

**GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE**

**INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE
STATISTICAL INFORMATION AND ELABORATIONS**

**RACHUNKI KWARTALNE
PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO
W LATACH 2009—2014**

**QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS
OF GROSS DOMESTIC PRODUCT
2009—2014**

WARSZAWA, MARZEC 2015
WARSAW, MARCH 2015

Opracowanie publikacji GUS, Departament Rachunków Narodowych
Preparation of the publication *CSO, National Accounts Department*

Kierujący **Maria Jeznach – dyrektor**
Supervisor *– Director*
Olga Leszczyńska-Luberek- zastępca dyrektora
– Deputy Director

zespół **Małgorzata Brodawka, Irmina Cerling,**
team **Krzysztof Koniecki, Paulina Turyk, Marta Żarłok**

Okladka **Zakład Wydawnictw Statystycznych**
Cover *Statistical Publishing Establishment*

ISSN 1507-1324

Publikacja dostępna na stronie internetowej:
Publication available on website:
www.stat.gov.pl



PRZEDMOWA

Publikacja jest kolejnym opracowaniem rachunków narodowych według kwartałów. Obejmuje kwartalne szacunki produktu krajowego brutto dla lat 2009-2012 (dane ostateczne), nieostateczną wersję szacunku produktu krajowego brutto dla 2013 roku, która została opublikowana w Roczniku Statystycznym Rzeczypospolitej Polskiej 2014 oraz wstępną wersję produktu krajowego brutto za 2014 r.

W stosunku do opublikowanych w poprzedniej edycji publikacji dane z rachunków kwartalnych zostały zmienione z tytułu wdrożenia międzynarodowych standardów metodycznych: Europejskiego Systemu Rachunków Narodowych i Regionalnych w Unii Europejskiej (ESA 2010), wprowadzonego Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) Nr 549/2013 z dnia 21 maja 2013 roku, nowego Podręcznika Bilansu Płatniczego (BPM6) oraz uszczegółowionego Podręcznika Deficytu i Długu Sektora Instytucji Rządowych i Samorządowych (MGDD, edycja 2014) oraz innych zmian metodycznych i wykorzystania nowych źródeł danych.

Kwartalne rachunki narodowe prezentowane są w układzie Polskiej Klasyfikacji Działalności – PKD 2007, wprowadzonej z dniem 01.01.2008 r. Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz.U.Nr 251, poz.1885), która zastąpiła Polską Klasyfikację Działalności – PKD 2004. Porównywalne szeregi czasowe danych kwartalnych za okres 2002-2014 są dostępne na stronie internetowej GUS: www.stat.gov.pl

Analogicznie, jak w latach ubiegłych, obok części tabelarycznej, publikacja zawiera również część opisującą rozwiązania metodyczne i podstawowe źródła danych, przybliżając odbiorcy zasady opracowywania kwartalnych szacunków produktu krajowego brutto, zarówno od strony tworzenia, jak i rozdysponowania oraz niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych. Publikacja dostępna jest również na stronie internetowej GUS: www.stat.gov.pl



Maria Jeznach
Dyrektor Departamentu
Rachunków Narodowych

Warszawa, marzec 2015

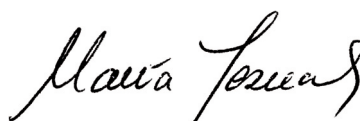
PREFACE

The publication is the successive edition of national accounts by quarters. It covers quarterly estimates of gross domestic product for the years 2009-2012 (final data), provisional version of gross domestic product estimate for 2013 which was published in Statistical Yearbook of the Republic of Poland 2014 and preliminary version of gross domestic product for 2014.

Compared to the previous edition of the publication the quarterly national accounts data has been changed due to the implementation of the new methodological standards: European System of National and Regional Accounts in the European Union (ESA 2010) introduced by Regulation No 549/2013 of the European Parliament and of the Council (EU) of 21 May 2013, new Balance of Payments and International Investment Position Manual (BPM6), extended Manual on Government Deficit and Debt (MGDD 2014 edition) and other methodological changes and new data sources introduced.

Quarterly national accounts are presented in accordance with the Polish Classification of Activities – PKD 2007 implemented on the 1st of January of 2008 by the Regulation of the Council of Ministers of 24 December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885) which replaced the Polish Classification of Activities – PKD 2004/NACE Rev.1. The consistent quarterly time series for the period 2002-2014 are available on the CSO website: www.stat.gov.pl

Similarly to previous years, apart from the tables, the publication contains methodological notes and the description of the main data sources which make the methods of compiling gross domestic product by quarters - from both production and distribution side, and non-financial national accounts by institutional sectors - more familiar to users. The publication is also available on the CSO website: www.stat.gov.pl



Maria Jeznach
Director of National
Accounts Department

Warsaw, March 2015.

SPIS TREŚCI

	Strona
PRZEDMOWA	3
1. Wprowadzenie.....	12
2. Źródła danych i ich wykorzystanie w rachunkach produktu krajowego brutto	14
3. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów niewyrównane sezonowo	26
4. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów wyrównane sezonowo	28
5. Szybkie szacunki produktu krajowego brutto	30
6. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych.....	31

SPIS TABLIC

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	51
1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2009-2014, ceny bieżące	52
2. Produkcja globalna w latach 2009-2014, ceny bieżące	53
3. Produkcja globalna w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	54
4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2009-2014 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	55
5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2009-2014, ceny bieżące	56
6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2009-2014, ceny bieżące....	57
7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	58
8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	59
9. Zużycie pośrednie w latach 2009-2014, ceny bieżące	60
10. Zużycie pośrednie w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	61
11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2009-2014 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	62
12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2009-2014, ceny bieżące	63
13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2009-2014, ceny bieżące	64

14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	65
15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	66
16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2009-2014, ceny bieżące	67
17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	68
18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2009-2014 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	69
19. Struktura PKB według sekcji w latach 2009-2014, ceny bieżące	70
20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2009-2014, ceny bieżące	72
21. Struktura PKB według sekcji w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	73
22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	74
23. Rozdysponowanie PKB w latach 2009-2014, ceny bieżące	75
24. Rozdysponowanie PKB w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	76
25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2009-2014 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	77
26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2009-2014, ceny bieżące	78
27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2009-2014, ceny bieżące	80
28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	81
29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	82
Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010	83
30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2009-2014, ceny stałe przy roku odniesienia 2010	84

31. Rozdysponowanie PKB w latach 2009-2014, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 ...85
32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2009-2014, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)86
33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2009-2014, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)87

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 201088

34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2009-2014, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 201089
35. Rozdysponowanie PKB w latach 2009-2014, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 201090
36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2009-2014, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100)91
37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2009-2014, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100)92
38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2009-2014, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100)93
39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2009-2014, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100)94
40. Skala wpływu poszczególnych kategorii na wzrost realny produktu krajowego brutto w latach 2009-201495

Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych, ceny bieżące97

41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2010-2013, ceny bieżące98

Wykresy:

1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących	71
2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących	79
3. Dynamika realna PKB, dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	96
4. Dynamika realna PKB, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100)	96

CONTENTS

	Page
PREFACE	4
1. Introduction.....	33
2. Data sources and their use in quarterly national accounts of gross domestic product....	35
3. Non-seasonally adjusted estimates of GDP and its components	45
4. Seasonally adjusted estimates of GDP and its components	46
5. Flash estimates of gross domestic product.....	48
6. Non-financial quarterly accounts by institutional sector	49

TABLES

Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, current prices and annual average prices of previous year

.....51	
1. Goods and services account by quarters in 2009-2014, current prices	52
2. Gross output in 2009-2014, current prices.....	53
3. Gross output in 2009-2014, annual average prices of previous year	54
4. Volume growth rate of gross output in 2009-2014 (corresponding period of previous year = 100)	55
5. Structure of gross output by sections in 2009-2014, current prices.....	56
6. Structure of gross output by quarters in 2009-2014, current prices.....	57
7. Structure of gross output by sections in 2009-2014, annual average prices of previous year	58
8. Structure of gross output by quarters in 2009-2014, annual average prices of previous year	59
9. Intermediate consumption in 2009-2014, current prices	60
10. Intermediate consumption in 2009-2014, annual average prices of previous year.....	61
11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2009-2014 (corresponding period of previous year = 100).....	62
12. Structure of intermediate consumption by sections in 2009-2014, current prices.....	63
13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2009-2014, current prices.....	64

14. Structure of intermediate consumption by sections in 2009-2014, annual average prices of previous year	65
15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2009-2014, annual average prices of previous year	66
16. GDP and gross value added in 2009-2014, current prices	67
17. GDP and gross value added in 2009-2014, annual average prices of previous year	68
18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2009-2014 (corresponding period of previous year = 100)	69
19. Structure of GDP by sections in 2009-2014, current prices	70
20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2009-2014, current prices	72
21. Structure of GDP by sections in 2009-2014, annual average prices of previous year	73
22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2009-2014, annual average prices of previous year	74
23. Distribution of GDP in 2009-2014, current prices	75
24. Distribution of GDP in 2009-2014, annual average prices of previous year	76
25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2009-2014 (corresponding period of previous year = 100)	77
26. Structure of distribution of GDP in 2009-2014, current prices	78
27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2009-2014, current prices	80
28. Structure of distribution of GDP in 2009-2014, annual average prices of previous year	81
29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2009-2014, annual average prices of previous year	82

Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, constant prices of 2010 **83**

30. GDP and gross value added in 2009-2014, constant prices of 2010	84
31. Distribution of GDP in 2009-2014, constant prices of 2010	85
32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2009-2014, constant prices of 2010 (corresponding period of previous year = 100)	86
33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2009-2014, constant prices of 2010 (corresponding period of previous year = 100)	87

Gross domestic product and its elements, seasonally adjusted data, constant prices of 2010	88
34. GDP and gross value added in 2009-2014, seasonally adjusted, constant prices of 2010	89
35. Distribution of GDP in 2009-2014, seasonally adjusted, constant prices of 2010	90
36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2009-2014, seasonally adjusted, constant prices of 2010	91
37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2009-2014, seasonally adjusted, constant prices of 2010	92
38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2009-2014, constant prices of 2010	93
39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2009-2014, constant prices of 2010	94
40. Impact scale of particular categories on real growth of gross domestic product in 2009-2014	95
Non-financial quarterly accounts by institutional sectors, current prices.....	97
41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2010–2013, current prices	98
Graphs:	
1. Structure of GDP by sections at current prices	71
2. Structure of distribution of GDP at current prices	79
3. Real growth of GDP, non-seasonally adjusted, constant prices of 2010 corresponding period of previous year = 100	96
4. Real growth of GDP, seasonally adjusted, constant prices of 2010, previous quarter = 100	96

1. WPROWADZENIE

1.1. Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto (PKB) stanowią integralną część systemu rachunków narodowych. Są one podstawą do prowadzenia bieżących krótkookresowych analiz gospodarczych, a także służą obliczaniu wstępnych rocznych szacunków PKB. Zestawiane są zgodnie z obowiązującym wszyskie kraje członkowskie Unii Europejskiej standardem metodologicznym i rachunkowym, tj. Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych w Unii Europejskiej (ESA 2010), wprowadzonym Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 549/2013 z dnia 21 maja 2013 roku, który zastąpił obowiązujący do 31.08.2014 r. Europejski System Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA 1995).

1.2. Rachunki kwartalne prowadzone są według takich samych zasad, definicji, klasyfikacji i metod, jakie przyjmuje się do rachunków rocznych z uwzględnieniem pewnych modyfikacji związanych z przyjętym okresem obserwacji czy sposobem wykorzystania dostępnych danych statystycznych i administracyjnych.

1.3. Zachowanie tych samych schematów zestawiania rachunków kwartalnych i rocznych zapewnia pełną zgodność danych kwartalnych z danymi rocznymi.

1.4 Dane z kwartalnych rachunków narodowych za lata 2009-2014 prezentowane w niniejszej publikacji zostały zmienione w stosunku do opublikowanych wcześniej z tytułu wdrożenia metodologii ESA 2010, nowego Podręcznika do Bilansu Płatniczego (BPM6) uszczegółowionego Podręcznika Deficytu i Długu Sektora Instytucji Rządowych i Samorządowych (MGDD, edycja 2014) oraz innych zmian metodycznych i wykorzystania nowych źródeł danych.

Zmieniony został również rok odniesienia do przeliczeń kwartalnych rachunków narodowych na ceny stałe metodą nawiązań łańcuchowych ze stosowanego dotychczas 2005 roku na rok 2010.

Kluczowe zmiany wprowadzone z tytułu wdrożenia ESA 2010 mające wpływ na główne kwartalne agregaty makroekonomiczne dotyczą:

- 1) rejestrowania w nakładach brutto na środki trwałe, a nie w zużyciu pośrednim, wydatków na prace badawczo-rozwojowe i wydatków na małe narzędzia we wszystkich sektorach instytucjonalnych oraz wydatków na systemy uzbrojenia w sektorze instytucji rządowych;
- 2) uwzględnienia w nadwyżce operacyjnej brutto wyceny produkcji na własne cele finalne dla producentów rynkowych;

- 3) alokacji części produkcji globalnej banku centralnego (NBP) tj. prowizji i opłat, z sektora instytucji finansowych do zużycia pośredniego pozostałych sektorów instytucjonalnych;
- 4) wyrobów wysyłanych za granicę do uszlachetniania tj. wyłączenia obrotów towarami podlegającymi procesowi uszlachetniania z obrotu towarowego i włączenia ich do obrotu usługowego. Zmiana ta oznacza zmniejszenie wartości brutto eksportu i importu towarów oraz jednoczesne zwiększenie wartości eksportu i importu usług;
- 5) uszczegółowienia kryteriów klasyfikacji jednostek publicznych do sektora instytucji rządowych i samorządowych.

Zmiany z tytułu wdrożenia innych zmian metodycznych oraz wykorzystania nowych źródeł danych dotyczą:

- 1) włączenia do szacunków działalności nielegalnej w zakresie prostytucji (działalność sutenerska), produkcji i handlu narkotykami oraz przemytu papierosów;
- 2) udoskonalenia metody liczenia produkcji globalnej dla sektora instytucji rządowych i samorządowych oraz sektora instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych;
- 3) włączenia do obliczenia usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem;
- 4) zmiany metody obliczania produkcji otwartych funduszy emerytalnych (OFE);
- 5) doprecyzowania metody liczenia produkcji globalnej zakładów ubezpieczeń.

Opis zmian wprowadzonych do rachunków narodowych zawiera notatka informacyjna GUS pt. „Wdrożenie Europejskiego Systemu Rachunków Narodowych i Regionalnych w Unii Europejskiej – ESA 2010 do polskich rachunków narodowych. Zmiany metodologiczne oraz ich wpływ na główne agregaty makroekonomiczne” z dnia 29.09.2014r., dostępna na stronie: <http://stat.gov.pl/obszary-tematyczne/rachunki-narodowe/>.

1.5. Badanie rachunków kwartalnych PKB i jego elementów obejmuje:

- dane niewyrównane sezonowo, wyrażone:
 - w cenach bieżących,
 - w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego,
 - w cenach stałych przy roku odniesienia 2010,
- dane wyrównane sezonowo oraz zmiany wynikające z trendu, wyrażone w cenach stałych przy roku odniesienia 2010.

Obliczenia dotyczą:

- rachunku produkcji (tworzenie PKB) według sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Oblicza się: produkcję globalną, zużycie pośrednie, wartość dodaną brutto oraz produkt krajowy brutto;
- rachunku rozdysponowania PKB. Oblicza się: spożycie prywatne, tj. spożycie w sektorze gospodarstw domowych i spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych; akumulację, tj. nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości;
- obrotów handlu zagranicznego, tj. eksportu i importu towarów i usług;
- niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wyrażonych w cenach bieżących.

2. ŹRÓDŁA DANYCH I ICH WYKORZYSTANIE W KWARTALNYCH RACHUNKACH PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

2.1. Głównymi źródłami danych, wykorzystywanymi w kwartalnych rachunkach narodowych, są wyniki badań statystycznych GUS, NBP i administracyjne źródła danych innych instytucji.

Są to:

- od strony tworzenia PKB:
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01);
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o wyniku finansowym instytucji finansowych – informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP oraz banków komercyjnych;
 - dane ze sprawozdawczości Komisji Nadzoru Finansowego;
 - informacja NBP o stanie pożyczek i depozytów;
 - miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1);
 - dane z Bazy Jednostek Statystycznych (BJS);
 - dane z kwartalnego bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego;
 - dane z kwartalnej sprawozdawczości budżetowej Ministerstwa Finansów;
 - dane o dotacjach do produktów z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR) oraz z Agencji Rynku Rolnego.

- od strony rozdysponowania PKB:
 - badanie budżetów gospodarstw domowych;
 - badanie aktywności ekonomicznej ludności (BAEL) łącznie z badaniem modułowym „Praca nierejestrowana” za rok 2010;
 - dane o sprzedaży detalicznej realizowanej przez przedsiębiorstwa handlowe i niehandlowe (o liczbie pracujących powyżej 9 osób);
 - dane o wynagrodzeniach, wypłatach z zysku i świadczeniach z ubezpieczeń społecznych;
 - dane o obrotach towarowych handlu zagranicznego;
 - sprawozdania DNU-K i DNU-R dotyczące międzynarodowego handlu usługami;
 - kwartalne informacje z wykonania budżetu państwa i budżetów jednostek samorządu terytorialnego;
 - kwartalne informacje z wykonania instytucji gospodarki budżetowej, państwowych funduszy celowych, agencji wykonawczych, samorządowych zakładów budżetowych oraz Rb-34S;
 - kwartalne informacje z realizacji planu finansowego Krajowego Funduszu Drogowego, Funduszu Kolejowego oraz Funduszu Żeglugi Śródlądowej;
 - badanie koniunktury konsumenckiej i gospodarczej.

2.2. W szacunkach produktu krajowego brutto w okresach kwartalnych stosowana jest metoda bezpośrednia, polegająca na wykorzystaniu dostępnych danych statystycznych ze sprawozdawczości miesięcznej, kwartalnej, półrocznej i rocznej oraz ze źródeł administracyjnych.

Od strony tworzenia PKB obliczane są kategorie: produkcja globalna, zużycie pośrednie, wartość dodana brutto oraz podatki od produktów pomniejszone o dotacje do produktów.

Produkcja globalna równa się sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sektorów własności albo sektorów instytucjonalnych lub sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sekcji, działów Polskiej Klasyfikacji Działalności.

Zależnie od rodzaju prowadzonej działalności produkcja globalna obejmuje:

- w przypadku *przedsiębiorstw niefinansowych*: przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług niefinansowych) własnej produkcji oraz marżę realizowaną na sprzedaży towarów zakupionych z przeznaczeniem do odsprzedaży, wartość produktów w formie rozliczeń

w naturze, produkty przeznaczone na powiększenie wartości własnych środków trwałych, przyrost zapasów wyrobów gotowych i produkcji niezakończonych, produkcję na własne cele finalne;

- w przypadku *instytucji finansowych i ubezpieczeniowych*: dla banków i spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych produkcję globalną stanowią przychody z tytułu opłat i prowizji z działalności operacyjnej banków oraz usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) – tj. usług, za które opłaty pobierane są w sposób pośredni i które wynikają z różnicy między oprocentowaniem kredytów, pożyczek i depozytów a obliczoną stopą procentową (nie zawierającą premii za ryzyko) stosowaną w transakcjach pomiędzy pośrednikami finansowymi (produkcja FISIM dot. banków, spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych oraz przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym; bank centralny nie jest ujmowany w szacunkach FISIM); dla przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym – na produkcję globalną składają się przychody z wpłat odsetek (opłaty dzierżawne); dla przedsiębiorstw maklerskich – saldo prowizji od operacji papierami wartościowymi na rachunku zlecającego i przychodów z tytułu: zarządzania pakietami papierów wartościowych, oferowania papierów wartościowych w obrocie publicznym, gwarantowania emisji, doradztwa w zakresie obrotu papierami wartościowymi, prowadzenia rachunków papierów wartościowych i rachunków pieniężnych klientów oraz pozostałej działalności operacyjnej; dla kantorów wymiany walut – saldo obrotów walutami obcymi wyrażone w złotych; dla jednostek pośrednictwa finansowego – przychody z usług związanych z doradztwem finansowym i doradztwem w zakresie obrotów papierami wartościowymi; dla towarzystw funduszy inwestycyjnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem funduszami powierzonymi; dla powszechnych towarzystw emerytalnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem otwartymi funduszami emerytalnymi (OFE); dla instytucji ubezpieczeniowych – składka zarobiona powiększona o uzupełnienia do składek, pomniejszona o należne odszkodowania i świadczenia oraz pomniejszona o wzrost (powiększona o spadek) zmiany rezerw techniczno-ubezpieczeniowych; dla oddziałów zagranicznych firm ubezpieczeniowych działających w Polsce (świadczących tzw. transgraniczne usługi ubezpieczeniowe) – produkcja szacowana jest podobnie jak dla instytucji ubezpieczeniowych; dla otwartych funduszy emerytalnych – produkcja globalna liczona jako suma kosztów bez uwzględniania zysków;
- w przypadku *instytucji rządowych i samorządowych* (w ujęciu memoriałowym): produkcję globalną stanowią koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych.

Produkcja globalna składa się z produkcji nierynkowej, produkcji rynkowej stanowiącej przychody ze sprzedaży rynkowej oraz produkcji na własne cele finalne;

-w przypadku *instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych* produkcję globalną stanowią oszacowane koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych.

Ponadto, w wartości produkcji globalnej w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie począwszy od 2004 r., w związku z wejściem do Unii Europejskiej, uwzględniane są dotacje do produktów m. in. z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych.

Zużycie pośrednie obejmuje łącznie wartość zużytych materiałów netto (po odjęciu wartości odpadów użytkowych), surowców (w tym opakowań), paliw, energii, gazów technicznych, usług obcych (obróbka obca, usługi transportowe, wynajem sprzętu, usługi telekomunikacyjne, obliczeniowe, prowizje płacone za usługi bankowe), wydatki na podróże służbowe i inne koszty (np. koszty reklamy, reprezentacji, dzierżawy i wynajmu, koszty biletów służbowych, koszty ryczałtów za używanie własnych samochodów do celów służbowych), opłaty giełdowe i opłaty z tytułu uczestnictwa w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych. W zużyciu pośrednim uwzględniono nowy sposób alokacji produkcji banku centralnego, wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM), rozdysponowanie na sektory instytucjonalne produkcji globalnej oddziałów zagranicznych firm ubezpieczeniowych działających w Polsce.

Wartość dodana brutto stanowi różnicę pomiędzy produkcją globalną a zużyciem pośrednim.

Podatki od produktów minus dotacje do produktów są sumą podatku VAT od towarów i usług (krajowych i zagranicznych), ceł i innych opłat importowych oraz pozostałych podatków od produktów, jak podatek akcyzowy od produktów krajowych i podatki od niektórych rodzajów usług (np. od gier liczbowych i loterii), zryczałtowanego podatku od towarów i usług od okazjonalnych przewozów osób, pomniejszoną o dotacje do produktów.

Sumą bilansującą rachunku tworzenia jest **produkt krajowy brutto**. Stanowi on sumę wartości dodanej brutto wszystkich sekcji gospodarki narodowej powiększoną o podatki od produktów i pomniejszoną o dotacje do produktów.

Szacunki PKB opracowywane są dla sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) według klas wielkości jednostek. Każda jednostka zaklasyfikowana jest według przeważającego rodzaju działalności. Badaniem objęte są wszystkie jednostki gospodarki narodowej.

Dane w niniejszej publikacji zostały przedstawione dla następujących sekcji i grup sekcji:

- **przemysł** obejmujący: górnictwo i wydobywanie (B); przetwórstwo przemysłowe (C); wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych (D); dostawę wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związaną z rekultywacją (E);
- **budownictwo** (F);
- **handel hurtowy i detaliczny, naprawa pojazdów samochodowych**(G);
- **transport i gospodarka magazynowa** (H);
- **działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi** (I);
- **informacja i komunikacja** (J);
- **działalność finansowa i ubezpieczeniowa** (K);
- **działalność związana z obsługą rynku nieruchomości** (L);
- **działalność profesjonalna, naukowa i techniczna** (M) oraz **działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca** (N);
- **administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne** (O); **edukacja** (P); **ochrona zdrowia i pomoc społeczna** (Q).

Dane dla pozostałych sekcji **rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo** (A); **działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją** (R); **pozostała działalność usługowa** (S) oraz **gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników, gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby** (T) nie są prezentowane oddzielnie. Dokonane dla tych sekcji szacunki ujęte są w wartościach ogółem produkcji globalnej, zużycia pośredniego i wartości dodanej brutto.

Szacunki produkcji globalnej i zużycia pośredniego, a w efekcie wartości dodanej brutto dla sekcji wytwarzających produkcję rynkową dokonywane są z uwzględnieniem klas wielkości jednostek (przedsiębiorstw) gospodarki narodowej. Elementem decydującym o zakwalifikowaniu do danej grupy jednostek jest liczba pracujących.

W sprawozdawczości finansowej przedsiębiorstw wyróżnia się trzy grupy jednostek: pierwszą grupę stanowią jednostki, w których liczba pracujących przekracza 49 osób, drugą grupę – jednostki z liczbą pracujących 10-49, trzecią grupę – jednostki z liczbą pracujących do 9 osób.

Wartość dodana brutto w kolejnych kwartałach, dla jednostek o liczbie pracujących powyżej 49 osób, szacowana jest na podstawie kwartalnej sprawozdawczości finansowej GUS; głównie na podstawie sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej – F-01/I-01. Punktem wyjścia są informacje o: wartości przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług własnej produkcji, marży, zapasach oraz o kosztach uzyskania tych przychodów.

Jednostki o liczbie pracujących 10-49 osób składają miesięczne meldunki o działalności gospodarczej DG-1 (badanie reprezentacyjne), jak również półroczne i roczne sprawozdania F-01/I-01 o: przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej, które są podstawą szacunku wartości dodanej dla tych jednostek w poszczególnych kwartałach. Na podstawie danych ze sprawozdań DG-1 określa się ogólną wielkość przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług. Na podstawie danych ze sprawozdań F-01/I-01 ustala się strukturę przychodów, relację przychodów do kosztów, a następnie ogólny poziom kosztów i ich strukturę, czyli wszystkie elementy niezbędne do szacowania poziomu i struktury produkcji globalnej i zużycia pośredniego.

Dane o jednostkach liczących do 9 pracowników uzyskuje się z badania reprezentacyjnego SP-3 przeprowadzanego raz w roku. Za podstawę szacunków dla tego typu jednostek przyjmuje się informacje o liczbie pracujących w tych jednostkach oraz wydajności pracy w jednostkach o liczbie pracujących 10-49 osób zaliczanych do tej samej sekcji (działu) gospodarki.

Liczba pracujących w tych jednostkach ustalana jest na podstawie kartoteki, opartej na informacji z systemu BJS (Baza Jednostek Statystycznych). Do oszacowania wartości dodanej brutto w skali całego roku wymagane są informacje dotyczące struktury sprzedaży, relacji sprzedaży do kosztów oraz struktury kosztów w układzie rodzajowym. Dane te uzyskuje się na podstawie informacji z jednostek możliwie najbardziej zbliżonych pod względem wielkości do jednostek liczących do 9 pracowników. Za takie jednostki uznano jednostki z liczbą pracujących 10-49 osób i w obecnie prowadzonych rachunkach kwartalnych, wykorzystuje się dane

(strukturę i relacje) uzyskane ze składanych przez te jednostki sprawozdań na formularzu F01/I-01.

Poszczególne sekcje i działy PKD wymagają indywidualnego podejścia; dotyczy to zwłaszcza sektorów instytucji rządowych i samorządowych oraz instytucji finansowych i ubezpieczeniowych, ale również innych – w zależności od rodzaju działalności (np. rolnictwo) oraz szczególnych uwarunkowań informacyjnych (np. leśnictwo, łowiectwo i rybactwo czy gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników, gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby).

Szacunki wartości dodanej dla sekcji z przewagą sektora rynkowego nie stwarzają większych trudności, ponieważ sprawozdawczość dla tych sekcji jest w miarę pełna. Bez większych problemów można zastosować analogiczny algorytm, jak w rachunkach rocznych i w związku z tym nie zachodzi konieczność dokonywania znaczących doszacowań.

Sekcje A, K oraz T ze względu na specyfikę działalności, jak też źródła danych, szacuje się nieco odmiennie niż pozostałe sekcje.

Ze względu na specyfikę procesów produkcyjnych w sekcji A – rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo, kwartalne szacunki wartości dodanej brutto dokonywane są z reguły inaczej niż dla pozostałych dziedzin działalności rynkowej. Nakłady pracy i nakłady środków materialnych wydatkowane są tu bardziej proporcjonalnie i rozłożone w większym stopniu na przestrzeni całego roku niż pozyskiwanie i sprzedaż produktów, mimo iż nakłady te podlegają również istotnym wahaniom sezonowym.

Punktem wyjścia do określenia wartości dodanej brutto w rolnictwie, leśnictwie, łowiectwie i rybactwie są prognozy wartości produkcji końcowej w roku, dla którego przeprowadzane są szacunki kwartalne. Wartość dodaną brutto dla poszczególnych kwartałów ustala się wykorzystując wskaźniki wyrażające proporcje pracochłonności robót w gospodarstwach rolnych w kolejnych kwartałach. Następnie, po oszacowaniu kwartalnej wartości dodanej brutto w cenach stałych, szacuje się wartość dodaną brutto w cenach bieżących, wykorzystując do tego celu specjalnie opracowane indeksy cen.

W przypadku sekcji K – działalność finansowa i ubezpieczeniowa, w której uwzględnione są wszystkie podmioty należące do sektora instytucji finansowych i ubezpieczeniowych (omówione przy definiowaniu produkcji globalnej tego sektora) oraz

nieliczne jednostki z innych sektorów instytucjonalnych (spełniające kryteria ESA 2010 w zakresie klasyfikacji do sektora instytucji finansowych), wartość dodana brutto obliczana jest na podstawie informacji ze sprawozdań składanych przez banki, instytucje ubezpieczeniowe i domy maklerskie. Są to odpowiednio: sprawozdania Narodowego Banku Polskiego, banków komercyjnych, Komisji Nadzoru Finansowego w zakresie instytucji ubezpieczeniowych, powszechnych towarzystw emerytalnych i otwartych funduszy emerytalnych oraz funduszy inwestycyjnych i towarzystw funduszy inwestycyjnych, jak również Krajowej Spółdzielczej Kasy Oszczędnościowo-Kredytowej w zakresie spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych. Przy obliczaniu produkcji globalnej sekcji K uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) oraz produkcję globalną OFE liczoną jako sumę kosztów bez uwzględniania zysków. Algorytmy zastosowane przy obliczeniach są identyczne jak w rachunkach rocznych.

Poza wymienionymi wyżej instytucjami, do sekcji K zaliczane są pomocnicze i pozostałe instytucje pośrednictwa finansowego, m.in.: kantory, agenci i brokerzy ubezpieczeniowi. W większości instytucje te objęte są sprawozdawczością kwartalną GUS na formularzu F-01/I-01 oraz roczną na formularzu SP-3 (badanie reprezentacyjne). Szacunki rachunków dla dużej grupy w/w jednostek prowadzone są metodą ekspercką, na bazie dostępnych danych ze sprawozdawczości GUS oraz szacunków rocznych i kwartalnych z lat poprzednich.

Dla sekcji T – gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników; gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby – podstawą szacunku wartości dodanej brutto są dane kwartalne o przeciętnym wynagrodzeniu w gospodarce narodowej i liczbie osób zatrudnionych w sekcji T pozyskiwane z BJS.

Odmienne od sekcji sektora rynkowego szacuje się wartość dodaną brutto wybranych kategorii dla sekcji wytwarzających produkcję nierynkową, tj. administracji publicznej i obrony narodowej, obowiązkowych zabezpieczeń społecznych (O), edukacji (P), ochrony zdrowia i pomocy społecznej (Q). O ile dla pierwszej grupy sekcji wartość dodaną brutto szacuje się biorąc za punkt wyjścia wielkość przychodów ze sprzedaży w kwartale oraz indeksy cen, to dla drugiej grupy sekcji bierze się za punkt wyjścia wynagrodzenia oraz liczbę pracujących.

Jednostki należące do sekcji O, P, Q są w przeważającej większości jednostkami budżetowymi. Jednostki te wytwarzają produkcję globalną stanowiącą koszty bieżącej

działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna składa się z produkcji nierynkowej i produkcji rynkowej stanowiącej przychody ze sprzedaży rynkowej oraz produkcji na własne cele finalne. Dane do szacunku produkcji globalnej oraz zużycia pośredniego dla jednostek budżetowych są pozyskiwane z odpowiednich paragrafów sprawozdawczości budżetowej, z zastosowaniem klucza przejścia z klasyfikacji budżetowej na kody transakcji ESA 2010.

Rozmiary wartości dodanej brutto w cenach bieżących i stałych w jednostkach niekomercyjnych nierynkowych szacowane są na podstawie ekstrapolacji z użyciem średnich wartości z ostatnich okresów. Wartość dodana brutto tych jednostek występuje w sekcjach: J, N, P, Q, R i S.

Od strony rozdysponowania PKB obliczane są kategorie: spożycie ogółem (spożycie w sektorze gospodarstw domowych i spożycie zbiorowe), akumulacja (nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości), ponadto – obroty handlu zagranicznego.

W spożyciu ogółem i w poszczególnych jego kategoriach uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM).

Spożycie w sektorze gospodarstw domowych obejmuje:

- zakup wyrobów i usług rynkowych łącznie z wydatkami w placówkach gastronomicznych i placówkach żywienia przyzakładowego – wycenianych w cenach płaconych przez konsumentów;
- spożycie naturalne produktów rolnych pochodzących z własnej produkcji – wycenianych w cenach skupu surowych (nieprzetworzonych) produktów;
- zakup usług nierynkowych świadczonych na zasadach częściowej odpłatności, do których należą m. in.: usługi oświaty i wychowania, ochrony zdrowia i opieki społecznej, kultury i sztuki, kultury fizycznej, sportu, turystyki i wypoczynku oraz usługi mieszkaniowe;
- wartość czynszów umownych, w odniesieniu do mieszkań użytkowanych przez właścicieli i najemców, szacowanych przy wykorzystaniu metody kosztów użytkownika;
- wartość czynszów najmu dla mieszkań w budynkach czynszowych;
- usługi podróży zagranicznych, których wartość jest zgodna z ujmowaną w bilansie płatniczym;
- przychody z inwestowania składek otwartych funduszy emerytalnych (OFE);
- wartość korzyści z wykorzystania samochodów służbowych do celów prywatnych;

- wartość samochodów używanych importowanych z UE;
- wydatki na wyroby i usługi związane z działalnością nielegalną.

Spożycie w sektorze gospodarstw domowych nie obejmuje m.in.: zakupów ziemi, domów i mieszkań, kosztów podróży służbowych, wydatków na cele dobroczynne, opłat sądowych, celnych i paszportowych, składek na rzecz organizacji politycznych i społecznych, podatków od spadków i darowizn itp.

Spożycie w sektorze gospodarstw domowych zestawiane jest zgodnie z Klasyfikacją Spożycia Indywidualnego wg Celu (COICOP).

Spożycie zbiorowe obejmuje spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych.

a) spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych przyjmuje się na poziomie produkcji globalnej tego sektora, pomniejszonej o odpłatność ludności i powiększonej o transfery socjalne w naturze. Wartość tego spożycia w całości przekazywana jest nieodpłatnie gospodarstwom domowym.

b) spożycie publiczne obejmuje spożycie w sektorze instytucji rządowych i samorządowych przyjęte na poziomie produkcji globalnej tego sektora pomniejszonej o produkcję rynkową tego sektora oraz o odpłatności ludności za świadczone usługi nierynkowe, powiększonej o wartość transferów socjalnych w naturze przekazywanych przez producentów rynkowych na rzecz gospodarstw domowych. Spożycie w tym sektorze obejmuje spożycie indywidualne i spożycie ogólnospołeczne:

- spożycie indywidualne stanowi wartość wyrobów i usług nierynkowych przekazywanych nieodpłatnie na rzecz sektora gospodarstw domowych. Do kategorii tej zalicza się: wartość usług oświaty i wychowania, kultury i ochrony dziedzictwa narodowego, ochrony zdrowia, opieki społecznej, kultury fizycznej i sportu, turystyki;
- spożycie ogólnospołeczne obejmuje spożycie wyrobów i usług nierynkowych, które nie posiadają konkretnych indywidualnych odbiorców. W kategorii tej uwzględniono m.in. koszty poniesione na administrację państwową, obronę narodową, na działalność naukowo-badawczą.

Akumulacja brutto obejmuje:

- 1) **nakłady brutto** na środki trwałe, tj. nakłady, które zwiększają wartość majątku trwałego (w tym także przyrost inwentarza żywego – stada podstawowego), bez nakładów będących pierwszym wyposażeniem inwestycji oraz odsetek od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

W rachunku uwzględnia się również:

- a) nakłady ponoszone na systemy uzbrojenia (np. czołgi, pojazdy opancerzone, okręty wojenne, łodzie podwodne) oraz małe narzędzia, które są wykorzystywane w procesie produkcji dłużej niż 1 rok bez względu na ich wartość,
- b) wydatki na produkty własności intelektualnej, przeznaczone do użytkowania przez okres dłuższy niż 1 rok, które obejmują w szczególności:
 - wydatki na prace badawczo-rozwojowe,
 - wydatki na oprogramowanie komputerowe (zakupione i wytworzone na własne potrzeby).

Z uwagi na ograniczony zasób informacji w okresach kwartalnych wyliczenia nakładów brutto na środki trwałe z konieczności opierają się częściowo na szacunkach i ocenach eksperckich.

Nakłady brutto na środki trwałe w okresach kwartalnych szacowane są według rodzajów środków trwałych i według sektorów instytucjonalnych.

2) przyrost rzeczowych środków obrotowych obejmuje wartość przyrostu:

- zapasów, materiałów i surowców, półfabrykatów obcej produkcji, paliw (o ile nie stanowią składnika wyposażenia), części zapasowych maszyn i urządzeń (o ile nie stanowią wartości środka trwałego), materiałów biurowych i druków;
- produktów gotowych, tj. gotowych wyrobów i usług własnej produkcji, prac naukowo-badawczych, projektowych i geodezyjno-kartograficznych, zakończonych robót, inwentarza żywego hodowlanego oraz produkcji roślinnej i zwierzęcej;
- produkcji niezakończonyj obejmującej roboty i usługi w toku oraz półfabrykaty własnej produkcji;
- towarów handlowych obcej produkcji zakupionych przez daną jednostkę gospodarczą w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym;
- materialnej części rozliczeń międzyokresowych kosztów własnych;
- rezerw państwowych (dane z Agencji Rezerw Materiałowych).

Ponadto do szacunków wykorzystywane są informacje z miesięcznych badań koniunktury zapasów w handlu detalicznym i przetwórstwie przemysłowym.

Zmiany rzeczowych środków obrotowych liczone są jako różnica między wartością na koniec i na początek okresu sprawozdawczego w cenach średniorocznych.

W okresach kwartalnych dostępne są informacje dotyczące majątku obrotowego tylko dla jednostek dużych. Szacunki dla jednostek średnich (gdzie dane są dostępne w okresach półrocza i roku) i jednostek małych (dane dostępne dla okresów rocznych) dokonywane są na podstawie struktury stanu zapasów przyjętej w jednostkach dużych.

Szacunki przyrostu rzeczowych środków obrotowych prowadzone są według rodzajów zapasów i według sektorów instytucjonalnych.

3) nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości, tj. wartości kamieni szlachetnych, antyków i dzieł sztuki, biżuterii z kamieni i metali szlachetnych, pozycji kolekcjonerskich, które są nabywane jako lokata kapitału.

Obroty handlu zagranicznego obejmują wartość towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w ramach transakcji handlowych (bez wartości towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w celu uszlachetniania) oraz wartość obrotów usługowych, w tym wartość usług transportowych, budowlanych, łączności, obrotu uszlachetniającego netto, usług poligraficznych i usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM). W wartości eksportu uwzględnia się szacunki salda zakupów dokonywanych przez mieszkańców Polski za granicą oraz zakupów dokonywanych przez cudzoziemców na terenie Polski. Ponadto, w szacunkach handlu zagranicznego ujęto działalność nielegalną w zakresie prostytucji (działalność sutenerska), produkcji i handlu narkotykami oraz przemytu papierosów.

Podstawowym źródłem informacji, na którym opiera statystyka międzynarodowego handlu towarami są zgłoszenia celne obowiązujące przy rejestracji obrotów realizowanych z krajami spoza UE (w ramach systemu EXTRASTAT) oraz deklaracja INTRASTAT dla przywozu i wywozu składana przez osoby fizyczne lub prawne będące podatnikiem VAT, dla ewidencji obrotów wewnątrzunijnych, w ścisłym powiązaniu z systemem podatkowym VAT (w ramach systemu INTRASTAT). Są to obroty rejestrowane. Obroty te powiększane są o wartość towarów, których nie obejmuje statystyka celna oraz INTRASTAT. Należą do nich towary przewożone przez podróżnych w celach dalszej odsprzedaży, w ilościach niewymagających wypełnienia dokumentów celnych oraz towary przewożone w większych

ilościach bez wypełnionych zgłoszeń celnych i deklaracji INTRASTAT. W rachunkach narodowych obroty te zaliczane są do tzw. „szarej gospodarki”.

Informacje o obrotach usługowych pozyskiwane są z Narodowego Banku Polskiego. Do ich zestawiania wykorzystywane są dane z kwartalnego badania – „Międzynarodowy handel usługami” realizowanego przez GUS. Są one powiększone o wartość tzw. podróży zagranicznych, tj. obrotów z tytułu usług turystycznych, zgodną z ujmowaną w bilansie płatniczym.

Do oszacowania obrotów towarowych nierejestrowanych w zgłoszeniach celnych i deklaracjach INTRASTAT oraz podróży zagranicznych do 2013 r. wykorzystywane były dane z badania Instytutu Turystyki dotyczącego wydatków cudzoziemców w Polsce oraz Polaków za granicą. Od 2014 r. dane te są opracowywane przez GUS w ramach badań: „Podróże nierezydentów do Polski. Ruch pojazdów i osób na granicy Polski z krajami Unii Europejskiej” oraz „Uczestnictwo mieszkańców Polski (rezydentów) w podróżach”.

3. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW NIEWYRÓWNANE SEZONOWO

Prezentowane w niniejszej publikacji dane niewyrównane sezonowo wyrażone są w dwóch ujęciach:

- jako wielkości absolutne w cenach bieżących i w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100;
- jako wielkości absolutne w cenach stałych przy roku odniesienia 2010 oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego =100.

W punkcie 2 części opisowej publikacji, obok źródeł danych, przedstawiono sposób szacowania PKB i jego elementów w cenach bieżących, z wykorzystaniem dostępnych danych statystycznych i administracyjnych, stosując tzw. metodę bezpośrednią szacunku.

Ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego

Przeliczenia na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego wartości dodanej brutto dokonywane są, zgodnie ze stosowaną w polskich rachunkach narodowych, metodą podwójnego deflowania. Metoda podwójnego deflowania polega na oddzielnym przeliczaniu produkcji globalnej i zużycia pośredniego na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego, a wartość

dodana brutto stanowi różnicę między tymi kategoriami wyrażoną w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego.

Wszystkie składowe od strony rozdysponowania PKB są niezależnie przeliczane na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Do przeliczeń wykorzystywane są specjalnie do tego celu opracowane wskaźniki cen, takie jak: wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu, wskaźniki cen usług transportowych, wskaźniki cen produkcji budowlano-montażowej, wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych itp., dla okresów kwartalnych przy podstawie rok poprzedni = 100.

Deflator produktu krajowego brutto (oraz wartości dodanej brutto) jest wynikowym wskaźnikiem cen wszystkich jego elementów.

W obecnej edycji publikacji po raz pierwszy zaprezentowano skalę wpływu poszczególnych kategorii na wzrost realny PKB wyrażoną w punktach procentowych – tablica 40.

Ceny stałe przy roku odniesienia 2010 – nawiązania łańcuchowe

Kwartalne szeregi czasowe, obejmujące lata 2009-2014 zostały przeliczone na ceny stałe przy nowym roku odniesienia 2010 metodą nawiązań łańcuchowych tzw. „*rocznego overlapu*”. Metoda ta opiera się na przeliczeniach poszczególnych kwartałów danego roku na ceny roku odniesienia wykorzystując wartości absolutne wyrażone w cenach bieżących i cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego z dwóch okresów: kwartalnego i rocznego. Przeliczenia dokonane zostały na zagregowanych danych (metoda bezpośrednia) oddzielnie dla poszczególnych elementów PKB i oddzielnie dla agregatów oraz samej wartości PKB ogółem.

Przyjęta metoda „*rocznego overlapu*” do obliczania kwartalnych nawiązań łańcuchowych pozwala zachować addytywność (sumowalność) danych kwartalnych z danymi rocznymi w każdym z szeregów czasowych za lata 2009-2014. Natomiast wartość poszczególnych składowych PKB nie sumuje się na poziom PKB ogółem, z wyjątkiem danych dla roku referencyjnego i roku następnego. Brak addytywności powstaje wyłącznie z przyczyn matematycznych i nie może być interpretowany jako miernik jakości przeliczeń.

Szczegółowy opis metody nawiązań łańcuchowych znajduje się w opracowaniu „Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto – zasady metodologiczne” dostępnym na stronie internetowej GUS: www.stat.gov.pl

4. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW WYRÓWNANE SEZONOWO

Obok danych niewyrównanych sezonowo, w publikacji zaprezentowane zostały dane wyrównane sezonowo. Dane o rachunkach kwartalnych PKB i jego elementach wyrównanych sezonowo są ważną informacją dla użytkowników zajmujących się analizami krótkookresowymi. Dzięki tym informacjom możliwa jest bardziej precyzyjna interpretacja zjawisk zachodzących w gospodarce z kwartału na kwartał i w całym szeregu czasowym objętym obserwacją.

Analiza szeregów czasowych obejmuje wyodrębnione w szeregu czasowym: składnik trendu-cyklu, składnik sezonowy i składnik losowy (nieregularny).

- ✓ Trend (T) wyraża długookresową skłonność do jednokierunkowych zmian (wzrostu lub spadku) wartości badanej zmiennej.
- ✓ Wahania sezonowe (S) są wahaniami wartości szeregu wokół jego tendencji rozwojowej o okresie nieprzekraczającym jednego roku. Reprezentują efekty powtarzające się z pewną prawidłowością, co roku w tych samych okresach. Odzwierciedlają zwykle wpływ naturalnej zmienności pogody w ciągu roku, zjawisk przyrodniczych, kalendarza.
- ✓ Składnik losowy (nieregularny) (I), wyraża to, co nie zawiera się w trendzie i efektach sezonowych. Wartości tych czynników nie są przewidywalne, tzn. nie można określić czasu ich trwania i wielkości wpływu. Mogą one wynikać z błędu losowego, nietypowych warunków pogodowych (klęski żywiołowe), strajków itp.

Zależność między wymienionymi składowymi może przybierać różne formy. Najczęściej spotykane jest połączenie addytywne lub multiplikatywne.

Dla zestawienia addytywnego zależność ta przyjmuje postać :

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

natomiast dla multiplikatywnego :

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

gdzie:

Y_t – wartość obserwowana szeregu czasowego w czasie t ,

T_t – składnik trendu,

S_t – składnik sezonowy,

I_t – składnik losowy.

Występowanie efektów sezonowych powoduje nieporównywalność danych w innym układzie niż w porównaniu z analogicznym okresem roku ubiegłego (innych lat), przez co utrudnia bieżącą analizę kształtowania się zjawisk oraz występujących prawidłowości i tendencji rozwojowych. Dla uzyskania danych porównywalnych w czasie w dowolnym układzie konieczna jest dekompozycja szeregu na wymienione wyżej składowe, a następnie zidentyfikowanie i usunięcie składnika sezonowego. Postępowanie takie określa się mianem wyrównania sezonowego.

Wraz z wyrównaniem sezonowym usuwane są z szeregu także efekty kalendarzowe związane z występowaniem różnej liczby dni roboczych w analogicznym miesiącu (kwartale) w poszczególnych latach. Ten element procedury wyrównywania określany jest jako wyrównanie dniami roboczymi.

Kwartalne szeregi czasowe poddawane są wyrównaniom sezonowym mającym na celu usunięcie wpływu czynników sezonowych na opracowywane dane z zastosowaniem metody TRAMO/SEATS w ramach programu Demetra. Metoda TRAMO/SEATS jest jedną z rekomendowanych przez Eurostat procedur do prowadzenia wyrównań sezonowych i jest powszechnie stosowana w różnych obszarach statystyki podlegającym wahaniom sezonowym. Wyrównania sezonowe w kwartalnych rachunkach PKB przeprowadzane są na uaktualnianych co kwartał szeregach danych, po ich przeliczeniu na ceny stałe przy roku odniesienia 2010. Wyrównania szeregów prowadzone są metodą bezpośrednią, polegającą na niezależnym od siebie sezonowym wyrównaniu agregatu i każdej z jego składowych. Oznacza to w praktyce sezonowe wyrównywanie każdej składowej PKB (od strony tworzenia i rozdysponowania), jak również wartości PKB ogółem niezależnie.

W wyrównaniach dniami roboczymi stosuje się polski kalendarz świąt ustawowych.

Zakres danych wyrównanych sezonowo prezentowanych w publikacji pokrywa się z zakresem danych niewyrównanych sezonowo zarówno od strony produkcji, jak i rozdysponowania.

W niniejszej publikacji zaprezentowano szeregi wyrównane sezonowo razem z korektą z tytułu dni roboczych jako wartości absolutne oraz wyliczone na tej podstawie wskaźniki dynamiki w cenach stałych przy roku odniesienia 2010, przy podstawie kwartał poprzedni=100. Ponadto, opublikowano zmiany trendu przy podstawie kwartał poprzedni=100.

5. SZYBKIE SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

Szybkie szacunki mają na celu wczesne oszacowanie produktu krajowego brutto po zakończeniu kwartału badanego w oparciu o niekompletne dane z wykorzystaniem tych samych metod, które są stosowane przy szacunkach regularnych. Cechy charakterystyczne odróżniające szybkie szacunki od szacunków regularnych są następujące:

- a. aktualność: szybkie szacunki są dostępne wcześniej niż regularne,
- b. dokładność: szybkie szacunki podlegają częstszym rewizjom niż szacunki regularne,
- c. szczegółowość: szybkie szacunki obejmują mniejszą ilość zmiennych niż szacunki regularne,
- d. metoda szacowania: szybkie szacunki w większym stopniu wykorzystują metody ekonometryczne.

Główny Urząd Statystyczny rozpoczął publikację szybkich eksperymentalnych szacunków PKB od pierwszego kwartału 2013 r. Od pierwszego kwartału 2014 r. badanie szybkich szacunków kwartalnego produktu krajowego brutto weszło do standardowej praktyki statystycznej poprzez odpowiednie zapisy w Programie Badań Statystycznych Statystyki Publicznej. Szybkie szacunki, ogłaszane w terminie 45 dni po zakończeniu okresu badanego, przygotowywane są na podstawie ograniczonego zestawu informacji dostępnych bezpośrednio po zakończeniu kwartału, nie zastępują publikowanych w terminie t+2 miesiące regularnych, wstępnych szacunków PKB, lecz stanowią ich uzupełnienie.

Do obliczeń zastosowano metodę bezpośrednią z wykorzystaniem dostępnych w tym czasie źródeł danych od strony produkcji. Przyjęta metoda nie odbiega zasadniczo od stosowanej w standardowym opracowaniu kwartalnego PKB. Jedyną modyfikacją jest sposób agregowania składowych PKB do jego wartości ogółem, nie z poziomu sekcji PKD, ale z poziomu sektorów instytucjonalnych, co pozwala na uwzględnienie w szacunku całości gospodarki przy ograniczonej dostępności źródeł danych dla poszczególnych sekcji PKD. Uzupełnieniem metody bezpośredniej jest metoda ekonometryczna stosowana w celu imputacji brakujących danych oraz jako narzędzie sprawdzające otrzymane wyniki.

Przy opracowywaniu szybkiego szacunku wykorzystywane są informacje z różnych obszarów statystyki jak: badania statystyczne GUS (miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1), kwartalne sprawozdanie o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01), BJS), dane z systemów informacyjnych NBP, Komisji Nadzoru Finansowego i Ministerstwa Finansów.

Wyniki szybkich szacunków poddawane są wyrównaniom sezonowym i kalendarzowym. Do wspomnianych analiz wykorzystywane są te same metody i oprogramowanie, co w szacunkach regularnych – metoda TRAMO/SEATS zaimplementowana w programie DEMETRA stosowane zgodnie z przyjętą procedurą wyrównań sezonowych kwartalnych szeregów czasowych.

Szybkie szacunki PKB publikowane są w formie dynamiki realnej wyrażonej w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego, niewyrównanej sezonowo oraz w cenach stałych nawiązanych łańcuchowo przy roku odniesienia 2010 wyrównanej sezonowo. Wyniki szybkich szacunków PKB są ogłaszane w formie komunikatu prasowego w oznaczonym dniu i godzinie (kalendarz publikacji znajduje się na stronie GUS). Dane są również przekazywane w obowiązującej wszystkie kraje formie i zakresie do Eurostatu.

6. NIEFINASOWE RACHUNKI KWARTALNE WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH

Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych zestawiane są zgodnie z rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 549/2013 z dnia 21 maja 2013 r. w sprawie europejskiego systemu rachunków narodowych i regionalnych w Unii Europejskiej. Rozporządzenie to określa, że państwa członkowskie których produkt krajowy brutto według cen bieżących jest wyższy niż 1 % PKB dla całej Wspólnoty, przekazują wymagane dane dla wszystkich sektorów instytucjonalnych.

Sporządzanie niefinansowych rachunków kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest częścią kompleksowego systemu rocznych i kwartalnych rachunków Unii Europejskiej. System ten obejmuje główne agregaty makroekonomiczne oraz finansowe i niefinansowe rachunki według sektorów instytucjonalnych. Celem prac nad systemem jest osiągnięcie spójności we wszystkich rachunkach, w tym również pomiędzy rachunkiem sektora zagranica a bilansem płatniczym. Zakres opracowywanych danych kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest w zasadzie zbieżny z zakresem danych rocznych. Różnice wynikają z większej agregacji niektórych zmiennych w rachunkach kwartalnych.

Szczegółowy opis metodologii zestawiania niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych zawiera publikacja „Rachunki narodowe według sektorów i podsektorów instytucjonalnych 2009-2012”. Publikacja ta jest również dostępna na stronach internetowych GUS: www.stat.gov.pl

Metodologia zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych jest zgodna z Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA 2010). Zestawiając niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych przyjmuje się priorytet informacji bezpośrednich takich, jak: źródła administracyjne, badania statystyczne przedsiębiorstw i gospodarstw domowych. W przypadku braku możliwości uzyskania bezpośrednich danych kwartalnych stosuje się szacunki własne i oceny ekspertów.

Podstawą do zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych są dane pochodzące z szacunków kwartalnych PKB i jego elementów niewyrównane sezonowo.

Prezentowane w niniejszej publikacji dane stanowią pozycje bilansujące w rachunkach niefinansowych według sektorów instytucjonalnych. Są to: wartość dodana brutto, nadwyżka operacyjna/dochód mieszany brutto, dochody do dyspozycji brutto, oszczędności brutto, wierzytelności netto/zadłużenie netto.

1. INTRODUCTION

1.1. Quarterly accounts of gross domestic product (GDP) constitute an integral part of the national accounts system. They are the basis for the ongoing short term analysis of the national economy. They are also used to prepare preliminary annual estimates of GDP. They are compiled according to the same methodological and accounting rules force all EU countries introduced by the Regulation (EU) No 549/2013 of the European Parliament and of the Council of 21 May 2013 on the European System of National and Regional Accounts (ESA 2010) which replaced the European System of National and Regional accounts (ESA 1995) applied up to 31 August 2014.

1.2. Quarterly national accounts adopt the same principles, definitions and methods as the annual accounts including certain modifications due to the period of time covered and the way of using available statistical and administrative data.

1.3. Adopting the same framework for compilation of quarterly accounts as annual accounts ensures consistency over time.

1.4. Quarterly national accounts data for 2009-2014 presented in this publication has been changed compared to earlier ones due to introducing the new methodology ESA 2010, the new Balance of Payments and International Investment Position Manual (BPM6), extended Manual on Government Deficit and Debt (MGDD 2014 edition) and other methods as well as using new data sources.

Also, the reference year for calculating quarterly accounts in constant prices using chain-linked methods has been changed from the one used between 2005 and 2010.

Key changes, introduced due to implementation of the ESA 2010, influencing the main macroeconomic aggregates concern:

- 1) recording in gross fixed capital formation, not in intermediate consumption, of research and development expenditure and small tools expenditure in all institutional sectors and weapon system in the general government sector;
- 2) inclusion of the valuation of output for own final use for market producers in the gross operating surplus;

- 3) allocation of part of output of the central bank (National Bank of Poland) i.e., commission and fee, from the financial corporation sector to intermediate consumption of other institutional sector;
- 4) goods sent for processing i.e. excluding goods sent for processing from trade in goods and including them to trade in services. The change means decrease in gross value of exports and imports of goods and increase in value of exports and imports of services;
- 5) specifying clarification criteria of public units to the general government sector.

Changes to the implementing other methodological modification and using different data sources concern:

- 1) including illegal economy i.e., prostitution (pimp's activity) and trafficking drugs, as well as cigarettes smuggling;
- 2) improving the calculating method of output of general government sector and non-profit institutions serving households sector;
- 3) financial intermediation services indirectly measured (FISIM);
- 4) changes of calculation of methods for Open Pension Funds;
- 5) clarification of calculating method for output of insurance companies.

The detailed description of the changes introduced to national accounts can be found in CSO information note „Wdrożenie Europejskiego Systemu Rachunków Narodowych i Regionalnych w Unii Europejskiej – ESA 2010 do polskich rachunków narodowych. Zmiany metodologiczne oraz ich wpływ na główne agregaty makroekonomiczne” dated 29.09.2014 available from: <http://stat.gov.pl/obszary-tematyczne/rachunki-narodowe/>.

1.5. The elaboration of quarterly national accounts of GDP and its elements includes:

- non-seasonally adjusted data presented:
 - at current prices,
 - at average constant prices of previous year,
 - at constant prices with reference year 2010.
- seasonally adjusted data and trend-cycle data presented at constant prices with reference year 2010.

The estimates of quarterly GDP cover:

- production accounts (generation of GDP) by NACE Rev. 2. sections – the following items are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and GDP;

- distribution accounts of GDP – the following items are calculated: private consumption expenditure i.e., consumption expenditure in the households sector and consumption expenditure in non-profit institutions serving households sector; public consumption expenditure of general government sector; gross capital formation, i.e., gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables;
- foreign trade turnover, i.e. exports and imports of goods and services;
- non-financial quarterly accounts by institutional sectors expressed at current prices.

2. DATA SOURCES AND THEIR USE IN QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS OF GROSS DOMESTIC PRODUCT

2.1. The main data sources applied in quarterly national accounts are the results of statistical surveys of Central Statistical Office (CSO), National Bank of Poland (NBP) and administrative data sources from other institutions.

It includes:

- from the production side of GDP:
 - quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01);
 - quarterly, semi-annual and annual reports on financial results of financial institutions based on NBP and commercial banks data);
 - data from Polish Financial Supervision Authority;
 - NBP data on loans and deposits;
 - monthly reports on economic activity (DG-1);
 - SBR (Statistical Business Register);
 - quarterly data on balance of payments from the National Bank of Poland;
 - quarterly data on budget reports from Ministry of Finance;
 - data on subsidies on products from The Agency for Restructuring and Modernization of Agriculture (ARMA) and from the Agricultural Market Agency.
- from expenditure side of GDP:
 - households budget survey;
 - Labour Force Survey (BAEL), including module representative survey “Non-registered activity” for year 2010;
 - data on retail sale realized by commercial and non-commercial companies with number of employees exceeding 9 persons;

- data on wages and salaries, payments from profits and social benefits;
- data on foreign trade turnover in goods;
- quarterly reports DNU-K and DNU-R on international trade in services;
- quarterly data on execution of state budget and local government budgets;
- quarterly data on execution of budget institutions, special purpose funds, executive agencies, budgetary establishments and Rb-34S;
- quarterly data on execution of financial plan of National Road Fund, Railway Fund and Fund for Inland Waterway Transport;
- tendency of consumers 'confidence and business tendency survey.

2.2. In the estimation of GDP the direct method is applied. It is based on the use of available statistical data from monthly, quarterly, semi-annual and annual statistical reports and administrative sources.

The following categories are calculated from the production side of GDP: gross output, intermediate consumption, gross value added and taxes on products less subsidies on products.

Gross output is equal to the sum of gross output of products (goods and services) of all ownership sectors or institutional sectors, or to the sum of gross output of products (goods and services) of all NACE Rev. 2 sections, divisions.

According to the kind of conducted activity, gross output includes:

- in the *non-financial corporations sector*: revenues from the sale of self-manufactured products (goods and non-financial services) as well as margins realized on sale of commodities purchased for resale, value of products in form of settlements in kind, products designated for increasing value of own fixed assets, changes in inventories of finished goods and work in progress, production for own final use.
- in the *financial corporations sector*: for banks and cooperative savings and credit unions gross output constitutes commission and payments revenues from the operating activity of banks as well as financial intermediation services indirectly measured (FISIM) – financial services for which fees are not charged directly and result from the difference between interest rates on credits, loans as well as deposits and calculated interest rate (not including risk premium) used in transactions between financial intermediaries (FISIM concerns banks, cooperative savings and credit unions, financial leasing enterprises; Central Bank is not included in FISIM estimates), for financial leasing enterprises gross output consists revenues from payments of

interests (payments of lease), for brokerages – balance of commissions from operations involving securities, conducted for clients as well as sum of revenues from: managing packages of securities, offering securities in public turnover, underwriting issues, securities consulting, managing securities accounts and monetary accounts of clients as well as other operating activity, for currency exchange offices – balance of foreign currency turnover expressed in zloty, for financial intermediation entities – revenues from services connected with financial and securities consulting, for companies of investment funds – revenues from activities connected with managing entrusted funds, for general pension societies – revenues from activities connected with managing open pension funds (OFE), for insurance companies – balance of insurance premiums received and claims paid, commissions as well as technical and total income, for open pension funds (investment portfolio OFE) – benefits from investing of insurance premiums of these funds, for insurance companies – premiums earned plus premium supplements less claims paid less increase (plus decrease) in the technical provisions. Output of foreign insurers serving in Poland based on the freedom to provide services, is measured using the similar method. Open pension funds (OFE) – gross output equals the sum of costs with no portfolio incomes included.

- in the *general government sector* (on accrual basis): output which constitutes the costs of current activity including the consumption of fixed capital. Output consists of non-market output, market output which constitutes revenues on market sales as well as output produced for own final use.

Moreover, since 2004 subsidies on products in particular, supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants have been included in gross output of households in agriculture in connection with joining European Union.

Intermediate consumption includes the value of consumed materials in net terms (after subtracting value of recyclable wastes), raw materials (including packaging), fuel, energy, technological gases, external services (outside processing, transport services, equipment rental, telecommunication and accounting services, commissions paid for banking services), costs of business trips as well as other costs (e.g. advertising, representation, rental costs, ticket costs for business trips, costs of lump-sums payments for using personal vehicles for official business), stock exchange payments as well as payments from participating in the National Depository for Securities. Intermediate consumption also includes new method of allocation of Central Bank

output, financial intermediation services indirectly measured (FISIM), distribution of output of foreign insurers serving in Poland for institutional sectors.

Gross value added is the difference between gross output and intermediate consumption.

Taxes on products less subsidies on products are sum of VAT – value added tax on domestic and imported products and services, taxes and customs duties on imports and other taxes on products, such as excise tax on domestic products and taxes on some types of services (e.g. on games of chance and lottery), lump-sum tax on goods and services on occasional passenger transports less subsidies on products.

Gross domestic product constitutes balancing item of production approach and is equal to the sum of gross value added of all sections (divisions) of national economy, increased by taxes on products less subsidies on products.

Estimates of GDP are compiled for sections and selected divisions of NACE Rev.2 by volume classes of units. The units are classified according to their predominant activity. The study covers all units of the national economy.

Data in the publication is presented for following sections and groups of sections:

- **industry** including: mining and quarrying (B); manufacturing (C); electricity, gas, steam and air conditioning supply (D); water supply, sewerage, waste management and remediation activities (E);
- **construction** (F);
- **wholesale and retail trade, repair of motor vehicles**(G);
- **transportation and storage** (H);
- **accommodation and food service activities**(I);
- **information and communication** (J);
- **financial insurance activities** (K);
- **real estate activities** (L);
- **professional, scientific and technical activities** (M) and **administrative and support service activities** (N);
- **public administration and defense, compulsory social security** (O); **education** (P); **health and social work activities** (Q).

Data for the sections (**agriculture, forestry and fishing (A)**; **art, entertainment and recreation (R)**; **other service activities (S)** and **activities of households as employers, products-producing activities of households for own use (T)**) is not presented separately. The estimates for these sections are included in total value of gross output, intermediate consumption and gross value added.

The estimates of gross output, intermediate consumption and gross value added in sections with market output are made with taking into consideration volume classes of entities (enterprises) of the national economy. The size of the units is determined by the number of employees.

There are three categories of units in financial reports of enterprises: first - large units with more than 49 employees; second - medium size units with 10 to 49 employees and third - small units with up to 9 employees.

For units with more than 49 employees gross value added in consecutive quarters is calculated on the basis of quarterly financial statistical surveys conducted by the Central Statistical Office, mainly on the basis of reports on incomes, costs, financial results and investment outlays (F-01/I-01). The information about the revenues from the sale of self-manufactured products (goods and services), trade margin, changes in inventories and costs incurred to obtain revenue constitute a starting point for the calculations.

The units with 10 to 49 employees prepare monthly reports on economic activity DG-1 (sample survey) as well as semi-annual and annual reports F-01/I-01 on incomes, costs, financial results and investment outlays, which constitute the basis for calculating value added for those units in following quarters. On the basis of DG-1 global income from sale of goods and services is determined. F-01/I-01 is the basis for determining income structure, relationship between the income and costs and then the overall size of costs and their structure. In other words, all the elements that are necessary for calculating the level and structure of gross output and intermediate consumption.

The data for the units employing fewer than 10 persons is acquired from SP-3 annual sample survey. The basis for estimates constitutes the information about the number of employees in these units and labour productivity in units with 10-49 employees within the same section (division) of activity.

The number of employees in these units is determined on the basis of a record, from the SBR (Statistical Business Register). To calculate gross value added on a yearly basis,

information on sale structure, sales-cost ratio, and structure of costs by type is necessary. This data is obtained on the basis of information about the units which are possibly the closest size to the units with less than 10 employees, that is units with 10-49 employees which submit the F-01 reports.

Each division and section of the NACE Rev. 2, particularly the general government sector and financial and insurance corporations sector, requires an individual approach. Other sectors are also treated individually. Sometimes, it depends on the kind of activity (e.g. agriculture) or specificity of information (e.g. forestry, fishing, activities of households).

Estimations of value added for market sector-dominated sections do not cause major difficulties because statistical reports regarding these sections are sufficient. The same algorithm as in annual calculations can be used here. Therefore, there is no need to make significant additional estimates.

Sections A, K and T due to the specific kind of activity and data sources, are calculated in a slightly different way than other sections.

Due to specific character of production process in section A - agriculture, forestry, and fishing quarterly estimates of gross value added are usually calculated differently than in remaining areas of the market activity. Comparing to acquiring and selling of products, income labour and materials income tend to be distributed more evenly throughout the year (despite the fact that these costs are subject to significant seasonal fluctuations).

Forecasts of annual production in a year are the basis for calculating gross value added in agriculture, forestry and fishing. Gross value added for particular quarters is determined using indices which reflect proportions of productivity in agricultural households in consecutive quarters. Then, after estimating quarterly gross value added at constant prices, gross value added at current prices is estimated by means of price indices specially designed for this purpose.

In case of section K – financial insurance activities - which consists of all units from financial corporations sector (described when output of the sector was defined) and few units from other sectors, that meet ESA 2010 classification criteria to financial corporations sector, gross value added is calculated on the basis of information from reports submitted by banks, insurance companies and brokers' houses. These are respectively: the reports from National Bank of Poland, commercial banks, Polish Financial Supervision Authority covering insurance and pension funds as well as open pension funds and co-operative savings and credit unions. Gross output for section K is calculated with taking into consideration

volume of financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and output of open pension funds calculated as costs without profits. In quarterly periods, between consecutive reports, the estimates are made on the basis of trends of basic macroeconomic categories in quarterly periods in the past.

In addition to the institutions mentioned above, section K includes auxiliary and other entities engaged in financial intermediation among others: currency exchange offices and insurance agents and brokers. Most of those units is covered by quarterly and annual surveys of CSO respectively F-01/I-01 and SP-3 (sampling method). Estimations for a big number of the units are made with expert's method, based on data available from CSO reports and quarterly and annual estimations from previous years.

For section T – activities of households as employers; undifferentiated goods - and services-producing activities of households for own use - the basis of gross value added estimates is quarterly data about average wages in national economy and the number of employees in section T taken from the Statistical Register Business.

The estimates of selected categories for sections with non-market output: **public administration and defense, compulsory social security (O); education (P); health and social work activities (Q)** are produced differently than those for the market sections. While for the first group of sections, gross value added is estimated based on income from sales in a quarter and price indices, the estimates for the second group of sections are based on the number of employees in these sections and their wages and salaries.

Sections O, P, Q are mostly budgetary units. Their output constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital. Output consists of non-market output, market output which constitutes revenues on market sales as well as output produced for own final use. Data for gross output and intermediate consumption estimates for budgetary units is acquired from adequate paragraphs of budgetary reporting, with the use of transfer key from budgetary classification to ESA 2010 codes.

Gross value added in non-profit institutions at current and constant prices is estimated with extrapolation method using average of the values from recent periods. Gross value added for these units is included in sections: J, N, P, Q, R and S.

From the expenditure side of GDP following categories are calculated: final consumption expenditure (consumption expenditure of the households sector, public consumption expenditure of general government sector and consumption expenditure in non-profit institutions serving households sector (NPISHs)), gross capital formation (gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables) and foreign trade turnover.

Final consumption expenditure and its categories include value of financial intermediation services indirectly measured (FISIM).

Consumption expenditure of the households sector includes:

- expenditures carried by population for purchases of market products and services including expenditures in catering establishments valued at prices paid by consumers;
- value of own consumption of agricultural products originating from own production valued at procurement prices of raw (not processed) products;
- purchase of non-market services realized on partial payment rules, among others: value of services in education, health care and social welfare, culture and art, physical education, sport, tourism and recreation, dwelling services;
- value of imputed rents for dwellings occupied by owners and occupiers estimated by user cost method;
- actual rents for dwellings in rental buildings;
- services of travels abroad according to value included in balance of payments;
- income from investing of insurance premiums of open pension funds;
- the value of benefits from the private use of company cars;
- the value of used cars imported from the EU;
- expenditures on goods and services related to illegal activities.

Consumption expenditure of the household sector does not include among others: purchases of land, houses and flats, costs of business trips, contributions to charity, court fees, customs duties, passport fees, contributions to political and social organizations, inheritance and donation taxes, etc.

Consumption expenditure of the households sector is presented according to Classification of Individual Consumption by Purpose (COICOP).

General government and NPISHs consumption expenditure covers consumption in non-profit institutions serving households sector as well as public consumption expenditure in general government sector.

Consumption expenditure in non-profit institutions serving households sector is assumed to be on the level of gross output of this sector less payments of the population plus a social transfers in kind.

The value of market services generated in this sector is entirely transferred to households free of charge.

Public consumption expenditure includes consumption expenditure of the general government sector, on the assumed level of gross output of this sector decreased by market output and by payments of population for non-market services rendered, increased by value of a social transfers in kind supplied to households sector by market producers. Consumption expenditure in this sector includes individual consumption expenditure and collective consumption expenditure:

- individual consumption expenditure is value of non-market goods and services transferred to the households sector free of charge. This category includes: value of services in education, culture and national heritage, health care, social welfare, physical education and sport, tourism;
- collective consumption expenditure includes consumption expenditure of non-market goods and services which do not possess specific individual recipients. This category includes among other expenditures carried for public administration, national defense, scientific and research activity.

Gross capital formation includes:

- 1) **gross fixed capital formation**, i.e. expenditures which increase the value of tangible fixed assets (including increase in livestock – basic herd), excluding expenditures comprising the initial investments as well as interest on investment credits and loans for the period of investment realization.

The account also includes:

- a) expenditure borne on weapons systems (e.g. tanks, armored vehicles, warships, submarines) and small tools that are used in the production longer than 1 year regardless of their value,

- b) expenditure on intellectual property products, intended for use for a period longer than 1 year, which include, in particular:
- expenditure on research and development,
 - expenditure on computer software (purchased and produced for own final use).

Due to limited information in quarterly periods, estimates of gross fixed capital formation are partially based on experts' estimates. Gross fixed capital formation is compiled in quarterly periods by types of fixed assets and by institutional sectors.

2) changes in inventories include the value of changes in inventories of:

- materials, semi-finished goods, fuels (if not included in equipment), spare parts for machines (if not included in fixed assets), office and print materials;
- finished products, i.e., completed goods and services of own production, scientific and research work, project and survey-cartographic work, finished work, changes in plant and animal production as well as livestock (basic herd);
- work-in-progress and semi-finished goods of own production;
- commodities, i.e., goods for resale in their present state;
- inter-period settlements of own costs – cost from present year paid in next year;
- government's reserves (data from Material Reserves Agency).

Besides, the information from monthly survey of economic situation of changes in inventories in retail trade and manufacturing is used for the estimation.

The changes in inventories are estimated as a difference between the opening and closing values for reporting period at average annual prices.

In quarterly periods data for the changes in inventories is available only for big enterprises. Estimation for the medium units (data is available for semi-annual and annual periods) as well as for the small units (data available for annual periods) are made according to a structure based on calculation of changes in inventories for big units. Changes in inventories are compiled in quarterly periods by categories and by institutional sectors.

3) changes in valuables cover the value of changes in art objects, antiques, jewellery, precious stones, non-monetary gold, that are acquired primarily as stores of value.

Foreign trade turnover includes the value of goods entering and leaving the country within the framework of trade transaction (excluding the value of goods imported and exported for processing) as well as the value of transport, construction and communication services, net processing turnover, printing services, financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and others. Value of exports and imports includes estimated purchases made by Polish

citizens abroad as well as purchases made by foreigners in Poland. Additionally, illegal activity in scope of prostitution (pimp's activity), production and trade of narcotics and smuggling of cigarettes is included in foreign trade turnover estimates.

The main source of information for international goods market statistics is customs clearance, obligatory in registration of turnover acquired in UE countries (EXTRASTAT system) and INTRASTAT forms for imports and exports declared by natural or legal persons being VAT taxpayers, for inner-union turnovers registry, in tight connection with VAT system (INTRASTAT system). These are registered turnovers. These turnovers are increased by value of products not included in customs clearance and INTRASTAT statistics. It includes products transported by tourists for further reselling, in volume not requiring customs documents and products in bigger volume, transported without filling in customs clearance and INTRASTAT documents. In national accounts these turnovers are included in "hidden economy".

The information on services turnover is acquired from NBP. The data source for its compilation is CSO survey – international trade of services. It is increased by value of foreign trips-turnovers of tourist services consistent with balance of payments.

For estimation of product turnovers unregistered in customs clearance and INTRASTAT documents and foreign trips till 2013, data from Tourist Institute researches on foreigners expenditures in Poland and Polish expenditures abroad was used. As of 2014 the data is compiled in CSO surveys: "Non-residents arrivals to Poland. The traffic on Polish border with EU countries" and "The number of Polish citizens travelling abroad".

3. NON-SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS COMPONENTS

Non-seasonally adjusted data in the publication is presented as:

- nominal values at current and average constant prices of previous year and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;
- nominal values at constant prices with reference year 2010 and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;

In point 2 of the description part of the publication, except for the data sources, the direct method of compiling GDP (and its elements) is presented with the use of statistical and administrative information available.

Average constant prices of the previous year

Double deflation method is adopted in Polish national accounts to obtain figures for measuring gross value added at average constant prices of previous year. The method relies on calculating gross output and intermediate consumption at average constant prices of previous

year separately and gross value added is a difference between these categories at constant average prices of previous year.

All the categories from expenditure side are estimated individually at average constant prices of previous year.

For deflation the relevant indices such as: price index of sold production of industry, price index of transport, storage and communication, price index of construction and assembly production, price index of consumer goods and services etc. for quarterly periods with corresponding year = 100 are used.

GDP deflator (and gross value added as well) is the result price index of all its elements. In the present edition of the publication the impact of particular categories on GDP growth at percentage points is presented – table 40.

Constant prices of 2010– chain-linking estimates

Quarterly time series for years 2009-2014 have been recalculated into constant prices with the new reference year of 2010 with the use of *annual overlap method*. It is based on recalculation of each quarter into constant prices with reference year of 2010 using nominal values at current and average constant prices of previous year for annual and quarterly periods, separately for GDP and its elements.

Annual overlap method applied for quarterly chain-linking ensures consistency of quarterly chain-linked series with the respective independently derived chain-linked national accounts series for years 2009-2014. However, chain-linked components of GDP do not add up to total GDP except for the data relating to the reference year and the one following the reference year. Non-additivity arises for only mathematical reasons and cannot be interpreted as indications of quality.

A detailed description of the chain-linking method is presented in the edition “Quarterly National Accounts of Gross Domestic Product – methodological rules” available on the CSO website: www.stat.gov.pl

4. SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS COMPONENTS

In addition to non-seasonally adjusted data, the publication presents seasonally adjusted data. Seasonally adjusted quarterly GDP data is very important information for users dealing with short-term analysis. Thanks to this information it is possible to observe more accurately the phenomenon occurring in economy from quarter to quarter and in the whole time-series.

Time series analyses assume that time series consist of the trend-cycle component, seasonal component and irregular component.

- Trend (T) expresses a long-term inclination to the one-way direct changes of the analyzed variable (an upward or downward tendency).
- Seasonal variations (S) represent effect of climate and calendar which repeat more or less regularly each year. The effect of calendar describes an influence of the number of different types of weekdays in a month (working and trading) on the level of time-series.
- Irregular component (I) represents unexpected movements not included in the trend-cycle or in the seasonal effect, as sampling error, unseasonable weather (natural disaster), strikes, etc. The value of this component in terms of duration and its influence cannot be forecast.

The relationship between these components can take various forms as an additive or multiplicative model.

For the additive model this relation can be expressed as:

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

whereas, for multiplicative model:

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

where:

Y_t - the value of time series observed in t period,

T_t – trend-cycle component,

S_t – seasonal component,

I_t – irregular component.

The occurrence of seasonal effects makes quarterly data incomparable in a measurement different from the one corresponding to the periods of previous year (and other years). It disturbs current analyses of the development of the phenomena together with ongoing patterns and long-term trends. To obtain data comparable over time in any measurement, time series must be decomposed into the components mentioned above, and then the seasonal component must be identified and removed. This process is called **seasonal adjustment**.

Together with seasonal adjustment, calendar effects, related to a different number of working and trading days in a corresponding month (quarter) each year, are removed from the time series. This part of seasonal procedure is called as calendar adjustment.

Seasonal adjustment of quarterly series is carried out using TRAMO/SEATS method implemented in the Demetra program. TRAMO/SEATS is one of the method recommended by Eurostat for seasonal adjustment and is commonly used in various statistical areas affected by seasonality. The seasonal adjustment in quarterly national accounts is done and updated every

time when new data, expressed at constant prices of 2010, becomes available. The seasonal adjustment is carried out in a direct way which means that an aggregate and its elements are adjusted seasonally separately. In practice, it means adjusting every element of GDP (from production and distribution side) and total GDP series separately.

In working/trading day adjustment country specific holidays is used.

The seasonally adjusted series included in the publication cover the non-seasonally adjusted data from both production and distribution sides of GDP

In the publication seasonally and calendar adjusted time series are presented as nominal values and calculated on this basis volume growth rates at constant prices of 2010 with previous quarter = 100. Moreover, the volume growth rates of trend with previous quarter = 100 are published.

5. FLASH ESTIMATES OF GDP

The goal of flash calculations is to provide GDP estimate with a short delay after the end of the reference quarter calculated on incomplete data, but using the same methods as for regular ones. The characteristic features that differ flash estimates from the traditional ones are as follows:

- a. timeliness: flash estimates are available earlier than the traditional estimates;
- b. accuracy: flash estimates are more prone to revisions than the traditional ones;
- c. coverage: the number of variables covered by flash estimates is more limited than traditional estimates;
- d. estimation method: flash estimates rely more on econometric methods.

CSO started publishing experimental flash estimates as of the 1st quarter of 2013. In the 1st quarter of 2014 flash estimates of GDP became a standard procedure and have been ones till now thanks to relevant regulations

Flash estimates published within 45 days after a reference period are prepared basing on limited amount of information available immediately after the end of the quarter, and do not replaced the regular, initial GDP estimates at t+2 months but complement them.

For calculating it the direct method for production side of GDP was used with the data available at that time from different sources. The method adopted does not vary significantly from the one used in standard preparation. The only modification is the way of aggregating of GDP components to its total; not from the NACE Rev. 2. sections but from the institutional sectors level which allows to include the whole economy in the estimate with limited data sources for individual sections of NACE Rev. 2. In addition to the direct method, the econometric method is used to both impute the missing data and to verify the results obtained.

When preparing flash estimates information from different areas of statistics is used. They include: CSO statistical reports (monthly report on economic activity – DG-1, quarterly,

semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01)), data from Statistical Business Register (SBR), data from information systems of National Bank of Poland, Polish Financial Supervision Authority and Ministry of Finance.

Flash estimates are subject to seasonal and calendar adjustment. The afore-mentioned calculations are made with the use of the same methods and software as in the regular estimates – TRAMO/SEATS method implemented in DEMETRA program run in accordance with a strategy applied for seasonal adjustment of quarterly time series.

Flash estimates are published for GDP growth rate at annual average price of previous year non-seasonally adjusted and seasonally adjusted constant prices of 2010. Flash estimates results are announced as press release on a day and time set (the publication calendar is available on the CSO website). The data in the format and scope that is binding for all countries is also sent to Eurostat.

6. NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS BY INSTITUTIONAL SECTORS

Quarterly non-financial accounts by institutional sector are compiled in accordance with the Regulation (EU) No 549/2013 of the European Parliament and of the Council of 21 May 2013 on the European system of national and regional accounts in the European Union. The Regulation states that all Member States for which gross domestic product is higher than 1% of the Community total GDP shall transmit required data for all institutional sectors.

Production of these accounts is part of the overall aim to compile a system of annual and quarterly accounts for the European Union. The system includes main macroeconomic aggregates and financial and non-financial accounts by institutional sectors. The purpose of work on compiling system of accounts is to achieve consistency across all mentioned accounts and, with regard to the rest of the world accounts, between balance of payments and national accounts data.

The range of quarterly data by institutional sectors compilation is almost consistent with the range of corresponding annual data. Some variables in quarterly national accounts are more aggregated than those in annual ones.

The detailed description of methodology of compiling quarterly non-financial accounts by institutional sectors is included in the publication “National accounts by institutional sectors and sub-sectors 2009-2012”. This publication is available on the website of CSO: www.stat.gov.pl

The methodology of compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is in accordance with the European System of National and Regional Accounts (ESA 2010). Compiling quarterly non-financial accounts by institutional sectors the priority is given to direct

information such as administrative sources or statistical surveys of enterprises and households. In the case of the lack of direct data, the own estimates and experts' opinions are used.

The base for compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is data from quarterly estimates of GDP and its elements non-seasonally adjusted.

The data presented in the publication constitutes balancing items in non-financial accounts by institutional sectors. They are: gross value added, gross operating surplus/ gross mixed income, gross disposable income, gross saving, net lending/net borrowing.

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO
ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
NON - SEASONALLY ADJUSTED DATA
current prices and annual average prices of previous year**

Tablica 1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2009-2014, ceny bieżące.

Table 1. Goods and services account by quarters in 2009-2014, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
	w mln PLN (in PLN millions)					
1. PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i>	2009	621 470,4	662 548,8	682 596,3	739 271,6	2 705 887,1
	2010	645 600,8	709 623,2	736 882,7	795 267,1	2 887 373,8
	2011	711 538,6	783 234,3	814 821,5	885 757,0	3 195 351,4
	2012	766 438,7	822 999,3	827 995,5	875 260,9	3 292 694,4
	2013	768 881,1	819 873,9	856 894,9	905 032,2	3 350 682,1
	2014	797 426,2	851 226,5	875 610,0	923 142,4	3 447 405,1
2. PODATKI OD PRODUKTÓW MINUS DOTACJE DO PRODUKTÓW <i>TAXES MINUS SUBSIDIES ON PRODUCTS</i>	2009	29 898,6	38 235,0	42 141,1	41 835,0	152 109,7
	2010	35 952,1	42 649,6	45 253,1	47 598,3	171 453,1
	2011	40 119,3	46 764,0	49 335,1	51 741,5	187 959,9
	2012	40 389,9	45 555,4	47 584,5	50 492,6	184 022,4
	2013	37 495,1	46 488,9	48 893,9	52 639,5	185 517,4
	2014	43 605,8	49 038,2	50 415,9	53 957,4	197 017,3
3. IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	126 460,5	128 133,9	131 441,9	135 971,6	522 007,9
	2010	133 986,6	150 751,6	158 710,3	164 345,5	607 794,0
	2011	158 995,3	171 195,6	176 550,1	190 802,0	697 543,0
	2012	182 193,3	182 108,8	180 049,4	186 997,6	731 349,1
	2013	175 747,7	177 676,8	190 106,4	191 451,7	734 982,6
	2014	186 893,7	190 127,0	195 771,7	206 391,4	779 183,8
4. OGÓŁEM PRZYCHODY <i>TOTAL RESOURCES</i> (1+2+3)	2009	777 829,5	828 917,7	856 179,3	917 078,2	3 380 004,7
	2010	815 539,5	903 024,4	940 846,1	1 007 210,9	3 666 620,9
	2011	910 653,2	1 001 193,9	1 040 706,7	1 128 300,5	4 080 854,3
	2012	989 021,9	1 050 663,5	1 055 629,4	1 112 751,1	4 208 065,9
	2013	982 123,9	1 044 039,6	1 095 895,2	1 149 123,4	4 271 182,1
	2014	1 027 925,7	1 090 391,7	1 121 797,6	1 183 491,2	4 423 606,2
5. ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2009	332 329,1	372 661,6	389 518,7	401 637,5	1 496 146,9
	2010	353 381,6	404 156,4	428 124,8	435 807,6	1 621 470,4
	2011	396 307,1	454 450,7	481 882,2	497 089,0	1 829 729,0
	2012	430 587,6	474 652,4	476 477,1	479 105,4	1 860 822,5
	2013	421 793,5	465 621,0	492 916,4	493 816,3	1 874 147,2
	2014	437 910,8	481 894,5	499 189,8	500 704,3	1 919 699,4
6. SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2009	277 511,4	269 468,7	273 766,8	276 147,0	1 096 893,9
	2010	288 489,8	285 014,5	292 897,3	295 232,5	1 161 634,1
	2011	309 106,6	304 718,3	307 653,1	314 104,2	1 235 582,2
	2012	325 766,6	319 673,1	318 959,5	321 636,1	1 286 035,3
	2013	330 287,6	323 347,8	328 554,5	331 386,2	1 313 576,1
	2014	340 740,6	334 685,4	336 087,0	337 344,6	1 348 857,6
7. AKUMULACJA BRUTTO <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2009	42 913,4	60 177,0	65 097,0	107 045,1	275 232,5
	2010	43 587,5	66 860,1	69 785,3	121 584,3	301 817,2
	2011	49 596,1	78 472,6	81 611,5	135 712,5	345 392,7
	2012	55 207,8	74 353,7	77 828,8	125 846,3	333 236,6
	2013	51 103,2	65 431,2	75 751,6	124 829,1	317 115,1
	2014	55 627,4	75 980,4	83 805,0	134 074,1	349 486,9
8. EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	125 075,6	126 610,4	127 796,8	132 248,6	511 731,4
	2010	130 080,6	146 993,4	150 038,7	154 586,5	581 699,2
	2011	155 643,4	163 552,3	169 559,9	181 394,8	670 150,4
	2012	177 459,9	181 984,3	182 364,0	186 163,3	727 971,5
	2013	178 939,6	189 639,6	198 672,7	199 091,8	766 343,7
	2014	193 646,9	197 831,4	202 715,8	211 368,2	805 562,3
9. OGÓŁEM ROZCHODY <i>TOTAL USES</i> (5+6+7+8)	2009	777 829,5	828 917,7	856 179,3	917 078,2	3 380 004,7
	2010	815 539,5	903 024,4	940 846,1	1 007 210,9	3 666 620,9
	2011	910 653,2	1 001 193,9	1 040 706,7	1 128 300,5	4 080 854,3
	2012	989 021,9	1 050 663,5	1 055 629,4	1 112 751,1	4 208 065,9
	2013	982 123,9	1 044 039,6	1 095 895,2	1 149 123,4	4 271 182,1
	2014	1 027 925,7	1 090 391,7	1 121 797,6	1 183 491,2	4 423 606,2
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (1-5+2) lub (6+7+8-3) <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> (1-5+2) or (6+7+8-3)	2009	319 039,9	328 122,2	335 218,7	379 469,1	1 361 849,9
	2010	328 171,3	348 116,4	354 011,0	407 057,8	1 437 356,5
	2011	355 350,8	375 547,6	382 274,4	440 409,5	1 553 582,3
	2012	376 241,0	393 902,3	399 102,9	446 648,1	1 615 894,3
	2013	384 582,7	400 741,8	412 872,4	463 855,4	1 662 052,3
	2014	403 121,2	418 370,2	426 836,1	476 395,5	1 724 723,0
w tym WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>of which GROSS VALUE ADDED</i> (1-5)	2009	289 141,3	289 887,2	293 077,6	337 634,1	1 209 740,2
	2010	292 219,2	305 466,8	308 757,9	359 459,5	1 265 903,4
	2011	315 231,5	328 783,6	332 939,3	388 668,0	1 365 622,4
	2012	335 851,1	348 346,9	351 518,4	396 155,5	1 431 871,9
	2013	347 087,6	354 252,9	363 978,5	411 215,9	1 476 534,9
	2014	359 515,4	369 332,0	376 420,2	422 438,1	1 527 705,7

Tablica 2. Produkcja globalna w latach 2009-2014, ceny bieżące.

Table 2. Gross output in 2009-2014, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2009	621 470,4	662 548,8	682 596,3	739 271,6	2 705 887,1
	2010	645 600,8	709 623,2	736 882,7	795 267,1	2 887 373,8
	2011	711 538,6	783 234,3	814 821,5	885 757,0	3 195 351,4
	2012	766 438,7	822 999,3	827 995,5	875 260,9	3 292 694,4
	2013	768 881,1	819 873,9	856 894,9	905 032,2	3 350 682,1
	2014	797 426,2	851 226,5	875 610,0	923 142,4	3 447 405,1
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	235 156,8	227 722,8	243 777,4	259 351,0	966 008,0
	2010	247 418,6	250 287,9	272 718,4	282 991,6	1 053 416,5
	2011	287 753,6	282 572,8	311 970,0	335 427,6	1 217 724,0
	2012	316 198,3	302 992,3	318 208,2	323 801,5	1 261 200,3
	2013	312 974,3	303 461,1	330 557,2	335 331,1	1 282 323,7
	2014	327 822,3	315 187,1	336 803,4	343 069,4	1 322 882,2
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	47 199,9	59 564,6	74 322,6	88 015,5	269 102,6
	2010	45 742,5	65 242,2	83 365,1	98 596,2	292 946,0
	2011	52 649,7	78 729,1	96 312,3	111 484,1	339 175,2
	2012	56 720,1	77 283,8	87 019,2	101 488,0	322 511,1
	2013	53 431,1	64 443,9	88 855,0	105 885,2	312 615,2
	2014	58 681,3	69 876,0	90 808,9	107 023,7	326 389,9
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	92 085,1	96 124,5	100 725,3	104 025,3	392 960,2
	2010	94 205,0	97 949,3	103 707,3	109 160,1	405 021,7
	2011	94 815,9	102 592,2	106 647,0	110 788,1	414 843,2
	2012	104 319,0	108 076,2	112 191,4	111 382,9	435 969,5
	2013	106 196,7	110 670,1	117 033,9	115 960,5	449 861,2
	2014	110 859,9	115 078,8	120 047,1	118 364,9	464 350,7
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	33 763,1	45 057,6	44 492,4	41 198,0	164 511,1
	2010	34 879,0	48 676,7	47 082,6	43 361,8	174 000,1
	2011	38 336,5	51 847,5	51 168,3	48 728,6	190 080,9
	2012	42 145,2	59 211,7	56 918,9	52 014,4	210 290,2
	2013	43 704,3	59 718,5	58 987,2	56 496,7	218 906,7
	2014	48 009,9	64 930,1	64 428,5	58 641,4	236 009,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	5 643,5	8 025,9	9 191,0	8 714,2	31 574,6
	2010	6 011,4	8 476,6	9 438,8	8 914,6	32 841,4
	2011	6 576,5	9 137,2	10 550,5	10 165,9	36 430,1
	2012	6 892,6	9 595,8	11 053,2	10 714,9	38 256,5
	2013	7 545,4	10 505,5	12 026,7	11 668,4	41 746,0
	2014	7 787,6	10 866,5	12 489,6	12 129,0	43 272,7
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	22 076,8	28 265,1	24 713,4	27 277,8	102 333,1
	2010	21 553,2	28 472,8	24 567,8	27 253,1	101 846,9
	2011	23 186,0	30 079,1	26 187,3	29 237,4	108 689,8
	2012	24 881,3	31 880,1	27 050,5	29 494,2	113 306,1
	2013	25 254,1	32 211,4	26 636,8	29 076,3	113 178,6
	2014	22 568,5	30 758,5	25 832,6	28 132,7	107 292,3
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	23 113,3	21 709,4	23 827,0	24 867,4	93 517,1
	2010	21 749,6	23 710,1	26 278,4	27 854,6	99 592,7
	2011	24 961,7	29 211,3	28 035,2	25 955,2	108 163,4
	2012	26 938,3	28 631,1	26 214,8	25 998,4	107 782,6
	2013	26 456,7	28 141,7	29 636,8	29 000,7	113 235,9
	2014	29 037,6	32 463,6	28 752,5	28 787,6	119 041,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	27 823,2	29 187,7	27 796,5	28 623,9	113 431,3
	2010	30 543,3	32 098,1	30 481,9	31 468,1	124 591,4
	2011	33 135,2	35 436,5	33 720,3	34 672,7	136 964,7
	2012	31 825,2	34 459,0	32 463,6	33 225,8	131 973,6
	2013	31 134,4	33 570,9	31 907,9	32 467,6	129 080,8
	2014	31 407,0	34 547,2	32 520,8	33 188,3	131 663,3
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	38 322,7	46 028,7	39 030,8	43 420,3	166 802,5
	2010	39 461,2	48 071,0	40 130,5	45 042,5	172 705,2
	2011	40 777,6	50 339,3	42 964,5	48 015,7	182 097,1
	2012	42 579,0	52 721,3	44 422,9	49 632,2	189 355,4
	2013	43 646,5	54 346,4	46 334,0	51 464,5	195 791,4
	2014	45 239,8	55 712,2	47 214,1	52 432,1	200 598,2
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	69 921,0	58 627,2	60 385,3	72 380,7	261 314,2
	2010	75 542,2	61 891,9	63 212,1	75 848,8	276 495,0
	2011	76 589,3	63 988,1	65 954,5	80 230,7	286 762,6
	2012	80 024,6	67 441,5	69 315,0	83 706,7	300 487,8
	2013	83 411,8	70 953,7	70 844,0	83 485,7	308 695,2
	2014	80 639,3	69 926,0	70 797,1	84 833,1	306 195,5

Tablica 3. Produkcja globalna w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 3. Gross output in 2009-2014, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2009	602 776,8	642 331,5	660 189,5	708 512,5	2 613 810,3
	2010	642 057,2	695 590,7	717 386,5	770 961,6	2 825 996,0
	2011	687 287,7	745 465,3	771 483,9	830 643,3	3 034 880,2
	2012	746 714,2	796 334,5	803 680,5	853 922,1	3 200 651,3
	2013	763 502,0	818 338,2	853 205,2	905 391,4	3 340 436,8
	2014	801 821,7	854 203,7	881 003,3	936 975,3	3 474 004,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	223 480,1	218 814,5	237 492,3	251 118,3	930 905,2
	2010	250 346,1	246 616,1	265 199,6	274 459,7	1 036 621,5
	2011	275 785,0	264 259,1	288 732,0	304 202,8	1 132 978,9
	2012	306 550,6	291 467,2	307 551,2	316 508,3	1 222 077,3
	2013	313 031,1	306 415,1	332 246,5	339 159,3	1 290 852,0
	2014	331 065,0	319 434,1	340 688,7	350 683,9	1 341 871,7
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	46 055,5	58 054,6	73 871,7	87 259,0	265 240,8
	2010	45 803,7	65 475,1	82 792,3	98 933,1	293 004,2
	2011	52 392,8	77 937,4	94 904,7	109 567,8	334 802,7
	2012	56 112,4	76 724,4	86 878,6	102 315,5	322 030,9
	2013	53 672,9	65 380,5	90 415,1	107 981,8	317 450,3
	2014	59 303,5	70 698,8	91 465,3	108 171,1	329 638,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	90 101,3	92 175,7	96 435,2	98 742,8	377 455,0
	2010	92 967,1	95 817,2	101 457,5	105 624,0	395 865,8
	2011	90 871,0	96 609,2	101 035,2	103 702,0	392 217,4
	2012	100 795,7	103 254,0	107 902,3	106 799,5	418 751,5
	2013	104 713,7	108 926,9	114 875,2	113 537,6	442 053,4
	2014	110 582,3	114 741,8	120 217,3	119 021,4	464 562,8
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	31 825,5	42 179,3	41 516,6	38 245,8	153 767,2
	2010	33 985,4	47 260,4	45 591,6	41 922,5	168 759,9
	2011	37 809,3	51 101,5	49 021,8	45 896,7	183 829,3
	2012	40 860,4	56 798,5	54 292,0	49 375,1	201 326,0
	2013	43 670,3	58 848,4	57 486,4	55 122,8	215 127,9
	2014	47 182,5	63 420,9	62 889,0	57 072,5	230 564,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	5 491,9	7 677,2	8 715,8	8 173,4	30 058,3
	2010	5 812,1	8 203,7	9 085,3	8 537,2	31 638,3
	2011	6 369,6	8 810,0	9 996,3	9 465,9	34 641,8
	2012	6 840,0	9 446,0	10 788,8	10 403,7	37 478,5
	2013	7 454,6	10 318,1	11 754,5	11 371,0	40 898,2
	2014	7 725,8	10 718,5	12 287,5	11 909,2	42 641,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	21 409,9	27 757,5	24 560,2	27 101,6	100 829,2
	2010	22 530,1	28 800,3	24 566,1	27 227,1	103 123,6
	2011	23 113,0	29 802,7	26 549,4	29 247,8	108 712,9
	2012	24 954,0	32 005,6	27 377,4	30 431,6	114 768,6
	2013	24 304,1	31 987,7	27 249,2	30 260,8	113 801,8
	2014	23 411,3	32 350,3	27 658,0	30 513,3	113 932,9
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	24 574,8	22 678,5	19 968,4	20 347,0	87 568,7
	2010	21 379,8	22 647,1	25 201,8	25 679,7	94 908,4
	2011	23 768,2	27 528,8	26 595,8	26 697,4	104 590,2
	2012	26 263,2	27 160,1	25 075,4	24 935,0	103 433,7
	2013	26 503,9	28 508,6	29 604,2	29 737,4	114 354,1
	2014	29 509,8	31 535,7	29 469,5	32 956,0	123 471,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	26 656,0	27 726,0	26 200,5	26 771,1	107 353,6
	2010	30 216,7	31 578,3	29 623,6	30 314,1	121 732,7
	2011	33 034,4	34 950,0	33 230,2	33 811,0	135 025,6
	2012	32 428,0	34 609,7	32 491,4	33 099,1	132 628,2
	2013	30 255,3	32 666,4	30 545,2	30 988,1	124 455,0
	2014	31 407,0	34 118,3	32 137,9	32 617,7	130 280,9
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	37 538,5	44 689,6	37 617,9	41 504,5	161 350,5
	2010	39 228,2	47 586,3	39 270,2	44 035,1	170 119,8
	2011	40 035,7	48 894,2	41 605,9	46 197,4	176 733,2
	2012	42 037,4	51 513,7	43 292,8	47 980,5	184 824,4
	2013	43 436,4	54 210,8	45 598,3	50 538,9	193 784,4
	2014	44 710,6	55 072,2	46 603,8	51 601,9	197 988,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	68 474,2	56 989,0	58 471,8	67 405,2	251 340,2
	2010	73 164,2	59 539,3	61 019,3	72 293,3	266 016,1
	2011	74 573,6	61 300,2	63 067,9	75 740,8	274 682,5
	2012	77 733,9	65 262,0	67 198,1	80 897,4	291 091,4
	2013	81 335,2	69 211,7	69 317,3	82 744,8	302 609,0
	2014	81 824,1	70 570,9	71 814,3	85 480,5	309 689,8

Tablica 4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2009-2014.

Table 4. Volume growth rate of gross output in 2009-2014.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2009	97,1	98,0	99,9	101,5	99,2
	2010	102,5	104,8	105,4	104,8	104,4
	2011	105,0	105,0	105,1	105,3	105,1
	2012	103,2	101,2	98,9	97,9	100,2
	2013	99,3	99,8	103,2	103,3	101,4
	2014	104,4	104,2	102,9	103,3	103,7
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	90,4	92,5	95,9	102,2	95,3
	2010	107,1	108,9	108,4	105,1	107,3
	2011	108,8	105,6	106,7	109,0	107,6
	2012	103,9	102,5	98,9	96,7	100,4
	2013	98,9	101,7	104,6	104,2	102,4
	2014	105,9	105,1	103,4	104,3	104,6
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	101,7	103,6	106,9	101,1	103,3
	2010	97,2	109,8	111,3	112,5	108,9
	2011	114,3	119,4	113,9	111,2	114,3
	2012	105,7	97,2	90,3	92,2	94,9
	2013	95,1	84,9	103,9	105,9	98,4
	2014	111,8	110,1	102,8	101,7	105,4
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	99,8	100,4	102,9	102,9	101,5
	2010	99,4	99,8	101,2	102,4	100,7
	2011	95,8	98,5	97,4	95,7	96,8
	2012	105,2	100,9	100,9	97,4	100,9
	2013	99,6	101,3	102,3	102,3	101,4
	2014	103,9	103,8	102,6	102,9	103,3
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	92,1	95,7	95,1	96,3	94,9
	2010	99,5	104,5	102,9	102,7	102,6
	2011	107,8	105,1	104,4	106,0	105,6
	2012	104,7	108,6	106,7	103,2	105,9
	2013	102,5	99,7	101,2	106,3	102,3
	2014	106,1	106,2	107,5	101,5	105,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	101,2	99,9	102,7	102,0	101,5
	2010	99,9	100,1	100,5	100,2	100,2
	2011	105,4	104,9	105,9	105,6	105,5
	2012	102,2	103,0	102,7	103,4	102,9
	2013	106,7	107,1	106,7	107,1	106,9
	2014	101,6	101,9	102,4	102,5	102,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	98,5	101,7	103,5	104,5	102,2
	2010	100,4	101,0	100,5	101,1	100,8
	2011	104,6	104,9	108,8	108,6	106,7
	2012	105,0	106,6	105,3	105,3	105,6
	2013	99,5	101,7	100,4	99,8	100,4
	2014	96,3	102,0	102,2	101,4	100,7
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	107,7	100,8	93,8	82,2	95,9
	2010	84,6	102,6	109,2	111,1	101,5
	2011	109,0	116,1	101,3	95,9	105,0
	2012	105,0	93,0	89,5	96,1	95,6
	2013	97,5	99,9	113,3	114,7	106,1
	2014	116,0	113,6	97,1	111,1	109,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	99,5	98,6	98,0	97,4	98,4
	2010	107,3	107,7	107,2	107,1	107,3
	2011	107,2	108,5	109,2	108,7	108,4
	2012	96,5	97,0	96,8	97,0	96,8
	2013	94,7	94,7	94,2	93,6	94,3
	2014	100,0	100,9	101,4	101,5	100,9
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	102,8	102,3	103,1	102,7	102,7
	2010	101,0	102,8	101,4	102,6	102,0
	2011	100,5	101,3	103,8	103,8	102,3
	2012	101,5	101,5	101,3	101,6	101,5
	2013	100,5	102,7	103,2	102,8	102,3
	2014	101,3	100,8	101,1	101,4	101,1
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	107,7	103,5	104,0	103,5	104,7
	2010	103,8	100,7	101,6	101,0	101,8
	2011	98,1	98,7	99,8	100,6	99,3
	2012	100,3	101,2	102,0	102,5	101,5
	2013	101,0	102,4	100,2	99,5	100,7
	2014	98,5	100,1	101,4	101,4	100,3

Tablica 5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2009-2014, ceny bieżące.
Table 5. Structure of gross output by sections in 2009-2014, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna = 100 gross output = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	37,8	34,3	35,7	35,1	35,7
	2010	38,3	35,4	36,9	35,6	36,5
	2011	40,5	36,1	38,2	37,9	38,0
	2012	41,3	36,8	38,4	37,0	38,2
	2013	40,7	37,0	38,5	37,1	38,2
	2014	41,1	37,1	38,4	37,1	38,4
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	7,6	9,0	10,9	11,9	9,9
	2010	7,1	9,2	11,3	12,4	10,1
	2011	7,4	10,1	11,8	12,6	10,6
	2012	7,4	9,4	10,5	11,6	9,8
	2013	6,9	7,9	10,4	11,7	9,3
	2014	7,4	8,2	10,4	11,6	9,5
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	14,8	14,5	14,8	14,1	14,5
	2010	14,6	13,8	14,1	13,7	14,0
	2011	13,3	13,1	13,1	12,5	13,0
	2012	13,6	13,1	13,5	12,7	13,2
	2013	13,8	13,5	13,7	12,8	13,4
	2014	13,9	13,5	13,7	12,8	13,5
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	5,4	6,8	6,5	5,6	6,1
	2010	5,4	6,9	6,4	5,5	6,0
	2011	5,4	6,6	6,3	5,5	5,9
	2012	5,5	7,2	6,9	5,9	6,4
	2013	5,7	7,3	6,9	6,2	6,5
	2014	6,0	7,6	7,4	6,4	6,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	0,9	1,2	1,3	1,2	1,2
	2010	0,9	1,2	1,3	1,1	1,1
	2011	0,9	1,2	1,3	1,1	1,1
	2012	0,9	1,2	1,3	1,2	1,2
	2013	1,0	1,3	1,4	1,3	1,2
	2014	1,0	1,3	1,4	1,3	1,3
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	3,6	4,3	3,6	3,7	3,8
	2010	3,3	4,0	3,3	3,4	3,5
	2011	3,3	3,8	3,2	3,3	3,4
	2012	3,2	3,9	3,3	3,4	3,4
	2013	3,3	3,9	3,1	3,2	3,4
	2014	2,8	3,6	3,0	3,0	3,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	3,7	3,3	3,5	3,4	3,5
	2010	3,4	3,3	3,6	3,5	3,4
	2011	3,5	3,7	3,4	2,9	3,4
	2012	3,5	3,5	3,2	3,0	3,3
	2013	3,4	3,4	3,5	3,2	3,4
	2014	3,6	3,8	3,3	3,1	3,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	4,5	4,4	4,1	3,9	4,2
	2010	4,7	4,5	4,1	4,0	4,3
	2011	4,7	4,5	4,1	3,9	4,3
	2012	4,2	4,2	3,9	3,8	4,0
	2013	4,0	4,1	3,7	3,6	3,9
	2014	3,9	4,1	3,7	3,6	3,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	6,2	6,9	5,8	5,9	6,1
	2010	6,1	6,8	5,4	5,7	6,0
	2011	5,7	6,4	5,3	5,4	5,7
	2012	5,6	6,4	5,4	5,7	5,7
	2013	5,7	6,7	5,4	5,7	5,8
	2014	5,7	6,6	5,4	5,7	5,9
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	11,3	8,9	8,8	9,8	9,6
	2010	11,7	8,6	8,6	9,6	9,6
	2011	10,7	8,2	8,0	9,0	9,0
	2012	10,5	8,2	8,3	9,6	9,1
	2013	10,9	8,6	8,3	9,2	9,2
	2014	10,1	8,3	8,0	9,2	8,9

Tablica 6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2009-2014, ceny bieżące.

Table 6. Structure of gross output by quarters in 2009-2014, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2009	23,0	24,5	25,2	27,3	100,0
	2010	22,4	24,6	25,5	27,5	100,0
	2011	22,3	24,5	25,5	27,7	100,0
	2012	23,3	25,0	25,1	26,6	100,0
	2013	22,9	24,5	25,6	27,0	100,0
	2014	23,1	24,7	25,4	26,8	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	24,4	23,6	25,2	26,8	100,0
	2010	23,4	23,8	25,9	26,9	100,0
	2011	23,7	23,2	25,6	27,5	100,0
	2012	25,1	24,0	25,2	25,7	100,0
	2013	24,3	23,7	25,8	26,2	100,0
	2014	24,8	23,8	25,5	25,9	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	17,6	22,1	27,6	32,7	100,0
	2010	15,5	22,3	28,5	33,7	100,0
	2011	15,5	23,2	28,4	32,9	100,0
	2012	17,5	24,0	27,0	31,5	100,0
	2013	17,1	20,6	28,4	33,9	100,0
	2014	18,0	21,4	27,8	32,8	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	23,4	24,5	25,6	26,5	100,0
	2010	23,2	24,2	25,6	27,0	100,0
	2011	22,9	24,7	25,7	26,7	100,0
	2012	24,0	24,8	25,7	25,5	100,0
	2013	23,6	24,6	26,0	25,8	100,0
	2014	23,8	24,8	25,9	25,5	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	20,6	27,4	27,0	25,0	100,0
	2010	20,0	28,0	27,1	24,9	100,0
	2011	20,2	27,3	26,9	25,6	100,0
	2012	20,0	28,2	27,1	24,7	100,0
	2013	20,0	27,3	26,9	25,8	100,0
	2014	20,4	27,5	27,3	24,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	17,9	25,4	29,1	27,6	100,0
	2010	18,4	25,8	28,7	27,1	100,0
	2011	18,0	25,1	29,0	27,9	100,0
	2012	18,0	25,1	28,9	28,0	100,0
	2013	18,0	25,2	28,8	28,0	100,0
	2014	18,0	25,1	28,9	28,0	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	21,6	27,6	24,1	26,7	100,0
	2010	21,1	28,0	24,1	26,8	100,0
	2011	21,3	27,7	24,1	26,9	100,0
	2012	22,0	28,1	23,9	26,0	100,0
	2013	22,3	28,5	23,5	25,7	100,0
	2014	21,0	28,7	24,1	26,2	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	24,7	23,2	25,5	26,6	100,0
	2010	21,8	23,8	26,4	28,0	100,0
	2011	23,1	27,0	25,9	24,0	100,0
	2012	25,0	26,6	24,3	24,1	100,0
	2013	23,3	24,9	26,2	25,6	100,0
	2014	24,3	27,3	24,2	24,2	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	28,0	22,3	23,4	26,3	100,0
	2010	29,0	22,1	22,9	26,0	100,0
	2011	28,4	22,3	23,0	26,3	100,0
	2012	28,2	22,3	23,0	26,5	100,0
	2013	28,4	22,9	22,7	26,0	100,0
	2014	28,1	22,7	22,8	26,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	23,0	27,6	23,4	26,0	100,0
	2010	22,9	27,8	23,2	26,1	100,0
	2011	22,4	27,6	23,6	26,4	100,0
	2012	22,5	27,8	23,5	26,2	100,0
	2013	22,2	27,8	23,7	26,3	100,0
	2014	22,6	27,8	23,5	26,1	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	26,8	22,4	23,1	27,7	100,0
	2010	27,3	22,4	22,9	27,4	100,0
	2011	26,7	22,3	23,0	28,0	100,0
	2012	26,6	22,4	23,1	27,9	100,0
	2013	27,1	23,0	22,9	27,0	100,0
	2014	26,4	22,8	23,1	27,7	100,0

Tablica 7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 7. Structure of gross output by sections in 2009-2014, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna = 100 gross output = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	37,0	34,0	36,0	35,4	35,7
	2010	39,1	35,4	37,0	35,5	36,6
	2011	40,1	35,5	37,4	36,5	37,4
	2012	41,1	36,7	38,3	37,1	38,2
	2013	40,9	37,5	39,0	37,6	38,7
	2014	41,3	37,3	38,8	37,5	38,6
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	7,6	9,0	11,2	12,3	10,1
	2010	7,1	9,4	11,5	12,8	10,4
	2011	7,6	10,5	12,3	13,2	11,0
	2012	7,5	9,6	10,8	12,0	10,1
	2013	7,0	8,0	10,6	11,9	9,5
	2014	7,4	8,3	10,4	11,5	9,5
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	14,9	14,4	14,6	13,9	14,4
	2010	14,5	13,8	14,1	13,7	14,0
	2011	13,2	13,0	13,1	12,5	12,9
	2012	13,5	13,0	13,4	12,5	13,1
	2013	13,7	13,3	13,5	12,5	13,2
	2014	13,8	13,4	13,6	12,7	13,4
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	5,3	6,6	6,3	5,4	5,9
	2010	5,3	6,8	6,4	5,4	6,0
	2011	5,5	6,9	6,4	5,5	6,1
	2012	5,5	7,1	6,8	5,8	6,3
	2013	5,7	7,2	6,7	6,1	6,4
	2014	5,9	7,4	7,1	6,1	6,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	0,9	1,2	1,3	1,2	1,1
	2010	0,9	1,2	1,3	1,1	1,1
	2011	0,9	1,2	1,3	1,1	1,1
	2012	0,9	1,2	1,3	1,2	1,2
	2013	1,0	1,3	1,4	1,3	1,2
	2014	1,0	1,3	1,4	1,3	1,2
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	3,6	4,3	3,7	3,8	3,9
	2010	3,5	4,1	3,4	3,5	3,6
	2011	3,4	4,0	3,4	3,5	3,6
	2012	3,3	4,0	3,4	3,6	3,6
	2013	3,2	3,9	3,2	3,3	3,4
	2014	2,9	3,8	3,1	3,3	3,3
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	4,1	3,5	3,0	2,9	3,4
	2010	3,3	3,3	3,5	3,3	3,4
	2011	3,5	3,7	3,4	3,2	3,4
	2012	3,5	3,4	3,1	2,9	3,2
	2013	3,5	3,5	3,5	3,3	3,4
	2014	3,7	3,7	3,3	3,5	3,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	4,4	4,3	4,0	3,8	4,1
	2010	4,7	4,5	4,1	3,9	4,3
	2011	4,8	4,7	4,3	4,1	4,4
	2012	4,3	4,3	4,0	3,9	4,1
	2013	4,0	4,0	3,6	3,4	3,7
	2014	3,9	4,0	3,6	3,5	3,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	6,2	6,9	5,7	5,9	6,1
	2010	6,1	6,8	5,4	5,7	6,0
	2011	5,9	6,6	5,4	5,5	5,9
	2012	5,6	6,4	5,4	5,7	5,7
	2013	5,7	6,7	5,4	5,6	5,8
	2014	5,6	6,5	5,3	5,5	5,7
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	11,4	8,9	8,8	9,5	9,6
	2010	11,4	8,6	8,5	9,4	9,4
	2011	10,8	8,2	8,2	9,1	9,0
	2012	10,4	8,2	8,4	9,5	9,1
	2013	10,6	8,4	8,1	9,2	9,1
	2014	10,2	8,3	8,1	9,1	8,9

Tablica 8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 8. Structure of gross output by quarters in 2009-2014, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2009	23,0	24,6	25,3	27,1	100,0
	2010	22,7	24,6	25,4	27,3	100,0
	2011	22,6	24,6	25,4	27,4	100,0
	2012	23,3	24,9	25,1	26,7	100,0
	2013	22,9	24,5	25,5	27,1	100,0
	2014	23,0	24,6	25,4	27,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	24,0	23,5	25,5	27,0	100,0
	2010	24,1	23,8	25,6	26,5	100,0
	2011	24,4	23,3	25,5	26,8	100,0
	2012	25,0	23,9	25,2	25,9	100,0
	2013	24,3	23,7	25,7	26,3	100,0
	2014	24,7	23,8	25,4	26,1	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	17,3	21,9	27,9	32,9	100,0
	2010	15,6	22,3	28,3	33,8	100,0
	2011	15,7	23,3	28,3	32,7	100,0
	2012	17,4	23,8	27,0	31,8	100,0
	2013	16,9	20,6	28,5	34,0	100,0
	2014	18,1	21,4	27,7	32,8	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	23,9	24,4	25,5	26,2	100,0
	2010	23,5	24,2	25,6	26,7	100,0
	2011	23,2	24,6	25,8	26,4	100,0
	2012	24,0	24,7	25,8	25,5	100,0
	2013	23,7	24,6	26,0	25,7	100,0
	2014	23,8	24,7	25,9	25,6	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	20,7	27,4	27,0	24,9	100,0
	2010	20,2	28,0	27,0	24,8	100,0
	2011	20,5	27,8	26,7	25,0	100,0
	2012	20,3	28,2	27,0	24,5	100,0
	2013	20,3	27,4	26,7	25,6	100,0
	2014	20,4	27,5	27,3	24,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	18,3	25,5	29,0	27,2	100,0
	2010	18,4	25,9	28,7	27,0	100,0
	2011	18,4	25,4	28,9	27,3	100,0
	2012	18,2	25,2	28,8	27,8	100,0
	2013	18,3	25,2	28,7	27,8	100,0
	2014	18,2	25,1	28,8	27,9	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	21,2	27,5	24,4	26,9	100,0
	2010	21,9	27,9	23,8	26,4	100,0
	2011	21,3	27,4	24,4	26,9	100,0
	2012	21,7	27,9	23,9	26,5	100,0
	2013	21,4	28,1	23,9	26,6	100,0
	2014	20,5	28,4	24,3	26,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	28,1	25,9	22,8	23,2	100,0
	2010	22,4	23,9	26,6	27,1	100,0
	2011	22,8	26,3	25,4	25,5	100,0
	2012	25,4	26,3	24,2	24,1	100,0
	2013	23,2	24,9	25,9	26,0	100,0
	2014	23,9	25,5	23,9	26,7	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	24,9	25,8	24,4	24,9	100,0
	2010	24,9	25,9	24,3	24,9	100,0
	2011	24,5	25,9	24,6	25,0	100,0
	2012	24,4	26,1	24,5	25,0	100,0
	2013	24,4	26,2	24,5	24,9	100,0
	2014	24,1	26,2	24,7	25,0	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	23,3	27,7	23,3	25,7	100,0
	2010	23,0	28,0	23,1	25,9	100,0
	2011	22,7	27,7	23,5	26,1	100,0
	2012	22,7	27,9	23,4	26,0	100,0
	2013	22,4	28,0	23,5	26,1	100,0
	2014	22,6	27,8	23,5	26,1	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	27,2	22,7	23,3	26,8	100,0
	2010	27,5	22,4	22,9	27,2	100,0
	2011	27,1	22,3	23,0	27,6	100,0
	2012	26,7	22,4	23,1	27,8	100,0
	2013	26,9	22,9	22,9	27,3	100,0
	2014	26,4	22,8	23,2	27,6	100,0

Tablica 9. Zużycie pośrednie w latach 2009-2014, ceny bieżące.

Table 9. Intermediate consumption in 2009-2014, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2009	332 329,1	372 661,6	389 518,7	401 637,5	1 496 146,9
	2010	353 381,6	404 156,4	428 124,8	435 807,6	1 621 470,4
	2011	396 307,1	454 450,7	481 882,2	497 089,0	1 829 729,0
	2012	430 587,6	474 652,4	476 477,1	479 105,4	1 860 822,5
	2013	421 793,5	465 621,0	492 916,4	493 816,3	1 874 147,2
	2014	437 910,8	481 894,5	499 189,8	500 704,3	1 919 699,4
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	159 290,4	160 264,5	175 724,2	170 182,8	665 461,9
	2010	176 025,9	178 916,5	200 809,8	185 391,0	741 143,2
	2011	203 358,1	207 371,9	234 901,8	225 349,5	870 981,3
	2012	224 744,9	223 172,2	235 996,9	215 990,5	899 904,5
	2013	215 759,7	218 913,4	244 266,4	222 061,4	901 000,9
	2014	225 444,6	227 488,6	248 190,9	226 751,7	927 875,8
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	30 368,7	35 364,1	47 481,1	55 597,7	168 811,6
	2010	29 803,9	40 029,8	54 135,5	64 169,8	188 139,0
	2011	35 592,8	49 204,0	63 840,7	76 643,0	225 280,5
	2012	40 042,2	47 679,5	57 107,3	68 570,4	213 399,4
	2013	36 710,8	38 490,7	57 565,8	70 295,3	203 062,6
	2014	40 966,9	42 312,4	58 289,4	70 006,7	211 575,4
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	34 051,7	40 441,8	42 053,1	44 985,8	161 532,4
	2010	33 097,0	39 582,2	41 671,4	45 328,3	159 678,9
	2011	32 714,7	41 319,4	42 159,6	45 653,8	161 847,5
	2012	35 033,2	41 394,0	41 445,3	42 993,3	160 865,8
	2013	36 252,8	43 002,4	44 616,9	45 545,1	169 417,2
	2014	37 315,2	44 056,3	44 457,8	46 453,9	172 283,2
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	19 926,4	29 096,0	25 819,4	22 288,3	97 130,1
	2010	20 815,5	32 347,1	28 491,3	24 769,7	106 423,6
	2011	23 348,4	35 028,7	30 039,7	26 531,7	114 948,5
	2012	26 066,1	38 957,8	31 181,9	26 715,2	122 921,0
	2013	27 263,8	40 131,1	33 293,3	29 970,8	130 659,0
	2014	29 410,7	43 107,6	35 620,2	30 339,8	138 478,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	3 212,0	4 509,0	4 917,4	4 605,1	17 243,5
	2010	3 352,8	4 652,3	5 014,2	4 766,9	17 786,2
	2011	3 668,4	5 296,8	5 529,3	5 071,6	19 566,1
	2012	3 857,7	5 657,8	5 750,2	5 372,1	20 637,8
	2013	4 222,1	6 215,7	6 361,0	5 972,9	22 771,7
	2014	4 309,0	6 432,2	6 401,6	6 070,8	23 213,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	11 046,7	15 151,8	12 837,7	13 673,7	52 709,9
	2010	10 894,8	15 216,1	12 756,5	13 802,0	52 669,4
	2011	11 830,5	16 557,5	13 892,7	14 902,6	57 183,3
	2012	12 430,2	17 384,3	13 968,4	14 845,1	58 628,0
	2013	12 308,3	17 173,3	13 520,3	14 048,9	57 050,8
	2014	11 592,0	17 124,3	13 091,5	13 415,3	55 223,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	11 355,2	11 308,7	11 143,0	12 048,0	45 854,9
	2010	11 151,3	11 463,9	11 526,9	13 377,0	47 519,1
	2011	11 897,1	11 907,8	12 566,0	12 921,7	49 292,6
	2012	12 452,6	12 702,5	12 437,3	13 200,0	50 792,4
	2013	13 462,8	14 125,9	13 640,0	13 697,4	54 926,1
	2014	13 663,3	13 946,4	12 691,4	13 616,7	53 917,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	11 997,4	12 858,8	12 309,8	12 855,0	50 021,0
	2010	13 678,0	14 713,9	13 909,2	14 756,1	57 057,2
	2011	16 077,6	16 986,8	15 623,1	16 681,8	65 369,3
	2012	14 727,1	14 992,5	13 431,5	14 544,8	57 695,9
	2013	13 985,2	14 111,0	12 838,1	13 973,8	54 908,1
	2014	13 834,8	14 099,1	12 795,6	14 061,1	54 790,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	17 316,8	21 708,4	18 979,2	21 763,2	79 767,6
	2010	18 194,9	22 989,3	19 603,5	23 293,8	84 081,5
	2011	18 910,4	23 361,6	20 158,5	24 080,9	86 511,4
	2012	19 714,7	23 261,2	19 551,8	24 169,5	86 697,2
	2013	19 589,3	23 472,4	20 329,8	25 140,6	88 532,1
	2014	19 754,3	23 545,7	20 326,6	25 684,8	89 311,4
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	20 181,0	16 815,1	17 098,9	21 719,0	75 814,0
	2010	21 896,8	17 986,4	18 352,6	22 938,6	81 174,4
	2011	21 875,2	18 155,6	18 388,9	23 057,9	81 477,6
	2012	23 913,9	19 748,6	19 961,3	24 997,6	88 621,4
	2013	24 438,4	20 138,9	20 287,7	25 009,0	89 874,0
	2014	23 965,1	20 200,2	20 328,9	25 082,1	89 576,3

Tablica 10. Zużycie pośrednie w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 10. Intermediate consumption in 2009-2014, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2009	329 799,2	365 337,8	381 120,3	390 142,2	1 466 399,5
	2010	344 644,9	393 863,2	413 066,9	418 901,7	1 570 476,7
	2011	379 208,5	426 153,7	448 025,3	455 613,2	1 709 000,7
	2012	417 461,4	460 839,7	464 291,7	467 388,7	1 809 981,5
	2013	422 992,6	467 583,5	494 218,2	498 614,3	1 883 408,6
	2014	442 437,3	489 521,2	505 389,6	515 506,7	1 952 854,8
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	157 045,8	157 298,0	171 948,9	166 486,1	652 778,8
	2010	169 137,9	174 043,0	189 658,6	177 321,4	710 160,9
	2011	192 650,4	189 232,5	212 493,9	199 658,0	794 034,8
	2012	215 746,1	215 032,9	228 519,9	209 096,2	868 395,1
	2013	218 274,2	222 802,0	245 242,1	225 711,6	912 029,9
	2014	228 189,8	232 112,1	252 519,3	234 475,3	947 296,5
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	30 183,0	34 885,3	46 775,8	55 030,2	166 874,3
	2010	29 806,5	39 746,5	53 733,7	63 339,6	186 626,3
	2011	35 445,0	48 708,6	62 030,9	72 497,7	218 682,2
	2012	39 233,0	47 444,1	56 584,7	68 541,6	211 803,4
	2013	37 421,6	39 271,7	58 587,1	71 923,8	207 204,2
	2014	41 326,8	43 009,6	58 897,3	71 688,0	214 921,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	34 180,4	39 700,7	41 087,6	43 866,5	158 835,2
	2010	32 479,1	38 670,6	40 823,1	43 436,3	155 409,1
	2011	31 538,0	39 116,7	40 025,7	42 694,3	153 374,7
	2012	34 506,3	40 312,6	40 773,3	42 100,1	157 692,3
	2013	35 791,6	42 491,5	43 945,5	45 318,2	167 546,8
	2014	37 598,3	44 758,0	44 914,6	47 425,1	174 696,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	19 972,1	28 245,8	25 264,9	21 764,4	95 247,2
	2010	20 418,0	30 576,6	26 715,4	23 347,1	101 057,1
	2011	22 048,9	33 164,1	28 069,2	24 532,1	107 814,3
	2012	24 797,5	36 992,1	29 954,0	25 632,0	117 375,6
	2013	27 125,7	39 249,7	32 333,2	29 177,8	127 886,4
	2014	29 251,0	43 172,4	35 703,3	30 972,8	139 099,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	3 115,5	4 392,0	4 642,9	4 340,1	16 490,5
	2010	3 229,8	4 578,2	4 884,8	4 579,0	17 271,8
	2011	3 520,1	4 928,1	5 157,6	4 818,3	18 424,1
	2012	3 729,7	5 440,2	5 552,9	5 186,3	19 909,1
	2013	4 194,2	6 126,4	6 251,5	5 875,5	22 447,6
	2014	4 270,6	6 331,0	6 446,8	6 132,1	23 180,5
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	10 960,8	14 938,5	12 537,3	13 413,0	51 849,6
	2010	11 086,9	15 448,7	12 666,5	13 694,8	52 896,9
	2011	11 574,1	16 226,9	13 871,8	14 647,9	56 320,7
	2012	12 171,0	17 073,4	13 885,1	14 952,5	58 082,0
	2013	11 995,1	17 044,7	13 841,6	14 674,7	57 556,1
	2014	12 100,2	17 800,7	13 799,6	14 408,9	58 109,4
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	11 951,7	11 568,0	11 488,1	9 896,3	44 904,1
	2010	11 659,3	10 960,0	13 017,1	12 523,7	48 160,1
	2011	11 550,6	11 555,1	12 193,8	12 533,2	47 832,7
	2012	12 439,0	12 688,5	12 423,6	13 185,6	50 736,7
	2013	13 187,7	13 794,4	15 127,7	14 475,0	56 584,8
	2014	14 269,6	14 737,3	12 704,1	15 438,4	57 149,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	10 948,3	11 196,8	10 771,8	11 178,4	44 095,3
	2010	13 179,9	14 206,0	13 408,7	13 950,1	54 744,7
	2011	15 932,5	16 900,5	15 466,7	16 352,8	64 652,5
	2012	15 407,3	15 484,9	13 761,2	14 984,0	59 637,4
	2013	13 150,0	13 234,6	11 863,6	12 857,3	51 105,5
	2014	13 932,3	14 219,9	12 855,8	14 124,0	55 132,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	17 461,2	20 756,2	18 353,8	20 783,6	77 354,8
	2010	18 068,1	22 772,6	19 429,0	22 612,5	82 882,2
	2011	18 462,5	22 604,5	19 328,1	22 913,8	83 308,9
	2012	19 541,4	22 951,0	19 187,3	23 407,9	85 087,6
	2013	19 538,6	23 391,8	20 122,4	24 925,1	87 977,9
	2014	19 645,2	23 475,5	20 225,9	25 600,6	88 947,2
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	19 717,3	16 326,9	16 204,9	20 708,2	72 957,3
	2010	21 571,9	17 527,0	17 803,6	21 996,5	78 899,0
	2011	21 137,2	17 493,5	17 379,8	21 573,4	77 583,9
	2012	23 089,0	18 964,6	19 182,5	23 971,2	85 207,3
	2013	24 191,9	19 958,8	20 264,3	25 224,1	89 639,1
	2014	24 275,3	20 276,1	20 368,2	25 240,1	90 159,7

Tablica 11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2009-2014.

Table 11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2009-2014.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2009	93,2	95,3	97,7	99,3	96,5
	2010	102,6	105,7	106,3	105,0	105,0
	2011	105,3	105,3	105,3	105,7	105,4
	2012	102,8	100,5	97,0	96,1	98,9
	2013	98,2	99,0	103,8	103,5	101,2
	2014	105,6	105,0	102,8	103,7	104,2
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	88,2	91,0	94,5	100,7	93,5
	2010	105,6	108,5	107,9	104,8	106,7
	2011	108,3	105,4	106,2	108,8	107,1
	2012	104,2	102,0	97,6	95,4	99,7
	2013	97,3	100,3	103,9	103,7	101,3
	2014	106,8	105,8	103,5	104,6	105,1
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	96,8	99,6	103,0	96,6	99,0
	2010	96,6	112,5	113,5	114,6	110,6
	2011	114,7	121,6	115,4	114,3	116,2
	2012	105,6	96,0	89,4	90,9	94,0
	2013	93,6	82,7	102,7	104,4	97,1
	2014	113,5	111,7	102,6	101,3	105,8
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	93,7	96,9	99,3	99,7	97,6
	2010	93,6	95,3	97,3	98,1	96,2
	2011	93,5	98,4	96,2	95,7	96,1
	2012	103,0	97,5	96,7	93,9	97,4
	2013	102,0	103,1	106,2	104,9	104,2
	2014	104,3	103,9	101,2	103,4	103,1
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	90,5	95,1	94,8	95,1	94,0
	2010	99,9	105,7	105,0	104,6	104,0
	2011	102,5	102,8	100,0	99,8	101,3
	2012	101,5	104,8	101,8	99,3	102,1
	2013	103,8	101,2	103,8	108,6	104,0
	2014	107,9	107,3	107,8	102,6	106,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	101,9	100,2	100,4	100,8	100,7
	2010	100,6	100,4	99,6	100,2	100,2
	2011	104,9	104,7	103,0	102,1	103,6
	2012	100,4	101,6	101,1	103,7	101,8
	2013	108,4	108,8	108,9	108,9	108,8
	2014	101,5	101,7	101,7	102,2	101,8
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	96,7	101,9	100,5	102,0	100,4
	2010	98,5	102,2	99,2	100,8	100,4
	2011	105,2	106,2	109,1	107,2	106,9
	2012	101,8	102,7	100,2	101,3	101,6
	2013	96,3	98,5	99,3	98,3	98,2
	2014	98,8	103,5	102,4	102,0	101,9
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	121,0	104,9	107,5	76,4	100,8
	2010	101,3	96,6	117,6	105,0	105,0
	2011	100,2	100,7	107,0	95,5	100,7
	2012	101,2	106,5	100,1	104,1	102,9
	2013	105,8	109,1	121,9	109,0	111,4
	2014	106,4	104,2	93,4	112,1	104,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	96,6	93,6	94,3	93,6	94,5
	2010	107,9	110,9	109,6	109,3	109,4
	2011	111,9	115,3	113,7	112,3	113,3
	2012	91,5	91,2	90,5	91,7	91,2
	2013	88,3	88,7	88,7	88,5	88,6
	2014	99,8	100,7	100,3	100,8	100,4
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	99,9	99,6	100,6	100,0	100,0
	2010	102,5	105,2	103,0	104,6	103,9
	2011	97,4	98,6	100,7	99,6	99,1
	2012	98,5	98,1	97,6	99,1	98,4
	2013	99,0	101,1	103,1	102,6	101,5
	2014	100,6	100,1	99,8	101,3	100,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	107,6	103,3	104,5	104,3	105,0
	2010	106,5	104,3	104,0	101,7	104,1
	2011	95,5	97,3	95,1	94,7	95,6
	2012	103,8	104,1	104,6	105,7	104,6
	2013	100,6	101,5	101,5	101,0	101,1
	2014	99,3	100,7	100,5	100,9	100,3

Tablica 12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2009-2014, ceny bieżące.

Table 12. Structure of intermediate consumption by sections in 2009-2014, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	48,0	43,0	45,0	42,4	44,5
	2010	49,8	44,4	47,0	42,6	45,6
	2011	51,3	45,6	48,7	45,4	47,5
	2012	52,2	47,0	49,6	45,1	48,3
	2013	51,2	47,0	49,6	44,9	48,1
	2014	51,5	47,2	49,7	45,3	48,3
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	9,1	9,5	12,2	13,8	11,3
	2010	8,4	9,9	12,6	14,7	11,6
	2011	9,0	10,8	13,2	15,4	12,3
	2012	9,3	10,0	12,0	14,3	11,5
	2013	8,7	8,3	11,7	14,2	10,8
	2014	9,4	8,8	11,7	14,0	11,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	10,2	10,9	10,8	11,2	10,8
	2010	9,4	9,8	9,7	10,4	9,8
	2011	8,3	9,1	8,7	9,2	8,8
	2012	8,1	8,7	8,7	9,0	8,6
	2013	8,6	9,2	9,1	9,2	9,0
	2014	8,5	9,1	8,9	9,3	9,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	6,0	7,8	6,6	5,5	6,5
	2010	5,9	8,0	6,7	5,7	6,6
	2011	5,9	7,7	6,2	5,3	6,3
	2012	6,1	8,2	6,5	5,6	6,6
	2013	6,5	8,6	6,8	6,1	7,0
	2014	6,7	8,9	7,1	6,1	7,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	1,0	1,2	1,3	1,1	1,2
	2010	0,9	1,2	1,2	1,1	1,1
	2011	0,9	1,2	1,1	1,0	1,1
	2012	0,9	1,2	1,2	1,1	1,1
	2013	1,0	1,3	1,3	1,2	1,2
	2014	1,0	1,3	1,3	1,2	1,2
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	3,3	4,1	3,3	3,4	3,5
	2010	3,1	3,8	3,0	3,2	3,2
	2011	3,0	3,6	2,9	3,0	3,1
	2012	2,9	3,7	2,9	3,1	3,2
	2013	2,9	3,7	2,7	2,8	3,0
	2014	2,6	3,6	2,6	2,7	2,9
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	3,4	3,0	2,9	3,0	3,1
	2010	3,2	2,8	2,7	3,1	2,9
	2011	3,0	2,6	2,6	2,6	2,7
	2012	2,9	2,7	2,6	2,8	2,7
	2013	3,2	3,0	2,8	2,8	2,9
	2014	3,1	2,9	2,5	2,7	2,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	3,6	3,5	3,2	3,2	3,3
	2010	3,9	3,6	3,2	3,4	3,5
	2011	4,1	3,7	3,2	3,4	3,6
	2012	3,4	3,2	2,8	3,0	3,1
	2013	3,3	3,0	2,6	2,8	2,9
	2014	3,2	2,9	2,6	2,8	2,9
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	5,2	5,9	4,9	5,5	5,4
	2010	5,1	5,7	4,6	5,4	5,2
	2011	4,8	5,1	4,2	4,8	4,7
	2012	4,5	4,9	4,1	5,0	4,6
	2013	4,6	5,1	4,1	5,1	4,7
	2014	4,5	4,9	4,1	5,1	4,6
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	6,0	4,5	4,4	5,4	5,1
	2010	6,2	4,4	4,4	5,2	5,1
	2011	5,6	4,0	3,8	4,6	4,5
	2012	5,5	4,1	4,2	5,2	4,8
	2013	5,7	4,3	4,1	5,0	4,8
	2014	5,5	4,2	4,0	5,0	4,6

Tablica 13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2009-2014, ceny bieżące.

Table 13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2009-2014, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2009	22,2	25,0	26,0	26,8	100,0
	2010	21,8	24,9	26,4	26,9	100,0
	2011	21,7	24,8	26,3	27,2	100,0
	2012	23,2	25,5	25,6	25,7	100,0
	2013	22,6	24,8	26,3	26,3	100,0
	2014	22,8	25,1	26,0	26,1	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	23,9	24,1	26,4	25,6	100,0
	2010	23,8	24,1	27,1	25,0	100,0
	2011	23,3	23,8	27,0	25,9	100,0
	2012	25,0	24,8	26,2	24,0	100,0
	2013	24,0	24,3	27,1	24,6	100,0
	2014	24,4	24,5	26,7	24,4	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	18,1	20,9	28,1	32,9	100,0
	2010	15,8	21,3	28,8	34,1	100,0
	2011	15,9	21,8	28,3	34,0	100,0
	2012	18,8	22,3	26,8	32,1	100,0
	2013	18,1	19,0	28,3	34,6	100,0
	2014	19,3	20,0	27,6	33,1	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	21,2	25,0	26,0	27,8	100,0
	2010	20,7	24,8	26,1	28,4	100,0
	2011	20,3	25,5	26,0	28,2	100,0
	2012	21,8	25,7	25,8	26,7	100,0
	2013	21,4	25,4	26,3	26,9	100,0
	2014	21,6	25,6	25,8	27,0	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	20,5	30,0	26,6	22,9	100,0
	2010	19,5	30,4	26,8	23,3	100,0
	2011	20,3	30,5	26,1	23,1	100,0
	2012	21,2	31,7	25,4	21,7	100,0
	2013	20,9	30,7	25,5	22,9	100,0
	2014	21,3	31,1	25,7	21,9	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	18,7	26,1	28,5	26,7	100,0
	2010	18,8	26,2	28,2	26,8	100,0
	2011	18,7	27,1	28,3	25,9	100,0
	2012	18,7	27,4	27,9	26,0	100,0
	2013	18,6	27,3	27,9	26,2	100,0
	2014	18,5	27,7	27,6	26,2	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	21,0	28,7	24,4	25,9	100,0
	2010	20,7	28,9	24,2	26,2	100,0
	2011	20,6	29,0	24,3	26,1	100,0
	2012	21,2	29,7	23,8	25,3	100,0
	2013	21,6	30,1	23,7	24,6	100,0
	2014	21,0	31,0	23,7	24,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	24,7	24,7	24,3	26,3	100,0
	2010	23,4	24,1	24,3	28,2	100,0
	2011	24,1	24,2	25,5	26,2	100,0
	2012	24,5	25,0	24,5	26,0	100,0
	2013	24,6	25,7	24,8	24,9	100,0
	2014	25,3	25,9	23,5	25,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	23,9	23,1	23,0	30,0	100,0
	2010	24,9	23,0	23,0	29,1	100,0
	2011	24,6	22,8	23,3	29,3	100,0
	2012	25,0	22,6	23,4	29,0	100,0
	2013	25,5	22,9	23,4	28,2	100,0
	2014	25,6	22,9	23,4	28,1	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	21,7	27,2	23,8	27,3	100,0
	2010	21,7	27,3	23,3	27,7	100,0
	2011	21,9	27,0	23,3	27,8	100,0
	2012	22,7	26,8	22,6	27,9	100,0
	2013	22,1	26,5	23,0	28,4	100,0
	2014	22,0	26,4	22,8	28,8	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	26,6	22,2	22,6	28,6	100,0
	2010	26,9	22,2	22,6	28,3	100,0
	2011	26,8	22,3	22,6	28,3	100,0
	2012	27,0	22,3	22,5	28,2	100,0
	2013	27,2	22,4	22,6	27,8	100,0
	2014	26,7	22,6	22,7	28,0	100,0

Tablica 14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 14. Structure of intermediate consumption by sections in 2009-2014, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	47,6	43,1	45,0	42,7	44,6
	2010	49,0	44,2	45,8	42,4	45,2
	2011	50,8	44,4	47,5	43,8	46,5
	2012	51,7	46,6	49,2	44,7	48,0
	2013	51,6	47,7	49,6	45,2	48,4
	2014	51,6	47,4	50,0	45,5	48,5
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	9,2	9,5	12,3	14,1	11,4
	2010	8,6	10,1	13,0	15,1	11,9
	2011	9,3	11,4	13,8	15,9	12,8
	2012	9,4	10,3	12,2	14,7	11,7
	2013	8,8	8,4	11,9	14,4	11,0
	2014	9,3	8,8	11,7	13,9	11,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	10,4	10,9	10,8	11,2	10,8
	2010	9,4	9,8	9,9	10,4	9,9
	2011	8,3	9,2	8,9	9,4	9,0
	2012	8,3	8,7	8,8	9,0	8,7
	2013	8,5	9,1	8,9	9,1	8,9
	2014	8,5	9,1	8,9	9,2	8,9
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	6,1	7,7	6,6	5,6	6,5
	2010	5,9	7,8	6,5	5,6	6,4
	2011	5,8	7,8	6,3	5,4	6,3
	2012	5,9	8,0	6,5	5,5	6,5
	2013	6,4	8,4	6,5	5,9	6,8
	2014	6,6	8,8	7,1	6,0	7,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	0,9	1,2	1,2	1,1	1,1
	2010	0,9	1,2	1,2	1,1	1,1
	2011	0,9	1,2	1,2	1,1	1,1
	2012	0,9	1,2	1,2	1,1	1,1
	2013	1,0	1,3	1,3	1,2	1,2
	2014	1,0	1,3	1,3	1,2	1,2
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	3,3	4,1	3,3	3,4	3,5
	2010	3,2	3,9	3,1	3,3	3,4
	2011	3,1	3,8	3,1	3,2	3,3
	2012	2,9	3,7	3,0	3,2	3,2
	2013	2,8	3,6	2,8	2,9	3,1
	2014	2,7	3,6	2,7	2,8	3,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	3,6	3,2	3,0	2,5	3,1
	2010	3,4	2,8	3,2	3,0	3,1
	2011	3,0	2,7	2,7	2,8	2,8
	2012	3,0	2,8	2,7	2,8	2,8
	2013	3,1	3,0	3,1	2,9	3,0
	2014	3,2	3,0	2,5	3,0	2,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	3,3	3,1	2,8	2,9	3,0
	2010	3,8	3,6	3,2	3,3	3,5
	2011	4,2	4,0	3,5	3,6	3,8
	2012	3,7	3,4	3,0	3,2	3,3
	2013	3,1	2,8	2,4	2,6	2,7
	2014	3,1	2,9	2,5	2,7	2,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	5,3	5,7	4,8	5,3	5,2
	2010	5,2	5,8	4,7	5,4	5,3
	2011	4,9	5,4	4,3	5,0	4,8
	2012	4,7	5,0	4,1	5,0	4,7
	2013	4,6	5,0	4,1	4,9	4,7
	2014	4,5	4,7	4,0	5,0	4,6
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	6,0	4,5	4,2	5,3	5,0
	2010	6,2	4,4	4,4	5,2	5,1
	2011	5,6	4,1	3,9	4,7	4,5
	2012	5,6	4,1	4,2	5,1	4,8
	2013	5,7	4,2	4,1	5,0	4,8
	2014	5,6	4,2	4,0	4,9	4,6

Tablica 15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2009-2014, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2009	22,5	24,9	26,0	26,6	100,0
	2010	21,9	25,1	26,3	26,7	100,0
	2011	22,2	24,9	26,2	26,7	100,0
	2012	23,0	25,5	25,7	25,8	100,0
	2013	22,5	24,8	26,2	26,5	100,0
	2014	22,6	25,1	25,9	26,4	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	24,1	24,1	26,3	25,5	100,0
	2010	23,8	24,5	26,7	25,0	100,0
	2011	24,3	23,8	26,8	25,1	100,0
	2012	24,8	24,8	26,3	24,1	100,0
	2013	24,0	24,4	26,9	24,7	100,0
	2014	24,0	24,5	26,7	24,8	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	18,1	20,9	28,0	33,0	100,0
	2010	16,0	21,3	28,8	33,9	100,0
	2011	16,1	22,3	28,4	33,2	100,0
	2012	18,5	22,4	26,7	32,4	100,0
	2013	18,0	19,0	28,3	34,7	100,0
	2014	19,2	20,0	27,4	33,4	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	21,5	25,0	25,9	27,6	100,0
	2010	20,9	24,9	26,3	27,9	100,0
	2011	20,6	25,5	26,1	27,8	100,0
	2012	21,8	25,6	25,9	26,7	100,0
	2013	21,4	25,4	26,2	27,0	100,0
	2014	21,6	25,6	25,7	27,1	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	20,9	29,7	26,5	22,9	100,0
	2010	20,2	30,3	26,4	23,1	100,0
	2011	20,4	30,8	26,0	22,8	100,0
	2012	21,2	31,5	25,5	21,8	100,0
	2013	21,2	30,7	25,3	22,8	100,0
	2014	21,0	31,0	25,7	22,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	18,9	26,6	28,2	26,3	100,0
	2010	18,7	26,5	28,3	26,5	100,0
	2011	19,1	26,7	28,0	26,2	100,0
	2012	18,8	27,3	27,9	26,0	100,0
	2013	18,7	27,3	27,8	26,2	100,0
	2014	18,4	27,3	27,8	26,5	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	21,1	28,8	24,2	25,9	100,0
	2010	21,0	29,2	23,9	25,9	100,0
	2011	20,6	28,8	24,6	26,0	100,0
	2012	21,0	29,4	23,9	25,7	100,0
	2013	20,9	29,6	24,0	25,5	100,0
	2014	20,9	30,6	23,7	24,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	26,6	25,8	25,6	22,0	100,0
	2010	24,2	22,8	27,0	26,0	100,0
	2011	24,1	24,2	25,5	26,2	100,0
	2012	24,5	25,0	24,5	26,0	100,0
	2013	23,3	24,4	26,7	25,6	100,0
	2014	25,0	25,8	22,2	27,0	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	24,8	25,4	24,4	25,4	100,0
	2010	24,1	25,9	24,5	25,5	100,0
	2011	24,7	26,1	23,9	25,3	100,0
	2012	25,8	26,0	23,1	25,1	100,0
	2013	25,7	25,9	23,2	25,2	100,0
	2014	25,3	25,8	23,3	25,6	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	22,6	26,8	23,7	26,9	100,0
	2010	21,8	27,5	23,4	27,3	100,0
	2011	22,2	27,1	23,2	27,5	100,0
	2012	22,9	27,0	22,6	27,5	100,0
	2013	22,2	26,6	22,9	28,3	100,0
	2014	22,1	26,4	22,7	28,8	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	27,0	22,4	22,2	28,4	100,0
	2010	27,3	22,2	22,6	27,9	100,0
	2011	27,3	22,5	22,4	27,8	100,0
	2012	27,1	22,3	22,5	28,1	100,0
	2013	27,0	22,3	22,6	28,1	100,0
	2014	26,9	22,5	22,6	28,0	100,0

Tablica 16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2009-2014, ceny bieżące.

Table 16. GDP and gross value added in 2009-2014, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2009	319 039,9	328 122,2	335 218,7	379 469,1	1 361 849,9
	2010	328 171,3	348 116,4	354 011,0	407 057,8	1 437 356,5
	2011	355 350,8	375 547,6	382 274,4	440 409,5	1 553 582,3
	2012	376 241,0	393 902,3	399 102,9	446 648,1	1 615 894,3
	2013	384 582,7	400 741,8	412 872,4	463 855,4	1 662 052,3
	2014	403 121,2	418 370,2	426 836,1	476 395,5	1 724 723,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2009	289 141,3	289 887,2	293 077,6	337 634,1	1 209 740,2
	2010	292 219,2	305 466,8	308 757,9	359 459,5	1 265 903,4
	2011	315 231,5	328 783,6	332 939,3	388 668,0	1 365 622,4
	2012	335 851,1	348 346,9	351 518,4	396 155,5	1 431 871,9
	2013	347 087,6	354 252,9	363 978,5	411 215,9	1 476 534,9
	2014	359 515,4	369 332,0	376 420,2	422 438,1	1 527 705,7
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	75 866,4	67 458,3	68 053,2	89 168,2	300 546,1
	2010	71 392,7	71 371,4	71 908,6	97 600,6	312 273,3
	2011	84 395,5	75 200,9	77 068,2	110 078,1	346 742,7
	2012	91 453,4	79 820,1	82 211,3	107 811,0	361 295,8
	2013	97 214,6	84 547,7	86 290,8	113 269,7	381 322,8
	2014	102 377,7	87 698,5	88 612,5	116 317,7	395 006,4
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	16 831,2	24 200,5	26 841,5	32 417,8	100 291,0
	2010	15 938,6	25 212,4	29 229,6	34 426,4	104 807,0
	2011	17 056,9	29 525,1	32 471,6	34 841,1	113 894,7
	2012	16 677,9	29 604,3	29 911,9	32 917,6	109 111,7
	2013	16 720,3	25 953,2	31 289,2	35 589,9	109 552,6
	2014	17 714,4	27 563,6	32 519,5	37 017,0	114 814,5
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	58 033,4	55 682,7	58 672,2	59 039,5	231 427,8
	2010	61 108,0	58 367,1	62 035,9	63 831,8	245 342,8
	2011	62 101,2	61 272,8	64 487,4	65 134,3	252 995,7
	2012	69 285,8	66 682,2	70 746,1	68 389,6	275 103,7
	2013	69 943,9	67 667,7	72 417,0	70 415,4	280 444,0
	2014	73 544,7	71 022,5	75 589,3	71 911,0	292 067,5
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	13 836,7	15 961,6	18 673,0	18 909,7	67 381,0
	2010	14 063,5	16 329,6	18 591,3	18 592,1	67 576,5
	2011	14 988,1	16 818,8	21 128,6	22 196,9	75 132,4
	2012	16 079,1	20 253,9	25 737,0	25 299,2	87 369,2
	2013	16 440,5	19 587,4	25 693,9	26 525,9	88 247,7
	2014	18 599,2	21 822,5	28 808,3	28 301,6	97 531,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	2 431,5	3 516,9	4 273,6	4 109,1	14 331,1
	2010	2 658,6	3 824,3	4 424,6	4 147,7	15 055,2
	2011	2 908,1	3 840,4	5 021,2	5 094,3	16 864,0
	2012	3 034,9	3 938,0	5 303,0	5 342,8	17 618,7
	2013	3 323,3	4 289,8	5 665,7	5 695,5	18 974,3
	2014	3 478,6	4 434,3	6 088,0	6 058,2	20 059,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	11 030,1	13 113,3	11 875,7	13 604,1	49 623,2
	2010	10 658,4	13 256,7	11 811,3	13 451,1	49 177,5
	2011	11 355,5	13 521,6	12 294,6	14 334,8	51 506,5
	2012	12 451,1	14 495,8	13 082,1	14 649,1	54 678,1
	2013	12 945,8	15 038,1	13 116,5	15 027,4	56 127,8
	2014	10 976,5	13 634,2	12 741,1	14 717,4	52 069,2
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	11 758,1	10 400,7	12 684,0	12 819,4	47 662,2
	2010	10 598,3	12 246,2	14 751,5	14 477,6	52 073,6
	2011	13 064,6	17 303,5	15 469,2	13 033,5	58 870,8
	2012	14 485,7	15 928,6	13 777,5	12 798,4	56 990,2
	2013	12 993,9	14 015,8	15 996,8	15 303,3	58 309,8
	2014	15 374,3	18 517,2	16 061,1	15 170,9	65 123,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	15 825,8	16 328,9	15 486,7	15 768,9	63 410,3
	2010	16 865,3	17 384,2	16 572,7	16 712,0	67 534,2
	2011	17 057,6	18 449,7	18 097,2	17 990,9	71 595,4
	2012	17 098,1	19 466,5	19 032,1	18 681,0	74 277,7
	2013	17 149,2	19 459,9	19 069,8	18 493,8	74 172,7
	2014	17 572,2	20 448,1	19 725,2	19 127,2	76 872,7
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	21 005,9	24 320,3	20 051,6	21 657,1	87 034,9
	2010	21 266,3	25 081,7	20 527,0	21 748,7	88 623,7
	2011	21 867,2	26 977,7	22 806,0	23 934,8	95 585,7
	2012	22 864,3	29 460,1	24 871,1	25 462,7	102 658,2
	2013	24 057,2	30 874,0	26 004,2	26 323,9	107 259,3
	2014	25 485,5	32 166,5	26 887,5	26 747,3	111 286,8
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	49 740,0	41 812,1	43 286,4	50 661,7	185 500,2
	2010	53 645,4	43 905,5	44 859,5	52 910,2	195 320,6
	2011	54 714,1	45 832,5	47 565,6	57 172,8	205 285,0
	2012	56 110,7	47 692,9	49 353,7	58 709,1	211 866,4
	2013	58 973,4	50 814,8	50 556,3	58 476,7	218 821,2
	2014	56 674,2	49 725,8	50 468,2	59 751,0	216 619,2

Tablica 17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 17. GDP and gross value added in 2009-2014, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2009	308 589,1	316 834,7	319 552,7	365 992,7	1 310 969,2
	2010	327 171,8	340 667,5	347 511,7	396 872,0	1 412 223,0
	2011	346 543,6	363 482,7	370 497,7	425 276,5	1 505 800,5
	2012	371 499,2	383 135,9	388 726,9	437 580,4	1 580 942,4
	2013	381 034,9	395 932,8	407 686,7	458 195,2	1 642 849,6
	2014	399 785,8	413 708,9	426 647,7	476 785,3	1 716 927,7
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2009	272 977,6	276 993,7	279 069,2	318 370,3	1 147 410,8
	2010	297 412,3	301 727,5	304 319,6	352 059,9	1 255 519,3
	2011	308 079,2	319 311,6	323 458,6	375 030,1	1 325 879,5
	2012	329 252,8	335 494,8	339 388,8	386 533,4	1 390 669,8
	2013	340 509,4	350 754,7	358 987,0	406 777,1	1 457 028,2
	2014	359 384,4	364 682,5	375 613,7	421 468,6	1 521 149,2
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	66 434,3	61 516,5	65 543,4	84 632,2	278 126,4
	2010	81 208,2	72 573,1	75 541,0	97 138,3	326 460,6
	2011	83 134,6	75 026,6	76 238,1	104 544,8	338 944,1
	2012	90 804,5	76 434,3	79 031,3	107 412,1	353 682,2
	2013	94 756,9	83 613,1	87 004,4	113 447,7	378 822,1
	2014	102 875,2	87 322,1	88 169,4	116 208,7	394 575,4
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	15 872,5	23 169,3	27 095,9	32 228,8	98 366,5
	2010	15 997,2	25 728,6	29 058,6	35 593,5	106 377,9
	2011	16 947,8	29 228,8	32 873,8	37 070,1	116 120,5
	2012	16 879,4	29 280,3	30 293,9	33 773,9	110 227,5
	2013	16 251,3	26 108,8	31 828,0	36 058,0	110 246,1
	2014	17 976,7	27 689,2	32 568,0	36 483,1	114 717,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	55 920,9	52 475,0	55 347,6	54 876,3	218 619,8
	2010	60 488,0	57 146,6	60 634,4	62 187,7	240 456,7
	2011	59 333,0	57 492,5	61 009,5	61 007,7	238 842,7
	2012	66 289,4	62 941,4	67 129,0	64 699,4	261 059,2
	2013	68 922,1	66 435,4	70 929,7	68 219,4	274 506,6
	2014	72 984,0	69 983,8	75 302,7	71 596,3	289 866,8
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	11 853,4	13 933,5	16 251,7	16 481,4	58 520,0
	2010	13 567,4	16 683,8	18 876,2	18 575,4	67 702,8
	2011	15 760,4	17 937,4	20 952,6	21 364,6	76 015,0
	2012	16 062,9	19 806,4	24 338,0	23 743,1	83 950,4
	2013	16 544,6	19 598,7	25 153,2	25 945,0	87 241,5
	2014	17 931,5	20 248,5	27 185,7	26 099,7	91 465,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	2 376,4	3 285,2	4 072,9	3 833,3	13 567,8
	2010	2 582,3	3 625,5	4 200,5	3 958,2	14 366,5
	2011	2 849,5	3 881,9	4 838,7	4 647,6	16 217,7
	2012	3 110,3	4 005,8	5 235,9	5 217,4	17 569,4
	2013	3 260,4	4 191,7	5 503,0	5 495,5	18 450,6
	2014	3 455,2	4 387,5	5 840,7	5 777,0	19 460,4
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	10 449,1	12 819,0	12 022,9	13 688,6	48 979,6
	2010	11 443,2	13 351,6	11 899,6	13 532,3	50 226,7
	2011	11 538,9	13 575,8	12 677,6	14 599,9	52 392,2
	2012	12 783,0	14 932,2	13 492,3	15 479,1	56 686,6
	2013	12 309,0	14 943,0	13 407,6	15 586,1	56 245,7
	2014	11 311,1	14 549,6	13 858,4	16 104,4	55 823,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	12 623,1	11 110,5	8 480,3	10 450,7	42 664,6
	2010	9 720,4	11 687,1	12 184,7	13 156,0	46 748,2
	2011	12 217,6	15 973,7	14 402,0	14 164,2	56 757,5
	2012	13 824,2	14 471,6	12 651,8	11 749,4	52 697,0
	2013	13 316,2	14 714,2	14 476,5	15 262,4	57 769,3
	2014	15 240,2	16 798,4	16 765,4	17 517,5	66 321,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	15 707,7	16 529,2	15 428,7	15 592,7	63 258,3
	2010	17 036,8	17 372,3	16 214,9	16 364,0	66 988,0
	2011	17 101,9	18 049,5	17 763,5	17 458,2	70 373,1
	2012	17 020,7	19 124,8	18 730,2	18 115,1	72 990,8
	2013	17 105,3	19 431,8	18 681,6	18 130,8	73 349,5
	2014	17 474,7	19 898,3	19 282,1	18 493,7	75 148,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	20 077,3	23 933,4	19 264,1	20 720,9	83 995,7
	2010	21 160,1	24 813,7	19 841,2	21 422,6	87 237,6
	2011	21 573,2	26 289,7	22 277,8	23 283,6	93 424,3
	2012	22 496,0	28 562,7	24 105,5	24 572,6	99 736,8
	2013	23 897,8	30 819,0	25 475,9	25 613,8	105 806,5
	2014	25 065,4	31 596,7	26 377,9	26 001,4	109 041,4
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE, COMPULSORY SOCIAL SECURITY, EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	48 756,9	40 662,1	42 266,9	46 697,0	178 382,9
	2010	51 592,3	42 012,3	43 215,7	50 296,8	187 117,1
	2011	53 436,4	43 806,7	45 688,1	54 167,4	197 098,6
	2012	54 644,9	46 297,4	48 015,6	56 926,2	205 884,1
	2013	57 143,3	49 252,9	49 053,0	57 520,7	212 969,9
	2014	57 548,8	50 294,8	51 446,1	60 240,4	219 530,1

Tablica 18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2009-2014.

Table 18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2009-2014.

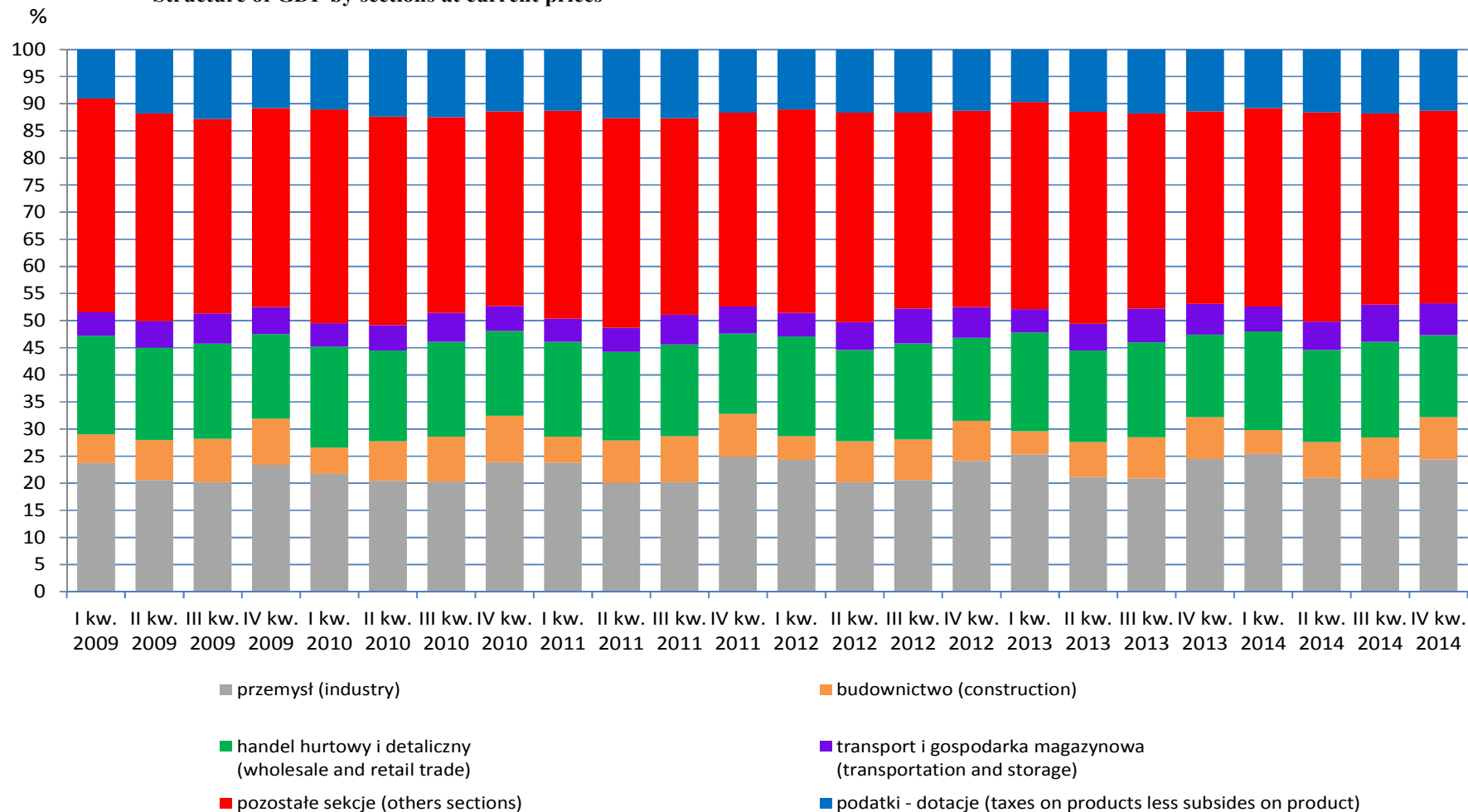
Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2009	101,5	101,9	102,7	104,2	102,6
	2010	102,1	103,6	104,0	104,8	103,7
	2011	104,6	104,5	104,8	105,1	104,8
	2012	103,7	102,2	101,3	100,2	101,8
	2013	100,5	100,7	102,3	103,0	101,7
	2014	103,4	103,5	103,3	103,1	103,3
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2009	102,3	101,8	103,0	104,4	102,9
	2010	102,4	103,8	104,3	104,6	103,8
	2011	104,5	104,6	104,8	104,9	104,7
	2012	103,7	102,3	101,6	100,2	101,8
	2013	100,5	100,8	102,3	103,1	101,8
	2014	102,9	103,3	103,1	102,8	103,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	96,2	96,4	99,6	105,4	99,7
	2010	110,1	110,0	109,8	105,6	108,6
	2011	109,9	106,2	108,2	109,4	108,5
	2012	103,2	103,8	102,8	99,2	102,0
	2013	102,6	105,4	106,4	105,2	104,9
	2014	103,9	103,2	103,1	103,5	103,5
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	112,5	110,3	114,2	109,9	111,6
	2010	98,4	105,8	107,6	108,9	106,1
	2011	113,4	115,9	111,2	105,7	110,8
	2012	106,0	99,1	92,1	95,0	96,8
	2013	98,7	88,4	106,0	108,9	101,0
	2014	107,9	107,6	103,2	102,5	104,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	103,9	103,2	105,7	105,5	104,6
	2010	102,8	103,1	104,1	105,5	103,9
	2011	97,0	98,6	98,2	95,7	97,4
	2012	106,4	103,2	103,6	99,8	103,2
	2013	98,5	100,1	100,1	100,6	99,8
	2014	103,6	103,7	103,5	102,6	103,4
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	95,0	96,9	95,7	97,9	96,5
	2010	98,9	102,5	100,0	100,4	100,5
	2011	116,1	109,6	110,9	114,0	112,5
	2012	110,0	116,3	113,4	107,7	111,7
	2013	100,4	96,9	98,1	103,7	99,9
	2014	103,3	103,9	107,2	100,2	103,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	100,2	99,5	105,4	103,5	102,5
	2010	99,0	99,7	101,6	100,2	100,2
	2011	106,1	105,1	109,2	109,6	107,7
	2012	104,4	105,0	104,5	103,2	104,2
	2013	104,7	104,6	104,4	105,2	104,7
	2014	101,7	102,1	103,2	102,8	102,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	100,4	101,5	106,8	107,1	104,0
	2010	102,4	99,5	101,8	101,5	101,2
	2011	104,1	103,3	108,5	110,0	106,5
	2012	108,2	111,4	111,0	109,5	110,1
	2013	102,9	105,7	101,7	101,3	102,9
	2014	93,9	100,2	102,0	100,9	99,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	97,6	96,8	80,0	88,7	91,2
	2010	70,7	109,0	101,6	117,6	98,1
	2011	119,0	130,6	96,9	96,3	109,0
	2012	108,8	83,7	81,1	88,5	89,5
	2013	90,5	92,5	105,5	120,7	101,4
	2014	126,7	123,4	100,0	110,2	113,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	101,7	102,3	100,8	100,2	101,2
	2010	106,8	105,2	105,3	105,2	105,6
	2011	103,1	102,8	105,5	105,5	104,2
	2012	101,6	102,2	102,0	101,9	101,9
	2013	100,3	99,3	98,0	97,6	98,8
	2014	100,1	101,0	102,1	102,0	101,3
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	105,5	104,7	105,5	105,6	105,3
	2010	99,8	100,6	99,8	100,6	100,2
	2011	103,4	103,7	106,6	108,2	105,4
	2012	104,3	104,4	104,5	104,2	104,3
	2013	101,8	103,9	103,3	103,0	103,1
	2014	101,9	101,3	102,2	101,5	101,7
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	107,8	103,5	103,8	103,2	104,6
	2010	102,7	99,2	100,6	100,7	100,9
	2011	99,2	99,3	101,8	103,2	100,9
	2012	98,9	100,1	101,0	101,2	100,3
	2013	101,2	102,7	99,6	98,8	100,5
	2014	98,2	99,8	101,8	101,6	100,3

Tablica 19. Struktura PKB według sekcji w latach 2009-2014, ceny bieżące.

Table 19. Structure of GDP by sections in 2009-2014, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2009	90,6	88,3	87,4	89,0	88,8
	2010	89,0	87,7	87,2	88,3	88,1
	2011	88,7	87,5	87,1	88,3	87,9
	2012	89,3	88,4	88,1	88,7	88,6
	2013	90,3	88,4	88,2	88,7	88,8
	2014	89,2	88,3	88,2	88,7	88,6
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	23,7	20,6	20,2	23,4	22,1
	2010	21,7	20,5	20,3	23,9	21,7
	2011	23,7	20,0	20,2	25,0	22,3
	2012	24,3	20,3	20,6	24,1	22,4
	2013	25,3	21,1	20,9	24,4	22,9
	2014	25,4	21,0	20,8	24,4	22,9
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	5,3	7,4	8,0	8,5	7,4
	2010	4,9	7,2	8,3	8,5	7,3
	2011	4,8	7,9	8,5	7,9	7,3
	2012	4,4	7,5	7,5	7,4	6,7
	2013	4,3	6,5	7,6	7,7	6,6
	2014	4,4	6,6	7,6	7,8	6,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	18,2	17,0	17,5	15,6	17,0
	2010	18,6	16,8	17,5	15,7	17,1
	2011	17,5	16,3	16,9	14,8	16,3
	2012	18,4	16,9	17,7	15,3	17,0
	2013	18,2	16,9	17,5	15,2	16,9
	2014	18,2	17,0	17,7	15,1	16,9
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	4,3	4,9	5,6	5,0	4,9
	2010	4,3	4,7	5,3	4,6	4,7
	2011	4,2	4,5	5,5	5,0	4,8
	2012	4,3	5,1	6,4	5,7	5,4
	2013	4,3	4,9	6,2	5,7	5,3
	2014	4,6	5,2	6,8	5,9	5,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	0,8	1,1	1,3	1,1	1,1
	2010	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
	2011	0,8	1,0	1,3	1,2	1,1
	2012	0,8	1,0	1,3	1,2	1,1
	2013	0,9	1,1	1,4	1,2	1,1
	2014	0,9	1,1	1,4	1,3	1,2
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	3,5	4,0	3,5	3,6	3,6
	2010	3,2	3,8	3,3	3,3	3,4
	2011	3,2	3,6	3,2	3,2	3,3
	2012	3,3	3,7	3,3	3,3	3,4
	2013	3,4	3,7	3,2	3,2	3,4
	2014	2,7	3,2	3,0	3,1	3,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	3,7	3,2	3,8	3,4	3,5
	2010	3,2	3,5	4,2	3,6	3,6
	2011	3,7	4,6	4,1	3,0	3,8
	2012	3,9	4,0	3,5	2,9	3,5
	2013	3,4	3,5	3,9	3,3	3,5
	2014	3,8	4,4	3,8	3,2	3,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	5,0	5,0	4,6	4,2	4,7
	2010	5,1	5,0	4,7	4,1	4,7
	2011	4,8	4,9	4,7	4,1	4,6
	2012	4,6	4,9	4,8	4,2	4,6
	2013	4,5	4,8	4,6	4,0	4,5
	2014	4,4	4,9	4,6	4,1	4,5
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	6,6	7,4	5,9	5,7	6,4
	2010	6,5	7,2	5,8	5,4	6,2
	2011	6,2	7,2	6,0	5,4	6,2
	2012	6,1	7,5	6,2	5,7	6,4
	2013	6,2	7,7	6,3	5,7	6,4
	2014	6,3	7,7	6,3	5,6	6,4
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	15,6	12,7	12,9	13,4	13,6
	2010	16,3	12,6	12,7	13,0	13,6
	2011	15,4	12,2	12,4	13,0	13,2
	2012	14,9	12,1	12,4	13,1	13,1
	2013	15,3	12,7	12,3	12,6	13,2
	2014	14,1	11,9	11,8	12,5	12,6

WYKRES 1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących
Structure of GDP by sections at current prices



Tablica 20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2009-2014, ceny bieżące.

Table 20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2009-2014, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2009	23,4	24,1	24,6	27,9	100,0
	2010	22,9	24,2	24,6	28,3	100,0
	2011	22,9	24,2	24,6	28,3	100,0
	2012	23,3	24,4	24,7	27,6	100,0
	2013	23,2	24,1	24,8	27,9	100,0
	2014	23,4	24,3	24,7	27,6	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2009	23,9	24,0	24,2	27,9	100,0
	2010	23,1	24,1	24,4	28,4	100,0
	2011	23,0	24,1	24,4	28,5	100,0
	2012	23,5	24,3	24,5	27,7	100,0
	2013	23,4	24,0	24,7	27,9	100,0
	2014	23,5	24,2	24,6	27,7	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	25,3	22,4	22,6	29,7	100,0
	2010	22,8	22,9	23,0	31,3	100,0
	2011	24,4	21,7	22,2	31,7	100,0
	2012	25,3	22,1	22,8	29,8	100,0
	2013	25,5	22,2	22,6	29,7	100,0
	2014	25,9	22,2	22,4	29,5	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	16,8	24,1	26,8	32,3	100,0
	2010	15,2	24,1	27,9	32,8	100,0
	2011	15,0	25,9	28,5	30,6	100,0
	2012	15,3	27,1	27,4	30,2	100,0
	2013	15,2	23,7	28,6	32,5	100,0
	2014	15,4	24,0	28,3	32,3	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	25,0	24,1	25,4	25,5	100,0
	2010	24,9	23,8	25,3	26,0	100,0
	2011	24,6	24,2	25,5	25,7	100,0
	2012	25,2	24,2	25,7	24,9	100,0
	2013	25,0	24,1	25,8	25,1	100,0
	2014	25,2	24,3	25,9	24,6	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	20,5	23,7	27,7	28,1	100,0
	2010	20,8	24,2	27,5	27,5	100,0
	2011	20,0	22,4	28,1	29,5	100,0
	2012	18,3	23,2	29,5	29,0	100,0
	2013	18,6	22,2	29,1	30,1	100,0
	2014	19,1	22,4	29,5	29,0	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	17,0	24,5	29,8	28,7	100,0
	2010	17,7	25,4	29,4	27,5	100,0
	2011	17,2	22,8	29,8	30,2	100,0
	2012	17,2	22,4	30,1	30,3	100,0
	2013	17,5	22,6	29,9	30,0	100,0
	2014	17,3	22,1	30,4	30,2	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	22,3	26,4	23,9	27,4	100,0
	2010	21,6	27,0	24,0	27,4	100,0
	2011	22,0	26,3	23,9	27,8	100,0
	2012	22,8	26,5	23,9	26,8	100,0
	2013	23,0	26,8	23,4	26,8	100,0
	2014	21,1	26,2	24,5	28,2	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	24,7	21,8	26,6	26,9	100,0
	2010	20,4	23,5	28,3	27,8	100,0
	2011	22,2	29,4	26,3	22,1	100,0
	2012	25,4	27,9	24,2	22,5	100,0
	2013	22,4	24,0	27,4	26,2	100,0
	2014	23,6	28,4	24,7	23,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	24,9	25,8	24,4	24,9	100,0
	2010	25,1	25,7	24,5	24,7	100,0
	2011	23,8	25,8	25,3	25,1	100,0
	2012	23,0	26,2	25,6	25,2	100,0
	2013	23,2	26,2	25,7	24,9	100,0
	2014	22,8	26,6	25,7	24,9	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	24,2	27,9	23,0	24,9	100,0
	2010	24,0	28,3	23,2	24,5	100,0
	2011	22,9	28,2	23,9	25,0	100,0
	2012	22,3	28,7	24,2	24,8	100,0
	2013	22,5	28,8	24,2	24,5	100,0
	2014	22,9	28,9	24,2	24,0	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	26,9	22,5	23,3	27,3	100,0
	2010	27,4	22,5	23,0	27,1	100,0
	2011	26,6	22,3	23,2	27,9	100,0
	2012	26,5	22,5	23,3	27,7	100,0
	2013	27,0	23,2	23,1	26,7	100,0
	2014	26,2	22,9	23,3	27,6	100,0

Tablica 21. Struktura PKB według sekcji w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 21. Structure of GDP by sections in 2009-2014, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2009	88,5	87,4	87,3	87,0	87,5
	2010	90,9	88,6	87,6	88,7	88,9
	2011	88,9	87,8	87,3	88,2	88,1
	2012	88,6	87,6	87,3	88,3	88,0
	2013	89,4	88,6	88,1	88,8	88,7
	2014	89,9	88,1	88,0	88,4	88,6
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	21,5	19,4	20,5	23,1	21,2
	2010	24,9	21,3	21,8	24,5	23,1
	2011	23,9	20,6	20,6	24,6	22,5
	2012	24,4	19,9	20,4	24,6	22,5
	2013	24,8	21,1	21,3	24,8	23,2
	2014	25,7	21,1	20,7	24,4	23,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	5,1	7,3	8,5	8,8	7,5
	2010	4,9	7,6	8,4	9,0	7,5
	2011	4,9	8,0	8,9	8,7	7,7
	2012	4,5	7,6	7,8	7,7	7,0
	2013	4,3	6,6	7,8	7,9	6,7
	2014	4,5	6,7	7,6	7,7	6,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	18,1	16,6	17,3	15,0	16,7
	2010	18,5	16,8	17,4	15,7	17,0
	2011	17,1	15,8	16,5	14,3	15,9
	2012	17,8	16,4	17,3	14,8	16,5
	2013	18,1	16,8	17,4	14,9	16,7
	2014	18,3	16,9	17,6	15,0	16,9
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	3,8	4,4	5,1	4,5	4,5
	2010	4,1	4,9	5,4	4,7	4,8
	2011	4,5	4,9	5,7	5,0	5,0
	2012	4,3	5,2	6,3	5,4	5,3
	2013	4,3	5,0	6,2	5,7	5,3
	2014	4,5	4,9	6,4	5,5	5,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	0,8	1,0	1,3	1,0	1,0
	2010	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
	2011	0,8	1,1	1,3	1,1	1,1
	2012	0,8	1,0	1,3	1,2	1,1
	2013	0,9	1,1	1,3	1,2	1,1
	2014	0,9	1,1	1,4	1,2	1,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	3,4	4,0	3,8	3,7	3,7
	2010	3,5	3,9	3,4	3,4	3,6
	2011	3,3	3,7	3,4	3,4	3,5
	2012	3,4	3,9	3,5	3,5	3,6
	2013	3,2	3,8	3,3	3,4	3,4
	2014	2,8	3,5	3,2	3,4	3,3
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	4,1	3,5	2,7	2,9	3,3
	2010	3,0	3,4	3,5	3,3	3,3
	2011	3,5	4,4	3,9	3,3	3,8
	2012	3,7	3,8	3,3	2,7	3,3
	2013	3,5	3,7	3,6	3,3	3,5
	2014	3,8	4,1	3,9	3,7	3,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	5,1	5,2	4,8	4,3	4,8
	2010	5,2	5,1	4,7	4,1	4,7
	2011	4,9	5,0	4,8	4,1	4,7
	2012	4,6	5,0	4,8	4,1	4,6
	2013	4,5	4,9	4,6	4,0	4,5
	2014	4,4	4,8	4,5	3,9	4,4
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	6,5	7,5	6,1	5,7	6,4
	2010	6,5	7,3	5,7	5,4	6,2
	2011	6,3	7,3	6,0	5,5	6,2
	2012	6,0	7,4	6,2	5,6	6,3
	2013	6,3	7,8	6,2	5,6	6,4
	2014	6,3	7,6	6,2	5,5	6,4
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	15,9	12,8	13,2	12,8	13,6
	2010	15,8	12,3	12,5	12,7	13,2
	2011	15,4	12,0	12,3	12,7	13,1
	2012	14,6	12,0	12,3	13,0	13,0
	2013	15,0	12,4	12,0	12,5	12,9
	2014	14,4	12,2	12,1	12,6	12,8

Tablica 22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2009-2014, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2009	23,5	24,2	24,4	27,9	100,0
	2010	23,2	24,1	24,6	28,1	100,0
	2011	23,1	24,1	24,6	28,2	100,0
	2012	23,5	24,2	24,6	27,7	100,0
	2013	23,2	24,1	24,8	27,9	100,0
	2014	23,3	24,1	24,8	27,8	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2009	23,9	24,1	24,3	27,7	100,0
	2010	23,8	24,0	24,2	28,0	100,0
	2011	23,2	24,1	24,4	28,3	100,0
	2012	23,7	24,1	24,4	27,8	100,0
	2013	23,4	24,1	24,6	27,9	100,0
	2014	23,6	24,0	24,7	27,7	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	23,9	22,1	23,6	30,4	100,0
	2010	24,9	22,2	23,1	29,8	100,0
	2011	24,6	22,1	22,5	30,8	100,0
	2012	25,7	21,6	22,3	30,4	100,0
	2013	25,0	22,1	23,0	29,9	100,0
	2014	26,1	22,1	22,3	29,5	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	16,1	23,6	27,5	32,8	100,0
	2010	15,0	24,2	27,3	33,5	100,0
	2011	14,6	25,2	28,3	31,9	100,0
	2012	15,3	26,6	27,5	30,6	100,0
	2013	14,7	23,7	28,9	32,7	100,0
	2014	15,7	24,1	28,4	31,8	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	25,6	24,0	25,3	25,1	100,0
	2010	25,1	23,8	25,2	25,9	100,0
	2011	24,9	24,1	25,5	25,5	100,0
	2012	25,4	24,1	25,7	24,8	100,0
	2013	25,1	24,2	25,8	24,9	100,0
	2014	25,2	24,1	26,0	24,7	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	20,2	23,8	27,8	28,2	100,0
	2010	20,1	24,6	27,9	27,4	100,0
	2011	20,7	23,6	27,6	28,1	100,0
	2012	19,1	23,6	29,0	28,3	100,0
	2013	19,0	22,5	28,8	29,7	100,0
	2014	19,6	22,2	29,7	28,5	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	17,5	24,2	30,0	28,3	100,0
	2010	18,0	25,2	29,2	27,6	100,0
	2011	17,6	23,9	29,8	28,7	100,0
	2012	17,7	22,8	29,8	29,7	100,0
	2013	17,7	22,7	29,8	29,8	100,0
	2014	17,8	22,5	30,0	29,7	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	21,4	26,2	24,5	27,9	100,0
	2010	22,8	26,6	23,7	26,9	100,0
	2011	22,0	25,9	24,2	27,9	100,0
	2012	22,6	26,3	23,8	27,3	100,0
	2013	21,9	26,6	23,8	27,7	100,0
	2014	20,3	26,1	24,8	28,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	29,6	26,0	19,9	24,5	100,0
	2010	20,8	25,0	26,1	28,1	100,0
	2011	21,5	28,1	25,4	25,0	100,0
	2012	26,2	27,5	24,0	22,3	100,0
	2013	23,0	25,5	25,1	26,4	100,0
	2014	23,0	25,3	25,3	26,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	24,9	26,1	24,4	24,6	100,0
	2010	25,5	25,9	24,2	24,4	100,0
	2011	24,4	25,6	25,2	24,8	100,0
	2012	23,3	26,2	25,7	24,8	100,0
	2013	23,3	26,5	25,5	24,7	100,0
	2014	23,2	26,5	25,7	24,6	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	23,9	28,5	22,9	24,7	100,0
	2010	24,3	28,4	22,7	24,6	100,0
	2011	23,2	28,1	23,8	24,9	100,0
	2012	22,6	28,6	24,2	24,6	100,0
	2013	22,6	29,1	24,1	24,2	100,0
	2014	23,0	29,0	24,2	23,8	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKĄ ZDROWOTNĄ I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	27,3	22,8	23,7	26,2	100,0
	2010	27,5	22,5	23,1	26,9	100,0
	2011	27,1	22,2	23,2	27,5	100,0
	2012	26,6	22,5	23,3	27,6	100,0
	2013	26,9	23,1	23,0	27,0	100,0
	2014	26,2	22,9	23,4	27,5	100,0

Tablica 23. Rozdysponowanie PKB w latach 2009-2014, ceny bieżące.

Table 23. Distribution of GDP in 2009-2014, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2009	319 039,9	328 122,2	335 218,7	379 469,1	1 361 849,9
	2010	328 171,3	348 116,4	354 011,0	407 057,8	1 437 356,5
	2011	355 350,8	375 547,6	382 274,4	440 409,5	1 553 582,3
	2012	376 241,0	393 902,3	399 102,9	446 648,1	1 615 894,3
	2013	384 582,7	400 741,8	412 872,4	463 855,4	1 662 052,3
	2014	403 121,2	418 370,2	426 836,1	476 395,5	1 724 723,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2009	210 701,5	203 952,0	210 535,9	202 289,7	827 479,1
	2010	219 820,8	214 735,2	221 375,0	214 496,4	870 427,4
	2011	237 613,5	233 156,9	237 972,2	230 970,6	939 713,2
	2012	252 159,6	245 514,3	246 020,5	235 658,0	979 352,4
	2013	254 955,9	247 431,1	252 152,7	243 157,0	997 696,7
	2014	264 915,0	255 837,7	257 490,3	246 763,3	1 025 006,3
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2009	63 754,1	62 239,1	59 975,1	70 976,1	256 944,4
	2010	65 138,0	66 485,0	67 731,0	77 348,9	276 702,9
	2011	68 004,0	67 783,0	65 917,9	79 712,9	281 417,8
	2012	70 111,8	70 379,7	69 189,5	82 639,5	292 320,5
	2013	71 840,0	72 160,0	72 655,0	84 904,9	301 559,9
	2014	72 255,0	75 017,0	74 855,1	87 272,0	309 399,1
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2009	48 065,0	63 276,2	65 906,7	110 378,6	287 626,5
	2010	42 004,5	62 564,8	65 992,1	114 211,5	284 772,9
	2011	44 032,0	68 401,1	74 570,1	128 550,3	315 553,5
	2012	48 235,7	70 550,9	74 091,8	121 079,4	313 957,8
	2013	47 376,8	68 462,9	74 364,4	122 607,7	312 811,8
	2014	52 132,1	73 279,2	80 395,9	131 976,6	337 783,8
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2009	-5 194,5	-3 145,4	-860,1	-3 386,2	-12 586,2
	2010	1 539,7	4 238,2	3 741,8	7 319,1	16 838,8
	2011	5 514,3	10 028,1	6 997,3	7 114,4	29 654,1
	2012	6 913,9	3 751,8	3 694,9	4 715,7	19 076,3
	2013	3 685,3	-3 073,2	1 347,1	2 173,5	4 132,7
	2014	3 454,3	2 659,5	3 366,2	2 049,9	11 529,9
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	125 075,6	126 610,4	127 796,8	132 248,6	511 731,4
	2010	130 080,6	146 993,4	150 038,7	154 586,5	581 699,2
	2011	155 643,4	163 552,3	169 559,9	181 394,8	670 150,4
	2012	177 459,9	181 984,3	182 364,0	186 163,3	727 971,5
	2013	178 939,6	189 639,6	198 672,7	199 091,8	766 343,7
	2014	193 646,9	197 831,4	202 715,8	211 368,2	805 562,3
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	126 460,5	128 133,9	131 441,9	135 971,6	522 007,9
	2010	133 986,6	150 751,6	158 710,3	164 345,5	607 794,0
	2011	158 995,3	171 195,6	176 550,1	190 802,0	697 543,0
	2012	182 193,3	182 108,8	180 049,4	186 997,6	731 349,1
	2013	175 747,7	177 676,8	190 106,4	191 451,7	734 982,6
	2014	186 893,7	190 127,0	195 771,7	206 391,4	779 183,8
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2009	320 424,8	329 645,7	338 863,8	383 192,1	1 372 126,4
	2010	332 077,3	351 874,6	362 682,6	416 816,8	1 463 451,3
	2011	358 702,7	383 190,9	389 264,6	449 816,7	1 580 974,9
	2012	380 974,4	394 026,8	396 788,3	447 482,4	1 619 271,9
	2013	381 390,8	388 779,0	404 306,1	456 215,3	1 630 691,2
	2014	396 368,0	410 665,8	419 892,0	471 418,7	1 698 344,5

Tablica 24. Rozdysponowanie PKB w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 24. Distribution of GDP in 2009-2014, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2009	308 589,1	316 834,7	319 552,7	365 992,7	1 310 969,2
	2010	327 171,8	340 667,5	347 511,7	396 872,0	1 412 223,0
	2011	346 543,6	363 482,7	370 497,7	425 276,5	1 505 800,5
	2012	371 499,2	383 135,9	388 726,9	437 580,4	1 580 942,4
	2013	381 034,9	395 932,8	407 686,7	458 195,2	1 642 849,6
	2014	399 785,8	413 708,9	426 647,7	476 785,3	1 716 927,7
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2009	207 700,2	198 639,2	202 499,9	197 050,4	805 889,7
	2010	217 197,5	208 838,4	215 530,0	206 737,2	848 303,1
	2011	229 813,1	222 504,4	227 814,5	216 782,6	896 914,6
	2012	245 982,8	236 264,3	238 424,2	227 969,9	948 641,2
	2013	254 698,7	245 317,3	249 181,6	240 524,1	989 721,7
	2014	262 946,6	254 622,5	260 186,8	250 393,0	1 028 148,9
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2009	61 988,1	59 587,4	57 697,3	67 463,5	246 736,3
	2010	64 039,7	63 643,9	64 661,8	73 056,8	265 402,2
	2011	66 317,6	65 399,3	63 359,0	75 268,8	270 344,7
	2012	68 323,5	67 245,6	67 001,3	79 483,5	282 053,9
	2013	71 280,0	71 161,8	71 722,5	84 155,1	298 319,4
	2014	72 074,8	74 755,7	75 207,8	87 932,9	309 971,2
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2009	46 463,7	61 684,4	64 641,0	110 023,8	282 812,9
	2010	43 044,8	63 100,2	66 135,1	114 235,0	286 515,1
	2011	44 624,9	67 900,9	73 278,4	125 521,7	311 325,9
	2012	47 814,1	69 398,5	72 984,0	120 505,5	310 702,1
	2013	47 496,9	69 066,9	75 240,2	124 862,0	316 666,0
	2014	52 422,1	74 234,6	81 854,7	133 930,3	342 441,7
PRZYRÓST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2009	-4 856,7	-3 180,9	-821,9	-3 177,5	-12 037,0
	2010	1 545,4	3 932,8	3 439,2	6 344,2	15 261,6
	2011	5 036,8	9 258,5	6 396,0	6 405,0	27 096,3
	2012	7 205,2	3 755,3	3 994,1	4 829,4	19 784,0
	2013	3 722,3	-3 137,3	1 359,3	2 081,0	4 025,3
	2014	3 480,6	2 728,0	3 051,5	2 064,2	11 324,3
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	107 793,4	111 717,9	116 937,6	122 249,0	458 697,9
	2010	132 658,4	147 196,0	145 657,1	152 048,1	577 559,6
	2011	150 429,7	156 720,1	158 288,8	162 032,3	627 470,9
	2012	170 274,0	175 453,8	174 925,2	178 487,2	699 140,2
	2013	179 145,6	189 374,6	197 146,4	198 493,0	764 159,6
	2014	192 795,1	197 635,5	205 581,4	213 383,5	809 395,5
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	113 497,6	114 828,5	124 593,3	130 448,9	483 368,3
	2010	134 853,7	149 799,4	151 640,6	158 856,7	595 150,4
	2011	153 035,1	161 877,2	162 215,9	163 949,9	641 078,1
	2012	171 557,7	172 654,5	172 264,3	176 947,5	693 424,0
	2013	178 824,4	179 607,9	190 713,3	195 257,1	744 402,7
	2014	187 530,7	194 127,4	203 026,6	214 295,7	798 980,4
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2009	314 293,3	319 945,3	327 208,4	374 192,6	1 335 639,6
	2010	329 367,1	343 270,9	353 495,2	403 680,6	1 429 813,8
	2011	349 149,0	368 639,8	374 424,8	427 194,1	1 519 407,7
	2012	372 782,9	380 336,6	386 066,0	436 040,7	1 575 226,2
	2013	380 713,7	386 166,1	401 253,6	454 959,3	1 623 092,7
	2014	394 521,4	410 200,8	424 092,9	477 697,5	1 706 512,6

Tablica 25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2009-2014.

Table 25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2009-2014.

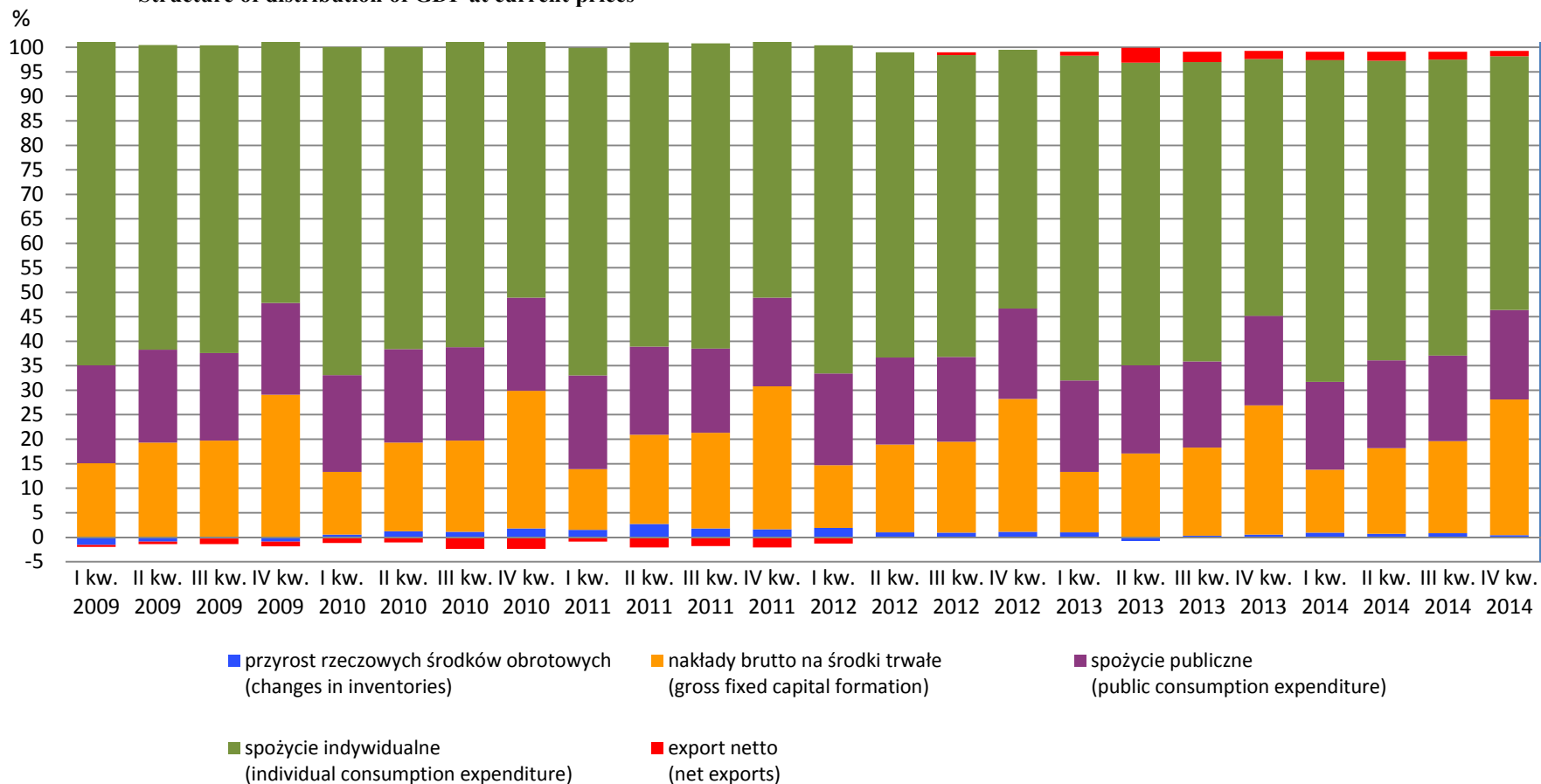
Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2009	101,5	101,9	102,7	104,2	102,6
	2010	102,1	103,6	104,0	104,8	103,7
	2011	104,6	104,5	104,8	105,1	104,8
	2012	103,7	102,2	101,3	100,2	101,8
	2013	100,5	100,7	102,3	103,0	101,7
	2014	103,4	103,5	103,3	103,1	103,3
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2009	104,0	102,6	103,6	103,2	103,3
	2010	101,7	102,7	102,6	103,1	102,5
	2011	103,5	103,5	103,0	102,1	103,0
	2012	102,1	101,4	100,2	100,0	101,0
	2013	100,3	100,4	101,2	102,4	101,1
	2014	102,9	103,0	103,2	103,1	103,1
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2009	108,6	102,2	100,3	103,3	103,6
	2010	99,2	102,5	108,0	103,7	103,3
	2011	100,9	98,2	93,6	98,2	97,7
	2012	99,2	99,3	101,5	100,9	100,2
	2013	100,9	101,5	103,5	102,2	102,1
	2014	100,1	103,7	103,5	103,7	102,8
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2009	99,3	95,3	97,1	100,0	98,1
	2010	90,7	100,7	100,1	102,5	99,6
	2011	105,7	108,3	111,4	110,0	109,3
	2012	106,5	100,1	97,7	95,1	98,5
	2013	99,5	98,2	101,3	102,7	100,9
	2014	111,2	108,7	109,9	109,0	109,5
PRZYRÓST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2009	-48,9	-46,9	-11,1	162,3	-54,3
	2010	-29,3	-123,7	-441,0	-189,5	-121,3
	2011	293,5	214,2	188,0	86,6	160,9
	2012	135,0	37,3	56,9	66,7	66,7
	2013	55,5	-83,6	35,8	43,2	21,1
	2014	101,3	-87,8	224,2	84,6	274,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	88,7	89,7	94,3	102,5	93,7
	2010	110,6	118,2	111,8	111,1	112,9
	2011	112,7	105,7	107,8	105,8	107,9
	2012	105,7	105,0	103,1	103,6	104,3
	2013	101,0	103,6	108,1	107,0	105,0
	2014	107,1	104,8	103,8	106,9	105,6
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	84,7	82,1	87,3	96,6	87,6
	2010	109,7	120,9	112,6	113,1	114,0
	2011	111,2	105,8	104,7	101,0	105,5
	2012	103,3	98,1	98,1	98,5	99,4
	2013	98,9	98,8	105,2	104,2	101,8
	2014	107,3	109,4	107,3	110,7	108,7
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2009	99,3	98,0	99,2	102,0	99,7
	2010	101,9	104,6	104,5	105,7	104,2
	2011	104,1	104,6	103,5	103,2	103,8
	2012	102,5	99,1	99,1	98,2	99,6
	2013	99,5	98,4	101,0	101,8	100,2
	2014	103,4	105,6	104,9	104,6	104,6

Tablica 26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2009-2014, ceny bieżące.

Table 26. Structure of distribution of GDP in 2009-2014, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2009	66,0	62,2	62,8	53,3	60,8
	2010	67,0	61,7	62,6	52,8	60,6
	2011	66,9	62,1	62,3	52,4	60,5
	2012	67,0	62,3	61,6	52,8	60,6
	2013	66,3	61,8	61,1	52,4	60,0
	2014	65,7	61,2	60,4	51,8	59,4
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2009	20,0	19,0	17,9	18,7	18,9
	2010	19,8	19,1	19,1	19,0	19,3
	2011	19,1	18,0	17,2	18,1	18,1
	2012	18,7	17,8	17,3	18,5	18,1
	2013	18,7	18,0	17,6	18,3	18,1
	2014	17,9	17,9	17,5	18,3	18,0
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2009	15,1	19,3	19,7	29,1	21,1
	2010	12,8	18,1	18,6	28,1	19,8
	2011	12,4	18,2	19,5	29,2	20,3
	2012	12,8	17,9	18,6	27,1	19,4
	2013	12,3	17,1	18,0	26,4	18,8
	2014	12,9	17,5	18,8	27,7	19,6
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2009	-1,6	-0,9	-0,3	-0,9	-1,0
	2010	0,5	1,2	1,1	1,8	1,2
	2011	1,5	2,7	1,8	1,6	1,9
	2012	1,9	1,0	0,9	1,1	1,2
	2013	1,0	-0,8	0,3	0,5	0,3
	2014	0,9	0,7	0,8	0,4	0,7
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	39,2	38,6	38,1	34,9	37,6
	2010	39,6	42,1	42,4	38,0	40,5
	2011	43,8	43,5	44,4	41,2	43,2
	2012	47,1	46,2	45,7	41,7	45,1
	2013	46,5	47,3	48,1	42,9	46,1
	2014	48,0	47,3	47,5	44,4	46,7
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	39,6	39,1	39,2	35,9	38,3
	2010	40,8	43,2	44,8	40,4	42,4
	2011	44,7	45,6	46,2	43,3	44,9
	2012	48,4	46,2	45,1	41,9	45,3
	2013	45,7	44,3	46,0	41,2	44,2
	2014	46,3	45,5	45,9	43,3	45,2
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2009	100,4	100,5	101,1	101,0	100,7
	2010	101,2	101,1	102,4	102,4	101,9
	2011	100,9	102,0	101,8	102,1	101,7
	2012	101,3	100,0	99,4	100,2	100,2
	2013	99,2	97,0	97,9	98,3	98,1
	2014	98,3	98,2	98,4	98,9	98,5

WYKRES 2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących
Structure of distribution of GDP at current prices



Tablica 27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2009-2014, ceny bieżące.

Table 27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2009-2014, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2009	23,4	24,1	24,6	27,9	100,0
	2010	22,9	24,2	24,6	28,3	100,0
	2011	22,9	24,2	24,6	28,3	100,0
	2012	23,3	24,4	24,7	27,6	100,0
	2013	23,2	24,1	24,8	27,9	100,0
	2014	23,4	24,3	24,7	27,6	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2009	25,6	24,6	25,4	24,4	100,0
	2010	25,3	24,7	25,4	24,6	100,0
	2011	25,3	24,8	25,3	24,6	100,0
	2012	25,7	25,1	25,1	24,1	100,0
	2013	25,5	24,8	25,3	24,4	100,0
	2014	25,8	25,0	25,1	24,1	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2009	24,9	24,2	23,3	27,6	100,0
	2010	23,5	24,0	24,5	28,0	100,0
	2011	24,2	24,1	23,4	28,3	100,0
	2012	23,9	24,1	23,7	28,3	100,0
	2013	23,8	23,9	24,1	28,2	100,0
	2014	23,4	24,2	24,2	28,2	100,0
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2009	16,7	22,0	22,9	38,4	100,0
	2010	14,7	22,0	23,2	40,1	100,0
	2011	14,0	21,7	23,6	40,7	100,0
	2012	15,3	22,5	23,6	38,6	100,0
	2013	15,1	21,9	23,8	39,2	100,0
	2014	15,4	21,7	23,8	39,1	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2009	41,3	25,0	6,8	26,9	100,0
	2010	9,1	25,2	22,2	43,5	100,0
	2011	18,6	33,8	23,6	24,0	100,0
	2012	36,2	19,7	19,4	24,7	100,0
	2013	89,2	-74,4	32,6	52,6	100,0
	2014	29,9	23,1	29,2	17,8	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	24,5	24,7	25,0	25,8	100,0
	2010	22,3	25,3	25,8	26,6	100,0
	2011	23,2	24,4	25,3	27,1	100,0
	2012	24,3	25,0	25,1	25,6	100,0
	2013	23,4	24,7	25,9	26,0	100,0
	2014	24,0	24,6	25,2	26,2	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	24,3	24,5	25,2	26,0	100,0
	2010	22,1	24,8	26,1	27,0	100,0
	2011	22,8	24,5	25,3	27,4	100,0
	2012	24,9	24,9	24,6	25,6	100,0
	2013	23,9	24,2	25,9	26,0	100,0
	2014	24,0	24,4	25,1	26,5	100,0
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2009	23,4	24,0	24,7	27,9	100,0
	2010	22,7	24,0	24,8	28,5	100,0
	2011	22,7	24,2	24,6	28,5	100,0
	2012	23,6	24,3	24,5	27,6	100,0
	2013	23,4	23,8	24,8	28,0	100,0
	2014	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0

Tablica 28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 28. Structure of distribution of GDP in 2009-2014, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2009	67,3	62,7	63,4	53,8	61,5
	2010	66,4	61,3	62,0	52,2	60,1
	2011	66,3	61,2	61,5	51,0	59,5
	2012	66,2	61,7	61,3	52,1	60,0
	2013	66,8	62,0	61,1	52,5	60,2
	2014	65,8	61,5	61,0	52,5	59,9
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2009	20,1	18,8	18,1	18,4	18,8
	2010	19,7	18,7	18,6	18,4	18,8
	2011	19,1	17,9	17,1	17,7	18,0
	2012	18,4	17,6	17,2	18,2	17,8
	2013	18,7	18,0	17,6	18,4	18,2
	2014	18,0	18,1	17,6	18,4	18,1
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2009	15,1	19,5	20,2	30,1	21,6
	2010	13,2	18,5	19,0	28,9	20,3
	2011	12,9	18,7	19,8	29,5	20,7
	2012	12,9	18,1	18,8	27,5	19,7
	2013	12,5	17,4	18,5	27,3	19,3
	2014	13,1	17,9	19,2	28,1	19,9
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2009	-1,6	-1,0	-0,3	-0,9	-0,8
	2010	0,5	1,3	1,0	1,6	1,1
	2011	1,5	2,5	1,7	1,5	1,8
	2012	1,9	1,0	1,0	1,1	1,3
	2013	1,0	-0,8	0,3	0,5	0,2
	2014	0,9	0,7	0,7	0,4	0,7
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	34,9	35,2	36,6	33,3	35,0
	2010	40,5	43,2	41,9	38,3	41,0
	2011	43,4	43,1	42,7	38,1	41,7
	2012	45,8	45,8	45,0	40,8	44,2
	2013	47,0	47,8	48,4	43,3	46,5
	2014	48,2	47,8	48,2	44,8	47,1
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	36,8	36,2	39,0	35,6	36,9
	2010	41,2	44,0	43,5	40,0	42,1
	2011	44,2	44,5	43,8	38,6	42,6
	2012	46,2	45,1	44,3	40,4	43,9
	2013	46,9	45,4	46,8	42,6	45,3
	2014	46,9	46,9	47,6	44,9	46,5
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2009	101,9	101,0	102,4	102,3	101,9
	2010	100,7	100,8	101,6	101,7	101,1
	2011	100,8	101,4	101,1	100,5	100,9
	2012	100,4	99,3	99,3	99,6	99,7
	2013	99,9	97,6	98,4	99,3	98,8
	2014	98,7	99,2	99,4	100,2	99,4

Tablica 29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2009-2014, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2009-2014, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2009	23,5	24,2	24,4	27,9	100,0
	2010	23,2	24,1	24,6	28,1	100,0
	2011	23,1	24,1	24,6	28,2	100,0
	2012	23,5	24,2	24,6	27,7	100,0
	2013	23,2	24,1	24,8	27,9	100,0
	2014	23,3	24,1	24,8	27,8	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2009	25,8	24,6	25,1	24,5	100,0
	2010	25,6	24,6	25,4	24,4	100,0
	2011	25,6	24,8	25,4	24,2	100,0
	2012	26,0	24,9	25,1	24,0	100,0
	2013	25,7	24,8	25,2	24,3	100,0
	2014	25,6	24,8	25,3	24,3	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2009	25,1	24,2	23,4	27,3	100,0
	2010	24,1	24,0	24,4	27,5	100,0
	2011	24,6	24,2	23,4	27,8	100,0
	2012	24,2	23,8	23,8	28,2	100,0
	2013	23,9	23,9	24,0	28,2	100,0
	2014	23,2	24,1	24,3	28,4	100,0
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2009	16,4	21,8	22,9	38,9	100,0
	2010	15,0	22,0	23,1	39,9	100,0
	2011	14,4	21,8	23,5	40,3	100,0
	2012	15,4	22,3	23,5	38,8	100,0
	2013	15,0	21,8	23,8	39,4	100,0
	2014	15,3	21,7	23,9	39,1	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2009	40,4	26,4	6,8	26,4	100,0
	2010	10,1	25,8	22,5	41,6	100,0
	2011	18,6	34,2	23,6	23,6	100,0
	2012	36,4	19,0	20,2	24,4	100,0
	2013	92,4	-77,9	33,8	51,7	100,0
	2014	30,7	24,1	27,0	18,2	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	23,4	24,4	25,5	26,7	100,0
	2010	23,0	25,5	25,2	26,3	100,0
	2011	24,0	25,0	25,2	25,8	100,0
	2012	24,4	25,1	25,0	25,5	100,0
	2013	23,4	24,8	25,8	26,0	100,0
	2014	23,8	24,4	25,4	26,4	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2009	23,4	23,8	25,8	27,0	100,0
	2010	22,6	25,2	25,5	26,7	100,0
	2011	23,8	25,3	25,3	25,6	100,0
	2012	24,8	24,9	24,8	25,5	100,0
	2013	24,1	24,1	25,6	26,2	100,0
	2014	23,5	24,3	25,4	26,8	100,0
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2009	23,5	24,0	24,5	28,0	100,0
	2010	23,1	24,0	24,7	28,2	100,0
	2011	23,0	24,3	24,6	28,1	100,0
	2012	23,7	24,1	24,5	27,7	100,0
	2013	23,5	23,8	24,7	28,0	100,0
	2014	23,1	24,0	24,9	28,0	100,0

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2010**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
NON – SEASONALLY ADJUSTED DATA
constant prices of 2010**

Tablica 30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2009-2014, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 30. GDP and gross value added in 2009-2014, constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2009	326 271,1	334 989,1	337 862,9	386 963,8	1 386 086,9
	2010	332 994,5	346 730,4	353 696,4	403 935,2	1 437 356,5
	2011	346 543,6	363 482,8	370 497,7	425 276,5	1 505 800,6
	2012	360 073,4	371 352,2	376 771,3	424 122,2	1 532 319,1
	2013	361 327,5	375 454,9	386 600,9	434 497,0	1 557 880,3
	2014	374 728,6	387 778,9	399 906,8	446 901,9	1 609 316,2
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2009	290 186,6	294 455,9	296 662,2	338 440,9	1 219 745,6
	2010	299 872,1	304 223,0	306 836,6	354 971,7	1 265 903,4
	2011	308 079,1	319 311,6	323 458,6	375 030,0	1 325 879,3
	2012	319 670,7	325 731,1	329 511,7	375 284,3	1 350 197,8
	2013	321 086,7	330 747,6	338 510,4	383 574,5	1 373 919,2
	2014	334 408,1	339 337,9	349 509,4	392 177,5	1 415 432,9
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	68 669,7	63 586,4	67 748,8	87 480,0	287 484,9
	2010	77 679,1	69 419,2	72 258,1	92 916,9	312 273,3
	2011	83 134,5	75 026,6	76 238,0	104 544,8	338 943,9
	2012	88 762,2	74 715,2	77 253,8	104 996,3	345 727,5
	2013	90 673,8	80 010,2	83 255,4	108 559,2	362 498,6
	2014	97 796,9	83 011,4	83 816,8	110 472,1	375 097,2
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	15 944,1	23 273,8	27 218,1	32 374,1	98 810,1
	2010	15 761,0	25 348,7	28 629,5	35 067,9	104 807,1
	2011	16 947,8	29 228,8	32 873,8	37 070,1	116 120,5
	2012	17 209,3	29 852,5	30 885,9	34 433,9	112 381,6
	2013	16 738,3	26 891,2	32 781,8	37 138,6	113 549,9
	2014	18 632,6	28 699,5	33 756,3	37 814,3	118 902,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	60 400,0	56 678,1	59 780,7	59 271,7	236 130,5
	2010	61 717,1	58 307,8	61 866,5	63 451,4	245 342,8
	2011	59 333,0	57 492,5	61 009,5	61 007,7	238 842,7
	2012	62 581,1	59 420,4	63 373,7	61 080,0	246 455,2
	2013	61 744,7	59 517,0	63 543,3	61 115,2	245 920,2
	2014	63 999,3	61 368,5	66 032,6	62 782,5	254 182,9
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	13 622,8	16 013,4	18 677,6	18 941,6	67 255,4
	2010	13 542,1	16 652,7	18 841,0	18 540,7	67 576,5
	2011	15 760,4	17 937,4	20 952,6	21 364,6	76 015,0
	2012	16 251,6	20 039,1	24 623,9	24 022,0	84 936,6
	2013	16 084,0	19 053,0	24 452,9	25 222,6	84 812,5
	2014	17 233,5	19 460,3	26 127,5	25 083,7	87 905,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	2 630,4	3 636,4	4 508,3	4 243,1	15 018,2
	2010	2 706,1	3 799,3	4 401,9	4 147,9	15 055,2
	2011	2 849,5	3 881,9	4 838,7	4 647,6	16 217,7
	2012	2 991,1	3 852,3	5 035,2	5 017,4	16 896,0
	2013	3 126,7	4 019,8	5 277,3	5 270,1	17 693,9
	2014	3 222,0	4 091,4	5 446,5	5 387,2	18 147,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	10 365,3	12 716,1	11 926,4	13 578,8	48 586,6
	2010	11 204,2	13 072,7	11 651,0	13 249,6	49 177,5
	2011	11 538,9	13 575,8	12 677,6	14 599,9	52 392,2
	2012	13 002,8	15 189,0	13 724,3	15 745,3	57 661,4
	2013	12 980,6	15 758,3	14 139,1	16 436,5	59 314,5
	2014	11 953,3	15 375,7	14 645,2	17 018,7	58 992,9
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	15 708,1	13 825,9	10 552,9	13 004,8	53 091,7
	2010	10 827,8	13 018,4	13 572,8	14 654,6	52 073,6
	2011	12 217,6	15 973,7	14 402,0	14 164,2	56 757,5
	2012	13 327,9	13 952,1	12 197,6	11 327,6	50 805,2
	2013	11 871,1	13 117,3	12 905,4	13 606,0	51 499,8
	2014	13 460,2	14 836,5	14 807,4	15 471,7	58 575,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	15 873,8	16 704,0	15 591,9	15 757,6	63 927,3
	2010	17 175,7	17 513,9	16 347,1	16 497,4	67 534,1
	2011	17 101,9	18 049,5	17 763,5	17 458,2	70 373,1
	2012	16 730,1	18 798,3	18 410,4	17 805,8	71 744,6
	2013	16 522,0	18 769,1	18 044,5	17 512,5	70 848,1
	2014	16 691,4	19 006,4	18 417,8	17 664,8	71 780,4
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	21 134,3	25 193,4	20 278,3	21 811,8	88 417,8
	2010	21 496,3	25 208,0	20 156,5	21 763,0	88 623,8
	2011	21 573,2	26 289,7	22 277,8	23 283,6	93 424,3
	2012	21 987,3	27 916,8	23 560,4	24 017,0	97 481,5
	2013	22 692,7	29 264,9	24 191,2	24 322,2	100 471,0
	2014	23 479,0	29 597,0	24 708,5	24 355,8	102 140,3
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	52 925,1	44 138,3	45 880,3	50 689,1	193 632,8
	2010	53 854,2	43 854,2	45 110,3	52 501,9	195 320,6
	2011	53 436,4	43 806,7	45 688,1	54 167,4	197 098,6
	2012	52 465,8	44 451,1	46 100,8	54 656,1	197 673,8
	2013	53 315,4	45 953,5	45 767,0	53 667,5	198 703,4
	2014	52 257,9	45 670,8	46 716,4	54 702,1	199 347,2

Tablica 31. Rozdysponowanie PKB w latach 2009-2014, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 31. Distribution of GDP in 2009-2014, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2009	326 271,1	334 989,1	337 862,9	386 963,8	1 386 086,9
	2010	332 994,5	346 730,4	353 696,4	403 935,2	1 437 356,5
	2011	346 543,6	363 482,8	370 497,7	425 276,5	1 505 800,6
	2012	360 073,4	371 352,2	376 771,3	424 122,2	1 532 319,1
	2013	361 327,5	375 454,9	386 600,9	434 497,0	1 557 880,3
	2014	374 728,6	387 778,9	399 906,8	446 901,9	1 609 316,2
SPOŻYCIE OGÓLEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2009	289 311,8	277 377,1	279 439,2	283 635,9	1 129 764,0
	2010	293 269,1	284 458,5	292 376,1	291 530,5	1 161 634,2
	2011	299 445,7	291 436,7	294 705,8	295 219,8	1 180 808,0
	2012	303 622,8	293 518,4	295 347,0	296 885,0	1 189 373,2
	2013	304 690,9	296 128,6	300 215,5	303 317,8	1 204 352,8
	2014	310 425,3	305 491,4	310 944,2	313 246,6	1 240 107,5
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2009	218 826,5	209 280,1	213 347,6	207 606,2	849 060,4
	2010	222 862,2	214 285,0	221 151,2	212 129,0	870 427,4
	2011	229 813,1	222 504,4	227 814,5	216 782,6	896 914,6
	2012	234 779,7	225 503,8	227 565,3	217 587,2	905 436,0
	2013	235 475,4	226 802,0	230 374,7	222 370,6	915 022,7
	2014	241 157,6	233 523,2	238 626,4	229 644,2	942 951,4
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2009	42 283,0	59 439,3	64 840,1	108 524,5	275 086,9
	2010	44 607,0	67 053,1	69 588,9	120 568,3	301 817,3
	2011	49 703,3	77 203,1	79 719,0	131 974,3	338 599,7
	2012	53 992,7	71 763,0	75 503,9	122 918,1	324 177,7
	2013	49 866,6	64 177,3	74 555,8	123 538,2	312 137,9
	2014	55 065,5	75 795,6	83 615,9	133 907,2	348 384,2
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2009	46 967,2	62 352,8	65 341,5	111 216,0	285 877,5
	2010	42 783,1	62 716,5	65 733,0	113 540,4	284 773,0
	2011	44 624,9	67 900,9	73 278,4	125 521,7	311 325,9
	2012	47 173,5	68 468,7	72 006,2	118 891,0	306 539,4
	2013	46 374,6	67 435,0	73 462,4	121 911,7	309 183,7
	2014	51 814,1	73 373,6	80 905,3	132 376,9	338 469,9
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2009	330 475,1	336 418,1	344 055,2	393 458,4	1 404 406,8
	2010	337 115,7	351 346,6	361 811,5	413 177,5	1 463 451,3
	2011	349 149,0	368 639,8	374 424,8	427 194,1	1 519 407,7
	2012	358 265,8	365 525,3	371 031,6	419 060,2	1 513 882,9
	2013	355 935,2	361 032,8	375 138,3	425 348,6	1 517 454,9
	2014	367 125,6	381 716,2	394 643,6	444 525,9	1 588 011,3

Tablica 32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2009-2014, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2009-2014, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2009	101,7	101,9	102,2	104,4	102,6
	2010	102,1	103,5	104,7	104,4	103,7
	2011	104,1	104,8	104,8	105,3	104,8
	2012	103,9	102,2	101,7	99,7	101,8
	2013	100,3	101,1	102,6	102,4	101,7
	2014	103,7	103,3	103,4	102,9	103,3
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2009	102,1	102,1	103,1	104,1	102,9
	2010	103,3	103,3	103,4	104,9	103,8
	2011	102,7	105,0	105,4	105,7	104,7
	2012	103,8	102,0	101,9	100,1	101,8
	2013	100,4	101,5	102,7	102,2	101,8
	2014	104,1	102,6	103,2	102,2	103,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	95,5	94,2	100,4	107,3	99,7
	2010	113,1	109,2	106,7	106,2	108,6
	2011	107,0	108,1	105,5	112,5	108,5
	2012	106,8	99,6	101,3	100,4	102,0
	2013	102,2	107,1	107,8	103,4	104,9
	2014	107,9	103,8	100,7	101,8	103,5
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	117,0	110,9	114,2	107,5	112,4
	2010	98,9	108,9	105,2	108,3	106,1
	2011	107,5	115,3	114,8	105,7	110,8
	2012	101,5	102,1	94,0	92,9	96,8
	2013	97,3	90,1	106,1	107,9	101,0
	2014	111,3	106,7	103,0	101,8	104,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	104,2	103,3	106,0	104,8	104,6
	2010	102,2	102,9	103,5	107,1	103,9
	2011	96,1	98,6	98,6	96,1	97,4
	2012	105,5	103,4	103,9	100,1	103,2
	2013	98,7	100,2	100,3	100,1	99,8
	2014	103,7	103,1	103,9	102,7	103,4
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	90,8	95,3	95,4	103,3	96,5
	2010	99,4	104,0	100,9	97,9	100,5
	2011	116,4	107,7	111,2	115,2	112,5
	2012	103,1	111,7	117,5	112,4	111,7
	2013	99,0	95,1	99,3	105,0	99,9
	2014	107,1	102,1	106,8	99,4	103,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	103,4	98,4	105,3	102,5	102,5
	2010	102,9	104,5	97,6	97,8	100,2
	2011	105,3	102,2	109,9	112,0	107,7
	2012	105,0	99,2	104,1	108,0	104,2
	2013	104,5	104,3	104,8	105,0	104,7
	2014	103,1	101,8	103,2	102,2	102,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	100,7	103,4	105,7	105,8	104,0
	2010	108,1	102,8	97,7	97,6	101,2
	2011	103,0	103,8	108,8	110,2	106,5
	2012	112,7	111,9	108,3	107,8	110,1
	2013	99,8	103,7	103,0	104,4	102,9
	2014	92,1	97,6	103,6	103,5	99,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	107,9	109,3	72,5	78,9	91,2
	2010	68,9	94,2	128,6	112,7	98,1
	2011	112,8	122,7	106,1	96,7	109,0
	2012	109,1	87,3	84,7	80,0	89,5
	2013	89,1	94,0	105,8	120,1	101,4
	2014	113,4	113,1	114,7	113,7	113,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	99,2	101,1	101,2	103,7	101,2
	2010	108,2	104,8	104,8	104,7	105,6
	2011	99,6	103,1	108,7	105,8	104,2
	2012	97,8	104,1	103,6	102,0	101,9
	2013	98,8	99,8	98,0	98,4	98,8
	2014	101,0	101,3	102,1	100,9	101,3
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	106,8	105,4	104,9	104,1	105,3
	2010	101,7	100,1	99,4	99,8	100,2
	2011	100,4	104,3	110,5	107,0	105,4
	2012	101,9	106,2	105,8	103,1	104,3
	2013	103,2	104,8	102,7	101,3	103,1
	2014	103,5	101,1	102,1	100,1	101,7
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	107,5	103,9	106,0	101,3	104,6
	2010	101,8	99,4	98,3	103,6	100,9
	2011	99,2	99,9	101,3	103,2	100,9
	2012	98,2	101,5	100,9	100,9	100,3
	2013	101,6	103,4	99,3	98,2	100,5
	2014	98,0	99,4	102,1	101,9	100,3

Tablica 33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2009-2014, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2009-2014, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2009	101,7	101,9	102,2	104,4	102,6
	2010	102,1	103,5	104,7	104,4	103,7
	2011	104,1	104,8	104,8	105,3	104,8
	2012	103,9	102,2	101,7	99,7	101,8
	2013	100,3	101,1	102,6	102,4	101,7
	2014	103,7	103,3	103,4	102,9	103,3
SPOŻYCIE OGÓLEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2009	105,4	101,8	102,9	103,7	103,5
	2010	101,4	102,6	104,6	102,8	102,8
	2011	102,1	102,5	100,8	101,3	101,7
	2012	101,4	100,7	100,2	100,6	100,7
	2013	100,4	100,9	101,6	102,2	101,3
	2014	101,9	103,2	103,6	103,3	103,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2009	104,5	102,3	103,9	102,6	103,3
	2010	101,8	102,4	103,7	102,2	102,5
	2011	103,1	103,8	103,0	102,2	103,0
	2012	102,2	101,3	99,9	100,4	101,0
	2013	100,3	100,6	101,2	102,2	101,1
	2014	102,4	103,0	103,6	103,3	103,1
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2009	74,4	84,1	85,2	97,2	87,3
	2010	105,5	112,8	107,3	111,1	109,7
	2011	111,4	115,1	114,6	109,5	112,2
	2012	108,6	93,0	94,7	93,1	95,7
	2013	92,4	89,4	98,7	100,5	96,3
	2014	110,4	118,1	112,2	108,4	111,6
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2009	100,3	96,7	97,7	98,3	98,1
	2010	91,1	100,6	100,6	102,1	99,6
	2011	104,3	108,3	111,5	110,6	109,3
	2012	105,7	100,8	98,3	94,7	98,5
	2013	98,3	98,5	102,0	102,5	100,9
	2014	111,7	108,8	110,1	108,6	109,5
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2009	99,9	98,1	98,9	101,7	99,7
	2010	102,0	104,4	105,2	105,0	104,2
	2011	103,6	104,9	103,5	103,4	103,8
	2012	102,6	99,2	99,1	98,1	99,6
	2013	99,3	98,8	101,1	101,5	100,2
	2014	103,1	105,7	105,2	104,5	104,6

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE WYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2010**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
SEASONALLY ADJUSTED DATA
constant prices of 2010**

Tablica 34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2009-2014, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 34. GDP and gross value added in 2009-2014, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO GROSS DOMESTIC PRODUCT	2009	342 674,0	343 979,9	345 863,9	350 876,3
	2010	352 363,9	356 501,5	361 188,1	364 337,6
	2011	368 941,8	374 464,6	377 589,2	382 473,9
	2012	382 981,0	383 033,2	383 213,2	383 386,4
	2013	384 659,3	387 641,3	391 100,7	394 086,2
	2014	397 996,3	400 523,0	403 914,1	406 590,8
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO GROSS VALUE ADDED w tym: (of which)	2009	300 344,7	302 939,0	305 092,1	307 528,0
	2010	311 049,9	313 750,0	316 010,0	318 935,0
	2011	322 984,1	328 898,9	334 065,8	337 553,8
	2012	337 472,6	337 608,4	338 154,0	338 535,8
	2013	339 368,6	342 251,0	345 653,5	349 230,6
	2014	351 961,7	352 901,8	354 644,0	356 433,6
PRZEMYSŁ INDUSTRY sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	69 616,9	70 525,8	72 537,9	74 546,1
	2010	76 615,4	77 221,8	78 954,9	79 117,3
	2011	81 470,2	84 124,3	84 183,1	86 683,7
	2012	86 282,1	85 029,1	86 088,8	87 531,4
	2013	87 774,5	90 409,0	92 080,8	91 905,0
	2014	93 495,5	93 345,3	93 581,4	94 672,2
BUDOWNICTWO CONSTRUCTION sekcja F (section F)	2009	24 275,0	24 029,1	24 934,3	24 855,1
	2010	25 212,6	25 686,0	25 947,3	27 291,9
	2011	27 853,8	28 873,6	29 252,6	29 528,4
	2012	28 952,2	30 015,8	26 826,4	26 779,0
	2013	27 959,7	27 811,8	28 709,1	29 368,3
	2014	29 461,4	29 735,8	29 868,1	30 056,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES sekcja G (section G)	2009	58 117,6	58 490,8	59 245,5	59 478,7
	2010	60 139,2	60 660,0	61 577,2	63 103,0
	2011	58 167,9	59 398,6	60 075,2	60 772,5
	2012	61 446,4	61 306,9	61 738,2	61 565,6
	2013	61 108,7	61 680,6	61 787,8	62 076,4
	2014	62 895,1	63 235,2	63 715,7	64 106,2
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA TRANSPORTATION AND STORAGE sekcja H (section H)	2009	16 769,5	16 665,2	16 684,1	17 097,4
	2010	16 730,8	17 214,5	16 923,4	16 668,5
	2011	19 280,2	18 587,4	18 731,1	19 372,1
	2012	20 526,1	21 330,4	21 620,9	21 409,8
	2013	20 819,9	21 058,0	21 089,9	21 795,4
	2014	21 945,0	21 805,6	22 186,0	21 917,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES sekcja I (section I)	2009	3 732,9	3 682,3	3 801,3	3 784,8
	2010	3 745,5	3 795,3	3 722,7	3 775,0
	2011	3 962,6	4 012,4	4 098,8	4 125,8
	2012	4 161,1	4 162,2	4 242,8	4 311,2
	2013	4 347,6	4 410,5	4 433,6	4 482,5
	2014	4 493,0	4 510,2	4 552,9	4 570,9
INFORMACJA I KOMUNIKACJA INFORMATION AND COMMUNICATION sekcja J (section J)	2009	11 442,4	11 901,5	12 455,0	12 705,4
	2010	12 367,3	12 259,1	12 185,9	12 377,9
	2011	12 728,2	12 741,7	13 268,8	13 621,2
	2012	14 353,0	14 250,5	14 369,4	14 664,7
	2013	14 365,5	14 772,6	14 800,1	15 297,2
	2014	13 247,9	14 409,7	15 317,5	15 838,4
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES sekcja K (section K)	2009	14 832,3	13 254,7	12 117,3	12 191,4
	2010	11 667,3	12 263,8	13 783,0	13 979,2
	2011	13 639,1	14 967,2	14 432,1	14 133,8
	2012	14 036,4	12 938,0	12 421,1	11 729,9
	2013	12 274,7	12 407,9	12 945,3	13 610,0
	2014	13 967,3	14 432,3	14 830,6	15 137,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI REAL ESTATE ACTIVITIES sekcja L (section L)	2009	15 696,0	15 976,5	16 099,8	16 310,8
	2010	16 825,1	16 753,2	16 761,1	17 013,9
	2011	17 274,7	17 285,4	17 657,4	17 740,2
	2012	17 652,4	17 924,9	17 985,9	17 948,4
	2013	17 725,3	17 788,8	17 676,0	17 747,3
	2014	17 879,3	17 912,7	17 987,1	17 969,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES sekcje M, N (sections M, N)	2009	21 776,5	22 081,4	22 174,9	22 256,5
	2010	22 234,1	22 085,6	21 982,3	22 293,9
	2011	22 778,1	22 945,6	23 543,3	23 823,6
	2012	23 873,8	24 272,7	24 573,4	24 756,0
	2013	24 818,3	25 257,1	25 178,1	25 364,0
	2014	25 502,5	25 466,7	25 638,2	25 649,3
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	48 077,5	48 360,5	48 752,5	48 371,1
	2010	48 727,4	48 603,2	48 544,0	48 797,8
	2011	48 943,3	48 905,8	49 101,0	49 309,3
	2012	49 074,5	49 315,6	49 650,1	49 861,1
	2013	49 959,6	49 907,0	49 476,8	49 340,3
	2014	49 394,9	49 612,6	49 938,3	50 152,8

Tablica 35. Rozdysponowanie PKB w latach 2009-2014, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 35. Distribution of GDP in 2009-2014, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2009	342 674,0	343 979,9	345 863,9	350 876,3
	2010	352 363,9	356 501,5	361 188,1	364 337,6
	2011	368 941,8	374 464,6	377 589,2	382 473,9
	2012	382 981,0	383 033,2	383 213,2	383 386,4
	2013	384 659,3	387 641,3	391 100,7	394 086,2
	2014	397 996,3	400 523,0	403 914,1	406 590,8
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2009	280 119,6	280 364,4	281 754,6	284 846,0
	2010	286 226,1	288 577,9	291 963,5	292 509,6
	2011	293 703,9	295 200,9	295 728,4	296 802,9
	2012	297 292,7	297 412,5	297 492,2	297 808,5
	2013	298 919,3	300 023,5	301 634,9	304 168,4
	2014	306 132,1	308 850,3	311 541,6	313 805,3
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2009	210 332,5	211 353,2	212 781,4	213 987,6
	2010	215 136,9	216 682,4	218 624,2	220 288,1
	2011	222 138,3	223 854,8	225 131,6	225 699,7
	2012	226 210,2	226 232,4	226 044,9	226 334,7
	2013	226 802,7	227 664,0	228 973,7	230 713,3
	2014	232 490,1	234 534,2	236 657,9	238 717,6
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2009	68 740,9	68 099,6	68 685,9	70 356,0
	2010	72 514,1	74 751,9	75 925,0	79 425,1
	2011	81 101,7	85 448,7	85 396,4	84 541,1
	2012	82 302,0	80 945,1	78 656,8	78 065,1
	2013	77 192,2	74 658,4	78 307,1	79 591,7
	2014	83 238,1	86 600,8	87 653,2	89 536,5
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2009	73 428,0	70 813,9	70 830,1	70 805,5
	2010	69 587,9	71 129,2	71 339,7	72 716,1
	2011	74 937,7	77 549,8	79 093,5	79 744,9
	2012	77 639,4	77 026,2	76 106,0	75 768,0
	2013	75 436,1	76 577,7	77 887,0	79 282,9
	2014	82 573,4	83 596,3	85 531,6	86 768,7
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2009	350 427,5	347 071,2	349 697,7	355 047,4
	2010	358 304,4	362 738,4	367 547,2	371 854,0
	2011	371 922,0	381 031,7	380 667,9	384 959,5
	2012	380 213,8	379 176,6	377 545,1	377 275,9
	2013	378 391,9	375 043,1	380 744,6	384 096,0
	2014	390 629,8	395 875,8	400 037,3	401 199,2

Tablica 36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2009-2014, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2009-2014, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2009	101,3	100,4	100,5	101,4
	2010	100,4	101,2	101,3	100,9
	2011	101,3	101,5	100,8	101,3
	2012	100,1	100,0	100,0	100,0
	2013	100,3	100,8	100,9	100,8
	2014	101,0	100,6	100,8	100,7
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2009	100,9	100,9	100,7	100,8
	2010	101,1	100,9	100,7	100,9
	2011	101,3	101,8	101,6	101,0
	2012	100,0	100,0	100,2	100,1
	2013	100,2	100,8	101,0	101,0
	2014	100,8	100,3	100,5	100,5
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	98,6	101,3	102,9	102,8
	2010	102,8	100,8	102,2	100,2
	2011	103,0	103,3	100,1	103,0
	2012	99,5	98,5	101,2	101,7
	2013	100,3	103,0	101,8	99,8
	2014	101,7	99,8	100,3	101,2
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	108,9	99,0	103,8	99,7
	2010	101,4	101,9	101,0	105,2
	2011	102,1	103,7	101,3	100,9
	2012	98,0	103,7	89,4	99,8
	2013	104,4	99,5	103,2	102,3
	2014	100,3	100,9	100,4	100,6
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	101,7	100,6	101,3	100,4
	2010	101,1	100,9	101,5	102,5
	2011	92,2	102,1	101,1	101,2
	2012	101,1	99,8	100,7	99,7
	2013	99,3	100,9	100,2	100,5
	2014	101,3	100,5	100,8	100,6
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	100,3	99,4	100,1	102,5
	2010	97,9	102,9	98,3	98,5
	2011	115,7	96,4	100,8	103,4
	2012	106,0	103,9	101,4	99,0
	2013	97,2	101,1	100,2	103,3
	2014	100,7	99,4	101,7	98,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	101,3	98,6	103,2	99,6
	2010	99,0	101,3	98,1	101,4
	2011	105,0	101,3	102,2	100,7
	2012	100,9	100,0	101,9	101,6
	2013	100,8	101,4	100,5	101,1
	2014	100,2	100,4	100,9	100,4
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	94,9	104,0	104,7	102,0
	2010	97,3	99,1	99,4	101,6
	2011	102,8	100,1	104,1	102,7
	2012	105,4	99,3	100,8	102,1
	2013	98,0	102,8	100,2	103,4
	2014	86,6	108,8	106,3	103,4
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	95,4	89,4	91,4	100,6
	2010	95,7	105,1	112,4	101,4
	2011	97,6	109,7	96,4	97,9
	2012	99,3	92,2	96,0	94,4
	2013	104,6	101,1	104,3	105,1
	2014	102,6	103,3	102,8	102,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	100,0	101,8	100,8	101,3
	2010	103,2	99,6	100,0	101,5
	2011	101,5	100,1	102,2	100,5
	2012	99,5	101,5	100,3	99,8
	2013	98,8	100,4	99,4	100,4
	2014	100,7	100,2	100,4	99,9
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	100,6	101,4	100,4	100,4
	2010	99,9	99,3	99,5	101,4
	2011	102,2	100,7	102,6	101,2
	2012	100,2	101,7	101,2	100,7
	2013	100,3	101,8	99,7	100,7
	2014	100,5	99,9	100,7	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	101,3	100,6	100,8	99,2
	2010	100,7	99,7	99,9	100,5
	2011	100,3	99,9	100,4	100,4
	2012	99,5	100,5	100,7	100,4
	2013	100,2	99,9	99,1	99,7
	2014	100,1	100,4	100,7	100,4

Tablica 37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2009-2014, dane wyrównane sezonowo
ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2009-2014, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2009	101,3	100,4	100,5	101,4
	2010	100,4	101,2	101,3	100,9
	2011	101,3	101,5	100,8	101,3
	2012	100,1	100,0	100,0	100,0
	2013	100,3	100,8	100,9	100,8
	2014	101,0	100,6	100,8	100,7
SPOŻYCIE OGÓLEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2009	100,9	100,1	100,5	101,1
	2010	100,5	100,8	101,2	100,2
	2011	100,4	100,5	100,2	100,4
	2012	100,2	100,0	100,0	100,1
	2013	100,4	100,4	100,5	100,8
	2014	100,6	100,9	100,9	100,7
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2009	100,7	100,5	100,7	100,6
	2010	100,5	100,7	100,9	100,8
	2011	100,8	100,8	100,6	100,3
	2012	100,2	100,0	99,9	100,1
	2013	100,2	100,4	100,6	100,8
	2014	100,8	100,9	100,9	100,9
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2009	93,9	99,1	100,9	102,4
	2010	103,1	103,1	101,6	104,6
	2011	102,1	105,4	99,9	99,0
	2012	97,4	98,4	97,2	99,2
	2013	98,9	96,7	104,9	101,6
	2014	104,6	104,0	101,2	102,1
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2009	100,8	96,4	100,0	100,0
	2010	98,3	102,2	100,3	101,9
	2011	103,1	103,5	102,0	100,8
	2012	97,4	99,2	98,8	99,6
	2013	99,6	101,5	101,7	101,8
	2014	104,2	101,2	102,3	101,4
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2009	99,9	99,0	100,8	101,5
	2010	100,9	101,2	101,3	101,2
	2011	100,0	102,4	99,9	101,1
	2012	98,8	99,7	99,6	99,9
	2013	100,3	99,1	101,5	100,9
	2014	101,7	101,3	101,1	100,3

Tablica 38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2009-2014, ceny stałe przy roku odniesienia 2010

Table 38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2009-2014, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2009	100,6	100,7	100,8	100,9
	2010	100,9	101,0	101,1	101,1
	2011	101,2	101,3	101,1	100,8
	2012	100,4	100,1	100,0	100,1
	2013	100,4	100,7	100,8	100,9
	2014	100,8	100,8	100,8	100,8
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2009	100,8	100,9	100,7	100,9
	2010	101,0	100,9	100,8	100,9
	2011	101,3	101,7	101,6	100,9
	2012	100,2	100,0	100,1	100,1
	2013	100,3	100,8	101,0	101,0
	2014	100,7	100,4	100,4	100,6
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	99,5	100,9	102,1	102,6
	2010	102,3	101,8	101,5	101,6
	2011	102,1	102,2	101,7	101,2
	2012	100,3	99,9	100,5	101,1
	2013	101,4	101,8	101,5	101,0
	2014	100,7	100,5	100,5	100,9
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2009	103,2	102,6	101,7	101,2
	2010	101,2	101,6	102,4	103,2
	2011	103,2	102,6	101,7	100,6
	2012	100,4	101,2	89,8	101,4
	2013	101,8	101,8	102,0	101,8
	2014	101,1	100,7	100,6	100,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2009	101,0	101,0	100,9	100,9
	2010	101,0	101,2	101,5	101,7
	2011	92,9	101,6	101,4	101,1
	2012	100,7	100,3	100,1	99,9
	2013	99,9	100,2	100,4	100,6
	2014	100,8	100,8	100,8	100,7
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2009	99,2	99,9	100,3	100,4
	2010	100,3	100,0	99,6	99,3
	2011	113,3	99,3	100,7	103,3
	2012	104,3	103,5	101,3	99,5
	2013	99,1	99,7	100,9	101,2
	2014	101,1	100,7	100,5	100,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2009	100,8	100,9	100,6	100,1
	2010	99,6	99,7	100,5	102,0
	2011	102,5	102,4	101,5	101,0
	2012	100,8	100,9	101,2	101,3
	2013	101,3	101,1	100,9	100,7
	2014	100,5	100,5	100,6	100,8
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2009	100,8	101,3	101,6	101,0
	2010	100,3	100,1	100,4	101,0
	2011	101,5	101,9	102,3	102,5
	2012	102,3	101,7	101,2	101,0
	2013	100,9	101,2	101,5	101,9
	2014	102,1	102,3	102,2	101,9
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2009	99,1	97,6	98,0	100,2
	2010	102,1	105,1	106,3	103,9
	2011	102,5	102,3	100,3	98,5
	2012	97,4	96,1	96,1	97,9
	2013	100,5	102,2	103,2	103,6
	2014	103,2	102,9	102,5	101,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2009	100,3	100,9	101,2	101,5
	2010	101,5	100,8	100,6	101,0
	2011	101,1	101,0	101,0	100,7
	2012	100,4	100,6	100,3	99,8
	2013	99,5	99,7	99,9	100,2
	2014	100,4	100,4	100,2	100,1
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2009	101,3	101,0	100,6	100,2
	2010	99,9	99,7	100,1	101,0
	2011	101,5	101,6	101,6	101,3
	2012	101,0	101,1	101,1	100,8
	2013	100,8	100,8	100,5	100,4
	2014	100,4	100,3	100,3	100,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	100,6	100,4	100,2	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,2
	2011	100,2	100,2	100,2	100,2
	2012	100,2	100,3	100,4	100,3
	2013	100,1	99,9	99,7	99,8
	2014	100,1	100,3	100,4	100,4

Tablica 39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2009-2014,
ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2009-2014, at constant prices of 2010

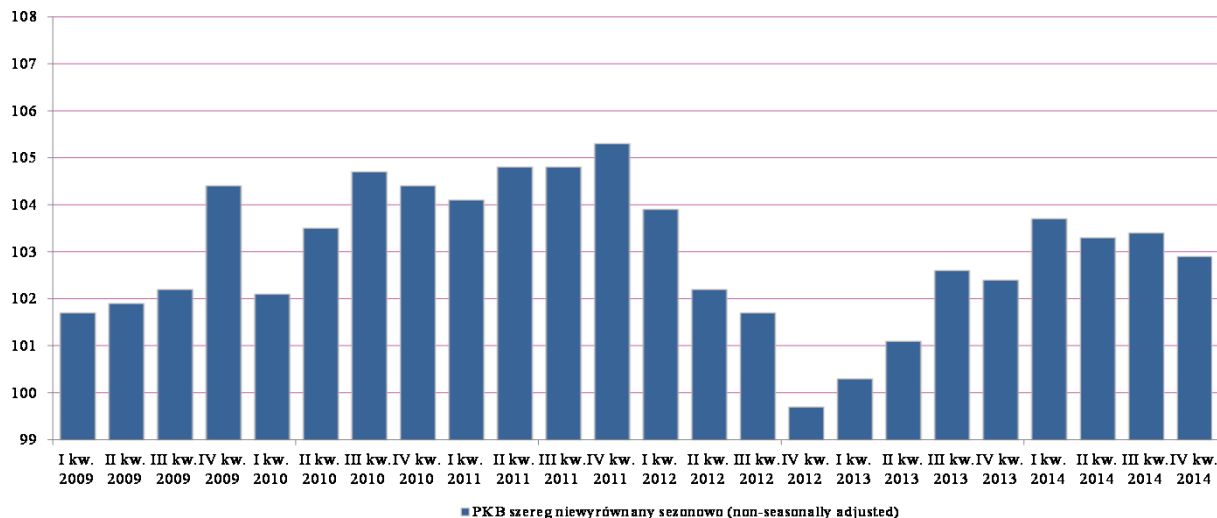
Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2009	100,6	100,7	100,8	100,9
	2010	100,9	101,0	101,1	101,1
	2011	101,2	101,3	101,1	100,8
	2012	100,4	100,1	100,0	100,1
	2013	100,4	100,7	100,8	100,9
	2014	100,8	100,8	100,8	100,8
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2009	100,8	100,5	100,6	100,7
	2010	100,7	100,8	100,7	100,6
	2011	100,4	100,4	100,3	100,2
	2012	100,2	100,1	100,1	100,2
	2013	100,3	100,4	100,6	100,7
	2014	100,8	100,8	100,8	100,8
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2009	100,8	100,6	100,6	100,6
	2010	100,6	100,7	100,8	100,8
	2011	100,8	100,7	100,5	100,3
	2012	100,2	100,0	100,0	100,1
	2013	100,2	100,4	100,6	100,7
	2014	100,8	100,9	100,9	100,9
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2009	95,6	97,6	100,2	102,3
	2010	102,9	103,0	102,9	103,2
	2011	103,4	102,6	101,1	99,1
	2012	98,1	97,8	98,1	98,3
	2013	98,6	99,8	101,4	103,2
	2014	103,6	103,2	102,4	102,1
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2009	99,3	99,1	99,0	99,2
	2010	99,7	100,4	101,3	102,2
	2011	102,8	102,8	101,8	100,0
	2012	99,1	98,7	99,1	99,4
	2013	100,1	100,9	101,8	102,5
	2014	102,6	102,4	101,9	101,6
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2009	99,4	99,7	100,5	101,2
	2010	101,2	101,2	101,3	100,9
	2011	100,9	101,2	100,8	100,2
	2012	99,6	99,4	99,7	99,9
	2013	99,9	100,0	100,8	101,2
	2014	101,4	101,4	100,9	100,6

Tablica 40. Skala wpływu poszczególnych kategorii na wzrost realny produktu krajowego brutto w latach 2009-2014.

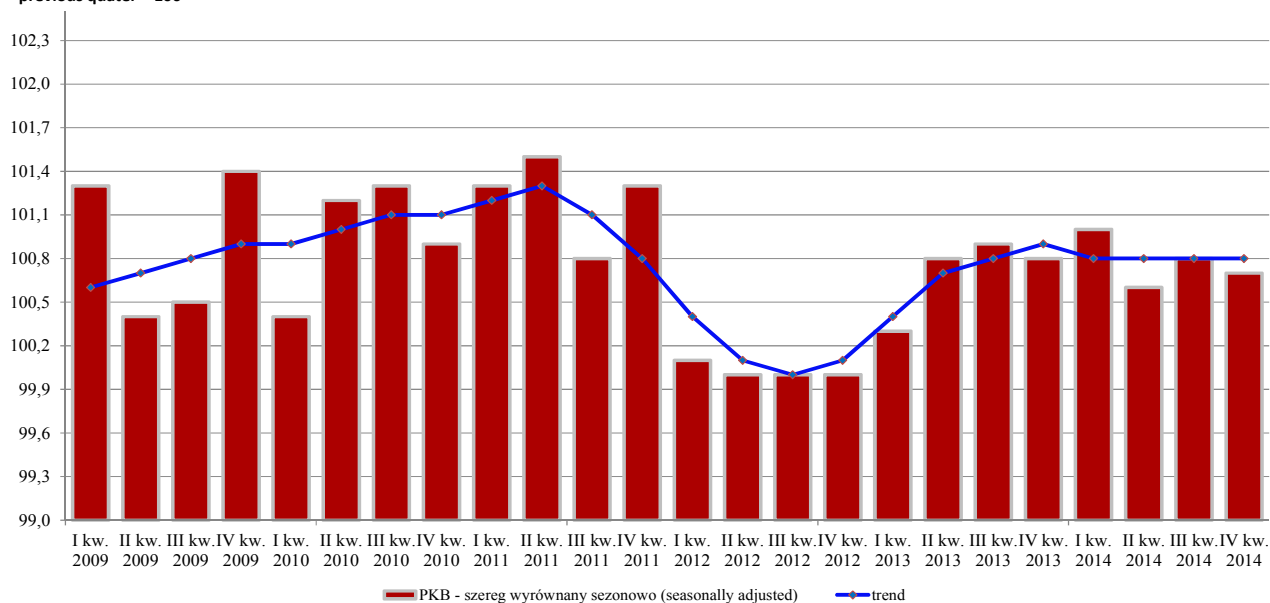
Table 40. Impact scale of particular categories on real growth of gross domestic product in 2009-2014.

Lp.	Wyszczególnienie Item	2009					2010					2011				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
1	Produkt krajowy brutto (2+7) lub (8+9) <i>Gross domestic product (2+7) or (8+9)</i>	0,4	1,0	1,7	3,2	1,6	2,7	3,7	4,2	4,7	3,9	4,6	4,5	4,8	5,1	4,8
2	Popyt krajowy <i>Domestic demand</i>	-1,8	-2,7	-1,4	1,1	-1,1	2,1	4,6	4,9	6,3	4,6	4,1	4,7	3,6	3,3	3,9
3	Spożycie <i>Final consumption expenditure</i>	3,0	1,0	1,5	1,1	1,6	1,6	2,5	3,3	3,1	2,7	2,4	1,8	0,6	0,7	1,3
4	w tym: w sektorze gospodarstw domowych <i>of the households sector</i>	1,9	0,7	1,5	0,9	1,2	1,5	2,0	2,1	2,0	1,9	2,3	2,2	1,9	1,1	1,8
5	Akumulacja brutto <i>Gross capital formation</i>	-4,8	-3,7	-2,9	0,0	-2,7	0,5	2,1	1,6	3,2	1,9	1,7	2,9	3,0	2,6	2,6
6	w tym: nakłady brutto na środki trwałe <i>gross fixed capital formation</i>	-0,2	-0,8	-0,4	0,3	-0,3	-1,5	0,0	0,4	0,6	-0,1	0,7	1,5	2,1	2,8	1,9
7	Saldo obrotów z zagranicą <i>Balance of trade turnover</i>	2,2	3,7	3,1	2,1	2,7	0,6	-0,9	-0,7	-1,6	-0,7	0,5	-0,2	1,2	1,8	0,9
8	Wartość dodana brutto <i>Gross value added</i>	0,8	0,8	1,7	2,9	1,6	2,5	3,1	3,6	4,0	3,4	4,0	4,1	4,2	4,4	4,2
9	Podatki minus dotacje <i>Taxes less subsidies</i>	-0,4	0,2	0,0	0,3	0,0	0,2	0,6	0,6	0,7	0,5	0,6	0,4	0,6	0,7	0,6
Lp.	Wyszczególnienie Item	2012					2013					2014				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
1	Produkt krajowy brutto (2+7) lub (8+9) <i>Gross domestic product (2+7) or (8+9)</i>	3,7	2,2	1,3	0,2	1,8	0,5	0,7	2,3	3,0	1,7	3,4	3,5	3,3	3,1	3,3
2	Popyt krajowy <i>Domestic demand</i>	2,6	-1,0	-0,9	-1,6	-0,4	-0,6	-1,7	1,0	1,8	0,2	3,4	5,4	4,9	4,6	4,6
3	Spożycie <i>Final consumption expenditure</i>	1,3	0,7	0,3	0,1	0,6	0,3	0,5	1,4	1,7	1,0	2,0	2,5	2,7	2,3	2,4
4	w tym: w sektorze gospodarstw domowych <i>of the households sector</i>	1,5	0,9	0,1	0,0	0,6	0,2	0,2	0,8	1,3	0,6	2,0	1,8	2,0	1,6	1,9
5	Akumulacja brutto <i>Gross capital formation</i>	1,3	-1,7	-1,2	-1,7	-1,0	-0,9	-2,2	-0,4	0,1	-0,8	1,4	2,9	2,2	2,3	2,2
6	w tym: nakłady brutto na środki trwałe <i>gross fixed capital formation</i>	0,8	0,0	-0,4	-1,2	-0,3	-0,1	-0,3	0,2	0,7	0,2	1,4	1,5	1,8	2,4	1,8
7	Saldo obrotów z zagranicą <i>Balance of trade turnover</i>	1,1	3,2	2,2	1,8	2,2	1,1	2,4	1,3	1,2	1,5	0,0	-1,9	-1,6	-1,5	-1,3
8	Wartość dodana brutto <i>Gross value added</i>	3,3	2,0	1,3	0,2	1,6	0,5	0,8	2,0	2,8	1,6	2,7	2,9	2,8	2,5	2,7
9	Podatki minus dotacje <i>Taxes less subsidies</i>	0,4	0,2	0,0	0,0	0,2	0,0	-0,1	0,3	0,2	0,1	0,7	0,6	0,5	0,6	0,6

WYKRES 3. Dynamika realna PKB, dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010
przy podstawie analogiczny kwartał roku poprzedniego = 100
Real growth of GDP, non-seasonally adjusted at constant prices of 2010
corresponding period of previous year = 100



WYKRES 4. Dynamika realna PKB, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010
przy podstawie kwartał poprzedni = 100
Real growth of GDP, seasonally adjusted at constant prices of 2010,
previous quarter = 100



**NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE
WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH
ceny bieżące**

**NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS
BY INSTITUTIONAL SECTORS
current prices**

Tablica 41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2010-2013, ceny bieżące.

Table 41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2010-2013, current prices.

Transakcje bilansujące <i>Transaction & balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarka narodowa (National economy)					Przedsiębiorstwa (Non-financial corporations)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>											
	2010	328 171	348 117	354 011	407 058	1 437 357					
	2011	355 351	375 547	382 274	440 410	1 553 582					
	2012	376 241	393 902	399 103	446 648	1 615 894					
	2013	384 583	400 742	412 872	463 855	1 662 052					
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>											
	2010	292 219	305 467	308 758	359 460	1 265 904	147 106	149 898	149 177	182 992	629 173
	2011	315 232	328 783	332 939	388 668	1 365 622	160 749	159 837	162 636	201 096	684 318
	2012	335 851	348 347	351 518	396 156	1 431 872	170 621	169 975	176 026	204 729	721 351
	2013	347 087	354 253	363 979	411 216	1 476 535	180 697	174 207	179 321	213 969	748 194
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>											
	2010	165 168	170 695	169 334	216 436	721 633	72 134	71 888	66 020	102 228	312 270
	2011	181 582	185 835	182 753	237 863	788 033	80 870	75 791	71 843	114 227	342 731
	2012	195 701	200 213	195 439	237 018	828 371	85 570	82 624	81 284	113 338	362 816
	2013	204 262	200 377	201 401	253 632	859 672	93 611	83 636	80 593	121 412	379 252
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>											
	2010	323 605	333 730	338 394	395 836	1 391 565	45 869	60 646	43 495	75 005	225 015
	2011	348 503	360 065	367 307	432 119	1 507 994	58 750	64 613	50 194	89 536	263 093
	2012	366 219	386 708	382 079	437 109	1 572 115	59 518	74 432	56 192	85 655	275 797
	2013	380 072	382 045	398 543	454 357	1 615 017	67 782	55 339	56 592	91 981	271 694
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO <i>GROSS SAVING</i>											
	2010	35 115	48 715	45 496	100 602	229 928	45 869	60 646	43 495	75 005	225 015
	2011	39 398	55 346	59 652	118 014	272 410	58 750	64 613	50 194	89 536	263 093
	2012	40 452	67 037	63 119	115 472	286 080	59 518	74 432	56 192	85 655	275 797
	2013	49 781	58 697	69 987	122 969	301 434	67 782	55 339	56 592	91 981	271 694
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>											
	2010	-5 532	-13 735	-18 219	-12 239	-49 725	24 075	28 663	10 774	23 439	86 951
	2011	-6 788	-14 483	-12 898	-4 407	-38 576	30 028	22 820	10 570	26 175	89 593
	2012	-8 640	1 793	-3 168	-3 265	-13 280	31 902	38 090	20 289	24 047	114 328
	2013	4 848	-144	2 312	4 367	11 383	41 235	22 705	20 553	30 595	115 088

Tablica 41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2010-2013, ceny bieżące (c.d.).

Table 41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2010-2013, current prices (cont.).

Transakcje bilansujące <i>Transaction & balancing items</i>	SEKTORY (SECTORS)										
	Instytucje finansowe i ubezpieczeniowe (Financial corporations)					Instytucje rządowych i samorządowych (General government)					
	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
	w mln PLN (in PLN millions)										
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>											
2010											
2011											
2012											
2013											
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2010	10 573	12 218	14 718	14 443	51 952	45 362	47 083	46 281	54 360	193 086
	2011	13 021	17 268	15 437	13 020	58 746	47 094	48 955	48 168	56 328	200 545
	2012	14 454	15 893	13 747	12 770	56 864	48 879	49 814	49 687	57 085	205 465
	2013	12 965	13 985	15 963	15 269	58 182	51 406	52 460	51 610	54 998	210 474
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2010	5 475	6 996	9 458	8 351	30 280	8 067	8 191	8 244	8 465	32 967
	2011	7 441	11 684	9 526	6 970	35 621	8 422	8 555	8 672	8 815	34 464
	2012	8 214	9 552	7 514	6 203	31 483	8 945	9 045	9 128	9 109	36 227
	2013	6 692	7 348	9 542	8 764	32 346	9 248	9 357	9 413	9 356	37 374
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2010	9 391	2 993	4 268	7 866	24 518	60 384	51 693	64 125	62 694	238 896
	2011	11 442	2 636	3 050	4 440	21 568	65 162	60 631	76 955	73 235	275 983
	2012	5 998	-1 389	3 258	6 798	14 665	71 050	66 505	73 573	80 690	291 818
	2013	10 555	8 430	6 404	10 255	35 644	70 315	66 256	75 256	77 615	289 442
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO <i>GROSS SAVING</i>	2010	2 962	-5 184	-4 444	400	-6 266	-4 754	-14 792	-3 607	-14 656	-37 809
	2011	3 731	-4 697	-2 658	970	-2 654	-2 841	-7 151	11 038	-6 477	-5 431
	2012	1 433	-6 966	-3 392	1 913	-7 012	939	-3 875	4 384	-1 949	-501
	2013	6 073	2 896	-1 483	6 004	13 490	-1 525	-5 903	2 602	-7 290	-12 116
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2010	2 099	-6 426	-5 566	-1 650	-11 543	-12 941	-28 214	-18 826	-49 747	-109 728
	2011	2 941	-5 946	-3 745	-1 371	-8 121	-9 365	-19 297	-4 530	-43 129	-76 321
	2012	697	-8 152	-4 531	-443	-12 429	-6 701	-14 551	-7 852	-31 392	-60 496
	2013	5 308	1 656	-2 735	3 625	7 854	-7 148	-16 490	-10 201	-33 094	-66 933

Tablica 41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2010-2013, ceny bieżące (dok.).

Table 41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2010-2013, current prices (cont.).

Transakcje bilansujące <i>Transaction & balancing items</i>	SEKTORY (SECTORS)										
	Gospodarstwa domowe i instytucje niekomercyjne (Households and non-profit institutions)					Zagranica (Rest of the world)					
	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
	w mln PLN (in PLN millions)										
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2010										
	2011										
	2012										
	2013										
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2010	89 178	96 268	98 582	107 665	391 693					
	2011	94 368	102 723	106 698	118 224	422 013					
	2012	101 897	112 665	112 058	121 572	448 192					
	2013	102 019	113 601	117 085	126 980	459 685					
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2010	79 492	83 620	85 612	97 392	346 116					
	2011	84 849	89 805	92 712	107 851	375 217					
	2012	92 972	98 992	97 513	108 368	397 845					
	2013	94 711	100 036	101 853	114 100	410 700					
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2010	207 961	218 398	226 506	250 271	903 136					
	2011	213 149	232 185	237 108	264 908	947 350					
	2012	229 653	247 160	249 056	263 966	989 835					
	2013	231 420	252 020	260 291	274 506	1 018 237					
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO <i>GROSS SAVING</i>	2010	-8 962	8 045	10 052	39 853	48 988					
	2011	-20 242	2 581	1 078	33 985	17 402					
	2012	-21 438	3 446	5 935	29 853	17 796					
	2013	-22 549	6 365	12 276	32 274	28 366					
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2010	-18 765	-7 758	-4 601	15 719	-15 405	5 532	13 735	18 219	12 239	49 725
	2011	-30 392	-12 060	-15 193	13 918	-43 727	6 788	14 483	12 898	4 407	38 576
	2012	-34 538	-13 594	-11 074	4 523	-54 683	8 640	-1 793	3 168	3 265	13 280
	2013	-34 547	-8 015	-5 305	3 241	-44 626	-4 848	144	-2 312	-4 367	-11 383