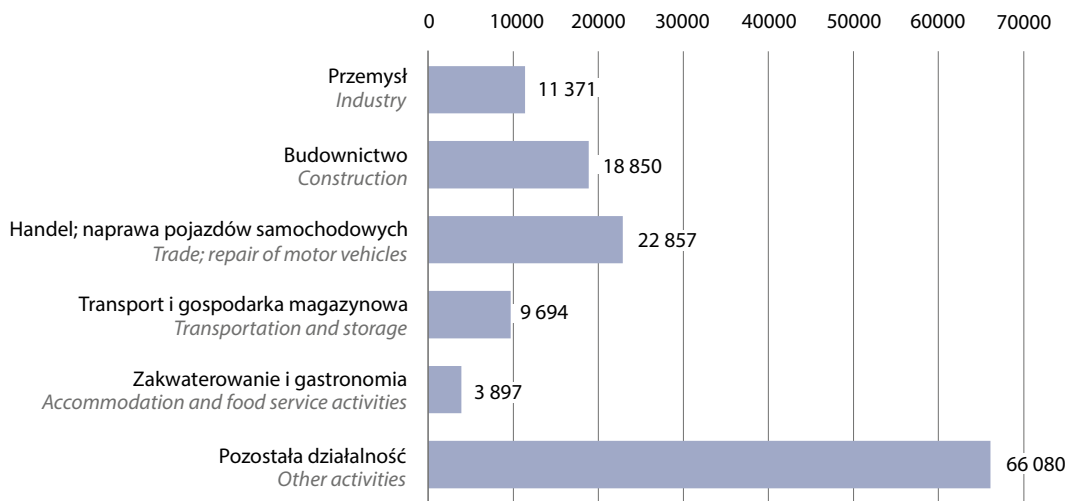
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Spośród przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2016 roku, aktywnych do 2018 roku pozostało 132 749 jednostek. Przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 80,4% ogółu jednostek dwuletnich, a osób prawnych 19,6%. Podmioty niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 72,6% zbiorowości jednostek dwuletnich, a przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi 27,4%.

Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 14. Number of enterprises established in 2016 active until 2018



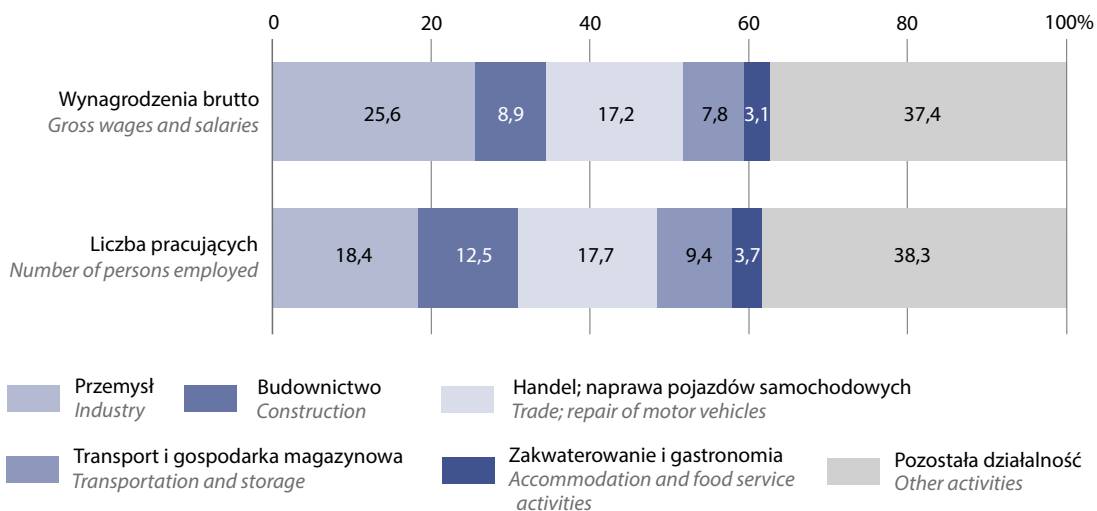
Spośród przedsiębiorstw dwuletnich w 2017 roku działało 15,5 tys. jednostek przemysłowych, 27,3 tys. i z sekcji budownictwo oraz 31,8 tys. handel; naprawa pojazdów samochodowych.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku pracowały łącznie 327 674 osoby, z czego 44,5% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych, a 55,5% w jednostkach osób prawnych. W przedsiębiorstwach niezatrudniających pracowników najemnych pracowało 33,3% pracujących w podmiotach dwuletnich, a w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi 66,7%.

Wartość wynagrodzeń brutto wyniosła 6 761 mln zł, z czego 9,9% stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw osób fizycznych, a 90,1% wynagrodzenia osób prawnych. Wynagrodzenia przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowiły 0,5%, a zatrudniających pracowników najemnych 99,5%.

Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries of enterprises established in 2016 active until 2018



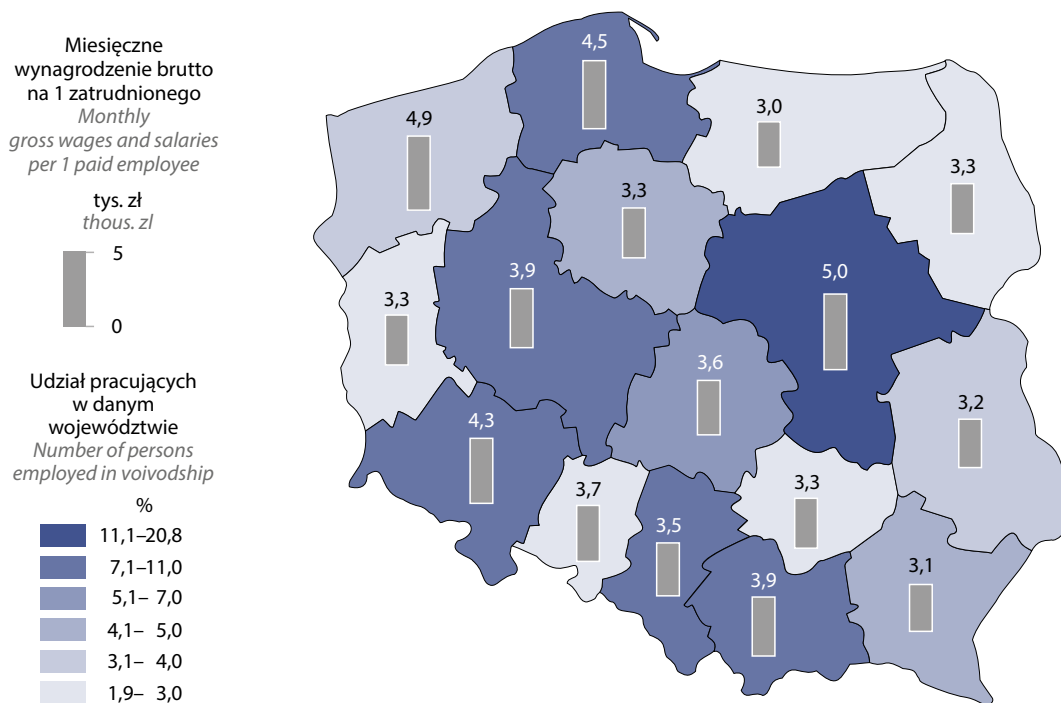
Na 1 przedsiębiorstwo dwuletnie przypadało 2,5 pracującego. Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najwięcej osób na 1 podmiot pracowało w przemyśle (średnio 5,3 osoby).

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego wyniosło 4 050 zł i było najwyższe w przedsiębiorstwach z sekcji informacja i komunikacja – 7 793 zł.

Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach dwuletnich, mających siedzibę w województwach mazowieckim (68 033 osoby), śląskim (34 794 osoby) i małopolskim (30 753 osoby).

Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku

Mapa 2. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee of enterprises established in 2016 active until 2018



Najwięcej osób pracujących na 1 przedsiębiorstwo powstałe w 2016 roku przypadało w województwach pomorskim (3,3 osoby), mazowieckim, podkarpackim oraz wielkopolskim (po 2,7 osoby).

Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach dwuletnich zainicjowano w województwach mazowieckim (5 048 zł), zachodniopomorskim (4 920 zł) i pomorskim (4 486 zł).

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Z przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku 15,1% wykazało, że poniosło w 2017 roku nakłady na rzeczowe aktywa trwałe.

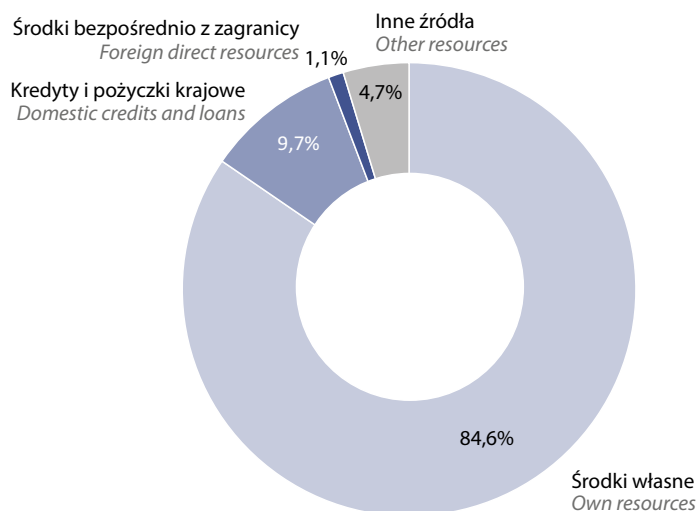
Ze względu na przeważający rodzaj działalności w odniesieniu do przedsiębiorstw danej sekcji, najwięcej jednostek, które poniosły nakłady działało w przemyśle (24,8%) i sekcji obsługa rynku nieruchomości (20,6%).

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2016 roku wyniosły w 2017 roku 6 393 mln zł (w tym nakłady inwestycyjne wyniosły 5 147 mln zł). Osoby fizyczne prowadzące

działalność gospodarczą poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w wysokości 544 mln zł (z czego 449 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne), a osoby prawne w wysokości 5 849 mln zł (z czego 4 698 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne). Ze względu na przeważający rodzaj działalności najwyższe nakłady na rzeczowe aktywa trwałe poniosły jednostki przemysłowe (3 158 mln zł, z czego 2 716 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne), oraz z sekcji obsługa rynku nieruchomości (1 098 mln zł, z czego 764 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne) i handel; naprawa pojazdów samochodowych (401 mln zł, z czego 323 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne).

Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets of enterprises established in 2016 active until 2018



Przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku finansowały nakłady na rzeczowe aktywa trwałe głównie ze środków własnych (84,6% przedsiębiorstw). Z kredytów i pożyczek krajowych korzystało 9,7% jednostek niefinansowych. Przedsiębiorstwa (spośród przedsiębiorstw danej sekcji), które dość często wybierały kredyty i pożyczki krajowe jako źródło finansowania nakładów działały w sekcji zakwaterowanie i gastronomia (25,2%) oraz transport i gospodarka magazynowa (17,2%). Spośród przedsiębiorstw przemysłowych 4,8% finansowało nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ze środków zagranicznych.

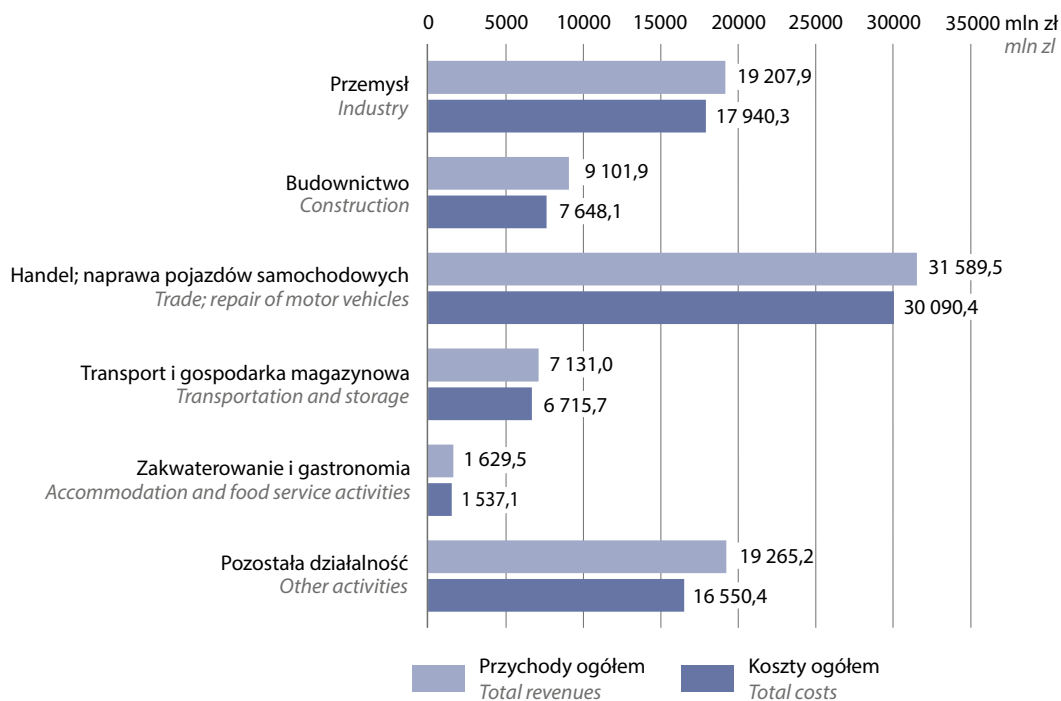
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku i aktywne do 2018 roku osiągnęły przychody na poziomie 87,9 mld zł, z czego 24,9% stanowiły przychody przedsiębiorstw osób fizycznych, a 75,1% osób prawnych. Przychody przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowiły 18,4%, a przychody przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych 81,6% przychodów wszystkich przedsiębiorstw dwuletnich.

Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku

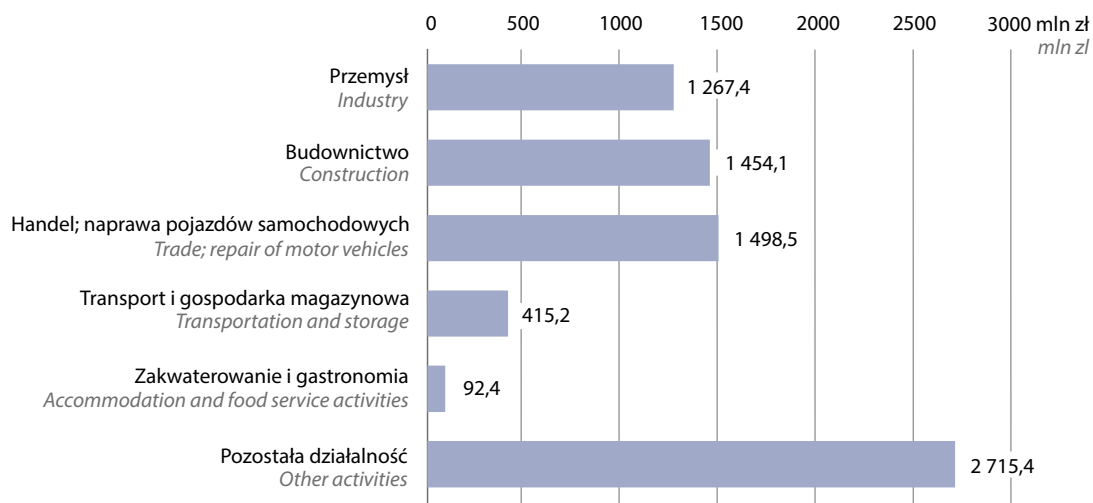
Chart 17. Total revenues and total costs of enterprises established in 2016 active until 2018



Koszty ogółem jakie poniosły przedsiębiorstwa dwuletnie wyniosły 80,5 mld zł. Ze względu na formę prawną udział kosztów osób fizycznych wyniósł 20,2%, a osób prawnych 79,8%. Podmioty z pracownikami najemnymi wygenerowały 84,8% kosztów ogółem, a bez pracowników najemnych 15,2%.

Podmioty powstałe w 2016 roku osiągnęły w 2017 roku wynik finansowy na poziomie 7,4 mld zł. Dla przedsiębiorstw, które wypracowały dodatni wynik finansowy, zysk brutto wyniósł 10,8 mld zł.

Wykres 18. Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku
 Chart 18. *Gross financial result of enterprises established in 2016 active until 2018*



Ze względu na rodzaj działalności najwyższy wynik finansowy wypracowały przedsiębiorstwa z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych i budownictwo (po 1,5 mld zł) oraz przemysł (1,3 mld zł).

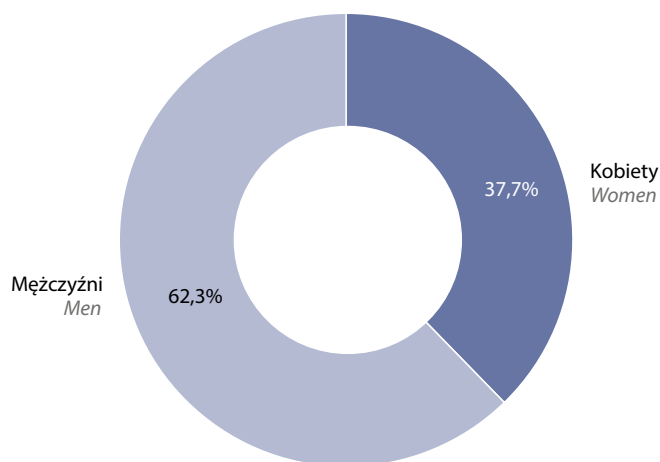
Czynniki przedsiębiorczości

Entrepreneurial factors

Z przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku należących do osób fizycznych, które funkcjonowały do 2018 roku, 62,3% zostało zarejestrowanych przez mężczyzn, a 37,7% przez kobiety.

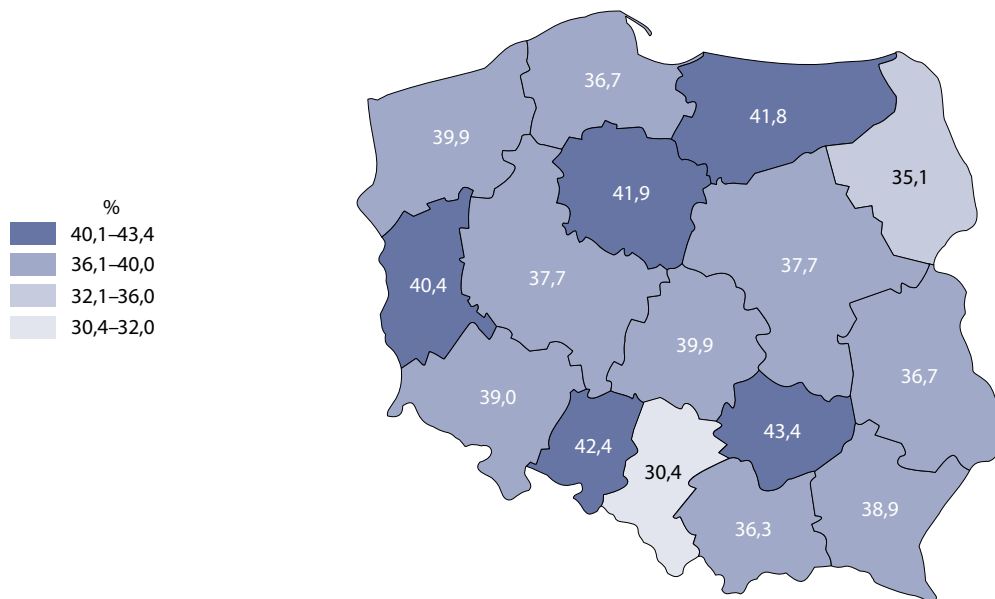
Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według płci przedsiębiorcy

Chart 19. *Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by gender of entrepreneur*



Mężczyźni zarejestrowali 62,3% wszystkich mikroprzedsiębiorstw, natomiast kobiety 37,7%. Ze zbiorowości przedsiębiorstw małych 59,1% jednostek zostało zarejestrowanych przez mężczyzn, a 40,9% przez kobiety. Najwięcej przedsiębiorstw zarejestrowanych przez kobiety miało siedzibę w województwach: świętokrzyskim (43,4%), opolskim (42,4%) i kujawsko-pomorskim (41,9%).

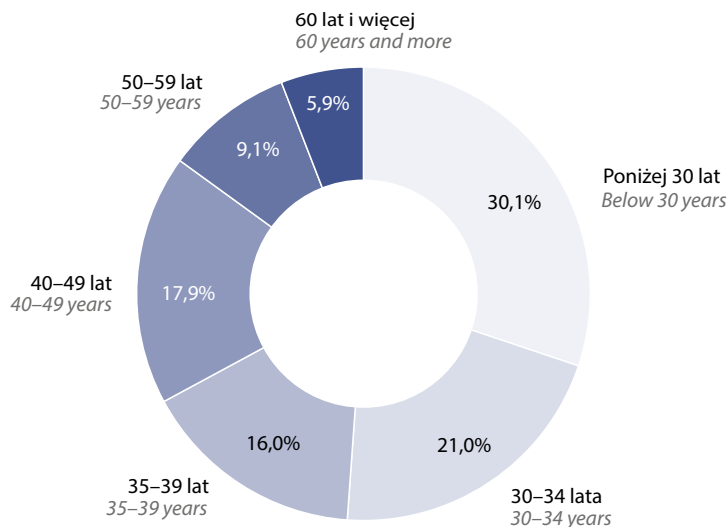
Mapa 3. Odsetek przedsiębiorstw utworzonych przez kobiety w 2016 roku aktywnych do 2018 roku
 Map 3. Percentage of enterprises established by women in 2016 active until 2018



Ze względu na wiek przedsiębiorcy najbardziej aktywne były osoby poniżej 30 roku życia, które zarejestrowały 30,1% wszystkich przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku.

Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według wieku przedsiębiorcy

Chart 20. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by age of entrepreneur



Ze względu na klasę wielkości, w przypadku rejestrowania przedsiębiorstw mikro najbardziej aktywne były osoby poniżej 30 roku życia (30,1% zarejestrowanych jednostek tej klasy wielkości). Podobnie w przypadku przedsiębiorstw małych, najwięcej zostało zarejestrowanych przez osoby poniżej 30 roku życia (37,4% zarejestrowanych jednostek tej klasy wielkości).

Tablica 11. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku ze względu na wiek przedsiębiorcy

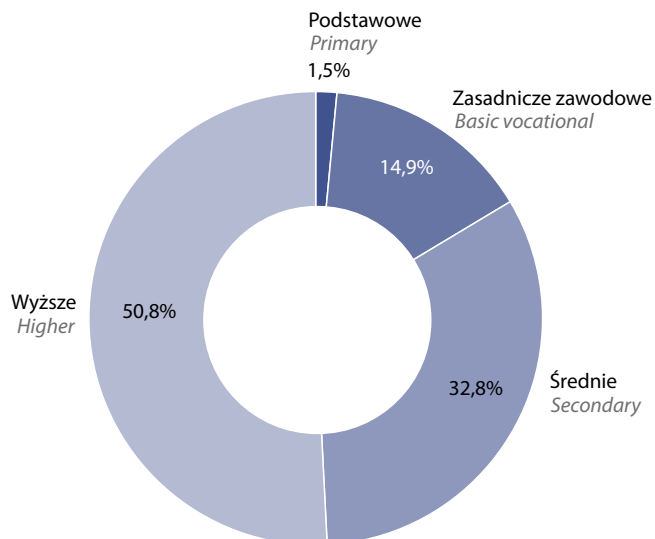
Table 11. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by age of entrepreneur

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Ogółem Total	0–9 pracujących persons employed	10–49 pracujących persons employed
Poniżej 30 lat Below 30	30,1	30,1	37,4
30–34 lata	21,0	21,0	15,2
35–39 lat	16,0	16,0	12,2
40–49 lat	17,9	17,9	17,2
50–59 lat	9,1	9,1	8,9
60 i więcej 60 and more	5,9	5,9	9,2

Ponad połowę zarejestrowanych przedsiębiorstw w 2016 roku (50,8%) założyły osoby z wykształceniem wyższym.

Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według wykształcenia przedsiębiorcy

Chart 21. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by entrepreneur level of education



Zarówno mikro, jak i małe podmioty rejestrowały głównie osoby z wykształceniem wyższym (odpowiednio 50,8% i 49,1%). Osoby z wykształceniem podstawowym zakładały tylko mikroprzedsiębiorstwa (1,5% zarejestrowanych mikroprzedsiębiorstw).

Tablica 12. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku ze względu na wykształcenie przedsiębiorcy

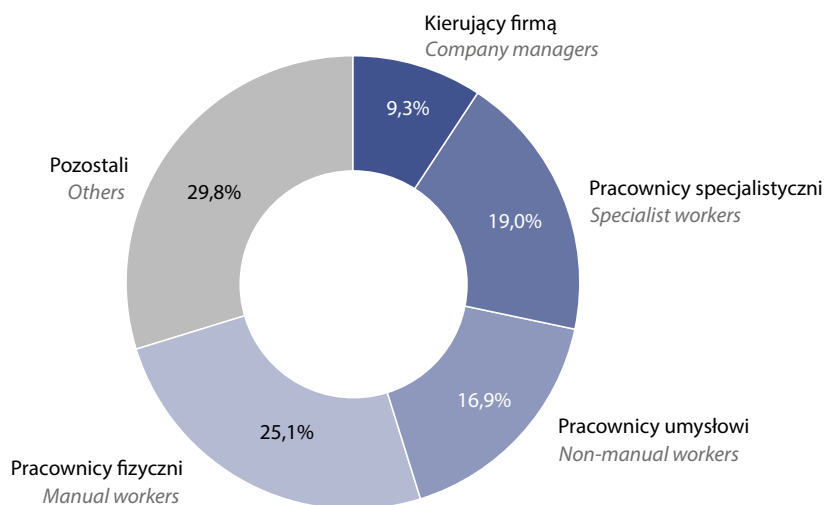
Table 12. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by entrepreneur level of education

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Ogółem Total	0–9 pracujących persons employed	10–49 pracujących persons employed
Podstawowe Primary	1,5	1,5	–
Zasadnicze zawodowe Basic vocational	14,9	14,9	12,6
Średnie Secondary	32,8	32,8	38,4
Wyższe Higher	50,8	50,8	49,1

Ze względu na charakter poprzedniej pracy osoby będące właścicielami lub kierujące firmą zarejestrowały 9,3% przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku. Pracownicy fizyczni założyli 25,1% podmiotów, pracownicy umysłowi 16,9%, a pracownicy specjalistyczni 19,0%.

Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy

Chart 22. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by type of entrepreneur previous job



Wśród mikroprzedsiębiorstw 25,1% zostało zarejestrowanych przez pracowników fizycznych. Najwięcej przedsiębiorstw małych zarejestrowały osoby, które wcześniej zajmowały się kierowaniem firmą (28,0%) oraz byli pracownikami specjalistycznymi (23,9%).

Tablica 13. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku ze względu na charakter poprzedniej pracy przedsiębiorcy

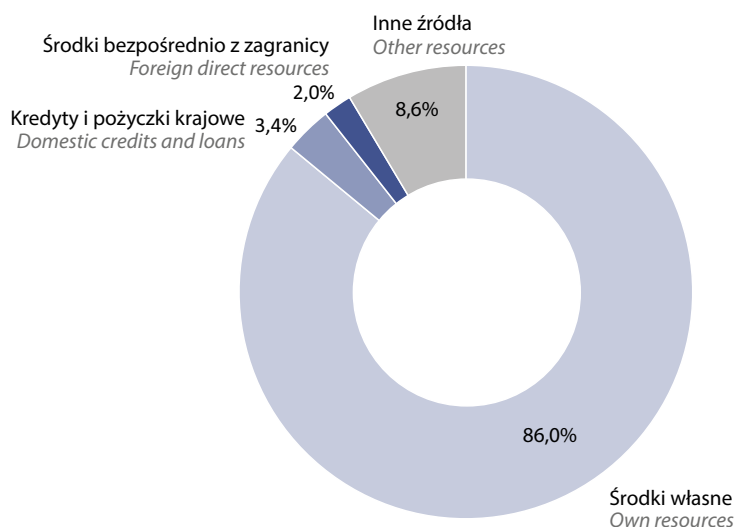
Table 13. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by type of entrepreneur previous job

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Ogółem Total	0–9 pracujących persons employed	10–49 pracujących persons employed
Kierujący firmą Company managers	9,3	9,2	28,0
Pracownicy specjalistyczni Specialist workers	19,0	19,0	23,9
Pracownicy umysłowi Non-manual workers	16,9	16,9	18,4
Pracownicy fizyczni Manual workers	25,1	25,1	14,4
Pozostali Other	29,8	29,8	15,3

W 2016 roku przedsiębiorstwa powstawały głównie jako jednostki nowe (96,9%). Analizując sposób powstania przedsiębiorstwa z uwzględnieniem rodzaju prowadzonej działalności, największy udział przedsiębiorstw powstałych w drodze przekształcenia zaobserwowano w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (6,3%) i przemyśle (6,0%).

Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2016 active until 2018



Przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku aktywne do 2018 roku finansowały swoją działalność głównie ze środków własnych (86,0%).

Z kredytów i pożyczek krajowych najczęściej korzystały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (9,1%), zajmujące się działalnością związaną z obsługą rynku nieruchomości (7,3%) oraz handlem; naprawą pojazdów samochodowych (6,7%). Podmioty z sekcji pozostała działalność usługowa często decydowały się na inne formy finansowania działalności niż środki własne czy kredyty i pożyczki krajowe lub środki zagraniczne (18,4%).

Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

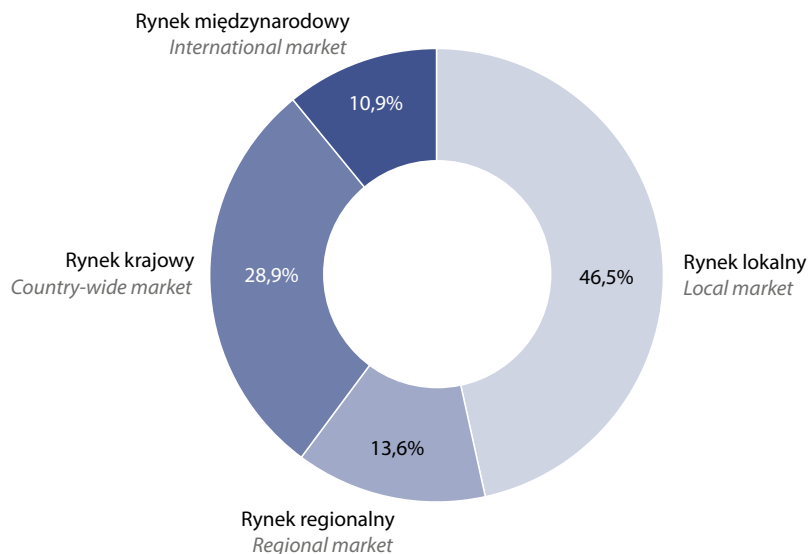
Range of conducting activity, difficulties and planned changes

TRUDNOŚCI POPYTOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.
TRUDNOŚCI PODAŻOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Obszar działania przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2016 roku skupiał się głównie na rynku lokalnym (46,5% jednostek). Na rynku międzynarodowym działało 10,9% podmiotów dwuletnich. Połowa przedsiębiorstw osób fizycznych (50,7%) działała na rynku lokalnym, a osoby prawne częściej funkcjonowały na rynku krajowym (41,7%). Zarówno przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi, jak i bez pracowników najemnych działały głównie na rynku lokalnym (odpowiednio 37,9% i 49,2%).

Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według zasięgu prowadzonej działalności

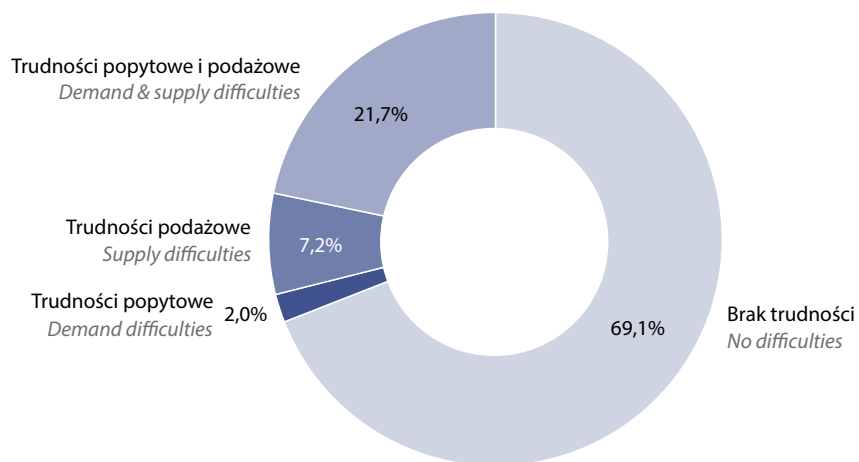
Chart 24. Structure of enterprises established in 2016 active until 2018 by range of conducting activity



Ponad połowa przedsiębiorstw z sekcji informacja i komunikacja działała tylko na terenie kraju (51,9%). Podobnie przedsiębiorstwa z działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej częściej decydowały się na prowadzenie działalności na rynku krajowym (42,2%).

Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 25. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2018 by kind of encountered difficulties

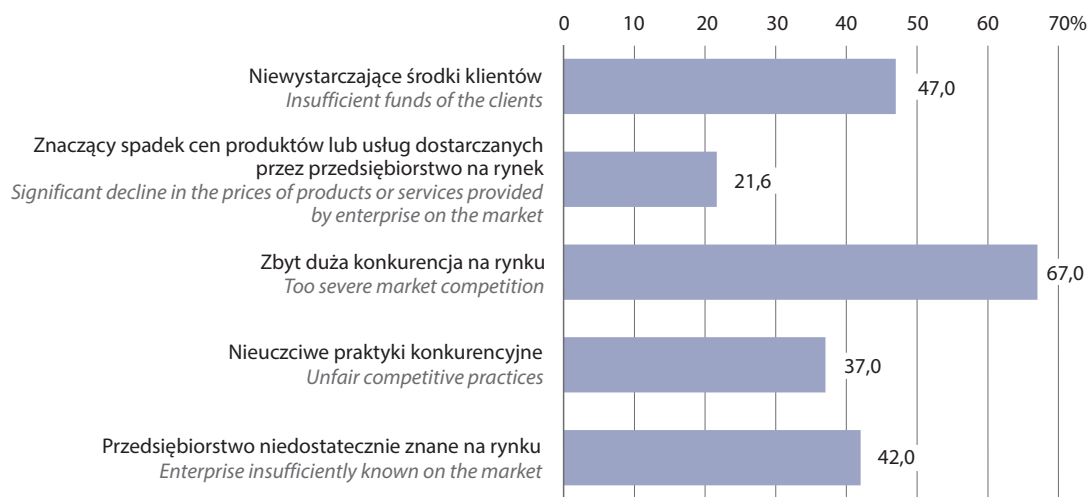


Z przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku i aktywnych do 2018 roku 69,1% nie napotkało żadnych trudności w prowadzeniu działalności. Spośród przedsiębiorstw, które deklarowały trudności, 21,7% wskazywało zarówno bariery popytowe jak i podażowe.

Najrzadziej trudności w prowadzeniu działalności miały przedsiębiorstwa dwuletnie prowadzące działalność w sekcji informacja i komunikacja (81,0% nie miało trudności, a 11,3% przedsiębiorstw zgłaszało trudności popytowe i podażowe).

Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 26. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2018 reported demand difficulties

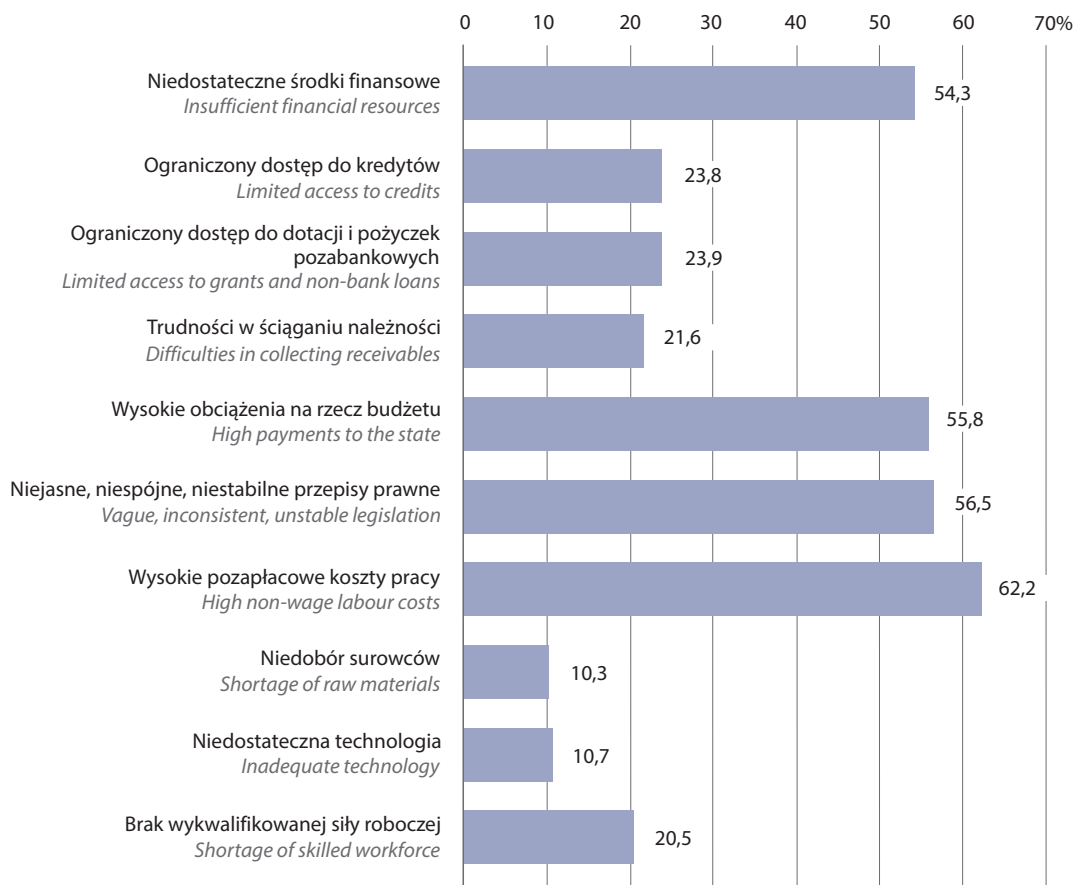


Najwięcej przedsiębiorstw dwuletnich zgłaszało trudności spowodowane zbyt dużą konkurencją na rynku (67,0%). Przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości, zakwaterowanie i gastronomia oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych najczęściej zgłaszały trudności związane ze zbyt dużą konkurencją na rynku (odpowiednio 82,0%, 74,9% i 74,8%). Zbyt małą rozpoznawalność na rynku częściej deklarowały przedsiębiorstwa z informacji i komunikacji oraz działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (odpowiednio 56,7% i 53,6% jednostek).

Spośród jednostek zgłaszających problemy podażowe 62,2% przedsiębiorstw miała trudności ze zbyt wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy.

Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 27. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2018 reported supply difficulties

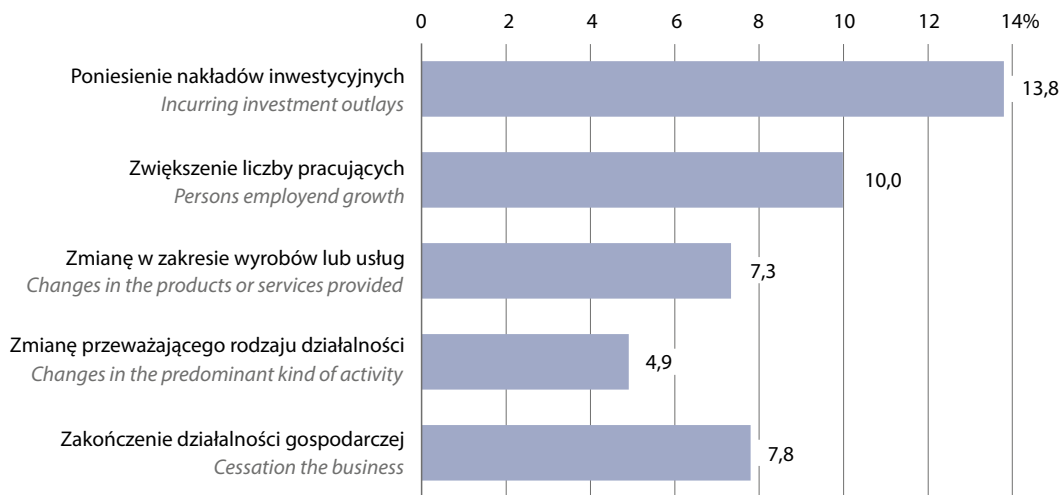


Spośród jednostek zgłaszających problemy podażowe, trudności związane z brakiem środków finansowych deklarowały podmioty z działalności związanej z zakwaterowaniem i gastronomią (67,8%), a także jednostki z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (62,8%), przemysł (60,9%) i pozostała działalność usługowa (57,7%). Trudności związane z niejasnymi i niespójnymi przepisami prawnymi zgłaszało blisko $\frac{3}{4}$ podmiotów z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (74,0%), informacja i komunikacja (73,0%), obsługa rynku nieruchomości (72,5%), oraz działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją (70,5%). Zbyt wysokie pozapłacowe koszty pracy najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z pozostałej działalności usługowej (74,3%), informacji i komunikacji (70,5%) oraz transportu i gospodarki magazynowej (70,3%). Najczęściej trudności spowodowane wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu deklarowały przedsiębiorstwa z pozostałej działalności usługowej (70,1%).

Spośród przedsiębiorstw dwuletnich aktywnych do 2018 roku, 13,8% planowało poniesienie w przyszłości nakładów inwestycyjnych, 10,0% zwiększenie liczby pracujących, 7,3% zmiany produkowanych wyrobów lub usług, 4,9% zmianę przeważającego rodzaju działalności, a 7,8% zakończenie działalności.

Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2018 roku według planowanych zmian

Chart 28. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2018 by planned changes



Najwięcej przedsiębiorstw planujących poniesienie nakładów inwestycyjnych działało w sekcji informacja i komunikacja (20,5%), przemysł (19,1%), transport i gospodarka magazynowa (17,4%), zakwaterowanie i gastronomia (15,7%) oraz działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją (14,3%). Zwiększenie liczby pracujących najczęściej deklarowały podmioty z zakwaterowania i gastronomii (21,0%), transportu i gospodarki magazynowej (17,8%), administrowania i działalności wspierającej (15,0%), przemysłu (13,9%) i budownictwa (12,2%). Zakończenie działalności najczęściej planowały podmioty przemysłowe (10,6%), z działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (9,5%) oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych (9,4%).

3.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2015 roku

3.3. Non-financial enterprises established in 2015

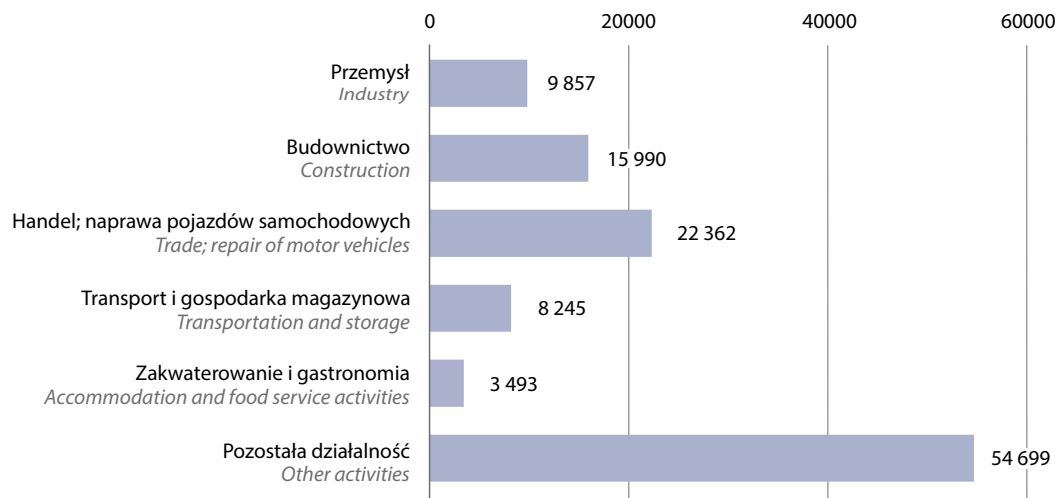
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Spośród przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku, do 2018 roku pozostało aktywnych 114,6 tys., z czego 86,3% stanowiły podmioty osób fizycznych, a 13,7% przedsiębiorstwa osób prawnych. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych stanowiły 70,7%, a zatrudniające pracowników najemnych 29,3%.

Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 29. Number of enterprises established in 2015 active until 2018



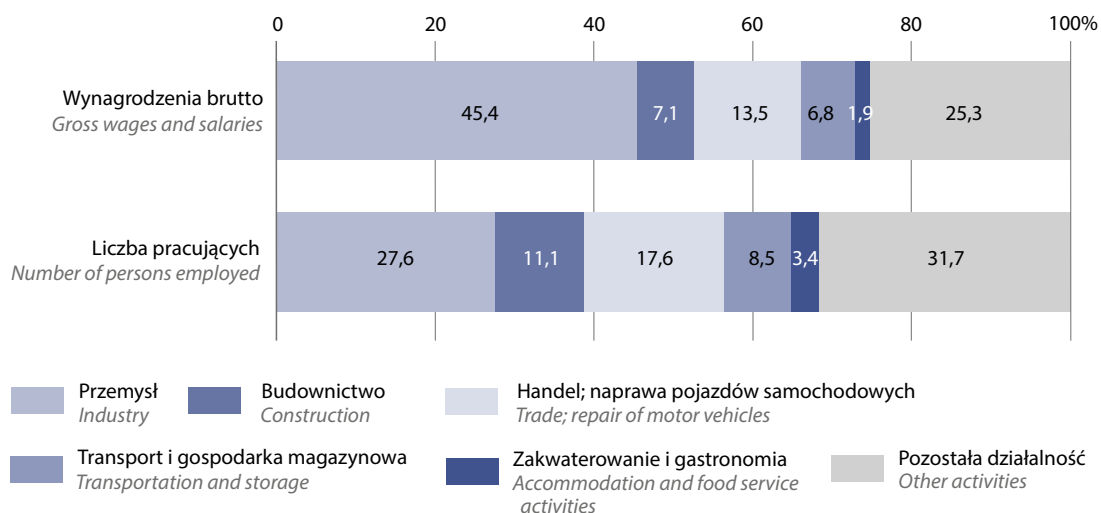
Spośród przedsiębiorstw trzyletnich, do 2018 roku pozostało aktywnych 22,4 tys. jednostek z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych 16,0 tys. budownictwo i 9,9 tys. przemysł.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku i aktywnych do 2018 roku pracowało łącznie 356,3 tys. osób, z czego 43,5% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych, a 56,5% w przedsiębiorstwach osób prawnych. Pracujący w podmiotach bez pracowników najemnych stanowili 25,1% ogółu pracujących w podmiotach trzyletnich, a 74,9% pracujący w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi.

Wartość wynagrodzeń brutto wyniosła 11 083 mln zł, z czego 90,6% stanowiły wynagrodzenia osób prawnych, a 9,4% osób fizycznych. Wynagrodzenia przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 99,2%, a 0,8% stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw bez pracowników najemnych.

Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries of enterprises established in 2015 active until 2018



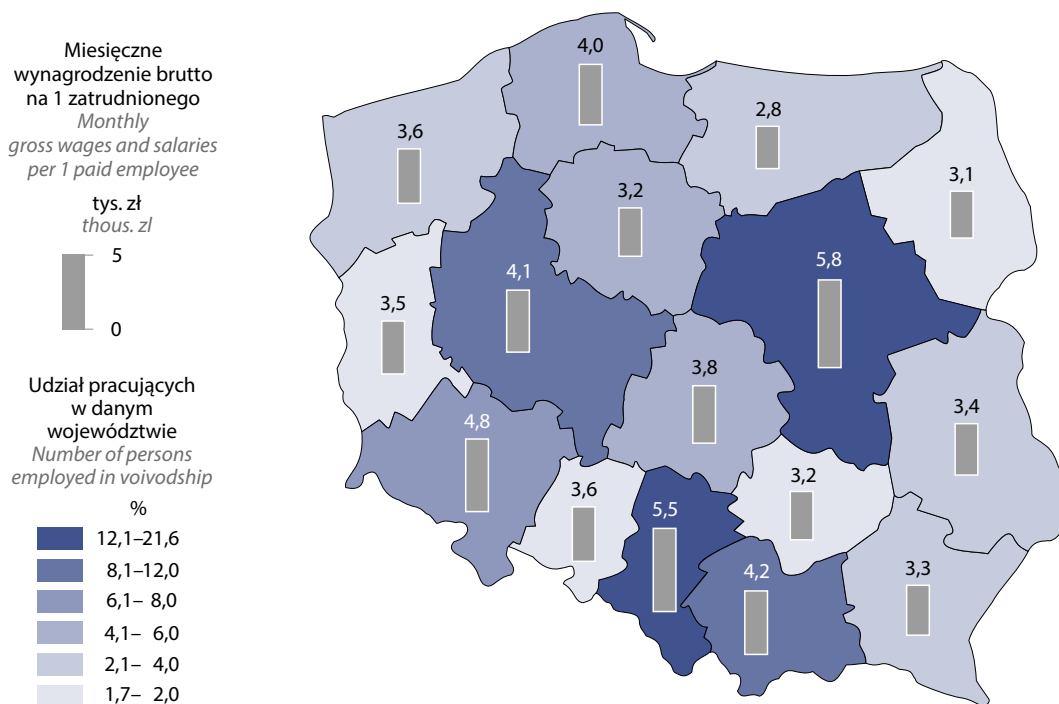
Na 1 przedsiębiorstwo w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku i aktywnych do 2018 roku przypadało 3,1 pracującego. W przemyśle pracowało 10 osób na 1 podmiot.

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego wyniosło 4 677 zł i było największe w przedsiębiorstwach z sekcji informacja i komunikacja 8 295 zł.

Ze względu na miejsce prowadzenia działalności najwięcej osób pracowało w podmiotach zlokalizowanych w województwach: śląskim (77,1 tys. osób), mazowieckim (62,3 tys. osób) i wielkopolskim (37,9 tys. osób).

Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku

Mapa 4. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee of enterprises established in 2015 active until 2018



Na 1 przedsiębiorstwo najwięcej osób pracujących przypadało w województwach śląskim (6 osób), wielkopolskim (3,8 osoby), lubuskim i mazowieckim (po 2,9 osoby).

Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zanotowano w województwach mazowieckim (5 837 zł), śląskim (5 536 zł) i dolnośląskim (4 768 zł).

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Z przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku 12,3% wykazało, że poniosło w 2017 roku nakłady na rzeczowe aktywa trwałe.

Ze względu na przeważający rodzaj działalności (w odniesieniu do całej zbiorowości przedsiębiorstw danej sekcji), najwięcej jednostek, które poniosły nakłady działało w przemyśle (19,8%), a także w sekcji działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją (17,5%) oraz transport i gospodarka magazynowa (16,7%).

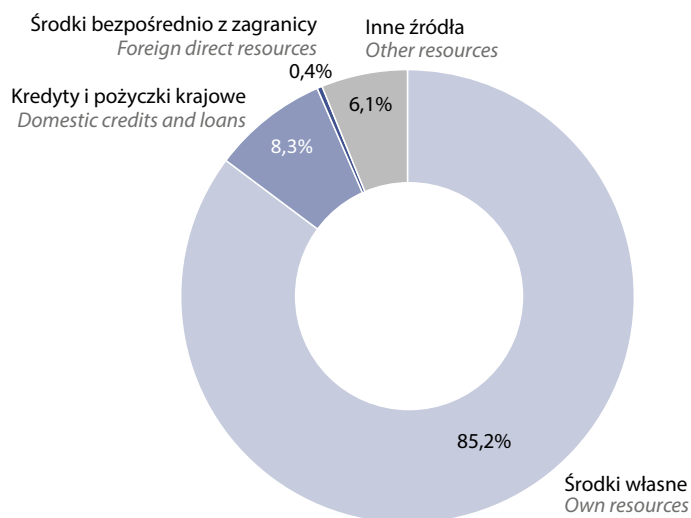
W 2017 roku nakłady na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2015 roku wyniosły ogółem 10 238 mln zł (z czego nakłady inwestycyjne stanowiły 6 860 mln zł).

Osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w wysokości 526 mln zł (z czego 426 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne), a osoby prawne w wysokości 9 712 mln zł (z czego 6 435 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne).

Ze względu na przeważający rodzaj działalności najwyższe nakłady na rzeczowe aktywa trwałe poniosły przedsiębiorstwa przemysłowe (5 856 mln zł, z czego 3 080 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne), jednostki z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (2 367 mln zł, z czego 2 256 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (588 mln zł, z czego 490 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne).

Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets of enterprises established in 2015 active until 2018



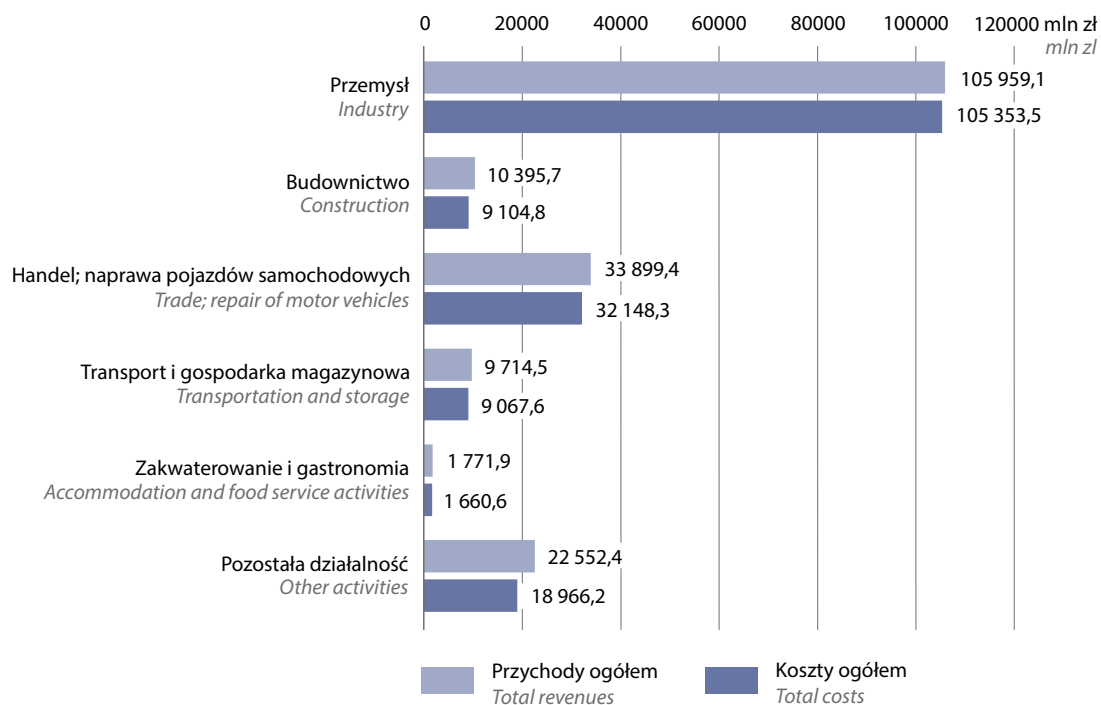
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku na koniec 2017 roku osiągnęły przychody na poziomie 184,3 mld zł, z czego 13,9% stanowiły przychody przedsiębiorstw osób fizycznych, a 86,1% osób prawnych. Przychody przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 90,0%, a podmiotów bez pracowników najemnych – 10,0%.

Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku

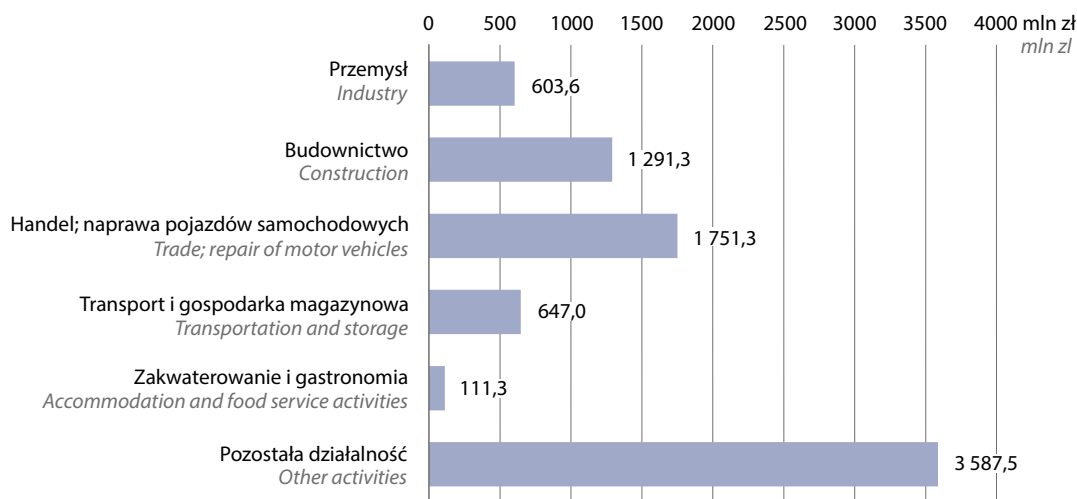
Chart 32. Total revenues and total costs of enterprises established in 2015 active until 2018



Koszty ogółem podmiotów trzyletnich wyniosły 176,3 mld zł. Ze względu na formę prawną udział kosztów osób fizycznych w kosztach ogółem stanowił 11,1% a osób prawnych – 88,9%. Koszty podmiotów bez pracowników najemnych stanowiły 8,1%, a z pracownikami najemnymi 91,9%.

Wynik finansowy uzyskany w 2017 roku przez jednostki powstałe w 2015 roku wyniósł 8,0 mld zł, przy czym przedsiębiorstwa, które wypracowały dodatni wynik finansowy osiągnęły zysk brutto ogółem na poziomie 12,0 mld zł.

Wykres 33. Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku
 Chart 33. *Gross financial result of enterprises established in 2015 active until 2018*



Największą część wyniku finansowego brutto wypracowały przedsiębiorstwa z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (1,8 mld zł), działalność profesjonalna naukowa i techniczna (1,6 mld zł) oraz budownictwo (1,3 mld zł).

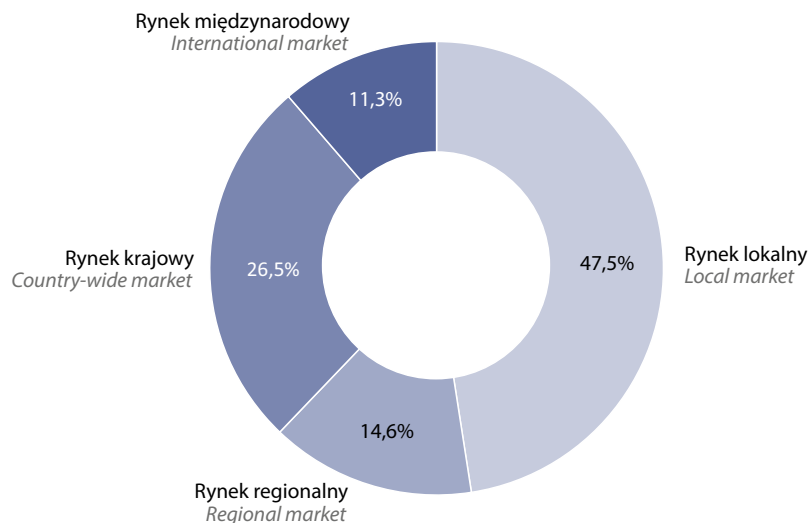
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku i aktywne do 2018 roku działały głównie na rynku lokalnym (47,5% przedsiębiorstw). Ponad połowa przedsiębiorstw osób fizycznych działała na rynku lokalnym (50,6% przedsiębiorstw), a blisko ¼ prowadziła działalność w skali kraju (24,2% podmiotów). Przedsiębiorstwa osób prawnych częściej działały na rynku krajowym (41,4% podmiotów). Na rynku międzynarodowym działalność prowadziło 20,0% przedsiębiorstw osób prawnych i 9,9% osób fizycznych.

Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 34. *Structure of enterprises established in 2015 active until 2018 by range of conducting activity*



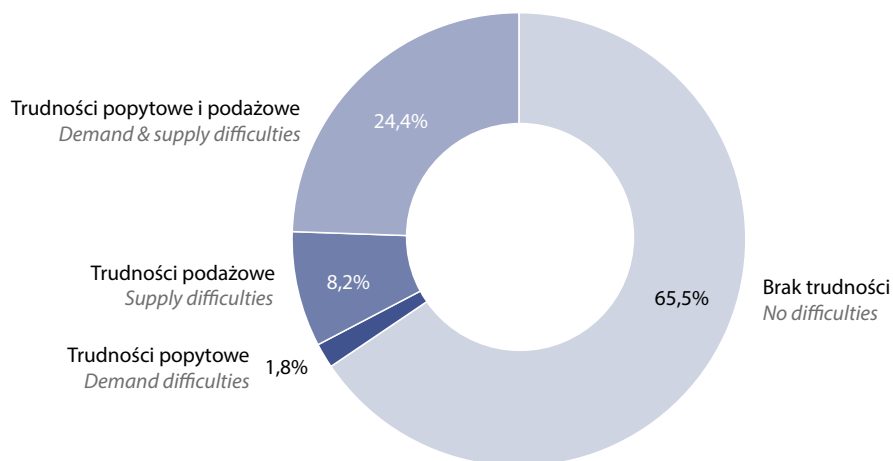
Zarówno przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi (41,8% przedsiębiorstw), jak i bez pracowników najemnych (49,6% przedsiębiorstw) decydowały się najczęściej na prowadzenie działalności na rynku lokalnym. Na rynku krajowym prowadziło działalność 24,8% podmiotów bez pracowników najemnych i 31,4% podmiotów zatrudniających pracowników najemnych. Działalność poza granicami kraju deklarowało 10,5% podmiotów bez pracowników najemnych i 13,8% z pracownikami najemnymi.

Zaobserwowano, że przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa znacznie częściej działały na rynku międzynarodowym (30,6% podmiotów tej sekcji). Znacząca część podmiotów z sekcji informacja i komunikacja (poza rynkiem krajowym, na którym funkcjonowało 40,3% podmiotów z tej sekcji) prowadziła działalność na rynku międzynarodowym (26,5% podmiotów).

Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2015 roku w większości (65,5% przedsiębiorstw) nie doświadczały żadnych trudności w prowadzeniu działalności, natomiast 24,4% podmiotów deklarowało trudności zarówno po stronie popytowej, jak i podażowej.

Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 35. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2018 by kind of encountered difficulties

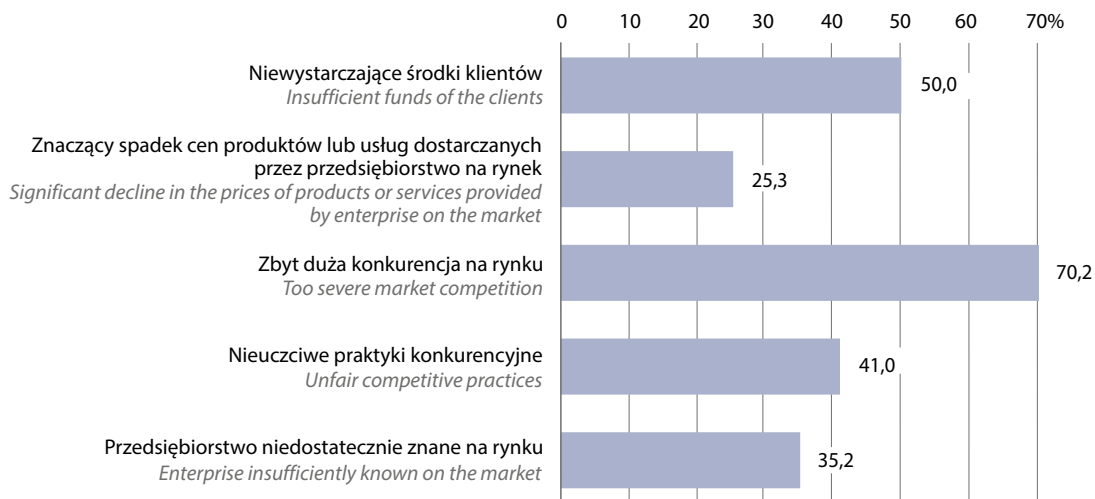


Wśród przedsiębiorstw przemysłowych 66,4% nie doświadczało żadnych trudności, 0,3% miało trudności popytowe, 10,8% podażowe, a 22,5% zarówno popytowe jak i podażowe. W przypadku przedsiębiorstw budowlanych, 66,6% nie miało żadnych trudności w prowadzeniu działalności, 0,8% napotkało trudności popytowe, 7,7% podażowe, a 25,0% miało trudności podażowe i popytowe. Podmioty z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych w 61,4% nie zgłaszały żadnych trudności, zaś 2,9% wykazało trudności popytowe, 5,4% podażowe, a 30,3% trudności zarówno popytowe i podażowe. Najwięcej przedsiębiorstw, które nie doświadczały żadnych trudności działało w sekcji działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją (82,3% podmiotów), a najmniej w sekcji obsługa rynku nieruchomości (49,9% podmiotów). Duża liczba przedsiębiorstw działających w transporcie i gospodarce magazynowej deklarowała oba rodzaje trudności (34,4%), podobnie jak podmioty z sekcji obsługa rynku nieruchomości (30,9% podmiotów) i handel; naprawa pojazdów samochodowych (30,3% podmiotów).

Najwięcej przedsiębiorstw jako trudności popytowe (70,2% podmiotów) deklarowało zbyt dużą konkurencję na rynku. Połowa przedsiębiorstw (50,0%) zgłaszała jako trudności ze strony popytowej, niewystarczające środki klientów.

Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 36. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2018 reported demand difficulties

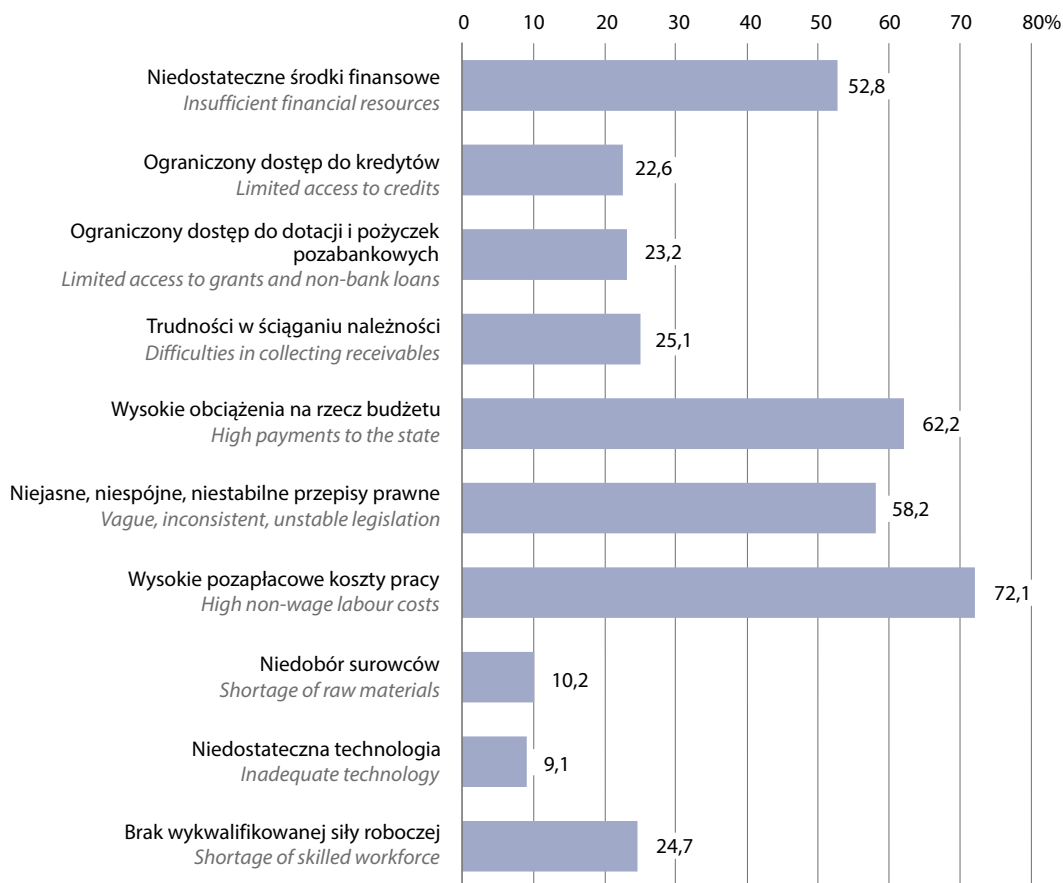


Najczęściej trudności związane z niewystarczającymi środkami klientów zgłaszały przedsiębiorstwa z handlu; naprawy pojazdów samochodowych (61,9% podmiotów), informacji i komunikacji (58,9% podmiotów) i edukacji (57,2% podmiotów). Trudności związane ze znaczącym spadkiem cen lub usług często deklarowały przedsiębiorstwa z działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (46,3% podmiotów), obsługą rynku nieruchomości (37,7% podmiotów) oraz transportem i gospodarką magazynową (34,1% podmiotów). Zbyt dużą konkurencję na rynku najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (83,6% podmiotów), handel; naprawa pojazdów samochodowych (77,7% podmiotów) i pozostała działalność usługowa (77,1% podmiotów). Nieuczciwe praktyki konkurencyjne jako trudność w działaniu najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (61,1% podmiotów) i obsługa rynku nieruchomości (51,7% podmiotów).

Ze względu na trudności podażowe, najwięcej przedsiębiorstw trzyletnich deklarowało zbyt wysokie pozapłacowe koszty pracy (72,1%). Wysokie obciążenia na rzecz budżetu zgłaszało 62,2% przedsiębiorstw.

Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 37. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2018 reported supply difficulties

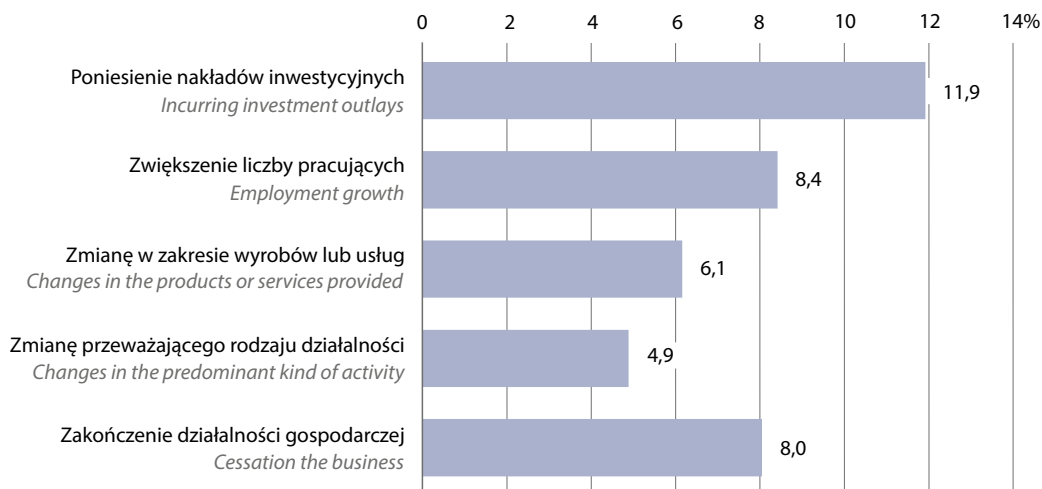


Trudności spowodowane niedostatecznymi środkami finansowymi najliczniej zgłaszały podmioty z handlu; naprawy pojazdów samochodowych (67,8% podmiotów), administrowania i działalności wspierającej (65,7% podmiotów) oraz zakwaterowania i gastronomii (63,2% podmiotów). Ograniczony dostęp do kredytów najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z obsługi rynku nieruchomości (34,0% podmiotów). Zaobserwowano, że zbyt wysokie obciążenia na rzecz budżetu w największym stopniu deklarowały przedsiębiorstwa z obsługi rynku nieruchomości (80,1% podmiotów), podobnie jak niejasne, niespójne i niestabilne przepisy prawne (78,5% podmiotów). Duża liczba przedsiębiorstw zgłaszała trudności spowodowane zbyt wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy – 88,2% podmiotów zajmujących się pozostałą działalnością usługową doświadczyło tego rodzaju trudności.

Poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości planowało 11,9% przedsiębiorstw, 8,4% zwiększenie liczby pracujących, a 8,0% zakończenie prowadzonej działalności.

Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2018 roku według planowanych zmian

Chart 38. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2018 by planned changes



Najwięcej przedsiębiorstw trzyletnich planujących poniesienie nakładów inwestycyjnych (24,9% przedsiębiorstw) funkcjonowało w sekcji działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją. Przedsiębiorstwa, które najczęściej planowały zwiększenie liczby pracujących działały w sekcji transport i gospodarka magazynowa (14,6%) oraz zakwaterowanie i gastronomia (12,1%). Podmioty z obsługi rynku nieruchomości (14,0%) najliczniej planowały zmianę przeważającego rodzaju działalności. Plany dotyczące zakończenia działalności najczęściej zgłaszały podmioty z handlu; naprawy pojazdów samochodowych (11,8%), administrowania i działalności wspierającej (11,7%), edukacji oraz obsługi rynku nieruchomości (odpowiednio po 9,9%).

3.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2014 roku

3.4. Non-financial enterprises established in 2014

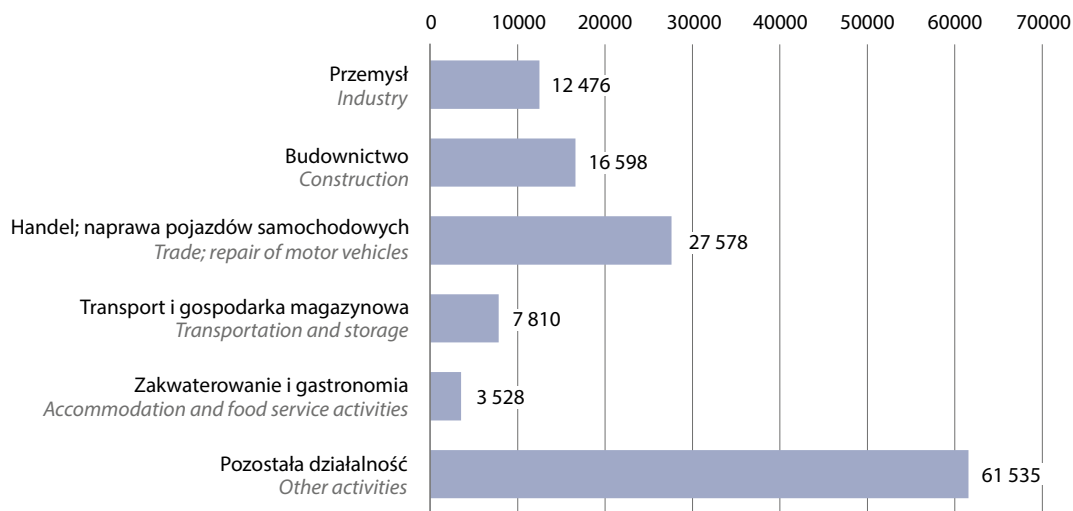
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku i aktywnych do 2018 roku pozostało 129,5 tys., z tego 89,9% stanowiły podmioty osób fizycznych, a 10,1% przedsiębiorstwa osób prawnych. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych stanowiły 70,8%, a zatrudniające pracowników najemnych 29,2%.

Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 39. Number of enterprises established in 2014 active until 2018



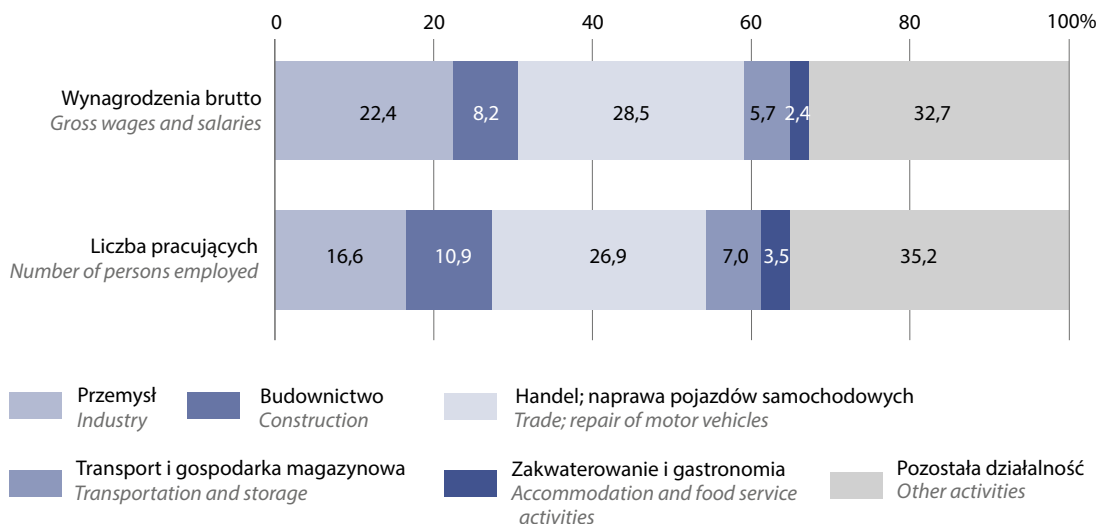
Spośród przedsiębiorstw czteroletnich aktywnych do 2018 roku pozostało 12,5 tys. jednostek przemysłowych, 16,6 tys. budowlanych, 27,6 tys. z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych i 7,8 tys. działających w transporcie i gospodarce magazynowej.

W przedsiębiorstwach czteroletnich aktywnych do 2018 roku pracowało 350,2 tys. osób, z czego 55,1% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych, a 44,9% w przedsiębiorstwach osób prawnych. W podmiotach bez pracowników najemnych pracowało 28,1% ogółu pracujących w podmiotach czteroletnich, a 71,9% w podmiotach z pracownikami najemnymi.

Wartość wynagrodzeń brutto wyniosła 8,3 mld zł, z czego 18,9% stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw osób fizycznych, a 81,1% osób prawnych. Wynagrodzenia przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych stanowiły 0,3%, a 99,7% z pracownikami najemnymi.

Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries of enterprises established in 2014 active until 2018



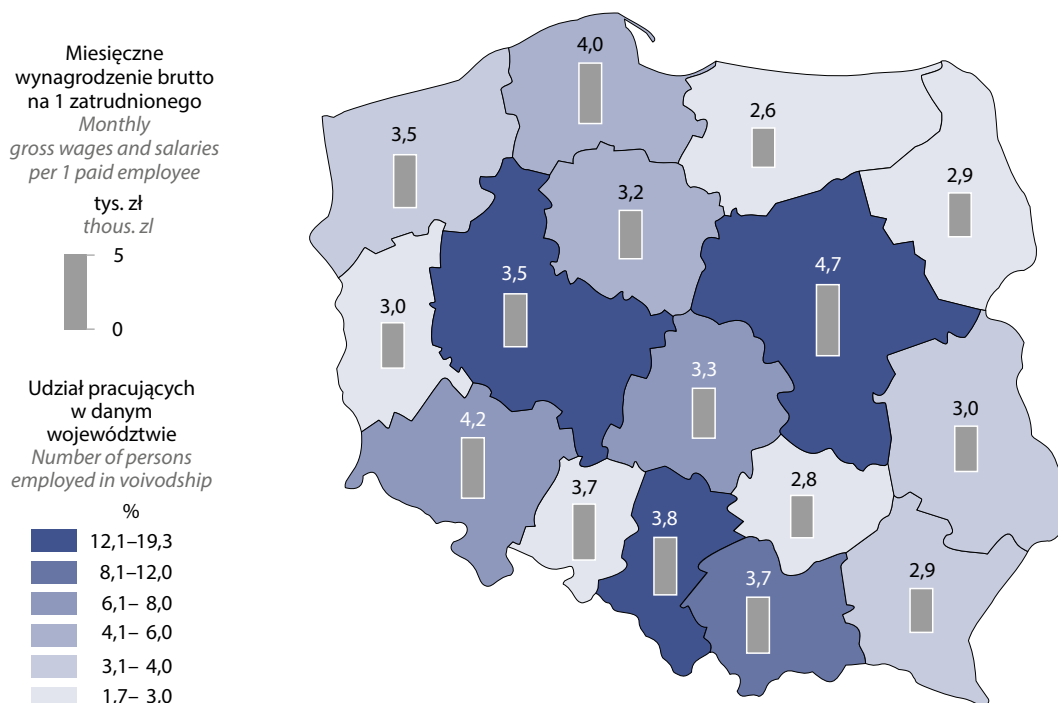
Na 1 przedsiębiorstwo powstałe w 2014 i aktywne do 2018 roku przypadało 2,7 pracującego. Ze względu na przeważający rodzaj działalności najwięcej osób w przeliczeniu na 1 podmiot pracowało w przemyśle (średnio 4,6 osób).

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego wyniosło 3 776 zł i było najwyższe w przedsiębiorstwach z sekcji informacja i komunikacja (6 558 zł).

Najwięcej osób pracowało w podmiotach czteroletnich mających siedzibę w województwach mazowieckim (67,6 tys. osób), wielkopolskim (49,9 tys. osób) i śląskim (44,9 tys. osób).

Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku

Map 5. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee of enterprises established in 2014 active until 2018



Na 1 przedsiębiorstwo najwięcej osób pracujących przypadało w województwach wielkopolskim (4,3 osoby), lubuskim (3,3 osoby) i śląskim (3,0 osoby).

Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach czteroletnich zanotowano w województwach: mazowieckim (4 748 zł), dolnośląskim (4 233 zł) i pomorskim (4 037 zł).

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Z przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku, 12,3% wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w 2017 roku.

Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najwięcej jednostek, które poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe, działało w sekcji obsługa rynku nieruchomości (21,6%), zakwaterowanie i gastronomia (19,0%), informacja i komunikacja (17,5%) oraz transport i gospodarka magazynowa (16,7%), a także przemysł (16,0%).

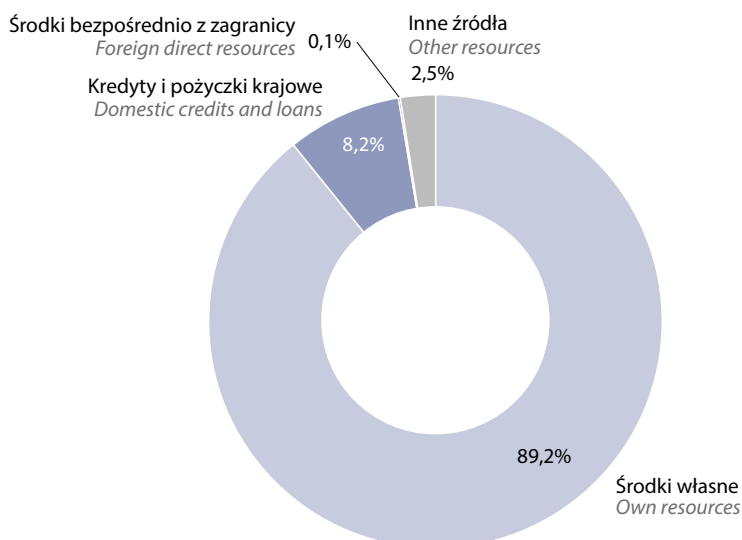
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2014 roku wyniosły 6 379 mln zł (w tym nakłady inwestycyjne wyniosły 5 362 mln zł).

Osoby fizyczne poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w wysokości 606 mln zł (z czego 476 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne), a osoby prawne w wysokości 5 773 mln zł (z czego 4 885 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne).

Ze względu na przeważający rodzaj działalności najwyższe nakłady na rzeczowe aktywa trwałe poniosły przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (2 196 mln zł, z czego 1 701 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne), przemysł (1 289 mln zł, z czego 1 197 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne) i handel; naprawa pojazdów samochodowych (1 249 mln zł, z czego 1 035 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne).

Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets of enterprises established in 2014 active until 2018



Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

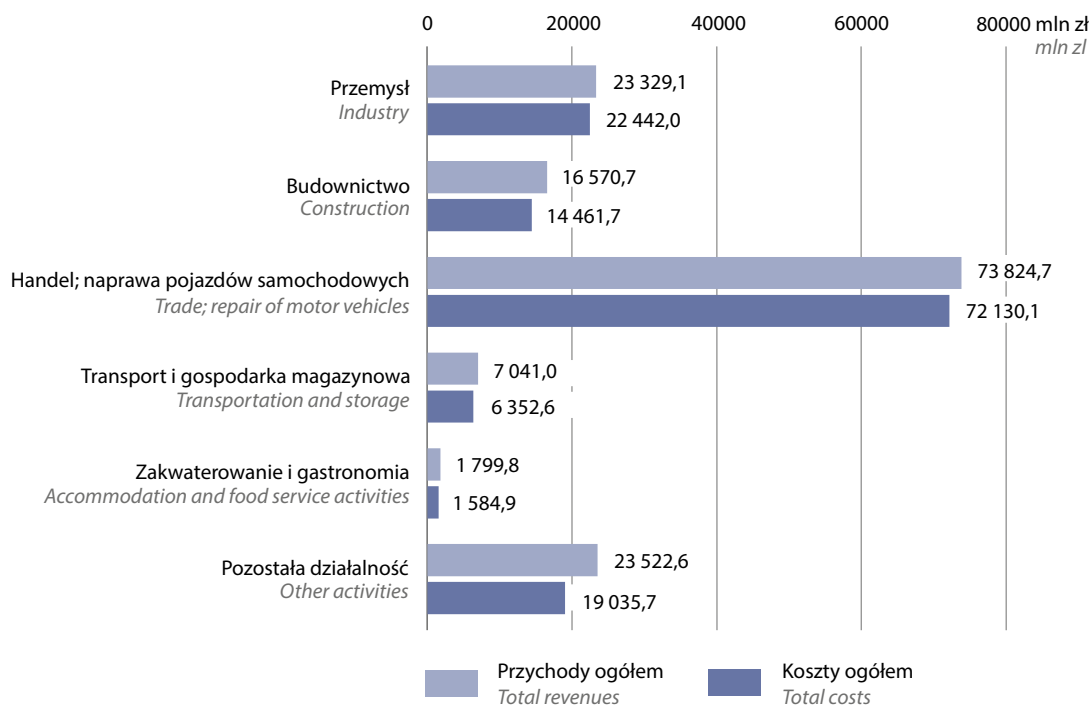
Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku i aktywnych do 2018 roku wyniosły 146,1 mld zł, a koszty 136,0 mld zł. Przychody przedsiębiorstw osób fizycznych stanowiły 22,8%, a osób prawnych 77,2%. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych wypracowały 14,2% przychodów ogółem, a zatrudniające pracowników najemnych 85,8%.

Koszty osób fizycznych stanowiły 19,4% ze 136,0 mld zł, a osób prawnych 80,6%. Koszty przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowiły 11,3%, a przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych 88,7%.

Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku

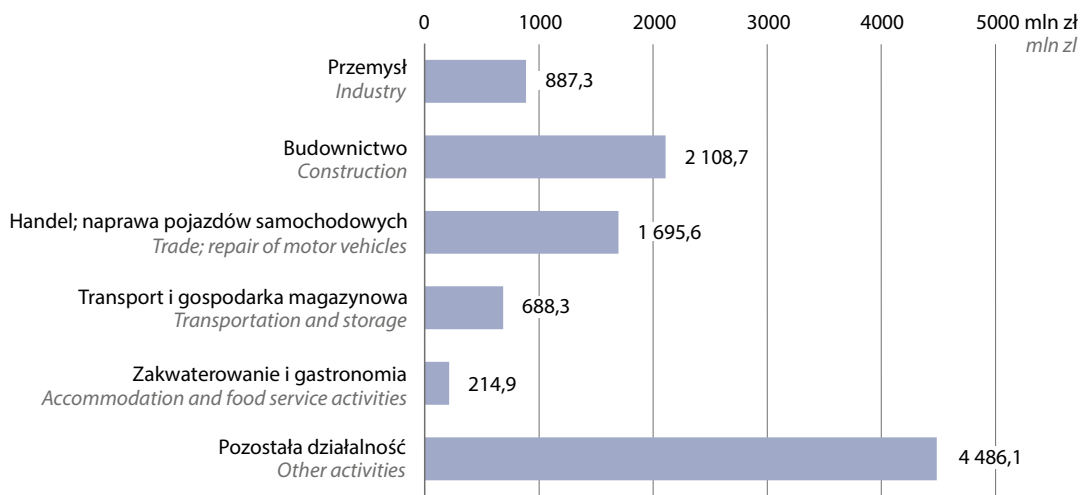
Chart 42. Total revenues and total costs of enterprises established in 2014 active until 2018



Największy udział, zarówno w przychodach, jak i kosztach przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku i aktywnych do 2018 roku miały przedsiębiorstwa z handlu; naprawy pojazdów samochodowych (odpowiednio 50,5% i 53,0%). Przedsiębiorstwa przemysłowe wypracowały 16,0% przychodów i 16,5% kosztów, a budowlane 11,3% przychodów i 10,6% kosztów przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku i działających do końca 2017 roku.

Wynik finansowy brutto w 2017 roku dla podmiotów powstałych w 2014 roku wyniósł 10,1 mld zł, z czego osoby fizyczne wypracowały 69,4%, a osoby prawne 30,6%. Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowił 52,9% wyniku finansowego ogółem, a podmiotów zatrudniających pracowników najemnych 47,1%.

Wykres 43. Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku
 Chart 43. *Gross financial result of enterprises established in 2014 active until 2018*



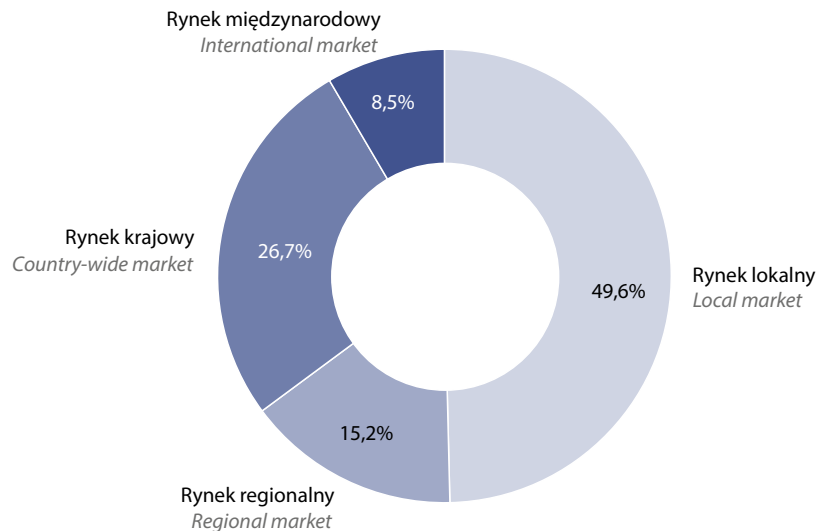
Największy udział w wyniku finansowym brutto podmiotów powstałych w 2014 roku miały przedsiębiorstwa budowlane (20,9%) i zajmujące się działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (17,1%). Najmniejszy udział stanowił wynik finansowy brutto przedsiębiorstw prowadzących działalność związaną z kulturą, rozrywką i rekreacją (0,8%).

Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Spośród przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku i aktywnych do 2018 roku najczęściej działało na rynku lokalnym (49,6%) i krajowym (26,7%). Na działalność międzynarodową zdecydowało się 8,5% przedsiębiorstw.

Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku według zasięgu prowadzonej działalności
 Chart 44. *Structure of enterprises established in 2014 active until 2018 by range of conducting activity*

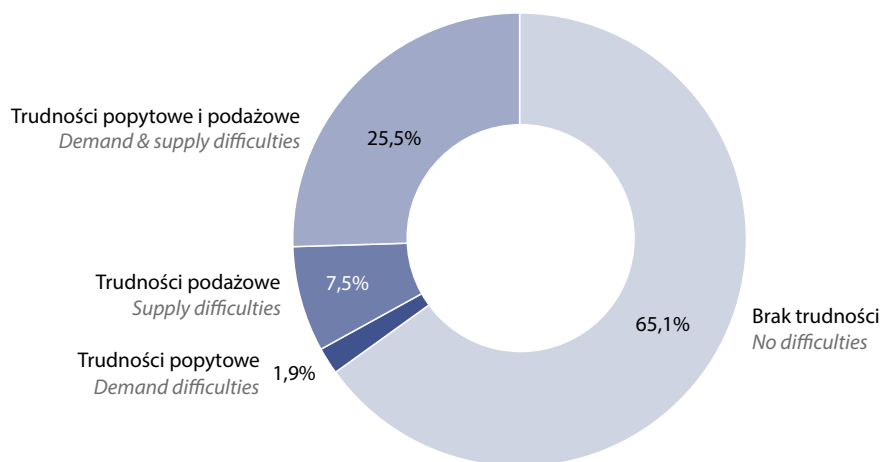


Przedsiębiorstwa przemysłowe częściej działały na rynku lokalnym (46,1%). Na rynku krajowym funkcjonowało 28,5% przedsiębiorstw przemysłowych, a 11,3% na rynku międzynarodowym. Z podmiotów budowlanych 32,2% funkcjonowało na rynku lokalnym, 26,6% na rynku regionalnym, 30,0% na krajowym, a 11,2% na międzynarodowym. Ponad połowa podmiotów z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych działała na rynku lokalnym (53,0%), 11,2% na rynku regionalnym, 28,5% na krajowym, a 7,3% prowadziło działalność o zasięgu międzynarodowym.

Większość przedsiębiorstw nie napotykała żadnych trudności w prowadzeniu działalności (65,1%). Trudności zarówno po stronie popytowej, jak i podażowej zgłaszało 25,5% przedsiębiorstw.

Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 45. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2018 by kind of encountered difficulties

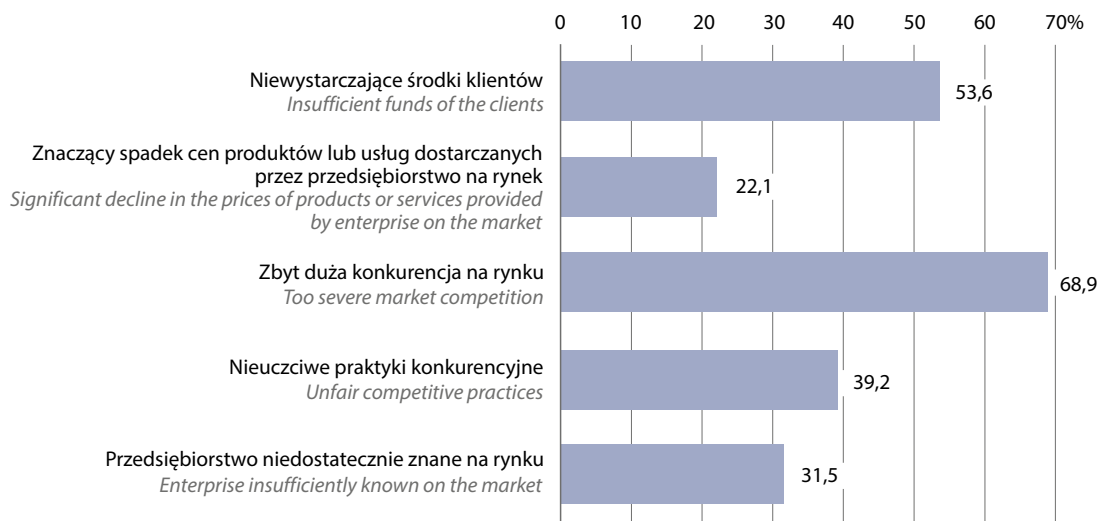


Z przedsiębiorstw przemysłowych, 62,8% nie zgłaszało żadnych trudności w prowadzeniu działalności, 2,1% miało trudności popytowe, 10,6% podażowe, a 24,6% oba rodzaje trudności. Z przedsiębiorstw budowlanych, 58,6% nie miało trudności, a 29,0% napotkało zarówno trudności popytowe jak i podażowe. Spośród przedsiębiorstw z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych 60,3% nie miało trudności w prowadzeniu działalności, natomiast 30,0% napotkało zarówno trudności popytowe jak i podażowe. Zaobserwowano, że 66,3% przedsiębiorstw zajmujących się transportem i gospodarką magazynową nie zgłaszało żadnych trudności, a 21,3% miało trudności zarówno po stronie popytowej, jak i podażowej.

Spośród trudności popytowych przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku i aktywnych do 2018 roku 68,9% zgłaszało zbyt dużą konkurencję na rynku, a niewystarczające środki klientów były barierą dla 53,6% jednostek.

Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 46. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2018 reported demand difficulties

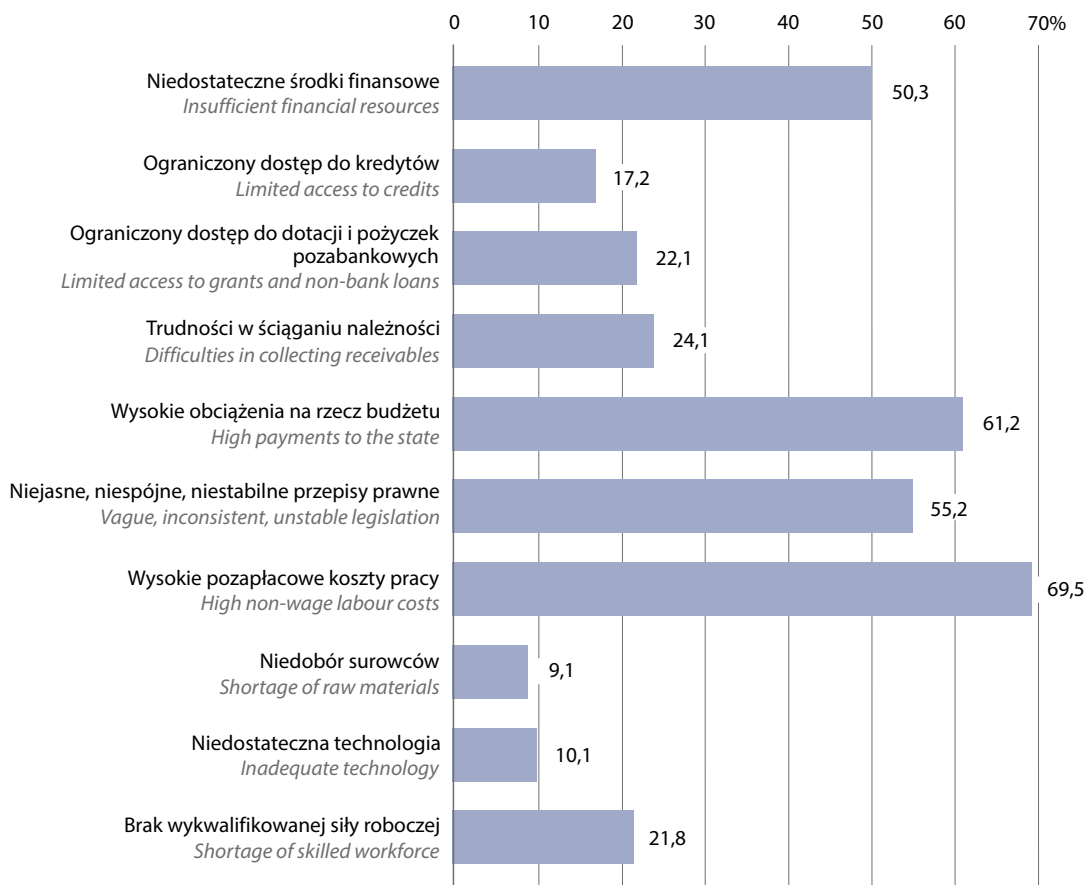


Najczęściej trudności spowodowane niewystarczającymi środkami klientów zgłaszały podmioty z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (68,9%), administrowanie i działalność wspierająca (64,0%), obsługa rynku nieruchomości (63,5%), działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (62,9%) i budownictwo (61,7%). Trudności związane ze spadkiem cen produktów lub usług dostarczanych przez przedsiębiorstwa na rynek najliczniej deklarowały podmioty z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (28,9%), przemysł (27,9%) oraz administrowanie i działalność wspierająca (26,5%). Przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych często zgłaszały trudności spowodowane zbyt dużą konkurencją na rynku (odpowiednio 81,2% i 79,4%). Na nieuczciwe praktyki ze strony konkurencji wskazywały najczęściej podmioty z sekcji obsługa rynku nieruchomości (65,3%) oraz kultura, rozrywka i rekreacja (65,1%). Na trudności z rozpoznawalnością przedsiębiorstwa na rynku najczęściej wskazywały podmioty zajmujące się obsługą rynku nieruchomości (62,0%).

Najwięcej przedsiębiorstw jako trudności podażowe wskazywało wysokie pozapłacowe koszty pracy (69,5%), wysokie obciążenia na rzecz budżetu (61,2%) i trudności w interpretacji przepisów prawnych (55,2%).

Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 47. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2018 reported supply difficulties

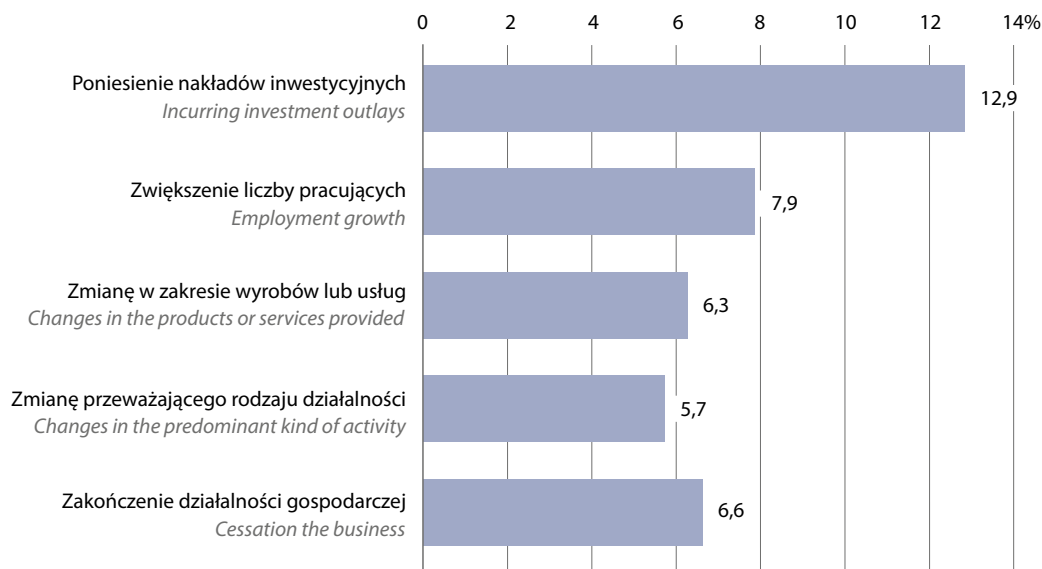


Na niedostateczne środki finansowe najczęściej wskazywały podmioty z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (63,6%). Trudności z dostępem do kredytów często wskazywały podmioty z działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (35,4%). Podmioty z tej sekcji zgłaszały również trudności z dostępem do dotacji i pożyczek pozabankowych (28,4%). Trudności spowodowane niedostateczną technologią zgłaszały w szczególności przedsiębiorstwa z informacji i komunikacji (24,9%), a związane z brakiem wykwalifikowanych pracowników podmioty z zakwaterowania i gastronomii (40,5%).

Wśród populacji przedsiębiorstw czteroletnich, 12,9% jednostek planowało w przyszłości poniesienie nakładów inwestycyjnych.

Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2018 roku według planowanych zmian

Chart 48. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2018 by planned changes



Nakłady inwestycyjne planowało ponieść 25,9% przedsiębiorstw z działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją, 24,5% z zakwaterowania i gastronomii oraz po 20,2% z obsługi rynku nieruchomości oraz informacji i komunikacji. Zwiększenie liczby pracujących najczęściej deklarowały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (18,4%), przemysł (14,0%) i obsługa rynku nieruchomości (12,1%). Zakończenie działalności planowało 10,6% podmiotów z obsługi rynku nieruchomości, 9,9% z zakwaterowania i gastronomii, 9,3% z handlu; naprawy pojazdów samochodowych i 8,9% z budownictwa.

3.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2013 roku

3.5. Non-financial enterprises established in 2013

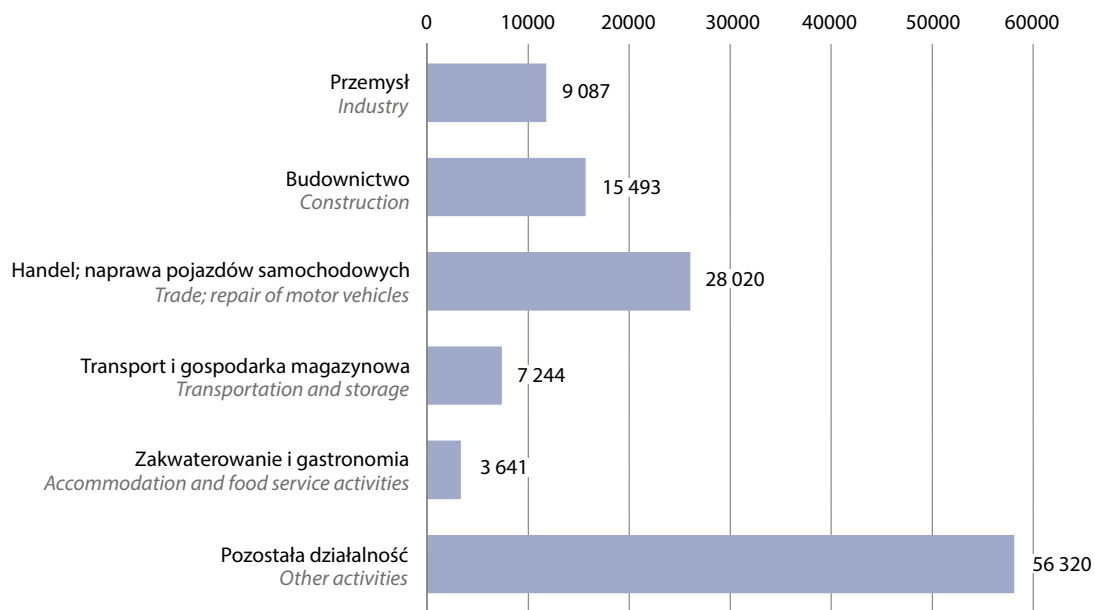
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Spośród przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku pozostało 119 805, z czego 88,6% stanowiły podmioty osób fizycznych, a 11,4% osób prawnych.

Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 49. Number of enterprises established in 2013 active until 2018



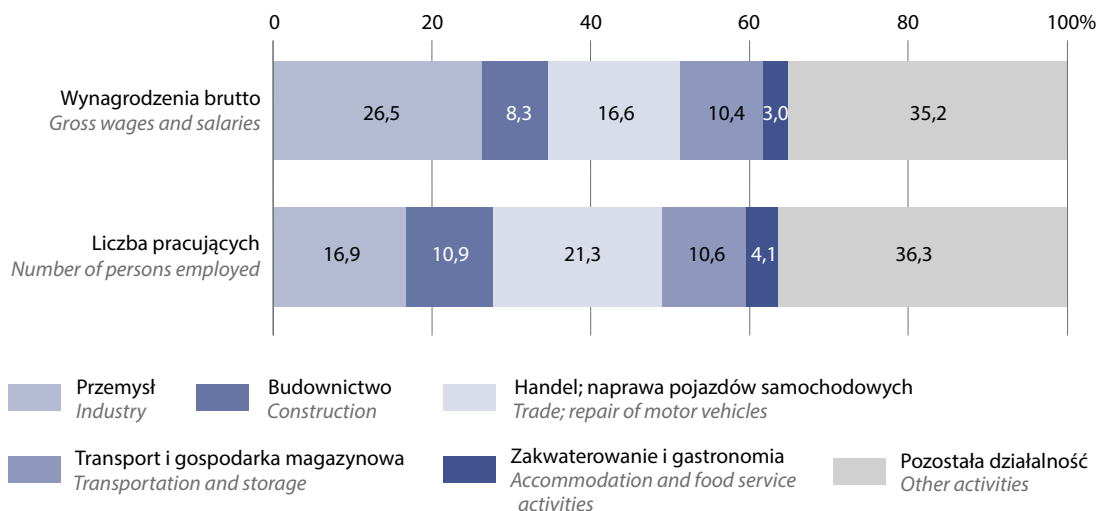
Spośród podmiotów powstałych w 2013 roku, do 2018 roku pozostało aktywnych 9 087 przedsiębiorstw przemysłowych, 15 493 budowlanych i 28 020 z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2013 roku i aktywnych do 2018 roku pracowało łącznie 349 479 osób, z czego 53,6% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych, a 46,4% osób prawnych. Pracujący w podmiotach bez pracowników najemnych stanowili 25,8%, a w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi – 74,2%.

Wartość wynagrodzeń brutto wyniosła 8 624 mln zł, z czego 18,3% stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw osób fizycznych, a 81,7% osób prawnych. Wynagrodzenia przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych stanowiły 0,3%, a w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi przypadało 99,7% wynagrodzeń brutto.

Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries of enterprises established in 2013 active until 2018



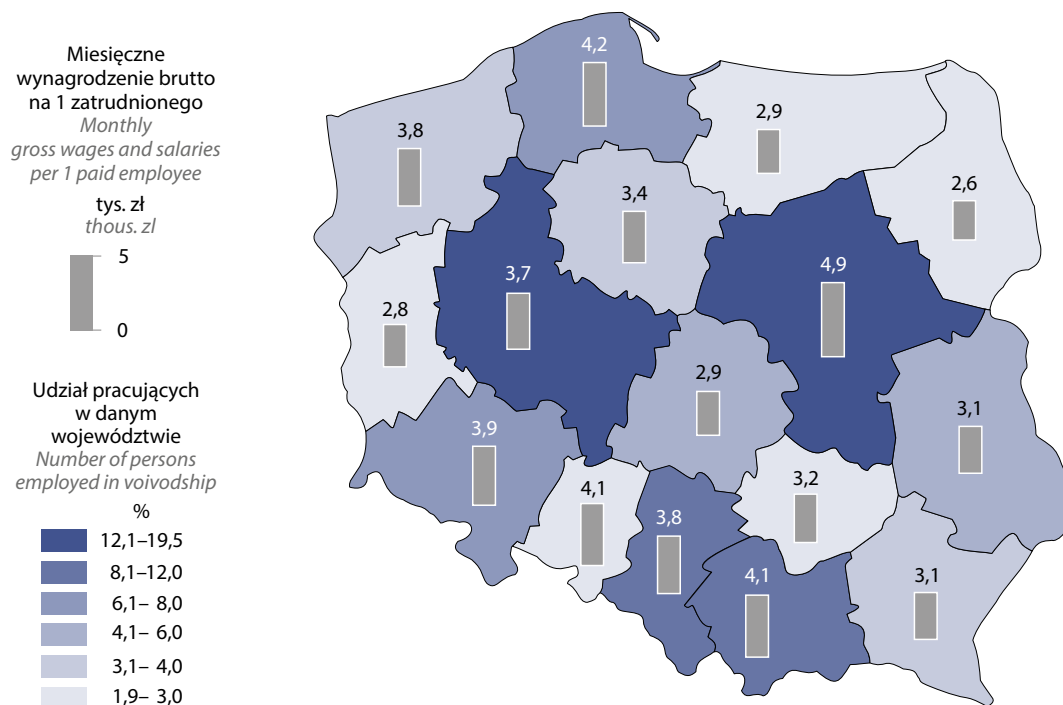
Na 1 przedsiębiorstwo powstałe w 2013 roku i aktywne do 2018 roku przypadało 2,9 pracującego. Ze względu na przeważający rodzaj działalności najwięcej osób w przeliczeniu na 1 podmiot pracowało w przemyśle (średnio 6,5 osób).

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego wyniosło 3 866 zł i było największe w przedsiębiorstwach z sekcji informacja i komunikacja (7 218 zł).

Analizując badaną zbiorowość ze względu na miejsce prowadzenia działalności najwięcej osób pracowało w podmiotach mających siedzibę w województwach: mazowieckim (68 273 osób), wielkopolskim (48 452 osób) i śląskim (38 201 osób).

Mapa 6. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku

Map 6. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee of enterprises established in 2013 active until 2018



Najwięcej osób pracujących na 1 przedsiębiorstwo było w podmiotach zlokalizowanych w województwach: wielkopolskim (5,2 osoby), małopolskim (3,3 osób) oraz śląskim i lubuskim (po 2,9 osób).

Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zanotowano w województwach mazowieckim (4 922 zł), pomorskim (4 176 zł) i małopolskim (4 146 zł).

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Z przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku 13,5% wykazało, że poniosło w 2017 roku nakłady na rzeczowe aktywa trwałe.

Ze względu na przeważający rodzaj działalności w odniesieniu do przedsiębiorstw danej sekcji, najczęściej jednostek, które poniosły nakłady działało w transporcie i gospodarce magazynowej (25,9%). Najmniej przedsiębiorstw, które poniosły nakłady inwestycyjne zajmowało się pozostałą działalnością usługową (3,5%).

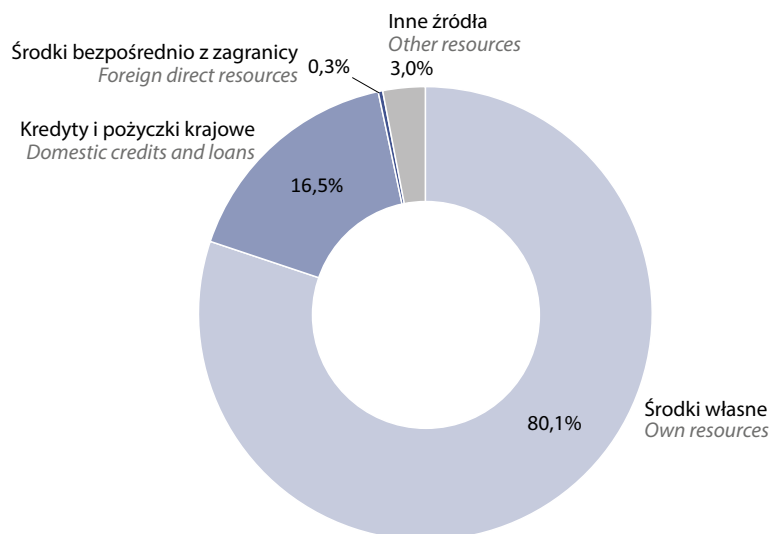
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2013 roku wyniosły w 2017 roku 5 948 mln zł (w tym nakłady inwestycyjne – 5 076 mln zł).

Osoby fizyczne poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w wysokości 869 mln zł (z czego 672 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne), a osoby prawne w wysokości 5 079 mln zł (z czego 4 404 mln zł stanowiły nakłady inwestycyjne).

Ze względu na przeważający rodzaj działalności najwyższe nakłady na rzeczowe aktywa trwałe poniosły przedsiębiorstwa przemysłowe oraz z sekcji transport i gospodarka magazynowa (łącznie 3 288 mln zł, co stanowiło 55,3% nakładów poniesionych przez wszystkie przedsiębiorstwa pięcioletnie).

Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku

Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets of enterprises established in 2013 active until 2018



Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

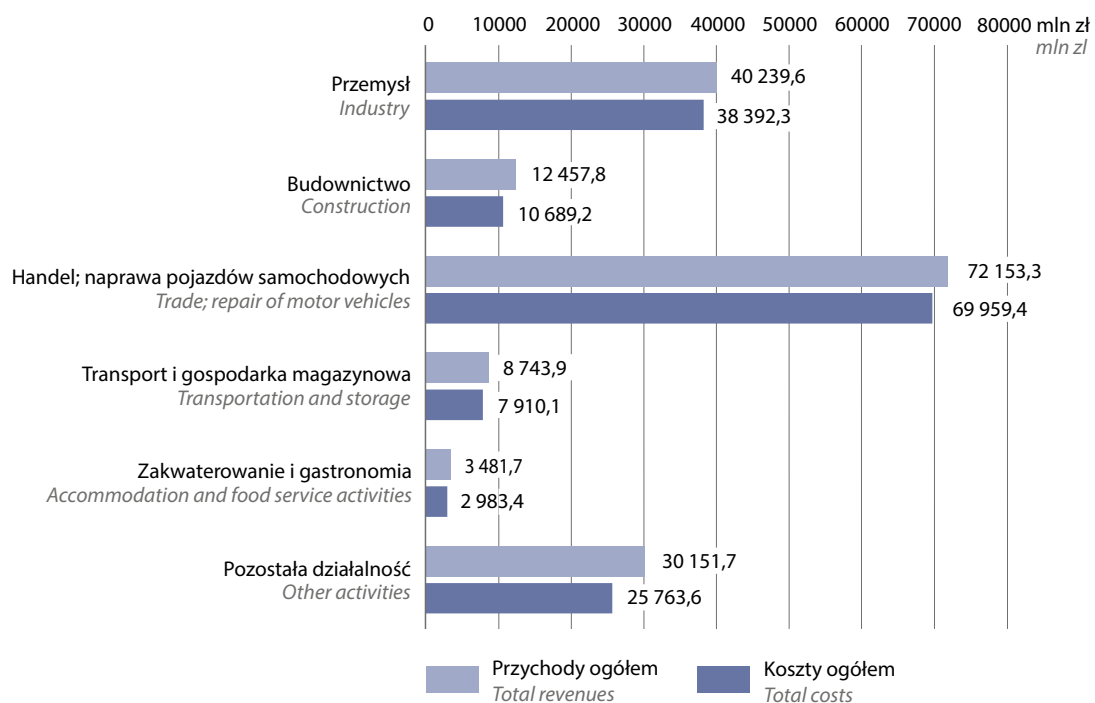
Total revenues, total costs, gross financial result

Przedsiębiorstwa powstałe w 2013 roku wypracowały na koniec 2017 roku przychody na poziomie 167,2 mln zł i poniosły koszty w wysokości 155,7 mln zł. Przychody osób fizycznych stanowiły 21,9%, a osób prawnych 78,1% powyższej wartości. Przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi wypracowały 87,7% wartości przychodów ogółem, a bez pracowników najemnych 12,3%.

Koszty osób fizycznych stanowiły 18,9% kosztów ogółem, a osób prawnych 81,1%. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych poniosły 10,1% kosztów ogółem, a z pracownikami najemnymi 89,9%.

Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku

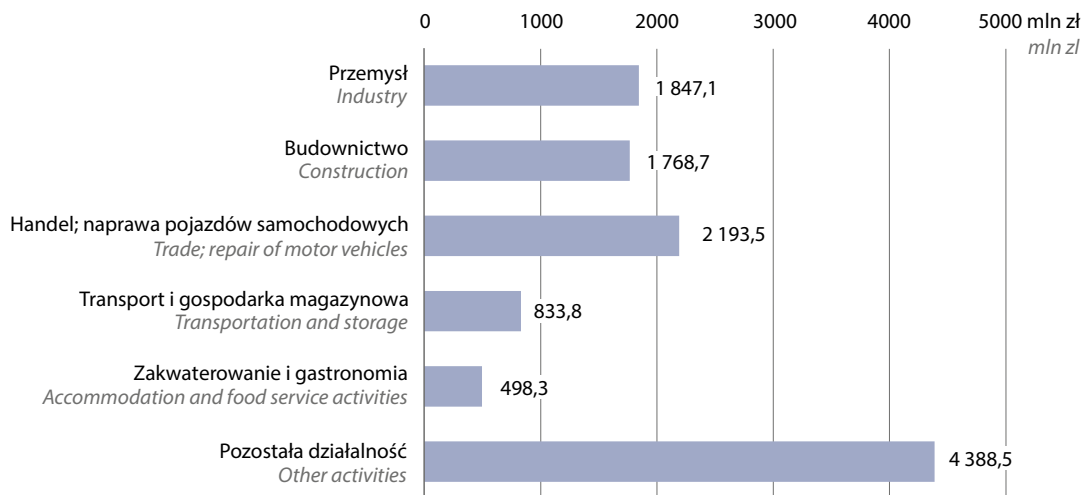
Chart 52. Total revenues and total costs of enterprises established in 2013 active until 2018



Ze względu na rodzaj prowadzonej działalności najwyższe przychody wypracowały podmioty z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (72,2 mld zł), przemysł (40,2 mld zł) i budownictwo (12,5 mld zł).

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku ukształtował się w 2017 roku na poziomie 11,5 mld zł, z czego 61,8% wypracowały osoby fizyczne, a 38,2% osoby prawne. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych wypracowały 41,9% wyniku finansowego brutto, a zatrudniające pracowników najemnych 58,1%.

Wykres 53. Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku
 Chart 53. *Gross financial result of enterprises established in 2013 active until 2018*



Najwyższy wynik finansowy brutto osiągnęły przedsiębiorstwa z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (2,7 mld zł), handel; naprawa pojazdów samochodowych (2,2 mld zł) i przemysł (1,8 mld zł).

Zysk brutto dla przedsiębiorstw, które wykazały dodatnią wartość wyniku finansowego był najwyższy dla sekcji wymienionych wyżej i wyniósł odpowiednio 2,9 mld zł dla działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej, 2,6 mld zł dla handlu; naprawy pojazdów samochodowych i 2,1 mld zł dla przemysłu. Stratę brutto (31 mln zł) zaobserwowano dla przedsiębiorstw z sekcji obsługa rynku nieruchomości.

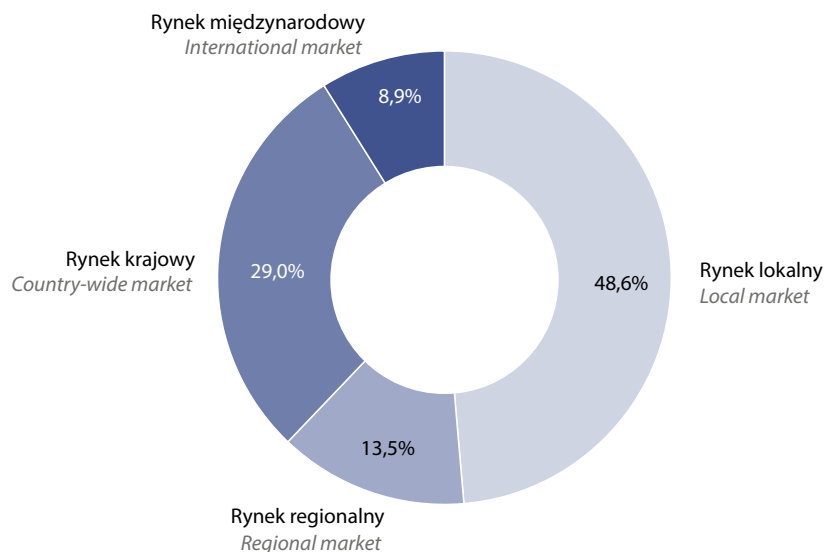
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Ze względu na zasięg prowadzonej działalności najwięcej przedsiębiorstw pięcioletnich działało na rynku lokalnym (48,6%). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 8,9%.

Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 54. Structure of enterprises established in 2013 active until 2018 by range of conducting activity

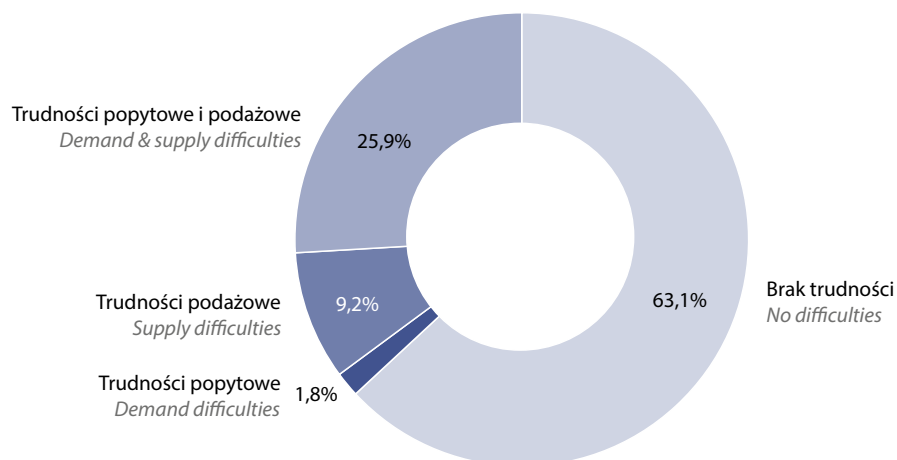


Ponad połowa przedsiębiorstw osób fizycznych prowadziła działalność na rynku lokalnym (51,1%), a osób prawnych najczęściej działało na rynku krajowym (42,5%). Zarówno przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi jak i bez, głównie funkcjonowały na rynku lokalnym (odpowiednio 45,7% podmioty zatrudniające pracowników i 49,8% – bez osób zatrudnionych). Najwięcej przedsiębiorstw (w odniesieniu do podmiotów z danej sekcji) działających na rynku lokalnym zaobserwowano w pozostałej działalności usługowej (85,9%), zakwaterowaniu i gastronomii (82,7%) oraz opiece zdrowotnej i pomocy społecznej (72,2%). Zaobserwowano, że rynek krajowy częściej od pozostałych jednostek wybierały przedsiębiorstwa z informacji i komunikacji (47,3%), działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (40,7%) oraz transportu i gospodarki magazynowej (33,0%). Rynek międzynarodowy jako obszar prowadzonej działalności często wybierały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (30,6%), informacja i komunikacja (18,2%) oraz przemysł (16,2%).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2013 roku w większości nie napotkały w 2017 roku żadnych trudności w prowadzeniu działalności (63,1%). Trudności popytowe i podażowe w 2017 roku deklarowało 25,9% przedsiębiorstw pięcioletnich.

Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 55. Percentage of enterprises established in 2013 active until 2018 by kind of encountered difficulties

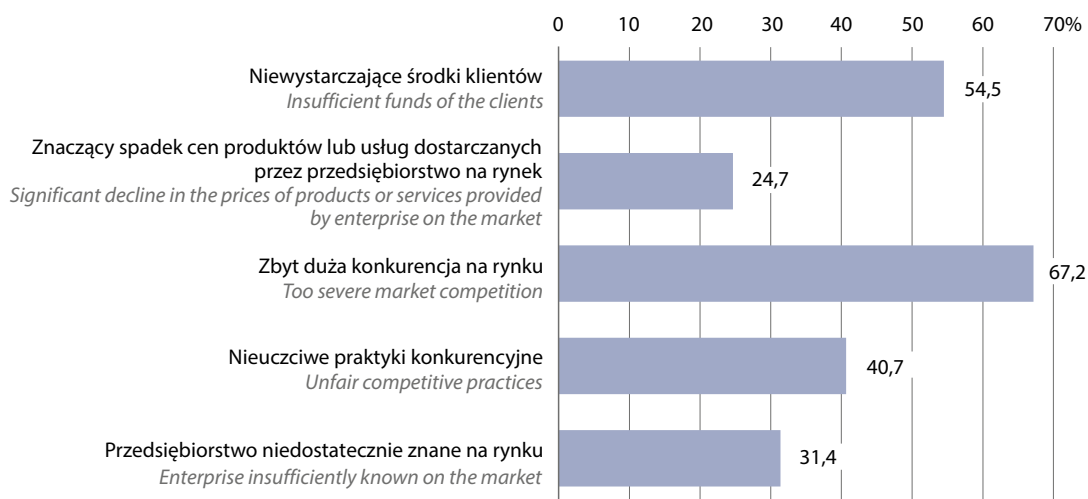


Przedsiębiorstwa (w odniesieniu do podmiotów z danej sekcji) które najczęściej nie napotykały żadnych trudności działały w pozostałej działalności usługowej (74,6%), edukacji (69,7%) oraz administrowaniu i działalności wspierającej (69,6%). Trudności zarówno popytowe, jak i podażowe najczęściej napotykały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (36,1% podmiotów tej sekcji), handel; naprawa pojazdów samochodowych (30,5% podmiotów tej sekcji) i transport i gospodarka magazynowa (29,3% podmiotów tej sekcji).

Do trudności popytowych najczęściej zgłaszanych przez przedsiębiorstwa powstałe w 2013 roku aktywne do 2018 roku należała zbyt duża konkurencja na rynku (67,2%) i niewystarczające środki klientów (54,5%).

Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 56. Percentage of enterprises established in 2013 active until 2018 reported demand difficulties

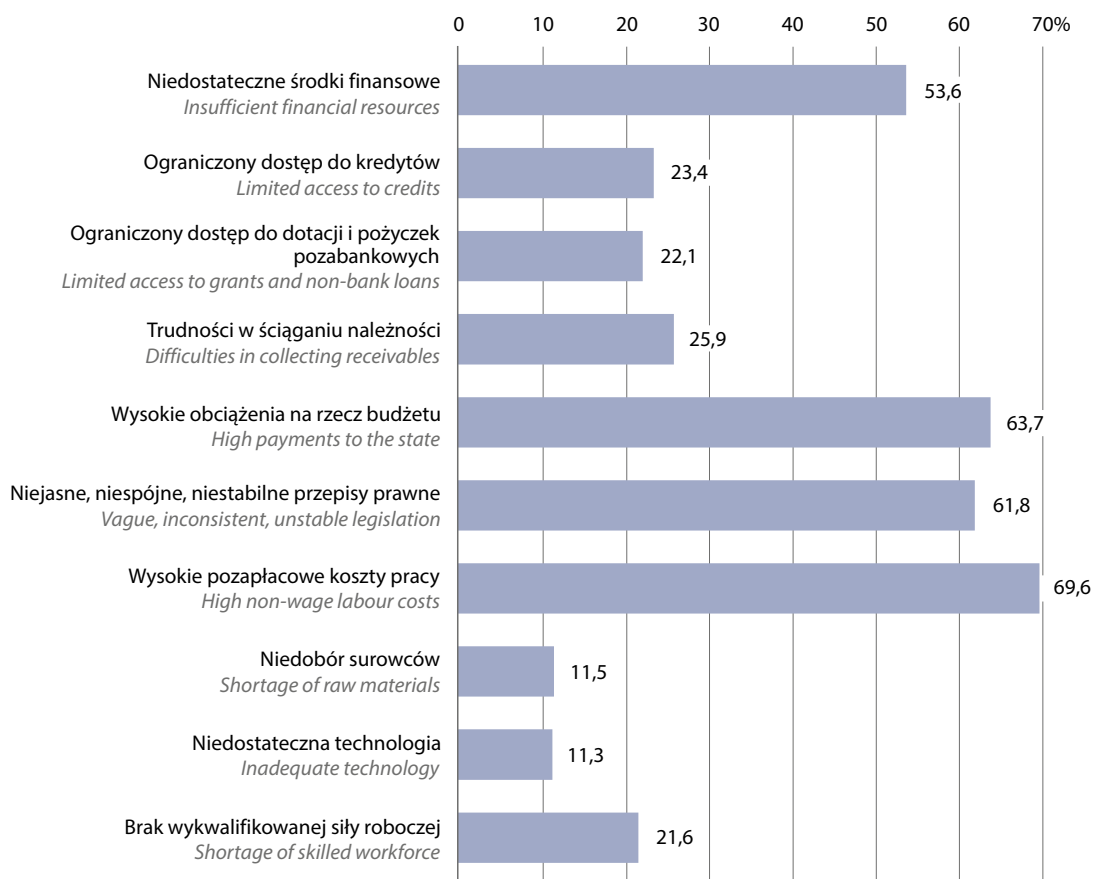


Przedsiębiorstwa, które najczęściej zgłaszały jako trudności niewystarczające środki klientów działały w opiece zdrowotnej i pomocy społecznej (80,9%), kulturze, rozrywce i rekreacji (72,4%) oraz budownictwie (60,8%). Zaobserwowano, że znaczący spadek cen jako trudność w prowadzonej działalności najczęściej zgłaszały podmioty z obsługi rynku nieruchomości (35,6%), przemysłu (35,2%) oraz informacji i komunikacji (32,1%). Zbyt duża konkurencja na rynku powodowała trudności u przedsiębiorstw zajmujących się transportem i gospodarką magazynową (85,6%), edukacją (78,0%) i handlem; naprawą pojazdów samochodowych (77,2%). Nieuczciwe praktyki konkurencyjne najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z transportu i gospodarki magazynowej (71,4%), edukacji (48,4%) i budownictwa (46,0%). Najliczniej trudności spowodowane zbyt małą rozpoznawalnością przedsiębiorstwa na rynku deklarowały podmioty z sekcji edukacja (55,9%), działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (48,2%) i obsługa rynku nieruchomości (38,9%).

Najczęściej deklarowanymi trudnościami podażowymi przez przedsiębiorstwa powstałe w 2013 roku i aktywne do 2018 roku były wysokie pozapłacowe koszty pracy (69,6%), wysokie obciążenia na rzecz budżetu (63,7%) oraz niejasne, niespójne i niestabilne przepisy prawne (61,8%).

Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 57. Percentage of enterprises established in 2013 active until 2018 reported supply difficulties

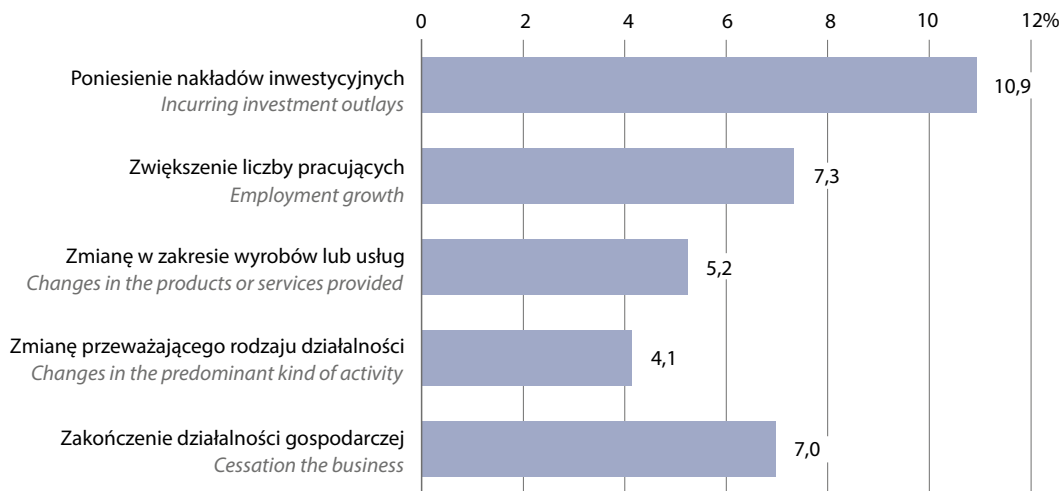


Trudności spowodowane brakiem środków finansowych zgłaszały najczęściej przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (63,1%), edukacja (61,0%) i handel; naprawa pojazdów samochodowych (60,8%). Ograniczony dostęp do kredytów najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (41,3%), budownictwo (33,6%) oraz edukacja (28,4%). Natomiast trudności w pozyskaniu dotacji lub pożyczek pozabankowych najliczniej zgłaszały podmioty z pozostałej działalności usługowej (35,6%), przemysłu (28,8%), budownictwa (28,3%) oraz transportu i gospodarki magazynowej (28,0%). Problemy ze ściąganiem należności jako trudność w prowadzeniu działalności zgłaszały najczęściej podmioty z sekcji transport i gospodarka magazynowa (45,6%), budownictwo (43,0%) i edukacja (32,8%). Zbyt wysokie obciążenia na rzecz budżetu najczęściej deklarowały przedsiębiorstwa z opieki zdrowotnej i pomocy społecznej (78,6%), informacji i komunikacji (73,0%) oraz działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (66,0%). Najczęściej trudności z interpretacją i niestabilnością przepisów prawnych zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja (83,2%), opieka zdrowotna i pomoc społeczna (73,9%) oraz transport i gospodarka magazynowa (72,3%). Zbyt wysokie pozapłacowe koszty pracy jako trudności w prowadzeniu działalności zgłaszały najczęściej przedsiębiorstwa z zakwaterowania i gastronomii (78,0%), administrowania i działalności wspierającej (74,4%) oraz opieki zdrowotnej i pomocy społecznej (74,0%). Najczęściej trudności w pozyskaniu surowców miały przedsiębiorstwa z zakwaterowania i gastronomii (19,0%) oraz przemysłu (18,7%). Trudności spowodowane niedostateczną technologią najczęściej deklarowały podmioty przemysłowe i prowadzące pozostałą działalność usługową (po 19,2%). Niskie kwalifikacje pracowników jako trudności w prowadzeniu działalności deklarowały najczęściej przedsiębiorstwa zajmujące się transportem i gospodarką magazynową (37,2%), budownictwem (36,5%) oraz zakwaterowaniem i gastronomią (31,5%).

W 2017 roku spośród przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku, poniesienie w przyszłości nakładów inwestycyjnych deklarowało 10,9% podmiotów.

Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2013 roku aktywnych do 2018 roku według planowanych zmian

Chart 58. Percentage of enterprises established in 2013 active until 2018 by planned changes



Ze względu na przeważający rodzaj działalności poniesienie nakładów inwestycyjnych najczęściej deklarowały podmioty z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (19,3%), kultura, rozrywka i rekreacja (15,4%) oraz transport i gospodarka magazynowa (15,2%). Zaobserwowano, że zwiększenie liczby pracujących najczęściej zgłaszały podmioty zajmujące się zakwaterowaniem i gastronomią (16,3%), kulturą, rozrywką i rekreacją (15,0%) oraz działalnością budowlaną (11,4%). Zakończenie działalności planowało 10,5% przedsiębiorstw z handlu; naprawy pojazdów samochodowych, 8,6% z informacji i komunikacji oraz 7,5% z budownictwa.

Uwagi metodologiczne

Badanie przedsiębiorstw nowopowstałych ma na celu dostarczenie informacji o warunkach powstania przedsiębiorstw w Polsce, ich dalszego rozwoju oraz stanie aktywności w ciągu pięciu pierwszych lat funkcjonowania. Dane wykorzystywane w procesie badania pochodzą z rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw oraz krajowego rejestru urzędowego podmiotów gospodarki narodowej (REGON).

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy

Zbiorowość przedstawiona w publikacji obejmuje przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2013–2017, prowadzące działalność gospodarczą do 31 grudnia 2017 roku.

Ze względu na rodzaj prowadzonej działalności zakres podmiotowy publikacji obejmuje jednostki zaklasyfikowane do następujących sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007):

Oznaczenie sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca
P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	Kultura, rozrywka i rekreacja
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

* Sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

** Sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych.

*** Sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej.

**** Sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

***** Sekcja S – z wyłączeniem działu 94 Działalność organizacji członkowskich.

Dane prezentowane w publikacji nie obejmują jednostek prowadzących działalność zaklasyfikowaną według Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 do sekcji A (Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo), K (Działalność finansowa i ubezpieczeniowa) oraz O (Administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenie społeczne).

Przedstawiona w publikacji zbiorowość obejmuje osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne, które prowadziły działalność gospodarczą w Polsce do końca roku 2017. Jeśli w opracowaniu jest mowa o zbiorowości osób fizycznych, należy przez to rozumieć, że prezentowana jest ona łącznie z osobami, które działały w ramach spółek zawiązanych na podstawie umowy zawartej na podstawie kodeksu cywilnego (spółki cywilne). Przyjęto też, że zbiorowość jednostek mających osobowość prawną (osoby prawne) prezentowana jest łącznie z jednostkami organizacyjnymi nieposiadającymi osobowości prawnej.

Na potrzeby niniejszej publikacji dokonano dodatkowego grupowania w stosunku do obowiązujących przekrojów klasyfikacyjnych, ujmując pod pojęciem „Przemysł” sekcje: B (Górnictwo i wydobywanie), C (Przetwórstwo przemysłowe), D (Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych), E (Dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją).

Ze względu na zatrudnienie w publikacji wyodrębniono:

- przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały wyłącznie osoby prowadzące własną działalność gospodarczą (właściciele, współwłaściciele) oraz członkowie rodzin, którzy bez umownego wynagrodzenia pomagali w prowadzeniu działalności gospodarczej;
- przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy.

Ze względu na obszar prowadzonej działalności wyodrębniono:

- przedsiębiorstwa działające na rynku lokalnym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie gminy lub kilku sąsiednich gmin, zlokalizowanych w obrębie jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa powiatów);
- przedsiębiorstwa działające na rynku regionalnym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie kilku powiatów, zlokalizowanych w granicach jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa województw);
- przedsiębiorstwa działające na rynku krajowym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły w kilku województwach lub na terenie całego kraju);
- przedsiębiorstwa działające na rynku międzynarodowym (przedsiębiorstwa, które w sposób zorganizowany i ciągły eksportują produkty lub usługi poza granice Polski z wyłączeniem sporadycznej sprzedaży).

W badanej zbiorowości wyodrębniono następujące klasy wielkości:

- mikroprzedsiębiorstwa (o liczbie pracujących do 9 osób);
- małe przedsiębiorstwa (o liczbie pracujących od 10 do 49 osób);
- średnie przedsiębiorstwa (o liczbie pracujących od 50 do 249 osób);
- duże przedsiębiorstwa (o liczbie pracujących 250 i więcej osób).

Dla tak wyodrębnionych klas wielkości zaprezentowano dane dotyczące między innymi liczby przedsiębiorstw, pracujących, zatrudnionych, wynagrodzeń, jak również przychodów i kosztów. Przedstawiono także podstawowe dane w układzie wojewódzkim (według siedziby przedsiębiorstwa).

Szczegółowe informacje dotyczące badań przedsiębiorstw niefinansowych znajdują się na stronie <http://stat.gov.pl/publikacje> w opracowaniu „Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych”.

2. Objasnienia podstawowych pojęć

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich

rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Zatrudnieni – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Wynagrodzenia brutto obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Środki trwałe to rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznego użytkowania dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki. Zalicza się do nich w szczególności: grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu), budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej (w tym spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego), maszyny i urządzenia techniczne, środki transportu, inne środki trwałe (narzędzia, przyrządy, ruchomości, wyposażenie, inwentarz żywy).

Wartość brutto środków trwałych to wartość równa nakładom poniesionym na ich zakup lub wytworzenie, bez potrącenia wartości zużycia (umorzenia). Wartość brutto środków trwałych nie obejmuje wartości gruntów i prawa wieczystego użytkowania gruntów.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentację projektowokosztorysowe, melioracje szczegółowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj.: poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Wydatki na zakup używanych środków trwałych to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Wskaźnik przeżycia to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Trudności popytowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

Trudności podażowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Uwaga: Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

The object of survey of newly established enterprises is to provide informations about circumstances of enterprises creations in Poland, its further development and state of activity at first five years of activity. Data uses at survey process are obtain from annual research of enterprises activity and from the national official business register (REGON).

1. Scope and content of the survey

The population described in this publication comprises non-financial enterprises, established in the years 2013–2017 and conducting economic activity on 31.12.2017.

Due to the kind of activity the scope of this publication covers units classified to the following sections of the NACE Rev.2:

Section marking	Description	Abbreviation
B	Mining and quarrying	–
C	Manufacturing	–
D	Electricity, gas steam and air conditioning supply	–
E	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities
F	Construction	–
G	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, and motorcycles	Trade; repair of motor vehicles
H	Transportation and storage	–
I	Accommodation and food service activities	Accommodation and catering
J*	Information and communication	–
L	Real estate activities	–
M	Professional, scientific and technical activities	–
N	Administrative and support service activities	–
P**	Education	–
Q***	Human health and social work activities	–
R****	Arts, entertainment and recreation	–
S*****	Other service activities	–

* Section J – excluding cultural institutions with legal personality

** Section P – excluding higher education institutions

*** Section Q – excluding independent public health care facilities

**** Section R – excluding cultural institutions with legal personality

***** Section S – excluding division 94 Activities of membership organisations

The data presented in the publication do not include entities conducting activities classified by the NACE Rev. 2 to section A (Agriculture, forestry, fishing), K (Financial and insurance activities) and O (Public administration and defense, compulsory social security).

The group presented in the publication includes legal persons, entities without legal personality and natural persons who conducted business activity in Poland in 2017. If the study refers to a group of natural persons, it should be understood that it is presented together with persons who operated within the framework of companies established under an agreement concluded on the basis of the Civil Code (civil partnerships).

It was also assumed that the group of entities with legal personality (legal entities) is presented together with organizational units without legal personality.

For the purposes of this publication, additional groupings were made in relation to the applicable classification division, including the following sections within the term "Industry": B (Mining and quarrying), C (Manufacturing), D (Electricity, gas steam and air conditioning supply), E (Water supply; sewerage, waste management and remediation activities).

In terms of employment, the following groups are distinguished:

- enterprises without paid employees, i.e. enterprises which do not provide jobs to any persons rather than those conducting own-account economic activity (i.e. owners and co-owners) and family members who contribute to businesses without any contractual remuneration;
- enterprises with paid employees, i.e. enterprises hiring workers under an employment contract.

Due to area of conducting activity, it was extracted:

- enterprises which operate on the local market are enterprises which operate in an organized and continuous manner within the community or a few neighboring communities, located within one or neighboring counties to the place of residence;
- enterprises which operate on the regional market are enterprises which operate in an organized and continuous manner within several communities, located within one or neighboring voivodeships to the place of residence;
- enterprises which operate on the domestic market are enterprises which operate in an organized and continuous manner in several voivodeships or throughout the country;
- enterprises which operate on the international market are enterprises which in an organized and continuous manner exports products or services outside Poland (excluding sporadic sales).

The following size classes were identified in the surveyed population:

- microenterprises (with up to 9 persons employed);
- small enterprises (with a number of persons employed from 10 to 49);
- medium-sized enterprises (with a number of persons employed from 50 to 249);
- large enterprises (with 250 or more persons employed).

Data presented for these size classes concerns, among others, the number of enterprises, working persons, employed persons, wages and salaries, as well as revenues and costs. Basic data by voivodship (based on the registered office of enterprise) is also included.

Detailed information on the non-financial enterprises surveys can be found in the "Methodological handbook. Non-financial enterprises surveys" at <https://stat.gov.pl/en/publications/>.

2. Basic definitions

Persons employed (working) include employees hired on the basis of an employment contract, i.e. labour contract, designation, appointment or election (including seasonal and temporary workers); employers and own-account workers: owners and co-owners (including contributing family workers) of units conducting economic activity (excluding company's partners not working in the company) and own-account workers; agents; outworkers; members of agricultural production cooperatives.

Employees (paid employment) include persons hired on the basis of a labour contract, positing, appointment or election (including persons hired abroad), including: persons hired in intervention and public works financed by the labour fund, young people working on the basis of a labour contract and not for the purpose of vocational training, persons abroad on a business trip; persons working in the unit in organized working groups, i.e. Voluntary Labour Corps participants (except those who attend vocational training), sentenced persons.

Average paid employment is calculated as the sum of average employment in individual months, divided by the number of months in the analysed period (whether the unit operated for the whole period), after converting part-time employees into full-time employees. The conversion of the part-time employees into full-time employees is done on the basis of the number of working hours specified in labour contract, in relation to the applicable standard.

Gross wages and salaries include cash payments to employees or other individuals, which are expenses incurred by employers for the payment of work, regardless of the source of their funding, and regardless of the basis of the employment relationship or any other legal relationship or legal action under which the work is performed.

Monthly gross wages and salaries per 1 paid employee cover monthly gross wages and salaries per one full-time job (average paid employment).

Fixed assets are tangible fixed assets and equivalents with an anticipated economic life of more than a year, complete, usable and intended for the needs of the unit. They particularly include: land (including perpetual usufruct of land), buildings, premises, civil and water engineering structures (including a cooperative member's ownership rights to residential premises and a cooperative member's rights to utility premises), machinery and technical equipment, means of transport, other fixed assets (tools, instruments, movables, equipment, livestock).

Gross value of fixed assets is the value of expenditure incurred on the purchase or production of such fixed assets, without deducting the value of consumption (depreciation). Gross value of fixed assets do not include the value of land and perpetual usufruct of land.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, restructuring or modernization) existing fixed assets, as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

The outlays on fixed assets include expenditures on: buildings and structures (buildings, premises, civil and water engineering structures), including, for example, construction and assembly works, design cost-estimate documentations, specific drainage; machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment); means of transport; other, i.e. land quality improvements, long term plantations, livestock and interest on investment credits and loans for the period of the investment implementation. Other outlays include outlays on the so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of the fixed assets.

Expenditure on the purchase of used fixed assets is the value of expenditure spent on purchase (including expenses incurred on the acquisition) of: fixed assets; fixed assets under construction (unfinished); perpetual usufruct of land; cooperative ownership right to residential premises; cooperative right to utility premises.

Outlays on tangible fixed assets are investment outlays and expenditures on the purchase of used fixed assets.

Total revenues include net revenues from sales of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sale of products, goods and materials (sales revenues) include domestic and export sales of products (finished, semi-finished products and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customers, sales of goods and materials, i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the unit's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from

social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, extraordinary revenues.

Financial revenues are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

Total costs include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or fully as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

Financial costs are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Survival rate is the percentage of units active within a period of the study in relation to the set of units active in the reference year (regarding the study) that started their activity in the subsequent years of the analyzed period. The activity of the units participating in the study was determined on the basis of a statistical register.

Demand difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the sale of already manufactured goods or services provided to the market.

Supply difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the production of goods or providing services that are the subject of unit activity.

Note: Due to rounding of data, in some cases sums of components may slightly differ from the amount given in the item „total“