

**GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY  
CENTRAL STATISTICAL OFFICE**

**INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE  
STATISTICAL INFORMATION AND ELABORATIONS**

**RACHUNKI KWARTALNE  
PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO  
W LATACH 2010—2015**

**QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS  
OF GROSS DOMESTIC PRODUCT  
2010—2015**

WARSZAWA, CZERWIEC 2016

WARSAW, JUNE 2016

Opracowanie publikacji  
*Preparation of the publication*

GUS, Departament Rachunków Narodowych  
*CSO, National Accounts Department*

Kierujący  
*Supervisor*

**Maria Jeznach - dyrektor**  
*Director*

**Olga Leszczyńska-Luberek- zastępca dyrektora**  
*Deputy Director*

zespół  
*team*

**Małgorzata Brodawka, Irmina Cerling,  
Krzysztof Koniecki, Paulina Szczypkowska,  
Marta Żarłok**

Okladka  
*Cover*

**Zakład Wydawnictw Statystycznych**  
*Statistical Publishing Establishment*

**ISSN 1507-1324**

**Publikacja dostępna na stronie internetowej:**

*Publication available on website:*

[www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

## **PRZEDMOWA**

Publikacja jest kolejnym opracowaniem rachunków narodowych według kwartałów. Obejmuje kwartalne szacunki produktu krajowego brutto za lata 2010–2015.

Kwartalne rachunki narodowe opracowane zostały zgodnie z obowiązującym w Unii Europejskiej standardem metodologicznym i rachunkowym tj. Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych w Unii Europejskiej (ESA 2010), wprowadzonym Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) Nr 549/2013 z dnia 21 maja 2013 roku.

Kwartalne rachunki narodowe prezentowane są w układzie Polskiej Klasyfikacji Działalności – PKD 2007, wprowadzonej z dniem 01.01.2008 r. Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz.U.Nr 251, poz.1885), która zastąpiła Polską Klasyfikację Działalności – PKD 2004.

Analogicznie, jak w latach ubiegłych, obok części tabelarycznej, publikacja zawiera również część opisującą rozwiązania metodyczne i podstawowe źródła danych, przybliżając odbiorcy zasady opracowywania kwartalnych szacunków produktu krajowego brutto, zarówno od strony tworzenia, jak i rozdysponowania oraz niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych. Publikacja dostępna jest również na stronie internetowej GUS: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

Maria Jeznach  
Dyrektor Departamentu  
Rachunków Narodowych

Warszawa, czerwiec 2016

## **PREFACE**

The publication is the successive edition of national accounts by quarters. It covers quarterly estimates of gross domestic product for the years 2010–2015.

Quarterly national accounts were compiled according to the methodological and accounting rules of the European System of National and Regional Accounts in the European Union (ESA 2010), introduced by the Regulation No 549/2013 of the European Parliament and of the Council (EU) of 21 May 2013.

Quarterly national accounts are presented in accordance with the Polish Classification of Activities – PKD 2007 implemented on the 1<sup>st</sup> of January of 2008 by the Regulation of the Council of Ministers of 24 December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885) which replaced the Polish Classification of Activities – PKD 2004/NACE Rev.1.

Similarly to previous years, apart from the tables, the publication contains methodological notes and the description of the main data sources which make the methods of compiling gross domestic product by quarters - from both production and distribution side, and non-financial national accounts by institutional sectors - more familiar to users. The publication is also available on the CSO website: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

Maria Jeznach  
Director of National  
Accounts Department

Warsaw, June 2016.

## SPIS TREŚCI

	Strona
<b>PRZEDMOWA .....</b>	<b>3</b>
1. Wprowadzenie .....	12
2. Źródła danych i ich wykorzystanie w rachunkach produktu krajowego brutto .....	13
3. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów niewyrównane sezonowo .....	25
4. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów wyrównane sezonowo .....	27
5. Szybkie szacunki produktu krajowego brutto .....	29
6. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych .....	30

## SPIS TABLIC

<b>Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....</b>	<b>49</b>
1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2010–2015, ceny bieżące .....	50
2. Produkcja globalna w latach 2010–2015, ceny bieżące .....	51
3. Produkcja globalna w latach 2010–2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	52
4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2010–2015 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100 ) .....	53
5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2010–2015, ceny bieżące .....	54
6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2010–2015, ceny bieżące .....	55
7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2010–2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	56
8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2010–2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	57
9. Zużycie pośrednie w latach 2010–2015, ceny bieżące .....	58
10. Zużycie pośrednie w latach 2010–2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego 59	59
11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2010–2015 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100 ) .....	60
12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2010–2015, ceny bieżące .....	61

13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2010–2015, ceny bieżące .....	62
14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2010–2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	63
15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2010–2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	64
16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2010–2015, ceny bieżące .....	65
17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2010–2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	66
18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2010–2015 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100) .....	67
19. Struktura PKB według sekcji w latach 2010–2015, ceny bieżące .....	68
20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2010–2015, ceny bieżące .....	70
21. Struktura PKB według sekcji w latach 2010–2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	71
22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2010–2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	72
23. Rozdysponowanie PKB w latach 2010–2015, ceny bieżące .....	73
24. Rozdysponowanie PKB w latach 2010–2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	74
25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2010–2015 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100) .....	75
26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2010–2015, ceny bieżące .....	76
27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2010–2015, ceny bieżące .....	78
28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2010–2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	79
29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2010–2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	80

**Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 .....81**

30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2010–2015, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 .....82
31. Rozdysponowanie PKB w latach 2010–2015, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 .....83
32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2010–2015, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100) .....84
33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2010–2015, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100) .....85

**Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 .....86**

34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2010–2015, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 .....87
35. Rozdysponowanie PKB w latach 2010–2015, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 .....88
36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2010–2015, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100) .....89
37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2010–2015, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100) .....90
38. Dynamika wolumenu trendu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2010–2015, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100) .....91
39. Dynamika wolumenu trendu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2010–2015, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100) .....92
40. Skala wpływu poszczególnych kategorii na wzrost realny produktu krajowego brutto w latach 2010–2015 .....93

**Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych, ceny bieżące**  
.....95

41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach  
2010–2015, ceny bieżące .....96

**Wykresy:**

1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących .....69

2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących .....77

3. Dynamika realna PKB, dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku  
odniesienia 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100) .....94

4. Dynamika realna PKB, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia  
2010 (poprzedni kwartał = 100) .....94



## CONTENTS

	Page
<b>PREFACE</b> .....	<b>4</b>
1. Introduction .....	32
2. Data sources and their use in quarterly national accounts of gross domestic product ....	33
3. Seasonally unadjusted estimates of GDP and its components .....	43
4. Seasonally adjusted estimates of GDP and its components .....	45
5. Flash estimates of gross domestic product .....	46
6. Non-financial quarterly accounts by institutional sector .....	47

## TABLES

<b>Gross domestic product and its elements, seasonally unadjusted data, current prices and annual average prices of previous year</b> .....	<b>49</b>
1. Goods and services account by quarters in 2010–2015, current prices .....	50
2. Output in 2010–2015, current prices .....	51
3. Output in 2010–2015, annual average prices of previous year .....	52
4. Volume growth rate of output in 2010 – 2015 (corresponding period of previous year = 100) .....	53
5. Structure of output by sections in 2010–2015, current prices .....	54
6. Structure of output by quarters in 2010–2015, current prices .....	55
7. Structure of output by sections in 2010–2015, annual average prices of previous year .....	56
8. Structure of output by quarters in 2010–2015, annual average prices of previous year .....	57
9. Intermediate consumption in 2010–2015, current prices .....	58
10. Intermediate consumption in 2010–2015, annual average prices of previous year .....	59
11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2010–2015 (corresponding period of previous year = 100) .....	60
12. Structure of intermediate consumption by sections in 2010–2015, current prices .....	61
13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2010–2015, current prices .....	62

14. Structure of intermediate consumption by sections in 2010–2015, annual average prices of previous year .....	63
15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2010–2015, annual average prices of previous year .....	64
16. GDP and gross value added in 2010–2015, current prices .....	65
17. GDP and gross value added in 2010–2015, annual average prices of previous year .....	66
18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2010–2015 (corresponding period of previous year = 100) .....	67
19. Structure of GDP by sections in 2010–2015, current prices .....	68
20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2010–2015, current prices .....	70
21. Structure of GDP by sections in 2010–2015, annual average prices of previous year .....	71
22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2010–2015, annual average prices of previous year .....	72
23. Distribution of GDP in 2010–2015, current prices .....	73
24. Distribution of GDP in 2010–2015, annual average prices of previous year .....	74
25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2010–2015 (corresponding period of previous year = 100) .....	75
26. Structure of distribution of GDP in 2010–2015, current prices .....	76
27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2010–2015, current prices .....	78
28. Structure of distribution of GDP in 2010–2015, annual average prices of previous year .....	79
29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2010–2015, annual average prices of previous year .....	80

**Gross domestic product and its elements, seasonally unadjusted data, constant prices of 2010 .....**

<b>30. GDP and gross value added in 2010–2015, constant prices of 2010 .....</b>	<b>82</b>
<b>31. Distribution of GDP in 2010–2015, constant prices of 2010 .....</b>	<b>83</b>
<b>32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2010–2015, constant prices of 2010 (corresponding period of previous year = 100) .....</b>	<b>84</b>
<b>33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2010–2015, constant prices of 2010 (corresponding period of previous year = 100) .....</b>	<b>85</b>

**Gross domestic product and its elements, seasonally adjusted data, constant prices of 2010 .....86**

34. GDP and gross value added in 2010–2015, seasonally adjusted, constant prices of 2010 .....	87
35. Distribution of GDP in 2010–2015, seasonally adjusted, constant prices of 2010 .....	88
36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2010–2015, seasonally adjusted, constant prices of 2010 .....	89
37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2010–2015, seasonally adjusted, constant prices of 2010 .....	90
38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2010–2015, constant prices of 2010 .....	91
39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2010–2015, constant prices of 2010 .....	92
40. Impact scale of particular categories on real growth of gross domestic product in 2010–2015 .....	93

**Non-financial quarterly accounts by institutional sectors, current prices .....95**

41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2010–2015, current prices .....	96
--	----

**Graphs:**

1. Structure of GDP by sections at current prices .....	69
2. Structure of distribution of GDP at current prices .....	77
3. Real growth of GDP, seasonally unadjusted, constant prices of 2010 corresponding period of previous year = 100 .....	94
4. Real growth of GDP, seasonally adjusted, constant prices of 2010, previous quarter = 100 .....	94

## 1. WPROWADZENIE

**1.1.** Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto (PKB) stanowią integralną część systemu rachunków narodowych. Są one podstawą do prowadzenia bieżących krótkookresowych analiz gospodarczych, a także służą obliczaniu wstępnych rocznych szacunków PKB. Zestawiane są zgodnie z obowiązującym wszystkie kraje członkowskie Unii Europejskiej standardem metodologicznym i rachunkowym, tj. Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych w Unii Europejskiej (ESA 2010), wprowadzonym Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 549/2013 z dnia 21 maja 2013 roku, który zastąpił obowiązujący do 31.08.2014 r. Europejski System Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA 1995).

**1.2.** Rachunki kwartalne prowadzone są według takich samych zasad, definicji, klasyfikacji i metod, jakie przyjmuje się do rachunków rocznych z uwzględnieniem pewnych modyfikacji związanych z przyjętym okresem obserwacji czy sposobem wykorzystania dostępnych danych statystycznych i administracyjnych.

**1.3.** Zachowanie tych samych schematów zestawiania rachunków kwartalnych i rocznych zapewni pełną zgodność danych kwartalnych z danymi rocznymi.

**1.4** Dane z kwartalnych rachunków narodowych za lata 2010–2015 prezentowane w niniejszej publikacji zostały zmienione w stosunku do opublikowanych wcześniej z tytułu:

- kontynuowania prac nad wdrożeniem nowych międzynarodowych standardów metodycznych: Europejskiego Systemu Rachunków Narodowych i Regionalnych w Unii Europejskiej (ESA 2010) oraz uszczegółowionego Podręcznika Deficytu i Długu Sektora Instytucji Rządowych i Samorządowych (MGDD, edycja 2014), głównie w odniesieniu do zakresu sektora instytucji rządowych i samorządowych,
- wdrożenia innych zmian metodycznych obejmujących zalecenia Komisji Europejskiej (Eurostatu) sformułowanych w toku prac nad harmonizacją dochodu narodowego brutto zgodnie z Rozporządzeniem Rady (WE), Eurotom Nr 1287/2003 z dnia 15 lipca 2003 roku w sprawie harmonizacji dochodu narodowego brutto w cenach rynkowych.

**1.5.** Badanie rachunków kwartalnych PKB i jego elementów obejmuje:

- dane niewyrównane sezonowo, wyrażone:
  - w cenach bieżących,
  - w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego,
  - w cenach stałych przy roku odniesienia 2010,
- dane wyrównane sezonowo oraz zmiany wynikające z trendu, wyrażone w cenach stałych przy roku odniesienia 2010.

Obliczenia dotyczą:

- rachunku produkcji (tworzenie PKB) według sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Oblicza się: produkcję globalną, zużycie pośrednie, wartość dodaną brutto oraz produkt krajowy brutto;
- rachunku rozdysponowania PKB. Oblicza się: spożycie prywatne, tj. spożycie w sektorze gospodarstw domowych i spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych; akumulację, tj. nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości;
- obrotów handlu zagranicznego, tj. eksportu i importu towarów i usług;
- niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wyrażonych w cenach bieżących.

## **2. ŹRÓDŁA DANYCH I ICH WYKORZYSTANIE W KWARTALNYCH RACHUNKACH PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO**

**2.1.** Głównymi źródłami danych, wykorzystywanymi w kwartalnych rachunkach narodowych, są wyniki badań statystycznych GUS, NBP i administracyjne źródła danych innych instytucji.

Są to:

- od strony tworzenia PKB:
  - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01);
  - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o wyniku finansowym instytucji finansowych – informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP oraz banków komercyjnych;
  - dane ze sprawozdawczości Komisji Nadzoru Finansowego;
  - informacja NBP o stanie pożyczek i depozytów;
  - miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1);
  - dane z Bazy Jednostek Statystycznych (BJS);
  - dane z kwartalnego bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego;
  - dane z kwartalnej sprawozdawczości budżetowej Ministerstwa Finansów;
  - dane o dotacjach do produktów z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR) oraz z Agencji Rynku Rolnego.

- od strony rozdysponowania PKB:
  - badanie budżetów gospodarstw domowych;
  - Badanie Aktywności Ekonomicznej Ludności (BAEL) łącznie z badaniem modułowym „Nietypowe formy zatrudnienia i praca nierejestrowana” za rok 2014;
  - dane o sprzedaży detalicznej realizowanej przez przedsiębiorstwa handlowe i niehandlowe (o liczbie pracujących powyżej 9 osób);
  - dane o wynagrodzeniach, wypłatach z zysku i świadczeniach z ubezpieczeń społecznych;
  - dane o obrotach towarowych handlu zagranicznego;
  - sprawozdania DNU-K i DNU-R dotyczące międzynarodowego handlu usługami;
  - kwartalne informacje z wykonania budżetu państwa i budżetów jednostek samorządu terytorialnego;
  - kwartalne informacje z wykonania instytucji gospodarki budżetowej, państwowych funduszy celowych, agencji wykonawczych, samorządowych zakładów budżetowych oraz Rb-34S;
  - kwartalne informacje z realizacji planu finansowego Krajowego Funduszu Drogowego, Funduszu Kolejowego oraz Funduszu Żeglugi Śródlądowej;
  - badanie koniunktury konsumenckiej i gospodarczej.

**2.2.** W szacunkach produktu krajowego brutto w okresach kwartalnych stosowana jest metoda bezpośrednia, polegająca na wykorzystaniu dostępnych danych statystycznych ze sprawozdawczości miesięcznej, kwartalnej, półrocznej i rocznej oraz ze źródeł administracyjnych.

Od strony tworzenia PKB obliczane są kategorie: produkcja globalna, zużycie pośrednie, wartość dodana brutto oraz podatki od produktów pomniejszone o dotacje do produktów.

**Produkcja globalna** równa się sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sektorów własności albo sektorów instytucjonalnych lub sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sekcji, działów Polskiej Klasyfikacji Działalności.

Zależnie od rodzaju prowadzonej działalności produkcja globalna obejmuje:

- w przypadku *przedsiębiorstw niefinansowych*: przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług niefinansowych) własnej produkcji oraz marżę realizowaną na sprzedaży towarów zakupionych z przeznaczeniem do odsprzedaży, wartość produktów w formie rozliczeń w naturze, produkty przeznaczone na powiększenie wartości własnych środków trwałych, przyrost zapasów wyrobów gotowych i produkcji niezakończonych, produkcję na własne cele finalne;
- w przypadku *instytucji finansowych*: dla banków i spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych produkcję globalną stanowią przychody z tytułu opłat i prowizji z działalności operacyjnej banków oraz usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) – tj. usług, za które opłaty pobierane są w sposób pośredni i które wynikają z różnicy między oprocentowaniem kredytów, pożyczek i depozytów a obliczoną stopą procentową (nie zawierającą premii za ryzyko) stosowaną w transakcjach pomiędzy pośrednikami finansowymi (produkcja FISIM dot. banków, spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych oraz przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym; bank centralny nie jest ujmowany w szacunkach FISIM); dla przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym – na produkcję globalną składają się przychody z wpłat odsetek (opłaty dzierżawne); dla przedsiębiorstw maklerskich – saldo prowizji od operacji papierami wartościowymi na rachunku zlecającego i przychodów z tytułu: zarządzania pakietami papierów wartościowych, oferowania papierów wartościowych w obrocie publicznym, gwarantowania emisji, doradztwa w zakresie obrotu papierami wartościowymi, prowadzenia rachunków papierów wartościowych i rachunków pieniężnych klientów oraz pozostałej działalności operacyjnej; dla kantorów wymiany walut – saldo obrotów walutami obcymi wyrażone w złotych; dla jednostek pośrednictwa finansowego – przychody z usług związanych z doradztwem finansowym i doradztwem w zakresie obrotów papierami wartościowymi; dla towarzystw funduszy inwestycyjnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem funduszami powierzonymi; dla powszechnych towarzystw emerytalnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem otwartymi funduszami emerytalnymi (OFE); dla instytucji ubezpieczeniowych – składka zarobiona powiększona o uzupełnienia do składek, pomniejszona o należne odszkodowania i świadczenia oraz pomniejszona o wzrost (powiększona o spadek) zmiany rezerw techniczno-ubezpieczeniowych; dla oddziałów zagranicznych firm ubezpieczeniowych działających w Polsce (świadczących tzw. transgraniczne usługi ubezpieczeniowe) – produkcja szacowana jest podobnie jak dla instytucji ubezpieczeniowych; dla otwartych

funduszy emerytalnych – produkcja globalna liczona jako suma kosztów bez uwzględniania zysków;

- w przypadku *instytucji rządowych i samorządowych* (w ujęciu memoriałowym): produkcję globalną stanowią koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna składa się z produkcji nierynkowej, produkcji rynkowej stanowiącej przychody ze sprzedaży rynkowej oraz produkcji na własne cele finalne;
- w przypadku *instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych* produkcję globalną stanowią oszacowane koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych.

Ponadto, w wartości produkcji globalnej w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie począwszy od 2004 r., w związku z wejściem do Unii Europejskiej, uwzględniane są dotacje do produktów m. in. z tytułu Uzupelniającej Płatności Obszarowej, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych.

**Zużycie pośrednie** obejmuje łącznie wartość zużytych materiałów netto (po odjęciu wartości odpadów użytkowych), surowców (w tym opakowań), paliw, energii, gazów technicznych, usług obcych (obróbka obca, usługi transportowe, wynajem sprzętu, usługi telekomunikacyjne, obliczeniowe, prowizje płacone za usługi bankowe), wydatki na podróże służbowe i inne koszty (np. koszty reklamy, reprezentacji, dzierżawy i wynajmu, koszty biletów służbowych, koszty ryczałtów za używanie własnych samochodów do celów służbowych), opłaty giełdowe i opłaty z tytułu uczestnictwa w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych. W zużyciu pośrednim uwzględniono nowy sposób alokacji produkcji banku centralnego, wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM), rozdysponowanie na sektory instytucjonalne produkcji globalnej oddziałów zagranicznych firm ubezpieczeniowych działających w Polsce.

**Wartość dodana brutto** stanowi różnicę pomiędzy produkcją globalną a zużyciem pośrednim.

**Podatki od produktów minus dotacje do produktów** są sumą podatku VAT od towarów i usług (krajowych i zagranicznych), ceł i innych opłat importowych oraz pozostałych podatków od produktów, jak podatek akcyzowy od produktów krajowych i podatki od niektórych rodzajów usług (np. od gier liczbowych i loterii), zryczałtowanego podatku od towarów i usług od okazjonalnych przewozów osób, pomniejszoną o dotacje do produktów.



Sumą bilansującą rachunku tworzenia jest **produkt krajowy brutto**. Stanowi on sumę wartości dodanej brutto wszystkich sekcji gospodarki narodowej powiększoną o podatki od produktów i pomniejszoną o dotacje do produktów.

Szacunki PKB opracowywane są dla sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) według klas wielkości jednostek. Każda jednostka zaklasyfikowana jest według przeważającego rodzaju działalności. Badaniem objęte są wszystkie jednostki gospodarki narodowej.

Dane w niniejszej publikacji zostały przedstawione dla następujących sekcji i grup sekcji:

- **przemysł** obejmujący: górnictwo i wydobywanie (B); przetwórstwo przemysłowe (C); wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych (D); dostawę wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związaną z rekultywacją (E);
- **budownictwo** (F);
- **handel hurtowy i detaliczny, naprawa pojazdów samochodowych**(G);
- **transport i gospodarka magazynowa** (H);
- **działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi** (I);
- **informacja i komunikacja** (J);
- **działalność finansowa i ubezpieczeniowa** (K);
- **działalność związana z obsługą rynku nieruchomości** (L);
- **działalność profesjonalna, naukowa i techniczna** (M) oraz **działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca** (N);
- **administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne** (O); **edukacja** (P); **ochrona zdrowia i pomoc społeczna** (Q).

Dane dla pozostałych sekcji **rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo** (A); **działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją** (R); **pozostała działalność usługowa** (S) oraz **gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników, gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby** (T) nie są prezentowane oddzielnie. Dokonane dla tych sekcji szacunki ujęte są w wartościach ogółem produkcji globalnej, zużycia pośredniego i wartości dodanej brutto.

Szacunki produkcji globalnej i zużycia pośredniego, a w efekcie wartości dodanej brutto dla sekcji wytwarzających produkcję rynkową dokonywane są z uwzględnieniem klas wielkości jednostek (przedsiębiorstw) gospodarki narodowej. Elementem decydującym o zakwalifikowaniu do danej grupy jednostek jest liczba pracujących.

W sprawozdawczości finansowej przedsiębiorstw wyróżnia się trzy grupy jednostek: pierwszą grupę stanowią jednostki, w których liczba pracujących przekracza 49 osób, drugą grupę – jednostki z liczbą pracujących 10–49, trzecią grupę – jednostki z liczbą pracujących do 9 osób.

Wartość dodana brutto w kolejnych kwartałach, dla jednostek o liczbie pracujących powyżej 49 osób, szacowana jest na podstawie kwartalnej sprawozdawczości finansowej GUS; głównie na podstawie sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej – F-01/I-01. Punktem wyjścia są informacje o: wartości przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług własnej produkcji, marży, zapasach oraz o kosztach uzyskania tych przychodów.

Jednostki o liczbie pracujących 10–49 osób składają miesięczne meldunki o działalności gospodarczej DG-1 (badanie reprezentacyjne), jak również półroczne i roczne sprawozdania F-01/I-01 o: przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej, które są podstawą szacunku wartości dodanej dla tych jednostek w poszczególnych kwartałach. Na podstawie danych ze sprawozdań DG-1 określa się ogólną wielkość przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług. Na podstawie danych ze sprawozdań F-01/I-01 ustala się strukturę przychodów, relację przychodów do kosztów, a następnie ogólny poziom kosztów i ich strukturę, czyli wszystkie elementy niezbędne do szacowania poziomu i struktury produkcji globalnej i zużycia pośredniego.

Dane o jednostkach liczących do 9 pracowników uzyskuje się z badania reprezentacyjnego SP-3 przeprowadzanego raz w roku. Za podstawę szacunków dla tego typu jednostek przyjmuje się informacje o liczbie pracujących w tych jednostkach oraz wydajności pracy w jednostkach o liczbie pracujących 10–49 osób zaliczanych do tej samej sekcji (działu) gospodarki.

Liczba pracujących w tych jednostkach ustalana jest na podstawie kartoteki, opartej na informacji z systemu BJS (Baza Jednostek Statystycznych). Do oszacowania wartości dodanej brutto w skali całego roku wymagane są informacje dotyczące struktury sprzedaży, relacji sprzedaży do kosztów oraz struktury kosztów w układzie rodzajowym. Dane te uzyskuje się na podstawie informacji z jednostek możliwie najbardziej zbliżonych pod względem wielkości do jednostek liczących do 9 pracowników. Za takie jednostki uznano jednostki z liczbą pracujących

10–49 osób i w obecnie prowadzonych rachunkach kwartalnych, wykorzystuje się dane (strukturę i relacje) uzyskane ze składanych przez te jednostki sprawozdań na formularzu F01/I-01.

Poszczególne sekcje i działy PKD wymagają indywidualnego podejścia; dotyczy to zwłaszcza sektorów instytucji rządowych i samorządowych oraz instytucji finansowych, ale również innych – w zależności od rodzaju działalności (np. rolnictwo) oraz szczególnych uwarunkowań informacyjnych (np. leśnictwo, łowiectwo i rybactwo czy gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników, gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby).

Szacunki wartości dodanej dla sekcji z przewagą sektora rynkowego nie stwarzają większych trudności, ponieważ sprawozdawczość dla tych sekcji jest w miarę pełna. Bez większych problemów można zastosować analogiczny algorytm, jak w rachunkach rocznych i w związku z tym nie zachodzi konieczność dokonywania znaczących doszacowań.

Sekcje A, K oraz T ze względu na specyfikę działalności, jak też źródła danych, szacuje się nieco odmiennie niż pozostałe sekcje.

Ze względu na specyfikę procesów produkcyjnych w sekcji A – rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo, kwartalne szacunki wartości dodanej brutto dokonywane są z reguły inaczej niż dla pozostałych dziedzin działalności rynkowej. Nakłady pracy i nakłady środków materialnych wydatkowane są tu bardziej proporcjonalnie i rozłożone w większym stopniu na przestrzeni całego roku niż pozyskiwanie i sprzedaż produktów, mimo iż nakłady te podlegają również istotnym wahaniom sezonowym.

Punktem wyjścia do określenia wartości dodanej brutto w rolnictwie, leśnictwie, łowiectwie i rybactwie są prognozy wartości produkcji końcowej w roku, dla którego przeprowadzane są szacunki kwartalne. Wartość dodaną brutto dla poszczególnych kwartałów ustala się wykorzystując wskaźniki wyrażające proporcje pracochłonności robót w gospodarstwach rolnych w kolejnych kwartałach. Następnie, po oszacowaniu kwartalnej wartości dodanej brutto w cenach stałych, szacuje się wartość dodaną brutto w cenach bieżących, wykorzystując do tego celu specjalnie opracowane indeksy cen.

W przypadku sekcji K – działalność finansowa i ubezpieczeniowa, w której uwzględnione są wszystkie podmioty należące do sektora instytucji finansowych i ubezpieczeniowych (omówione przy definiowaniu produkcji globalnej tego sektora) oraz nieliczne jednostki z innych sektorów instytucjonalnych (spełniające kryteria ESA 2010 w zakresie klasyfikacji do sektora instytucji finansowych), wartość dodana brutto obliczana jest na podstawie informacji ze sprawozdań składanych przez banki, instytucje ubezpieczeniowe i domy maklerskie. Są to odpowiednio: sprawozdania Narodowego Banku Polskiego, banków komercyjnych, Komisji Nadzoru Finansowego w zakresie instytucji ubezpieczeniowych, powszechnych towarzystw emerytalnych i otwartych funduszy emerytalnych oraz funduszy inwestycyjnych i towarzystw funduszy inwestycyjnych, jak również Krajowej Spółdzielczej Kasy Oszczędnościowo-Kredytowej w zakresie spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych. Przy obliczaniu produkcji globalnej sekcji K uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) oraz produkcję globalną OFE liczoną jako sumę kosztów bez uwzględniania zysków. Algorytmy zastosowane przy obliczeniach są identyczne jak w rachunkach rocznych.

Poza wymienionymi wyżej instytucjami, do sekcji K zaliczane są pomocnicze i pozostałe instytucje pośrednictwa finansowego, m.in.: kantory, agenci i brokerzy ubezpieczeniowi. W większości instytucje te objęte są sprawozdawczością kwartalną GUS na formularzu F-01/I-01 oraz roczną na formularzu SP-3 (badanie reprezentacyjne). Szacunki rachunków dla dużej grupy w/w jednostek prowadzone są metodą ekspercką, na bazie dostępnych danych ze sprawozdawczości GUS oraz szacunków rocznych i kwartalnych z lat poprzednich.

Dla sekcji T – gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników; gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby – podstawą szacunku wartości dodanej brutto są dane kwartalne o przeciętnym wynagrodzeniu w gospodarce narodowej i liczbie osób zatrudnionych w sekcji T pozyskiwane z BJS.

Odmienne od sekcji sektora rynkowego szacuje się wartość dodaną brutto dla sekcji wytwarzających produkcję nierynkową, tj. administracji publicznej i obrony narodowej, obowiązkowych zabezpieczeń społecznych (O), edukacji (P), ochrony zdrowia i pomocy społecznej (Q). O ile dla pierwszej grupy sekcji wartość dodaną brutto szacuje się biorąc za punkt wyjścia wielkość przychodów ze sprzedaży w kwartale oraz indeksy cen, to dla drugiej grupy sekcji bierze się za punkt wyjścia wynagrodzenia oraz liczbę pracujących.

Jednostki należące do sekcji O, P, Q są w przeważającej większości jednostkami budżetowymi. Jednostki te wytwarzają produkcję globalną stanowiącą koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna składa się z produkcji nierynkowej i produkcji rynkowej stanowiącej przychody ze sprzedaży rynkowej oraz produkcji na własne cele finalne. Dane do szacunku produkcji globalnej oraz zużycia pośredniego dla jednostek budżetowych są pozyskiwane z odpowiednich paragrafów sprawozdawczości budżetowej, z zastosowaniem klucza przejścia z klasyfikacji budżetowej na kody transakcji ESA 2010.

Rozmiary wartości dodanej brutto w cenach bieżących i stałych w jednostkach niekomercyjnych nierynkowych szacowane są na podstawie ekstrapolacji z użyciem średnich wartości z ostatnich okresów. Wartość dodana brutto tych jednostek występuje w sekcjach: J, N, P, Q, R i S.

Od strony rozdysponowania PKB obliczane są kategorie: spożycie ogółem (spożycie w sektorze gospodarstw domowych i spożycie zbiorowe), akumulacja (nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości), ponadto - obroty handlu zagranicznego.

W spożyciu ogółem i w poszczególnych jego kategoriach uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM).

#### **Spożycie w sektorze gospodarstw domowych obejmuje:**

- zakup wyrobów i usług rynkowych łącznie z wydatkami w placówkach gastronomicznych i placówkach żywienia przyzakładowego – wycenianych w cenach płaconych przez konsumentów (w tym wydatki na zakupy w „szarej gospodarce”);
- spożycie naturalne produktów rolnych pochodzących z własnej produkcji – wycenianych w cenach skupu surowych (nieprzetworzonych) produktów;
- zakup usług nierynkowych świadczonych na zasadach częściowej odpłatności, do których należą m. in.: usługi oświaty i wychowania, ochrony zdrowia i opieki społecznej, kultury i sztuki, kultury fizycznej, sportu, turystyki i wypoczynku oraz usługi mieszkaniowe;
- wartość czynszów umownych, w odniesieniu do mieszkań użytkowanych przez właścicieli i najemców, szacowanych przy wykorzystaniu metody kosztów użytkownika;
- wartość czynszów najmu dla mieszkań w budynkach czynszowych;
- usługi podróży zagranicznych, których wartość jest zgodna z ujmowaną w bilansie płatniczym;

- przychody z inwestowania składek otwartych funduszy emerytalnych (OFE);
- wartość korzyści z wykorzystania samochodów służbowych do celów prywatnych;
- wartość samochodów używanych importowanych z UE;
- wydatki na wyroby i usługi związane z działalnością nielegalną.

Spożycie w sektorze gospodarstw domowych nie obejmuje m.in.: zakupów ziemi, domów i mieszkań, kosztów podróży służbowych, wydatków na cele dobroczynne, opłat sądowych, celnych i paszportowych, składek na rzecz organizacji politycznych i społecznych, podatków od spadków i darowizn itp.

Spożycie w sektorze gospodarstw domowych zestawiane jest zgodnie z Klasyfikacją Spożycia Indywidualnego wg Celu (COICOP).

**Spożycie zbiorowe** obejmuje spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych.

**a) spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych** przyjmuje się na poziomie produkcji globalnej tego sektora, pomniejszonej o odpłatność ludności i powiększonej o transfery socjalne w naturze. Wartość tego spożycia w całości przekazywana jest nieodpłatnie gospodarstwom domowym.

**b) spożycie publiczne** obejmuje spożycie w sektorze instytucji rządowych i samorządowych przyjęte na poziomie produkcji globalnej tego sektora pomniejszonej o produkcję rynkową tego sektora oraz o odpłatność ludności za świadczone usługi nierynkowe, powiększonej o wartość transferów socjalnych w naturze przekazywanych przez producentów rynkowych na rzecz gospodarstw domowych. Spożycie w tym sektorze obejmuje spożycie indywidualne i spożycie ogólnospołeczne:

- spożycie indywidualne stanowi wartość wyrobów i usług nierynkowych przekazywanych nieodpłatnie na rzecz sektora gospodarstw domowych. Do kategorii tej zalicza się: wartość usług oświaty i wychowania, kultury i ochrony dziedzictwa narodowego, ochrony zdrowia, opieki społecznej, kultury fizycznej i sportu, turystyki;
- spożycie ogólnospołeczne obejmuje spożycie wyrobów i usług nierynkowych, które nie posiadają konkretnych indywidualnych odbiorców. W kategorii tej uwzględniono m.in. koszty poniesione na administrację publiczną, obronę narodową, na działalność naukowo-badawczą.

**Akumulacja brutto** obejmuje:

**1) nakłady brutto na środki trwałe**, tj. nakłady, które zwiększają wartość majątku trwałego (w tym także przyrost inwentarza żywego – stada podstawowego), bez nakładów będących pierwszym wyposażeniem inwestycji oraz odsetek od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

W rachunku uwzględnia się również:

- a) nakłady ponoszone na systemy uzbrojenia (np. czołgi, pojazdy opancerzone, okręty wojenne, łodzie podwodne) oraz małe narzędzia, które są wykorzystywane w procesie produkcji dłużej niż 1 rok bez względu na ich wartość,
- b) wydatki na produkty własności intelektualnej, przeznaczone do użytkowania przez okres dłuższy niż 1 rok, które obejmują w szczególności:
  - wydatki na prace badawczo-rozwojowe,
  - wydatki na oprogramowanie komputerowe (zakupione i wytworzone na własne potrzeby),
- c) szacunki nakładów w „szarej gospodarce”.

Z uwagi na ograniczony zasób informacji w okresach kwartalnych wyliczenia nakładów brutto na środki trwałe z konieczności opierają się częściowo na szacunkach i ocenach eksperckich.

Nakłady brutto na środki trwałe w okresach kwartalnych szacowane są według rodzajów środków trwałych i według sektorów instytucjonalnych.

**2) przyrost rzeczowych środków obrotowych** obejmuje wartość przyrostu:

- zapasów, materiałów i surowców, półfabrykatów obcej produkcji, paliw (o ile nie stanowią składnika wyposażenia), części zapasowych maszyn i urządzeń (o ile nie stanowią wartości środka trwałego), materiałów biurowych i druków;
- produktów gotowych, tj. gotowych wyrobów i usług własnej produkcji, prac naukowo-badawczych, projektowych i geodezyjno-kartograficznych, zakończonych robót, inwentarza żywego hodowlanego oraz produkcji roślinnej i zwierzęcej oraz inwentarza żywego (stada obrotowego);
- produkcji niezakończonych obejmującej roboty i usługi w toku oraz półfabrykaty własnej produkcji;
- towarów handlowych obcej produkcji zakupionych przez daną jednostkę gospodarczą w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym;
- materialnej części rozliczeń międzyokresowych kosztów własnych;
- rezerw państwowych (dane z Agencji Rezerw Materiałowych).

Ponadto do szacunków wykorzystywane są informacje z miesięcznych badań koniunktury zapasów w handlu detalicznym i przetwórstwie przemysłowym.

Zmiany rzeczowych środków obrotowych liczone są jako różnica między wartością na koniec i na początek okresu sprawozdawczego w cenach średniorocznych.

W okresach kwartalnych dostępne są informacje dotyczące majątku obrotowego tylko dla jednostek dużych. Szacunki dla jednostek średnich (gdzie dane są dostępne w okresach półrocza i roku) i jednostek małych (dane dostępne dla okresów rocznych) dokonywane są na podstawie udziału wartości stanu zapasów w jednostkach dużych do produkcji globalnej tych jednostek.

Szacunki przyrostu rzeczowych środków obrotowych prowadzone są według grup produktów w podziale na rodzaje zapasów i działy gospodarki narodowej. Szacunki te uwzględniają również podział na sektory instytucjonalne.

**3) nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości,** tj. wartości kamieni szlachetnych, antyków i dzieł sztuki, biżuterii z kamieni i metali szlachetnych, pozycji kolekcjonerskich, które są nabywane jako lokata kapitału.

**Obroty handlu zagranicznego** obejmują wartość towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w ramach transakcji handlowych (bez wartości towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w celu uszlachetniania) oraz wartość obrotów usługowych, w tym wartość usług transportowych, budowlanych, łączności, obrotu uszlachetniającego netto, usług poligraficznych i usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM). W wartości eksportu uwzględnia się szacunki salda zakupów dokonywanych przez mieszkańców Polski za granicą oraz zakupów dokonywanych przez cudzoziemców na terenie Polski. Ponadto, w szacunkach handlu zagranicznego ujęto działalność nielegalną w zakresie prostytucji (działalność sutenerska), produkcji i handlu narkotykami oraz przemytu papierosów.

Podstawowym źródłem informacji, na którym opiera statystyka międzynarodowego handlu towarami są zgłoszenia celne obowiązujące przy rejestracji obrotów realizowanych z krajami spoza UE (w ramach systemu EXTRASTAT) oraz deklaracja INTRASTAT dla przywozu i wywozu składana przez osoby fizyczne lub prawne będące podatnikiem VAT, dla ewidencji obrotów wewnątrzunijnych, w ścisłym powiązaniu z systemem podatkowym VAT (w ramach systemu INTRASTAT). Są to obroty rejestrowane. Obroty te powiększane są o wartość towarów, których nie obejmuje statystyka celna oraz INTRASTAT. Należą do nich towary przewożone przez podróżnych w celach dalszej odsprzedaży, w ilościach niewymagających wypełnienia dokumentów celnych oraz towary przewożone w większych



ilościach bez wypełnionych zgłoszeń celnych i deklaracji INTRASTAT. W rachunkach narodowych obroty te zaliczane są do tzw. „szarej gospodarki”.

Informacje o obrotach usługowych pozyskiwane są z Narodowego Banku Polskiego. Do ich zestawiania wykorzystywane są dane z kwartalnego badania – „Międzynarodowy handel usługami” realizowanego przez GUS. Są one powiększone o wartość tzw. podróży zagranicznych, tj. obrotów z tytułu usług turystycznych, zgodną z ujmowaną w bilansie płatniczym.

Do oszacowania obrotów towarowych nierejestrowanych w zgłoszeniach celnych i deklaracjach INTRASTAT oraz podróży zagranicznych do 2013 r. wykorzystywane były dane z badania Instytutu Turystyki dotyczącego wydatków cudzoziemców w Polsce oraz Polaków za granicą. Od 2014 r. dane te są opracowywane przez GUS w ramach badań: „Podróże nierezydentów do Polski. Ruch pojazdów i osób na granicy Polski z krajami Unii Europejskiej” oraz „Uczestnictwo mieszkańców Polski (rezydentów) w podróżach”.

### **3. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW NIEWYRÓWNANE SEZONOWO**

Dane niewyrównane sezonowo w niniejszej publikacji prezentowane są:

- jako wielkości absolutne w cenach bieżących i w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100;
- jako wielkości absolutne w cenach stałych przy roku odniesienia 2010 oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego =100;
- jako skala wpływu wybranych kategorii na wzrost realny PKB wyrażona w punktach procentowych.

W punkcie 2 części opisowej publikacji, obok źródeł danych, przedstawiono sposób szacowania PKB i jego elementów w cenach bieżących, z wykorzystaniem dostępnych danych statystycznych i administracyjnych, stosując tzw. metodę bezpośrednią szacunku.

#### **Ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego**

Przeliczenia na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego wartości dodanej brutto dokonywane są, zgodnie ze stosowaną w polskich rachunkach narodowych, metodą podwójnego deflowania. Metoda podwójnego deflowania polega na oddzielnym przeliczaniu produkcji globalnej i zużycia pośredniego na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego,

a wartość dodana brutto stanowi różnicę między tymi kategoriami wyrażoną w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego.

Wszystkie składowe od strony rozdysponowania PKB są niezależnie przeliczane na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Do przeliczeń wykorzystywane są specjalnie do tego celu opracowane wskaźniki cen, takie jak: wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu, wskaźniki cen usług transportowych, wskaźniki cen produkcji budowlano-montażowej, wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych itp., dla okresów kwartalnych przy podstawie rok poprzedni = 100.

Deflator produktu krajowego brutto (oraz wartości dodanej brutto) jest wynikowym wskaźnikiem cen wszystkich jego elementów.

### **Ceny stałe przy roku odniesienia 2010 – nawiązania łańcuchowe**

Kwartalne szeregi czasowe, obejmujące lata 2010 - 2015 zostały przeliczone na ceny stałe przy roku odniesienia 2010 metodą nawiązań łańcuchowych tzw. „*rocznego overlapu*”. Metoda ta opiera się na przeliczeniach poszczególnych kwartałów danego roku na ceny stałe roku odniesienia wykorzystując wartości absolutne wyrażone w cenach bieżących i cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego z dwóch okresów: kwartalnego i rocznego. Przeliczenia dokonane zostały na zagregowanych danych (metoda bezpośrednia) oddzielnie dla poszczególnych elementów PKB i oddzielnie dla agregatów oraz samej wartości PKB ogółem.

Przyjęta metoda „*rocznego overlapu*” do obliczania kwartalnych nawiązań łańcuchowych pozwala zachować addytywność (sumowalność) danych kwartalnych z danymi rocznymi w każdym z szeregów czasowych za lata 2010–2015. Natomiast wartość poszczególnych składowych PKB nie sumuje się na poziom PKB ogółem, z wyjątkiem danych dla roku referencyjnego i roku następnego. Brak addytywności powstaje wyłącznie z przyczyn matematycznych i nie może być interpretowany jako miernik jakości przeliczeń.

Szczegółowy opis metody nawiązań łańcuchowych znajduje się w opracowaniu „Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto – zasady metodologiczne” dostępnym na stronie internetowej GUS: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

#### 4. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW WYRÓWNANE SEZONOWO

Obok danych niewyrównanych sezonowo, w publikacji zaprezentowane zostały dane wyrównane sezonowo. Dane o rachunkach kwartalnych PKB i jego elementach wyrównanych sezonowo są ważną informacją dla użytkowników zajmujących się analizami krótkookresowymi. Dzięki tym informacjom możliwa jest bardziej precyzyjna interpretacja zjawisk zachodzących w gospodarce z kwartału na kwartał i w całym szeregu czasowym objętym obserwacją.

Analiza szeregów czasowych obejmuje wyodrębnione w szeregu czasowym: składnik trendu-cyklu, składnik sezonowy i składnik losowy (nieregularny).

- ✓ Trend (T) wyraża długookresową skłonność do jednokierunkowych zmian (wzrostu lub spadku) wartości badanej zmiennej.
- ✓ Wahania sezonowe (S) są wahaniami wartości szeregu wokół jego tendencji rozwojowej o okresie nieprzekraczającym jednego roku. Reprezentują efekty powtarzające się z pewną prawidłowością, co roku w tych samych okresach. Odzwierciedlają zwykle wpływ naturalnej zmienności pogody w ciągu roku, zjawisk przyrodniczych, kalendarza.
- ✓ Składnik losowy (nieregularny) (I), wyraża to, co nie zawiera się w trendzie i efektach sezonowych. Wartości tych czynników nie są przewidywalne, tzn. nie można określić czasu ich trwania i wielkości wpływu. Mogą one wynikać z błędu losowego, nietypowych warunków pogodowych (klęski żywiołowe), strajków itp.

Zależność między wymienionymi składowymi może przybierać różne formy. Najczęściej spotykane jest połączenie addytywne lub multiplikatywne.

Dla zestawienia addytywnego zależność ta przyjmuje postać :

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

natomiast dla multiplikatywnego :

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

gdzie:

$Y_t$  – wartość obserwowana szeregu czasowego w czasie t,

$T_t$  – składnik trendu,

$S_t$  – składnik sezonowy,

$I_t$  – składnik losowy.

Występowanie efektów sezonowych powoduje nieporównywalność danych w innym układzie niż w porównaniu z analogicznym okresem roku ubiegłego (innych lat), przez co utrudnia bieżącą analizę kształtowania się zjawisk oraz występujących prawidłowości i tendencji rozwojowych. Dla uzyskania danych porównywalnych w czasie w dowolnym układzie konieczna jest dekompozycja szeregu na wymienione wyżej składowe, a następnie zidentyfikowanie i usunięcie składnika sezonowego. Postępowanie takie określa się mianem wyrównania sezonowego.

Wraz z wyrównaniem sezonowym usuwane są z szeregu także efekty kalendarzowe związane z występowaniem różnej liczby dni roboczych w analogicznym miesiącu (kwartale) w poszczególnych latach. Ten element procedury wyrównywania określany jest jako wyrównanie dniami roboczymi.

Kwartalne szeregi czasowe poddawane są wyrównaniom sezonowym mającym na celu usunięcie wpływu czynników sezonowych na opracowywane dane z zastosowaniem metody TRAMO/SEATS w ramach programu JDemetra+. Metoda TRAMO/SEATS jest jedną z rekomendowanych przez Eurostat procedur do prowadzenia wyrównań sezonowych i jest powszechnie stosowana w różnych obszarach statystyki podlegającym wahaniom sezonowym. Wyrównania sezonowe w kwartalnych rachunkach PKB przeprowadzane są na uaktualnianych co kwartał szeregach danych, po ich przeliczeniu na ceny stałe przy roku odniesienia 2010. Wyrównania szeregów prowadzone są metodą bezpośrednią, polegającą na niezależnym od siebie sezonowym wyrównaniu agregatu i każdej z jego składowych. Oznacza to w praktyce sezonowe wyrównywanie każdej składowej PKB (od strony tworzenia i rozdysponowania), jak również wartości PKB ogółem niezależnie.

W wyrównaniach dniami roboczymi stosuje się polski kalendarz świąt ustawowych.

Zakres danych wyrównanych sezonowo prezentowanych w publikacji pokrywa się z zakresem danych niewyrównanych sezonowo zarówno od strony produkcji, jak i rozdysponowania.

W niniejszej publikacji zaprezentowano szeregi wyrównane sezonowo razem z korektą z tytułu dni roboczych jako wartości absolutne oraz wyliczone na tej podstawie wskaźniki dynamiki w cenach stałych przy roku odniesienia 2010, przy podstawie kwartał poprzedni=100. Ponadto, opublikowano zmiany trendu przy podstawie kwartał poprzedni=100.

## 5. SZYBKIE SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

Szybkie szacunki mają na celu wczesne oszacowanie produktu krajowego brutto po zakończeniu kwartału badanego w oparciu o niekompletne dane z wykorzystaniem tych samych metod, które są stosowane przy szacunkach regularnych. Cechy charakterystyczne odróżniające szybkie szacunki od szacunków regularnych są następujące:

- a. aktualność: szybkie szacunki są dostępne wcześniej niż regularne,
- b. dokładność: szybkie szacunki podlegają częstszym rewizjom niż szacunki regularne,
- c. szczegółowość: szybkie szacunki obejmują mniejszą ilość zmiennych niż szacunki regularne,
- d. metoda szacowania: szybkie szacunki w większym stopniu wykorzystują metody ekonometryczne.

Główny Urząd Statystyczny rozpoczął publikację szybkich eksperymentalnych szacunków PKB od pierwszego kwartału 2013 r. Od pierwszego kwartału 2014 r. badanie szybkich szacunków kwartalnego produktu krajowego brutto weszło do standardowej praktyki statystycznej poprzez odpowiednie zapisy w Programie Badań Statystycznych Statystyki Publicznej. Szybkie szacunki, ogłaszane w terminie 45 dni po zakończeniu okresu badanego, przygotowywane są na podstawie ograniczonego zestawu informacji dostępnych bezpośrednio po zakończeniu kwartału, nie zastępują publikowanych w terminie t+2 miesiące regularnych, wstępnych szacunków PKB, lecz stanowią ich uzupełnienie.

Do obliczeń zastosowano metodę bezpośrednią z wykorzystaniem dostępnych w tym czasie źródeł danych od strony produkcji. Przyjęta metoda nie odbiega zasadniczo od stosowanej w standardowym opracowaniu kwartalnego PKB. Jediną modyfikacją jest sposób agregowania składowych PKB do jego wartości ogółem, nie z poziomu sekcji PKD, ale z poziomu sektorów instytucjonalnych, co pozwala na uwzględnienie w szacunku całości gospodarki przy ograniczonej dostępności źródeł danych dla poszczególnych sekcji PKD. Uzupełnieniem metody bezpośredniej jest metoda ekonometryczna stosowana w celu imputacji brakujących danych oraz jako narzędzie sprawdzające otrzymane wyniki.

Przy opracowywaniu szybkiego szacunku wykorzystywane są informacje z różnych obszarów statystyki jak: badania statystyczne GUS (miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1), kwartalne sprawozdanie o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01), BJS), dane z systemów informacyjnych NBP, Komisji Nadzoru Finansowego i Ministerstwa Finansów.

Wyniki szybkich szacunków poddawane są wyrównaniom sezonowym i wyrównaniom dniami roboczymi. Do wspomnianych analiz wykorzystywane są te same metody i oprogramowanie, co w szacunkach regularnych – metoda TRAMO/SEATS zaimplementowana w programie DEMETRA stosowane zgodnie z przyjętą procedurą wyrównań sezonowych kwartalnych szeregów czasowych.

Szybkie szacunki PKB publikowane są w formie dynamiki realnej wyrażonej w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego, niewyrównanej sezonowo oraz w cenach stałych nawiązanych łańcuchowo przy roku odniesienia 2010 wyrównanej sezonowo. Wyniki szybkich szacunków PKB są ogłaszane w formie komunikatu prasowego w oznaczonym dniu i godzinie (kalendarz publikacji znajduje się na stronie GUS). Dane są również przekazywane w obowiązującej wszyskie kraje formie i zakresie do Eurostatu.

## **6. NIEFINASOWE RACHUNKI KWARTALNE WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH**

Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych zestawiane są zgodnie z rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 549/2013 z dnia 21 maja 2013 r. w sprawie europejskiego systemu rachunków narodowych i regionalnych w Unii Europejskiej. Rozporządzenie to określa, że państwa członkowskie których produkt krajowy brutto według cen bieżących jest wyższy niż 1 % PKB dla całej Wspólnoty, przekazują wymagane dane dla wszystkich sektorów instytucjonalnych.

Sporządzanie niefinansowych rachunków kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest częścią kompleksowego systemu rocznych i kwartalnych rachunków Unii Europejskiej. System ten obejmuje główne agregaty makroekonomiczne oraz finansowe i niefinansowe rachunki według sektorów instytucjonalnych. Celem prac nad systemem jest osiągnięcie spójności we wszystkich rachunkach, w tym również pomiędzy rachunkiem sektora zagranica a bilansem płatniczym. Zakres opracowywanych danych kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest w zasadzie zbieżny z zakresem danych rocznych. Różnice wynikają z większej agregacji niektórych zmiennych w rachunkach kwartalnych.

Szczegółowy opis metodologii zestawiania niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych zawiera, wydana przez GUS w sierpniu 2015 r., publikacja

„Rachunki narodowe według sektorów i podsektorów instytucjonalnych 2010 - 2013”. Publikacja ta jest również dostępna na stronach internetowych GUS: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

Metodologia zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych jest zgodna z Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA 2010). Zestawiając niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych przyjmuje się priorytet informacji bezpośrednich takich, jak: źródła administracyjne, kwartalny bilans płatniczy, badania statystyczne przedsiębiorstw i gospodarstw domowych. W przypadku braku możliwości uzyskania bezpośrednich danych kwartalnych stosuje się szacunki własne i oceny ekspertów.

Podstawą do zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych są dane pochodzące z szacunków kwartalnych PKB i jego elementów niewyrównane sezonowo.

Prezentowane w niniejszej publikacji dane stanowią pozycje bilansujące w rachunkach niefinansowych według sektorów instytucjonalnych. Są to: wartość dodana brutto, nadwyżka operacyjna/dochód mieszany brutto, dochody do dyspozycji brutto, oszczędności brutto, wierzytelności netto/zadłużenie netto.

## 1. INTRODUCTION

**1.1.** Quarterly accounts of gross domestic product (GDP) constitute an integral part of the national accounts system. They are the basis for the ongoing short term analysis of the national economy. They are also used to prepare preliminary annual estimates of GDP. They are compiled according to the same methodological and accounting rules force all EU countries introduced by the Regulation (EU) No 549/2013 of the European Parliament and of the Council of 21 May 2013 on the European System of National and Regional Accounts (ESA 2010) which replaced the European System of National and Regional accounts (ESA 1995) applied up to 31 August 2014.

**1.2.** Quarterly national accounts adopt the same principles, definitions and methods as the annual accounts including certain modifications due to the period of time covered and the way of using available statistical and administrative data.

**1.3.** Adopting the same framework for compilation of quarterly accounts as annual accounts ensures consistency over time.

**1.4.** Quarterly national accounts data for 2010 – 2015 presented in this publication has been changed compared to earlier ones due to:

- continue to work on introducing the new international methodological standards of ESA 2010, the Balance of Payments and International Investment Position Manual (BPM6), extended Manual on Government Deficit and Debt (MGDD 2014 edition), mainly referred to the scope of the general government sector,
- implementation of other methodological changes including the recommendations of European Commission (Eurostat) established during the work on the harmonization of gross national income according to Council Regulation (EC, Euratom) No 1287/2003 of 15 July 2003 on the harmonization of gross national income at market prices.

**1.5.** The elaboration of quarterly national accounts of GDP and its elements includes:

- seasonally unadjusted data presented:
  - at current prices,
  - at average constant prices of previous year,
  - at constant prices with reference year 2010.



- seasonally adjusted data and trend-cycle data presented at constant prices with reference year 2010.

The estimates of quarterly GDP cover:

- production accounts (generation of GDP) by NACE Rev. 2. sections – the following items are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and GDP;
- distribution accounts of GDP – the following items are calculated: private consumption expenditure i.e., consumption expenditure in the households sector and consumption expenditure in non-profit institutions serving households sector; public consumption expenditure of general government sector; gross capital formation, i.e., gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables;
- foreign trade turnover, i.e. exports and imports of goods and services;
- non-financial quarterly accounts by institutional sectors expressed at current prices.

## **2. DATA SOURCES AND THEIR USE IN QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS OF GROSS DOMESTIC PRODUCT**

**2.1.** The main data sources applied in quarterly national accounts are the results of statistical surveys of Central Statistical Office (CSO), National Bank of Poland (NBP) and administrative data sources from other institutions.

It includes:

- from the production side of GDP:
  - quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01);
  - quarterly, semi-annual and annual reports on financial results of financial institutions based on NBP and commercial banks data);
  - data from Polish Financial Supervision Authority;
  - NBP data on loans and deposits;
  - monthly reports on economic activity (DG-1);
  - SBR (Statistical Business Register);
  - quarterly data on balance of payments from the National Bank of Poland;
  - quarterly data on budget reports from Ministry of Finance;
  - data on subsidies on products from The Agency for Restructuring and Modernization of Agriculture (ARMA) and from the Agricultural Market Agency.

- from expenditure side of GDP:
  - households budget survey;
  - Labour Force Survey (LFS), including module representative survey “Atypical forms of employment and unregistered employment” for year 2014;
  - data on retail sale realized by commercial and non-commercial companies with number of employees exceeding 9 persons;
  - data on wages and salaries, payments from profits and social benefits;
  - data on foreign trade turnover in goods;
  - quarterly reports DNU-K and DNU-R on international trade in services;
  - quarterly data on execution of state budget and local government budgets;
  - quarterly data on execution of budget institutions, special purpose funds, executive agencies, budgetary establishments and Rb-34S;
  - quarterly data on execution of financial plan of National Road Fund, Railway Fund and Fund for Inland Waterway Transport;
  - tendency of consumers ‘confidence and business tendency survey.

**2.2.** In the estimation of GDP the direct method is applied. It is based on the use of available statistical data from monthly, quarterly, semi-annual and annual statistical reports and administrative sources.

The following categories are calculated from the production side of GDP: gross output, intermediate consumption, gross value added and taxes on products less subsidies on products.

**Gross output** is equal to the sum of gross output of products (goods and services) of all ownership sectors or institutional sectors, or to the sum of gross output of products (goods and services) of all NACE Rev. 2 sections, divisions.

According to the kind of conducted activity, gross output includes:

- in the *non-financial corporations sector*: revenues from the sale of self-manufactured products (goods and non-financial services) as well as margins realized on sale of commodities purchased for resale, value of products in form of settlements in kind, products designated for increasing value of own fixed assets, changes in inventories of finished goods and work in progress, production for own final use.
- in the *financial corporations sector*: for banks and cooperative savings and credit unions gross output constitutes commission and payments revenues from the operating activity of banks as well

as financial intermediation services indirectly measured (FISIM) – financial services for which fees are not charged directly and result from the difference between interest rates on credits, loans as well as deposits and calculated interest rate (not including risk premium) used in transactions between financial intermediaries (FISIM concerns banks, cooperative savings and credit unions, financial leasing enterprises; Central Bank is not included in FISIM estimates), for financial leasing enterprises gross output consists revenues from payments of interests (payments of lease), for brokerages – balance of commissions from operations involving securities, conducted for clients as well as sum of revenues from: managing packages of securities, offering securities in public turnover, underwriting issues, securities consulting, managing securities accounts and monetary accounts of clients as well as other operating activity, for currency exchange offices – balance of foreign currency turnover expressed in zloty, for financial intermediation entities – revenues from services connected with financial and securities consulting, for companies of investment funds – revenues from activities connected with managing entrusted funds, for general pension societies – revenues from activities connected with managing open pension funds (OFE), for insurance companies – balance of insurance premiums received and claims paid, commissions as well as technical and total income, for open pension funds (investment portfolio OFE) – benefits from investing of insurance premiums of these funds, for insurance companies – premiums earned plus premium supplements less claims paid less increase (plus decrease) in the technical provisions. Output of foreign insurers serving in Poland based on the freedom to provide services, is measured using the similar method. Open pension funds (OFE) – gross output equals the sum of costs with no portfolio incomes included.

- in the *general government sector* (on accrual basis): output which constitutes the costs of current activity including the consumption of fixed capital. Output consists of non-market output, market output which constitutes revenues on market sales as well as output produced for own final use.

Moreover, since 2004 subsidies on products in particular, supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants have been included in gross output of households in agriculture in connection with joining European Union.

**Intermediate consumption** includes the value of consumed materials in net terms (after subtracting value of recyclable wastes), raw materials (including packaging), fuel, energy, technological gases, external services (outside processing, transport services, equipment rental, telecommunication and accounting services, commissions paid for banking services), costs of business trips as well as other costs (e.g. advertising, representation, rental costs, ticket costs for

business trips, costs of lump-sums payments for using personal vehicles for official business), stock exchange payments as well as payments from participating in the National Depository for Securities. Intermediate consumption also includes new method of allocation of Central Bank output, financial intermediation services indirectly measured (FISIM), distribution of output of foreign insurers serving in Poland for institutional sectors.

**Gross value added** is the difference between gross output and intermediate consumption.

**Taxes on products less subsidies on products** are sum of VAT – value added tax on domestic and imported products and services, taxes and customs duties on imports and other taxes on products, such as excise tax on domestic products and taxes on some types of services (e.g. on games of chance and lottery), lump-sum tax on goods and services on occasional passenger transports less subsidies on products.

**Gross domestic product** constitutes balancing item of production approach and is equal to the sum of gross value added of all sections (divisions) of national economy, increased by taxes on products less subsidies on products.

Estimates of GDP are compiled for sections and selected divisions of NACE Rev.2 by volume classes of units. The units are classified according to their predominant activity. The study covers all units of the national economy.

Data in the publication is presented for following sections and groups of sections:

- **industry** including: mining and quarrying (B); manufacturing (C); electricity, gas, steam and air conditioning supply (D); water supply, sewerage, waste management and remediation activities (E);
- **construction** (F);
- **wholesale and retail trade, repair of motor vehicles**(G);
- **transportation and storage** (H);
- **accommodation and food service activities**(I);
- **information and communication** (J);
- **financial insurance activities** (K);
- **real estate activities** (L);
- professional, scientific and technical activities** (M) and **administrative and support service activities** (N);

- **public administration and defense, compulsory social security (O); education (P); health and social work activities (Q).**

Data for the sections (**agriculture, forestry and fishing (A); art, entertainment and recreation (R); other service activities (S) and activities of households as employers, products-producing activities of households for own use (T)**) is not presented separately. The estimates for these sections are included in total value of gross output, intermediate consumption and gross value added.

The estimates of gross output, intermediate consumption and gross value added in sections with market output are made with taking into consideration volume classes of entities (enterprises) of the national economy. The size of the units is determined by the number of employees.

There are three categories of units in financial reports of enterprises: first - large units with more than 49 employees; second - medium size units with 10 to 49 employees and third - small units with up to 9 employees.

For units with more than 49 employees gross value added in consecutive quarters is calculated on the basis of quarterly financial statistical surveys conducted by the Central Statistical Office, mainly on the basis of reports on incomes, costs, financial results and investment outlays (F-01/I-01). The information about the revenues from the sale of self-manufactured products (goods and services), trade margin, changes in inventories and costs incurred to obtain revenue constitute a starting point for the calculations.

The units with 10 to 49 employees prepare monthly reports on economic activity DG-1 (sample survey) as well as semi-annual and annual reports F-01/I-01 on incomes, costs, financial results and investment outlays, which constitute the basis for calculating value added for those units in following quarters. On the basis of DG-1 global income from sale of goods and services is determined. F-01/I-01 is the basis for determining income structure, relationship between the income and costs and then the overall size of costs and their structure. In other words, all the elements that are necessary for calculating the level and structure of gross output and intermediate consumption.

The data for the units employing fewer than 10 persons is acquired from SP-3 annual sample survey. The basis for estimates constitutes the information about the number of employees in these units and labour productivity in units with 10-49 employees within the same section (division) of activity.

The number of employees in these units is determined on the basis of a record, from the SBR (Statistical Business Register). To calculate gross value added on a yearly basis, information on sale structure, sales-cost ratio, and structure of costs by type is necessary. This data is obtained on the basis of information about the units which are possibly the closest size to the units with less than 10 employees, that is units with 10-49 employees which submit the F-01 reports.

Each division and section of the NACE Rev. 2, particularly the general government sector and financial corporations sector, requires an individual approach. Other sectors are also treated individually. Sometimes, it depends on the kind of activity (e.g. agriculture) or specificity of information (e.g. forestry, fishing, activities of households).

Estimations of value added for market sector-dominated sections do not cause major difficulties because statistical reports regarding these sections are sufficient. The same algorithm as in annual calculations can be used here. Therefore, there is no need to make significant additional estimates.

Sections A, K and T due to the specific kind of activity and data sources, are calculated in a slightly different way than other sections.

Due to specific character of production process in section A - agriculture, forestry, and fishing quarterly estimates of gross value added are usually calculated differently than in remaining areas of the market activity. Comparing to acquiring and selling of products, income labour and materials income tend to be distributed more evenly throughout the year (despite the fact that these costs are subject to significant seasonal fluctuations).

Forecasts of annual production in a year are the basis for calculating gross value added in agriculture, forestry and fishing. Gross value added for particular quarters is determined using indices which reflect proportions of productivity in agricultural households in consecutive quarters. Then, after estimating quarterly gross value added at constant prices, gross value added at current prices is estimated by means of price indices specially designed for this purpose.

In case of section K – financial insurance activities - which consists of all units from financial corporations sector (described when output of the sector was defined) and few units from other sectors, that meet ESA 2010 classification criteria to financial corporations sector, gross value added is calculated on the basis of information from reports submitted by banks, insurance companies and brokers' houses. These are respectively: the reports from National Bank of Poland, commercial banks, Polish Financial Supervision Authority covering insurance and pension funds as well as open pension funds and co-operative savings and credit unions. Gross output for section

K is calculated with taking into consideration volume of financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and output of open pension funds calculated as costs without profits. In quarterly periods, between consecutive reports, the estimates are made on the basis of trends of basic macroeconomic categories in quarterly periods in the past.

In addition to the institutions mentioned above, section K includes auxiliary and other entities engaged in financial intermediation among others: currency exchange offices and insurance agents and brokers. Most of those units is covered by quarterly and annual surveys of CSO respectively F-01/I-01 and SP-3 (sampling method). Estimations for a big number of the units are made with expert's method, based on data available from CSO reports and quarterly and annual estimations from previous years.

For section T – activities of households as employers; undifferentiated goods - and services-producing activities of households for own use - the basis of gross value added estimates is quarterly data about average wages in national economy and the number of employees in section T taken from the Statistical Register Business.

The estimates of gross value added for sections with non-market output: **public administration and defense, compulsory social security (O); education (P); health and social work activities (Q)** are produced differently than those for the market sections. While for the first group of sections, gross value added is estimated based on income from sales in a quarter and price indices, the estimates for the second group of sections are based on the number of employees in these sections and their wages and salaries.

Sections O, P, Q are mostly budgetary units. Their output constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital. Output consists of non-market output, market output which constitutes revenues on market sales as well as output produced for own final use. Data for gross output and intermediate consumption estimates for budgetary units is acquired from adequate paragraphs of budgetary reporting, with the use of transfer key from budgetary classification to ESA 2010 codes.

Gross value added in non-profit institutions at current and constant prices is estimated with extrapolation method using average of the values from recent periods. Gross value added for these units is included in sections: J, N, P, Q, R and S.

From the expenditure side of GDP following categories are calculated: final consumption expenditure (consumption expenditure of the households sector, public consumption expenditure of general government sector and consumption expenditure in non-profit institutions serving households sector (NPISHs)), gross capital formation (gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables) and foreign trade turnover.

Final consumption expenditure and its categories include value of financial intermediation services indirectly measured (FISIM).

**Consumption expenditure of the households sector** includes:

- expenditures carried by population for purchases of market products and services including expenditures in catering establishments valued at prices paid by consumers (in which expenditures in hidden economy);
- value of own consumption of agricultural products originating from own production valued at procurement prices of raw (not processed) products;
- purchase of non-market services realized on partial payment rules, among others: value of services in education, health care and social welfare, culture and art, physical education, sport, tourism and recreation, dwelling services;
- value of imputed rents for dwellings occupied by owners and occupiers estimated by user cost method;
- actual rents for dwellings in rental buildings;
- services of travels abroad according to value included in balance of payments;
- income from investing of insurance premiums of open pension funds;
- the value of benefits from the private use of company cars;
- the value of used cars imported from the EU;
- expenditures on goods and services related to illegal activities.

Consumption expenditure of the household sector does not include among others: purchases of land, houses and flats, costs of business trips, contributions to charity, court fees, customs duties, passport fees, contributions to political and social organizations, inheritance and donation taxes, etc.

Consumption expenditure of the households sector is presented according to Classification of Individual Consumption by Purpose (COICOP).



**General government and NPISHs consumption expenditure** covers consumption in non-profit institutions serving households sector as well as public consumption expenditure in general government sector.

**Consumption expenditure in non-profit institutions serving households sector** is assumed to be on the level of gross output of this sector less payments of the population plus a social transfers in kind.

The value of market services generated in this sector is entirely transferred to households free of charge.

**Public consumption expenditure** includes consumption expenditure of the general government sector, on the assumed level of gross output of this sector decreased by market output and by payments of population for non-market services rendered, increased by value of a social transfers in kind supplied to households sector by market producers. Consumption expenditure in this sector includes individual consumption expenditure and collective consumption expenditure:

- individual consumption expenditure is value of non-market goods and services transferred to the households sector free of charge. This category includes: value of services in education, culture and national heritage, health care, social welfare, physical education and sport, tourism;
- collective consumption expenditure includes consumption expenditure of non-market goods and services which do not possess specific individual recipients. This category includes among other expenditures carried for public administration, national defense, scientific and research activity.

**Gross capital formation** includes:

**1) gross fixed capital formation**, i.e. expenditures which increase the value of tangible fixed assets (including increase in livestock – basic herd), excluding expenditures comprising the initial investments as well as interest on investment credits and loans for the period of investment realization.

The account also includes:

- a) expenditure borne on weapons systems (e.g. tanks, armored vehicles, warships, submarines) and small tools that are used in the production longer than 1 year regardless of their value,

- b) expenditure on intellectual property products, intended for use for a period longer than 1 year, which include, in particular:
  - expenditure on research and development,
  - expenditure on computer software (purchased and produced for own final use),
- c) Gross fixed capital formation estimates in hidden economy.

Due to limited information in quarterly periods, estimates of gross fixed capital formation are partially based on experts' estimates. Gross fixed capital formation is compiled in quarterly periods by types of fixed assets and by institutional sectors.

**2) changes in inventories** include the value of changes in inventories of:

- materials, semi-finished goods, fuels (if not included in equipment), spare parts for machines (if not included in fixed assets), office and print materials;
- finished products, i.e., completed goods and services of own production, scientific and research work, project and survey-cartographic work, finished work, changes in plant and animal production as well as livestock (basic herd);
- work-in-progress and semi-finished goods of own production;
- commodities, i.e., goods for resale in their present state;
- inter-period settlements of own costs – cost from present year paid in next year;
- government's reserves (data from Material Reserves Agency).

Besides, the information from monthly survey of economic situation of changes in inventories in retail trade and manufacturing is used for the estimation.

The changes in inventories are estimated as a difference between the opening and closing values for reporting period at average annual prices.

In quarterly periods data for the changes in inventories is available only for big enterprises. Estimation for the medium units (data is available for semi-annual and annual periods) as well as for the small units (data available for annual periods) are made according to a share of the value for changes in inventories in big units to the value of their output. Changes in inventories are compiled in quarterly periods by categories and by institutional sectors.

**3) changes in valuables** cover the value of changes in art objects, antiques, jewellery, precious stones, non-monetary gold, that are acquired primarily as stores of value.

**Foreign trade turnover** includes the value of goods entering and leaving the country within the framework of trade transaction (excluding the value of goods imported and exported for processing) as well as the value of transport, construction and communication services, net

processing turnover, printing services, financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and others. Value of exports and imports includes estimated purchases made by Polish citizens abroad as well as purchases made by foreigners in Poland. Additionally, illegal activity in scope of prostitution (pimp's activity), production and trade of narcotics and smuggling of cigarettes is included in foreign trade turnover estimates.

The main source of information for international goods market statistics is customs clearance, obligatory in registration of turnover acquired in UE countries (EXTRASTAT system) and INTRASTAT forms for imports and exports declared by natural or legal persons being VAT taxpayers, for inner-union turnovers registry, in tight connection with VAT system (INTRASTAT system). These are registered turnovers. These turnovers are increased by value of products not included in customs clearance and INTRASTAT statistics. It includes products transported by tourists for further reselling, in volume not requiring customs documents and products in bigger volume, transported without filling in customs clearance and INTRASTAT documents. In national accounts these turnovers are included in "hidden economy".

The information on services turnover is acquired from NBP. The data source for its compilation is CSO survey – international trade of services. It is increased by value of foreign trips-turnovers of tourist services consistent with balance of payments.

For estimation of product turnovers unregistered in customs clearance and INTRASTAT documents and foreign trips till 2013, data from Tourist Institute researches on foreigners expenditures in Poland and Polish expenditures abroad was used. As of 2014 the data is compiled in CSO surveys: " Non-residents arrivals to Poland. The traffic on Polish border with EU countries" and "The number of Polish citizens travelling abroad".

### **3. SEASONALLY UNADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS COMPONENTS**

Seasonally unadjusted data in the publication is presented as:

- nominal values at current and average constant prices of previous year and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;
- nominal values at constant prices with reference year 2010 and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;
- the impact of selected categories on GDP growth at percentage points.

In point 2 of the description part of the publication, except for the data sources, the direct method of compiling GDP (and its elements) is presented with the use of statistical and administrative information available.

### **Average constant prices of the previous year**

Double deflation method is adopted in Polish national accounts to obtain figures for measuring gross value added at average constant prices of previous year. The method relies on calculating gross output and intermediate consumption at average constant prices of previous year separately and gross value added is a difference between these categories at constant average prices of previous year.

All the categories from expenditure side are estimated individually at average constant prices of previous year.

For deflation the relevant indices such as: price index of sold production of industry, price index of transport, storage and communication, price index of construction and assembly production, price index of consumer goods and services etc. for quarterly periods with corresponding year = 100 are used.

GDP deflator (and gross value added as well) is the result price index of all its elements.

### **Constant prices of 2010 – chain-linking estimates**

Quarterly time series for years 2010 - 2015 have been recalculated into constant prices with the reference year of 2010 with the use of *annual overlap method*. It is based on recalculation of each quarter into constant prices with reference year of 2010 using nominal values at current and average constant prices of previous year for annual and quarterly periods, separately for GDP and its elements.

Annual overlap method applied for quarterly chain-linking ensures consistency of quarterly chain-linked series with the respective independently derived chain-linked national accounts series for years 2010 - 2015. However, chain-linked components of GDP do not add up to total GDP except for the data relating to the reference year and the one following the reference year. Non-additivity arises for only mathematical reasons and cannot be interpreted as indications of quality.

A detailed description of the chain-linking method is presented in the edition “Quarterly National Accounts of Gross Domestic Product – methodological rules” available on the CSO website: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

#### 4. SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS COMPONENTS

In addition to seasonally unadjusted data, the publication presents seasonally adjusted data. Seasonally adjusted quarterly GDP data is very important information for users dealing with short-term analysis. Thanks to this information it is possible to observe more accurately the phenomenon occurring in economy from quarter to quarter and in the whole time-series.

Time series analyses assume that time series consist of the trend-cycle component, seasonal component and irregular component.

- Trend (T) expresses a long-term inclination to the one-way direct changes of the analyzed variable (an upward or downward tendency).
- Seasonal variations (S) represent effect of climate and calendar which repeat more or less regularly each year. The effect of calendar describes an influence of the number of different types of weekdays in a month (working and trading) on the level of time-series.
- Irregular component (I) represents unexpected movements not included in the trend-cycle or in the seasonal effect, as sampling error, unseasonable weather (natural disaster), strikes, etc. The value of this component in terms of duration and its influence cannot be forecast.

The relationship between these components can take various forms as an additive or multiplicative model.

For the additive model this relation can be expressed as:

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

whereas, for multiplicative model:

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

where:

$Y_t$  - the value of time series observed in t period,

$T_t$  – trend-cycle component,

$S_t$  – seasonal component,

$I_t$  – irregular component.

The occurrence of seasonal effects makes quarterly data incomparable in a measurement different from the one corresponding to the periods of previous year (and other years). It disturbs current analyses of the development of the phenomena together with ongoing patterns and long-term trends. To obtain data comparable over time in any measurement, time series must be decomposed into the components mentioned above, and then the seasonal component must be identified and removed. This process is called **seasonal adjustment**.

Together with seasonal adjustment, calendar effects, related to a different number of working and trading days in a corresponding month (quarter) each year, are removed from the time series. This part of seasonal procedure is called as calendar adjustment.

Seasonal adjustment of quarterly series is conducted using TRAMO/SEATS method implemented in the JDemetra+ software. TRAMO/SEATS is one of the method recommended by Eurostat for seasonal adjustment and is commonly used in various statistical areas affected by seasonality. The seasonal adjustment in quarterly national accounts is done and updated every time when new data, expressed at constant prices of 2010, becomes available. The seasonal adjustment is carried out in a direct way which means that an aggregate and its elements are adjusted seasonally separately. In practice, it means adjusting every element of GDP (from production and distribution side) and total GDP series separately.

In working/trading day adjustment country specific holidays is used.

The seasonally adjusted series included in the publication cover the seasonally unadjusted data from both production and distribution sides of GDP

In the publication seasonally and calendar adjusted time series are presented as nominal values and calculated on this basis volume growth rates at constant prices of 2010 with previous quarter = 100. Moreover, the volume growth rates of trend with previous quarter = 100 are published.

## **5. FLASH ESTIMATES OF GDP**

The goal of flash calculations is to provide GDP estimate with a short delay after the end of the reference quarter calculated on incomplete data, but using the same methods as for regular ones. The characteristic features that differ flash estimates from the traditional ones are as follows:

- a. timeliness: flash estimates are available earlier than the traditional estimates;
- b. accuracy: flash estimates are more prone to revisions than the traditional ones;
- c. coverage: the number of variables covered by flash estimates is more limited than traditional estimates;
- d. estimation method: flash estimates rely more on econometric methods.

CSO started publishing experimental flash estimates as of the 1<sup>st</sup> quarter of 2013. In the 1<sup>st</sup> quarter of 2014 flash estimates of GDP became a standard procedure and have been ones till now thanks to relevant regulations

Flash estimates published within 45 days after a reference period are prepared basing on limited amount of information available immediately after the end of the quarter, and do not replaced the regular, initial GDP estimates at t+2 months but complement them.

For calculating it the direct method for production side of GDP was used with the data available at that time from different sources. The method adopted does not vary significantly from the one used in standard preparation. The only modification is the way of aggregating of GDP components to its total; not from the NACE Rev. 2. sections but from the institutional sectors level which allows to include the whole economy in the estimate with limited data sources for individual sections of NACE Rev. 2. In addition to the direct method, the econometric method is used to both impute the missing data and to verify the results obtained.

When preparing flash estimates information from different areas of statistics is used. They include: CSO statistical reports (monthly report on economic activity – DG-1, quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01)), data from Statistical Business Register (SBR), data from information systems of National Bank of Poland, Polish Financial Supervision Authority and Ministry of Finance.

Flash estimates are subject to seasonal and working/trading-days adjustment. The aforementioned calculations are made with the use of the same methods and software as in the regular estimates – TRAMO/SEATS method implemented in DEMETRA program run in accordance with a strategy applied for seasonal adjustment of quarterly time series.

Flash estimates are published for GDP growth rate at annual average price of previous year seasonally unadjusted and seasonally adjusted constant prices of 2010. Flash estimates results are announced as press release on a day and time set (the publication calendar is available on the CSO website). The data in the format and scope that is binding for all countries is also sent to Eurostat.

## **6. NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS BY INSTITUTIONAL SECTORS**

Quarterly non-financial accounts by institutional sector are compiled in accordance with the Regulation (EU) No 549/2013 of the European Parliament and of the Council of 21 May 2013 on the European system of national and regional accounts in the European Union. The Regulation states that all Member States for which gross domestic product is higher than 1% of the Community total GDP shall transmit required data for all institutional sectors.

Production of these accounts is part of the overall aim to compile a system of annual and quarterly accounts for the European Union. The system includes main macroeconomic aggregates and financial and non-financial accounts by institutional sectors. The purpose of work on compiling system of accounts is to achieve consistency across all mentioned accounts and, with regard to the rest of the world accounts, between balance of payments and national accounts data.

The range of quarterly data by institutional sectors compilation is almost consistent with the range of corresponding annual data. Some variables in quarterly national accounts are more aggregated than those in annual ones.

The detailed description of methodology of compiling quarterly non-financial accounts by institutional sectors is included in the publication “National accounts by institutional sectors and sub-sectors 2010 - 2013” issued by CSO in 2015. This publication is available on the website of CSO: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

The methodology of compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is in accordance with the European System of National and Regional Accounts (ESA 2010). Compiling quarterly non-financial accounts by institutional sectors the priority is given to direct information such as administrative sources, the quarterly balance of payments or statistical surveys of enterprises and households. In the case of the lack of direct data, the own estimates and experts' opinions are used.

The base for compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is data from quarterly estimates of GDP and its elements seasonally unadjusted.

The data presented in the publication constitutes balancing items in non-financial accounts by institutional sectors. They are: gross value added, gross operating surplus/ gross mixed income, gross disposable income, gross saving, net lending/net borrowing.



**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO**  
**I JEGO ELEMENTY**  
**DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO**  
**ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT**  
**AND ITS ELEMENTS**  
**SEASONALLY UNADJUSTED DATA**  
**current prices and annual average prices of previous year**

Tablica 1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2010-2015, ceny bieżące.

Table 1. Goods and services account by quarters in 2010-2015, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>1. PRODUKCJA GLOBALNA</b> <i>OUTPUT</i>	2010	648 121,2	712 037,9	741 628,8	800 756,0	2 902 543,9
	2011	713 970,2	784 904,4	818 106,4	889 323,3	3 206 304,3
	2012	771 040,5	828 336,4	831 800,9	880 115,3	3 311 293,1
	2013	767 319,9	820 798,5	854 309,9	908 145,4	3 350 573,7
	2014	792 528,4	848 963,2	871 600,0	923 840,9	3 436 932,5
	2015	815 257,3	866 750,5	892 115,7	964 446,0	3 538 569,5
<b>2. PODATKI OD PRODUKTÓW</b> <b>MINUS DOTACJE DO PRODUKTÓW</b> <i>TAXES MINUS SUBSIDIES ON PRODUCTS</i>	2010	35 947,1	42 644,6	45 247,0	47 592,3	171 431,0
	2011	40 114,4	46 758,8	49 330,2	51 735,3	187 938,7
	2012	40 384,7	45 550,5	47 579,3	50 487,2	184 001,7
	2013	37 490,1	46 483,9	48 888,9	52 633,5	185 496,4
	2014	43 534,4	48 813,5	49 779,8	51 776,2	193 903,9
	2015	43 146,9	49 367,9	52 077,1	57 231,3	201 823,2
<b>3. IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	133 986,6	150 751,6	158 710,2	164 345,4	607 793,8
	2011	158 995,3	171 195,6	176 550,1	190 801,9	697 542,9
	2012	182 193,3	182 108,8	180 049,4	186 997,5	731 349,0
	2013	175 796,8	177 725,6	190 159,8	191 516,5	735 198,7
	2014	190 307,3	194 639,5	198 877,6	209 887,6	793 712,0
	2015	197 987,2	203 252,2	211 510,3	220 713,3	833 463,0
<b>4. OGÓŁEM PRZYCHODY</b> <i>TOTAL RESOURCES</i> (1+2+3)	2010	818 054,9	905 434,1	945 586,0	1 012 693,7	3 681 768,7
	2011	913 079,9	1 002 858,8	1 043 986,7	1 131 860,5	4 091 785,9
	2012	993 618,5	1 055 995,7	1 059 429,6	1 117 600,0	4 226 643,8
	2013	980 606,8	1 045 008,0	1 093 358,6	1 152 295,4	4 271 268,8
	2014	1 026 370,1	1 092 416,2	1 120 257,4	1 185 504,7	4 424 548,4
	2015	1 056 391,4	1 119 370,6	1 155 703,1	1 242 390,6	4 573 855,7
<b>5. ZUŻYCIĘ POŚREDNIE</b> <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2010	352 510,6	405 044,0	429 871,9	441 488,5	1 628 915,0
	2011	394 450,1	454 059,3	480 553,3	498 623,3	1 827 686,0
	2012	431 868,0	475 571,3	477 790,7	481 072,7	1 866 302,7
	2013	423 240,7	465 566,4	495 574,6	495 347,7	1 879 729,4
	2014	436 047,9	480 041,7	497 112,9	498 487,6	1 911 690,1
	2015	445 304,6	485 083,0	507 072,8	513 236,4	1 950 696,8
<b>6. SPOŻYCIE OGÓŁEM</b> <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2010	289 009,8	286 151,6	293 999,0	297 162,6	1 166 323,0
	2011	311 221,0	307 642,2	310 265,3	316 971,5	1 246 100,0
	2012	327 423,9	321 294,8	321 818,2	324 135,4	1 294 672,3
	2013	330 564,7	321 710,3	328 627,1	329 205,7	1 310 107,8
	2014	339 242,4	334 400,0	334 901,1	338 205,1	1 346 748,6
	2015	341 707,1	337 760,5	342 841,2	350 479,1	1 372 787,9
<b>7. AKUMULACJA BRUTTO</b> <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2010	47 255,9	68 047,2	72 478,5	120 258,3	308 039,9
	2011	52 701,0	78 540,6	84 543,8	135 806,4	351 591,8
	2012	57 950,0	78 228,6	78 540,0	127 311,9	342 030,5
	2013	47 521,1	67 716,9	70 549,9	128 710,4	314 498,3
	2014	55 332,0	76 643,8	83 158,6	135 121,2	350 255,6
	2015	55 507,4	80 571,8	87 886,7	142 978,7	366 944,6
<b>8. EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	129 278,6	146 191,3	149 236,6	153 784,3	578 490,8
	2011	154 707,8	162 616,7	168 624,3	180 459,3	666 408,1
	2012	176 376,6	180 901,0	181 280,7	185 080,0	723 638,3
	2013	179 280,3	190 014,4	198 607,0	199 031,6	766 933,3
	2014	195 747,8	201 330,7	205 084,8	213 690,8	815 854,1
	2015	213 872,3	215 955,3	217 902,4	235 696,4	883 426,4
<b>9. OGÓŁEM ROZCHODY</b> <i>TOTAL USES</i> (5+6+7+8)	2010	818 054,9	905 434,1	945 586,0	1 012 693,7	3 681 768,7
	2011	913 079,9	1 002 858,8	1 043 986,7	1 131 860,6	4 091 785,9
	2012	993 618,5	1 055 995,7	1 059 429,6	1 117 600,0	4 226 643,8
	2013	980 606,8	1 045 008,0	1 093 358,6	1 152 295,4	4 271 268,8
	2014	1 026 370,1	1 092 416,2	1 120 257,4	1 185 504,7	4 424 548,4
	2015	1 056 391,4	1 119 370,6	1 155 703,1	1 242 390,6	4 573 855,7
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (1-5+2) lub (6+7+8-3) <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> (1-5+2) or (6+7+8-3)	2010	331 557,7	349 638,5	357 003,9	406 859,8	1 445 059,9
	2011	359 634,5	377 603,9	386 883,3	442 435,3	1 566 557,0
	2012	379 557,2	398 315,6	401 589,5	449 529,8	1 628 992,1
	2013	381 569,3	401 716,0	407 624,2	465 431,2	1 656 340,7
	2014	400 014,9	417 735,0	424 266,9	477 129,5	1 719 146,3
	2015	413 099,6	431 035,4	437 120,0	508 440,9	1 789 695,9
<b>w tym WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>of which GROSS VALUE ADDED</i> (1-5)	2010	295 610,6	306 993,9	311 756,9	359 267,5	1 273 628,9
	2011	319 520,1	330 845,1	337 553,1	390 700,0	1 378 618,3
	2012	339 172,5	352 765,1	354 010,2	399 042,6	1 444 990,4
	2013	344 079,2	355 232,1	358 735,3	412 797,7	1 470 844,3
	2014	356 480,5	368 921,5	374 487,1	425 353,3	1 525 242,4
	2015	369 952,7	381 667,5	385 042,9	451 209,6	1 587 872,7

Tablica 2. Produkcja globalna w latach 2010-2015, ceny bieżące.

Table 2. Output in 2010-2015, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2010	648 121,2	712 037,9	741 628,8	800 756,0	2 902 543,9
	2011	713 970,2	784 904,4	818 106,4	889 323,3	3 206 304,3
	2012	771 040,5	828 336,4	831 800,9	880 115,3	3 311 293,1
	2013	767 319,9	820 798,5	854 309,9	908 145,4	3 350 573,7
	2014	792 528,4	848 963,2	871 600,0	923 840,9	3 436 932,5
	2015	815 257,3	866 750,5	892 115,7	964 446,0	3 538 569,5
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	247 691,5	249 765,9	272 358,2	281 805,5	1 051 621,1
	2011	287 492,9	281 420,1	310 965,8	334 107,6	1 213 986,4
	2012	317 838,1	304 543,3	318 419,1	323 448,3	1 264 248,8
	2013	308 486,3	301 242,2	325 295,3	333 762,9	1 268 786,7
	2014	320 112,8	309 617,6	330 688,1	337 812,7	1 298 231,2
	2015	331 968,5	318 763,2	339 780,4	358 936,7	1 349 448,8
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	47 264,5	68 257,0	88 325,6	105 395,4	309 242,5
	2011	53 490,2	80 504,7	99 033,2	115 101,5	348 129,6
	2012	57 962,6	79 593,2	89 782,0	105 176,4	332 514,2
	2013	53 683,4	64 888,4	89 422,7	107 173,4	315 167,9
	2014	58 174,3	69 165,9	89 496,5	105 271,9	322 108,6
	2015	60 628,3	70 906,8	92 841,2	111 162,3	335 538,6
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	94 236,9	97 800,2	103 599,2	108 869,3	404 505,6
	2011	95 504,6	103 222,5	107 406,0	111 579,3	417 712,4
	2012	104 388,7	108 156,3	112 003,3	111 113,7	435 662,0
	2013	105 337,3	110 047,2	116 061,0	115 545,5	446 991,0
	2014	104 877,1	108 815,0	113 279,6	112 068,8	439 040,5
	2015	106 528,2	110 460,9	113 846,5	116 128,8	446 964,4
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	34 881,0	48 635,2	47 055,8	43 312,2	173 884,2
	2011	38 671,0	52 414,4	51 738,3	49 240,2	192 063,9
	2012	42 279,6	59 478,6	57 094,9	52 143,1	210 996,2
	2013	44 151,6	60 408,3	59 610,9	57 239,1	221 409,9
	2014	48 028,5	64 359,6	63 897,8	58 462,9	234 748,8
	2015	50 051,0	67 809,6	67 235,6	61 663,0	246 759,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	5 890,1	8 234,0	9 138,6	8 645,6	31 908,3
	2011	6 396,7	8 788,6	10 086,6	9 734,9	35 006,8
	2012	6 648,0	9 121,6	10 421,4	10 120,4	36 311,4
	2013	7 123,6	9 772,6	11 115,8	10 810,1	38 822,1
	2014	7 440,7	10 280,8	11 756,7	11 441,7	40 919,9
	2015	7 709,4	10 646,7	12 152,2	11 801,3	42 309,6
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	21 644,9	28 617,3	24 678,8	27 378,9	102 319,9
	2011	23 252,4	30 175,7	26 265,2	29 332,6	109 025,9
	2012	25 013,1	32 096,9	27 190,7	29 654,9	113 955,6
	2013	25 669,7	32 774,3	27 073,0	29 603,6	115 120,6
	2014	24 689,6	34 521,4	28 573,7	31 401,0	119 185,7
	2015	24 726,3	34 960,4	28 281,6	32 305,3	120 273,6
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	21 792,2	23 743,0	26 296,4	27 869,4	99 701,0
	2011	24 982,5	29 229,2	28 058,9	25 995,6	108 266,2
	2012	26 970,3	28 577,2	26 261,0	26 030,5	107 839,0
	2013	26 917,1	28 645,9	30 159,9	29 565,1	115 288,0
	2014	28 906,2	32 811,0	30 582,2	31 047,8	123 347,2
	2015	29 392,3	30 104,9	31 163,3	30 610,9	121 271,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	30 346,6	31 861,2	30 273,3	31 231,6	123 712,7
	2011	32 823,3	35 058,8	33 386,1	34 316,6	135 584,8
	2012	30 836,9	33 300,8	31 412,7	32 117,5	127 667,9
	2013	30 825,4	33 211,7	31 577,6	32 174,8	127 789,5
	2014	32 819,4	36 270,5	34 071,4	34 889,2	138 050,5
	2015	33 646,2	37 540,2	35 208,3	36 055,0	142 449,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA;</b> <b>ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	39 730,5	48 420,4	40 388,7	45 341,4	173 881,0
	2011	40 947,2	50 551,8	43 134,9	48 216,5	182 850,4
	2012	43 571,6	54 110,1	45 434,2	50 830,9	193 946,8
	2013	44 585,6	55 554,5	47 336,8	52 676,1	200 153,0
	2014	46 982,8	58 176,7	49 121,4	54 802,8	209 083,7
	2015	48 285,6	59 107,5	50 028,5	56 135,7	213 557,3
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA;</b> <b>OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;</b> <b>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	76 543,2	62 741,4	64 085,4	77 257,5	280 627,5
	2011	78 177,0	65 257,8	67 327,8	82 414,8	293 177,4
	2012	81 761,7	68 925,0	70 845,5	86 141,0	307 673,2
	2013	85 399,5	72 629,1	72 567,6	86 147,3	316 743,5
	2014	85 434,2	74 070,0	75 100,5	91 224,1	325 828,8
	2015	86 760,9	74 983,3	76 634,3	94 601,2	332 979,7

Tablica 3. Produkcja globalna w latach 2010-2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 3. Output in 2010-2015, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2010	642 057,2	695 590,7	717 386,5	770 961,6	2 825 996,0
	2011	689 798,2	747 178,3	774 385,9	833 288,1	3 044 650,5
	2012	750 323,5	799 835,6	807 233,0	857 640,8	3 215 032,9
	2013	764 914,5	820 651,7	854 125,2	907 898,5	3 347 589,9
	2014	791 704,5	846 389,4	870 449,3	930 862,0	3 439 405,2
	2015	823 629,3	876 096,1	904 600,4	974 383,6	3 578 709,4
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	250 346,1	246 616,1	265 199,6	274 459,7	1 036 621,5
	2011	275 745,9	263 394,0	287 945,6	302 060,7	1 129 146,2
	2012	307 142,6	290 957,3	307 795,1	316 427,6	1 222 322,6
	2013	311 630,6	305 600,6	330 505,2	336 781,5	1 284 517,9
	2014	320 956,4	312 384,6	331 034,9	343 275,2	1 307 651,1
	2015	338 626,2	324 770,3	349 011,5	366 623,2	1 379 031,2
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	45 803,7	65 475,1	82 792,3	98 933,1	293 004,2
	2011	53 195,7	79 645,0	97 524,3	113 051,7	343 416,7
	2012	57 167,4	78 777,1	89 364,7	105 711,9	331 021,1
	2013	53 906,1	65 789,8	90 958,7	109 271,7	319 926,3
	2014	58 494,6	69 627,4	89 608,2	105 944,5	323 674,7
	2015	60 721,4	71 107,9	93 756,2	111 579,5	337 165,0
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	92 967,1	95 817,2	101 457,5	105 624,0	395 865,8
	2011	91 558,5	97 210,6	101 752,6	104 441,2	394 962,9
	2012	100 942,2	103 411,5	107 855,8	106 574,9	418 784,4
	2013	103 115,7	107 520,9	113 096,8	112 323,4	436 056,8
	2014	105 068,0	109 023,4	113 886,6	112 992,0	440 970,0
	2015	107 553,7	110 849,4	115 264,0	117 138,0	450 805,1
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	33 985,4	47 260,4	45 591,6	41 922,5	168 759,9
	2011	38 167,4	51 657,7	49 535,5	46 376,4	185 737,0
	2012	41 018,7	56 982,1	54 390,8	49 354,4	201 746,0
	2013	44 257,2	59 711,8	58 278,4	56 029,2	218 276,6
	2014	46 810,9	62 561,0	62 083,8	56 460,7	227 916,4
	2015	49 094,1	65 946,7	65 080,9	58 641,3	238 763,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	5 812,1	8 203,7	9 085,3	8 537,2	31 638,3
	2011	6 192,9	8 470,5	9 552,9	9 061,1	33 277,4
	2012	6 526,3	8 882,8	10 062,8	9 721,0	35 192,9
	2013	7 032,0	9 590,1	10 855,0	10 525,7	38 002,8
	2014	7 352,1	10 058,7	11 678,4	11 345,2	40 434,4
	2015	7 658,1	10 514,6	11 964,2	11 615,4	41 752,3
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	22 530,1	28 800,3	24 566,1	27 227,1	103 123,6
	2011	23 168,1	29 884,1	26 615,6	29 329,0	108 996,8
	2012	25 082,8	32 218,9	27 515,4	30 593,2	115 410,3
	2013	24 838,9	32 724,3	27 846,6	30 977,8	116 387,6
	2014	24 617,2	34 302,6	29 193,8	32 327,1	120 440,7
	2015	25 316,1	36 214,5	29 734,6	34 010,5	125 275,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	21 379,8	22 647,1	25 201,8	25 679,7	94 908,4
	2011	23 653,9	27 390,4	26 208,3	26 848,2	104 100,8
	2012	26 367,7	27 640,2	25 105,9	24 112,4	103 226,2
	2013	27 434,1	29 524,1	30 650,6	30 843,2	118 452,0
	2014	28 432,3	30 061,5	30 136,0	33 578,0	122 207,8
	2015	31 374,1	34 948,2	34 668,4	35 269,3	136 260,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	30 216,7	31 578,3	29 623,6	30 314,1	121 732,7
	2011	32 730,9	34 585,3	32 908,3	33 471,3	133 695,8
	2012	31 434,1	33 460,6	31 452,8	32 008,4	128 355,9
	2013	29 844,3	32 224,0	30 142,1	30 645,2	122 855,6
	2014	32 370,2	35 211,4	33 046,8	33 726,0	134 354,4
	2015	33 371,0	37 224,7	34 967,4	35 852,5	141 415,6
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	39 228,2	47 586,3	39 270,2	44 035,1	170 119,8
	2011	40 204,9	49 104,9	41 774,5	46 394,6	177 478,9
	2012	43 060,4	52 920,2	44 321,9	49 185,5	189 488,0
	2013	44 342,4	55 400,2	46 557,9	51 766,4	198 066,9
	2014	46 816,7	57 957,5	48 934,7	54 005,8	207 714,7
	2015	47 829,6	58 688,9	49 579,0	55 458,4	211 555,9
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKĄ ZDROWOTNĄ I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	73 164,2	59 539,3	61 019,3	72 293,3	266 016,1
	2011	76 144,0	62 538,2	64 398,1	77 816,9	280 897,2
	2012	79 546,1	66 699,7	68 681,6	83 156,8	298 084,2
	2013	83 283,3	70 862,0	71 012,1	85 387,9	310 545,3
	2014	84 753,5	72 899,9	74 240,1	89 673,7	321 567,2
	2015	86 562,2	74 519,1	75 728,2	93 378,9	330 188,4

Tablica 4. Dynamika wolumentu produkcji globalnej w latach 2010-2015.

Table 4. Volume growth rate of output in 2010-2015.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2010	102,5	104,8	105,4	104,8	104,4
	2011	105,0	104,9	104,8	104,9	104,9
	2012	103,3	101,5	98,9	97,9	100,3
	2013	98,8	99,4	102,8	103,0	101,1
	2014	103,3	103,2	102,0	102,3	102,7
	2015	104,4	103,4	104,0	104,7	104,1
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	107,1	108,9	108,4	105,1	107,3
	2011	108,6	105,5	106,5	108,7	107,4
	2012	104,2	102,7	99,3	97,0	100,7
	2013	97,9	100,9	104,0	103,6	101,6
	2014	104,1	103,5	102,1	102,6	103,1
	2015	106,5	105,1	105,7	107,5	106,2
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	97,2	109,8	111,3	112,5	108,9
	2011	112,3	116,6	110,5	107,3	111,1
	2012	106,0	97,6	90,4	92,2	95,1
	2013	93,5	83,0	101,3	103,4	96,2
	2014	109,7	107,7	100,1	98,4	102,7
	2015	104,5	102,8	104,7	105,9	104,7
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	99,4	99,8	101,2	102,4	100,7
	2011	96,5	99,3	98,2	96,6	97,6
	2012	104,6	100,4	100,1	96,5	100,3
	2013	98,0	99,9	100,9	101,4	100,1
	2014	99,4	99,2	98,0	98,1	98,7
	2015	103,1	102,3	101,6	103,8	102,7
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	99,5	104,5	102,9	102,7	102,6
	2011	108,8	106,3	105,5	107,2	106,8
	2012	104,2	107,7	105,7	102,1	105,0
	2013	103,5	100,7	102,3	107,7	103,5
	2014	104,2	103,5	105,1	99,1	102,9
	2015	101,8	102,4	101,9	100,6	101,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	99,9	100,1	100,5	100,2	100,2
	2011	104,6	103,8	104,5	104,3	104,3
	2012	100,2	100,7	100,2	100,9	100,5
	2013	104,4	104,7	104,6	104,9	104,7
	2014	102,4	102,8	105,3	105,4	104,2
	2015	102,3	102,2	101,9	101,9	102,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	100,4	101,0	100,5	101,1	100,8
	2011	104,4	104,6	108,6	108,4	106,5
	2012	105,3	107,0	105,5	105,5	105,9
	2013	101,2	103,4	102,1	101,6	102,1
	2014	99,7	106,3	106,2	105,5	104,6
	2015	105,1	105,6	103,7	105,9	105,1
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	84,6	102,6	109,2	111,1	101,5
	2011	108,3	115,3	99,8	96,4	104,4
	2012	105,4	94,6	89,5	92,8	95,3
	2013	100,8	103,6	117,1	118,8	109,8
	2014	109,9	106,4	97,5	111,0	106,0
	2015	112,0	109,9	117,1	103,9	110,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	107,3	107,7	107,2	107,1	107,3
	2011	106,9	108,1	108,9	108,4	108,1
	2012	94,5	94,8	94,6	94,8	94,7
	2013	96,4	96,7	96,0	95,7	96,2
	2014	104,1	105,2	105,3	105,9	105,1
	2015	101,7	102,5	102,7	102,9	102,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	101,0	102,8	101,4	102,6	102,0
	2011	100,3	101,0	103,5	103,5	102,1
	2012	103,5	103,9	103,3	103,8	103,6
	2013	100,3	102,2	103,1	102,8	102,1
	2014	103,8	103,7	103,9	103,6	103,8
	2015	101,4	100,7	101,1	101,5	101,2
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	103,8	100,7	101,6	101,0	101,8
	2011	98,9	99,4	100,6	101,5	100,1
	2012	100,6	101,5	102,1	102,6	101,7
	2013	101,2	102,5	100,4	99,8	100,9
	2014	99,6	101,0	102,3	103,1	101,5
	2015	101,0	100,5	101,0	102,6	101,3

Tablica 5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2010-2015, ceny bieżące.

Table 5. Structure of output by sections in 2010-2015, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		produkcja globalna ogółem = 100				
		output total = 100				
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	38,2	35,1	36,7	35,2	36,2
	2011	40,3	35,9	38,0	37,6	37,9
	2012	41,2	36,8	38,3	36,8	38,2
	2013	40,2	36,7	38,1	36,8	37,9
	2014	40,4	36,5	37,9	36,6	37,8
	2015	40,7	36,8	38,1	37,2	38,1
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	7,3	9,6	11,9	13,2	10,7
	2011	7,5	10,3	12,1	12,9	10,9
	2012	7,5	9,6	10,8	12,0	10,0
	2013	7,0	7,9	10,5	11,8	9,4
	2014	7,3	8,2	10,3	11,4	9,4
	2015	7,4	8,2	10,4	11,5	9,5
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	14,5	13,7	14,0	13,6	13,9
	2011	13,4	13,2	13,1	12,6	13,0
	2012	13,5	13,1	13,5	12,6	13,2
	2013	13,7	13,4	13,6	12,7	13,3
	2014	13,2	12,8	13,0	12,1	12,8
	2015	13,1	12,7	12,8	12,0	12,6
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	5,4	6,8	6,3	5,4	6,0
	2011	5,4	6,7	6,3	5,5	6,0
	2012	5,5	7,2	6,9	5,9	6,4
	2013	5,8	7,4	7,0	6,3	6,6
	2014	6,1	7,6	7,3	6,3	6,8
	2015	6,1	7,8	7,5	6,4	7,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	0,9	1,2	1,2	1,1	1,1
	2011	0,9	1,1	1,2	1,1	1,1
	2012	0,9	1,1	1,3	1,2	1,1
	2013	0,9	1,2	1,3	1,2	1,2
	2014	0,9	1,2	1,4	1,2	1,2
	2015	1,0	1,2	1,4	1,2	1,2
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	3,3	4,0	3,3	3,4	3,5
	2011	3,3	3,8	3,2	3,3	3,4
	2012	3,2	3,9	3,3	3,4	3,4
	2013	3,4	4,0	3,2	3,3	3,4
	2014	3,1	4,1	3,3	3,4	3,5
	2015	3,0	4,0	3,2	3,4	3,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	3,4	3,3	3,6	3,5	3,4
	2011	3,5	3,7	3,4	2,9	3,4
	2012	3,5	3,5	3,2	3,0	3,3
	2013	3,5	3,5	3,5	3,3	3,4
	2014	3,7	3,9	3,5	3,4	3,6
	2015	3,6	3,5	3,5	3,2	3,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	4,7	4,5	4,1	3,9	4,3
	2011	4,6	4,5	4,1	3,9	4,2
	2012	4,0	4,0	3,8	3,7	3,9
	2013	4,0	4,1	3,7	3,5	3,8
	2014	4,1	4,3	3,9	3,8	4,0
	2015	4,1	4,3	4,0	3,7	4,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	6,1	6,8	5,5	5,7	6,0
	2011	5,7	6,4	5,3	5,4	5,7
	2012	5,7	6,5	5,5	5,8	5,9
	2013	5,8	6,8	5,5	5,8	6,0
	2014	5,9	6,9	5,6	5,9	6,1
	2015	5,9	6,8	5,6	5,8	6,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	11,8	8,8	8,6	9,7	9,7
	2011	11,0	8,3	8,2	9,3	9,1
	2012	10,6	8,3	8,5	9,8	9,3
	2013	11,1	8,9	8,5	9,5	9,5
	2014	10,8	8,7	8,6	9,9	9,5
	2015	10,6	8,7	8,6	9,8	9,4

Tablica 6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2010-2015, ceny bieżące.

Table 6. Structure of output by quarters in 2010-2015, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2010	22,3	24,5	25,6	27,6	100,0
	2011	22,3	24,5	25,5	27,7	100,0
	2012	23,3	25,0	25,1	26,6	100,0
	2013	22,9	24,5	25,5	27,1	100,0
	2014	23,1	24,7	25,3	26,9	100,0
	2015	23,0	24,5	25,2	27,3	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	23,6	23,7	25,9	26,8	100,0
	2011	23,7	23,2	25,6	27,5	100,0
	2012	25,1	24,1	25,2	25,6	100,0
	2013	24,3	23,8	25,6	26,3	100,0
	2014	24,7	23,8	25,5	26,0	100,0
	2015	24,6	23,6	25,2	26,6	100,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	15,3	22,1	28,5	34,1	100,0
	2011	15,4	23,1	28,4	33,1	100,0
	2012	17,4	24,0	27,0	31,6	100,0
	2013	17,0	20,6	28,4	34,0	100,0
	2014	18,1	21,4	27,8	32,7	100,0
	2015	18,1	21,1	27,7	33,1	100,0
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY;</b> <b>NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	23,3	24,2	25,6	26,9	100,0
	2011	22,9	24,7	25,7	26,7	100,0
	2012	24,0	24,8	25,7	25,5	100,0
	2013	23,6	24,6	26,0	25,8	100,0
	2014	23,9	24,8	25,8	25,5	100,0
	2015	23,8	24,7	25,5	26,0	100,0
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	20,1	28,0	27,0	24,9	100,0
	2011	20,1	27,3	26,9	25,7	100,0
	2012	20,0	28,2	27,1	24,7	100,0
	2013	19,9	27,3	26,9	25,9	100,0
	2014	20,5	27,4	27,2	24,9	100,0
	2015	20,3	27,5	27,2	25,0	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI</b> <b>GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	18,5	25,8	28,6	27,1	100,0
	2011	18,3	25,1	28,8	27,8	100,0
	2012	18,3	25,1	28,7	27,9	100,0
	2013	18,3	25,2	28,6	27,9	100,0
	2014	18,2	25,1	28,7	28,0	100,0
	2015	18,2	25,2	28,7	27,9	100,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	21,1	28,0	24,1	26,8	100,0
	2011	21,3	27,7	24,1	26,9	100,0
	2012	21,9	28,2	23,9	26,0	100,0
	2013	22,3	28,5	23,5	25,7	100,0
	2014	20,7	29,0	24,0	26,3	100,0
	2015	20,6	29,1	23,5	26,8	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	21,9	23,8	26,4	27,9	100,0
	2011	23,1	27,0	25,9	24,0	100,0
	2012	25,0	26,5	24,4	24,1	100,0
	2013	23,4	24,8	26,2	25,6	100,0
	2014	23,4	26,6	24,8	25,2	100,0
	2015	24,3	24,8	25,7	25,2	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA</b> <b>Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	24,5	25,7	24,5	25,3	100,0
	2011	24,2	25,9	24,6	25,3	100,0
	2012	24,1	26,1	24,6	25,2	100,0
	2013	24,1	26,0	24,7	25,2	100,0
	2014	23,8	26,3	24,7	25,2	100,0
	2015	23,6	26,4	24,7	25,3	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA;</b> <b>ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	22,8	27,9	23,2	26,1	100,0
	2011	22,4	27,6	23,6	26,4	100,0
	2012	22,5	27,9	23,4	26,2	100,0
	2013	22,3	27,8	23,6	26,3	100,0
	2014	22,5	27,8	23,5	26,2	100,0
	2015	22,6	27,7	23,4	26,3	100,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA;</b> <b>OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;</b> <b>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	27,3	22,4	22,8	27,5	100,0
	2011	26,7	22,2	23,0	28,1	100,0
	2012	26,6	22,4	23,0	28,0	100,0
	2013	27,0	22,9	22,9	27,2	100,0
	2014	26,2	22,7	23,1	28,0	100,0
	2015	26,1	22,5	23,0	28,4	100,0

Tablica 7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2010-2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 7. Structure of output by sections in 2010-2015, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		produkcja globalna ogółem = 100				
		output total = 100				
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	39,0	35,5	37,0	35,6	36,7
	2011	40,0	35,3	37,2	36,2	37,1
	2012	40,9	36,4	38,1	36,9	38,0
	2013	40,7	37,2	38,7	37,1	38,4
	2014	40,5	36,9	38,0	36,9	38,0
	2015	41,1	37,1	38,6	37,6	38,5
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	7,1	9,4	11,5	12,8	10,4
	2011	7,7	10,7	12,6	13,6	11,3
	2012	7,6	9,8	11,1	12,3	10,3
	2013	7,0	8,0	10,6	12,0	9,6
	2014	7,4	8,2	10,3	11,4	9,4
	2015	7,4	8,1	10,4	11,5	9,4
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	14,5	13,8	14,1	13,7	14,0
	2011	13,3	13,0	13,1	12,5	13,0
	2012	13,5	12,9	13,4	12,4	13,0
	2013	13,5	13,1	13,2	12,4	13,0
	2014	13,3	12,9	13,1	12,1	12,8
	2015	13,1	12,7	12,7	12,0	12,6
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	5,3	6,8	6,4	5,4	6,0
	2011	5,5	6,9	6,4	5,6	6,1
	2012	5,5	7,1	6,7	5,8	6,3
	2013	5,8	7,3	6,8	6,2	6,5
	2014	5,9	7,4	7,1	6,1	6,6
	2015	6,0	7,5	7,2	6,0	6,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	0,9	1,2	1,3	1,1	1,1
	2011	0,9	1,1	1,2	1,1	1,1
	2012	0,9	1,1	1,2	1,1	1,1
	2013	0,9	1,2	1,3	1,2	1,1
	2014	0,9	1,2	1,3	1,2	1,2
	2015	0,9	1,2	1,3	1,2	1,2
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	3,5	4,1	3,4	3,5	3,6
	2011	3,4	4,0	3,4	3,5	3,6
	2012	3,3	4,0	3,4	3,6	3,6
	2013	3,2	4,0	3,3	3,4	3,5
	2014	3,1	4,1	3,4	3,5	3,5
	2015	3,1	4,1	3,3	3,5	3,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	3,3	3,3	3,5	3,3	3,4
	2011	3,4	3,7	3,4	3,2	3,4
	2012	3,5	3,5	3,1	2,8	3,2
	2013	3,6	3,6	3,6	3,4	3,5
	2014	3,6	3,6	3,5	3,6	3,6
	2015	3,8	4,0	3,8	3,6	3,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	4,7	4,5	4,1	3,9	4,3
	2011	4,7	4,6	4,2	4,0	4,4
	2012	4,2	4,2	3,9	3,7	4,0
	2013	3,9	3,9	3,5	3,4	3,7
	2014	4,1	4,2	3,8	3,6	3,9
	2015	4,1	4,2	3,9	3,7	4,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	6,1	6,8	5,5	5,7	6,0
	2011	5,8	6,6	5,4	5,6	5,8
	2012	5,7	6,6	5,5	5,7	5,9
	2013	5,8	6,8	5,5	5,7	5,9
	2014	5,9	6,8	5,6	5,8	6,0
	2015	5,8	6,7	5,5	5,7	5,9
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	11,4	8,6	8,5	9,4	9,4
	2011	11,0	8,4	8,3	9,3	9,2
	2012	10,6	8,3	8,5	9,7	9,3
	2013	10,9	8,6	8,3	9,4	9,3
	2014	10,7	8,6	8,5	9,6	9,3
	2015	10,5	8,5	8,4	9,6	9,2



Tablica 8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2010-2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 8. Structure of output by quarters in 2010-2015, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2010	22,7	24,6	25,4	27,3	100,0
	2011	22,7	24,5	25,4	27,4	100,0
	2012	23,3	24,9	25,1	26,7	100,0
	2013	22,9	24,5	25,5	27,1	100,0
	2014	23,0	24,6	25,3	27,1	100,0
	2015	23,0	24,5	25,3	27,2	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	24,2	23,8	25,5	26,5	100,0
	2011	24,4	23,3	25,5	26,8	100,0
	2012	25,1	23,8	25,2	25,9	100,0
	2013	24,3	23,8	25,7	26,2	100,0
	2014	24,5	23,9	25,3	26,3	100,0
	2015	24,6	23,5	25,3	26,6	100,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	15,6	22,3	28,3	33,8	100,0
	2011	15,5	23,2	28,4	32,9	100,0
	2012	17,3	23,8	27,0	31,9	100,0
	2013	16,8	20,6	28,4	34,2	100,0
	2014	18,1	21,5	27,7	32,7	100,0
	2015	18,0	21,1	27,8	33,1	100,0
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY;</b> <b>NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	23,5	24,2	25,6	26,7	100,0
	2011	23,2	24,6	25,8	26,4	100,0
	2012	24,1	24,7	25,8	25,4	100,0
	2013	23,6	24,7	25,9	25,8	100,0
	2014	23,8	24,7	25,9	25,6	100,0
	2015	23,8	24,6	25,6	26,0	100,0
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	20,2	28,0	27,0	24,8	100,0
	2011	20,5	27,8	26,7	25,0	100,0
	2012	20,3	28,2	27,0	24,5	100,0
	2013	20,3	27,4	26,7	25,6	100,0
	2014	20,5	27,5	27,2	24,8	100,0
	2015	20,6	27,5	27,3	24,6	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI</b> <b>GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	18,4	25,9	28,7	27,0	100,0
	2011	18,6	25,5	28,7	27,2	100,0
	2012	18,6	25,2	28,6	27,6	100,0
	2013	18,5	25,2	28,6	27,7	100,0
	2014	18,2	24,9	28,9	28,0	100,0
	2015	18,3	25,2	28,7	27,8	100,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	21,9	27,9	23,8	26,4	100,0
	2011	21,3	27,4	24,4	26,9	100,0
	2012	21,7	27,9	23,9	26,5	100,0
	2013	21,4	28,1	23,9	26,6	100,0
	2014	20,4	28,5	24,2	26,9	100,0
	2015	20,2	28,9	23,7	27,2	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	22,5	23,9	26,5	27,1	100,0
	2011	22,7	26,3	25,2	25,8	100,0
	2012	25,5	26,8	24,3	23,4	100,0
	2013	23,2	24,9	25,9	26,0	100,0
	2014	23,3	24,6	24,6	27,5	100,0
	2015	23,0	25,7	25,4	25,9	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA</b> <b>Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	24,8	26,0	24,3	24,9	100,0
	2011	24,5	25,9	24,6	25,0	100,0
	2012	24,5	26,1	24,5	24,9	100,0
	2013	24,3	26,2	24,5	25,0	100,0
	2014	24,1	26,2	24,6	25,1	100,0
	2015	23,6	26,3	24,7	25,4	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA;</b> <b>ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	23,0	28,0	23,1	25,9	100,0
	2011	22,7	27,7	23,5	26,1	100,0
	2012	22,7	27,9	23,4	26,0	100,0
	2013	22,4	28,0	23,5	26,1	100,0
	2014	22,5	27,9	23,6	26,0	100,0
	2015	22,6	27,8	23,4	26,2	100,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA;</b> <b>OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;</b> <b>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	27,5	22,4	22,9	27,2	100,0
	2011	27,1	22,3	22,9	27,7	100,0
	2012	26,7	22,4	23,0	27,9	100,0
	2013	26,8	22,8	22,9	27,5	100,0
	2014	26,3	22,7	23,1	27,9	100,0
	2015	26,2	22,6	22,9	28,3	100,0

Tablica 9. Zużycie pośrednie w latach 2010-2015, ceny bieżące.

Table 9. Intermediate consumption in 2010-2015, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2010	352 510,6	405 044,0	429 871,9	441 488,5	1 628 915,0
	2011	394 450,1	454 059,3	480 553,3	498 623,3	1 827 686,0
	2012	431 868,0	475 571,3	477 790,7	481 072,7	1 866 302,7
	2013	423 240,7	465 566,4	495 574,6	495 347,7	1 879 729,4
	2014	436 047,9	480 041,7	497 112,9	498 487,6	1 911 690,1
	2015	445 304,6	485 083,0	507 072,8	513 236,4	1 950 696,8
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	174 400,4	177 701,9	199 050,6	184 302,6	735 455,5
	2011	201 712,7	206 230,7	233 080,5	223 768,4	864 792,3
	2012	222 525,4	220 969,1	234 437,9	214 950,1	892 882,5
	2013	216 696,6	218 714,3	245 812,4	221 510,5	902 733,8
	2014	221 205,5	223 215,2	243 633,8	222 615,1	910 669,6
	2015	227 898,7	226 100,3	249 509,0	231 798,7	935 306,7
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	31 019,2	42 252,9	58 185,2	69 919,1	201 376,4
	2011	35 827,2	49 692,4	64 635,0	77 801,2	227 955,8
	2012	40 596,8	48 464,8	58 304,9	70 328,9	217 695,4
	2013	37 221,1	39 020,5	58 681,8	71 677,5	206 600,9
	2014	39 743,3	40 988,5	55 701,7	66 173,4	202 606,9
	2015	40 589,5	40 690,7	57 203,4	67 799,6	206 283,2
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	32 961,9	39 418,9	41 481,0	45 132,4	158 994,2
	2011	32 836,1	41 541,6	42 378,8	45 915,6	162 672,1
	2012	34 828,4	41 107,3	41 195,4	42 736,8	159 867,9
	2013	35 065,7	41 712,8	43 194,7	44 001,3	163 974,5
	2014	36 301,5	42 834,3	43 201,3	45 040,3	167 377,4
	2015	36 260,9	42 092,9	42 666,1	45 284,1	166 304,0
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	20 849,6	32 449,5	28 566,4	24 835,2	106 700,7
	2011	23 397,1	35 158,7	30 129,1	26 603,1	115 288,0
	2012	26 557,0	40 053,6	31 905,1	27 250,9	125 766,6
	2013	27 721,8	40 938,3	33 929,1	30 464,2	133 053,4
	2014	29 820,6	43 519,5	36 039,1	30 707,0	140 086,2
	2015	30 140,3	44 580,0	37 105,3	31 515,9	143 341,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	3 327,5	4 604,0	4 957,9	4 716,4	17 605,8
	2011	3 637,3	5 232,3	5 458,8	5 012,4	19 340,8
	2012	3 824,2	5 585,7	5 676,5	5 308,0	20 394,4
	2013	4 128,5	6 076,9	6 220,5	5 839,3	22 265,2
	2014	4 280,1	6 397,7	6 367,5	6 038,6	23 083,9
	2015	4 275,4	6 415,6	6 367,5	6 089,4	23 147,9
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	10 893,1	15 217,2	12 756,3	13 804,6	52 671,2
	2011	11 835,7	16 572,3	13 901,8	14 913,7	57 223,5
	2012	12 495,2	17 511,3	14 054,6	14 944,0	59 005,1
	2013	12 515,1	17 487,6	13 754,3	14 283,1	58 040,1
	2014	12 279,1	18 477,9	13 928,8	14 266,4	58 952,2
	2015	12 732,7	19 078,0	13 961,1	14 742,5	60 514,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	10 270,8	11 474,4	10 940,5	14 344,7	47 030,4
	2011	10 568,4	11 796,7	11 565,8	14 044,6	47 975,5
	2012	13 235,8	12 583,0	11 943,3	11 967,3	49 729,4
	2013	12 685,1	12 981,1	13 057,7	13 941,7	52 665,6
	2014	12 979,1	12 956,9	13 911,6	14 479,6	54 327,2
	2015	13 897,9	13 878,1	15 291,2	15 301,4	58 368,6
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	13 413,8	14 412,3	13 638,7	14 454,7	55 919,5
	2011	15 670,2	16 536,9	15 240,9	16 246,6	63 694,6
	2012	13 895,6	14 130,7	12 743,7	13 739,7	54 509,7
	2013	13 360,3	13 486,2	12 290,6	13 346,1	52 483,2
	2014	14 674,4	14 972,3	13 489,4	14 905,4	58 041,5
	2015	14 587,5	15 061,2	13 616,7	15 078,7	58 344,1
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	18 283,9	23 122,8	19 703,2	23 432,8	84 542,7
	2011	19 005,5	23 497,0	20 262,2	24 223,5	86 988,2
	2012	20 618,7	24 358,3	20 375,1	25 370,1	90 722,2
	2013	20 053,9	24 056,8	20 809,2	25 753,0	90 672,9
	2014	20 498,0	24 682,3	21 167,8	26 908,5	93 256,6
	2015	20 582,0	24 660,0	21 291,2	27 412,8	93 946,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	22 774,6	18 448,8	18 853,7	23 729,8	83 806,9
	2011	23 153,2	18 990,0	19 247,7	24 441,6	85 832,5
	2012	25 625,7	20 731,8	20 939,8	26 619,6	93 916,9
	2013	26 081,7	21 225,4	21 361,4	26 627,4	95 295,9
	2014	26 445,7	21 796,3	21 929,5	27 627,1	97 798,6
	2015	26 400,7	21 892,2	22 350,7	28 457,0	99 100,6

Tablica 10. Zużycie pośrednie w latach 2010-2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 10. Intermediate consumption in 2010-2015, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2010	344 644,9	393 863,2	413 066,9	418 901,7	1 570 476,7
	2011	377 365,8	425 526,7	446 868,9	457 689,3	1 707 450,7
	2012	417 880,7	461 995,3	464 666,3	469 494,1	1 814 036,4
	2013	422 765,5	466 048,8	494 786,0	499 549,5	1 883 149,8
	2014	434 800,8	480 654,4	498 770,6	506 301,3	1 920 527,1
	2015	456 536,5	498 119,7	518 892,9	527 555,3	2 001 104,4
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	169 137,9	174 043,0	189 658,6	177 321,4	710 160,9
	2011	191 164,0	188 264,1	210 927,9	198 336,5	788 692,5
	2012	214 124,5	213 883,2	227 037,6	208 575,7	863 621,0
	2013	218 295,1	221 968,1	245 770,7	225 501,5	911 535,4
	2014	222 706,5	226 049,3	248 081,5	228 015,2	924 852,5
	2015	235 780,5	234 644,2	257 999,1	241 155,7	969 579,5
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	29 806,5	39 746,5	53 733,7	63 339,6	186 626,3
	2011	35 486,5	48 784,5	62 729,0	74 006,7	221 006,7
	2012	39 698,6	48 131,2	57 658,4	70 161,8	215 650,0
	2013	37 961,1	39 832,5	59 753,2	73 375,3	210 922,1
	2014	40 002,9	41 374,4	56 159,1	67 814,2	205 350,6
	2015	41 428,6	41 841,3	58 298,1	70 539,4	212 107,4
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	32 479,1	38 670,6	40 823,1	43 436,3	155 409,1
	2011	31 659,5	39 332,6	40 239,5	42 945,1	154 176,7
	2012	33 845,1	39 605,5	40 043,6	41 349,3	154 843,5
	2013	34 145,4	40 652,7	41 962,0	43 182,6	159 942,7
	2014	34 719,4	41 376,5	41 358,7	43 646,8	161 101,4
	2015	37 295,0	43 149,2	43 388,6	46 323,3	170 156,1
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	20 418,0	30 576,6	26 715,4	23 347,1	101 057,1
	2011	22 094,9	33 287,3	28 152,9	24 598,3	108 133,4
	2012	25 161,5	37 877,5	30 523,7	26 039,4	119 602,1
	2013	27 681,2	40 183,8	33 069,9	29 765,5	130 700,4
	2014	29 421,1	43 055,9	35 893,9	31 216,6	139 587,5
	2015	30 552,4	44 783,4	36 869,7	31 109,5	143 315,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	3 229,8	4 578,2	4 884,8	4 579,0	17 271,8
	2011	3 489,4	4 867,0	5 090,7	4 761,0	18 208,1
	2012	3 644,8	5 294,6	5 403,8	5 051,5	19 394,7
	2013	3 949,9	5 768,6	5 887,8	5 532,1	21 138,4
	2014	4 086,5	6 086,2	6 177,5	5 856,2	22 206,4
	2015	4 331,8	6 513,3	6 451,4	6 169,6	23 466,1
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	11 086,9	15 448,7	12 666,5	13 694,8	52 896,9
	2011	11 578,9	16 241,0	13 880,5	14 658,4	56 358,8
	2012	12 244,4	17 211,8	13 981,9	15 064,1	58 502,2
	2013	12 292,6	17 493,0	14 191,9	15 036,4	59 013,9
	2014	12 355,7	18 515,8	14 153,3	14 771,0	59 795,8
	2015	12 959,5	19 636,9	14 482,5	15 356,4	62 435,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	11 659,3	10 960,0	13 017,1	12 523,7	48 160,1
	2011	10 267,0	11 454,4	11 230,1	13 630,7	46 582,2
	2012	12 566,8	12 632,4	11 825,1	12 513,1	49 537,4
	2013	11 887,7	12 127,5	13 854,6	14 095,2	51 965,0
	2014	12 642,7	12 770,2	12 988,3	15 320,5	53 721,7
	2015	14 294,5	15 304,2	16 775,3	16 609,2	62 983,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	13 179,9	14 206,0	13 408,7	13 950,1	54 744,7
	2011	15 536,2	16 460,7	15 095,5	15 933,8	63 026,2
	2012	14 540,2	14 597,6	13 059,0	14 157,4	56 354,2
	2013	12 653,0	12 739,8	11 439,5	12 368,1	49 200,4
	2014	13 967,2	14 272,4	12 809,5	14 150,7	55 199,8
	2015	14 830,8	15 297,4	13 768,1	15 246,2	59 142,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	18 068,1	22 772,6	19 429,0	22 612,5	82 882,2
	2011	18 555,3	22 735,5	19 428,3	23 051,1	83 770,2
	2012	20 415,0	24 015,2	19 977,6	24 548,4	88 956,2
	2013	20 163,3	24 155,9	20 757,1	25 726,7	90 803,0
	2014	20 497,2	24 741,8	21 179,4	26 966,3	93 384,7
	2015	20 576,5	24 577,3	21 205,7	27 318,9	93 678,4
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	21 571,9	17 527,0	17 803,6	21 996,5	78 899,0
	2011	22 407,0	18 321,8	18 216,8	22 900,8	81 846,4
	2012	24 787,1	19 937,8	20 152,4	25 566,5	90 443,8
	2013	25 759,2	20 982,3	21 287,0	26 793,0	94 821,5
	2014	26 217,5	21 372,5	21 476,2	27 231,7	96 297,9
	2015	26 553,3	21 828,6	22 078,5	28 085,9	98 546,3

Tablica 11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2010-2015.

Table 11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2010-2015.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2010	102,6	105,7	106,3	105,0	105,0
	2011	105,1	104,9	104,6	104,8	104,8
	2012	103,4	100,8	97,3	96,2	99,3
	2013	97,9	98,5	103,6	103,3	100,9
	2014	103,5	103,1	100,9	101,5	102,2
	2015	105,3	103,8	104,5	105,1	104,7
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	105,6	108,5	107,9	104,8	106,7
	2011	108,4	105,6	106,3	108,7	107,2
	2012	104,3	102,0	97,7	95,9	99,9
	2013	98,3	101,0	104,8	104,1	102,1
	2014	103,8	103,1	101,1	102,0	102,5
	2015	107,3	105,1	106,0	107,5	106,5
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	96,6	112,5	113,5	114,6	110,6
	2011	110,3	115,4	108,6	107,0	109,7
	2012	106,1	96,4	90,0	91,6	94,6
	2013	93,7	82,5	102,6	103,8	96,9
	2014	108,4	106,0	96,0	94,0	99,4
	2015	104,9	102,2	104,8	106,1	104,7
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	93,6	95,3	97,3	98,1	96,2
	2011	94,2	99,4	97,2	96,7	97,0
	2012	100,6	95,3	94,5	91,7	95,2
	2013	97,8	99,4	102,0	100,6	100,0
	2014	99,5	99,0	96,2	98,5	98,2
	2015	103,4	100,9	100,6	102,0	101,7
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	99,9	105,7	105,0	104,6	104,0
	2011	102,6	102,9	100,0	99,8	101,3
	2012	102,8	106,9	103,4	100,6	103,7
	2013	104,0	100,8	103,8	108,6	103,9
	2014	106,7	104,9	106,3	101,7	104,9
	2015	103,1	103,0	102,4	100,5	102,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	100,6	100,4	99,6	100,2	100,2
	2011	104,8	104,5	102,9	101,9	103,4
	2012	98,9	100,1	99,6	102,1	100,3
	2013	102,9	103,8	103,9	103,8	103,6
	2014	99,3	100,0	99,7	99,8	99,7
	2015	101,8	102,0	101,5	101,4	101,7
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	98,5	102,2	99,2	100,8	100,4
	2011	105,2	106,3	109,1	107,2	107,0
	2012	102,4	103,4	100,9	102,0	102,2
	2013	98,2	100,4	101,2	100,1	100,0
	2014	99,2	105,7	103,3	102,8	103,0
	2015	106,3	106,4	104,1	106,7	105,9
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	101,3	96,6	117,6	105,0	105,0
	2011	96,6	99,6	103,7	96,8	99,0
	2012	115,0	106,9	103,4	90,8	103,3
	2013	89,7	96,9	116,2	117,1	104,5
	2014	100,1	98,2	99,8	109,3	102,0
	2015	110,9	118,3	120,7	113,7	115,9
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	107,9	110,9	109,6	109,3	109,4
	2011	111,3	114,6	113,2	111,7	112,7
	2012	88,6	88,3	88,0	88,9	88,5
	2013	90,1	90,6	90,2	90,1	90,3
	2014	104,8	105,8	104,4	105,7	105,2
	2015	101,2	102,2	102,2	102,0	101,9
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	102,5	105,2	103,0	104,6	103,9
	2011	97,4	98,6	100,7	99,6	99,1
	2012	102,4	102,1	101,1	103,3	102,3
	2013	97,7	99,7	102,1	100,9	100,1
	2014	102,5	103,0	102,1	104,1	103,0
	2015	101,0	99,7	100,3	100,7	100,5
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	106,5	104,3	104,0	101,7	104,1
	2011	97,3	99,4	97,0	97,1	97,7
	2012	105,3	104,7	105,0	106,3	105,4
	2013	100,0	101,7	101,7	100,7	101,0
	2014	100,5	100,7	100,6	102,2	101,1
	2015	100,6	100,3	100,6	101,4	100,8

Tablica 12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2010-2015, ceny bieżące.

Table 12. Structure of intermediate consumption by sections in 2010-2015, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie ogółem = 100 intermediate consumption total = 100				
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	49,5	43,9	46,3	41,7	45,2
	2011	51,1	45,4	48,5	44,9	47,3
	2012	51,5	46,5	49,1	44,7	47,8
	2013	51,2	47,0	49,6	44,7	48,0
	2014	50,7	46,5	49,0	44,7	47,6
	2015	51,2	46,6	49,2	45,2	47,9
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	8,8	10,4	13,5	15,8	12,4
	2011	9,1	10,9	13,5	15,6	12,5
	2012	9,4	10,2	12,2	14,6	11,7
	2013	8,8	8,4	11,8	14,5	11,0
	2014	9,1	8,5	11,2	13,3	10,6
	2015	9,1	8,4	11,3	13,2	10,6
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	9,4	9,7	9,6	10,2	9,8
	2011	8,3	9,1	8,8	9,2	8,9
	2012	8,1	8,6	8,6	8,9	8,6
	2013	8,3	9,0	8,7	8,9	8,7
	2014	8,3	8,9	8,7	9,0	8,8
	2015	8,1	8,7	8,4	8,8	8,5
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	5,9	8,0	6,6	5,6	6,6
	2011	5,9	7,7	6,3	5,3	6,3
	2012	6,1	8,4	6,7	5,7	6,7
	2013	6,5	8,8	6,8	6,2	7,1
	2014	6,8	9,1	7,2	6,2	7,3
	2015	6,8	9,2	7,3	6,1	7,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	0,9	1,1	1,2	1,1	1,1
	2011	0,9	1,2	1,1	1,0	1,1
	2012	0,9	1,2	1,2	1,1	1,1
	2013	1,0	1,3	1,3	1,2	1,2
	2014	1,0	1,3	1,3	1,2	1,2
	2015	1,0	1,3	1,3	1,2	1,2
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	3,1	3,8	3,0	3,1	3,2
	2011	3,0	3,6	2,9	3,0	3,1
	2012	2,9	3,7	2,9	3,1	3,2
	2013	3,0	3,8	2,8	2,9	3,1
	2014	2,8	3,8	2,8	2,9	3,1
	2015	2,9	3,9	2,8	2,9	3,1
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	2,9	2,8	2,5	3,2	2,9
	2011	2,7	2,6	2,4	2,8	2,6
	2012	3,1	2,6	2,5	2,5	2,7
	2013	3,0	2,8	2,6	2,8	2,8
	2014	3,0	2,7	2,8	2,9	2,8
	2015	3,1	2,9	3,0	3,0	3,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	3,8	3,6	3,2	3,3	3,4
	2011	4,0	3,6	3,2	3,3	3,5
	2012	3,2	3,0	2,7	2,9	2,9
	2013	3,2	2,9	2,5	2,7	2,8
	2014	3,4	3,1	2,7	3,0	3,0
	2015	3,3	3,1	2,7	2,9	3,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	5,2	5,7	4,6	5,3	5,2
	2011	4,8	5,2	4,2	4,9	4,8
	2012	4,8	5,1	4,3	5,3	4,9
	2013	4,7	5,2	4,2	5,2	4,8
	2014	4,7	5,1	4,3	5,4	4,9
	2015	4,6	5,1	4,2	5,3	4,8
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	6,5	4,6	4,4	5,4	5,1
	2011	5,9	4,2	4,0	4,9	4,7
	2012	5,9	4,4	4,4	5,5	5,0
	2013	6,2	4,6	4,3	5,4	5,1
	2014	6,1	4,5	4,4	5,5	5,1
	2015	5,9	4,5	4,4	5,5	5,1

Tablica 13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2010-2015, ceny bieżące.

Table 13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2010-2015, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2010	21,6	24,9	26,4	27,1	100,0
	2011	21,6	24,8	26,3	27,3	100,0
	2012	23,1	25,5	25,6	25,8	100,0
	2013	22,5	24,8	26,4	26,3	100,0
	2014	22,8	25,1	26,0	26,1	100,0
	2015	22,8	24,9	26,0	26,3	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	23,7	24,2	27,1	25,0	100,0
	2011	23,3	23,8	27,0	25,9	100,0
	2012	24,9	24,7	26,3	24,1	100,0
	2013	24,0	24,2	27,3	24,5	100,0
	2014	24,3	24,5	26,8	24,4	100,0
	2015	24,3	24,2	26,7	24,8	100,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	15,4	21,0	28,9	34,7	100,0
	2011	15,7	21,8	28,4	34,1	100,0
	2012	18,6	22,3	26,8	32,3	100,0
	2013	18,0	18,9	28,4	34,7	100,0
	2014	19,6	20,2	27,5	32,7	100,0
	2015	19,7	19,7	27,7	32,9	100,0
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY;</b> <b>NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	20,7	24,8	26,1	28,4	100,0
	2011	20,2	25,5	26,1	28,2	100,0
	2012	21,8	25,7	25,8	26,7	100,0
	2013	21,4	25,4	26,4	26,8	100,0
	2014	21,7	25,6	25,8	26,9	100,0
	2015	21,8	25,3	25,7	27,2	100,0
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	19,5	30,4	26,8	23,3	100,0
	2011	20,3	30,5	26,1	23,1	100,0
	2012	21,1	31,8	25,4	21,7	100,0
	2013	20,8	30,8	25,5	22,9	100,0
	2014	21,3	31,1	25,7	21,9	100,0
	2015	21,0	31,1	25,9	22,0	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI</b> <b>GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	18,9	26,2	28,1	26,8	100,0
	2011	18,8	27,1	28,2	25,9	100,0
	2012	18,8	27,4	27,8	26,0	100,0
	2013	18,6	27,3	27,9	26,2	100,0
	2014	18,5	27,7	27,6	26,2	100,0
	2015	18,5	27,7	27,5	26,3	100,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	20,7	28,9	24,2	26,2	100,0
	2011	20,7	29,0	24,3	26,0	100,0
	2012	21,2	29,7	23,8	25,3	100,0
	2013	21,6	30,1	23,7	24,6	100,0
	2014	20,8	31,4	23,6	24,2	100,0
	2015	21,0	31,5	23,1	24,4	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	21,8	24,4	23,3	30,5	100,0
	2011	22,0	24,6	24,1	29,3	100,0
	2012	26,6	25,3	24,0	24,1	100,0
	2013	24,1	24,6	24,8	26,5	100,0
	2014	23,9	23,8	25,6	26,7	100,0
	2015	23,8	23,8	26,2	26,2	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA</b> <b>Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	24,0	25,8	24,4	25,8	100,0
	2011	24,6	26,0	23,9	25,5	100,0
	2012	25,5	25,9	23,4	25,2	100,0
	2013	25,5	25,7	23,4	25,4	100,0
	2014	25,3	25,8	23,2	25,7	100,0
	2015	25,0	25,8	23,3	25,9	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA;</b> <b>ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	21,6	27,4	23,3	27,7	100,0
	2011	21,8	27,0	23,3	27,9	100,0
	2012	22,7	26,8	22,5	28,0	100,0
	2013	22,1	26,5	23,0	28,4	100,0
	2014	22,0	26,5	22,7	28,8	100,0
	2015	21,9	26,2	22,7	29,2	100,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA;</b> <b>OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;</b> <b>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	27,2	22,0	22,5	28,3	100,0
	2011	27,0	22,1	22,4	28,5	100,0
	2012	27,3	22,1	22,3	28,3	100,0
	2013	27,4	22,3	22,4	27,9	100,0
	2014	27,0	22,3	22,4	28,3	100,0
	2015	26,6	22,1	22,6	28,7	100,0

Tablica 14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2010-2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 14. Structure of intermediate consumption by sections in 2010-2015, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie ogółem = 100 intermediate consumption total = 100				
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	49,1	44,2	45,9	42,3	45,2
	2011	50,7	44,2	47,2	43,3	46,2
	2012	51,2	46,3	48,9	44,4	47,6
	2013	51,6	47,6	49,7	45,1	48,4
	2014	51,2	47,0	49,7	45,0	48,2
	2015	51,6	47,1	49,7	45,7	48,5
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	8,6	10,1	13,0	15,1	11,9
	2011	9,4	11,5	14,0	16,2	12,9
	2012	9,5	10,4	12,4	14,9	11,9
	2013	9,0	8,5	12,1	14,7	11,2
	2014	9,2	8,6	11,3	13,4	10,7
	2015	9,1	8,4	11,2	13,4	10,6
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY;</b> <b>NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	9,4	9,8	9,9	10,4	9,9
	2011	8,4	9,2	9,0	9,4	9,0
	2012	8,1	8,6	8,6	8,8	8,5
	2013	8,1	8,7	8,5	8,6	8,5
	2014	8,0	8,6	8,3	8,6	8,4
	2015	8,2	8,7	8,4	8,8	8,5
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	5,9	7,8	6,5	5,6	6,4
	2011	5,9	7,8	6,3	5,4	6,3
	2012	6,0	8,2	6,6	5,5	6,6
	2013	6,5	8,6	6,7	6,0	6,9
	2014	6,8	9,0	7,2	6,2	7,3
	2015	6,7	9,0	7,1	5,9	7,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI</b> <b>GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	0,9	1,2	1,2	1,1	1,1
	2011	0,9	1,1	1,1	1,0	1,1
	2012	0,9	1,1	1,2	1,1	1,1
	2013	0,9	1,2	1,2	1,1	1,1
	2014	0,9	1,3	1,2	1,2	1,2
	2015	0,9	1,3	1,2	1,2	1,2
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	3,2	3,9	3,1	3,3	3,4
	2011	3,1	3,8	3,1	3,2	3,3
	2012	2,9	3,7	3,0	3,2	3,2
	2013	2,9	3,8	2,9	3,0	3,1
	2014	2,8	3,9	2,8	2,9	3,1
	2015	2,8	3,9	2,8	2,9	3,1
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	3,4	2,8	3,2	3,0	3,1
	2011	2,7	2,7	2,5	3,0	2,7
	2012	3,0	2,7	2,5	2,7	2,7
	2013	2,8	2,6	2,8	2,8	2,8
	2014	2,9	2,7	2,6	3,0	2,8
	2015	3,1	3,1	3,2	3,1	3,1
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA</b> <b>Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	3,8	3,6	3,2	3,3	3,5
	2011	4,1	3,9	3,4	3,5	3,7
	2012	3,5	3,2	2,8	3,0	3,1
	2013	3,0	2,7	2,3	2,5	2,6
	2014	3,2	3,0	2,6	2,8	2,9
	2015	3,2	3,1	2,7	2,9	3,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA;</b> <b>ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	5,2	5,8	4,7	5,4	5,3
	2011	4,9	5,3	4,3	5,0	4,9
	2012	4,9	5,2	4,3	5,2	4,9
	2013	4,8	5,2	4,2	5,1	4,8
	2014	4,7	5,1	4,2	5,3	4,9
	2015	4,5	4,9	4,1	5,2	4,7
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA;</b> <b>OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;</b> <b>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	6,3	4,5	4,3	5,3	5,0
	2011	5,9	4,3	4,1	5,0	4,8
	2012	5,9	4,3	4,3	5,4	5,0
	2013	6,1	4,5	4,3	5,4	5,0
	2014	6,0	4,4	4,3	5,4	5,0
	2015	5,8	4,4	4,3	5,3	4,9

Tablica 15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2010-2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2010-2015, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2010	21,9	25,1	26,3	26,7	100,0
	2011	22,1	24,9	26,2	26,8	100,0
	2012	23,0	25,5	25,6	25,9	100,0
	2013	22,5	24,7	26,3	26,5	100,0
	2014	22,6	25,0	26,0	26,4	100,0
	2015	22,8	24,9	25,9	26,4	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	23,8	24,5	26,7	25,0	100,0
	2011	24,2	23,9	26,8	25,1	100,0
	2012	24,8	24,8	26,3	24,1	100,0
	2013	23,9	24,4	27,0	24,7	100,0
	2014	24,1	24,4	26,8	24,7	100,0
	2015	24,3	24,2	26,6	24,9	100,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	16,0	21,3	28,8	33,9	100,0
	2011	16,0	22,1	28,4	33,5	100,0
	2012	18,4	22,3	26,7	32,6	100,0
	2013	18,0	18,9	28,3	34,8	100,0
	2014	19,5	20,2	27,3	33,0	100,0
	2015	19,5	19,7	27,5	33,3	100,0
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	20,9	24,9	26,3	27,9	100,0
	2011	20,5	25,5	26,1	27,9	100,0
	2012	21,9	25,5	25,9	26,7	100,0
	2013	21,4	25,4	26,2	27,0	100,0
	2014	21,5	25,7	25,7	27,1	100,0
	2015	21,9	25,4	25,5	27,2	100,0
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	20,2	30,3	26,4	23,1	100,0
	2011	20,4	30,8	26,1	22,7	100,0
	2012	21,0	31,7	25,5	21,8	100,0
	2013	21,2	30,7	25,3	22,8	100,0
	2014	21,1	30,8	25,7	22,4	100,0
	2015	21,3	31,3	25,7	21,7	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	18,7	26,5	28,3	26,5	100,0
	2011	19,2	26,7	28,0	26,1	100,0
	2012	18,8	27,3	27,9	26,0	100,0
	2013	18,7	27,3	27,8	26,2	100,0
	2014	18,4	27,4	27,8	26,4	100,0
	2015	18,5	27,7	27,5	26,3	100,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	21,0	29,2	23,9	25,9	100,0
	2011	20,6	28,8	24,6	26,0	100,0
	2012	20,9	29,4	23,9	25,8	100,0
	2013	20,8	29,7	24,0	25,5	100,0
	2014	20,6	31,0	23,7	24,7	100,0
	2015	20,8	31,4	23,2	24,6	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	24,2	22,8	27,0	26,0	100,0
	2011	22,0	24,6	24,1	29,3	100,0
	2012	25,4	25,5	23,9	25,2	100,0
	2013	22,9	23,3	26,7	27,1	100,0
	2014	23,5	23,8	24,2	28,5	100,0
	2015	22,7	24,3	26,6	26,4	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	24,1	25,9	24,5	25,5	100,0
	2011	24,7	26,1	23,9	25,3	100,0
	2012	25,8	25,9	23,2	25,1	100,0
	2013	25,7	25,9	23,3	25,1	100,0
	2014	25,3	25,9	23,2	25,6	100,0
	2015	25,1	25,8	23,3	25,8	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	21,8	27,5	23,4	27,3	100,0
	2011	22,2	27,1	23,2	27,5	100,0
	2012	22,9	27,0	22,5	27,6	100,0
	2013	22,2	26,6	22,9	28,3	100,0
	2014	21,9	26,5	22,7	28,9	100,0
	2015	22,0	26,2	22,6	29,2	100,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	27,3	22,2	22,6	27,9	100,0
	2011	27,4	22,4	22,2	28,0	100,0
	2012	27,4	22,0	22,3	28,3	100,0
	2013	27,2	22,1	22,4	28,3	100,0
	2014	27,2	22,2	22,3	28,3	100,0
	2015	26,9	22,2	22,4	28,5	100,0



Tablica 16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2010-2015, ceny bieżące.

Table 16. GDP and gross value added in 2010-2015, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	331 557,7	349 638,5	357 003,9	406 859,8	1 445 059,9
	2011	359 634,5	377 603,9	386 883,3	442 435,3	1 566 557,0
	2012	379 557,2	398 315,6	401 589,5	449 529,8	1 628 992,1
	2013	381 569,3	401 716,0	407 624,2	465 431,2	1 656 340,7
	2014	400 014,9	417 735,0	424 266,9	477 129,5	1 719 146,3
	2015	413 099,6	431 035,4	437 120,0	508 440,9	1 789 695,9
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2010	295 610,6	306 993,9	311 756,9	359 267,5	1 273 628,9
	2011	319 520,1	330 845,1	337 553,1	390 700,0	1 378 618,3
	2012	339 172,5	352 765,1	354 010,2	399 042,6	1 444 990,4
	2013	344 079,2	355 232,1	358 735,3	412 797,7	1 470 844,3
	2014	356 480,5	368 921,5	374 487,1	425 353,3	1 525 242,4
	2015	369 952,7	381 667,5	385 042,9	451 209,6	1 587 872,7
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	73 291,1	72 064,0	73 307,6	97 502,9	316 165,6
	2011	85 780,2	75 189,4	77 885,3	110 339,2	349 194,1
	2012	95 312,7	83 574,2	83 981,2	108 498,2	371 366,3
	2013	91 789,7	82 527,9	79 482,9	112 252,4	366 052,9
	2014	98 907,3	86 402,4	87 054,3	115 197,6	387 561,6
	2015	104 069,8	92 662,9	90 271,4	127 138,0	414 142,1
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	16 245,3	26 004,1	30 140,4	35 476,3	107 866,1
	2011	17 663,0	30 812,3	34 398,2	37 300,3	120 173,8
	2012	17 365,8	31 128,4	31 477,1	34 847,5	114 818,8
	2013	16 462,3	25 867,9	30 740,9	35 495,9	108 567,0
	2014	18 431,0	28 177,4	33 794,8	39 098,5	119 501,7
	2015	20 038,8	30 216,1	35 637,8	43 362,7	129 255,4
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY;</b> <b>NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	61 275,0	58 381,3	62 118,2	63 736,9	245 511,4
	2011	62 668,5	61 680,9	65 027,2	65 663,7	255 040,3
	2012	69 560,3	67 049,0	70 807,9	68 376,9	275 794,1
	2013	70 271,6	68 334,4	72 866,3	71 544,2	283 016,5
	2014	68 575,6	65 980,7	70 078,3	67 028,5	271 663,1
	2015	70 267,3	68 368,0	71 180,4	70 844,7	280 660,4
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	14 031,4	16 185,7	18 489,4	18 477,0	67 183,5
	2011	15 273,9	17 255,7	21 609,2	22 637,1	76 775,9
	2012	15 722,6	19 425,0	25 189,8	24 892,2	85 229,6
	2013	16 429,8	19 470,0	25 681,8	26 774,9	88 356,5
	2014	18 207,9	20 840,1	27 858,7	27 755,9	94 662,6
	2015	19 910,7	23 229,6	30 130,3	30 147,1	103 417,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI</b> <b>GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	2 562,6	3 630,0	4 180,7	3 929,2	14 302,5
	2011	2 759,4	3 556,3	4 627,8	4 722,5	15 666,0
	2012	2 823,8	3 535,9	4 744,9	4 812,4	15 917,0
	2013	2 995,1	3 695,7	4 895,3	4 970,8	16 556,9
	2014	3 160,6	3 883,1	5 389,2	5 403,1	17 836,0
	2015	3 434,0	4 231,1	5 784,7	5 711,9	19 161,7
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	10 751,8	13 400,1	11 922,5	13 574,3	49 648,7
	2011	11 416,7	13 603,4	12 363,4	14 418,9	51 802,4
	2012	12 517,9	14 585,6	13 136,1	14 710,9	54 950,5
	2013	13 154,6	15 286,7	13 318,7	15 320,5	57 080,5
	2014	12 410,5	16 043,5	14 644,9	17 134,6	60 233,5
	2015	11 993,6	15 882,4	14 320,5	17 562,8	59 759,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	11 521,4	12 268,6	15 355,9	13 524,7	52 670,6
	2011	14 414,1	17 432,5	16 493,1	11 951,0	60 290,7
	2012	13 734,5	15 994,2	14 317,7	14 063,2	58 109,6
	2013	14 232,0	15 664,8	17 102,2	15 623,4	62 622,4
	2014	15 927,1	19 854,1	16 670,6	16 568,2	69 020,0
	2015	15 494,4	16 226,8	15 872,1	15 309,5	62 902,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA</b> <b>Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	16 932,8	17 448,9	16 634,6	16 776,9	67 793,2
	2011	17 153,1	18 521,9	18 145,2	18 070,0	71 890,2
	2012	16 941,3	19 170,1	18 669,0	18 377,8	73 158,2
	2013	17 465,1	19 725,5	19 287,0	18 828,7	75 306,3
	2014	18 145,0	21 298,2	20 582,0	19 983,8	80 009,0
	2015	19 058,7	22 479,0	21 591,6	20 976,3	84 105,6
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA;</b> <b>ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	21 446,6	25 297,6	20 685,5	21 908,6	89 338,3
	2011	21 941,7	27 054,8	22 872,7	23 993,0	95 862,2
	2012	22 952,9	29 751,8	25 059,1	25 460,8	103 224,6
	2013	24 531,7	31 497,7	26 527,6	26 923,1	109 480,1
	2014	26 484,8	33 494,4	27 953,6	27 894,3	115 827,1
	2015	27 703,6	34 447,5	28 737,3	28 722,9	119 611,3
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA;</b> <b>OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;</b> <b>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	53 768,6	44 292,6	45 231,7	53 527,7	196 820,6
	2011	55 023,8	46 267,8	48 080,1	57 973,2	207 344,9
	2012	56 136,0	48 193,2	49 905,7	59 521,4	213 756,3
	2013	59 317,8	51 403,7	51 206,2	59 519,9	221 447,6
	2014	58 988,5	52 273,7	53 171,0	63 597,0	228 030,2
	2015	60 360,2	53 091,1	54 283,6	66 144,2	233 879,1

Tablica 17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2010-2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 17. GDP and gross value added in 2010-2015, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	327 171,8	340 667,5	347 511,7	396 872,0	1 412 223,0
	2011	350 965,8	365 904,4	374 658,2	425 908,1	1 517 436,5
	2012	374 579,4	385 490,8	391 776,7	439 175,4	1 591 022,3
	2013	382 435,8	399 684,1	407 837,8	459 636,1	1 649 593,8
	2014	396 495,6	413 830,0	421 475,0	478 910,3	1 710 710,9
	2015	413 415,5	428 725,8	437 727,2	502 021,5	1 781 890,0
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2010	297 412,2	301 727,5	304 319,6	352 059,9	1 255 519,2
	2011	312 432,4	321 651,6	327 517,0	375 598,8	1 337 199,8
	2012	332 442,8	337 840,3	342 566,7	388 146,7	1 400 996,5
	2013	342 149,0	354 602,9	359 339,2	408 349,0	1 464 440,1
	2014	356 903,7	365 735,0	371 678,7	424 560,7	1 518 878,1
	2015	367 092,8	377 976,4	385 707,5	446 828,3	1 577 605,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	81 208,2	72 573,1	75 541,0	97 138,3	326 460,6
	2011	84 581,9	75 129,9	77 017,7	103 724,2	340 453,7
	2012	93 018,1	77 074,1	80 757,5	107 851,9	358 701,6
	2013	93 335,5	83 632,5	84 734,5	111 280,0	372 982,5
	2014	98 249,9	86 335,3	82 953,4	115 260,0	382 798,6
	2015	102 845,7	90 126,1	91 012,4	125 467,5	409 451,7
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	15 997,2	25 728,6	29 058,6	35 593,5	106 377,9
	2011	17 709,2	30 860,5	34 795,3	39 045,0	122 410,0
	2012	17 468,8	30 645,9	31 706,3	35 550,1	115 371,1
	2013	15 945,0	25 957,3	31 205,5	35 896,4	109 004,2
	2014	18 491,7	28 253,0	33 449,1	38 130,3	118 324,1
	2015	19 292,8	29 266,6	35 458,1	41 040,1	125 057,6
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY;</b> <b>NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	60 488,0	57 146,6	60 634,4	62 187,7	240 456,7
	2011	59 899,0	57 878,0	61 513,1	61 496,1	240 786,2
	2012	67 097,1	63 806,0	67 812,2	65 225,6	263 940,9
	2013	68 970,3	66 868,2	71 134,8	69 140,8	276 114,1
	2014	70 348,6	67 646,9	72 527,9	69 345,2	279 868,6
	2015	70 258,7	67 700,2	71 875,4	70 814,7	280 649,0
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	13 567,4	16 683,8	18 876,2	18 575,4	67 702,8
	2011	16 072,5	18 370,4	21 382,6	21 778,1	77 603,6
	2012	15 857,2	19 104,6	23 867,1	23 315,0	82 143,9
	2013	16 576,0	19 528,0	25 208,5	26 263,7	87 576,2
	2014	17 389,8	19 505,1	26 189,9	25 244,1	88 328,9
	2015	18 541,7	21 163,3	28 211,2	27 531,8	95 448,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI</b> <b>GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	2 582,3	3 625,5	4 200,5	3 958,2	14 366,5
	2011	2 703,5	3 603,5	4 462,2	4 300,1	15 069,3
	2012	2 881,5	3 588,2	4 659,0	4 669,5	15 798,2
	2013	3 082,1	3 821,5	4 967,2	4 993,6	16 864,4
	2014	3 265,6	3 972,5	5 500,9	5 489,0	18 228,0
	2015	3 326,3	4 001,3	5 512,8	5 445,8	18 286,2
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	11 443,2	13 351,6	11 899,6	13 532,3	50 226,7
	2011	11 589,2	13 643,1	12 735,1	14 670,6	52 638,0
	2012	12 838,4	15 007,1	13 533,5	15 529,1	56 908,1
	2013	12 546,3	15 231,3	13 654,7	15 941,4	57 373,7
	2014	12 261,5	15 786,8	15 040,5	17 556,1	60 644,9
	2015	12 356,6	16 577,6	15 252,1	18 654,1	62 840,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	9 720,4	11 687,1	12 184,7	13 156,0	46 748,2
	2011	13 386,9	15 936,0	14 978,2	13 217,5	57 518,6
	2012	13 800,9	15 007,8	13 280,8	11 599,3	53 688,8
	2013	15 546,4	17 396,6	16 796,0	16 748,0	66 487,0
	2014	15 789,6	17 291,3	17 147,7	18 257,5	68 486,1
	2015	17 079,6	19 644,0	17 893,1	18 660,1	73 276,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA</b> <b>Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	17 036,8	17 372,3	16 214,9	16 364,0	66 988,0
	2011	17 194,7	18 124,6	17 812,8	17 537,5	70 669,6
	2012	16 893,9	18 863,0	18 393,8	17 851,0	72 001,7
	2013	17 191,3	19 484,2	18 702,6	18 277,1	73 655,2
	2014	18 403,0	20 939,0	20 237,3	19 575,3	79 154,6
	2015	18 540,2	21 927,3	21 199,3	20 606,3	82 273,1
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA;</b> <b>ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	21 160,1	24 813,7	19 841,2	21 422,6	87 237,6
	2011	21 649,6	26 369,4	22 346,2	23 343,5	93 708,7
	2012	22 645,4	28 905,0	24 344,3	24 637,1	100 531,8
	2013	24 179,1	31 244,3	25 800,8	26 039,7	107 263,9
	2014	26 319,5	33 215,7	27 755,3	27 039,5	114 330,0
	2015	27 253,1	34 111,6	28 373,3	28 139,5	117 877,5
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA;</b> <b>OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;</b> <b>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	51 592,3	42 012,3	43 215,7	50 296,8	187 117,1
	2011	53 737,0	44 216,4	46 181,3	54 916,1	199 050,8
	2012	54 759,0	46 761,9	48 529,2	57 590,3	207 640,4
	2013	57 524,1	49 879,7	49 725,1	58 594,9	215 723,8
	2014	58 536,0	51 527,4	52 763,9	62 442,0	225 269,3
	2015	60 008,9	52 690,5	53 649,7	65 293,0	231 642,1

Tablica 18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2010-2015.

Table 18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2010-2015.

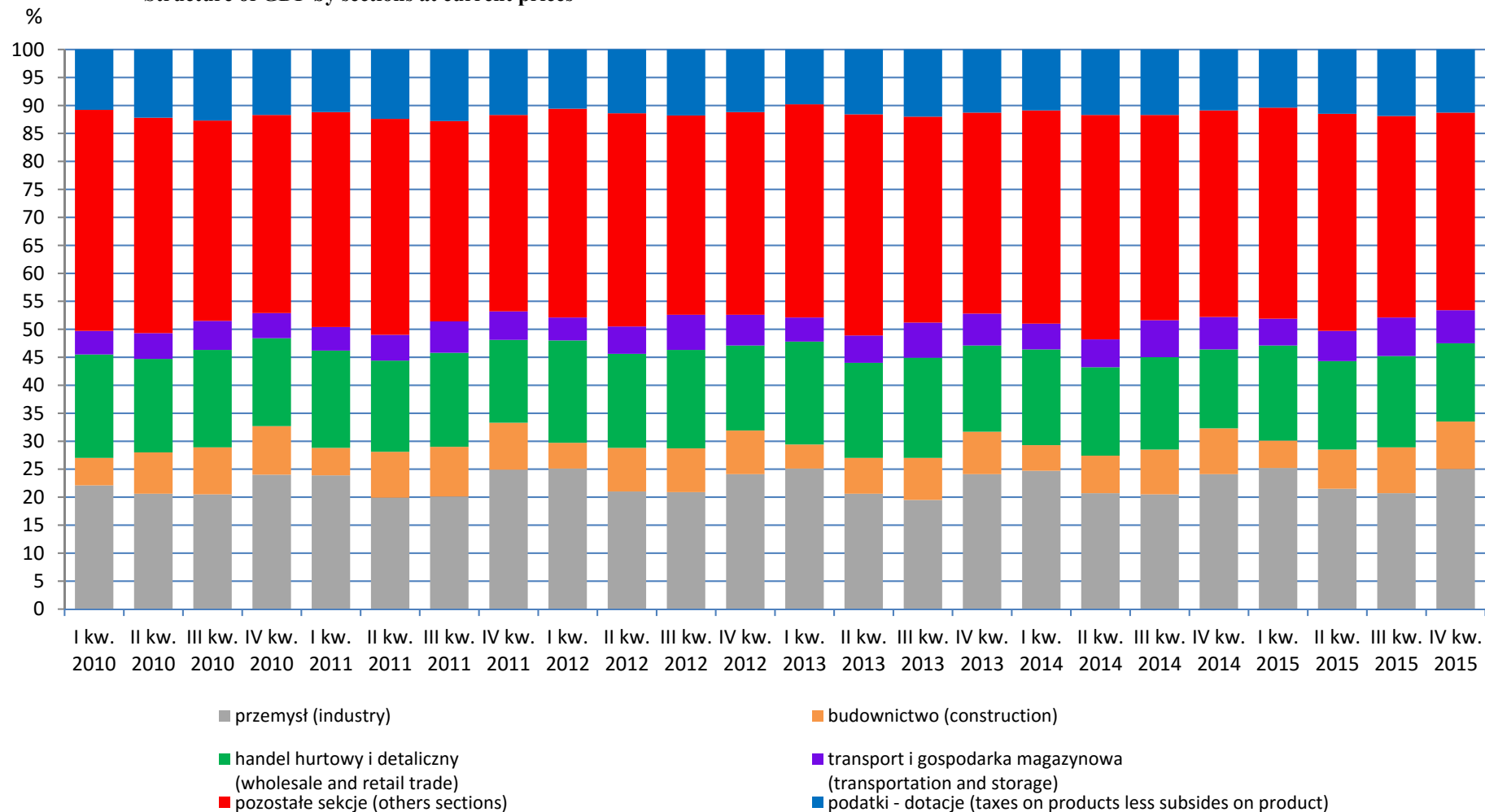
Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	102,1	103,6	104,0	104,8	103,7
	2011	104,9	104,8	105,0	105,3	105,0
	2012	103,3	102,3	100,9	100,1	101,6
	2013	100,0	100,5	101,8	102,6	101,3
	2014	103,3	103,3	103,3	103,3	103,3
	2015	103,6	103,1	103,4	104,3	103,6
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2010	102,4	103,8	104,3	104,6	103,8
	2011	104,8	104,9	105,1	105,1	105,0
	2012	103,3	102,3	101,1	100,1	101,6
	2013	100,0	100,7	101,7	102,7	101,3
	2014	103,1	103,3	103,4	103,2	103,3
	2015	103,2	103,0	103,3	104,2	103,4
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	110,1	110,0	109,8	105,6	108,6
	2011	109,1	105,4	107,1	108,6	107,7
	2012	104,1	104,7	104,0	99,3	102,7
	2013	97,0	100,8	101,4	102,5	100,4
	2014	105,0	104,5	105,2	103,8	104,6
	2015	104,7	105,1	104,9	107,4	105,6
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	98,4	105,8	107,6	108,9	106,1
	2011	116,5	118,7	114,1	107,9	113,5
	2012	105,8	99,4	91,0	93,5	96,0
	2013	93,0	83,6	98,8	102,4	94,9
	2014	112,7	110,1	107,9	107,4	109,0
	2015	103,9	103,7	104,7	105,7	104,6
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY;</b> <b>NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	102,8	103,1	104,1	105,5	103,9
	2011	97,7	99,3	98,8	96,6	98,1
	2012	106,7	103,9	103,7	99,8	103,5
	2013	98,1	100,2	100,3	101,9	100,1
	2014	99,4	99,2	99,1	97,8	98,9
	2015	103,0	103,2	102,2	104,9	103,3
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	98,9	102,5	100,0	100,4	100,5
	2011	118,7	113,2	113,8	116,9	115,5
	2012	106,5	109,4	108,7	103,7	107,0
	2013	102,8	100,6	100,4	106,7	102,8
	2014	100,1	100,7	103,4	96,0	100,0
	2015	99,8	101,3	101,4	100,6	100,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI</b> <b>GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	99,0	99,7	101,6	100,2	100,2
	2011	104,4	102,9	106,5	107,0	105,4
	2012	101,9	101,6	100,9	99,6	100,8
	2013	106,3	106,1	105,3	106,2	106,0
	2014	106,6	107,3	112,5	112,1	110,1
	2015	102,9	102,5	102,4	102,4	102,5
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	102,4	99,5	101,8	101,5	101,2
	2011	103,7	102,7	108,0	109,6	106,0
	2012	108,2	111,3	110,7	109,2	109,9
	2013	104,3	107,1	103,1	103,1	104,4
	2014	100,2	106,9	109,0	107,8	106,2
	2015	104,0	104,6	103,2	105,2	104,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	70,7	109,0	101,6	117,6	98,1
	2011	119,4	130,1	97,0	96,0	109,2
	2012	97,9	86,3	80,0	95,1	89,0
	2013	111,3	108,9	117,8	120,4	114,4
	2014	119,2	113,3	95,9	112,5	109,4
	2015	112,9	104,2	113,8	96,5	106,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA</b> <b>Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	106,8	105,2	105,3	105,2	105,6
	2011	103,2	102,8	105,4	105,6	104,2
	2012	100,2	100,5	100,0	100,0	100,2
	2013	101,7	101,1	100,0	100,0	100,7
	2014	103,6	104,9	106,0	106,0	105,1
	2015	102,1	102,7	103,0	103,5	102,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA;</b> <b>ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	99,8	100,6	99,8	100,6	100,2
	2011	102,9	103,2	106,1	107,7	104,9
	2012	104,6	105,4	105,2	104,2	104,9
	2013	102,5	104,3	103,9	104,8	103,9
	2014	104,9	104,3	105,4	103,2	104,4
	2015	101,6	101,5	101,7	102,3	101,8
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA;</b> <b>OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;</b> <b>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	102,7	99,2	100,6	100,7	100,9
	2011	99,5	99,4	102,0	103,5	101,1
	2012	98,6	100,2	100,9	101,0	100,1
	2013	101,8	102,9	99,9	99,4	100,9
	2014	99,2	101,1	103,1	103,6	101,7
	2015	101,2	100,6	101,2	103,1	101,6

Tablica 19. Struktura PKB według sekcji w latach 2010-2015, ceny bieżące.

Table 19. Structure of GDP by sections in 2010-2015, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2010	89,2	87,8	87,3	88,3	88,1
	2011	88,8	87,6	87,2	88,3	88,0
	2012	89,4	88,6	88,2	88,8	88,7
	2013	90,2	88,4	88,0	88,7	88,8
	2014	89,1	88,3	88,3	89,1	88,7
	2015	89,6	88,5	88,1	88,7	88,7
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	22,1	20,6	20,5	24,0	21,9
	2011	23,9	19,9	20,1	24,9	22,3
	2012	25,1	21,0	20,9	24,1	22,8
	2013	24,1	20,6	19,5	24,1	22,1
	2014	24,7	20,7	20,5	24,1	22,5
	2015	25,2	21,5	20,7	25,0	23,1
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	4,9	7,4	8,4	8,7	7,5
	2011	4,9	8,2	8,9	8,4	7,7
	2012	4,6	7,8	7,8	7,8	7,0
	2013	4,3	6,4	7,5	7,6	6,6
	2014	4,6	6,7	8,0	8,2	7,0
	2015	4,9	7,0	8,2	8,5	7,2
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	18,5	16,7	17,4	15,7	17,0
	2011	17,4	16,3	16,8	14,8	16,3
	2012	18,3	16,8	17,6	15,2	16,9
	2013	18,4	17,0	17,9	15,4	17,1
	2014	17,1	15,8	16,5	14,1	15,8
	2015	17,0	15,8	16,3	14,0	15,7
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	4,2	4,6	5,2	4,5	4,6
	2011	4,2	4,6	5,6	5,1	4,9
	2012	4,1	4,9	6,3	5,5	5,2
	2013	4,3	4,9	6,3	5,7	5,3
	2014	4,6	5,0	6,6	5,8	5,5
	2015	4,8	5,4	6,9	5,9	5,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	0,8	1,0	1,2	1,0	1,0
	2011	0,8	0,9	1,2	1,1	1,0
	2012	0,8	0,9	1,2	1,1	1,0
	2013	0,8	0,9	1,2	1,1	1,0
	2014	0,8	0,9	1,3	1,1	1,0
	2015	0,8	1,0	1,3	1,1	1,1
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	3,2	3,8	3,3	3,3	3,4
	2011	3,2	3,6	3,2	3,3	3,3
	2012	3,3	3,7	3,3	3,3	3,4
	2013	3,5	3,8	3,3	3,3	3,4
	2014	3,1	3,8	3,5	3,6	3,5
	2015	2,9	3,7	3,3	3,5	3,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	3,5	3,5	4,3	3,3	3,6
	2011	4,0	4,6	4,3	2,7	3,8
	2012	3,6	4,0	3,6	3,1	3,6
	2013	3,7	3,9	4,2	3,4	3,8
	2014	4,0	4,8	3,9	3,5	4,0
	2015	3,8	3,8	3,6	3,0	3,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	5,1	5,0	4,7	4,1	4,7
	2011	4,8	4,9	4,7	4,1	4,6
	2012	4,5	4,8	4,7	4,1	4,5
	2013	4,6	4,9	4,7	4,0	4,5
	2014	4,5	5,1	4,8	4,2	4,7
	2015	4,6	5,2	4,9	4,1	4,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	6,5	7,2	5,8	5,4	6,2
	2011	6,1	7,2	5,9	5,4	6,1
	2012	6,1	7,5	6,2	5,7	6,3
	2013	6,4	7,8	6,5	5,8	6,6
	2014	6,6	8,0	6,6	5,8	6,7
	2015	6,7	8,0	6,6	5,6	6,7
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	16,2	12,7	12,7	13,2	13,6
	2011	15,3	12,3	12,4	13,1	13,2
	2012	14,8	12,1	12,4	13,2	13,1
	2013	15,5	12,8	12,6	12,8	13,4
	2014	14,8	12,5	12,5	13,3	13,3
	2015	14,6	12,3	12,4	13,0	13,1

**WYKRES 1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących**  
**Structure of GDP by sections at current prices**



Tablica 20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2010-2015, ceny bieżące.

Table 20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2010-2015, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	22,9	24,2	24,7	28,2	100,0
	2011	23,0	24,1	24,7	28,2	100,0
	2012	23,3	24,5	24,6	27,6	100,0
	2013	23,0	24,3	24,6	28,1	100,0
	2014	23,3	24,3	24,7	27,7	100,0
	2015	23,1	24,1	24,4	28,4	100,0
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2010	23,2	24,1	24,5	28,2	100,0
	2011	23,2	24,0	24,5	28,3	100,0
	2012	23,5	24,4	24,5	27,6	100,0
	2013	23,4	24,1	24,4	28,1	100,0
	2014	23,4	24,2	24,5	27,9	100,0
	2015	23,3	24,0	24,3	28,4	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	23,2	22,8	23,2	30,8	100,0
	2011	24,6	21,5	22,3	31,6	100,0
	2012	25,7	22,5	22,6	29,2	100,0
	2013	25,1	22,5	21,7	30,7	100,0
	2014	25,5	22,3	22,5	29,7	100,0
	2015	25,1	22,4	21,8	30,7	100,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	15,1	24,1	27,9	32,9	100,0
	2011	14,7	25,7	28,6	31,0	100,0
	2012	15,1	27,1	27,5	30,3	100,0
	2013	15,2	23,8	28,3	32,7	100,0
	2014	15,4	23,6	28,3	32,7	100,0
	2015	15,5	23,4	27,6	33,5	100,0
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	24,9	23,8	25,3	26,0	100,0
	2011	24,6	24,2	25,5	25,7	100,0
	2012	25,2	24,3	25,7	24,8	100,0
	2013	24,8	24,2	25,7	25,3	100,0
	2014	25,2	24,3	25,8	24,7	100,0
	2015	25,0	24,4	25,4	25,2	100,0
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	20,9	24,1	27,5	27,5	100,0
	2011	19,9	22,5	28,1	29,5	100,0
	2012	18,4	22,8	29,6	29,2	100,0
	2013	18,6	22,0	29,1	30,3	100,0
	2014	19,2	22,0	29,5	29,3	100,0
	2015	19,2	22,5	29,1	29,2	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	17,9	25,4	29,2	27,5	100,0
	2011	17,6	22,7	29,6	30,1	100,0
	2012	17,8	22,2	29,8	30,2	100,0
	2013	18,1	22,3	29,6	30,0	100,0
	2014	17,7	21,8	30,2	30,3	100,0
	2015	17,9	22,1	30,2	29,8	100,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	21,7	27,0	24,0	27,3	100,0
	2011	22,0	26,3	23,9	27,8	100,0
	2012	22,8	26,5	23,9	26,8	100,0
	2013	23,1	26,8	23,3	26,8	100,0
	2014	20,6	26,6	24,3	28,5	100,0
	2015	20,1	26,6	23,9	29,4	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	21,9	23,3	29,1	25,7	100,0
	2011	23,9	28,9	27,4	19,8	100,0
	2012	23,6	27,5	24,7	24,2	100,0
	2013	22,7	25,0	27,3	25,0	100,0
	2014	23,1	28,8	24,1	24,0	100,0
	2015	24,7	25,8	25,2	24,3	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	25,0	25,7	24,6	24,7	100,0
	2011	23,9	25,8	25,2	25,1	100,0
	2012	23,2	26,2	25,5	25,1	100,0
	2013	23,2	26,2	25,6	25,0	100,0
	2014	22,7	26,6	25,7	25,0	100,0
	2015	22,7	26,7	25,7	24,9	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	24,0	28,3	23,2	24,5	100,0
	2011	22,9	28,2	23,9	25,0	100,0
	2012	22,2	28,8	24,3	24,7	100,0
	2013	22,4	28,8	24,2	24,6	100,0
	2014	22,9	28,9	24,1	24,1	100,0
	2015	23,2	28,8	24,0	24,0	100,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	27,3	22,5	23,0	27,2	100,0
	2011	26,5	22,3	23,2	28,0	100,0
	2012	26,3	22,5	23,3	27,9	100,0
	2013	26,8	23,2	23,1	26,9	100,0
	2014	25,9	22,9	23,3	27,9	100,0
	2015	25,8	22,7	23,2	28,3	100,0

Tablica 21. Struktura PKB według sekcji w latach 2010-2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 21. Structure of GDP by sections in 2010-2015, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2010	90,9	88,6	87,6	88,7	88,9
	2011	89,0	87,9	87,4	88,2	88,1
	2012	88,8	87,6	87,4	88,4	88,1
	2013	89,5	88,7	88,1	88,8	88,8
	2014	90,0	88,4	88,2	88,7	88,8
	2015	88,8	88,2	88,1	89,0	88,5
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	24,8	21,3	21,7	24,5	23,1
	2011	24,1	20,5	20,6	24,4	22,4
	2012	24,8	20,0	20,6	24,6	22,5
	2013	24,4	20,9	20,8	24,2	22,6
	2014	24,8	20,9	19,7	24,1	22,4
	2015	24,9	21,0	20,8	25,0	23,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	4,9	7,6	8,4	9,0	7,5
	2011	5,0	8,4	9,3	9,2	8,1
	2012	4,7	7,9	8,1	8,1	7,3
	2013	4,2	6,5	7,7	7,8	6,6
	2014	4,7	6,8	7,9	8,0	6,9
	2015	4,7	6,8	8,1	8,2	7,0
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	18,5	16,8	17,4	15,7	17,0
	2011	17,1	15,8	16,4	14,4	15,9
	2012	17,9	16,6	17,3	14,9	16,6
	2013	18,0	16,7	17,4	15,0	16,7
	2014	17,7	16,3	17,2	14,5	16,4
	2015	17,0	15,8	16,4	14,1	15,8
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	4,1	4,9	5,4	4,7	4,8
	2011	4,6	5,0	5,7	5,1	5,1
	2012	4,2	5,0	6,1	5,3	5,2
	2013	4,3	4,9	6,2	5,7	5,3
	2014	4,4	4,7	6,2	5,3	5,2
	2015	4,5	4,9	6,4	5,5	5,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
	2011	0,8	1,0	1,2	1,0	1,0
	2012	0,8	0,9	1,2	1,1	1,0
	2013	0,8	1,0	1,2	1,1	1,0
	2014	0,8	1,0	1,3	1,1	1,1
	2015	0,8	0,9	1,3	1,1	1,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	3,5	3,9	3,4	3,4	3,6
	2011	3,3	3,7	3,4	3,4	3,5
	2012	3,4	3,9	3,5	3,5	3,6
	2013	3,3	3,8	3,3	3,5	3,5
	2014	3,1	3,8	3,6	3,7	3,5
	2015	3,0	3,9	3,5	3,7	3,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	3,0	3,4	3,5	3,3	3,3
	2011	3,8	4,4	4,0	3,1	3,8
	2012	3,7	3,9	3,4	2,6	3,4
	2013	4,1	4,4	4,1	3,6	4,0
	2014	4,0	4,2	4,1	3,8	4,0
	2015	4,1	4,6	4,1	3,7	4,1
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	5,2	5,1	4,7	4,1	4,7
	2011	4,9	5,0	4,8	4,1	4,7
	2012	4,5	4,9	4,7	4,1	4,5
	2013	4,5	4,9	4,6	4,0	4,5
	2014	4,6	5,1	4,8	4,1	4,6
	2015	4,5	5,1	4,8	4,1	4,6
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	6,5	7,3	5,7	5,4	6,2
	2011	6,2	7,2	6,0	5,5	6,2
	2012	6,0	7,5	6,2	5,6	6,3
	2013	6,3	7,8	6,3	5,7	6,5
	2014	6,6	8,0	6,6	5,6	6,7
	2015	6,6	8,0	6,5	5,6	6,6
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	15,8	12,3	12,4	12,7	13,2
	2011	15,3	12,1	12,3	12,9	13,1
	2012	14,6	12,1	12,4	13,1	13,1
	2013	15,0	12,5	12,2	12,7	13,1
	2014	14,8	12,5	12,5	13,0	13,2
	2015	14,5	12,3	12,3	13,0	13,0

Tablica 22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2010-2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2010-2015, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	23,2	24,1	24,6	28,1	100,0
	2011	23,1	24,1	24,7	28,1	100,0
	2012	23,6	24,2	24,6	27,6	100,0
	2013	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0
	2014	23,2	24,2	24,6	28,0	100,0
	2015	23,2	24,1	24,5	28,2	100,0
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2010	23,7	24,0	24,2	28,1	100,0
	2011	23,4	24,0	24,5	28,1	100,0
	2012	23,7	24,1	24,5	27,7	100,0
	2013	23,4	24,2	24,5	27,9	100,0
	2014	23,5	24,1	24,5	27,9	100,0
	2015	23,3	24,0	24,4	28,3	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	24,9	22,2	23,1	29,8	100,0
	2011	24,8	22,1	22,6	30,5	100,0
	2012	25,9	21,5	22,5	30,1	100,0
	2013	25,0	22,4	22,7	29,9	100,0
	2014	25,7	22,5	21,7	30,1	100,0
	2015	25,1	22,0	22,2	30,7	100,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	15,0	24,2	27,3	33,5	100,0
	2011	14,5	25,2	28,4	31,9	100,0
	2012	15,1	26,6	27,5	30,8	100,0
	2013	14,6	23,8	28,6	33,0	100,0
	2014	15,6	23,9	28,3	32,2	100,0
	2015	15,4	23,4	28,4	32,8	100,0
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY;</b> <b>NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	25,1	23,8	25,2	25,9	100,0
	2011	24,9	24,0	25,6	25,5	100,0
	2012	25,4	24,2	25,7	24,7	100,0
	2013	25,0	24,2	25,8	25,0	100,0
	2014	25,1	24,2	25,9	24,8	100,0
	2015	25,1	24,1	25,6	25,2	100,0
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	20,0	24,7	27,9	27,4	100,0
	2011	20,7	23,7	27,5	28,1	100,0
	2012	19,3	23,2	29,1	28,4	100,0
	2013	18,9	22,3	28,8	30,0	100,0
	2014	19,7	22,1	29,6	28,6	100,0
	2015	19,4	22,2	29,6	28,8	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI</b> <b>GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	18,0	25,2	29,2	27,6	100,0
	2011	17,9	23,9	29,7	28,5	100,0
	2012	18,2	22,7	29,5	29,6	100,0
	2013	18,3	22,7	29,4	29,6	100,0
	2014	17,9	21,8	30,2	30,1	100,0
	2015	18,2	21,9	30,1	29,8	100,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	22,8	26,6	23,7	26,9	100,0
	2011	22,0	25,9	24,2	27,9	100,0
	2012	22,5	26,4	23,8	27,3	100,0
	2013	21,9	26,5	23,8	27,8	100,0
	2014	20,2	26,0	24,8	29,0	100,0
	2015	19,6	26,4	24,3	29,7	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	20,8	25,0	26,1	28,1	100,0
	2011	23,3	27,7	26,0	23,0	100,0
	2012	25,7	28,0	24,7	21,6	100,0
	2013	23,3	26,2	25,3	25,2	100,0
	2014	23,1	25,2	25,0	26,7	100,0
	2015	23,3	26,8	24,4	25,5	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA</b> <b>Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	25,5	25,9	24,2	24,4	100,0
	2011	24,3	25,7	25,2	24,8	100,0
	2012	23,5	26,2	25,5	24,8	100,0
	2013	23,3	26,5	25,4	24,8	100,0
	2014	23,2	26,5	25,6	24,7	100,0
	2015	22,5	26,7	25,8	25,0	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA;</b> <b>ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	24,3	28,4	22,7	24,6	100,0
	2011	23,1	28,1	23,9	24,9	100,0
	2012	22,5	28,8	24,2	24,5	100,0
	2013	22,5	29,1	24,1	24,3	100,0
	2014	23,0	29,0	24,3	23,7	100,0
	2015	23,1	28,9	24,1	23,9	100,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA;</b> <b>OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;</b> <b>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	27,5	22,5	23,1	26,9	100,0
	2011	27,0	22,2	23,2	27,6	100,0
	2012	26,4	22,5	23,4	27,7	100,0
	2013	26,7	23,1	23,1	27,1	100,0
	2014	26,0	22,9	23,4	27,7	100,0
	2015	25,9	22,7	23,2	28,2	100,0



Tablica 23. Rozdysponowanie PKB w latach 2010-2015, ceny bieżące.

Table 23. Distribution of GDP in 2010-2015, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2010	331 557,7	349 638,5	357 003,9	406 859,8	1 445 059,9
	2011	359 634,5	377 603,9	386 883,3	442 435,3	1 566 557,0
	2012	379 557,2	398 315,6	401 589,5	449 529,8	1 628 992,1
	2013	381 569,3	401 716,0	407 624,2	465 431,2	1 656 340,7
	2014	400 014,9	417 735,0	424 266,9	477 129,5	1 719 146,3
	2015	413 099,6	431 035,4	437 120,0	508 440,9	1 789 695,9
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2010	220 395,0	216 165,4	222 626,5	216 331,4	875 518,3
	2011	239 376,3	235 763,4	240 299,3	233 284,2	948 723,2
	2012	253 752,9	246 997,9	248 829,5	238 610,5	988 190,8
	2013	255 177,8	245 670,4	252 487,7	240 773,6	994 109,5
	2014	263 961,7	254 127,7	256 027,1	244 462,2	1 018 578,7
	2015	266 769,3	257 653,5	263 880,0	248 369,4	1 036 672,2
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2010	65 063,0	66 167,6	67 557,0	77 424,5	276 212,1
	2011	68 332,6	68 073,2	66 176,1	80 244,3	282 826,2
	2012	70 150,8	70 488,5	69 210,1	82 163,1	292 012,5
	2013	71 862,1	72 248,1	72 357,0	85 076,8	301 544,0
	2014	72 014,0	76 789,6	75 465,0	90 696,2	314 964,8
	2015	71 726,1	76 644,4	75 566,5	99 089,4	323 026,4
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2010	43 386,4	64 689,7	68 213,3	116 878,5	293 167,9
	2011	45 228,0	70 458,1	76 868,3	131 519,7	324 074,1
	2012	49 516,8	72 453,8	76 146,4	124 335,5	322 452,5
	2013	47 194,6	68 248,2	74 153,3	122 098,4	311 694,5
	2014	52 575,2	73 717,8	80 463,1	132 632,6	339 388,7
	2015	57 748,0	78 216,4	84 528,9	139 898,9	360 392,2
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2010	3 826,2	3 300,4	4 213,8	3 326,1	14 666,5
	2011	7 423,2	8 039,1	7 631,4	4 238,9	27 332,6
	2012	8 375,0	5 723,8	2 351,5	2 925,2	19 375,5
	2013	285,4	-572,8	-3 643,5	6 564,1	2 633,2
	2014	2 715,8	2 884,3	2 652,6	2 443,2	10 695,9
	2015	-2 282,3	2 313,6	3 315,5	3 035,0	6 381,8
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	129 278,6	146 191,3	149 236,6	153 784,3	578 490,8
	2011	154 707,8	162 616,7	168 624,3	180 459,3	666 408,1
	2012	176 376,6	180 901,0	181 280,7	185 080,0	723 638,3
	2013	179 280,3	190 014,4	198 607,0	199 031,6	766 933,3
	2014	195 747,8	201 330,7	205 084,8	213 690,8	815 854,1
	2015	213 872,3	215 955,3	217 902,4	235 696,4	883 426,4
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	133 986,6	150 751,6	158 710,2	164 345,4	607 793,8
	2011	158 995,3	171 195,6	176 550,1	190 801,9	697 542,9
	2012	182 193,3	182 108,8	180 049,4	186 997,5	731 349,0
	2013	175 796,8	177 725,6	190 159,8	191 516,5	735 198,7
	2014	190 307,3	194 639,5	198 877,6	209 887,6	793 712,0
	2015	197 987,2	203 252,2	211 510,3	220 713,3	833 463,0
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2010	336 265,7	354 198,8	366 477,5	417 420,9	1 474 362,9
	2011	363 922,0	386 182,8	394 809,1	452 777,9	1 597 691,8
	2012	385 373,9	399 523,4	400 358,2	451 447,3	1 636 702,8
	2013	378 085,8	389 427,2	399 177,0	457 916,1	1 624 606,1
	2014	394 574,4	411 043,8	418 059,7	473 326,3	1 697 004,2
	2015	397 214,5	418 332,3	430 727,9	493 457,8	1 739 732,5

Tablica 24. Rozdysponowanie PKB w latach 2010-2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 24. Distribution of GDP in 2010-2015, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2010	327 171,8	340 667,5	347 511,7	396 872,0	1 412 223,0
	2011	350 965,8	365 904,4	374 658,2	425 908,1	1 517 436,5
	2012	374 579,4	385 490,8	391 776,7	439 175,4	1 591 022,3
	2013	382 435,8	399 684,1	407 837,8	459 636,1	1 649 593,8
	2014	396 495,6	413 830,0	421 475,0	478 910,3	1 710 710,9
	2015	413 415,5	428 725,8	437 727,2	502 021,5	1 781 890,0
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2010	217 197,5	208 838,4	215 530,0	206 737,2	848 303,1
	2011	230 846,3	224 196,0	229 764,1	219 187,2	903 993,6
	2012	247 628,8	237 350,8	240 934,2	230 138,8	956 052,6
	2013	256 115,7	244 512,9	250 671,1	239 303,1	990 602,8
	2014	261 516,1	252 703,2	258 073,2	247 597,1	1 019 889,6
	2015	271 018,8	261 117,9	264 767,0	252 790,6	1 049 694,3
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2010	64 039,7	63 643,9	64 661,8	73 056,8	265 402,2
	2011	66 540,4	65 583,6	63 515,5	75 661,7	271 301,2
	2012	68 350,2	67 338,5	67 010,1	79 012,3	281 711,1
	2013	71 505,1	71 212,9	71 737,5	83 887,5	298 343,0
	2014	71 931,1	76 526,8	76 028,1	91 081,2	315 567,2
	2015	72 935,1	77 168,4	76 303,5	99 109,8	325 516,8
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2010	43 044,8	63 100,2	66 135,1	114 235,0	286 515,1
	2011	45 714,4	69 750,5	75 330,7	128 076,5	318 872,1
	2012	48 967,3	71 095,0	74 816,4	123 434,1	318 312,8
	2013	47 780,2	69 753,9	76 225,3	125 249,3	319 008,7
	2014	52 637,0	74 587,9	81 448,6	134 297,5	342 971,0
	2015	57 754,4	77 843,5	84 819,5	138 717,2	359 134,6
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2010	1 545,4	3 932,8	3 439,2	6 344,2	15 261,6
	2011	7 671,4	8 397,3	7 892,1	4 317,5	28 278,3
	2012	8 502,2	4 548,9	3 508,2	2 918,3	19 477,6
	2013	988,6	-534,5	-2 758,4	5 405,1	3 100,8
	2014	3 122,2	3 465,4	2 735,4	2 322,3	11 645,3
	2015	-1 658,0	2 311,3	2 924,5	3 043,3	6 621,1
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	132 658,4	147 196,0	145 657,1	152 048,1	577 559,6
	2011	149 716,6	156 327,4	157 450,8	160 469,7	623 964,5
	2012	169 723,1	174 922,6	174 389,6	177 908,4	696 943,7
	2013	180 751,0	190 408,3	198 486,0	198 044,2	767 689,5
	2014	194 107,5	201 250,0	207 336,5	213 467,6	816 161,6
	2015	210 172,4	212 051,4	218 454,2	230 966,6	871 644,6
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	134 853,7	149 799,4	151 640,6	158 856,7	595 150,4
	2011	152 977,4	162 033,2	162 977,7	165 113,1	643 101,4
	2012	172 073,9	173 466,0	172 572,4	177 511,2	695 623,5
	2013	178 253,7	179 461,7	190 309,1	195 621,0	743 645,5
	2014	190 112,7	198 216,1	207 605,4	212 965,8	808 900,0
	2015	200 100,7	205 275,4	213 013,8	225 708,9	844 098,8
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2010	329 367,1	343 270,9	353 495,2	403 680,6	1 429 813,8
	2011	354 226,6	371 610,2	380 185,1	430 551,5	1 536 573,4
	2012	376 930,2	384 034,2	389 959,5	438 778,2	1 589 702,1
	2013	379 938,5	388 737,5	399 660,9	457 212,9	1 625 549,8
	2014	392 500,8	410 796,1	421 743,9	478 408,5	1 703 449,3
	2015	403 343,8	421 949,8	432 286,8	496 763,8	1 754 344,2

Tablica 25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2010-2015.

Table 25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2010-2015.

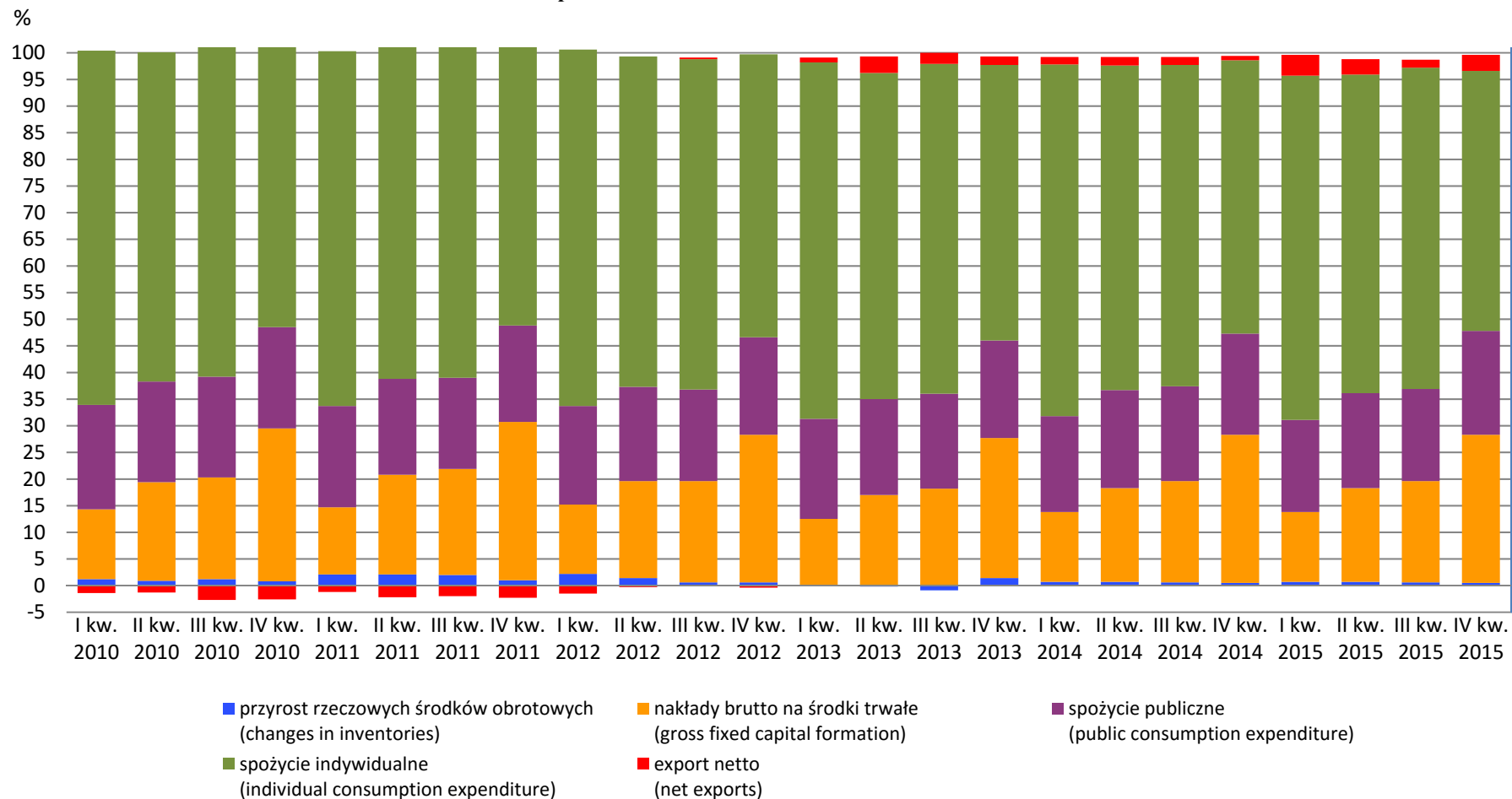
Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100				
		corresponding period of previous year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2010	102,1	103,6	104,0	104,8	103,7
	2011	104,9	104,8	105,0	105,3	105,0
	2012	103,3	102,3	100,9	100,1	101,6
	2013	100,0	100,5	101,8	102,6	101,3
	2014	103,3	103,3	103,3	103,3	103,3
	2015	103,6	103,1	103,4	104,3	103,6
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2010	101,7	102,7	102,6	103,1	102,5
	2011	103,7	103,6	103,3	102,4	103,3
	2012	102,1	100,8	100,2	100,0	100,8
	2013	100,2	99,5	100,7	100,7	100,2
	2014	102,3	102,9	102,3	102,8	102,6
	2015	103,1	103,1	103,1	103,0	103,1
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2010	99,2	102,5	108,0	103,7	103,3
	2011	101,3	99,0	94,1	98,6	98,2
	2012	98,7	99,0	101,1	99,6	99,6
	2013	101,1	101,5	103,5	102,5	102,2
	2014	99,8	106,0	105,1	107,2	104,7
	2015	101,8	100,8	100,9	108,7	103,4
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2010	90,7	100,7	100,1	102,5	99,6
	2011	105,4	107,8	110,4	109,6	108,8
	2012	106,7	99,9	96,8	95,1	98,2
	2013	97,5	96,5	99,8	100,3	98,9
	2014	112,0	109,6	109,7	109,7	110,0
	2015	111,8	105,8	104,4	104,4	105,8
<b>PRZYRÓST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2010	-29,3	-123,7	-441,0	-189,5	-121,3
	2011	181,8	252,2	208,2	129,8	192,8
	2012	117,8	56,2	45,7	67,4	71,3
	2013	12,1	-9,3	-113,2	179,8	16,0
	2014	1 504,7	-768,0	-89,8	39,2	442,2
	2015	-64,5	80,2	116,5	111,4	61,9
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	110,6	118,2	111,8	111,1	112,9
	2011	112,8	106,0	107,9	105,4	107,9
	2012	106,0	105,3	103,3	103,9	104,6
	2013	102,5	104,9	109,5	107,3	106,1
	2014	107,6	106,6	104,7	106,9	106,4
	2015	108,3	105,2	105,6	108,2	106,8
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	109,7	120,9	112,6	113,1	114,0
	2011	111,1	106,0	105,2	101,7	105,8
	2012	103,6	98,6	98,1	98,8	99,7
	2013	98,6	98,7	104,9	104,4	101,7
	2014	108,7	111,7	109,7	110,1	110,0
	2015	106,9	105,0	104,9	108,6	106,3
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2010	101,9	104,6	104,5	105,7	104,2
	2011	104,3	104,8	104,0	103,9	104,2
	2012	102,3	99,3	98,6	98,2	99,5
	2013	98,1	97,7	99,7	101,4	99,3
	2014	103,7	105,6	105,6	104,5	104,9
	2015	102,9	103,0	103,0	104,5	103,4

Tablica 26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2010-2015, ceny bieżące.

Table 26. Structure of distribution of GDP in 2010-2015, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		PKB = 100				
		GDP = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2010	66,5	61,8	62,4	53,2	60,6
	2011	66,6	62,4	62,1	52,7	60,6
	2012	66,9	62,0	62,0	53,1	60,7
	2013	66,9	61,2	61,9	51,7	60,0
	2014	66,0	60,9	60,3	51,3	59,2
	2015	64,6	59,8	60,3	48,8	57,9
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2010	19,6	18,9	18,9	19,0	19,1
	2011	19,0	18,0	17,1	18,1	18,1
	2012	18,5	17,7	17,2	18,3	17,9
	2013	18,8	18,0	17,8	18,3	18,2
	2014	18,0	18,4	17,8	19,0	18,3
	2015	17,3	17,8	17,3	19,5	18,0
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2010	13,1	18,5	19,1	28,7	20,3
	2011	12,6	18,7	19,9	29,7	20,7
	2012	13,0	18,2	19,0	27,7	19,8
	2013	12,4	17,0	18,2	26,3	18,8
	2014	13,1	17,6	19,0	27,8	19,7
	2015	14,0	18,2	19,3	27,5	20,1
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2010	1,2	0,9	1,2	0,8	1,0
	2011	2,1	2,1	2,0	1,0	1,7
	2012	2,2	1,4	0,6	0,6	1,2
	2013	0,1	-0,2	-0,9	1,4	0,2
	2014	0,7	0,7	0,6	0,5	0,7
	2015	-0,6	0,5	0,8	0,6	0,4
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	39,0	41,8	41,8	37,8	40,0
	2011	43,0	43,1	43,6	40,8	42,5
	2012	46,5	45,4	45,1	41,2	44,4
	2013	47,0	47,3	48,7	42,8	46,3
	2014	49,0	48,2	48,4	44,8	47,5
	2015	51,8	50,1	49,9	46,4	49,4
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	40,4	43,1	44,5	40,4	42,1
	2011	44,2	45,3	45,6	43,1	44,5
	2012	48,0	45,7	44,8	41,6	44,9
	2013	46,1	44,2	46,6	41,2	44,4
	2014	47,6	46,6	46,9	44,0	46,2
	2015	47,9	47,2	48,4	43,4	46,6
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2010	101,4	101,3	102,7	102,6	102,0
	2011	101,2	102,3	102,0	102,3	102,0
	2012	101,5	100,3	99,7	100,4	100,5
	2013	99,1	96,9	97,9	98,4	98,1
	2014	98,6	98,4	98,5	99,2	98,7
	2015	96,1	97,1	98,5	97,0	97,2

**WYKRES 2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących**  
**Structure of distribution of GDP at current prices**



Tablica 27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2010-2015, ceny bieżące.

Table 27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2010-2015, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2010	22,9	24,2	24,7	28,2	100,0
	2011	23,0	24,1	24,7	28,2	100,0
	2012	23,3	24,5	24,6	27,6	100,0
	2013	23,0	24,3	24,6	28,1	100,0
	2014	23,3	24,3	24,7	27,7	100,0
	2015	23,1	24,1	24,4	28,4	100,0
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2010	25,2	24,7	25,4	24,7	100,0
	2011	25,2	24,9	25,3	24,6	100,0
	2012	25,7	25,0	25,2	24,1	100,0
	2013	25,7	24,7	25,4	24,2	100,0
	2014	25,9	25,0	25,1	24,0	100,0
	2015	25,7	24,8	25,5	24,0	100,0
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2010	23,6	23,9	24,5	28,0	100,0
	2011	24,2	24,1	23,4	28,3	100,0
	2012	24,0	24,1	23,7	28,2	100,0
	2013	23,8	24,0	24,0	28,2	100,0
	2014	22,8	24,4	24,0	28,8	100,0
	2015	22,2	23,7	23,4	30,7	100,0
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2010	14,8	22,1	23,3	39,8	100,0
	2011	14,0	21,7	23,7	40,6	100,0
	2012	15,4	22,5	23,6	38,5	100,0
	2013	15,1	21,9	23,8	39,2	100,0
	2014	15,5	21,7	23,7	39,1	100,0
	2015	16,0	21,7	23,5	38,8	100,0
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2010	26,1	22,5	28,7	22,7	100,0
	2011	27,2	29,4	27,9	15,5	100,0
	2012	43,2	29,6	12,1	15,1	100,0
	2013	10,8	-21,7	-138,4	249,3	100,0
	2014	25,4	27,0	24,8	22,8	100,0
	2015	-35,8	36,3	52,0	47,5	100,0
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	22,3	25,3	25,8	26,6	100,0
	2011	23,2	24,4	25,3	27,1	100,0
	2012	24,4	25,0	25,0	25,6	100,0
	2013	23,4	24,8	25,9	25,9	100,0
	2014	24,0	24,7	25,1	26,2	100,0
	2015	24,2	24,4	24,7	26,7	100,0
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	22,1	24,8	26,1	27,0	100,0
	2011	22,8	24,5	25,3	27,4	100,0
	2012	24,9	24,9	24,6	25,6	100,0
	2013	23,9	24,2	25,9	26,0	100,0
	2014	24,0	24,5	25,1	26,4	100,0
	2015	23,7	24,4	25,4	26,5	100,0
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2010	22,8	24,0	24,9	28,3	100,0
	2011	22,8	24,2	24,7	28,3	100,0
	2012	23,5	24,4	24,5	27,6	100,0
	2013	23,3	24,0	24,5	28,2	100,0
	2014	23,3	24,2	24,6	27,9	100,0
	2015	22,8	24,0	24,8	28,4	100,0

Tablica 28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2010-2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 28. Structure of distribution of GDP in 2010-2015, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		PKB = 100				
		GDP = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <b>GROSS DOMESTIC PRODUCT</b> w tym: (of which)	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2010	66,4	61,3	62,0	52,1	60,1
	2011	65,8	61,3	61,3	51,5	59,6
	2012	66,1	61,6	61,5	52,4	60,1
	2013	67,0	61,2	61,5	52,1	60,1
	2014	66,0	61,1	61,2	51,7	59,6
	2015	65,6	60,9	60,5	50,4	58,9
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2010	19,6	18,7	18,6	18,4	18,8
	2011	19,0	17,9	17,0	17,8	17,9
	2012	18,2	17,5	17,1	18,0	17,7
	2013	18,7	17,8	17,6	18,3	18,1
	2014	18,1	18,5	18,0	19,0	18,4
	2015	17,6	18,0	17,4	19,7	18,3
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <b>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</b>	2010	13,2	18,5	19,0	28,8	20,3
	2011	13,0	19,1	20,1	30,1	21,0
	2012	13,1	18,4	19,1	28,1	20,0
	2013	12,5	17,5	18,7	27,2	19,3
	2014	13,3	18,0	19,3	28,0	20,0
	2015	14,0	18,2	19,4	27,6	20,2
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <b>CHANGES IN INVENTORIES</b>	2010	0,5	1,2	1,0	1,6	1,1
	2011	2,2	2,3	2,1	1,0	1,9
	2012	2,3	1,2	0,9	0,7	1,2
	2013	0,3	-0,1	-0,7	1,2	0,2
	2014	0,8	0,8	0,6	0,5	0,7
	2015	-0,4	0,5	0,7	0,6	0,4
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	40,5	43,2	41,9	38,3	40,9
	2011	42,7	42,7	42,0	37,7	41,1
	2012	45,3	45,4	44,5	40,5	43,8
	2013	47,3	47,6	48,7	43,1	46,6
	2014	48,9	48,6	49,2	44,6	47,7
	2015	50,8	49,5	49,9	46,0	48,9
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	41,2	44,0	43,6	40,0	42,1
	2011	43,6	44,3	43,5	38,8	42,4
	2012	45,9	45,0	44,0	40,4	43,7
	2013	46,6	44,9	46,7	42,6	45,1
	2014	47,9	47,9	49,3	44,5	47,3
	2015	48,4	47,9	48,7	45,0	47,4
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2010	100,7	100,8	101,7	101,7	101,2
	2011	100,9	101,6	101,5	101,1	101,3
	2012	100,6	99,6	99,5	99,9	99,9
	2013	99,3	97,3	98,0	99,5	98,5
	2014	99,0	99,3	100,1	99,9	99,6
	2015	97,6	98,4	98,8	99,0	98,5

Tablica 29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2010-2015, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2010-2015, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
	Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2010	23,2	24,1	24,6	28,1	100,0
	2011	23,1	24,1	24,7	28,1	100,0
	2012	23,6	24,2	24,6	27,6	100,0
	2013	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0
	2014	23,2	24,2	24,6	28,0	100,0
	2015	23,2	24,1	24,5	28,2	100,0
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2010	25,6	24,6	25,4	24,4	100,0
	2011	25,6	24,8	25,4	24,2	100,0
	2012	25,9	24,8	25,2	24,1	100,0
	2013	25,8	24,7	25,3	24,2	100,0
	2014	25,6	24,8	25,3	24,3	100,0
	2015	25,8	24,9	25,2	24,1	100,0
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2010	24,1	24,0	24,4	27,5	100,0
	2011	24,5	24,2	23,4	27,9	100,0
	2012	24,3	23,9	23,8	28,0	100,0
	2013	24,0	23,9	24,0	28,1	100,0
	2014	22,8	24,2	24,1	28,9	100,0
	2015	22,4	23,7	23,4	30,5	100,0
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2010	15,0	22,0	23,1	39,9	100,0
	2011	14,3	21,9	23,6	40,2	100,0
	2012	15,4	22,3	23,5	38,8	100,0
	2013	15,0	21,9	23,9	39,2	100,0
	2014	15,3	21,8	23,7	39,2	100,0
	2015	16,1	21,7	23,6	38,6	100,0
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2010	10,1	25,8	22,5	41,6	100,0
	2011	27,1	29,7	27,9	15,3	100,0
	2012	43,7	23,3	18,0	15,0	100,0
	2013	31,9	-17,2	-89,0	174,3	100,0
	2014	26,8	29,8	23,5	19,9	100,0
	2015	-25,0	34,9	44,2	45,9	100,0
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	23,0	25,5	25,2	26,3	100,0
	2011	24,0	25,1	25,2	25,7	100,0
	2012	24,4	25,1	25,0	25,5	100,0
	2013	23,5	24,8	25,9	25,8	100,0
	2014	23,8	24,7	25,4	26,1	100,0
	2015	24,1	24,3	25,1	26,5	100,0
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2010	22,7	25,2	25,4	26,7	100,0
	2011	23,8	25,2	25,3	25,7	100,0
	2012	24,7	25,0	24,8	25,5	100,0
	2013	24,0	24,1	25,6	26,3	100,0
	2014	23,5	24,5	25,7	26,3	100,0
	2015	23,7	24,3	25,2	26,8	100,0
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2010	23,0	24,0	24,7	28,3	100,0
	2011	23,1	24,2	24,7	28,0	100,0
	2012	23,7	24,2	24,5	27,6	100,0
	2013	23,4	23,9	24,6	28,1	100,0
	2014	23,0	24,1	24,8	28,1	100,0
	2015	23,0	24,1	24,6	28,3	100,0



**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny stałe przy roku odniesienia 2010**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
SEASONALLY UNADJUSTED DATA  
constant prices of 2010**

Tablica 30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2010-2015, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 30. GDP and gross value added in 2010-2015, constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	334 779,2	348 588,7	355 592,0	406 100,0	1 445 059,9
	2011	350 965,7	365 904,4	374 658,2	425 908,2	1 517 436,5
	2012	362 834,6	373 403,7	379 492,4	425 405,1	1 541 135,8
	2013	361 809,9	378 128,0	385 841,9	434 846,6	1 560 626,4
	2014	373 583,5	389 916,1	397 119,4	451 235,8	1 611 854,8
	2015	387 614,4	401 969,1	410 408,8	470 690,5	1 670 682,8
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2010	301 702,1	306 079,6	308 709,1	357 138,0	1 273 628,8
	2011	312 432,3	321 651,7	327 517,1	375 599,0	1 337 200,1
	2012	322 455,4	327 690,7	332 275,1	376 485,8	1 358 907,0
	2013	321 765,9	333 477,9	337 932,1	384 022,2	1 377 198,1
	2014	334 180,2	342 449,2	348 014,5	397 529,7	1 422 173,6
	2015	342 286,4	352 434,5	359 643,2	416 633,7	1 470 997,8
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	78 647,3	70 284,5	73 158,8	94 075,0	316 165,6
	2011	84 582,0	75 129,9	77 017,7	103 724,3	340 453,9
	2012	90 689,8	75 145,0	78 736,2	105 152,4	349 723,4
	2013	87 896,0	78 758,5	79 796,2	104 794,7	351 245,4
	2014	94 275,5	82 842,8	79 598,1	110 597,3	367 313,7
	2015	97 472,6	85 417,5	86 257,5	118 912,5	388 060,1
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	16 221,0	26 088,5	29 465,1	36 091,4	107 866,0
	2011	17 709,1	30 860,6	34 795,4	39 045,0	122 410,1
	2012	17 793,9	31 216,2	32 296,3	36 211,6	117 518,0
	2013	16 319,8	26 567,5	31 939,1	36 740,3	111 566,7
	2014	19 002,6	29 033,6	34 373,3	39 183,8	121 593,3
	2015	19 630,5	29 778,9	36 078,7	41 758,4	127 246,5
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY,</b> <b>NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	61 759,5	58 347,9	61 909,0	63 495,0	245 511,4
	2011	59 899,0	57 878,0	61 513,1	61 496,1	240 786,2
	2012	63 347,1	60 239,9	64 022,2	61 580,2	249 189,4
	2013	62 317,0	60 417,7	64 272,7	62 471,1	249 478,5
	2014	62 012,2	59 630,4	63 933,2	61 127,8	246 703,6
	2015	63 803,6	61 480,1	65 271,7	64 308,5	254 863,9
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	13 463,3	16 555,8	18 731,4	18 432,9	67 183,4
	2011	16 072,5	18 370,4	21 382,7	21 778,1	77 603,7
	2012	16 028,1	19 310,6	24 124,4	23 566,3	83 029,4
	2013	16 148,1	19 023,9	24 557,8	25 585,7	85 315,5
	2014	16 791,3	18 833,9	25 288,4	24 375,3	85 288,9
	2015	16 705,6	19 067,6	25 417,6	24 805,5	85 996,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI</b> <b>GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	2 570,8	3 609,3	4 181,8	3 940,6	14 302,5
	2011	2 703,5	3 603,5	4 462,3	4 300,0	15 069,3
	2012	2 771,7	3 451,5	4 481,5	4 491,6	15 196,3
	2013	2 942,6	3 648,5	4 742,3	4 767,5	16 100,9
	2014	3 175,7	3 863,2	5 349,3	5 337,8	17 726,0
	2015	3 305,8	3 976,6	5 478,8	5 412,2	18 173,4
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	11 311,5	13 198,0	11 762,7	13 376,6	49 648,8
	2011	11 589,2	13 643,1	12 735,1	14 670,7	52 638,1
	2012	13 045,5	15 249,2	13 751,8	15 779,6	57 826,1
	2013	13 202,9	16 028,4	14 369,3	16 775,6	60 376,2
	2014	12 969,4	16 698,3	15 908,9	18 569,7	64 146,3
	2015	13 159,3	17 654,5	16 242,9	19 865,9	66 922,6
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	10 951,9	13 167,7	13 728,4	14 822,6	52 670,6
	2011	13 387,0	15 936,0	14 978,2	13 217,5	57 518,7
	2012	13 166,4	14 317,8	12 670,2	11 066,0	51 220,4
	2013	13 703,3	15 334,1	14 804,7	14 762,4	58 604,5
	2014	14 776,5	16 181,9	16 047,5	17 086,1	64 092,0
	2015	15 860,1	18 241,4	16 615,5	17 327,8	68 044,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA</b> <b>Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	17 241,6	17 581,1	16 409,8	16 560,7	67 793,2
	2011	17 194,7	18 124,6	17 812,9	17 537,5	70 669,7
	2012	16 607,1	18 542,7	18 081,5	17 547,9	70 779,2
	2013	16 632,3	18 850,6	18 094,4	17 682,8	71 260,1
	2014	17 414,2	19 814,0	19 150,1	18 523,2	74 901,5
	2015	17 356,7	20 527,6	19 846,0	19 290,9	77 021,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA;</b> <b>ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	21 669,6	25 411,2	20 319,0	21 938,5	89 338,3
	2011	21 649,6	26 369,4	22 346,1	23 343,6	93 708,7
	2012	22 136,7	28 255,7	23 797,4	24 083,6	98 273,4
	2013	23 019,3	29 745,7	24 563,3	24 790,7	102 119,0
	2014	24 549,9	30 982,4	25 889,0	25 221,5	106 642,8
	2015	25 092,1	31 406,8	26 123,5	25 908,2	108 530,6
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA;</b> <b>OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;</b> <b>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	54 267,8	44 191,0	45 456,8	52 905,1	196 820,7
	2011	53 736,9	44 216,5	46 181,4	54 915,8	199 050,6
	2012	52 568,5	44 891,3	46 587,9	55 286,5	199 334,2
	2013	53 643,0	46 514,3	46 370,2	54 641,5	201 169,0
	2014	53 175,8	46 808,8	47 932,1	56 724,1	204 640,8
	2015	53 853,7	47 285,9	48 146,8	58 595,8	207 882,2

Tablica 31. Rozdysponowanie PKB w latach 2010-2015, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 31. Distribution of GDP in 2010-2015, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	334 779,2	348 588,7	355 592,0	406 100,0	1 445 059,9
	2011	350 965,7	365 904,4	374 658,2	425 908,2	1 517 436,5
	2012	362 834,6	373 403,7	379 492,4	425 405,1	1 541 135,8
	2013	361 809,9	378 128,0	385 841,9	434 846,6	1 560 626,4
	2014	373 583,5	389 916,1	397 119,4	451 235,8	1 611 854,8
	2015	387 614,4	401 969,1	410 408,8	470 690,5	1 670 682,8
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2010	294 452,8	285 606,7	293 556,2	292 707,2	1 166 322,9
	2011	300 799,2	293 418,7	296 917,6	298 110,0	1 189 245,5
	2012	304 831,3	294 273,2	297 377,6	298 124,3	1 194 606,4
	2013	305 535,7	294 784,5	300 945,7	301 274,9	1 202 540,8
	2014	309 055,8	305 384,5	309 804,9	313 684,1	1 237 929,3
	2015	319 150,5	314 138,8	316 664,0	326 276,8	1 276 230,1
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2010	224 165,6	215 538,3	222 444,6	213 369,7	875 518,2
	2011	230 846,3	224 196,0	229 764,1	219 187,2	903 993,6
	2012	235 953,8	226 160,4	229 574,7	219 288,5	910 977,4
	2013	236 103,8	225 407,6	231 084,6	220 604,9	913 200,9
	2014	240 231,8	232 136,1	237 069,2	227 445,8	936 882,9
	2015	249 281,5	240 174,8	243 531,2	232 515,4	965 502,9
<b>AKUMULACJA</b> <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2010	45 526,7	68 435,6	71 023,6	123 054,1	308 040,0
	2011	53 427,3	78 191,5	83 267,4	132 441,6	347 327,8
	2012	56 828,4	74 774,9	77 414,8	124 868,7	333 886,8
	2013	47 647,6	67 611,4	71 756,4	127 589,8	314 605,2
	2014	55 819,0	78 121,5	84 255,6	136 712,0	354 908,1
	2015	56 884,3	81 262,0	88 952,8	143 689,5	370 788,6
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2010	44 044,3	64 565,4	67 670,7	116 887,5	293 167,9
	2011	45 714,4	69 750,5	75 330,7	128 076,5	318 872,1
	2012	48 181,3	69 953,8	73 615,5	121 452,8	313 203,4
	2013	46 409,7	67 753,1	74 038,9	121 656,7	309 858,4
	2014	52 326,9	74 148,5	80 968,8	133 506,3	340 950,5
	2015	58 020,2	78 201,7	85 209,8	139 355,6	360 787,3
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2010	339 629,3	353 966,3	364 509,1	416 258,2	1 474 362,9
	2011	354 226,5	371 610,2	380 185,1	430 551,6	1 536 573,4
	2012	362 511,3	369 343,5	375 042,0	421 993,3	1 528 890,1
	2013	354 911,2	363 130,6	373 334,5	427 095,4	1 518 471,7
	2014	366 859,0	383 959,0	394 191,7	447 154,5	1 592 164,2
	2015	378 425,5	395 882,0	405 580,4	466 074,0	1 645 961,9

Tablica 32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2010-2015, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2010-2015, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie Item	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
	analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	102,1	103,5	104,7	104,4	103,7
	2011	104,8	105,0	105,4	104,9	105,0
	2012	103,4	102,0	101,3	99,9	101,6
	2013	99,7	101,3	101,7	102,2	101,3
	2014	103,3	103,1	102,9	103,8	103,3
	2015	103,8	103,1	103,3	104,3	103,6
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2010	103,3	103,3	103,4	104,9	103,8
	2011	103,6	105,1	106,1	105,2	105,0
	2012	103,2	101,9	101,5	100,2	101,6
	2013	99,8	101,8	101,7	102,0	101,3
	2014	103,9	102,7	103,0	103,5	103,3
	2015	102,4	102,9	103,3	104,8	103,4
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	113,1	109,2	106,7	106,2	108,6
	2011	107,5	106,9	105,3	110,3	107,7
	2012	107,2	100,0	102,2	101,4	102,7
	2013	96,9	104,8	101,3	99,7	100,4
	2014	107,3	105,2	99,8	105,5	104,6
	2015	103,4	103,1	108,4	107,5	105,6
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	98,9	109,0	105,1	108,3	106,1
	2011	109,2	118,3	118,1	108,2	113,5
	2012	100,5	101,2	92,8	92,7	96,0
	2013	91,7	85,1	98,9	101,5	94,9
	2014	116,4	109,3	107,6	106,7	109,0
	2015	103,3	102,6	105,0	106,6	104,6
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY;</b> <b>NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	102,2	102,9	103,5	107,1	103,9
	2011	97,0	99,2	99,4	96,9	98,1
	2012	105,8	104,1	104,1	100,1	103,5
	2013	98,4	100,3	100,4	101,4	100,1
	2014	99,5	98,7	99,5	97,8	98,9
	2015	102,9	103,1	102,1	105,2	103,3
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	99,4	104,0	100,9	97,9	100,5
	2011	119,4	111,0	114,2	118,1	115,5
	2012	99,7	105,1	112,8	108,2	107,0
	2013	100,7	98,5	101,8	108,6	102,8
	2014	104,0	99,0	103,0	95,3	100,0
	2015	99,5	101,2	100,5	101,8	100,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI</b> <b>GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	102,9	104,5	97,6	97,8	100,2
	2011	105,2	99,8	106,7	109,1	105,4
	2012	102,5	95,8	100,4	104,5	100,8
	2013	106,2	105,7	105,8	106,1	106,0
	2014	107,9	105,9	112,8	112,0	110,1
	2015	104,1	102,9	102,4	101,4	102,5
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	108,1	102,8	97,7	97,6	101,2
	2011	102,5	103,4	108,3	109,7	106,0
	2012	112,6	111,8	108,0	107,6	109,9
	2013	101,2	105,1	104,5	106,3	104,4
	2014	98,2	104,2	110,7	110,7	106,2
	2015	101,5	105,7	102,1	107,0	104,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	68,9	94,2	128,6	112,7	98,1
	2011	122,2	121,0	109,1	89,2	109,2
	2012	98,4	89,8	84,6	83,7	89,0
	2013	104,1	107,1	116,8	133,4	114,4
	2014	107,8	105,5	108,4	115,7	109,4
	2015	107,3	112,7	103,5	101,4	106,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA</b> <b>Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	108,2	104,8	104,8	104,7	105,6
	2011	99,7	103,1	108,6	105,9	104,2
	2012	96,6	102,3	101,5	100,1	100,2
	2013	100,2	101,7	100,1	100,8	100,7
	2014	104,7	105,1	105,8	104,8	105,1
	2015	99,7	103,6	103,6	104,1	102,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA;</b> <b>ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	101,7	100,1	99,4	99,8	100,2
	2011	99,9	103,8	110,0	106,4	104,9
	2012	102,3	107,2	106,5	103,2	104,9
	2013	104,0	105,3	103,2	102,9	103,9
	2014	106,6	104,2	105,4	101,7	104,4
	2015	102,2	101,4	100,9	102,7	101,8
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA;</b> <b>OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;</b> <b>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	101,8	99,4	98,3	103,6	100,9
	2011	99,0	100,1	101,6	103,8	101,1
	2012	97,8	101,5	100,9	100,7	100,1
	2013	102,0	103,6	99,5	98,8	100,9
	2014	99,1	100,6	103,4	103,8	101,7
	2015	101,3	101,0	100,4	103,3	101,6

Tablica 33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2010-2015, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2010-2015, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100				
		corresponding period of previous year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	102,1	103,5	104,7	104,4	103,7
	2011	104,8	105,0	105,4	104,9	105,0
	2012	103,4	102,0	101,3	99,9	101,6
	2013	99,7	101,3	101,7	102,2	101,3
	2014	103,3	103,1	102,9	103,8	103,3
	2015	103,8	103,1	103,3	104,3	103,6
<b>SPOŻYCIE OGÓŁEM</b> <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2010	101,4	102,6	104,6	102,8	102,8
	2011	102,2	102,7	101,1	101,8	102,0
	2012	101,3	100,3	100,2	100,0	100,5
	2013	100,2	100,2	101,2	101,1	100,7
	2014	101,2	103,6	102,9	104,1	102,9
	2015	103,3	102,9	102,2	104,0	103,1
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2010	101,8	102,4	103,7	102,2	102,5
	2011	103,0	104,0	103,3	102,7	103,3
	2012	102,2	100,9	99,9	100,0	100,8
	2013	100,1	99,7	100,7	100,6	100,2
	2014	101,7	103,0	102,6	103,1	102,6
	2015	103,8	103,5	102,7	102,2	103,1
<b>AKUMULACJA</b> <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2010	105,5	112,8	107,3	111,1	109,7
	2011	117,4	114,3	117,2	107,6	112,8
	2012	106,4	95,6	93,0	94,3	96,1
	2013	83,8	90,4	92,7	102,2	94,2
	2014	117,1	115,5	117,4	107,1	112,8
	2015	101,9	104,0	105,6	105,1	104,5
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2010	91,1	100,6	100,6	102,1	99,6
	2011	103,8	108,0	111,3	109,6	108,8
	2012	105,4	100,3	97,7	94,8	98,2
	2013	96,3	96,9	100,6	100,2	98,9
	2014	112,8	109,4	109,4	109,7	110,0
	2015	110,9	105,5	105,2	104,4	105,8
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2010	102,0	104,4	105,2	105,0	104,2
	2011	104,3	105,0	104,3	103,4	104,2
	2012	102,3	99,4	98,6	98,0	99,5
	2013	97,9	98,3	99,5	101,2	99,3
	2014	103,4	105,7	105,6	104,7	104,9
	2015	103,2	103,1	102,9	104,2	103,4

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE WYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny stałe przy roku odniesienia 2010**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
SEASONALLY ADJUSTED DATA  
constant prices of 2010**

Tablica 34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2010-2015, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 34. GDP and gross value added in 2010-2015, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)
w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> GROSS DOMESTIC PRODUCT	2010	353 473,2	358 633,6	362 871,7	367 566,2
	2011	371 940,3	376 795,1	381 592,8	385 431,7
	2012	385 318,0	384 751,8	386 161,1	384 935,2
	2013	384 877,7	389 413,4	392 289,8	393 597,5
	2014	397 411,6	401 474,3	404 344,2	407 731,4
	2015	411 799,3	414 276,9	418 309,3	424 641,0
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> GROSS VALUE ADDED	2010	313 635,4	315 114,4	316 914,2	322 428,2
	2011	327 135,7	331 578,5	336 434,9	340 983,1
	2012	338 063,5	339 625,8	341 996,3	340 157,1
	2013	339 750,1	345 451,8	346 270,0	348 746,4
	2014	353 549,9	353 728,2	357 080,7	358 630,6
	2015	361 763,1	364 550,2	367 741,1	373 123,0
<b>PRZEMYSŁ</b> INDUSTRY sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	77 515,1	78 408,2	79 896,3	80 363,8
	2011	82 328,8	84 688,3	84 868,6	86 744,6
	2012	87 939,7	85 544,2	87 167,2	87 773,8
	2013	85 782,1	88 281,8	89 194,1	88 290,9
	2014	91 025,4	91 579,2	90 480,7	93 087,6
	2015	93 857,4	95 184,1	97 737,3	99 026,7
<b>BUDOWNICTWO</b> CONSTRUCTION sekcja F (section F)	2010	26 004,5	26 420,4	26 973,7	28 160,2
	2011	29 193,8	30 250,5	30 757,8	30 897,8
	2012	30 749,1	31 346,1	27 757,1	27 810,6
	2013	27 863,9	27 764,3	28 130,0	28 705,5
	2014	29 642,3	30 114,4	30 427,6	30 705,6
	2015	31 015,3	31 420,9	31 928,0	32 403,7
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES sekcja G (section G)	2010	60 047,2	60 671,4	61 585,7	63 415,5
	2011	58 453,5	59 937,5	60 708,5	61 456,0
	2012	62 259,7	62 055,3	62 346,3	61 921,4
	2013	61 969,6	62 283,8	62 139,1	62 501,2
	2014	61 593,1	61 653,0	62 061,6	61 678,5
	2015	62 811,2	63 344,4	63 903,4	65 131,3
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> TRANSPORTATION AND STORAGE sekcja H (section H)	2010	16 628,5	17 104,2	16 841,7	16 578,5
	2011	19 743,7	19 133,5	19 074,5	19 616,7
	2012	20 240,6	20 739,6	21 143,5	20 868,1
	2013	20 961,6	21 217,9	21 174,5	21 922,8
	2014	21 462,8	21 207,6	21 506,0	21 073,7
	2015	21 358,4	21 459,3	21 491,2	21 648,6
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES sekcja I (section I)	2010	3 553,5	3 612,8	3 541,4	3 576,7
	2011	3 717,7	3 744,9	3 794,3	3 793,3
	2012	3 759,4	3 743,2	3 805,1	3 869,5
	2013	3 908,2	4 001,6	4 042,2	4 128,4
	2014	4 308,2	4 366,3	4 493,2	4 535,8
	2015	4 497,2	4 528,5	4 550,5	4 574,2
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> INFORMATION AND COMMUNICATION sekcja J (section J)	2010	12 582,2	12 530,4	12 389,1	12 483,3
	2011	12 705,7	12 948,2	13 422,7	13 713,9
	2012	14 240,8	14 358,9	14 522,2	14 644,1
	2013	14 860,4	14 967,4	14 939,8	15 185,9
	2014	15 401,6	15 636,1	16 152,0	16 223,2
	2015	16 195,8	16 577,3	16 649,1	17 041,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES sekcja K (section K)	2010	11 977,4	12 618,2	13 802,1	14 272,9
	2011	14 363,9	14 748,6	14 586,4	13 819,7
	2012	13 369,8	12 914,5	12 500,7	12 435,2
	2013	13 837,5	14 420,4	14 900,5	15 446,0
	2014	15 491,1	15 681,4	16 230,2	16 689,3
	2015	16 581,3	17 038,5	17 068,6	17 356,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> REAL ESTATE ACTIVITIES sekcja L (section L)	2010	16 830,1	16 774,7	16 922,5	17 056,0
	2011	17 377,2	17 368,2	17 654,8	17 739,6
	2012	17 513,5	17 754,2	17 701,0	17 773,4
	2013	17 690,0	17 852,2	17 919,3	18 049,8
	2014	18 515,7	18 495,1	18 746,8	18 872,5
	2015	18 865,5	19 214,8	19 264,2	19 467,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES sekcje M, N (sections M, N)	2010	22 416,9	22 293,4	22 110,6	22 450,6
	2011	22 850,6	23 016,8	23 639,5	23 938,1
	2012	23 989,2	24 472,7	24 806,3	24 940,6
	2013	25 054,1	25 552,5	25 603,2	26 045,4
	2014	26 446,4	26 540,7	26 872,8	26 724,4
	2015	26 905,1	27 003,0	27 157,1	27 484,1
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	48 989,7	48 863,9	48 763,1	49 002,9
	2011	49 331,8	49 351,2	49 696,9	50 090,8
	2012	49 740,2	50 063,0	50 458,3	50 497,5
	2013	50 710,2	50 820,7	50 431,8	50 562,0
	2014	50 834,0	51 079,8	51 548,3	51 579,8
	2015	51 709,0	51 838,5	51 927,1	52 232,0

Tablica 35. Rozdysonowanie PKB w latach 2010-2015, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 35. Distribution of GDP in 2010-2015, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	353 473,2	358 633,6	362 871,7	367 566,2
	2011	371 940,3	376 795,1	381 592,8	385 431,7
	2012	385 318,0	384 751,8	386 161,1	384 935,2
	2013	384 877,7	389 413,4	392 289,8	393 597,5
	2014	397 411,6	401 474,3	404 344,2	407 731,4
	2015	411 799,3	414 276,9	418 309,3	424 641,0
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2010	287 351,3	289 644,2	293 122,7	293 633,2
	2011	295 331,2	297 258,1	297 726,5	299 182,9
	2012	299 007,9	299 045,0	298 899,4	298 890,7
	2013	299 667,7	299 566,3	301 411,7	302 753,4
	2014	305 099,0	308 493,0	311 053,8	313 017,9
	2015	315 277,4	317 488,1	319 578,6	323 112,5
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2010	216 183,3	217 703,8	219 622,4	221 428,2
	2011	223 573,7	225 328,3	226 687,1	227 621,2
	2012	227 837,6	227 972,3	227 585,9	227 447,9
	2013	227 531,5	227 698,1	228 699,7	229 834,6
	2014	231 430,7	233 432,4	235 324,9	237 342,9
	2015	239 145,4	240 721,9	242 148,9	243 398,4
<b>AKUMULACJA</b> <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2010	71 133,1	77 094,3	76 422,8	81 148,4
	2011	83 572,7	87 311,3	88 504,9	86 107,0
	2012	87 800,4	82 814,6	81 401,2	80 270,5
	2013	75 529,6	77 187,5	77 488,4	82 930,2
	2014	87 380,9	87 770,7	89 216,1	88 893,0
	2015	89 795,7	91 735,9	93 836,0	93 702,5
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2010	71 407,2	72 897,6	73 048,8	74 510,0
	2011	76 500,1	79 183,7	80 732,7	81 037,1
	2012	79 257,9	78 404,7	77 222,4	76 924,9
	2013	75 296,2	76 447,7	77 914,8	78 821,1
	2014	82 319,7	84 098,8	85 689,5	87 325,6
	2015	88 860,1	89 000,4	90 166,5	91 155,1
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2010	360 758,7	365 671,9	370 181,0	374 573,6
	2011	377 413,0	384 197,3	386 265,2	387 720,8
	2012	386 131,1	383 028,3	381 740,7	379 307,5
	2013	377 925,0	376 625,9	379 770,9	384 771,0
	2014	391 299,8	396 735,0	400 850,4	402 340,2
	2015	404 196,1	408 830,8	412 243,6	418 572,8



Tablica 36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2010-2015, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.  
Table 36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2010-2015, seasonally adjusted, at constant prices of 2010

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	100,1	101,5	101,2	101,3
	2011	101,2	101,3	101,3	101,0
	2012	100,0	99,9	100,4	99,7
	2013	100,0	101,2	100,7	100,3
	2014	101,0	101,0	100,7	100,8
	2015	101,0	100,6	101,0	101,5
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2010	101,5	100,5	100,6	101,7
	2011	101,5	101,4	101,5	101,4
	2012	99,1	100,5	100,7	99,5
	2013	99,9	101,7	100,2	100,7
	2014	101,4	100,1	100,9	100,4
	2015	100,9	100,8	100,9	101,5
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	102,6	101,2	101,9	100,6
	2011	102,4	102,9	100,2	102,2
	2012	101,4	97,3	101,9	100,7
	2013	97,7	102,9	101,0	99,0
	2014	103,1	100,6	98,8	102,9
	2015	100,8	101,4	102,7	101,3
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	101,1	101,6	102,1	104,4
	2011	103,7	103,6	101,7	100,5
	2012	99,5	101,9	88,6	100,2
	2013	100,2	99,6	101,3	102,0
	2014	103,3	101,6	101,0	100,9
	2015	101,0	101,3	101,6	101,5
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	100,8	101,0	101,5	103,0
	2011	92,2	102,5	101,3	101,2
	2012	101,3	99,7	100,5	99,3
	2013	100,1	100,5	99,8	100,6
	2014	98,5	100,1	100,7	99,4
	2015	101,8	100,8	100,9	101,9
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	97,8	102,9	98,5	98,4
	2011	119,1	96,9	99,7	102,8
	2012	103,2	102,5	101,9	98,7
	2013	100,4	101,2	99,8	103,5
	2014	97,9	98,8	101,4	98,0
	2015	101,4	100,5	100,1	100,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	98,9	101,7	98,0	101,0
	2011	103,9	100,7	101,3	100,0
	2012	99,1	99,6	101,7	101,7
	2013	101,0	102,4	101,0	102,1
	2014	104,4	101,3	102,9	100,9
	2015	99,1	100,7	100,5	100,5
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	100,2	99,6	98,9	100,8
	2011	101,8	101,9	103,7	102,2
	2012	103,8	100,8	101,1	100,8
	2013	101,5	100,7	99,8	101,6
	2014	101,4	101,5	103,3	100,4
	2015	99,8	102,4	100,4	102,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	96,3	105,3	109,4	103,4
	2011	100,6	102,7	98,9	94,7
	2012	96,7	96,6	96,8	99,5
	2013	111,3	104,2	103,3	103,7
	2014	100,3	101,2	103,5	102,8
	2015	99,4	102,8	100,2	101,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	102,8	99,7	100,9	100,8
	2011	101,9	99,9	101,7	100,5
	2012	98,7	101,4	99,7	100,4
	2013	99,5	100,9	100,4	100,7
	2014	102,6	99,9	101,4	100,7
	2015	100,0	101,9	100,3	101,1
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	99,9	99,4	99,2	101,5
	2011	101,8	100,7	102,7	101,3
	2012	100,2	102,0	101,4	100,5
	2013	100,5	102,0	100,2	101,7
	2014	101,5	100,4	101,3	99,4
	2015	100,7	100,4	100,6	101,2
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	100,6	99,7	99,8	100,5
	2011	100,7	100,0	100,7	100,8
	2012	99,3	100,6	100,8	100,1
	2013	100,4	100,2	99,2	100,3
	2014	100,5	100,5	100,9	100,1
	2015	100,3	100,3	100,2	100,6

Tablica 37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2010-2015, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2010-2015, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	100,1	101,5	101,2	101,3
	2011	101,2	101,3	101,3	101,0
	2012	100,0	99,9	100,4	99,7
	2013	100,0	101,2	100,7	100,3
	2014	101,0	101,0	100,7	100,8
	2015	101,0	100,6	101,0	101,5
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2010	100,5	100,8	101,2	100,2
	2011	100,6	100,7	100,2	100,5
	2012	99,9	100,0	100,0	100,0
	2013	100,3	100,0	100,6	100,4
	2014	100,8	101,1	100,8	100,6
	2015	100,7	100,7	100,7	101,1
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2010	100,5	100,7	100,9	100,8
	2011	101,0	100,8	100,6	100,4
	2012	100,1	100,1	99,8	99,9
	2013	100,0	100,1	100,4	100,5
	2014	100,7	100,9	100,8	100,9
	2015	100,8	100,7	100,6	100,5
<b>AKUMULACJA</b> <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2010	97,1	108,4	99,1	106,2
	2011	103,0	104,5	101,4	97,3
	2012	102,0	94,3	98,3	98,6
	2013	94,1	102,2	100,4	107,0
	2014	105,4	100,4	101,6	99,6
	2015	101,0	102,2	102,3	99,9
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2010	98,4	102,1	100,2	102,0
	2011	102,7	103,5	102,0	100,4
	2012	97,8	98,9	98,5	99,6
	2013	97,9	101,5	101,9	101,2
	2014	104,4	102,2	101,9	101,9
	2015	101,8	100,2	101,3	101,1
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2010	100,9	101,4	101,2	101,2
	2011	100,8	101,8	100,5	100,4
	2012	99,6	99,2	99,7	99,4
	2013	99,6	99,7	100,8	101,3
	2014	101,7	101,4	101,0	100,4
	2015	100,5	101,1	100,8	101,5

Tablica 38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2010-2015, ceny stałe przy roku odniesienia 2010

Table 38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2010-2015, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	100,8	101,1	101,3	101,2
	2011	101,3	101,3	101,2	100,8
	2012	100,2	100,0	100,1	99,9
	2013	100,2	100,8	100,7	100,6
	2014	100,8	100,9	100,8	100,8
	2015	100,9	100,8	101,0	101,2
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2010	101,0	100,9	101,0	101,3
	2011	101,4	101,4	101,2	100,8
	2012	100,3	100,2	100,2	100,1
	2013	100,3	100,7	100,7	100,8
	2014	100,8	100,7	100,6	100,7
	2015	100,8	100,8	101,0	101,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2010	102,3	101,8	101,5	101,5
	2011	101,9	101,9	101,5	101,3
	2012	100,5	99,9	100,2	100,2
	2013	100,1	100,8	100,9	100,8
	2014	101,1	100,8	100,6	101,2
	2015	101,5	101,6	101,9	101,7
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2010	101,6	101,9	102,5	103,1
	2011	103,1	102,7	101,9	101,1
	2012	100,8	100,9	88,3	100,6
	2013	100,5	100,6	101,2	101,7
	2014	102,0	101,7	101,4	101,2
	2015	101,2	101,3	101,3	101,2
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2010	100,7	101,1	101,7	102,1
	2011	92,8	102,0	101,6	101,3
	2012	100,8	100,3	100,0	99,8
	2013	100,0	100,2	100,1	99,8
	2014	99,6	99,8	100,1	100,4
	2015	100,9	101,1	101,2	101,5
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2010	100,3	100,0	99,7	99,5
	2011	116,4	99,4	100,2	101,8
	2012	102,5	102,2	101,1	100,6
	2013	100,4	100,6	100,7	100,3
	2014	99,9	99,5	99,7	100,0
	2015	100,3	100,5	100,6	100,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2010	99,7	99,7	100,3	101,4
	2011	101,9	101,7	100,8	99,9
	2012	99,8	100,1	100,9	101,2
	2013	101,5	101,7	102,1	102,6
	2014	102,8	102,6	101,7	100,8
	2015	100,2	100,2	100,6	100,8
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2010	100,2	99,8	99,8	100,6
	2011	101,5	102,2	102,7	102,8
	2012	102,5	101,7	101,2	101,1
	2013	101,0	100,8	100,7	101,1
	2014	101,5	101,8	101,8	101,2
	2015	100,9	101,2	101,4	101,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2010	99,5	101,9	103,5	103,7
	2011	103,1	101,4	99,3	96,7
	2012	95,5	96,2	99,0	103,2
	2013	105,0	105,1	103,3	102,4
	2014	102,0	101,9	101,9	101,9
	2015	100,9	100,9	101,8	102,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2010	101,3	100,9	100,8	101,0
	2011	101,0	100,9	100,8	100,4
	2012	100,1	100,2	100,2	100,1
	2013	100,2	100,4	100,7	101,0
	2014	101,2	101,0	100,8	100,7
	2015	100,7	100,9	100,8	100,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2010	99,9	99,7	100,0	100,8
	2011	101,4	101,5	101,7	101,4
	2012	101,1	101,3	101,2	100,9
	2013	100,9	101,1	101,1	101,2
	2014	101,2	100,9	100,6	100,3
	2015	100,3	100,5	100,7	101,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2010	100,0	100,0	100,0	100,2
	2011	100,3	100,4	100,4	100,3
	2012	100,2	100,3	100,4	100,3
	2013	100,2	100,1	100,0	100,1
	2014	100,3	100,5	100,5	100,4
	2015	100,3	100,3	100,3	100,3

Tablica 39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2010-2015, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.  
Table 39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2010-2015, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	100,8	101,1	101,3	101,2
	2011	101,3	101,3	101,2	100,8
	2012	100,2	100,0	100,1	99,9
	2013	100,2	100,8	100,7	100,6
	2014	100,8	100,9	100,8	100,8
	2015	100,9	100,8	101,0	101,2
<b>SPOŻYCIE OGÓŁEM</b> <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2010	100,7	100,8	100,8	100,6
	2011	100,5	100,5	100,4	100,2
	2012	100,1	100,0	100,0	100,0
	2013	100,1	100,2	100,4	100,6
	2014	100,8	100,9	100,8	100,7
	2015	100,7	100,7	100,8	100,9
<b>SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH</b> <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2010	100,6	100,7	100,9	100,8
	2011	101,0	100,8	100,6	100,4
	2012	100,1	100,0	99,8	99,9
	2013	100,0	100,1	100,4	100,5
	2014	100,7	100,9	100,8	100,9
	2015	100,8	100,7	100,6	100,5
<b>AKUMULACJA</b> <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2010	100,3	101,2	102,4	103,1
	2011	103,4	102,7	101,3	99,8
	2012	98,6	97,8	97,2	96,8
	2013	97,5	99,4	102,4	104,3
	2014	104,1	102,7	101,1	100,7
	2015	101,0	101,4	101,4	101,0
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2010	99,8	100,4	101,3	102,1
	2011	102,7	102,6	101,7	100,1
	2012	99,1	98,6	98,8	98,9
	2013	99,4	100,3	101,4	102,5
	2014	102,9	102,8	102,2	101,7
	2015	101,3	101,0	101,0	101,1
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2010	101,2	101,2	101,3	101,1
	2011	101,1	101,3	100,9	100,2
	2012	99,6	99,3	99,5	99,5
	2013	99,5	99,9	100,7	101,4
	2014	101,6	101,4	101,0	100,5
	2015	100,6	100,9	101,1	101,3

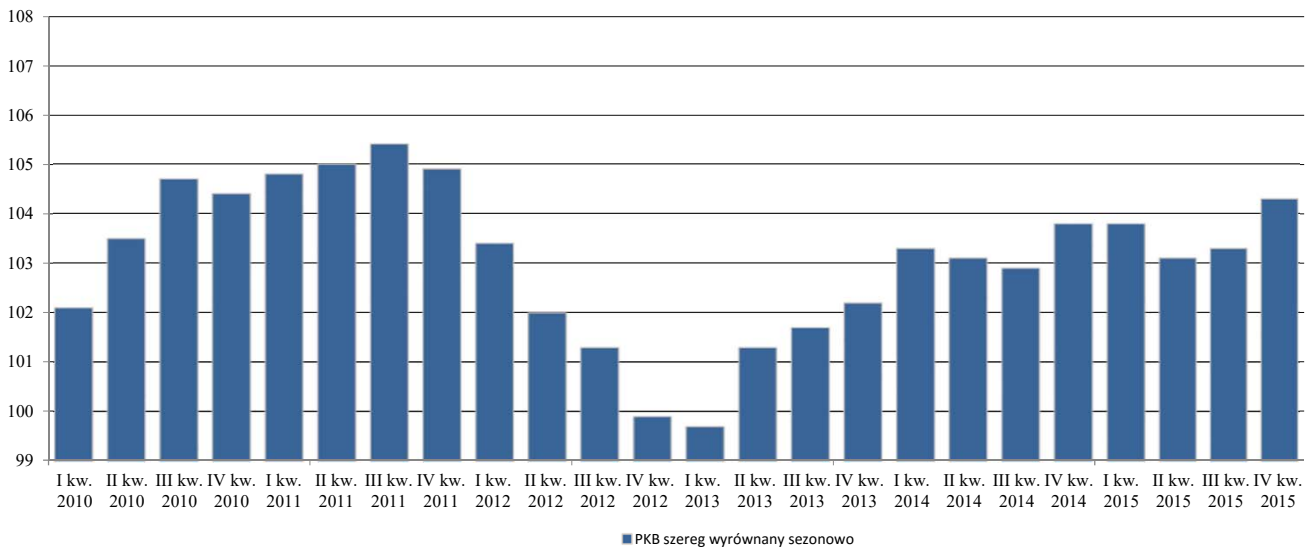
Tablica 40. Skala wpływu poszczególnych kategorii na wzrost realny produktu krajowego brutto w latach 2010-2015.

Table 40. Impact scale of particular categories on real growth of gross domestic product in 2010-2015.

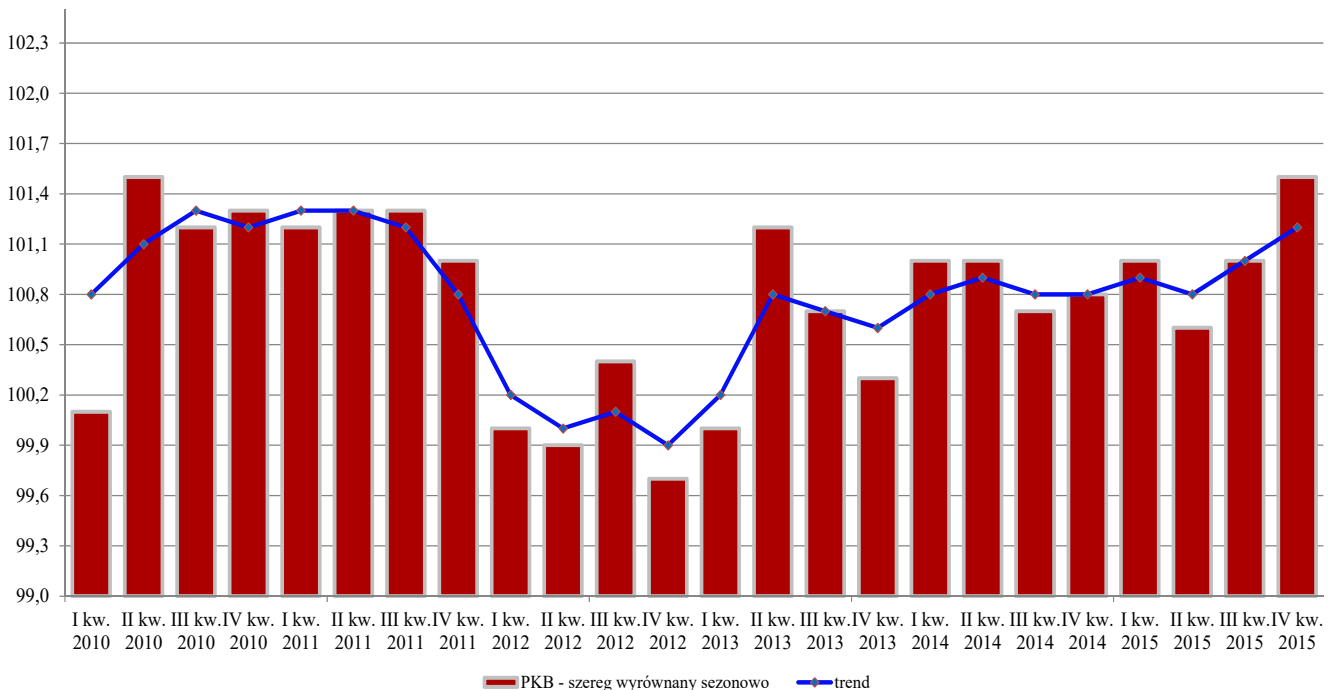
Lp.	Wyszczególnienie <i>Item</i>	2010					2011					2012				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)
1	<b>Produkt krajowy brutto (2+7) lub (8+9)</b> <i>Gross domestic product (2+7) or (8+9)</i>	2,1	3,6	4,0	4,8	3,7	4,9	4,8	5,0	5,3	5,0	3,3	2,3	0,9	0,1	1,6
2	<b>Popyt krajowy</b> <i>Domestic demand</i>	1,9	4,6	4,5	5,7	4,2	4,4	4,9	4,0	4,0	4,3	2,3	-0,7	-1,4	-1,5	-0,5
3	Spożycie <i>Final consumption expenditure</i>	1,1	2,3	3,2	2,4	2,2	2,7	2,0	0,9	1,0	1,6	1,1	0,3	0,3	-0,1	0,4
4	w tym: w sektorze gospodarstw domowych <i>of the households sector</i>	1,3	1,8	1,7	1,7	1,6	2,4	2,2	2,0	1,3	2,0	1,4	0,5	0,1	0,0	0,5
5	<b>Akumulacja brutto</b> <i>Gross capital formation</i>	0,8	2,3	1,3	3,3	2,0	1,7	2,9	3,1	3,0	2,7	1,2	-1,0	-1,7	-1,4	-0,9
6	w tym: nakłady brutto na środki trwałe <i>gross fixed capital formation</i>	-1,4	0,1	0,0	0,7	-0,1	0,7	1,4	2,0	2,8	1,8	0,9	0,0	-0,6	-1,1	-0,4
7	<b>Saldo obrotów z zagranicą</b> <i>Balance of trade turnover</i>	0,2	-1,0	-0,5	-0,9	-0,5	0,5	-0,1	1,0	1,3	0,7	1,0	3,0	2,3	1,6	2,1
8	<b>Wartość dodana brutto</b> <i>Gross value added</i>	2,1	3,4	3,7	4,1	3,4	4,3	4,3	4,4	4,5	4,4	2,9	2,1	0,9	0,1	1,5
9	<b>Podatki minus dotacje</b> <i>Taxes less subsidies</i>	0,0	0,2	0,3	0,7	0,3	0,6	0,5	0,6	0,8	0,6	0,4	0,2	0,0	0,0	0,1

Lp.	Wyszczególnienie <i>Item</i>	2013					2014					2015				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)
1	<b>Produkt krajowy brutto (2+7) lub (8+9)</b> <i>Gross domestic product (2+7) or (8+9)</i>	0,0	0,5	1,8	2,6	1,3	3,3	3,3	3,3	3,3	3,3	3,6	3,1	3,4	4,3	3,6
2	<b>Popyt krajowy</b> <i>Domestic demand</i>	-1,9	-2,3	-0,3	1,4	-0,7	3,7	5,3	5,5	4,5	4,8	2,8	2,9	3,0	4,4	3,3
3	Spożycie <i>Final consumption expenditure</i>	0,3	-0,1	1,1	0,8	0,5	1,5	2,8	2,3	2,7	2,4	2,3	2,0	2,1	3,1	2,4
4	w tym: w sektorze gospodarstw domowych <i>of the households sector</i>	0,1	-0,4	0,5	0,3	0,1	1,5	1,8	1,4	1,4	1,6	2,0	1,9	1,9	1,5	1,8
5	<b>Akumulacja brutto</b> <i>Gross capital formation</i>	-2,2	-2,2	-1,4	0,6	-1,2	2,2	2,5	3,2	1,8	2,4	0,5	0,9	0,9	1,3	0,9
6	w tym: nakłady brutto na środki trwałe <i>gross fixed capital formation</i>	-0,3	-0,6	-0,1	0,1	-0,2	1,5	1,6	1,8	2,6	1,9	1,5	1,0	0,8	1,2	1,1
7	<b>Saldo obrotów z zagranicą</b> <i>Balance of trade turnover</i>	1,9	2,8	2,1	1,2	2,0	-0,4	-2,0	-2,2	-1,2	-1,5	0,8	0,2	0,4	-0,1	0,3
8	<b>Wartość dodana brutto</b> <i>Gross value added</i>	0,1	0,6	1,5	2,4	1,2	2,8	2,9	3,1	2,9	2,9	2,9	2,6	2,9	3,7	3,0
9	<b>Podatki minus dotacje</b> <i>Taxes less subsidies</i>	-0,1	-0,1	0,3	0,2	0,1	0,5	0,4	0,2	0,4	0,4	0,7	0,5	0,5	0,6	0,6

**WYKRES 3. Dynamika realna PKB, dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 przy podstawie analogiczny kwartał roku poprzedniego = 100**  
**Real growth of GDP at constant prices of 2010 corresponding period of previous year = 100**



**WYKRES 4. Dynamika realna PKB, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 przy podstawie kwartał poprzedni = 100**  
**Real growth of GDP at constant prices of 2010, previous quarter = 100**



**NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE  
WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH  
ceny bieżące**

**NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS  
BY INSTITUTIONAL SECTORS  
current prices**

Tablica 41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2010-2014, ceny bieżące.

Table 41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2010-2014, current prices.

Transakcje bilansujące <i>Transaction &amp; balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarka narodowa (National economy)					Przedsiębiorstwa (Non-financial corporations)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010	331 558	349 638	357 004	406 860	1 445 060					
	2011	359 635	377 603	386 882	442 437	1 566 557					
	2012	379 557	398 317	401 589	449 529	1 628 992					
	2013	381 570	401 716	407 624	465 431	1 656 341					
	2014	400 015	417 735	424 267	477 129	1 719 146					
	2015	413 100	431 035	437 120	508 441	1 789 696					
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2010	295 611	306 994	311 757	359 267	1 273 629	150 329	152 560	152 462	182 707	638 058
	2011	319 522	330 844	337 549	390 703	1 378 618	165 008	163 285	166 587	200 700	695 580
	2012	339 172	352 765	354 011	399 042	1 444 990	171 626	175 164	178 477	207 620	732 887
	2013	344 079	355 232	358 735	412 798	1 470 844	174 192	177 634	176 116	221 208	749 150
	2014	356 480	368 922	374 487	425 353	1 525 242	184 095	183 457	190 323	223 101	780 976
	2015	369 953	381 668	385 043	451 209	1 587 873	194 709	195 317	197 889	243 668	831 583
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO / DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> <i>GROSS OPERATING SURPLUS / GROSS MIXED INCOME</i>	2010	167 288	170 448	170 823	213 661	722 220	74 302	73 442	68 131	100 793	316 668
	2011	184 559	186 159	185 732	237 125	793 575	83 844	77 872	74 316	112 417	348 449
	2012	197 607	202 824	196 025	236 849	833 305	85 073	86 265	82 029	114 625	367 992
	2013	200 978	200 778	195 727	253 403	850 886	86 564	86 472	76 752	128 058	377 846
	2014	208 915	206 205	206 176	256 152	877 448	92 499	87 051	87 447	125 816	392 813
	2015	218 911	218 441	213 836	275 798	926 986	99 760	97 736	92 577	142 462	432 535
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2010	322 690	341 561	344 026	396 190	1 404 467	44 237	54 748	41 782	70 210	210 977
	2011	351 856	362 292	372 790	436 136	1 523 074	59 803	53 968	48 560	87 595	249 926
	2012	365 985	388 641	386 134	442 286	1 583 046	56 314	60 319	50 807	86 733	254 173
	2013	374 859	388 848	397 324	455 373	1 616 404	59 037	59 695	54 044	98 768	271 544
	2014	389 778	398 509	409 460	477 022	1 674 769	57 806	56 956	59 237	108 671	282 670
	2015	403 409	418 726	424 483	503 233	1 749 851	67 324	71 037	66 079	120 136	324 576
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> <i>GROSS SAVING</i>	2010	33 681	55 409	50 026	99 028	238 144	44 237	54 748	41 782	70 210	210 977
	2011	40 635	54 649	62 525	119 166	276 975	59 803	53 968	48 560	87 595	249 926
	2012	38 563	67 345	64 316	118 150	288 374	56 314	60 319	50 807	86 733	254 173
	2013	44 294	67 139	68 697	126 166	306 296	59 037	59 695	54 044	98 768	271 544
	2014	50 536	64 111	74 558	138 816	328 021	57 806	56 957	59 236	108 671	282 670
	2015	61 702	80 966	81 642	152 754	377 064	67 324	71 037	66 079	120 136	324 576
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2010	-10 638	-8 235	-16 382	-12 469	-47 724	20 150	23 593	9 821	19 545	73 109
	2011	-6 511	-17 037	-14 990	-5 338	-43 876	32 160	13 868	7 020	25 906	78 954
	2012	-13 267	-1 771	-2 680	-2 055	-19 773	27 404	20 801	16 237	26 895	91 337
	2013	3 085	8 992	7 573	5 074	24 724	34 714	29 429	24 069	31 061	119 273
	2014	-1 061	-6 268	-295	13 690	6 066	27 874	20 144	16 199	38 023	102 240
	2015	11 094	9 376	3 483	20 455	44 408	40 782	31 102	22 589	44 197	138 670



Tablica 41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2010-2014, ceny bieżące (c.d.).

Table 41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2010-2014, current prices (cont.).

Transakcje bilansujące <i>Transaction &amp; balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Instytucje finansowe i ubezpieczeniowe (Financial corporations)					Instytucje rządowych i samorządowych (General government)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010										
	2011										
	2012										
	2013										
	2014										
	2015										
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2010	11 483	12 228	15 306	13 478	52 495	45 529	47 279	46 433	54 538	193 779
	2011	14 372	17 381	16 445	11 916	60 114	47 285	49 146	48 356	56 544	201 331
	2012	13 692	15 945	14 274	14 020	57 931	49 069	50 010	49 871	57 311	206 261
	2013	14 191	15 621	17 054	15 579	62 445	51 600	52 643	51 821	55 231	211 295
	2014	15 886	19 802	16 628	16 527	68 843	52 155	54 541	53 168	61 086	220 950
	2015	15 447	16 236	15 820	15 321	62 824	52 811	54 334	53 709	64 610	225 464
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO / DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2010	6 386	7 003	10 042	7 396	30 827	8 140	8 264	8 316	8 541	33 261
	2011	8 727	11 734	10 590	5 976	37 027	8 501	8 634	8 751	8 898	34 784
	2012	7 464	9 614	8 046	7 465	32 589	9 026	9 126	9 208	9 195	36 555
	2013	7 896	9 048	10 774	8 847	36 565	9 328	9 432	9 506	9 447	37 713
	2014	9 434	13 094	9 945	9 688	42 161	10 002	9 981	10 023	10 111	40 117
	2015	7 879	8 318	7 636	8 225	32 058	10 030	10 053	10 207	10 451	40 741
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2010	11 721	12 620	12 140	12 704	49 185	60 050	51 483	64 120	62 992	238 645
	2011	14 975	12 118	9 006	5 336	41 435	65 589	61 051	77 325	73 867	277 832
	2012	9 345	9 682	9 730	11 886	40 643	71 259	66 710	73 769	80 303	292 041
	2013	11 764	10 300	9 421	10 808	42 293	70 544	66 492	75 037	77 743	289 816
	2014	12 744	9 827	10 098	3 550	36 219	77 205	75 910	78 728	87 111	318 954
	2015	4 644	5 310	6 753	3 720	20 427	80 638	78 394	84 940	97 210	341 182
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> <i>GROSS SAVING</i>	2010	5 293	4 444	3 427	5 238	18 402	-5 013	-14 685	-3 437	-14 432	-37 567
	2011	7 263	4 787	3 301	1 868	17 219	-2 744	-7 022	11 149	-6 376	-4 993
	2012	4 782	4 105	3 081	7 002	18 970	1 109	-3 779	4 559	-1 860	29
	2013	7 300	4 780	1 560	6 570	20 210	-1 318	-5 755	2 680	-7 335	-11 728
	2014	8 585	4 597	5 848	2 286	21 316	5 191	-879	3 263	-3 585	3 990
	2015	3 114	2 330	4 148	2 354	11 946	8 912	1 750	9 374	-1 879	18 157
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2010	4 401	3 188	2 310	3 166	13 065	-13 215	-28 107	-18 475	-48 973	-108 770
	2011	6 411	3 514	2 202	-462	11 665	-9 280	-19 140	-4 447	-43 128	-75 995
	2012	4 049	2 911	1 964	4 614	13 538	-6 450	-14 487	-7 864	-31 358	-60 159
	2013	6 531	3 547	288	4 023	14 389	-6 986	-16 441	-10 216	-33 055	-66 698
	2014	7 685	3 055	4 353	-391	14 702	-2 291	-13 498	-10 253	-30 915	-56 957
	2015	2 221	1 028	2 810	71	6 130	-1 875	-11 620	-5 510	-27 662	-46 667

Tablica 41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2010-2014, ceny bieżące (dok.).

Table 41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2010-2014, current prices (cont.).

Transakcje bilansujące <i>Transaction &amp; balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarstwa domowe i instytucje niekomercyjne (Households and non-profit institutions)					Zagranica (Rest of the world)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010										
	2011										
	2012										
	2013										
	2014										
	2015										
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2010	88 270	94 927	97 556	108 544	389 297					
	2011	92 857	101 032	106 161	121 543	421 593					
	2012	104 785	111 646	111 389	120 091	447 911					
	2013	104 096	109 334	113 744	120 780	447 954					
	2014	104 344	111 122	114 368	124 639	454 473					
	2015	106 986	115 781	117 625	127 610	468 002					
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO / DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2010	78 460	81 739	84 334	96 931	341 464					
	2011	83 487	87 919	92 075	109 834	373 315					
	2012	96 044	97 819	96 742	105 564	396 169					
	2013	97 190	95 826	98 695	107 051	398 762					
	2014	96 980	96 079	98 761	110 537	402 357					
	2015	101 242	102 334	103 416	114 660	421 652					
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2010	206 682	222 710	225 984	250 284	905 660					
	2011	211 489	235 155	237 899	269 338	953 881					
	2012	229 067	251 930	251 828	263 364	996 189					
	2013	233 514	252 361	258 822	268 054	1 012 751					
	2014	242 023	255 816	261 397	277 690	1 036 926					
	2015	250 803	263 985	266 711	282 167	1 063 666					
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> <i>GROSS SAVING</i>	2010	-10 836	10 902	8 254	38 012	46 332					
	2011	-23 687	2 916	-485	36 079	14 823					
	2012	-23 642	6 700	5 869	26 275	15 202					
	2013	-20 725	8 419	10 413	28 163	26 270					
	2014	-21 046	3 436	6 211	31 444	20 045					
	2015	-17 648	5 849	2 041	32 143	22 385					
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2010	-21 974	-6 909	-10 038	13 793	-25 128	10 638	8 235	16 382	12 469	47 724
	2011	-35 802	-15 279	-19 765	12 346	-58 500	6 511	17 037	14 990	5 338	43 876
	2012	-38 270	-10 996	-13 017	-2 206	-64 489	13 267	1 771	2 680	2 055	19 773
	2013	-31 174	-7 543	-6 568	3 045	-42 240	-3 085	-8 992	-7 573	-5 074	-24 724
	2014	-34 329	-15 969	-10 594	6 973	-53 919	1 061	6 268	295	-13 690	-6 066
	2015	-30 034	-11 134	-16 406	3 849	-53 725	-11 094	-9 376	-3 483	-20 455	-44 408