

**GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE**

**INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE
STATISTICAL INFORMATION AND ELABORATIONS**

**RACHUNKI KWARTALNE
PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO
W LATACH 2005—2009**

**QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS
2005—2009**

**WARSZAWA, GRUDZIEŃ 2010
WARSAW, DECEMBER 2010**

Opracowanie publikacji
Preparation of the publication

GUS, Departament Rachunków Narodowych
CSO, National Accounts Division

Kieruj cy
supervisor

Maria Jeznach ó dyrektor
director

Olga Leszczy ska-Luberekó zast pca dyrektora
deputy director

zespó€
team

MaGorzata Brodawka, Irmina Cerling,
Krzysztof Koniecki, Anna Michalczyk

Okłádka
Cover

Zakłád Wydawnictw Statystycznych
Statistical Publishing Establishment

ISSN 1507-1324

Publikacja dost pna na stronie internetowej:
Publication available on website:
www.stat.gov.pl

PRZEDMOWA

Niniejsza publikacja jest kolejnym opracowaniem rachunków narodowych według kwartałów. Obejmuje kwartalne szacunki produktu krajowego brutto dla lat 2005-2008 (dane ostateczne) oraz nieostateczną wersję szacunków produktu krajowego brutto dla 2009 roku, która będzie opublikowana w Roczniku Statystycznym Rzeczypospolitej Polskiej 2010.

Wzorem lat ubiegłych publikacja, obok części tabelarycznej, zawiera również cztery opisyujące rozważania metodologiczne i podstawowe źródła danych, przybliżające odbiorcy zasady opracowywania kwartalnych szacunków produktu krajowego brutto, zarówno od strony tworzenia jak i rozdysponowania oraz niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych. Publikacja dostępna jest również na stronie internetowej GUS: www.stat.gov.pl

Ponadto, w październiku 2010 r., w serii zeszyty metodyczne i klasyfikacje, zostało wydane opracowanie „Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto o zasady metodologiczne”. Opracowanie jest również dostępne na stronie internetowej GUS: www.stat.gov.pl

Maria Jeznach
Dyrektor Departamentu
Rachunków Narodowych

Warszawa, grudzień 2010

PREFACE

The publication is the successive edition of national accounts by quarters. It covers quarterly estimates of gross domestic product for the years 2005-2008 (final data) and provisional version of gross domestic product estimates for 2009 which will be published in Statistical Yearbook of the Republic of Poland 2010.

Like in previous years, apart from the tables, the publication contains methodological notes and the main data sources which make the methods of compiling gross domestic product by quarters - from both production and distribution side, and non-financial national accounts by institutional sectors - more familiar to users. The publication is also available on the CSO website: www.stat.gov.pl

Additionally, in October 2010 "Quarterly National Accounts of Gross Domestic Product ó methodological rules" was published in the series entitled "Zeszyty metodyczne i klasyfikacje" [Methodological booklets and classifications]. This edition is also available on the CSO website: www.stat.gov.pl

Maria Jeznach
Director of National
Accounts Division

Warsaw, December 2010.

SPIS TRECI

	Strona
PRZEDMOWA.....	3
1. Wprowadzenie.....	12
2. Źródła danych i ich wykorzystanie w rachunkach produktu krajowego brutto	13
3. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów niewyrównane sezonowo	25
4. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów wyrównane sezonowo	26
5. Niefinansowe rachunki kwartalne PKB według sektorów instytucjonalnych	28

SPIS TABLIC

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny bieżące i ceny stałe rednioroczne roku poprzedniego	
1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2005 - 2009, ceny bieżące	46
2. Produkcja globalna w latach 2005 - 2009, ceny bieżące	47
3. Produkcja globalna w latach 2005 - 2009, ceny stałe rednioroczne roku poprzedniego	48
4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2005 - 2009 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	49
5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2005 - 2009, ceny bieżące	50
6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2005 - 2009, ceny bieżące	51
7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2005 - 2009, ceny stałe rednioroczne roku poprzedniego.....	52
8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2005 - 2009, ceny stałe rednioroczne roku poprzedniego.....	53
9. Zużycie po rednie w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.....	54
10. Zużycie po rednie w latach 2005 - 2009, ceny stałe rednioroczne roku poprzedniego	55
11. Dynamika wolumenu zużycia po redniego w latach 2005 - 2009 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	56
12. Struktura zużycia po redniego według sekcji w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.....	57

13. Struktura zu ycia po redniego wedłg kwartałw w latach 2005 - 2009, ceny bie ce	58
14. Struktura zu ycia po redniego wedłg sekcji w latach 2005 - 2009, ceny stał rednioroczne roku poprzedniego.....	59
15. Struktura zu ycia po redniego wedłg kwartałw w latach 2005 - 2009, ceny stał rednioroczne roku poprzedniego.....	60
16. PKB i warto dodana brutto w latach 2005 - 2009, ceny bie ce	61
17. PKB i warto dodana brutto w latach 2005 - 2009, ceny stał rednioroczne roku poprzedniego	62
18. Dynamika wolumenu PKB i warto ci dodanej brutto w latach 2005 ó 2009 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	63
19. Struktura PKB wedłg sekcji w latach 2005 - 2009, ceny bie ce	64
20. Struktura PKB i warto ci dodanej brutto wedłg kwartałw w latach 2005 - 2009, ceny bie ce	66
21. Struktura PKB wedłg sekcji w latach 2005 - 2009, ceny stał rednioroczne roku poprzedniego	67
22. Struktura PKB i warto ci dodanej brutto wedłg kwartałw w latach 2005 - 2009, ceny stał rednioroczne roku poprzedniego.....	68
23. Rozdysponowanie PKB w latach 2005 - 2009, ceny bie ce	69
24. Rozdysponowanie PKB w latach 2005 - 2009, ceny stał rednioroczne roku poprzedniego	70
25. Dynamika wolumenu PKB wedłg elementów rozdysponowania w latach 2005 - 2009 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	71
26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2005 - 2009, ceny bie ce	72
27. Struktura rozdysponowania PKB wedłg kwartałw w latach 2005 - 2009, ceny bie ce	73
28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2005 - 2009, ceny stał rednioroczne roku poprzedniego	74
29. Struktura rozdysponowania PKB wedłg kwartałw w latach 2005 - 2009, ceny stał rednioroczne roku poprzedniego.....	75

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000

30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2005 - 2009, ceny stałe przy roku odniesienia 2000	78
31. Rozdysponowanie PKB w latach 2005 - 2009, ceny stałe przy roku odniesienia 2000	79
32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2005 - 2009, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	80
33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2005 - 2009, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	81

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000

34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2005 - 2009, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.....	83
35. Rozdysponowanie PKB w latach 2005 - 2009, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000	84
36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2005 ó 2009, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100).....	85
37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2005 - 2009, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100).....	86
38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2005 ó 2009, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100)	87
39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2005 - 2009, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100)	88

**Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych, ceny
bieżące**

40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach
2005 ó 2009, ceny bieżące 90

Wykresy:

1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących 65

2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących..... 65

3. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2000
(analogiczny okres roku poprzedniego = 100)..... 76

4. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 (poprzedni
kwartał = 100) 76

CONTENTS

	Page
PREFACE.....	4
1. Introduction.....	30
2. Data sources and their use in quarterly national accounts of gross domestic product	31
3. Nonóseasonally adjusted estimates of GDP and its elements.....	41
4. Seasonally adjusted estimates of GDP and its elements.....	42
5. Non-financial quarterly accounts of GDP by institutional sector	44

TABLES

Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, current prices and annual average prices of previous year	
1. Goods and services account by quarters in 2005 - 2009, at current prices.....	46
2. Gross output in 2005 - 2009, at current prices	47
3. Gross output in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.....	48
4. Volume growth rate of gross output in 2005 ó 2009 (corresponding period of previous year = 100).....	49
5. Structure of gross output by sections in 2005 - 2009, at current prices.....	50
6. Structure of gross output by quarters in 2005 - 2009, at current prices.....	51
7. Structure of gross output by sections in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year	52
8. Structure of gross output by quarters in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year	53
9. Intermediate consumption in 2005 - 2009, at current prices.....	54
10. Intermediate consumption in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year	55
11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2005 ó 2009 (corresponding period of previous year = 100)	56
12. Structure of intermediate consumption by sections in 2005 - 2009, at current prices.....	57

13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2005 - 2009, at current prices.....	58
14. Structure of intermediate consumption by sections in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.....	59
15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.....	60
16. GDP and gross value added in 2005 - 2009, at current prices.....	61
17. GDP and gross value added in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.....	62
18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2005 ó 2009 (corresponding period of previous year = 100).....	63
19. Structure of GDP by sections in 2005 - 2009, at current prices.....	64
20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2005 - 2009, at current prices.....	66
21. Structure of GDP by sections in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.....	67
22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.....	68
23. Distribution of GDP in 2005 - 2009, at current prices.....	69
24. Distribution of GDP in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.....	70
25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2005 ó 2009 (corresponding period of previous year = 100).....	71
26. Structure of distribution of GDP in 2005 - 2009, at current prices.....	72
27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2005 - 2009, at current prices.....	73
28. Structure of distribution of GDP in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.....	74
29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.....	75

Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, constant prices of 2000

30. GDP and gross value added in 2005 ó 2009, at constant prices of 2000.....	78
31. Distribution of GDP in 2005 ó 2009, at constant prices of 2000.....	79

32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2005 ó 2009, at constant prices of 2000 (corresponding period of previous year = 100).....	80
33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2005 ó 2009, at constant prices of 2000 (corresponding period of previous year = 100)	81

Gross domestic product and its elements, seasonally adjusted data, constant prices of 2000

34. GDP and gross value added in 2005 ó 2009, seasonally adjusted, at constant prices of 2000	83
35. Distribution of GDP in 2005 ó 2009, seasonally adjusted, at constant prices of 2000	84
36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2005 ó 2009, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.....	85
37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2005 ó 2009, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.....	86
38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2005 ó 2009, at constant prices of 2000	87
39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2005 ó 2009, at constant prices of 2000	88

Non-financial quarterly accounts by institutional sectors, current prices

40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2005 ó 2009, at current prices	90
---	----

GRAPHS:

1. Structure of GDP by sections at current prices	65
2. Structure of distribution of GDP at current prices	65
3. Real growth rate of GDP at constant prices of 2000, corresponding period of previous year = 100	76
4. Real growth rate of GDP at constant prices of 2000, previous quarter = 100	76

1. WPROWADZENIE

1.1. Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto (PKB) stanowi integralną część systemu rachunków narodowych. Stanowi one podstawę do prowadzenia bieżących krótkookresowych analiz gospodarczych, a także służy obliczaniu wstępnych rocznych szacunków PKB. Zestawiane są zgodnie z obowiązującym wszystkim krajami członkowskimi Unii Europejskiej standardem metodologicznym i rachunkowym, tj. Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych ESA 1995, przyjętym przez Komisję Europejską w formie aktu prawnego – Rozporządzenie Rady nr 2223/96 z dnia 25 czerwca 1996 r. – oraz innymi uzupełniającymi aktami prawnymi.

1.2. Rachunki kwartalne prowadzone są według takich samych zasad, definicji, klasyfikacji i metod, jakie przyjmuje się do rachunków rocznych z uwzględnieniem pewnych modyfikacji związanych z przyjętym okresem obserwacji czy sposobem wykorzystania dostępnych danych statystycznych i administracyjnych.

1.3 Zachowanie tych samych schematów zestawiania rachunków kwartalnych i rocznych zapewnia pełną zgodność danych kwartalnych z danymi rocznymi.

1.4. Badanie rachunków kwartalnych PKB i jego elementów obejmuje:

- zakres danych niewyrównanych sezonowo, wyrażonych:
 - w cenach bieżących
 - w cenach stałych reálnorocznych roku poprzedniego
 - w cenach stałych przy roku odniesienia 2000
- zakres danych wyrównanych sezonowo oraz zmiany wynikające z trendu, wyrażonych w cenach stałych przy roku odniesienia 2000.

Obliczenia dotyczą :

- rachunku produkcji (tworzenie PKB) według sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Oblicza się : produkcję globalną , zużycie po reálnie, wartość dodaną brutto oraz produkt krajowy brutto;
- rachunku rozdysponowania PKB. Oblicza się spożycie indywidualne i zbiorowe oraz akumulację , tj. nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjatkowej wartości;

- obrotów handlu zagranicznego, tj. eksportu i importu towarów i usług;
- niefinansowych rachunków kwartalnych PKB według sektorów instytucjonalnych wyrażonych w cenach bieżących.

2. ŹRÓDŁA DANYCH I ICH WYKORZYSTANIE W KWARTALNYCH RACHUNKACH PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

2.1. Głównymi źródłami danych, wykorzystywanymi w kwartalnych rachunkach narodowych są wyniki badań statystycznych GUS, NBP i administracyjne źródła danych innych instytucji.

Są to:

- od strony tworzenia PKB:
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01);
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o wyniku finansowym instytucji finansowych o informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP oraz banków komercyjnych;
 - dane ze sprawozdawczości Komisji Nadzoru Finansowego;
 - informacja NBP o stanie depozytów i pożyczek;
 - miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1);
 - dane z Bazy Jednostek Statystycznych (BJS);
 - dane z kwartalnego bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego;
 - dane z kwartalnej sprawozdawczości budżetowej Ministerstwa Finansów;
 - dane o dotacjach do produktów z tytułu Uzupełniania Płatności Obszarowej dla gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR).
- od strony rozdysponowania PKB:
 - badanie budżetów gospodarstw domowych;
 - badanie aktywności ekonomicznej ludności (BAEL) łącznie z badaniem modułowym „Praca nierejestrowana” za rok 2004;
 - dane o sprzedaży detalicznej realizowanej przez przedsiębiorstwa handlowe i niehandlowe (o liczbie pracujących powyżej 9 osób);

- dane o wynagrodzeniach, wypłatach z zysku i świadczeniach z ubezpieczeń społecznych;
- dane o obrotach handlu zagranicznego;
- kwartalne informacje z wykonania budżetu państwa i budżetów jednostek samorządu terytorialnego;
- badanie koniunktury konsumenckiej i gospodarczej.

2.2. W szacunkach produktu krajowego brutto w okresach kwartalnych stosowana jest metoda bezpośrednia, polegająca na wykorzystaniu dostępnych danych statystycznych ze sprawozdawczości miesięcznej, kwartalnej, półrocznej i rocznej oraz ze różnic administracyjnych.

Od strony tworzenia PKB obliczane są kategorie: produkcja globalna, zużycie po rednie, wartość dodana brutto oraz podatki od produktów pomniejszone o dotacje do produktów.

Produkcja globalna równa się sumie produkcji globalnej produktów (wytworów i usług) wszystkich sektorów własności albo sektorów instytucjonalnych lub sumie produkcji globalnej produktów (wytworów i usług) wszystkich sekcji, działów Polskiej Klasyfikacji Działalności.

Zależnie od rodzaju prowadzonej działalności produkcja globalna obejmuje:

- w przypadku *przedsiębiorstw niefinansowych*: przychody ze sprzedaży produktów (wytworów i usług niefinansowych) własnej produkcji oraz marż realizowanych na sprzedaży towarów zakupionych z przeznaczeniem do odsprzedaży, wartość produktów w formie rozliczeń w naturze, produkty przeznaczone na powiększenie wartości własnych środków trwałych, przyrost zapasów wytworów gotowych i produkcji niezakończonych;
- w przypadku *instytucji finansowych i ubezpieczeniowych*: przychody z prowizji z działalności operacyjnej banków oraz usług po rednictwa finansowego mierzonych po rednio (FISIM) o usługach, za które opłaty pobierane są w sposób po redni i które wynikają z różnic między oprocentowaniem kredytów, pożyczek i depozytów a obliczonym stop procentowym (nie zawierającym premii za ryzyko) stosowanym w transakcjach pomiędzy podmiotami finansowymi (bank centralny nie jest ujmowany w szacunkach FISIM); dla przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym o przychody z wypłat odsetek (opłaty dzierżawne); dla przedsiębiorstw maklerskich o saldo prowizji od operacji papierami wartościowymi na rachunek zlecającego i przychodów

z tytułu: zarządzania pakietami papierów wartościowych, oferowania papierów wartościowych w obrocie publicznym, gwarantowania emisji, doradztwa w zakresie obrotu papierami wartościowymi, prowadzenia rachunków papierów wartościowych i rachunków pieniężnych klientów oraz pozostałej działalności operacyjnej; dla kantorów wymiany walut o saldo obrotów walutami obcymi wyrażone w złotych; dla jednostek po rednictwa finansowego o przychody z usług związanych z doradztwem finansowym i doradztwem w zakresie obrotów papierami wartościowymi; dla towarzystw funduszy powierniczych o przychody z działalności związanej z zarządzaniem funduszami powierzonymi; dla powszechnych towarzystw emerytalnych o przychody z działalności związanej z zarządzaniem otwartymi funduszami emerytalnymi (OFE); dla instytucji ubezpieczeniowych o saldo pobranych składek ubezpieczeniowych i wypłaconych odszkodowań oraz przychodów technicznych i ogólnych; dla otwartych funduszy emerytalnych (portfel inwestycyjny OFE) o przychody z inwestowania składek tych funduszy;

- w przypadku *instytucji rządowych i samorządowych* (w ujęciu memoriałowym): produkcji nierynkowej stanowi o koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych oraz produkcji rynkowej stanowi o wartość wyrobów i usług przeznaczonych na sprzedaż oraz własne cele finalne.

Ponadto, w wartości produkcji globalnej w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie począwszy od 2004 r., w związku z wejściem do Unii Europejskiej, uwzględniane są dotacje do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych.

Zużycie po rednie obejmuje łącznie wartość zużytych materiałów netto (po odjęciu wartości odpadów użytkowych), surowców (w tym opakowań), paliw, energii, gazów technicznych, usług obcych (obróbka obca, usługi transportowe, wynajem sprzętu, usługi telekomunikacyjne, obliczeniowe, prowizje płacone za usługi bankowe), wydatki na podróże służbowe i inne koszty (np. koszty reklamy, reprezentacji, dzierżawy i wynajmu, koszty biletów służbowych, koszty ryczałtów za używanie własnych samochodów do celów służbowych), opłaty giełdowe i opłaty z tytułu uczestnictwa w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych. W zużyciu po rednim uwzględniono wartość usług po rednictwa finansowego mierzonych po rednio (FISIM). Ponadto w zużyciu po rednim instytucji finansowych i ubezpieczeniowych uwzględniono koszty obsługi OFE (poprzednio wykazywane, w tej samej wysokości, w sektorze instytucji rządowych i samorządowych).

Warto dodana brutto stanowi różnicę pomiędzy produkcją globalną a zużyciem po rednim.

Podatki od produktów minus dotacje do produktów to suma podatku VAT od towarów i usług (krajowych i zagranicznych), cła i innych opłat importowych oraz pozostałych podatków od produktów, jak podatek akcyzowy od produktów krajowych i podatki od niektórych rodzajów usług (np. od gier liczbowych i loterii), zryczałtowanego podatku od towarów i usług od okazjonalnych przewozów osób, pomniejszone o dotacje do produktów.

Suma bilansująca rachunku tworzenia jest **produkt krajowy brutto**. Stanowi on sumę wartości dodanej brutto wszystkich sekcji gospodarki narodowej, pomniejszone o podatki od produktów i pomniejszone o dotacje do produktów.

Szacunki PKB opracowywane są dla sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) według klas wielkości jednostek. Każda jednostka zaklasyfikowywana jest według przeważającego rodzaju działalności. Badaniem objęte są wszystkie jednostki gospodarki narodowej.

Z punktu widzenia metodyki badania wydzielono dwie grupy sekcji:

- **sekcje rynkowe** obejmują: rolnictwo, leśnictwo i łowiectwo (A), rybactwo i rybactwo (B), górnictwo i kopalnictwo (C), przetwórstwo przemysłowe (D), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz i wodę (E), budownictwo (F), handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów mechanicznych, motocykli oraz artykułów użytku osobistego i domowego (G), hotele i restauracje (H), transport, gospodarka magazynowa i nieruchomości (I), pośrednictwo finansowe (J), obsługa nieruchomości, wynajem, nauka i usługi związane z prowadzeniem działalności gospodarczej (K), pozostała działalność usługowa komunalna, społeczna i indywidualna (O), (bez działalności organizacji charytatywnych, gdzie indziej niesklasyfikowana), gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników (P).
- **sekcje nierynkowe** - obejmują: administrację publiczną i obronę narodową; obowiązkowe ubezpieczenia społeczne i powszechne ubezpieczenia zdrowotne (L), edukację (M), ochronę zdrowia i opiekę społeczną (N) oraz działalność organizacji charytatywnych, gdzie indziej niesklasyfikowana (O - 91).

Szacunki produkcji globalnej i zużycia po redniego, a w efekcie wartości dodanej brutto, dla sekcji rynkowych, dokonywane są z uwzględnieniem klas wielkości jednostek

(przedsiębiorstw) gospodarki narodowej. Elementem decydującym o zakwalifikowaniu do danej grupy jednostek jest liczba pracowników.

W sprawozdawczości finansowej przedsiębiorstw wyróżnia się trzy grupy jednostek: pierwszą grupę stanowią jednostki, w których liczba pracowników przekracza 49 osób, drugą grupę jednostki z liczbą pracowników 10-49, trzecią grupę jednostki z liczbą pracowników do 9 osób.

Wartość dodana brutto w kolejnych kwartałach, dla jednostek o liczbie pracowników powyżej 49 osób, szacowana jest na podstawie kwartalnej sprawozdawczości finansowej GUS; głównie na podstawie sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej - F-01/I-01. Punktem wyjścia są informacje o: wartości przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług własnej produkcji, marży, zapasach oraz o kosztach uzyskania tych przychodów.

Jednostki o liczbie pracowników 10-49 osób składają miesięczne meldunki o działalności gospodarczej DG-1 (badanie reprezentacyjne), jak również półroczne i roczne sprawozdania F-01/I-01 o: przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej, które są podstawą szacunku wartości dodanej dla tych jednostek w poszczególnych kwartałach. Na podstawie danych ze sprawozdania DG-1 określa się ogólną wielkość przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług. Na podstawie danych ze sprawozdania F-01/I-01 ustala się strukturę przychodów, relację przychodów do kosztów, a następnie ogólny poziom kosztów i ich strukturę, czyli wszystkie elementy niezbędne do szacowania poziomu i struktury produkcji globalnej i zużycia po redniego.

Dane o jednostkach liczących do 9 pracowników uzyskuje się z badania reprezentacyjnego SP-3 przeprowadzanego raz w roku. Za podstawę szacunków dla tego typu jednostek przyjmuje się informacje o liczbie pracowników w tych jednostkach oraz wydajności pracy w jednostkach o liczbie pracowników 10-49 osób zaliczanych do tej samej sekcji (działu) gospodarki.

Liczba pracowników w tych jednostkach ustalana jest na podstawie kartoteki, opartej na informacji z systemu BJS. Do oszacowania wartości dodanej brutto w skali całego roku potrzebne są jednak informacje dotyczące struktury sprzedaży, relacji sprzedaży do kosztów oraz struktury kosztów w układzie rodzajowym. Dane te uzyskuje się na podstawie informacji z jednostek możliwie najbardziej zbliżonych pod względem wielkości do jednostek liczących do 9 pracowników. Za takie jednostki uznano jednostki z liczbą pracowników 10-49 osób

i w obecnie prowadzonych rachunkach kwartalnych, wykorzystuje się dane (strukturę i relacje) uzyskane ze składowanych przez te jednostki sprawozdań na formularzu F-01/I-01.

Poszczególne sekcje i działy PKD wymagają indywidualnego podejścia; dotyczy to zwłaszcza sektorów instytucji rządowych i samorządowych oraz instytucji finansowych, ale również i innych - w zależności od rodzaju działalności (np. rolnictwo) oraz szczególnych uwarunkowań informacyjnych (np. leśnictwo, rybactwo czy gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników).

Sekcje rynkowe poza rolnictwem obejmują sekcje od C do K, O (bez działalności 91) oraz P wg PKD. Szacunki wartości dodanej dla sekcji od C do K, oraz O (bez działalności 91) w zasadzie nie stwarzają większych trudności, ponieważ sprawozdawczo dla tych sekcji jest w miarę pełna. Bez większych problemów można zastosować analogiczny algorytm, jak w rachunkach rocznych i w związku z tym nie zachodzi konieczność dokonywania znacznych doszacowań.

W ramach sekcji rynkowych można wyróżnić sekcje, które ze względu na specyfikę działalności, jak te rządowe, szacuje się nieco odmiennie niż pozostałe sekcje w tym sektorze. Należą do nich sekcje A i B, J oraz P.

Ze względu na specyfikę procesów produkcyjnych w sekcjach A ó rolnictwo, leśnictwo i leśnictwo i B ó rybactwo i rybactwo, kwartalne szacunki wartości dodanej brutto dokonywane są z reguły inaczej niż dla pozostałych dziedzin działalności rynkowej. Nakłady pracy i nakłady środków materialnych wydatkowane są tu bardziej proporcjonalnie i rozłożone w większym stopniu na przestrzeni całego roku niż pozyskiwanie i sprzedaż produktów, mimo iż nakłady te podlegają również istotnym wahaniom sezonowym.

Punktem wyjścia do określenia wartości dodanej brutto w rolnictwie i rybactwie są prognozy wartości produkcji końcowej w roku, dla którego przeprowadzane są szacunki kwartalne. Wartość dodaną brutto dla poszczególnych kwartałów ustala się wykorzystując wskaźniki wyrażające proporcje pracochłonności robót w gospodarstwach rolnych w kolejnych kwartałach. Następnie, po oszacowaniu kwartalnej wartości dodanej brutto w cenach stałych, szacuje się wartość dodaną brutto w cenach bieżących, wykorzystując do tego celu specjalnie opracowane indeksy cen. Podobnie liczona jest wartość dodana brutto w pozostałych działach sekcji A i B, tj. leśnictwie, leśnictwie i rybactwie.

W przypadku sekcji J - po rednictwo finansowe, wartość dodana brutto obliczana jest na podstawie informacji ze sprawozdań składanych przez banki, instytucje ubezpieczeniowe i biura maklerskie. Są to odpowiednio sprawozdania Narodowego Banku Polskiego, banków komercyjnych, Komisji Nadzoru Finansowego w zakresie instytucji ubezpieczeniowych, powszechnych towarzystw emerytalnych i otwartych funduszy emerytalnych oraz Spółdzielczych Kas Oszczędnościowo-Kredytowych. Przy obliczaniu produkcji globalnej sekcji J uwzględniono wartość usług po rednictwa finansowego mierzonych po rednio (FISIM) oraz przychody z inwestowania środków OFE. Algorytmy zastosowane przy obliczeniach są identyczne jak w rachunkach rocznych. W okresach kwartalnych, między kolejnymi sprawozdaniami, szacunki dokonywane są na podstawie badania trendów kształtowania się podstawowych kategorii makroekonomicznych w kwartałach z lat poprzednich.

Poza wymienionymi wyżej instytucjami, do sekcji J - po rednictwo finansowe, zaliczane są m.in.: kantory prywatne, towarzystwa funduszy inwestycyjnych i powierniczych, powszechne towarzystwa emerytalne. Instytucje te objęte są przeważnie sprawozdawczością roczną (SP-3 dla kantorów prywatnych, F-01/k dotyczące działalności spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych), poza badaniami Komisji Nadzoru Finansowego, prowadzonymi również w okresach kwartalnych. Szacunki dla wartości tych jednostek prowadzone są metodą ekspercką, na bazie szacunków rocznych i kwartalnych z lat poprzednich.

Dla sekcji P - gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników - podstawą szacunku wartości dodanej brutto są dane kwartalne o przeciętnym wynagrodzeniu w gospodarce narodowej i liczbie osób zatrudnionych w sekcji P pozyskiwane z BJS (Baza Jednostek Statystycznych).

Odmienne od sekcji sektora rynkowego szacuje się wybrane kategorie dla sekcji należących do sektora usług nierynkowych. O ile dla sekcji rynkowych szacuje się wartość dodaną brutto w poszczególnych sekcjach, biorąc za punkt wyjścia wielkość przychodów ze sprzedaży w kwartale oraz indeksy cen, to dla grupy sekcji nierynkowych bierze się za punkt wyjścia wynagrodzenia oraz liczbę pracujących.

Jednostki należące do sekcji nierynkowych są w przeważającej większości jednostkami budowlanymi. Jednostki te wytwarzają produkcję globalną nierynkową i rynkową. Produkcja globalna nierynkowa jest szacowana na poziomie kosztów bieżących.

działalności z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna rynkowa są to wyroby i usługi przeznaczone na sprzedaż na rynku oraz na własne cele finalne, tj. produkty wykorzystywane na nakłady brutto na własne środki trwałe (np. budynki). Dane do szacunku produkcji globalnej oraz zużycia po redniego dla jednostek należących do sekcji nierynkowych są pozyskiwane z odpowiednich paragrafów sprawozdawczości budżetowej, z zastosowaniem klucza przejścia z klasyfikacji budżetowej na kody transakcji ESA95.

Wartość dodaną brutto w sekcjach nierynkowych w cenach stałych szacuje się na podstawie dynamiki liczby pracujących i przeciwnej wartości dodanej brutto na jednego pracującego w roku poprzednim.

Rozmiary wartości dodanej brutto w cenach bieżących i stałych w jednostkach niekomercyjnych nierynkowych (sekcja O dział 91) dzieli się proporcjonalnie według kwartałów (dane roczne według prognozy).

Od strony rozdysponowania PKB obliczane są kategorie: spożycie ogółem (indywidualne i zbiorowe), akumulacja (nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjtkowej wartości), ponadto - obroty handlu zagranicznego.

W spożyciu ogółem i w poszczególnych jego kategoriach uwzględniono wartość usług po rednictwa finansowego mierzonych po rednio (FISIM).

Na **spożycie indywidualne w sektorze gospodarstw domowych** składają się wydatki poniesione przez ludność na :

- zakup wyrobów i usług rynkowych z wydatkami w placówkach gastronomicznych i placówkach żywienia przyzakładowego - wycenianych w cenach płaconych przez konsumentów;
- spożycie naturalne produktów rolnych pochodzących z własnej produkcji - wycenianych w cenach skupu surowych nieprzetworzonych produktów;
- zakupy usług nierynkowych wiązanych na zasadach częściowej odpowiedzialności, do których należą m. in.: usługi oświaty i wychowania, ochrony zdrowia i opieki społecznej, kultury i sztuki, kultury fizycznej, sportu, turystyki i wypoczynku oraz usługi mieszkaniowe;
- wartość czynszów umownych, w odniesieniu do mieszkań użytkowanych przez właścicieli i najemców, szacowanych przy wykorzystaniu metody kosztów użytkownika;
- wartość czynszów najmu dla mieszkań w indywidualnych budynkach czynszowych;

- usługi podróży zagranicznych, których wartość jest zgodna z ujętą w bilansie płatniczym;
- przychody z inwestowania składek otwartych funduszy emerytalnych (OFE).

Spożycie indywidualne sektora gospodarstw domowych nie obejmuje m.in.: zakupów ziemi, domów i mieszkań, kosztów podróży służbowych, wydatków na cele dobroczynne, opłat sądowych, celnych i paszportowych, składek na rzecz organizacji politycznych i społecznych, podatków od spadków i darowizn itp.

Spożycie indywidualne zestawiane jest zgodnie z Klasyfikacją Spożycia Indywidualnego wg Celu (COICOP).

Spożycie zbiorowe obejmuje spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych.

Spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych przyjmuje się na poziomie produkcji globalnej tego sektora, pomniejszonej o odpłatność ludności. Zgodnie z metodologią ESA95 wartość wytworzonych usług rynkowych w tym sektorze jest w całości przekazywana nieodpłatnie gospodarstwom domowym jako świadczenie społeczne w naturze. Spożycie zatem obejmuje wartość usług nierynkowych świadczonych z funduszu świadczeń w naturze omawianego sektora.

Spożycie publiczne obejmuje spożycie w sektorze instytucji rządowych i samorządowych przyjęte na poziomie produkcji globalnej tego sektora pomniejszonej o produkcję rynkową tego sektora oraz o odpłatność ludności za świadczone usługi nierynkowe, powiększonej o wartość transferów socjalnych w naturze przekazywanych przez producentów rynkowych na rzecz gospodarstw domowych. Spożycie w tym sektorze obejmuje spożycie indywidualne i spożycie ogólnospołeczne:

- spożycie indywidualne stanowi wartość wyrobów i usług nierynkowych przekazywanych nieodpłatnie na rzecz sektora gospodarstw domowych. Do kategorii tej zalicza się: wartość usług oświaty i wychowania, kultury i ochrony dziedzictwa narodowego, ochrony zdrowia, opieki społecznej, kultury fizycznej i sportu, turystyki;
- spożycie ogólnospołeczne obejmuje spożycie wyrobów i usług nierynkowych, które nie posiadają konkretnych indywidualnych odbiorców. W kategorii tej uwzględniono m.in. koszty poniesione na administrację państwa, obronę narodową, na działalność naukowo-badawczą.

Akumulacja brutto stanowi przyrost majątku narodowego obejmujący nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysonowanie aktywów o wyjatkowej wartości.

Nakłady brutto na środki trwałe zwiskają wartość majątku trwałego i obejmują nakłady (bez nakładów b d cych pierwszym wyposażeniem inwestycji, odsetek od kredytów oraz po yczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji) na:

- rzeczowe środki trwałe,
- przyrost wartości niematerialnych i prawnych.

Do wartości *nakładów na rzeczowe środki trwałe* zalicza się poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie maszyn i urządzeń (w tym również zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji oraz wartości brutto środków trwałych przyjętych na mocy umowy o leasing finansowy – znie z wartości leasingu uznawanego do celów bilansowych za aktywa trwałe – skorzystać cegoö), nakłady na wytworzenie dla własnych potrzeb środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakonczone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenia tj. na przebudow , rozbudow , rekonstrukcj , modernizacj własnych środków, oraz na ulepszenie w obcych środkach trwałych ó wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku i wyładunku, ubezpieczenia w drodze, ceł itp. ó niezależnie od ródefinansowania (równie nabyte ze środków obcych, np. dotacji, subwencji itp.).

Ponadto, w nakładach brutto na środki trwałe uwzgl dnia się wartość remontów i szzarej gospodarkiö.

Przyrost wartości niematerialnych i prawnych obejmuje:

- koszty nabycia praw majątkowych, a w szczególności praw użytkowania wieczystego gruntu i spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu, prawa autorskie, prawa do projektów, wynalazków, patentów, znaków towarowych, licencji;
- koszty organizacji i zgromadzenia kapitału zakładowego, jeżeli przepis szczególny zezwala na pokrycie tych kosztów przez jednostkę ;
- wartość firmy;
- wydatki na poszukiwania geologiczne;
- oprogramowanie komputerowe o wartości specjalnej kryterium środka trwałego.

Z uwagi na ograniczony zasób informacji w okresach kwartalnych wyliczenia nakładów brutto na środki trwałe z konieczności opierają się częściowo na szacunkach i ocenach eksperckich (udział tych szacunków i ocen eksperckich jest największy w I kwartale o ok. 40 % a najmniejszy w IV kwartale o ok. 25 %).

Nakłady brutto na środki trwałe w okresach kwartalnych szacowane są według rodzajów środków trwałych i według sektorów instytucjonalnych.

Przyrost rzeczowych środków obrotowych obejmuje wartość przyrostu:

- zapasów materiałów i surowców, półfabrykatów obcej produkcji, paliw (o ile nie stanowi składnika wyposażenia), części zapasowych maszyn i urządzeń (o ile nie stanowi wartości środka trwałego), materiałów biurowych i druków;
- produktów gotowych, tj. gotowych wyrobów i usług własnej produkcji, prac naukowo-badawczych, projektowych i geodezyjno-kartograficznych, zakończonych robót, inwentarza żywego hodowlanego oraz produkcji roślinnej i zwierzęcej;
- produkcji niezakończonych obejmujących roboty i usługi w toku oraz półfabrykaty własnej produkcji;
- towarów handlowych obcej produkcji zakupionych przez daną jednostkę gospodarczą w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym;
- rozliczenia międzyokresowych czynnych, tj. kosztów poniesionych w danym roku obrotowym odnoszących się do następujących okresów;
- rezerw państwowych (dane z Agencji Rezerw Materiałowych).

Ponadto do szacunków wykorzystywane są informacje z miesięcznych badań koniunktury zapasów w handlu detalicznym i przetwórstwie przemysłowym.

Zmiany rzeczowych środków obrotowych liczone są jako różnica między wartością na koniec i na początek okresu sprawozdawczego w cenach reálnorocznych.

W okresach kwartalnych dostępne są informacje dotyczące majątku obrotowego tylko dla jednostek dużych. Szacunki dla jednostek reálnych (gdzie dane są niedostępne dla I i III kwartału) i jednostek małych są dokonywane na podstawie struktury przyjętej w jednostkach dużych.

Szacunki przyrostu rzeczowych środków obrotowych prowadzone są według rodzajów zapasów i według sektorów instytucjonalnych.

Przyrost aktywów o wyjątkowej wartości obejmuje wartość przyrostu wyrobów artystycznych, antyków, wyrobów jubilerskich, kamieni szlachetnych, złota niemonetarnego, które są pierwotnie nabywane jako lokata kapitału.

Obroty handlu zagranicznego obejmują wartość towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w ramach transakcji handlowych, oraz wartość obrotów usługowych, w tym podróży zagraniczne i usługi po rednietwa finansowego mierzone po rednio (FISIM). W wartości eksportu i importu uwzględnia się szacunki zakupów dokonywanych przez mieszkańców Polski za granicę oraz zakupów dokonywanych przez cudzoziemców na terenie Polski.

Podstawowym źródłem informacji, na którym opiera statystyka międzynarodowego handlu towarami jest Jednolity Dokument Administracyjny SAD obowiązujący przy rejestracji obrotów realizowanych z krajami spoza UE (w ramach systemu EXTRASTAT) oraz deklaracja INTRASTAT dla przywozu i wywozu składana przez osoby fizyczne lub prawne będące podatnikiem VAT, dla ewidencji obrotów wewnętrznych, w związku powiązania z systemem podatkowym VAT (w ramach systemu INTRASTAT). Są to obroty rejestrowane. Obroty te powiększane są o wartość towarów, których nie obejmuje statystyka celna SAD oraz INTRASTAT. Należą do nich towary przewożone przez podróżnych w celach dalszej odsprzedaży, w ilościach niewymagających wypełnienia dokumentów celnych oraz towary przewożone w większych ilościach bez wypełnionych dokumentów SAD i deklaracji INTRASTAT. W rachunkach narodowych obroty te zaliczane są do tzw. szarej gospodarki.

Informacje o obrotach usługowych pozyskiwane są z Narodowego Banku Polskiego. Do ich zestawiania wykorzystywane są dane z badania o międzynarodowy handel usługami realizowanego przez GUS. Są one powiększane o wartość tzw. podróży zagranicznych, tj. obrotów z tytułu usług turystycznych, zgodnie z ujętym w bilansie płatniczym.

Do oszacowania obrotów towarowych nierejestrowanych w dokumentach SAD i deklaracjach INTRASTAT oraz podróży zagranicznych wykorzystywane są dane z badania Instytutu Turystyki dotyczącego wydatków cudzoziemców w Polsce oraz Polaków za granicą.

Wartość obrotów handlu zagranicznego wykorzystywane w rachunkach narodowych są spójne ze statystyką bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego.

3. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW NIEWYRÓWNANE SEZONOWO

Prezentowane w niniejszej publikacji dane niewyrównane sezonowo wyrażone są w dwóch ujęciach:

- jako wielkości absolutne w cenach bieżących i w cenach stałych reálnorocznych roku poprzedniego oraz dynamiki realnej przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100;
- jako wielkości absolutne w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 oraz dynamiki realnej przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100.

W punkcie 2 części opisowej publikacji, obok ródeńdanych, przedstawiono sposób szacowania PKB i jego elementów w cenach bieżących, z wykorzystaniem dostępnych danych statystycznych i administracyjnych, stosując tzw. metodę bezproredni szacunku.

Przeliczenia na ceny stałe reálnoroczne roku poprzedniego wartości dodanej brutto dokonywane są, zgodnie ze stosowanymi w polskich rachunkach narodowych, metodą podwójnego deflowania. Metoda podwójnego deflowania polega na oddzielnym przeliczaniu produkcji globalnej i zużycia pośredniego na ceny stałe reálnoroczne roku poprzedniego a wartość dodana brutto stanowi różnicę między tymi kategoriami wyrażoną w cenach stałych reálnorocznych roku poprzedniego.

Wszystkie składowe od strony rozdysponowania PKB są przeliczane niezależnie na ceny stałe reálnoroczne roku poprzedniego.

Do przeliczeń wykorzystywane są specjalnie do tego celu opracowane wskaźniki cen, takie jak: wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu, wskaźniki cen usług transportowych, wskaźniki cen produkcji budowlano - montażowej, wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych itp., dla okresów kwartalnych przy podstawie rok poprzedni = 100.

Deflator produktu krajowego brutto (oraz wartości dodanej brutto) jest wynikowym wskaźnikiem cen wszystkich jego elementów.

Kwartalne szeregi czasowe, obejmujące okres za lata 2005 ó 2009, zostały przeliczone na ceny stałe przy roku odniesienia 2000 metodą tzw. *šrocznego overlapu*. Metoda ta opiera się na przeliczeniach poszczególnych kwartałów danego roku na ceny roku odniesienia 2000 wykorzystując wartości absolutne wyrażone w cenach bieżących i cenach stałych reálnorocznych roku poprzedniego z dwóch okresów: kwartalnego i rocznego. Przeliczenia dokonane zostały na zagregowanych danych (metoda bezprorednia) oddzielnie dla

poszczególnych elementów PKB i oddzielnie dla agregatów oraz samej wartości PKB ogółem.

Przy tej metodzie *śrocznego overlapu* do obliczania kwartalnych wartości za pomocą ruchomych pozwala zachować addytywno (sumowalność) danych kwartalnych z danymi rocznymi w każdym z szeregów czasowych za lata 2005-2009. Natomiast wartości poszczególnych składowych PKB nie sumują się na poziom PKB ogółem, z wyjątkiem danych dla roku referencyjnego i roku następnego. Brak addytywności powstaje wyłącznie z przyczyn matematycznych i nie może być interpretowany jako miernik jakości przeliczeń.

4. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW WYRÓWNAWE SEZONOWO

Obok danych niewyrównanych sezonowo, w publikacji zaprezentowane zostały dane wyrównane sezonowo. Dane o rachunkach kwartalnych PKB i jego elementach wyrównanych sezonowo są ważną informacją dla użytkowników zajmujących się analizami krótkookresowymi. Dzięki tym informacjom możliwa jest bardziej precyzyjna interpretacja zjawisk zachodzących w gospodarce z kwartału na kwartał w całym szeregu czasowym obejmującym obserwację.

Analiza szeregów czasowych obejmuje wyodrębnione w szeregu czasowym: składnik trendu-cyklu, składnik sezonowy i składnik losowy (nieregularny).

- ✓ Trend (T) wyraża długookresowe składowe do jednokierunkowych zmian (wzrostu lub spadku) wartości badanej zmiennej.
- ✓ Wahania sezonowe (S) są wahaniami wartości szeregu wokół jego tendencji rozwojowej o okresie nieprzekraczającym jednego roku. Reprezentują efekty powtarzające się z pewną prawidłowością, co roku w tych samych okresach. Odzwierciedlają zwykle wpływ pogody lub kalendarza. Efektem kalendarza określamy wpływ ilości poszczególnych typów dni tygodnia w miesiącu (handlowych i roboczych) na poziom szeregu.
- ✓ Składnik losowy (nieregularny) (I), wyraża to, co nie zawiera się w trendzie i efektach sezonowych. Wartości tych czynników nie są przewidywalne, tzn. nie można określić czasu ich trwania i wielkości wpływu. Mogą one wynikać z błędów losowych, nietypowych warunków pogodowych (klaski żywiołowe), strajków itp.

Zależności między tymi składnikami może przybierać różne formy. Najczęściej spotykane jest połączenie addytywne lub multiplikatywne.

Dla zestawienia addytywnego zależność ta przyjmuje postać :

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

natomiast dla multiplikatywnego :

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

gdzie:

Y_t ó wartość obserwowana szeregu czasowego w czasie t ,

T_t ó składnik trendu,

S_t ó składnik sezonowy,

I_t ó składnik losowy.

Dla wyrażenia określenia tendencji rozwojowych konieczna jest dekompozycja szeregu na wymienione wyżej składowe, a następnie zidentyfikowanie i usunięcie składnika sezonowego. Postępowanie takie określa się mianem wyrównania sezonowego.

Kwartalne szeregi czasowe poddawane są wyrównaniom sezonowym mającym na celu usunięcie wpływu czynników sezonowych na opracowywane dane z zastosowaniem metody TRAMO/SEATS w ramach programu Demetra. Metoda TRAMO/SEATS jest jedną z rekomendowanych przez Eurostat procedur do prowadzenia wyrównań sezonowych i jest powszechnie stosowana w różnych obszarach statystyki podlegającym wahaniom sezonowym. Wyrównania sezonowe w kwartalnych rachunkach PKB przeprowadzane są na uaktualnianych co kwartał szeregach danych, po ich przeliczeniu na ceny stałe przy roku odniesienia 2000. Wyrównania szeregów prowadzone są metodą bezpośrednią, polegającą na stosowaniu wyrównania sezonowego do zagregowanych danych. Oznacza to wyrównywanie kadej składowej PKB (od strony tworzenia i rozdysponowania), jak również samej wartości PKB ogółem niezależnie.

Aby uniknąć dowolności w ustalaniu parametrów, zapewnić porównywalność i spójność szeregów, wyrównania sezonowe w rachunkach kwartalnych prowadzi się zgodnie z określoną strategią :

1. do wyrównania stosowana jest metoda TRAMO/SEATS zaimplementowana w pakiecie Demetra,
2. z zasady przyjmowane są domyślne parametry wyrównania i kryteria akceptacji wyrównań proponowane przez program w trybie automatycznym,
3. parametry wyrównania dniami roboczymi obejmują ,

- korekt ze wzgl du na liczb dni roboczych (wyrównanie dniami roboczymi) ó je li efekt jest istotny statystycznie, wykonywan w wariancie z u yciem dwóch zmiennych odpowiadaj cych za relacj liczby dni roboczych do liczby dni wolnych od pracy oraz wp w roku przest pnego,
- korekt ze wzgl du na efekt Wielkanocy - je li efekt jest istotny statystycznie.

4. uzyskane wyniki wyrównania poddawane s ocenie merytorycznej.

W wyrównaniach dniami roboczymi stosuje si polski kalendarz wi t ustawowych.

Publikacja zawiera rezultaty wyrówna sezonowych dla PKB i wybranych zmiennych: warto ci dodanej brutto ogó em w gospodarce narodowej oraz przemysł, budownictwa, usłg rynkowych, popytu krajowego, spo ycia indywidualnego i nakłdów brutto na rodki trwa e.

W niniejszej publikacji zaprezentowano szeregi wyrównane sezonowo razem z korekt z tytuł dni roboczych jako warto ci absolutne oraz wyliczone na tej podstawie wska niki dynamiki, w cenach stałych przy roku odniesienia 2000, przy podstawie kwartał poprzedni = 100. Ponadto, opublikowano zmiany trendu przy podstawie kwartał poprzedni = 100.

5. NIEFINASOWE RACHUNKI KWARTALNE PKB WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH

Wymóg sporz dzania niefinansowych rachunków kwartalnych wedłg sektorów instytucjonalnych wprowadzony został Rozporz dzeniem (WE) nr 1161/2005 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 6 lipca 2005 roku. Rozporz dzenie w sprawie zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych okre la, i wszystkie Pa stwa Człnkowskie, których produkt krajowy brutto wedłg cen bie cych jest wy szy ni 1 % PKB dla całej Wspólnoty, przekazuj wymagane dane dla wszystkich sektorów instytucjonalnych.

Sporz dzanie niefinansowych rachunków kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest cz ci kompleksowego systemu rocznych i kwartalnych rachunków dla Unii Europejskiej. System ten obejmuje głwne agregaty makroekonomiczne oraz finansowe i niefinansowe rachunki wedłg sektorów instytucjonalnych. Celem prac nad systemem jest osi gni cie spójno ci we wszystkich rachunkach oraz, w odniesieniu do rachunku zagranica tak e z bilansem p tniczym.

Zakres opracowywanych danych kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest w zasadzie zbliżony z zakresem danych rocznych. Różnice wynikają z większej agregacji niektórych zmiennych w rachunkach kwartalnych.

Szczegółowy opis metodologii zestawiania niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych zawiera publikacja „Rachunki narodowe według sektorów i podsektorów instytucjonalnych 2005-2008”. Publikacja ta jest również dostępna na stronach internetowych GUS: www.stat.gov.pl.

Metodologia zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych jest zgodna z Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA 95). Zestawiając niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych przyjmuje się priorytet informacji bezpośrednich takich, jak: różnice administracyjne, badania statystyczne przedsiębiorstw i gospodarstw domowych. W przypadku braku możliwości uzyskania bezpośrednich danych kwartalnych stosuje się szacunki własne i oceny ekspertów.

Podstawą do zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych są dane pochodzące z szacunków kwartalnych PKB i jego elementów niewyrównane sezonowo.

Prezentowane w niniejszej publikacji dane stanowią pozycje bilansujące w rachunkach niefinansowych według sektorów instytucjonalnych. Są to: wartość dodana brutto, nadwyżka operacyjna + dochód mieszany brutto, dochody do dyspozycji brutto, oszczędności brutto, wierzytelności netto/zadłużenie netto.

1. INTRODUCTION

1.1. Quarterly accounts of gross domestic product (GDP) constitute an integral part of the national accounts system. They are the basis for the ongoing short term analysis of the national economy. They are also used to prepare preliminary annual estimates of GDP. They are compiled according to the same methodological and accounting rules force all EU countries based on Council Regulation (EC) N°2223/96 of 25 June 1996 on the European System of National and regional Accounts (ESA05).

1.2. Quarterly national accounts adopt the same principles, definitions and methods as the annual accounts including certain modifications due to the period of time covered and the way of using available statistical and administrative data.

1.3. Adopting the same framework for compilation of quarterly accounts as annual accounts ensures consistency with them over time.

1.4. The elaboration of quarterly national accounts of GDP and its elements includes:

- non-seasonally adjusted data presented:
 - at current prices
 - at average constant prices of previous year
 - at constant prices with reference year 2000
- seasonally adjusted data and trend ó cycle data presented at constant prices with reference year 2000.

The estimates of quarterly GDP cover:

- production accounts (generation of GDP) by NACE rev. 1.1 sections ó the following items are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and GDP;
- distribution accounts of GDP ó the following items are calculated: individual consumption expenditures, general government and NPISHs consumption expenditures, gross capital formation, i.e.: gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables;
- foreign trade turnover i.e. exports and imports of goods and services;
- non-financial quarterly accounts of GDP by institutional sectors expressed at current prices.

2. DATA SOURCES AND THEIR USE IN QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS OF GROSS DOMESTIC PRODUCT

2.1. The main data sources applied in quarterly national accounts are the results of statistical surveys of Central Statistical Office (CSO), National Bank of Poland (NBP) and administrative data sources from other institutions.

That are:

- from production side of GDP:
 - quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01);
 - quarterly, semi-annual and annual reports on financial results of financial institutions based on NBP and commercial banks data);
 - data from Polish Financial Supervision Authority;
 - NBP data on loans and deposits;
 - monthly reports on economic activity (DG-1);
 - REGON (National Economy Units Register);
 - quarterly data on balance of payments from the National Bank of Poland;
 - quarterly data on budget reports from Ministry of Finance;
 - data on subsidies on products i. e. supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants from Agency for Restructuring and Modernization of Agriculture (ARMR).
- from expenditure side of GDP:
 - households budget surveys;
 - Labour Force Survey (BAEL), including module representative survey „Non ó registered activity” for year 2004;
 - data on retail sale realized by commercial and non-commercial companies with number of employees exceeding 9 persons;
 - data on wages and salaries, payments from profits and social benefits;
 - data on foreign trade turnover;
 - quarterly data on execution of state budget and communal budgets;
 - tendency of consumers – confidence and business tendency survey.

2.2. In the estimation of GDP the direct method is applied. It is based on the use of available statistical data from monthly, quarterly, semi-annual and annual statistical reports and administrative sources.

The following categories are calculated from the production side of GDP: gross output, intermediate consumption, gross value added and taxes on products less subsidies on products.

Gross output is equal to sum of gross output of products (goods and services) of all ownership sectors or institutional sectors, or to sum of gross output of products (goods and services) of all NACE rev. 1.1 sections, divisions.

According to the kind of conducted activity, gross output includes:

- in the *non-financial corporations sector*: revenues from the sale of self-manufactured products (goods and non-financial services) as well as margins realized on sale of commodities purchased for resale, value of products in form of settlements in kind, products designated for increasing value of own fixed assets, changes in inventories of finished goods and work in progress;
- in the *financial corporations sector*: commission revenues from the operating activity of banks as well as financial intermediation services indirectly measured (FISIM) ó financial services for which fees are not charged directly and result from the difference between interest of credits, loans as well as deposits and calculated interest rate (not including risk premium) used in transactions between financial intermediaries (Central Bank is not included in FISIM estimates), for financial leasing enterprises ó revenues from payments of interests (payments of lease), for brokerages ó balance of commissions from operations involving securities, conducted for clients as well as sum of revenues from: managing packages of securities, offering securities in public turnover, underwriting issues, securities consulting, managing securities accounts and monetary accounts of clients as well as other operating activity, for currency exchange offices ó balance of foreign currency turnover expressed in zloty, for financial intermediation entities ó revenues from services connected with financial and securities consulting, for companies of trust funds ó revenues from activities connected with managing entrusted funds, for general pension societies ó revenues from activities connected with managing open pension funds (OFE), for insurance companies ó balance of insurance premiums received and claims paid, commissions as well as technical and total income, for open pension funds (investment portfolio OFE) ó benefits from investing of insurance premiums of these funds.

- in the *general government sector* (on accrual basis): non-market output which constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital and market output which constitutes value of goods and services for sale or for own final use.

Moreover, since 2004 paid supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants have been included in gross output of households in agriculture in connection with joining European Union.

Intermediate consumption includes value of consumed materials in net terms (after subtracting value of recyclable wastes), raw materials (including packaging), fuel, energy, technological gases, external services (outside processing, transport services, equipment rental, telecommunication and accounting services, commissions paid for banking services), costs of business trips as well as other costs (e.g. advertising, representation, rental costs, ticket costs for business trips, costs of lump-sums payments for using personal vehicles for official business), stock exchange payments as well as payments from participating in the National Depository for Securities. Intermediate consumption also includes financial intermediation services indirectly measured (FISIM). Additionally, intermediate consumption of financial corporations and insurance companies contains service cost of open pension funds (OFE) (the same value was included in general government sector previously).

Gross value added is the difference between gross output and intermediate consumption.

Taxes on products less subsidies on products are sum of VAT ó value added tax on domestic and imported products and services, taxes and customs duties on imports and other taxes on products, such as excise tax on domestic products and taxes on some types of services (e.g. on games of chance and lottery), lump-sum tax on goods and services on occasional passenger transports less subsidies on products.

Gross domestic product constitutes balancing item of production approach and is equal to the sum of gross value added of all sections (divisions) of national economy, increased by taxes on products less subsidies on products.

Estimates of GDP are compiled for sections and selected divisions of NACE rev.1.1 by volume classes of units. The units are classified according to their predominant activity. The study covers all units of the national economy.

From the methodological point of view two groups of sections have been identified:

- **the market sections** which include the following: agriculture, hunting and forestry (A), fishing (B), mining and quarrying (C), manufacturing (D), electricity, gas and water supply (E), construction (F), trade and repair (G), hotels and restaurants (H), transport, storage and communications (I), financial intermediation (J), real estate, renting and business activities (K), other community, social and personal service activities (excluding activities of membership organizations never ever classified before ó O-91), activities of households (P);
- **the non-market sections** which include: public administration and defence; compulsory social security (L), education (M), health and social work (N) and activities of membership organizations not elsewhere classified (O-91).

The estimates of gross output, intermediate consumption and gross value added in the market sections are made with taking into consideration volume classes of entities (enterprises) of the national economy. The size of the units is determined by the number of employees.

There are three categories of units in financial reports of enterprises: first - large units with more than 49 employees; second - medium size units with 10 to 49 employees and third - small units with up to 9 employees.

For units with more than 49 employees gross value added in consecutive quarters is calculated on the basis of quarterly financial statistical surveys conducted by the Central Statistical Office, mainly on the basis of reports on incomes, costs, financial results and investment outlays (F-01/I-01). The information about the revenues from the sale of self-manufactured products (goods and services), trade margin, changes in inventories and costs incurred to obtain revenue constitute a starting point for the calculations.

The units with 10 to 49 employees prepare monthly reports on economic activity DG-1 (sample survey) as well as semi-annual and annual reports F-01/I-01 on incomes, costs, financial results and investment outlays, which constitute the basis for calculating value added for those units in following quarters. On the basis of DG-1 global income from sale of goods and services is determined. F-01/I-01 is the basis for determining income structure, relationship between the income and costs and then the overall size of costs and their structure. In other words, all the elements that are necessary for calculating the level and structure of gross output and intermediate consumption.

The data for the units employing fewer than 10 persons is acquired from SP-3 annual sample survey. The basis for estimates constitutes the information about the number of employees in these units and labour productivity in units with 10-49 employees within the same section (division) of activity.

The number of employees in these units is determined on the basis of a record, from the REGON system. To calculate gross value added on a yearly basis, information on sale structure, sales-cost ratio, and structure of costs by type is necessary. This data is obtained on the basis of information about the units which are possibly the closest size to the units with less than 10 employees, that is units with 10-49 employees which submit the F-01 reports.

Each division and section of the NACE rev. 1.1, particularly the general government sector and financial corporations sector requires individual approach. Other sectors are also treated individually, sometimes it depends on the kind of activity (e.g. agriculture) or specificity of information (e.g. forestry, fishing, activities of households).

Market sections excluding agriculture cover sections C - K, O (without division 91) and P of the NACE rev. 1.1 Estimations of value added for sections from C to K, O (without division 91) do not cause major difficulties because statistical reports regarding these sections are sufficient. The same algorithm as in annual calculations can be used here. Therefore there is no need to make significant additional estimates.

Within the market sections we can distinguish A, B, J and P sections estimates which due to the specific kind of activity and data sources, are calculated in a slightly different way than other sections in this sector.

Due to specific character of production process in section A - agriculture, hunting and forestry, and in B - fishing, quarterly estimates of gross value added are usually calculated differently than in remaining areas of the market activity. Comparing to acquiring and selling of products, income labour and materials income tend to be distributed more evenly throughout the year (despite the fact that these costs are subject to significant seasonal fluctuations).

Forecasts of annual production in a year are the basis for calculating gross value added in agriculture and in fishing. Gross value added for particular quarters is determined using indices which reflect proportions of productivity in agricultural households in consecutive quarters. Then, after estimating quarterly gross value added at constant prices, gross value added at current prices is estimated by means of price indices specially designed

for this purpose. Gross value added in remaining divisions of A and B sections i.e. in hunting, forestry and fishing is calculated similarly.

In case of section J ó financial intermediation - gross value added is calculated on the basis of information from semi-annual reports submitted by banks, insurance companies and brokersø houses. These are respectively: reports from National Bank of Poland, commercial banks, Polish Financial Supervision Authority covering Insurance and Pension Funds and co-operative savings and credit unions. Gross output for section J is calculated with taking into consideration volume of financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and benefits from investing of insurance premiums of open pension funds. Algorithms used in these calculations are the same as in annual accounts. In quarterly periods, between consecutive reports, the estimates are made on the basis of trends of basic macroeconomic categories in quarterly periods in the past.

In addition to the above mentioned institutions, section J ó financial intermediation- includes private exchange offices, investment and trust funds, comprehensive pension companies. The majority of those units is covered by annual surveys (SP-3 - private exchange offices, F-01/k ó co-operative savings and credit unions), with the exception of quarterly inspection done by Polish Financial Supervision Authority. Estimations for those units are made with expertsø method, based on annual and quarterly estimations from previous years.

For section P ó activities of households - the basis of gross value added estimates is quarterly data about average wages in national economy and the number of employees in section P taken from the Base of Statistical Units

The estimates for sections within the sector of non-market services are produced differently than those for the market sections. While for the market sections, gross value added is estimated for individual sections, and the estimates are based on income from sales in a quarter and price indices, in the non-market sections, the estimates are based on the number of employees in these sections and their wages and salaries.

Non-market sections include mostly budgetary units. Their output is both market and non-market. Non-market output constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital. Market output constitutes value of goods and services for sale or for own final use, i.e. products designated for increasing value of own fixed assets. Data for gross output and intermediate consumption estimates for units in non-market sector is acquired from adequate paragraphs of budgetary reporting, with use of transfer key from budgetary classification to ESAø5 codes.

Gross value added in non-market sections at constant prices, is calculated on the basis of employment indices and average gross value added per employee in previous year.

Gross value added in non-profit institutions at current and constant prices (section O div. 91) is divided proportionally by quarters (annual data based on forecasts).

From the expenditure side of GDP following categories are calculated: final consumption expenditure (individual consumption expenditure, general government and NPISHs consumption expenditure), gross capital formation (gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables) and foreign trade turnover.

Final consumption expenditure and its categories include value of financial intermediation services indirectly measured (FISIM).

Individual consumption expenditure in the households sector includes:

- expenditures carried by population for purchases of market products and services including expenditures in catering establishments valued at prices paid by consumers;
- value of own consumption of agricultural products originating from own production valued at procurement prices of raw (not processed) products;
- purchase of non-market services realized on partial payment rules, this is: value of services in education, health care and social welfare, culture and art, physical education, sport, tourism and recreation, dwelling services;
- value of imputed rents for dwellings occupied by owners and occupiers estimated by user cost method;
- actual rents for dwellings in rental buildings;
- services of travels abroad according to value included in balance of payments;
- income from investing of insurance premiums of open pension funds.

Individual consumption expenditure in the household sector does not include among others purchases of land, houses and flats, costs of business trips, contributions to charity, court fees, customs duties, passport fees, contributions to political and social organizations, inheritance and donation taxes etc.

Individual consumption expenditure is presented according to Classification of Individual Consumption by Purpose (COICOP).

General government and NPISHs consumption expenditure covers consumption in the non-profit institutions sector as well as public consumption expenditure in the general government sector.

Consumption expenditure in the non-profit institutions sector serving households is assumed to be on the level of gross output of this sector less payments to population.

According to ESA05, the value of market services generated in this sector is entirely transferred to households free of charge as social benefit in kind. Thus, the consumption expenditure includes value of non-market services rendered from social benefits fund in kind.

Public consumption expenditure includes consumption expenditure of the general government sector, on the assumed level of gross output of this sector decreased by market output and by payments of population for non-market services rendered, increased by value of social transfers in kind supplied to households sector by market producers. Consumption expenditure in this sector includes individual consumption expenditure and collective consumption expenditure:

- individual consumption expenditure is value of non-market goods and services transferred to the households sector free of charge. This category includes: value of services in education, culture and national heritage, health care, social welfare, physical education and sport, tourism;
- collective consumption expenditure includes consumption expenditure of non-market goods and services which do not possess specific individual recipients. This category includes among other expenditure carried for public administration, national defence, scientific and research activity.

Gross capital formation constitutes changes in national capital, which cover gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables.

Gross fixed capital formation increases the value of fixed capital and covers outlays (excluding expenditures on comprising initial investments as well as interest on investment credits and loans for the period of the investment realization) on:

- tangible fixed assets,
- increase of intangible fixed assets.

Value of fixed assets, during a given period, consists of expenditures on acquisition of machines and equipment (including also purchasing of fixed assets that do not need installation and gross value of fixed assets acquired under financial leasing and value of leasing assumed for balance sheet purpose as fixed assets of the öuserö), expenditures on producing of fixed assets for own use, expenditures on fixed assets under construction, on improvement i. e. rebuilding, enlargement, reconstruction, modernization of own assets as well as improvement in other fixed assets including costs paid for its purchasing i. e. costs of transport, load, unload, transport insurance, duties etc. ó regardless of sources of financing (acquired also from external resources e.g. subsidies and subventions).

Moreover, value of öhidden economyö and value of renovations are included in gross fixed capital formation.

Increase in intangible fixed assets includes:

- costs of acquisition of property rights particularly perpetual use of land rights, co-operative ownership right to a residential premise, copyrights, rights to projects, inventions, patented entitles, trade marks, licenses;
- costs of organization and collecting of stock if a special regulation allows to cover them by a unit;
- goodwill;
- expenses on mineral exploration;
- computer software of the value meeting fixed asset criteria.

Due to limited information in quarterly periods, estimates of gross fixed capital formation are partially based on expertsö estimates (share of these estimates is the biggest in first quarter ó about 40 % and the smallest in fourth quarter ó 25 %).

Gross fixed capital formation is compiled in quarterly periods by types of fixed assets and by institutional sectors.

Changes in inventories include the value of changes in inventories of:

- materials, semi-finished goods, fuels (if not included in equipment), spare parts for machines (if not included in fixed assets), office and print materials;
- finished products, i.e., completed goods and services of own production, scientific and research work, project and survey-cartographic work, finished work, changes in plant and animal production as well as livestock (basic herd);
- work-in- progress and semi-finished goods of own production;
- commodities, i.e., goods for resale in their present state;

- interperiod settlements of own costs ó cost from present year paid in next year;
- government's reserves (data from Material Reserves Agency).

Besides, information from monthly survey of economic situation of changes in inventories in retail trade and manufacturing is used for the estimation.

Changes in inventories are estimated as a difference between the opening and closing values for reporting period at average annual prices.

In quarterly periods data for changes in inventories is available only for big enterprises. Estimation for the medium units (when data is not available ó for first and third quarter) as well as for the small units in quarterly periods are made according to a structure based on calculation for big units. Changes in inventories are compiled in quarterly periods by categories and by institutional sectors.

Changes in valuables cover the value of changes in art objects, antiques, jewellery, precious stones, non-monetary gold, that are acquired primarily as stores of value.

Foreign trade turnover includes value of goods entering and leaving the country within the framework of trade transaction and services turnover including the value of foreign trips and financial intermediation services indirectly measured (FISIM). Value of exports and imports includes estimated purchases made by Polish citizens abroad as well as purchases made by foreigners in Poland.

Main source of information for international goods market statistics is "Single Administrative Document" SAD, obligatory in registration of turnover acquired in UE countries (EXTRASTAT system) and INTRASTAT forms for imports and exports declared by private persons or corporations being VAT taxpayers, for inner-union turnovers registry, in tight connection with VAT system (INTRASTAT system). These are registered turnovers. These turnovers are increased by value of products not included in SAD and INTRASTAT statistics. It includes products transported by tourists for further reselling, in volume not requiring customs documents and products in bigger volume, transported without filling in SAD and INTRASTAT documents. In national accounts these turnovers are included in "hidden economy".

Information on services turnover is acquired from NBP. The data source for its compilation is CSO survey ó international trade of services. It is increased by value of foreign trips-turnovers of tourist services consistent with balance of payments.

For estimation of product turnovers unregistered in SAD and INTRASTAT documents and foreign trips, data from Tourist Institute researches on foreigners expenditures in Poland

and Polish expenditures abroad is used, and till 2003 ó data from researches on border-zone traffic carried by CSO.

Values of foreign trade turnovers used in national accounts are consistent with balance of payments of NBP.

3. NON-SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

Non-seasonally adjusted data in the publication is presented as:

- nominal values at current and average constant prices of previous year and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;
- nominal values at constant prices with reference year 2000 and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;

In point 2 of the description part of the publication, except for the data sources, the direct method of compiling GDP (and its elements) is presented with the use of statistical and administrative information available.

Double deflation method is adopted in Polish national accounts to obtain figures for measuring gross value added at average constant prices of previous year. The method relies on calculating gross output and intermediate consumption at average constant prices of previous year separately and gross value added is a difference between these categories at constant average prices of previous year.

All categories from expenditure side are estimated individually at average constant prices of previous year.

For the deflation the relevant indices such as: price index of sold production of industry, price index of transport, storage and communication, price index of construction and assembly production, price index of consumer goods and services etc. for quarterly periods with corresponding year = 100 are used.

GDP deflator (and gross value added as well) is the result price index of all its elements.

Quarterly time series for years 2005-2009 have been recalculated into constant prices with the reference year of 2000 with the use of *annual overlap method*. It is based on recalculation of each quarter into constant prices with reference year of 2000 using nominal values at current and average constant prices of previous year for annual and quarterly periods, separately for GDP and its elements s.

Annual overlap method applied for quarterly chain-linking ensures consistency of quarterly chain-linked series with the respective independently derived chain-linked national accounts series for years 2005-2009. However, chain-linked components of GDP do not add up to total GDP except for the data relating to the reference year and the one following the reference year. Non-additivity arises for only mathematical reasons and cannot be interpreted as indications of quality.

4. SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

In addition to non-seasonally adjusted data, the publication presents seasonally adjusted data. Seasonally adjusted quarterly GDP data is very important information for users dealing with short-term analysis. Thanks to this information it is possible to observe more accurately the phenomenon occurring in economy from quarter to quarter and in the whole time-series.

Time series analyses assume that time series consist of the trend-cycle component, seasonal component and irregular component.

- Trend (T) expresses a longóterm inclination to the oneóway direct changes of the study variable (an upward or downward tendency).
- Seasonal variations (S) represent effect of climate and calendar which repeat more or less regularly each year. The effect of calendar describes an influence of the number of different types of weekdays in a month (working and trading) on the level of time-series.
- Irregular component (I) represents unexpected movements not included in the trend-cycle or in the seasonal effect, as sampling error, unseasonable weather (natural disaster), strikes, etc. The value of this component in terms of duration and its influence cannot be forecast.

The relationship between these components can be modeled in one two forms as an additive or multiplicative model.

For the additive model this relation can be expressed as:

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

whereas, for multiplicative model:

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

where:

Y_t - the value of time series observed in t period,

T_t ó trend-cycle component,

S_t ó seasonal component,

I_t ó irregular component.

In order to determine business cycle more precisely, it is necessary to decompose time-series into the components mentioned above, and then to identify and remove seasonal component. This process is called **seasonal adjustment**.

Seasonal adjustment of quarterly series is carried out using TRAMO/SEATS method implemented in Demetra programme. TRAMO/SEATS is one of the method recommended by Eurostat for seasonal adjustment and is commonly used in various statistical areas affected by seasonality. The seasonal adjustment in quarterly national accounts is done and updated every time when new data, expressed at constant prices of 2000, becomes available. The seasonal adjustment is carried out in a direct way which means that that seasonally adjusted aggregates (from production and distribution side) are calculated separately including GDP series.

To avoid setting parameters optionally and to ensure comparability and coherence of the series, the following steps are performed:

1. TRAMO/SEATS method implemented in Demetra is used,
2. In general, default parameters and rules for quality check offered in automatic module are accepted,
3. Parameters of trading/working day correction includes:
 - Trading day correction if the effect is significant, done with two regressions, one-regarding the relation between the number of working days (Monday to Friday) and non-working days (Saturday to Sunday), the second-leap year effect,
 - Easter correction if the effect is significant,
4. The final result of seasonal adjustment is validated by a wide range of quality measures.

In working/trading day adjustment country specific holidays is used.

The seasonally adjusted series included in the publication cover GDP and selected variables: gross value added for the whole economy and industry, construction, market services, domestic demand, individual consumption expenditure, gross fixed capital formation.

In the publication nominal values and volume growth rates seasonally adjusted at constant prices of 2000 with previous quarter = 100 are presented. Moreover, the volume growth rates of trend with previous quarter = 100 are published.

5. NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS OF GDP BY INSTITUTIONAL SECTOR

Obligation to compile quarterly non-financial accounts by institutional sector has been introduced by the Regulation (EC) No 1161/2005 of the European Parliament and of the Council of 6 July 2005. The Regulation on the compilation of quarterly non-financial accounts by institutional sector states that all Member States for which gross domestic product is higher than 1% of the Community total shall transmit required data for all institutional sectors.

Production of these accounts is part of the overall aim to compile a system of annual and quarterly accounts for the European Union. The system includes main macroeconomic aggregates and financial and non-financial accounts by institutional sector. The purpose of work on compiling system of accounts is to achieve consistency across all mentioned accounts and, with regard to the rest of the world accounts, between balance of payments and national accounts data.

The range of quarterly data by institutional sector compilation is almost consistent with the range of corresponding annual data. Some variables in quarterly national accounts are more aggregated than those in annual ones.

The detailed description of methodology of compiling quarterly non-financial accounts by institutional sector is included in the publication „National accounts by institutional sectors and sub-sectors 2005-2008“. This publication is available on the website of CSO: www.stat.gov.pl.

Methodology of compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is in accordance with the European System of National and Regional Accounts (ESA 1995). Compiling quarterly non-financial accounts by institutional sector the priority is given to direct information such as administrative sources or statistical surveys of enterprises and households. In the case of the lack of direct data, the own estimates and experts' opinions are used.

The base for compiling non-financial quarterly accounts by institutional sector is data from quarterly estimates of GDP and its elements non-seasonally adjusted.

The data presented in the publication constitute balancing items in non-financial accounts by institutional sector. Those are: gross value added, gross operating surplus + gross mixed income, gross disposable income, gross saving, net lending/net borrowing.

PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO
ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego

GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
NON - SEASONALLY ADJUSTED DATA
current prices and annual average prices of previous year

Tablica 1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2005-2009, ceny bieżące.

Table 1. Goods and services account by quarters in 2005-2009, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
1. PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2005	437 054,9	481 584,4	499 604,2	534 258,5	1 952 502,0
	2006	481 581,5	534 214,4	547 569,5	592 826,7	2 156 192,1
	2007	548 783,6	597 734,9	620 163,0	671 402,5	2 438 084,0
	2008	614 916,0	656 760,7	667 536,6	704 357,5	2 643 570,8
	2009	613 325,2	658 560,2	677 378,3	733 263,4	2 682 527,1
2. PODATKI OD PRODUKTÓW MINUS DOTACJE DO PRODUKTÓW (TAXES MINUS SUBSIDIES ON PRODUCTS)	2005	23 488,9	28 414,2	30 830,2	34 239,5	116 972,8
	2006	25 345,9	30 608,0	34 362,2	38 536,2	128 852,3
	2007	29 714,1	35 841,3	38 483,7	43 256,0	147 295,1
	2008	35 903,3	37 767,5	39 846,5	45 438,6	158 955,9
	2009	29 299,0	37 545,3	41 672,0	41 158,5	149 674,8
3. IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	82 092,2	93 727,1	95 245,8	100 880,4	371 945,5
	2006	99 498,5	110 405,3	115 282,9	121 741,0	446 927,7
	2007	120 370,2	126 295,6	130 338,5	136 421,4	513 425,7
	2008	137 312,8	142 501,0	140 710,3	138 997,4	559 521,5
	2009	128 751,8	130 677,5	132 725,8	137 114,2	529 269,3
4. OGÓŁEM PRZYCHODY TOTAL RESOURCES (1+2+3)	2005	542 636,0	603 725,7	625 680,2	669 378,4	2 441 420,3
	2006	606 425,9	675 227,7	697 214,6	753 103,9	2 731 972,1
	2007	698 867,9	759 871,8	788 985,2	851 079,9	3 098 804,8
	2008	788 132,1	837 029,2	848 093,4	888 793,5	3 362 048,2
	2009	771 376,0	826 783,0	851 776,1	911 536,1	3 361 471,2
5. ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2005	231 148,0	271 904,1	288 674,6	294 445,8	1 086 172,5
	2006	264 142,5	309 325,3	320 420,8	331 124,4	1 225 013,0
	2007	308 365,6	350 654,3	367 588,2	382 034,3	1 408 642,4
	2008	351 690,6	383 662,7	392 661,3	399 079,8	1 527 094,4
	2009	329 735,8	370 869,7	386 758,9	401 181,0	1 488 545,4
6. SPOŻYCIE OGÓŁEM (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	196 888,5	201 833,5	200 234,4	202 189,4	801 145,8
	2006	210 662,7	215 237,8	214 623,8	215 496,0	856 020,3
	2007	230 195,8	231 688,8	230 802,7	230 212,0	922 899,3
	2008	255 204,3	253 621,3	254 536,7	257 855,5	1 021 217,8
	2009	270 877,4	262 844,2	266 985,9	267 791,2	1 068 498,7
7. AKUMULACJA BRUTTO (GROSS CAPITAL FORMATION)	2005	33 015,1	38 067,7	44 436,2	73 925,4	189 444,4
	2006	34 955,1	44 904,1	52 946,6	90 356,7	223 162,5
	2007	46 288,6	60 539,9	68 680,1	112 148,4	287 657,0
	2008	54 652,9	70 222,2	73 070,5	106 902,9	304 848,5
	2009	42 036,3	60 954,3	65 580,2	105 577,9	274 148,7
8. EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	81 584,4	91 920,4	92 335,0	98 817,8	364 657,6
	2006	96 665,6	105 760,5	109 223,4	116 126,8	427 776,3
	2007	114 017,9	116 988,8	121 914,2	126 685,2	479 606,1
	2008	126 584,3	129 523,0	127 824,9	124 955,3	508 887,5
	2009	128 726,5	132 114,8	132 451,1	136 986,0	530 278,4
9. OGÓŁEM ROZCHODY TOTAL USES (5+6+7+8)	2005	542 636,0	603 725,7	625 680,2	669 378,4	2 441 420,3
	2006	606 425,9	675 227,7	697 214,6	753 103,9	2 731 972,1
	2007	698 867,9	759 871,8	788 985,2	851 079,9	3 098 804,8
	2008	788 132,1	837 029,2	848 093,4	888 793,5	3 362 048,2
	2009	771 376,0	826 783,0	851 776,1	911 536,1	3 361 471,2
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (1-5+2) lub 6+7+(8-3) (GROSS DOMESTIC PRODUCT) (1-5+2) or 6+7+(8-3)	2005	229 395,8	238 094,5	241 759,8	274 052,2	983 302,3
	2006	242 784,9	255 497,1	261 510,9	300 238,5	1 060 031,4
	2007	270 132,1	282 921,9	291 058,5	332 624,2	1 176 736,7
	2008	299 128,7	310 865,5	314 721,8	350 716,3	1 275 432,3
	2009	312 888,4	325 235,8	332 291,4	373 240,9	1 343 656,5
w tym WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (of which GROSS VALUE ADDED) (1-5)	2005	205 906,9	209 680,3	210 929,6	239 812,7	866 329,5
	2006	217 439,0	224 889,1	227 148,7	261 702,3	931 179,1
	2007	240 418,0	247 080,6	252 574,8	289 368,2	1 029 441,6
	2008	263 225,4	273 098,0	274 875,3	305 277,7	1 116 476,4
	2009	283 589,4	287 690,5	290 619,4	332 082,4	1 193 981,7

Tablica 2. Produkcja globalna w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.
 Table 2. Gross output in 2005 - 2009, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał 1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2005	437 054,9	481 584,4	499 604,2	534 258,5	1 952 502,0
	2006	481 581,5	534 214,4	547 569,5	592 826,7	2 156 192,1
	2007	548 783,6	597 734,9	620 163,0	671 402,5	2 438 084,0
	w tym: (of which:)	2008	614 916,0	656 760,7	667 536,6	2 643 570,8
	2009	613 325,2	658 560,2	677 378,3	733 263,4	2 682 527,1
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	172 836,5	174 037,5	190 884,5	198 310,0	736 068,5
	2006	192 502,4	196 980,5	212 106,6	221 868,8	823 458,3
	2007	219 432,0	216 514,2	238 949,3	252 755,4	927 650,9
	2008	250 397,7	238 398,0	254 075,5	246 746,9	989 618,1
	2009	239 333,1	229 404,5	248 053,9	258 976,4	975 767,9
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	18 671,4	29 767,5	42 084,5	53 016,2	143 539,6
	2006	20 592,9	34 300,6	47 947,0	65 585,5	168 426,0
	2007	31 889,6	43 254,2	57 416,8	75 712,0	208 272,6
	2008	41 173,1	51 554,3	65 735,5	82 720,0	241 182,9
	2009	42 591,7	54 033,8	69 172,7	82 102,7	247 900,9
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	178 885,2	213 367,0	200 912,5	216 066,1	809 230,8
	2006	196 676,2	234 132,5	219 800,1	234 962,3	885 571,1
	2007	220 155,8	259 387,7	247 219,4	264 912,9	991 675,8
	2008	242 664,3	280 945,6	265 868,3	287 607,6	1 077 085,8
	2009	248 035,8	289 824,6	277 336,7	299 662,8	1 114 859,9
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	67 264,6	72 815,9	75 505,9	78 598,0	294 184,4
	2006	70 034,4	76 908,1	78 619,9	82 558,6	308 121,0
	2007	78 699,3	83 437,6	87 127,7	91 639,7	340 904,3
	2008	87 387,5	89 990,2	92 291,7	94 457,0	364 126,4
	2009	87 839,3	92 246,3	97 283,7	100 590,2	377 959,5
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	30 724,8	40 564,8	41 117,3	35 713,8	148 120,7
	2006	35 449,4	46 449,2	46 755,3	40 586,9	169 240,8
	2007	38 577,0	51 000,3	51 648,1	45 500,5	186 725,9
	2008	42 529,8	53 875,6	55 003,9	48 364,4	199 773,7
	2009	43 417,6	57 498,9	56 888,7	52 669,4	210 474,6
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	48 787,0	39 850,0	39 430,9	47 578,1	175 646,0
	2006	51 488,7	41 768,7	42 556,0	52 117,2	187 930,6
	2007	55 347,6	46 700,2	47 211,7	55 626,9	204 886,4
	2008	60 495,6	52 533,3	54 027,7	62 493,2	229 549,8
	2009	63 887,2	53 691,1	55 455,3	66 195,5	239 229,1

Tablica 3. Produkcja globalna w latach 2005 - 2009, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 3. Gross output in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2005	426 759,4	479 093,9	494 931,7	527 201,5	1 927 986,5
	2006	477 265,5	525 427,6	536 205,9	576 933,5	2 115 832,5
	2007	539 385,6	580 161,5	591 640,3	639 211,7	2 350 399,1
	w tym: (of which:)	2008	602 428,3	634 483,3	643 908,5	2 557 640,5
	2009	596 593,7	640 423,2	657 068,7	704 866,6	2 598 952,2
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	169 932,3	174 951,0	191 802,5	197 657,7	734 343,5
	2006	193 491,5	193 671,7	207 054,4	217 350,7	811 568,3
	2007	217 869,6	212 131,0	231 127,2	245 664,6	906 792,4
	2008	246 496,7	233 586,4	248 090,5	240 370,6	968 544,2
	2009	228 356,7	221 431,3	242 812,0	252 203,3	944 803,3
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	18 083,6	29 311,5	41 083,9	50 786,0	139 265,0
	2006	20 417,4	33 775,8	46 764,4	63 278,7	164 236,3
	2007	30 925,9	40 738,4	52 764,1	69 233,8	193 662,2
	2008	39 897,7	49 143,7	62 195,9	78 831,6	230 068,9
	2009	41 969,3	53 165,9	69 176,9	81 884,1	246 196,2
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	175 519,2	210 331,4	196 033,4	211 275,2	793 159,2
	2006	192 918,6	230 132,2	216 521,3	229 993,9	869 566,0
	2007	216 195,4	254 392,3	237 725,0	253 342,1	961 654,8
	2008	238 140,9	270 624,0	256 177,2	274 120,3	1 039 062,4
	2009	243 770,0	280 835,8	262 883,1	282 193,9	1 069 682,8
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	65 828,2	71 530,7	74 294,2	76 914,4	288 567,5
	2006	68 663,0	75 328,9	77 566,5	80 927,0	302 485,4
	2007	77 758,1	81 711,3	84 043,5	87 107,1	330 620,0
	2008	85 530,4	86 692,8	88 819,0	90 671,4	351 713,6
	2009	86 633,1	89 223,1	93 973,4	96 296,3	366 125,9
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	30 703,9	40 862,0	39 333,4	35 489,0	146 388,3
	2006	35 692,1	45 727,4	46 514,6	39 549,2	167 483,3
	2007	38 113,4	50 424,3	49 753,1	43 657,4	181 948,2
	2008	40 791,7	51 398,5	51 905,8	45 497,2	189 593,2
	2009	41 049,2	54 064,7	53 481,5	49 104,3	197 699,7
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	46 389,2	37 847,7	38 337,1	46 666,7	169 240,7
	2006	50 583,6	41 211,3	41 044,1	49 727,1	182 566,1
	2007	54 511,3	45 167,3	44 483,7	52 306,5	196 468,8
	2008	56 923,3	48 862,9	49 546,7	58 480,6	213 813,5
	2009	61 931,1	51 544,7	53 435,7	61 159,7	228 071,2

Tablica 4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2005 - 2009.

Table 4. Volume growth rate of gross output in 2005 - 2009.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2005	102,9	103,6	105,0	104,1	103,9
	2006	108,5	108,9	107,4	108,6	108,4
	2007	110,2	108,4	108,9	108,8	109,0
	w tym: (of which:)	2008	107,2	105,3	104,9	104,9
	2009	95,9	97,2	99,0	100,8	98,3
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	101,8	102,7	105,1	105,1	103,7
	2006	111,1	111,5	108,9	109,6	110,3
	2007	110,8	107,8	110,6	111,2	110,1
	2008	108,8	106,1	106,1	97,3	104,4
	2009	90,5	92,7	96,1	102,6	95,5
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	109,6	122,5	114,7	107,5	112,8
	2006	108,0	113,1	111,2	120,1	114,4
	2007	146,9	117,1	110,0	107,1	115,0
	2008	119,9	112,2	109,3	106,1	110,5
	2009	100,5	102,8	105,7	99,5	102,1
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	103,7	102,9	104,5	102,8	103,4
	2006	107,3	107,7	107,6	107,3	107,5
	2007	108,8	108,6	108,5	108,5	108,6
	2008	106,2	104,1	103,9	105,0	104,8
	2009	98,8	99,5	99,8	99,1	99,3
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	99,1	99,7	101,8	106,6	101,9
	2006	101,6	103,8	102,6	103,2	102,8
	2007	110,1	106,2	107,2	106,0	107,3
	2008	107,4	104,1	101,7	100,0	103,2
	2009	98,0	99,4	102,2	102,4	100,5
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	100,4	104,9	105,0	106,9	104,4
	2006	115,5	112,6	113,5	111,1	113,1
	2007	106,9	108,5	106,8	107,6	107,5
	2008	101,1	100,8	101,9	102,2	101,5
	2009	96,3	99,5	99,4	100,2	99,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	101,0	104,1	103,6	105,3	103,4
	2006	103,3	103,4	103,9	105,0	103,9
	2007	103,9	106,3	104,7	103,6	104,5
	2008	102,3	104,4	105,0	105,9	104,4
	2009	101,6	97,8	99,0	98,7	99,4

Tablica 5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.
Table 5. Structure of gross output by sections in 2005 - 2009, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna = 100 gross output = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	w tym: (of which:)	2008	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	39,5	36,1	38,2	37,1	37,7
	2006	40,0	36,9	38,7	37,4	38,2
	2007	40,0	36,2	38,5	37,6	38,1
	2008	40,7	36,3	38,1	35,0	37,4
	2009	39,0	34,8	36,6	35,3	36,4
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	4,3	6,2	8,4	9,9	7,4
	2006	4,3	6,4	8,8	11,1	7,8
	2007	5,8	7,3	9,3	11,3	8,5
	2008	6,7	7,8	9,8	11,8	9,1
	2009	6,9	8,2	10,2	11,2	9,2
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	40,9	44,3	40,2	40,5	41,4
	2006	40,8	43,8	40,1	39,6	41,1
	2007	40,1	43,4	39,9	39,5	40,7
	2008	39,5	42,8	39,8	40,8	40,8
	2009	40,4	44,0	40,9	40,9	41,6
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	15,4	15,1	15,1	14,7	15,1
	2006	14,5	14,4	14,3	13,9	14,3
	2007	14,4	14,0	14,1	13,7	14,0
	2008	14,2	13,7	13,8	13,4	13,8
	2009	14,3	14,0	14,4	13,7	14,1
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	7,0	8,4	8,2	6,7	7,6
	2006	7,4	8,7	8,5	6,8	7,9
	2007	7,0	8,5	8,3	6,8	7,7
	2008	6,9	8,2	8,2	6,9	7,6
	2009	7,1	8,7	8,4	7,2	7,8
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	11,2	8,3	7,9	8,9	9,0
	2006	10,7	7,8	7,8	8,8	8,7
	2007	10,1	7,8	7,6	8,3	8,4
	2008	9,8	8,0	8,1	8,9	8,7
	2009	10,4	8,2	8,2	9,0	8,9

Tablica 6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.
Table 6. Structure of gross output by quarters in 2005 - 2009, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100					
		year = 100					
PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT) w tym: (of which:)	2005	22,3	24,7	25,6	27,4	100,0	
	2006	22,3	24,8	25,4	27,5	100,0	
	2007	22,5	24,5	25,4	27,6	100,0	
	2008	23,3	24,8	25,3	26,6	100,0	
	2009	22,9	24,5	25,3	27,3	100,0	
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	23,5	23,6	25,9	27,0	100,0	
	2006	23,4	23,9	25,8	26,9	100,0	
	2007	23,7	23,3	25,8	27,2	100,0	
	2008	25,3	24,1	25,7	24,9	100,0	
	2009	24,5	23,5	25,4	26,6	100,0	
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	13,0	20,7	29,3	37,0	100,0	
	2006	12,2	20,4	28,5	38,9	100,0	
	2007	15,3	20,8	27,6	36,3	100,0	
	2008	17,1	21,4	27,2	34,3	100,0	
	2009	17,2	21,8	27,9	33,1	100,0	
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	22,1	26,4	24,8	26,7	100,0	
	2006	22,2	26,5	24,8	26,5	100,0	
	2007	22,2	26,2	24,9	26,7	100,0	
	2008	22,5	26,1	24,7	26,7	100,0	
	2009	22,2	26,0	24,9	26,9	100,0	
w tym: (of which:)							
	HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	22,9	24,8	25,6	26,7	100,0
		2006	22,7	25,0	25,5	26,8	100,0
		2007	23,1	24,5	25,5	26,9	100,0
		2008	24,0	24,7	25,4	25,9	100,0
2009		23,3	24,4	25,7	26,6	100,0	
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	20,7	27,4	27,8	24,1	100,0	
	2006	20,9	27,5	27,6	24,0	100,0	
	2007	20,7	27,3	27,6	24,4	100,0	
	2008	21,3	27,0	27,5	24,2	100,0	
	2009	20,6	27,3	27,1	25,0	100,0	
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	27,8	22,7	22,4	27,1	100,0	
	2006	27,4	22,2	22,7	27,7	100,0	
	2007	27,0	22,8	23,0	27,2	100,0	
	2008	26,4	22,9	23,5	27,2	100,0	
	2009	26,7	22,4	23,2	27,7	100,0	

Tablica 7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2005 - 2009, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 7. Structure of gross output by sections in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna = 100 gross output = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	w tym: (of which:)	2008	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	39,8	36,5	38,8	37,5	38,1
	2006	40,5	36,9	38,6	37,7	38,4
	2007	40,4	36,6	39,1	38,4	38,6
	2008	40,9	36,8	38,5	35,5	37,9
	2009	38,3	34,6	37,0	35,8	36,4
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	4,2	6,1	8,3	9,6	7,2
	2006	4,3	6,4	8,7	11,0	7,8
	2007	5,7	7,0	8,9	10,8	8,2
	2008	6,6	7,7	9,7	11,7	9,0
	2009	7,0	8,3	10,5	11,6	9,5
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	41,1	43,9	39,6	40,1	41,1
	2006	40,4	43,8	40,4	39,8	41,1
	2007	40,1	43,8	40,2	39,7	40,9
	2008	39,5	42,7	39,8	40,5	40,6
	2009	40,9	43,9	40,0	40,0	41,2
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	15,4	14,9	15,0	14,6	15,0
	2006	14,4	14,4	14,5	14,0	14,3
	2007	14,4	14,1	14,2	13,6	14,1
	2008	14,2	13,7	13,8	13,4	13,8
	2009	14,5	13,9	14,3	13,7	14,1
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	7,2	8,5	8,0	6,7	7,6
	2006	7,5	8,7	8,7	6,8	7,9
	2007	7,1	8,7	8,4	6,8	7,7
	2008	6,8	8,1	8,1	6,7	7,4
	2009	6,9	8,4	8,1	7,0	7,6
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	10,9	7,9	7,7	8,9	8,8
	2006	10,6	7,8	7,7	8,6	8,6
	2007	10,1	7,8	7,5	8,2	8,4
	2008	9,5	7,7	7,7	8,6	8,4
	2009	10,4	8,0	8,1	8,7	8,8

Tablica 8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2005 - 2009, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 8. Structure of gross output by quarters in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100					
		year = 100					
PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2005	22,1	24,9	25,7	27,3	100,0	
	2006	22,6	24,8	25,3	27,3	100,0	
	2007	22,9	24,7	25,2	27,2	100,0	
	w tym: (of which:)	2008	23,5	24,8	25,2	26,5	100,0
	2009	23,0	24,6	25,3	27,1	100,0	
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	23,1	23,8	26,1	27,0	100,0	
	2006	23,8	23,9	25,5	26,8	100,0	
	2007	24,0	23,4	25,5	27,1	100,0	
	2008	25,5	24,1	25,6	24,8	100,0	
	2009	24,2	23,4	25,7	26,7	100,0	
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	13,0	21,0	29,5	36,5	100,0	
	2006	12,4	20,6	28,5	38,5	100,0	
	2007	16,0	21,0	27,2	35,8	100,0	
	2008	17,3	21,4	27,0	34,3	100,0	
	2009	17,0	21,6	28,1	33,3	100,0	
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	22,1	26,5	24,7	26,7	100,0	
	2006	22,2	26,5	24,9	26,4	100,0	
	2007	22,5	26,5	24,7	26,3	100,0	
	2008	22,9	26,0	24,7	26,4	100,0	
	2009	22,8	26,2	24,6	26,4	100,0	
w tym: (of which:)							
	HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	22,8	24,8	25,7	26,7	100,0
		2006	22,7	24,9	25,6	26,8	100,0
		2007	23,5	24,7	25,4	26,4	100,0
		2008	24,3	24,6	25,3	25,8	100,0
2009		23,6	24,4	25,7	26,3	100,0	
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	21,0	27,9	26,9	24,2	100,0	
	2006	21,3	27,3	27,8	23,6	100,0	
	2007	21,0	27,7	27,3	24,0	100,0	
	2008	21,5	27,1	27,4	24,0	100,0	
	2009	20,8	27,3	27,1	24,8	100,0	
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	27,4	22,3	22,7	27,6	100,0	
	2006	27,7	22,6	22,5	27,2	100,0	
	2007	27,8	23,0	22,6	26,6	100,0	
	2008	26,6	22,9	23,2	27,3	100,0	
	2009	27,2	22,6	23,4	26,8	100,0	

Tablica 9. Zużycie pośrednie w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.
Table 9. Intermediate consumption in 2005 - 2009, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2005	231 148,0	271 904,1	288 674,6	294 445,8	1 086 172,5
	2006	264 142,5	309 325,3	320 420,8	331 124,4	1 225 013,0
	2007	308 365,6	350 654,3	367 588,2	382 034,3	1 408 642,4
	w tym: (of which:)	2008	351 690,6	383 662,7	392 661,3	1 527 094,4
	2009	329 735,8	370 869,7	386 758,9	401 181,0	1 488 545,4
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	119 560,6	126 706,5	139 378,2	136 587,3	522 232,6
	2006	137 293,1	145 136,8	156 523,5	154 602,4	593 555,8
	2007	158 501,2	159 631,5	177 765,9	179 526,9	675 425,5
	2008	182 727,2	176 090,0	188 108,4	171 656,9	718 582,5
	2009	164 571,0	164 304,8	181 202,6	174 007,7	684 086,1
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	11 984,7	18 911,7	27 755,2	32 681,5	91 333,1
	2006	13 529,9	22 456,5	31 572,4	41 090,1	108 648,9
	2007	21 813,3	27 805,7	37 437,7	47 756,7	134 813,4
	2008	28 597,4	32 609,0	43 500,9	55 401,7	160 109,0
	2009	28 711,5	33 141,3	45 244,0	53 259,1	160 355,9
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	79 058,0	101 782,8	95 184,0	101 371,9	377 396,7
	2006	90 380,0	114 219,5	105 034,2	110 081,0	419 714,7
	2007	102 641,2	130 519,8	120 434,8	125 740,5	479 336,3
	2008	112 756,2	138 798,7	127 568,6	137 609,0	516 732,5
	2009	110 007,7	140 071,6	128 682,6	140 012,4	518 774,3
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	26 703,2	32 636,3	33 939,0	36 751,4	130 029,9
	2006	27 139,3	33 873,0	34 428,6	36 919,2	132 360,1
	2007	31 827,5	38 319,4	39 859,2	42 154,9	152 161,0
	2008	35 235,1	40 630,1	41 545,1	44 781,3	162 191,6
	2009	33 179,8	40 052,5	41 699,6	45 019,6	159 951,5
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	17 550,7	24 873,2	23 539,8	19 455,6	85 419,3
	2006	21 542,1	29 564,8	27 216,0	22 437,5	100 760,4
	2007	23 960,1	33 983,3	30 730,9	25 863,8	114 538,1
	2008	26 090,0	36 135,6	32 914,3	27 827,3	122 967,2
	2009	25 078,2	36 351,5	32 287,2	28 065,0	121 781,9
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	11 863,9	10 644,9	10 818,3	13 100,9	46 428,0
	2006	13 209,0	11 643,8	12 048,6	15 315,7	52 217,1
	2007	14 899,6	13 076,1	13 182,1	16 863,6	58 021,4
	2008	17 227,5	15 223,3	15 127,8	19 654,3	67 232,9
	2009	17 127,2	14 051,7	14 307,8	18 585,8	64 072,5

Tablica 10. Zużycie pośrednie w latach 2005 - 2009, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 10. Intermediate consumption in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION) w tym: (of which:)	2005	229 920,4	268 660,6	286 730,3	294 104,9	1 079 416,2
	2006	259 792,1	304 029,8	311 180,6	322 905,8	1 197 908,3
	2007	302 362,1	339 535,9	351 072,2	363 860,3	1 356 830,5
	2008	343 351,1	370 704,1	379 995,2	381 400,7	1 475 451,1
	2009	328 134,9	364 337,1	379 153,7	390 500,1	1 462 125,8
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	117 413,1	125 284,8	139 350,2	137 770,1	519 818,2
	2006	134 736,1	142 278,3	149 989,5	149 429,3	576 433,2
	2007	155 472,0	155 743,8	171 046,4	171 412,2	653 674,4
	2008	177 690,9	170 897,8	184 080,1	166 474,5	699 143,3
	2009	163 219,6	162 211,7	177 983,4	171 228,1	674 642,8
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	12 171,4	18 932,0	27 609,7	31 589,3	90 302,4
	2006	13 381,1	22 019,0	30 742,7	39 817,1	105 959,9
	2007	20 874,6	26 763,6	35 063,2	44 735,5	127 436,9
	2008	27 946,8	31 398,9	41 482,1	52 436,4	153 264,2
	2009	28 180,4	32 368,8	44 210,8	52 358,2	157 118,2
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	79 029,9	99 952,0	93 563,1	100 566,1	373 111,1
	2006	88 540,7	112 597,5	103 521,9	109 534,5	414 194,6
	2007	101 819,4	127 129,4	115 869,0	120 554,9	465 372,7
	2008	110 920,2	133 750,9	122 323,5	129 675,9	496 670,5
	2009	110 230,9	135 846,0	125 187,5	133 084,8	504 349,2
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	26 743,7	32 218,4	33 863,9	36 348,4	129 174,4
	2006	27 064,3	33 778,1	34 201,0	36 705,3	131 748,7
	2007	31 421,3	37 399,6	38 338,0	40 418,5	147 577,4
	2008	34 309,6	39 132,0	39 869,9	42 090,6	155 402,1
	2009	33 000,3	38 994,6	40 415,4	43 576,6	155 986,9
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	17 478,2	23 977,8	22 617,3	19 258,3	83 331,6
	2006	21 197,9	28 913,7	26 616,3	22 108,3	98 836,2
	2007	23 751,4	33 142,4	29 593,6	24 493,6	110 981,0
	2008	25 101,3	33 908,3	31 506,6	26 326,0	116 842,2
	2009	25 223,5	35 388,5	31 688,7	27 510,3	119 811,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	12 372,2	10 193,6	10 461,3	12 698,5	45 725,6
	2006	13 665,3	11 884,4	11 956,3	14 273,0	51 779,0
	2007	14 864,7	12 908,6	12 841,9	16 440,7	57 055,9
	2008	16 632,9	14 516,3	14 424,1	18 608,3	64 181,6
	2009	16 727,5	13 734,5	13 633,3	17 778,9	61 874,2

Tablica 11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2005 - 2009.
Table 11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2005 - 2009.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100				
		corresponding period of previous year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2005	103,4	104,0	106,0	104,3	104,5
	2006	111,7	111,1	108,2	110,4	110,3
	2007	112,2	109,8	110,6	110,6	110,8
	w tym: (of which:)	2008	108,4	104,6	104,9	101,6
	2009	92,2	94,6	97,1	98,8	95,7
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	102,5	103,0	105,6	104,1	103,8
	2006	111,9	112,3	108,2	109,5	110,4
	2007	110,5	107,4	111,1	111,4	110,1
	2008	108,2	104,9	105,9	95,5	103,5
	2009	88,8	91,4	94,7	101,0	93,9
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	111,5	128,9	117,6	108,9	115,6
	2006	111,8	115,3	110,8	122,4	116,0
	2007	153,5	119,5	111,2	108,8	117,3
	2008	125,1	113,0	111,8	110,2	113,7
	2009	96,8	99,0	102,2	95,1	98,1
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	103,4	102,1	104,3	103,2	103,2
	2006	111,1	109,7	108,9	109,5	109,8
	2007	111,2	111,2	110,8	110,4	110,9
	2008	106,2	102,3	102,2	104,2	103,6
	2009	95,9	97,8	99,2	97,4	97,6
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	96,2	97,5	99,1	109,4	100,7
	2006	100,7	102,8	100,8	100,9	101,3
	2007	114,7	110,5	111,6	109,9	111,5
	2008	106,5	101,9	100,5	100,5	102,1
	2009	92,0	95,4	97,9	98,6	96,2
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	99,3	106,4	106,1	107,5	105,0
	2006	119,9	115,1	113,4	115,5	115,7
	2007	109,3	111,3	109,3	110,4	110,1
	2008	102,2	99,6	103,2	103,6	102,0
	2009	94,3	98,2	98,0	98,8	97,4
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	101,8	111,5	111,4	112,0	108,8
	2006	113,7	112,0	110,9	109,6	111,5
	2007	108,3	110,0	107,3	111,2	109,3
	2008	109,6	110,7	110,4	111,7	110,6
	2009	95,5	90,0	91,0	91,3	92,0

Tablica 12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.
Table 12. Structure of intermediate consumption by sections in 2005 - 2009, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION) w tym: (of which:)	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	51,7	46,6	48,3	46,4	48,1
	2006	52,0	46,9	48,8	46,7	48,4
	2007	51,4	45,5	48,3	47,0	48,0
	2008	52,0	45,9	47,9	43,0	47,1
	2009	49,9	44,3	46,9	43,4	46,0
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	5,2	7,0	9,6	11,1	8,4
	2006	5,1	7,3	9,8	12,4	8,9
	2007	7,1	8,0	10,2	12,5	9,6
	2008	8,1	8,5	11,1	13,9	10,5
	2009	8,7	8,9	11,7	13,3	10,8
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	34,2	37,4	33,0	34,4	34,7
	2006	34,2	36,9	32,8	33,3	34,3
	2007	33,3	37,2	32,8	32,9	34,0
	2008	32,1	36,2	32,5	34,5	33,8
	2009	33,4	37,8	33,3	34,9	34,9
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	11,5	12,0	11,8	12,5	12,0
	2006	10,3	10,9	10,7	11,2	10,8
	2007	10,3	10,9	10,8	11,0	10,8
	2008	10,0	10,6	10,6	11,2	10,6
	2009	10,1	10,8	10,8	11,2	10,7
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	7,6	9,1	8,1	6,6	7,8
	2006	8,1	9,6	8,5	6,8	8,2
	2007	7,8	9,7	8,4	6,8	8,1
	2008	7,4	9,4	8,4	7,0	8,1
	2009	7,6	9,8	8,3	7,0	8,2
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	5,1	3,9	3,7	4,5	4,3
	2006	5,0	3,8	3,8	4,6	4,3
	2007	4,8	3,7	3,6	4,4	4,1
	2008	4,9	4,0	3,8	4,9	4,4
	2009	5,2	3,8	3,7	4,6	4,3

Tablica 13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.
Table 13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2005 - 2009, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100				
		year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION) w tym: (of which:)	2005	21,3	25,0	26,6	27,1	100,0
	2006	21,6	25,2	26,2	27,0	100,0
	2007	21,9	24,9	26,1	27,1	100,0
	2008	23,0	25,1	25,7	26,2	100,0
	2009	22,2	24,9	26,0	26,9	100,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	22,9	24,3	26,7	26,1	100,0
	2006	23,1	24,5	26,4	26,0	100,0
	2007	23,5	23,6	26,3	26,6	100,0
	2008	25,4	24,5	26,2	23,9	100,0
	2009	24,1	24,0	26,5	25,4	100,0
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	13,1	20,7	30,4	35,8	100,0
	2006	12,4	20,7	29,1	37,8	100,0
	2007	16,2	20,6	27,8	35,4	100,0
	2008	17,8	20,4	27,2	34,6	100,0
	2009	17,9	20,7	28,2	33,2	100,0
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	20,9	27,0	25,2	26,9	100,0
	2006	21,6	27,2	25,0	26,2	100,0
	2007	21,4	27,2	25,1	26,3	100,0
	2008	21,8	26,9	24,7	26,6	100,0
	2009	21,2	27,0	24,8	27,0	100,0
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	20,5	25,1	26,1	28,3	100,0
	2006	20,5	25,6	26,0	27,9	100,0
	2007	20,9	25,2	26,2	27,7	100,0
	2008	21,7	25,1	25,6	27,6	100,0
	2009	20,7	25,0	26,1	28,2	100,0
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	20,5	29,1	27,6	22,8	100,0
	2006	21,4	29,3	27,0	22,3	100,0
	2007	20,9	29,7	26,8	22,6	100,0
	2008	21,2	29,4	26,8	22,6	100,0
	2009	20,6	29,9	26,5	23,0	100,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	25,6	22,9	23,3	28,2	100,0
	2006	25,3	22,3	23,1	29,3	100,0
	2007	25,7	22,5	22,7	29,1	100,0
	2008	25,6	22,7	22,5	29,2	100,0
	2009	26,7	21,9	22,4	29,0	100,0

Tablica 14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2005 - 2009, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 14. Structure of intermediate consumption by sections in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION) w tym: (of which:)	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	51,0	46,6	48,6	46,8	48,1
	2006	51,9	46,8	48,2	46,3	48,1
	2007	51,4	45,9	48,7	47,1	48,2
	2008	51,8	46,1	48,4	43,7	47,4
	2009	49,7	44,5	46,9	43,8	46,1
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	5,3	7,1	9,6	10,8	8,4
	2006	5,1	7,2	9,9	12,3	8,9
	2007	6,9	7,9	10,0	12,3	9,4
	2008	8,1	8,5	10,9	13,7	10,4
	2009	8,6	8,9	11,7	13,4	10,7
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	34,4	37,2	32,6	34,2	34,6
	2006	34,1	37,1	33,3	33,9	34,6
	2007	33,7	37,4	33,0	33,1	34,3
	2008	32,3	36,1	32,2	34,0	33,7
	2009	33,6	37,3	33,0	34,1	34,5
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	11,6	12,0	11,8	12,4	12,0
	2006	10,4	11,1	11,0	11,4	11,0
	2007	10,4	11,0	10,9	11,1	10,8
	2008	10,0	10,6	10,5	11,0	10,5
	2009	10,1	10,7	10,7	11,2	10,7
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	7,6	8,9	7,9	6,5	7,7
	2006	8,2	9,5	8,5	6,8	8,2
	2007	7,8	9,8	8,4	6,7	8,2
	2008	7,3	9,1	8,3	6,9	7,9
	2009	7,7	9,7	8,4	7,0	8,2
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	5,4	3,8	3,7	4,3	4,2
	2006	5,3	3,9	3,8	4,4	4,3
	2007	4,9	3,8	3,7	4,5	4,2
	2008	4,8	3,9	3,8	4,9	4,3
	2009	5,1	3,8	3,6	4,6	4,2

Tablica 15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2005 - 2009, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100				
		year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2005	21,3	24,9	26,6	27,2	100,0
	2006	21,7	25,4	26,0	26,9	100,0
	2007	22,3	25,0	25,9	26,8	100,0
	w tym: (of which:)	2008	23,3	25,1	25,8	100,0
	2009	22,5	24,9	25,9	26,7	100,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	22,6	24,1	26,8	26,5	100,0
	2006	23,4	24,7	26,0	25,9	100,0
	2007	23,8	23,8	26,2	26,2	100,0
	2008	25,4	24,5	26,3	23,8	100,0
	2009	24,2	24,0	26,4	25,4	100,0
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	13,5	21,0	30,5	35,0	100,0
	2006	12,6	20,8	29,0	37,6	100,0
	2007	16,4	21,0	27,5	35,1	100,0
	2008	18,2	20,5	27,1	34,2	100,0
	2009	17,9	20,6	28,2	33,3	100,0
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	21,2	26,8	25,0	27,0	100,0
	2006	21,4	27,2	25,0	26,4	100,0
	2007	21,9	27,3	24,9	25,9	100,0
	2008	22,4	26,9	24,6	26,1	100,0
	2009	21,9	26,9	24,8	26,4	100,0
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	20,7	25,0	26,2	28,1	100,0
	2006	20,5	25,6	26,0	27,9	100,0
	2007	21,3	25,3	26,0	27,4	100,0
	2008	22,1	25,2	25,6	27,1	100,0
	2009	21,2	25,0	25,9	27,9	100,0
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	21,0	28,8	27,1	23,1	100,0
	2006	21,4	29,3	26,9	22,4	100,0
	2007	21,4	29,9	26,6	22,1	100,0
	2008	21,5	29,0	27,0	22,5	100,0
	2009	21,1	29,5	26,4	23,0	100,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	27,0	22,3	22,9	27,8	100,0
	2006	26,4	22,9	23,1	27,6	100,0
	2007	26,1	22,6	22,5	28,8	100,0
	2008	25,9	22,6	22,5	29,0	100,0
	2009	27,1	22,2	22,0	28,7	100,0

Tablica 16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.

Table 16. GDP and gross value added in 2005 - 2009, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	229 395,8	238 094,5	241 759,8	274 052,2	983 302,3
	2006	242 784,9	255 497,1	261 510,9	300 238,5	1 060 031,4
	2007	270 132,1	282 921,9	291 058,5	332 624,2	1 176 736,7
	2008	299 128,7	310 865,5	314 721,8	350 716,3	1 275 432,3
	2009	312 888,4	325 235,8	332 291,4	373 240,9	1 343 656,5
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	205 906,9	209 680,3	210 929,6	239 812,7	866 329,5
	2006	217 439,0	224 889,1	227 148,7	261 702,3	931 179,1
	2007	240 418,0	247 080,6	252 574,8	289 368,2	1 029 441,6
	w tym: (of which:)	263 225,4	273 098,0	274 875,3	305 277,7	1 116 476,4
	2009	283 589,4	287 690,5	290 619,4	332 082,4	1 193 981,7
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2005	53 275,9	47 331,0	51 506,3	61 722,7	213 835,9
	2006	55 209,3	51 843,7	55 583,1	67 266,4	229 902,5
	2007	60 930,8	56 882,7	61 183,4	73 228,5	252 225,4
	2008	67 670,5	62 308,0	65 967,1	75 090,0	271 035,6
	2009	74 762,1	65 099,7	66 851,3	84 968,7	291 681,8
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	6 686,7	10 855,8	14 329,3	20 334,7	52 206,5
	2006	7 063,0	11 844,1	16 374,6	24 495,4	59 777,1
	2007	10 076,3	15 448,5	19 979,1	27 955,3	73 459,2
	2008	12 575,7	18 945,3	22 234,6	27 318,3	81 073,9
	2009	13 880,2	20 892,5	23 928,7	28 843,6	87 545,0
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	99 827,2	111 584,2	105 728,5	114 694,2	431 834,1
	2006	106 296,2	119 913,0	114 765,9	124 881,3	465 856,4
	2007	117 514,6	128 867,9	126 784,6	139 172,4	512 339,5
	2008	129 908,1	142 146,9	138 299,7	149 998,6	560 353,3
	2009	138 028,1	149 753,0	148 654,1	159 650,4	596 085,6
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	40 561,4	40 179,6	41 566,9	41 846,6	164 154,5
	2006	42 895,1	43 035,1	44 191,3	45 639,4	175 760,9
	2007	46 871,8	45 118,2	47 268,5	49 484,8	188 743,3
	2008	52 152,4	49 360,1	50 746,6	49 675,7	201 934,8
	2009	54 659,5	52 193,8	55 584,1	55 570,6	218 008,0
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	13 174,1	15 691,6	17 577,5	16 258,2	62 701,4
	2006	13 907,3	16 884,4	19 539,3	18 149,4	68 480,4
	2007	14 616,9	17 017,0	20 917,2	19 636,7	72 187,8
	2008	16 439,8	17 740,0	22 089,6	20 537,1	76 806,5
	2009	18 339,4	21 147,4	24 601,5	24 604,4	88 692,7
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	36 923,1	29 205,1	28 612,6	34 477,2	129 218,0
	2006	38 279,7	30 124,9	30 507,4	36 801,5	135 713,5
	2007	40 448,0	33 624,1	34 029,6	38 763,3	146 865,0
	2008	43 268,1	37 310,0	38 899,9	42 838,9	162 316,9
	2009	46 760,0	39 639,4	41 147,5	47 609,7	175 156,6

Tablica 17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2005 - 2009, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 17. GDP and gross value added in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	225 068,1	232 122,1	236 258,4	264 530,0	957 978,6
	2006	243 203,7	252 235,2	258 382,3	290 716,2	1 044 537,4
	2007	264 286,5	273 658,0	277 500,1	316 512,3	1 131 956,9
	2008	292 723,7	301 690,3	304 559,2	338 090,0	1 237 063,2
	2009	303 671,9	314 416,7	317 669,6	360 719,2	1 296 477,4
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	196 839,0	210 433,3	208 201,4	233 096,6	848 570,3
	2006	217 473,4	221 397,8	225 025,3	254 027,7	917 924,2
	2007	237 023,5	240 625,6	240 568,1	275 351,4	993 568,6
	w tym: (of which:)	259 077,2	263 779,2	263 913,3	295 419,7	1 082 189,4
	2009	268 458,8	276 086,1	277 915,0	314 366,5	1 136 826,4
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2005	52 519,2	49 666,2	52 452,3	59 887,6	214 525,3
	2006	58 755,4	51 393,4	57 064,9	67 921,4	235 135,1
	2007	62 397,6	56 387,2	60 080,8	74 252,4	253 118,0
	2008	68 805,8	62 688,6	64 010,4	73 896,1	269 400,9
	2009	65 137,1	59 219,6	64 828,6	80 975,2	270 160,5
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	5 912,2	10 379,5	13 474,2	19 196,7	48 962,6
	2006	7 036,3	11 756,8	16 021,7	23 461,6	58 276,4
	2007	10 051,3	13 974,8	17 700,9	24 498,3	66 225,3
	2008	11 950,9	17 744,8	20 713,8	26 395,2	76 804,7
	2009	13 788,9	20 797,1	24 966,1	29 525,9	89 078,0
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	96 489,3	110 379,4	102 470,3	110 709,1	420 048,1
	2006	104 377,9	117 534,7	112 999,4	120 459,4	455 371,4
	2007	114 376,0	127 262,9	121 856,0	132 787,2	496 282,1
	2008	127 220,7	136 873,1	133 853,7	144 444,4	542 391,9
	2009	133 539,1	144 989,8	137 695,6	149 109,1	565 333,6
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	39 084,5	39 312,3	40 430,3	40 566,0	159 393,1
	2006	41 598,7	41 550,8	43 365,5	44 221,7	170 736,7
	2007	46 336,8	44 311,7	45 705,5	46 688,6	183 042,6
	2008	51 220,8	47 560,8	48 949,1	48 580,8	196 311,5
	2009	53 632,8	50 228,5	53 558,0	52 719,7	210 139,0
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	13 225,7	16 884,2	16 716,1	16 230,7	63 056,7
	2006	14 494,2	16 813,7	19 898,3	17 440,9	68 647,1
	2007	14 362,0	17 281,9	20 159,5	19 163,8	70 967,2
	2008	15 690,4	17 490,2	20 399,2	19 171,2	72 751,0
	2009	15 825,7	18 676,2	21 792,8	21 594,0	77 888,7
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	34 017,0	27 654,1	27 875,8	33 968,2	123 515,1
	2006	36 918,3	29 326,9	29 087,8	35 454,1	130 787,1
	2007	39 646,6	32 258,7	31 641,8	35 865,8	139 412,9
	2008	40 290,4	34 346,6	35 122,6	39 872,3	149 631,9
	2009	45 203,6	37 810,2	39 802,4	43 380,8	166 197,0

Tablica 18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2005 - 2009.

Table 18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2005 - 2009.

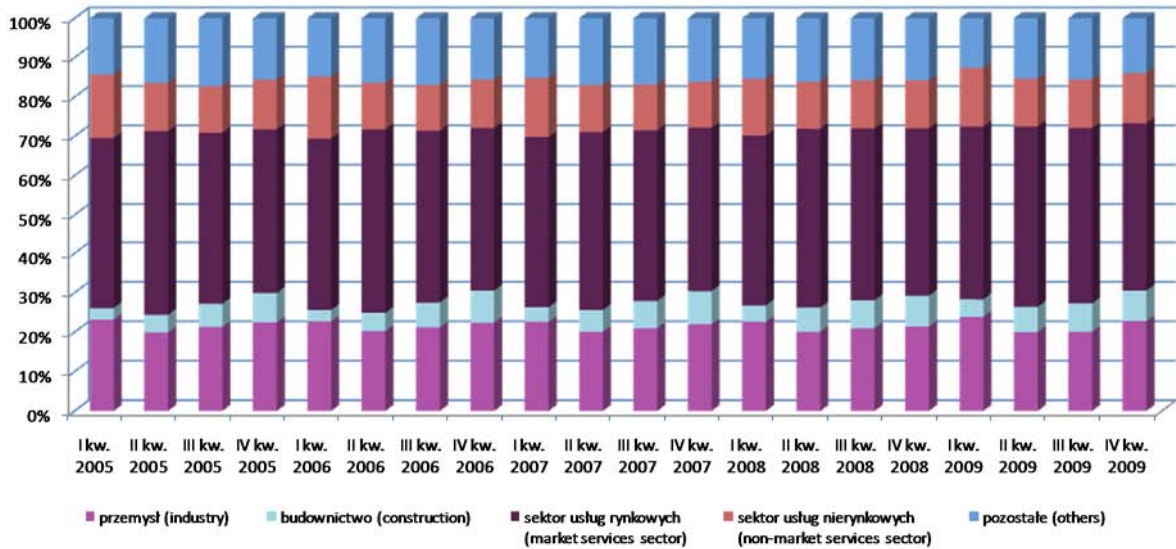
Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	102,4	103,2	104,3	104,4	103,6
	2006	105,4	106,3	106,6	106,6	106,2
	2007	107,5	106,6	106,6	106,6	106,8
	2008	106,3	106,1	105,2	103,2	105,1
	2009	100,5	101,0	101,7	103,2	101,7
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	102,3	103,1	103,7	103,8	103,3
	2006	105,0	106,0	106,3	106,4	106,0
	2007	107,7	106,4	106,3	106,4	106,7
	w tym: (of which:)	2008	105,8	106,3	103,7	105,1
	2009	100,9	101,0	101,9	103,4	101,8
w tym (of which) PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2005	100,3	102,0	103,7	107,5	103,5
	2006	109,4	109,5	110,8	110,1	110,0
	2007	111,4	108,8	109,2	110,7	110,1
	2008	110,3	109,8	106,7	101,5	106,8
	2009	95,1	96,2	100,2	106,1	99,7
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	106,0	112,3	109,1	105,2	107,8
	2006	101,6	109,1	111,8	116,3	111,6
	2007	134,8	112,8	107,9	104,1	110,8
	2008	109,2	111,0	104,4	98,9	104,6
	2009	109,0	109,2	112,4	108,6	109,9
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	104,0	103,5	104,6	102,4	103,6
	2006	104,2	105,7	106,4	105,4	105,5
	2007	106,7	106,2	106,4	106,8	106,5
	2008	106,3	106,0	105,5	105,7	105,9
	2009	101,3	101,3	100,3	100,7	100,9
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	101,3	101,6	104,1	104,2	102,8
	2006	102,1	104,7	104,0	105,2	104,0
	2007	107,2	102,9	103,8	102,8	104,1
	2008	108,0	105,9	102,7	99,7	104,0
	2009	102,1	102,7	105,7	105,9	104,1
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	101,9	102,7	103,5	106,3	103,6
	2006	109,5	108,6	113,5	106,0	109,5
	2007	103,2	103,5	103,4	104,3	103,6
	2008	99,5	103,2	100,1	100,4	100,8
	2009	99,7	102,1	101,4	102,1	101,4
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	100,7	101,7	101,0	102,9	101,6
	2006	99,9	100,4	101,3	103,3	101,2
	2007	102,3	104,9	103,7	100,5	102,7
	2008	99,6	101,9	102,9	103,3	101,9
	2009	104,1	101,0	102,1	102,1	102,4

Tablica 19. Struktura PKB według sekcji w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.

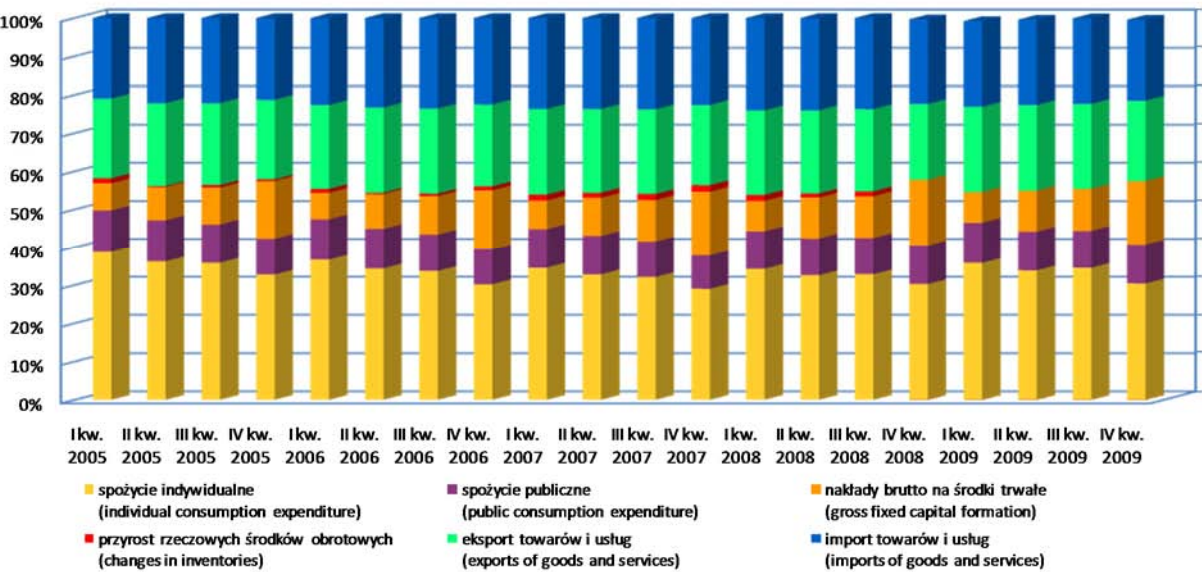
Table19. Structure of GDP by sections in 2005 - 2009, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100				
		GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	89,7	88,1	87,2	87,5	88,1
	2006	89,6	88,0	86,9	87,2	87,8
	2007	89,0	87,3	86,8	87,0	87,5
	w tym: (of which:)	88,0	87,9	87,3	87,0	87,5
	2009	90,6	88,5	87,5	89,0	88,9
w tym (of which) PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2005	23,2	19,9	21,3	22,5	21,7
	2006	22,7	20,3	21,2	22,4	21,7
	2007	22,6	20,1	21,0	22,0	21,5
	2008	22,6	20,1	21,0	21,4	21,2
	2009	23,9	20,0	20,1	22,8	21,7
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	2,9	4,5	5,9	7,4	5,3
	2006	2,9	4,6	6,3	8,1	5,6
	2007	3,7	5,5	6,9	8,4	6,2
	2008	4,2	6,1	7,1	7,8	6,4
	2009	4,4	6,4	7,2	7,7	6,5
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	43,5	46,9	43,7	41,9	43,9
	2006	43,8	46,9	43,9	41,6	43,9
	2007	43,5	45,5	43,6	41,8	43,5
	2008	43,4	45,7	43,9	42,8	43,9
	2009	44,2	46,1	44,8	42,8	44,4
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	17,7	16,9	17,2	15,3	16,7
	2006	17,7	16,8	16,9	15,2	16,6
	2007	17,4	15,9	16,2	14,9	16,1
	2008	17,4	15,9	16,1	14,2	15,8
	2009	17,5	16,0	16,7	14,9	16,2
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	5,7	6,6	7,3	5,9	6,4
	2006	5,7	6,6	7,5	6,0	6,5
	2007	5,4	6,0	7,2	5,9	6,1
	2008	5,5	5,7	7,0	5,9	6,0
	2009	5,9	6,5	7,4	6,6	6,6
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	16,1	12,3	11,8	12,6	13,2
	2006	15,8	11,8	11,7	12,3	12,8
	2007	15,0	11,9	11,7	11,7	12,5
	2008	14,5	12,0	12,3	12,2	12,7
	2009	14,9	12,2	12,4	12,8	13,0

WYKRES 1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących
Structure of GDP by sections at current prices



WYKRES 2. Struktura rozdystrybucji PKB w cenach bieżących
Structure of distribution of GDP at current prices



Tablica 20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.

Table 20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2005 - 2009, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
			Rok = 100 Year = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	23,3	24,2	24,6	27,9	100,0
	2006	22,9	24,1	24,7	28,3	100,0
	2007	23,0	24,0	24,7	28,3	100,0
	2008	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0
	2009	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	23,8	24,2	24,3	27,7	100,0
	2006	23,4	24,1	24,4	28,1	100,0
	2007	23,4	24,0	24,5	28,1	100,0
	w tym: (of which:)	2008	23,6	24,5	27,3	100,0
	2009	23,8	24,1	24,3	27,8	100,0
w tym (of which) PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2005	24,9	22,1	24,1	28,9	100,0
	2006	24,0	22,5	24,2	29,3	100,0
	2007	24,2	22,5	24,3	29,0	100,0
	2008	25,0	23,0	24,3	27,7	100,0
	2009	25,6	22,3	22,9	29,2	100,0
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	12,8	20,8	27,4	39,0	100,0
	2006	11,8	19,8	27,4	41,0	100,0
	2007	13,7	21,0	27,2	38,1	100,0
	2008	15,5	23,4	27,4	33,7	100,0
	2009	15,9	23,9	27,3	32,9	100,0
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	23,1	25,8	24,5	26,6	100,0
	2006	22,8	25,8	24,6	26,8	100,0
	2007	22,9	25,2	24,7	27,2	100,0
	2008	23,2	25,3	24,7	26,8	100,0
	2009	23,2	25,1	24,9	26,8	100,0
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	24,7	24,5	25,3	25,5	100,0
	2006	24,4	24,5	25,1	26,0	100,0
	2007	24,8	23,9	25,1	26,2	100,0
	2008	25,8	24,5	25,1	24,6	100,0
	2009	25,1	23,9	25,5	25,5	100,0
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	21,0	25,0	28,0	26,0	100,0
	2006	20,3	24,7	28,5	26,5	100,0
	2007	20,2	23,6	29,0	27,2	100,0
	2008	21,4	23,1	28,8	26,7	100,0
	2009	20,7	23,9	27,7	27,7	100,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	28,6	22,6	22,1	26,7	100,0
	2006	28,2	22,2	22,5	27,1	100,0
	2007	27,5	22,9	23,2	26,4	100,0
	2008	26,6	23,0	24,0	26,4	100,0
	2009	26,7	22,6	23,5	27,2	100,0

Tablica 21. Struktura PKB według sekcji w latach 2005 - 2009, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 21. Structure of GDP by sections in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
			PKB = 100 GDP = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	87,5	90,7	88,1	88,1	88,6
	2006	89,4	87,8	87,1	87,4	87,9
	2007	89,7	87,9	86,7	87,0	87,8
	w tym: (of which:)	2008	88,5	87,4	86,7	87,4
	2009	88,4	87,8	87,5	87,1	87,7
w tym (of which) PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2005	23,3	21,4	22,2	22,6	22,4
	2006	24,1	20,4	22,1	23,4	22,5
	2007	23,6	20,6	21,7	23,5	22,4
	2008	23,5	20,8	21,0	21,9	21,8
	2009	21,4	18,9	20,4	22,4	20,8
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	2,6	4,5	5,7	7,3	5,1
	2006	2,9	4,7	6,2	8,1	5,6
	2007	3,8	5,1	6,4	7,7	5,9
	2008	4,1	5,9	6,8	7,8	6,2
	2009	4,5	6,6	7,9	8,2	6,9
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	42,9	47,6	43,4	41,9	43,9
	2006	42,9	46,6	43,7	41,4	43,6
	2007	43,3	46,5	43,9	42,0	43,8
	2008	43,4	45,3	43,9	42,7	43,8
	2009	44,0	46,1	43,4	41,3	43,6
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) sekcja G (section G)	2005	17,4	16,9	17,1	15,3	16,6
	2006	17,1	16,5	16,8	15,2	16,3
	2007	17,5	16,2	16,5	14,8	16,2
	2008	17,5	15,8	16,1	14,4	15,9
	2009	17,7	16,0	16,9	14,6	16,2
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	5,8	7,3	7,1	6,1	6,6
	2006	6,0	6,7	7,7	6,0	6,6
	2007	5,4	6,3	7,3	6,1	6,3
	2008	5,3	5,8	6,7	5,7	5,9
	2009	5,2	5,9	6,9	6,0	6,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	15,1	11,9	11,8	12,8	12,9
	2006	15,2	11,6	11,3	12,2	12,5
	2007	15,0	11,8	11,4	11,3	12,3
	2008	13,8	11,4	11,6	11,8	12,1
	2009	14,9	12,0	12,5	12,0	12,8

Tablica 22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2005 - 2009, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
			Rok = 100 Year = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	23,5	24,2	24,7	27,6	100,0
	2006	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0
	2007	23,3	24,2	24,5	28,0	100,0
	2008	23,7	24,4	24,6	27,3	100,0
	2009	23,4	24,3	24,5	27,8	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	23,2	24,8	24,5	27,5	100,0
	2006	23,7	24,1	24,5	27,7	100,0
	2007	23,9	24,2	24,2	27,7	100,0
	w tym: (of which:)	2008	23,9	24,4	27,3	100,0
	2009	23,6	24,3	24,4	27,7	100,0
w tym (of which) PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2005	24,5	23,1	24,5	27,9	100,0
	2006	25,0	21,8	24,3	28,9	100,0
	2007	24,7	22,3	23,7	29,3	100,0
	2008	25,5	23,3	23,8	27,4	100,0
	2009	24,1	21,9	24,0	30,0	100,0
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	12,1	21,2	27,5	39,2	100,0
	2006	12,1	20,2	27,5	40,2	100,0
	2007	15,2	21,1	26,7	37,0	100,0
	2008	15,5	23,1	27,0	34,4	100,0
	2009	15,5	23,4	28,0	33,1	100,0
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	23,0	26,2	24,4	26,4	100,0
	2006	22,9	25,8	24,8	26,5	100,0
	2007	23,0	25,6	24,6	26,8	100,0
	2008	23,5	25,2	24,7	26,6	100,0
	2009	23,6	25,6	24,4	26,4	100,0
w tym: (of which:)						
w tym (of which) HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2005	24,4	24,7	25,4	25,5	100,0
	2006	24,4	24,3	25,4	25,9	100,0
	2007	25,3	24,2	25,0	25,5	100,0
	2008	26,1	24,2	24,9	24,8	100,0
	2009	25,5	23,9	25,5	25,1	100,0
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2005	21,0	26,8	26,5	25,7	100,0
	2006	21,1	24,5	29,0	25,4	100,0
	2007	20,2	24,4	28,4	27,0	100,0
	2008	21,6	24,0	28,0	26,4	100,0
	2009	20,3	24,0	28,0	27,7	100,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	27,5	22,4	22,6	27,5	100,0
	2006	28,2	22,4	22,3	27,1	100,0
	2007	28,4	23,2	22,7	25,7	100,0
	2008	26,9	23,0	23,5	26,6	100,0
	2009	27,2	22,8	23,9	26,1	100,0

Tablica 23. Rozdysponowanie PKB w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.

Table 23. Distribution of GDP in 2005 - 2009, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT) w tym: (of which:)	2005	229 395,8	238 094,5	241 759,8	274 052,2	983 302,3
	2006	242 784,9	255 497,1	261 510,9	300 238,5	1 060 031,4
	2007	270 132,1	282 921,9	291 058,5	332 624,2	1 176 736,7
	2008	299 128,7	310 865,5	314 721,8	350 716,3	1 275 432,3
	2009	312 888,4	325 235,8	332 291,4	373 240,9	1 343 656,5
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	151 739,8	153 190,2	154 220,1	155 144,5	614 294,6
	2006	161 125,3	162 867,6	165 083,9	163 749,6	652 826,4
	2007	175 765,5	174 791,0	176 216,7	174 783,1	701 556,3
	2008	195 669,5	192 868,7	194 676,4	190 607,5	773 822,1
	2009	206 414,6	199 462,5	205 601,9	197 967,5	809 446,5
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	42 954,4	46 242,4	43 827,4	44 761,3	177 785,5
	2006	47 181,0	49 853,2	47 249,6	49 424,0	193 707,8
	2007	51 906,0	54 205,0	51 895,0	53 021,5	211 027,5
	2008	56 766,0	57 838,2	56 912,1	64 586,7	236 103,0
	2009	61 694,0	60 411,9	58 434,0	67 213,1	247 753,0
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2005	28 057,3	37 211,2	41 815,4	72 096,1	179 180,0
	2006	30 486,9	43 470,1	49 632,4	84 719,0	208 308,4
	2007	38 501,1	53 322,6	60 030,7	101 874,1	253 728,5
	2008	45 771,8	63 849,7	65 386,9	108 897,6	283 906,0
	2009	46 750,2	63 615,8	66 195,4	108 668,2	285 229,6
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2005	4 909,3	786,2	2 545,0	1 738,2	9 978,7
	2006	4 424,9	1 388,6	3 266,7	5 589,8	14 670,0
	2007	7 744,3	7 169,2	8 595,7	10 220,1	33 729,3
	2008	8 835,4	6 318,2	7 620,2	-2 045,6	20 728,2
	2009	-4 756,8	-2 707,7	-665,6	-3 143,0	-11 273,1
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	81 584,4	91 920,4	92 335,0	98 817,8	364 657,6
	2006	96 665,6	105 760,5	109 223,4	116 126,8	427 776,3
	2007	114 017,9	116 988,8	121 914,2	126 685,2	479 606,1
	2008	126 584,3	129 523,0	127 824,9	124 955,3	508 887,5
	2009	128 726,5	132 114,8	132 451,1	136 986,0	530 278,4
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	82 092,2	93 727,1	95 245,8	100 880,4	371 945,5
	2006	99 498,5	110 405,3	115 282,9	121 741,0	446 927,7
	2007	120 370,2	126 295,6	130 338,5	136 421,4	513 425,7
	2008	137 312,8	142 501,0	140 710,3	138 997,4	559 521,5
	2009	128 751,8	130 677,5	132 725,8	137 114,2	529 269,3
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2005	229 903,6	239 901,2	244 670,6	276 114,8	990 590,2
	2006	245 617,8	260 141,9	267 570,4	305 852,7	1 079 182,8
	2007	276 484,4	292 228,7	299 482,8	342 360,4	1 210 556,3
	2008	309 857,2	323 843,5	327 607,2	364 758,4	1 326 066,3
	2009	312 913,7	323 798,5	332 566,1	373 369,1	1 342 647,4

Tablica 24. Rozdysponowanie PKB w latach 2005 - 2009, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 24. Distribution of GDP in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT) w tym: (of which:)	2005	225 068,1	232 122,1	236 258,4	264 530,0	957 978,6
	2006	243 203,7	252 235,2	258 382,3	290 716,2	1 044 537,4
	2007	264 286,5	273 658,0	277 500,1	316 512,3	1 131 956,9
	2008	292 723,7	301 690,3	304 559,2	338 090,0	1 237 063,2
	2009	303 671,9	314 416,7	317 669,6	360 719,2	1 296 477,4
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	149 302,8	150 119,8	151 759,7	150 295,4	601 477,7
	2006	160 330,1	160 589,1	163 295,9	160 777,3	644 992,4
	2007	173 326,0	170 664,8	172 377,6	168 542,5	684 910,9
	2008	188 507,3	184 707,5	185 507,2	183 162,5	741 884,5
	2009	203 944,4	194 665,1	198 170,1	193 181,9	789 961,5
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	41 498,0	44 460,0	42 178,5	42 912,2	171 048,7
	2006	46 931,8	48 796,6	46 062,5	46 750,7	188 541,6
	2007	49 490,4	51 975,9	48 787,2	50 533,8	200 787,3
	2008	55 186,2	56 888,4	55 040,7	59 471,1	226 586,4
	2009	60 767,0	58 536,3	56 895,2	64 691,5	240 890,0
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2005	27 463,0	37 250,0	41 417,9	71 838,7	177 969,6
	2006	30 348,7	43 207,1	48 981,5	83 374,3	205 911,6
	2007	37 831,0	51 810,7	57 914,2	97 312,7	244 868,6
	2008	45 534,0	61 923,6	63 996,4	106 621,4	278 075,4
	2009	45 481,6	62 069,9	65 065,5	108 245,4	280 862,4
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2005	4 906,9	778,8	2 513,8	1 724,7	9 924,2
	2006	4 171,4	722,2	2 908,2	6 098,8	13 900,6
	2007	7 390,5	6 956,0	8 316,8	9 630,1	32 293,4
	2008	8 916,7	5 895,5	8 436,0	-2 500,7	20 747,5
	2009	-4 508,9	-2 746,9	-636,0	-2 949,3	-10 841,1
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	83 114,9	93 712,2	94 397,2	103 004,1	374 228,4
	2006	98 453,7	103 126,5	105 522,7	110 933,7	418 036,6
	2007	111 309,8	114 392,7	116 626,8	124 450,2	466 779,5
	2008	127 069,9	131 097,2	130 954,1	124 301,1	513 422,3
	2009	110 573,2	116 165,8	121 032,1	126 480,3	474 251,4
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	83 447,3	96 627,5	98 223,9	107 516,4	385 815,1
	2006	99 435,2	106 757,8	110 715,9	119 568,6	436 477,5
	2007	117 599,2	124 825,0	129 204,0	136 329,4	507 957,6
	2008	135 219,1	141 711,8	142 257,2	135 501,1	554 689,2
	2009	115 355,2	117 243,9	125 806,7	131 548,4	489 954,2
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2005	225 400,5	235 037,4	240 085,1	269 042,3	969 565,3
	2006	244 185,2	255 866,5	263 575,5	299 351,1	1 062 978,3
	2007	270 575,9	284 090,3	290 077,3	328 391,5	1 173 135,0
	2008	300 872,9	312 304,9	315 862,3	349 290,0	1 278 330,1
	2009	308 453,9	315 494,8	322 444,2	365 787,3	1 312 180,2

Tablica 25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2005 - 2009.

Table 25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2005 - 2009.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	102,4	103,2	104,3	104,4	103,6
	2006	105,4	106,3	106,6	106,6	106,2
	2007	107,5	106,6	106,6	106,6	106,8
	w tym: (of which:)	2008	106,3	106,1	105,2	103,2
	2009	100,5	101,0	101,7	103,2	101,7
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	101,3	101,6	102,7	102,6	102,1
	2006	105,1	104,6	105,4	104,8	105,0
	2007	106,7	104,8	104,7	103,5	104,9
	2008	106,0	106,0	105,6	105,4	105,7
	2009	103,0	101,3	102,3	101,7	102,1
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	103,6	104,9	104,5	107,7	105,2
	2006	108,9	105,6	105,0	104,8	106,1
	2007	104,0	104,2	103,6	102,8	103,7
	2008	105,2	105,0	106,0	113,4	107,4
	2009	105,7	101,3	100,3	100,9	102,0
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2005	101,2	103,9	106,4	110,1	106,5
	2006	108,5	115,1	117,3	116,0	114,9
	2007	123,8	119,0	116,6	115,1	117,6
	2008	117,1	115,2	105,6	106,1	109,6
	2009	99,0	96,4	98,3	100,8	98,9
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2005	87,0	11,6	53,0	163,0	54,7
	2006	84,8	92,1	114,8	349,6	139,3
	2007	160,8	488,4	264,3	175,0	220,1
	2008	112,8	76,2	90,5	-28,5	61,5
	2009	-47,6	-43,7	-9,1	145,6	-52,3
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	103,8	109,3	106,1	112,1	108,0
	2006	122,4	112,8	114,6	110,1	114,6
	2007	111,2	108,0	109,0	108,4	109,1
	2008	111,3	111,7	109,5	96,8	107,1
	2009	88,2	89,2	93,4	102,2	93,2
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	101,0	100,9	101,8	115,0	104,7
	2006	123,7	112,6	116,6	117,4	117,3
	2007	115,5	114,1	113,9	111,6	113,7
	2008	114,1	112,6	109,2	97,6	108,0
	2009	84,3	82,1	87,6	96,6	87,6
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2005	101,4	100,0	102,6	105,6	102,5
	2006	105,8	106,4	107,4	109,3	107,3
	2007	109,3	109,1	108,7	107,9	108,7
	2008	107,6	106,7	105,2	103,4	105,6
	2009	98,3	97,4	98,7	101,1	99,0

Tablica 26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.
Table 26. Structure of distribution of GDP in 2005 - 2009, current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100				
		GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT) w tym: (of which:)	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	66,1	64,4	63,8	56,6	62,5
	2006	66,4	63,7	63,1	54,5	61,6
	2007	65,1	61,8	60,6	52,6	59,6
	2008	65,4	62,1	61,9	54,3	60,7
	2009	66,0	61,3	61,9	53,0	60,2
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	18,7	19,4	18,1	16,4	18,1
	2006	19,4	19,5	18,1	16,5	18,3
	2007	19,2	19,2	17,8	15,9	17,9
	2008	19,0	18,6	18,1	18,4	18,5
	2009	19,7	18,6	17,6	18,0	18,4
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2005	12,2	15,6	17,3	26,3	18,2
	2006	12,6	17,0	19,0	28,2	19,7
	2007	14,3	18,9	20,6	30,6	21,6
	2008	15,3	20,6	20,8	31,1	22,3
	2009	14,9	19,6	19,9	29,1	21,2
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2005	2,2	0,4	1,1	0,7	1,0
	2006	1,8	0,6	1,2	1,9	1,3
	2007	2,9	2,5	3,0	3,1	2,9
	2008	3,0	2,0	2,4	-0,6	1,6
	2009	-1,5	-0,8	-0,2	-0,8	-0,8
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	35,6	38,6	38,2	36,0	37,1
	2006	39,8	41,4	41,8	38,7	40,4
	2007	42,2	41,3	41,9	38,1	40,8
	2008	42,3	41,6	40,6	35,6	39,9
	2009	41,1	40,6	39,8	36,7	39,5
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	35,8	39,4	39,4	36,8	37,8
	2006	41,0	43,2	44,1	40,6	42,2
	2007	44,6	44,6	44,8	41,0	43,7
	2008	45,9	45,8	44,7	39,6	43,9
	2009	41,1	40,2	39,9	36,7	39,4
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2005	100,2	100,8	101,2	100,8	100,7
	2006	101,2	101,8	102,3	101,9	101,8
	2007	102,4	103,3	102,9	102,9	102,9
	2008	103,6	104,2	104,1	104,0	104,0
	2009	100,0	99,6	100,1	100,0	99,9

Tablica 27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.
Table 27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2005 - 2009, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100				
		Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT) w tym: (of which:)	2005	23,3	24,2	24,6	27,9	100,0
	2006	22,9	24,1	24,7	28,3	100,0
	2007	23,0	24,0	24,7	28,3	100,0
	2008	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0
	2009	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	24,7	24,9	25,1	25,3	100,0
	2006	24,7	24,9	25,3	25,1	100,0
	2007	25,1	24,9	25,1	24,9	100,0
	2008	25,3	24,9	25,2	24,6	100,0
	2009	25,5	24,6	25,4	24,5	100,0
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	24,2	26,0	24,6	25,2	100,0
	2006	24,4	25,7	24,4	25,5	100,0
	2007	24,6	25,7	24,6	25,1	100,0
	2008	24,0	24,5	24,1	27,4	100,0
	2009	24,9	24,4	23,6	27,1	100,0
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2005	15,7	20,8	23,3	40,2	100,0
	2006	14,6	20,9	23,8	40,7	100,0
	2007	15,2	21,0	23,7	40,1	100,0
	2008	16,1	22,5	23,0	38,4	100,0
	2009	16,4	22,3	23,2	38,1	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2005	49,2	7,9	25,5	17,4	100,0
	2006	30,1	9,5	22,3	38,1	100,0
	2007	23,0	21,2	25,5	30,3	100,0
	2008	42,6	30,5	36,8	-9,9	100,0
	2009	42,2	24,0	5,9	27,9	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	22,4	25,2	25,3	27,1	100,0
	2006	22,6	24,7	25,5	27,2	100,0
	2007	23,8	24,4	25,4	26,4	100,0
	2008	24,9	25,4	25,1	24,6	100,0
	2009	24,3	24,9	25,0	25,8	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	22,1	25,2	25,6	27,1	100,0
	2006	22,3	24,7	25,8	27,2	100,0
	2007	23,4	24,6	25,4	26,6	100,0
	2008	24,5	25,5	25,2	24,8	100,0
	2009	24,3	24,7	25,1	25,9	100,0
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2005	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0
	2006	22,8	24,1	24,8	28,3	100,0
	2007	22,8	24,2	24,7	28,3	100,0
	2008	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0
	2009	23,3	24,1	24,8	27,8	100,0

Tablica 28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2005 - 2009, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 28. Structure of distribution of GDP in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.

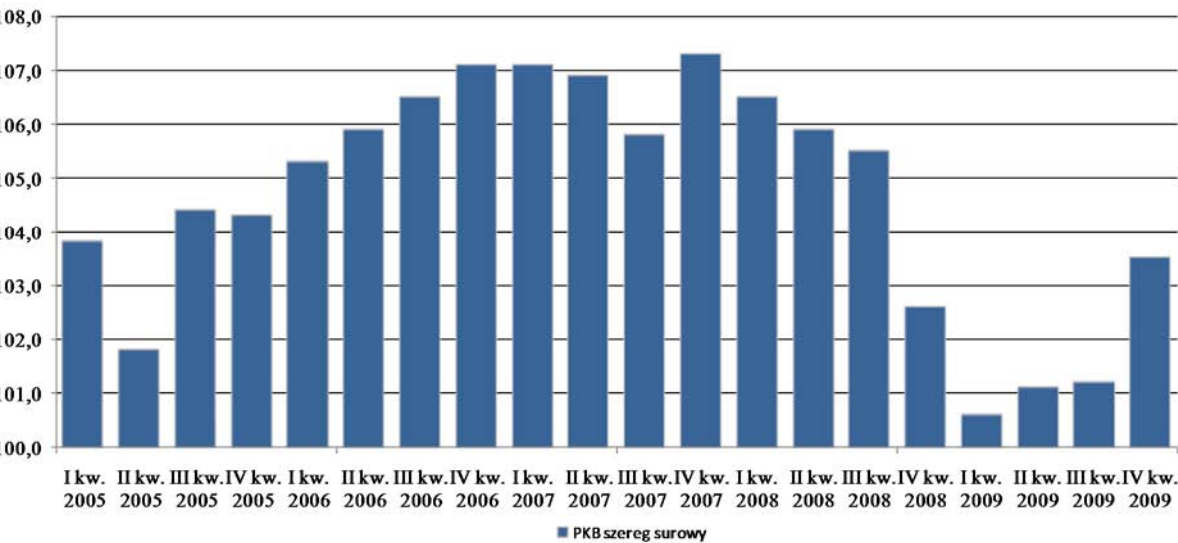
Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100				
		GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT) w tym: (of which:)	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	66,3	64,7	64,2	56,8	62,8
	2006	65,9	63,7	63,2	55,3	61,7
	2007	65,6	62,4	62,1	53,3	60,5
	2008	64,4	61,2	60,9	54,2	59,9
	2009	67,2	61,9	62,4	53,6	60,9
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	18,4	19,2	17,9	16,2	17,9
	2006	19,3	19,3	17,8	16,1	18,1
	2007	18,8	19,0	17,6	16,0	17,7
	2008	18,9	18,8	18,1	17,6	18,3
	2009	20,0	18,6	17,9	17,9	18,6
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2005	12,2	16,1	17,5	27,2	18,6
	2006	12,5	17,1	19,0	28,7	19,7
	2007	14,3	18,9	20,9	30,8	21,6
	2008	15,6	20,5	21,0	31,5	22,5
	2009	15,0	19,8	20,5	30,0	21,7
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2005	2,2	0,3	1,1	0,7	1,0
	2006	1,7	0,3	1,1	2,1	1,4
	2007	2,8	2,6	3,0	3,0	2,9
	2008	3,0	2,0	2,8	-0,7	1,7
	2009	-1,5	-0,9	-0,2	-0,8	-0,9
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	36,9	40,4	40,0	38,9	39,1
	2006	40,5	40,9	40,8	38,1	40,0
	2007	42,1	41,8	42,0	39,3	41,3
	2008	43,4	43,5	43,0	36,8	41,5
	2009	36,4	37,0	38,1	35,1	36,6
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	37,0	41,7	41,6	40,6	40,3
	2006	40,9	42,3	42,8	41,1	41,8
	2007	44,5	45,6	46,5	43,1	44,9
	2008	46,2	47,0	46,7	40,1	44,8
	2009	38,0	37,3	39,6	36,5	37,8
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2005	100,1	101,3	101,6	101,7	101,2
	2006	100,4	101,4	102,0	103,0	101,8
	2007	102,4	103,8	104,5	103,8	103,6
	2008	102,8	103,5	103,7	103,3	103,3
	2009	101,6	100,3	101,5	101,4	101,2

Tablica 29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2005 - 2009, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

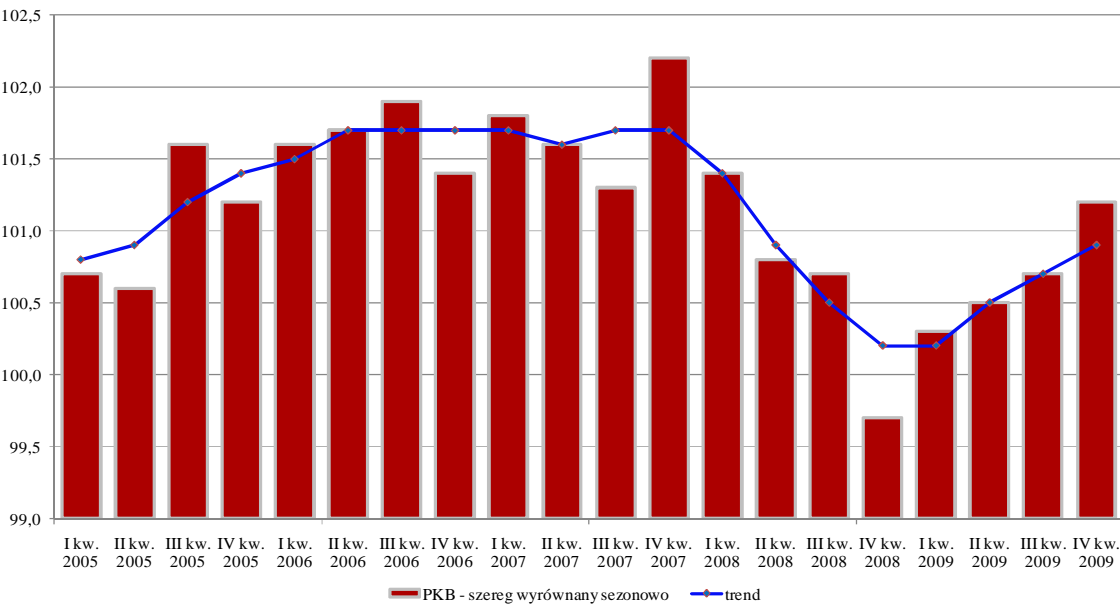
Table 29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2005 - 2009, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	23,5	24,2	24,7	27,6	100,0
	2006	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0
	2007	23,3	24,2	24,5	28,0	100,0
	w tym: (of which:)	2008	23,7	24,4	27,3	100,0
	2009	23,4	24,3	24,5	27,8	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	24,8	25,0	25,2	25,0	100,0
	2006	24,9	24,9	25,3	24,9	100,0
	2007	25,3	24,9	25,2	24,6	100,0
	2008	25,4	24,9	25,0	24,7	100,0
	2009	25,8	24,6	25,1	24,5	100,0
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	24,3	26,0	24,6	25,1	100,0
	2006	24,9	25,9	24,4	24,8	100,0
	2007	24,6	25,9	24,3	25,2	100,0
	2008	24,4	25,1	24,3	26,2	100,0
	2009	25,2	24,3	23,6	26,9	100,0
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2005	15,4	20,9	23,3	40,4	100,0
	2006	14,7	21,0	23,8	40,5	100,0
	2007	15,4	21,2	23,7	39,7	100,0
	2008	16,4	22,3	23,0	38,3	100,0
	2009	16,2	22,1	23,2	38,5	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2005	49,4	7,9	25,3	17,4	100,0
	2006	30,0	5,2	20,9	43,9	100,0
	2007	22,9	21,5	25,8	29,8	100,0
	2008	43,0	28,4	40,7	-12,1	100,0
	2009	41,6	25,3	5,9	27,2	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	22,2	25,1	25,2	27,5	100,0
	2006	23,6	24,7	25,2	26,5	100,0
	2007	23,8	24,5	25,0	26,7	100,0
	2008	24,7	25,6	25,5	24,2	100,0
	2009	23,3	24,5	25,5	26,7	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2005	21,6	25,0	25,5	27,9	100,0
	2006	22,8	24,4	25,4	27,4	100,0
	2007	23,2	24,6	25,4	26,8	100,0
	2008	24,4	25,6	25,6	24,4	100,0
	2009	23,5	23,9	25,7	26,9	100,0
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2005	23,2	24,2	24,8	27,8	100,0
	2006	23,0	24,1	24,8	28,1	100,0
	2007	23,1	24,2	24,7	28,0	100,0
	2008	23,6	24,4	24,7	27,3	100,0
	2009	23,5	24,0	24,6	27,9	100,0

WYKRES 3. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2000
przy podstawie analogiczny kwartał roku poprzedniego = 100
Real growth of GDP at constant prices of 2000
corresponding period of previous year = 100



WYKRES 4. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2000
przy podstawie kwartał poprzedni = 100
Real growth of GDP at constant prices of 2000, previous quarter = 100



**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
NON – SEASONALLY ADJUSTED DATA
constant prices of 2000**

Tablica 30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2005 - 2009, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 30. GDP and gross value added in 2005 - 2009, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	203 563,9	209 943,9	213 685,0	239 255,4	866 448,2
	2006	214 301,7	222 259,9	227 676,5	256 167,9	920 406,0
	2007	229 475,2	237 612,3	240 948,3	274 821,9	982 857,7
	2008	244 494,6	251 983,8	254 380,1	282 386,3	1 033 244,8
	2009	246 008,7	254 713,2	257 348,4	292 223,5	1 050 293,8
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED) w tym: (of which:)	2005	177 462,3	189 718,4	187 706,2	210 150,8	765 037,7
	2006	192 046,3	195 511,8	198 715,2	224 326,6	810 599,9
	2007	206 331,1	209 466,8	209 416,7	239 695,9	864 910,5
	2008	217 670,1	221 620,6	221 733,2	248 204,1	909 228,0
	2009	218 625,5	224 837,0	226 326,4	256 011,5	925 800,4
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2005	47 366,2	44 793,1	47 305,9	54 011,6	193 476,8
	2006	53 161,4	46 500,3	51 631,8	61 454,7	212 748,2
	2007	57 741,8	52 179,8	55 597,8	68 712,0	234 231,4
	2008	63 897,1	58 216,3	59 443,9	68 624,3	250 181,6
	2009	60 125,3	54 663,1	59 840,6	74 744,8	249 373,8
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	5 553,6	9 749,9	12 656,9	18 032,3	45 992,7
	2006	6 198,8	10 357,5	14 114,8	20 669,2	51 340,3
	2007	8 632,7	12 002,4	15 202,6	21 040,6	56 878,3
	2008	9 253,4	13 739,5	16 038,4	20 437,4	59 468,7
	2009	10 114,3	15 254,9	18 313,0	21 657,6	65 339,8
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	88 438,6	101 169,7	93 920,5	101 471,9	385 000,7
	2006	93 057,9	104 787,8	100 744,3	107 395,3	405 985,3
	2007	99 676,6	110 907,3	106 195,3	115 721,6	432 500,8
	2008	107 395,7	115 543,9	112 995,0	121 935,4	457 870,0
	2009	109 116,1	118 472,5	112 512,4	121 838,5	461 939,5

Tablica 31. Rozdysponowanie PKB w latach 2005 - 2009, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 31. Distribution of GDP in 2005 - 2009, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	203 563,9	209 943,9	213 685,0	239 255,4	866 448,2
	2006	214 301,7	222 259,9	227 676,5	256 167,9	920 406,0
	2007	229 475,2	237 612,3	240 948,3	274 821,9	982 857,7
	2008	244 494,6	251 983,8	254 380,1	282 386,3	1 033 244,8
	2009	246 008,7	254 713,2	257 348,4	292 223,5	1 050 293,8
SPOŻYCIE OGÓŁEM (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	173 923,2	177 489,3	176 713,6	176 092,4	704 218,5
	2006	184 260,6	186 256,3	186 033,5	184 444,2	740 994,6
	2007	195 036,0	195 005,6	193 722,0	191 647,0	775 410,6
	2008	207 004,1	205 370,7	204 476,2	205 948,1	822 799,1
	2009	215 476,8	206 362,7	207 844,2	209 837,8	839 521,5
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	134 670,6	135 407,5	136 886,7	135 565,9	542 530,7
	2006	141 599,8	141 828,6	144 219,2	141 994,8	569 642,4
	2007	151 240,6	148 918,5	150 413,0	147 066,6	597 638,7
	2008	160 584,8	157 347,8	158 029,1	156 031,7	631 993,4
	2009	166 564,7	158 986,2	161 848,8	157 774,8	645 174,5
AKUMULACJA (GROSS CAPITAL FORMATION)	2005	30 780,4	36 173,5	41 783,5	69 932,6	178 670,0
	2006	32 597,6	41 473,2	48 982,9	84 428,9	207 482,6
	2007	42 083,8	54 681,3	61 626,3	99 477,2	257 868,6
	2008	48 851,8	60 842,8	64 986,1	93 381,8	268 062,5
	2009	36 065,4	52 203,7	56 697,7	92 634,8	237 601,6
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2005	26 114,1	35 420,3	39 383,5	68 310,1	169 228,0
	2006	28 663,1	40 807,3	46 261,0	78 743,5	194 474,9
	2007	35 224,7	48 241,3	53 924,3	90 608,5	227 998,8
	2008	40 916,6	55 644,2	57 506,8	95 809,3	249 876,9
	2009	40 136,9	54 775,9	57 419,5	95 525,2	247 857,5
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2005	205 218,4	213 992,5	218 588,2	244 952,6	882 751,7
	2006	217 602,5	228 012,1	234 881,9	266 762,9	947 259,4
	2007	235 316,0	247 069,2	252 276,0	285 597,4	1 020 258,6
	2008	255 929,3	265 653,6	268 679,6	297 113,9	1 087 376,4
	2009	252 932,7	258 706,2	264 404,7	299 946,1	1 075 989,7

Tablica 32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2005 - 2009, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2005 - 2009, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100				
		corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	103,8	101,8	104,4	104,3	103,6
	2006	105,3	105,9	106,5	107,1	106,2
	2007	107,1	106,9	105,8	107,3	106,8
	2008	106,5	106,0	105,6	102,8	105,1
	2009	100,6	101,1	101,2	103,5	101,7
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	102,3	104,2	103,9	102,7	103,3
	2006	108,2	103,1	105,9	106,7	106,0
	2007	107,4	107,1	105,4	106,9	106,7
	2008	105,5	105,8	105,9	103,5	105,1
	w tym: (of which:)	2009	100,4	101,5	102,1	103,1
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2005	103,6	100,5	101,9	107,4	103,5
	2006	112,2	103,8	109,1	113,8	110,0
	2007	108,6	112,2	107,7	111,8	110,1
	2008	110,7	111,6	106,9	99,9	106,8
	2009	94,1	93,9	100,7	108,9	99,7
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	103,9	112,9	109,0	105,7	107,8
	2006	111,6	106,2	111,5	114,6	111,6
	2007	139,3	115,9	107,7	101,8	110,8
	2008	107,2	114,5	105,5	97,1	104,6
	2009	109,3	111,0	114,2	106,0	109,9
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	103,2	104,4	105,5	101,5	103,6
	2006	105,2	103,6	107,3	105,8	105,5
	2007	107,1	105,8	105,4	107,8	106,5
	2008	107,7	104,2	106,4	105,4	105,9
	2009	101,6	102,5	99,6	99,9	100,9

Tablica 33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysonowania w latach 2005 - 2009, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.
Table 33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2005 - 2009, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	103,8	101,8	104,4	104,3	103,6
	2006	105,3	105,9	106,5	107,1	106,2
	2007	107,1	106,9	105,8	107,3	106,8
	2008	106,5	106,0	105,6	102,8	105,1
	w tym: (of which:)	2009	100,6	101,1	103,5	101,7
SPOŻYCIE OGÓŁEM (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	101,5	102,6	103,8	102,9	102,7
	2006	105,9	104,9	105,3	104,7	105,2
	2007	105,8	104,7	104,1	103,9	104,6
	2008	106,1	105,3	105,6	107,5	106,1
	2009	104,1	100,5	101,6	101,9	102,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	101,1	101,3	103,0	102,9	102,1
	2006	105,1	104,7	105,4	104,7	105,0
	2007	106,8	105,0	104,3	103,6	104,9
	2008	106,2	105,7	105,1	106,1	105,7
	2009	103,7	101,0	102,4	101,1	102,1
AKUMULACJA (GROSS CAPITAL FORMATION)	2005	99,3	90,7	100,3	109,9	101,4
	2006	105,9	114,7	117,2	120,7	116,1
	2007	129,1	131,8	125,8	117,8	124,3
	2008	116,1	111,3	105,5	93,9	104,0
	2009	73,8	85,8	87,2	99,2	88,6
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2005	101,7	105,4	106,0	109,2	106,5
	2006	109,8	115,2	117,5	115,3	114,9
	2007	122,9	118,2	116,6	115,1	117,6
	2008	116,2	115,3	106,6	105,7	109,6
	2009	98,1	98,4	99,8	99,7	98,9
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2005	101,2	100,5	103,2	104,7	102,5
	2006	106,0	106,6	107,5	108,9	107,3
	2007	108,1	108,4	107,4	107,1	108,7
	2008	108,8	107,5	106,5	104,0	105,6
	2009	98,8	97,4	98,4	101,0	99,0

PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE WYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2000

GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
SEASONALLY ADJUSTED DATA
constant prices of 2000

Tablica 34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2005 - 2009, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.
Table 34. GDP and gross value added in 2005 - 2009, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	213 232,6	214 473,5	217 918,9	220 491,8
	2006	224 090,3	227 808,6	232 216,6	235 523,7
	2007	239 684,1	243 619,6	246 875,1	252 220,0
	2008	255 782,8	257 716,7	259 549,5	258 645,7
	2009	259 550,4	260 855,2	262 652,2	265 771,3
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	186 946,8	191 257,2	192 558,1	194 556,7
	2006	198 699,2	200 139,4	205 212,7	207 909,9
	2007	211 778,8	215 257,5	217 207,2	221 247,8
	2008	225 103,6	225 687,6	228 011,2	228 315,2
	w tym: (of which:) 2009	227 600,5	230 628,5	231 529,2	233 542,9
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2005	47 107,1	47 961,9	48 535,8	49 686,3
	2006	51 456,1	51 609,2	53 940,8	55 290,7
	2007	56 032,6	57 977,1	58 974,9	61 121,5
	2008	62 759,3	62 930,3	62 205,1	60 857,8
	2009	59 913,1	60 761,9	62 523,4	64 821,6
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	11 053,2	11 355,1	11 517,5	11 658,4
	2006	11 867,0	12 539,0	13 132,8	13 914,9
	2007	14 138,1	14 131,0	14 447,9	14 761,8
	2008	14 764,7	14 981,4	14 941,2	15 056,6
	2009	16 003,8	15 935,3	16 352,9	16 379,4
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	94 848,2	96 108,8	96 802,5	97 597,7
	2006	99 150,8	100 535,9	102 542,2	103 662,9
	2007	105 437,1	107 385,2	108 719,6	110 789,0
	2008	112 797,5	113 482,0	115 191,2	115 679,8
	2009	115 486,9	115 876,7	115 433,8	115 447,5

Tablica 35. Rozdysponowanie PKB w latach 2005 - 2009, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.
Table 35. Distribution of GDP in 2005 - 2009, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	213 232,6	214 473,5	217 918,9	220 491,8
	2006	224 090,3	227 808,6	232 216,6	235 523,7
	2007	239 684,1	243 619,6	246 875,1	252 220,0
	2008	255 782,8	257 716,7	259 549,5	258 645,7
	w tym: (of which:) 2009	259 550,4	260 855,2	262 652,2	265 771,3
SPOŻYCIE OGÓŁEM (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	173 195,2	175 126,5	177 225,6	179 263,6
	2006	181 830,8	184 279,7	186 736,6	188 885,2
	2007	191 354,0	193 230,6	194 691,4	195 717,7
	2008	202 799,2	204 941,4	206 268,8	207 989,1
	2009	208 870,8	208 835,0	210 110,8	211 396,1
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	134 072,4	135 063,8	136 457,1	137 960,9
	2006	139 746,6	141 645,8	143 624,7	145 593,4
	2007	147 408,9	148 652,4	150 135,7	151 688,8
	2008	154 110,7	156 990,8	158 540,5	160 127,9
	2009	160 865,7	160 879,8	161 792,5	162 752,0
AKUMULACJA (GROSS CAPITAL FORMATION)	2005	43 839,1	43 107,5	44 588,1	46 298,0
	2006	47 376,4	49 772,4	52 753,6	56 282,4
	2007	60 017,2	63 357,4	65 681,1	67 484,6
	2008	71 039,0	67 704,4	66 151,7	62 278,2
	2009	58 860,6	59 037,7	58 800,4	60 626,8
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2005	40 510,7	41 466,3	42 266,0	43 983,2
	2006	45 062,9	47 412,8	49 475,6	51 230,2
	2007	53 955,7	55 313,9	57 975,5	59 361,8
	2008	61 601,9	62 595,1	61 963,9	62 390,2
	2009	61 591,2	61 769,4	61 861,9	61 577,2
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2005	216 343,0	218 405,5	222 196,2	225 049,1
	2006	229 729,7	232 992,0	238 691,2	244 428,3
	2007	248 057,7	252 806,2	256 570,1	261 539,2
	2008	269 708,4	272 604,5	272 983,4	270 978,4
	2009	267 663,5	266 149,7	268 918,4	272 824,1

Tablica 36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2005 - 2009, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2005 - 2009, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100			
		previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	100,7	100,6	101,6	101,2
	2006	101,6	101,7	101,9	101,4
	2007	101,8	101,6	101,3	102,2
	2008	101,4	100,8	100,7	99,7
	2009	100,3	100,5	100,7	101,2
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	99,7	102,3	100,7	101,0
	2006	102,1	100,7	102,5	101,3
	2007	101,9	101,6	100,9	101,9
	2008	101,7	100,3	101,0	100,1
	w tym: (of which:)	2009	99,7	101,3	100,4
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2005	100,7	101,8	101,2	102,4
	2006	103,6	100,3	104,5	102,5
	2007	101,3	103,5	101,7	103,6
	2008	102,7	100,3	98,8	97,8
	2009	98,4	101,4	102,9	103,7
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	102,1	102,7	101,4	101,2
	2006	101,8	105,7	104,7	106,0
	2007	101,6	99,9	102,2	102,2
	2008	100,0	101,5	99,7	100,8
	2009	106,3	99,6	102,6	100,2
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	100,4	101,3	100,7	100,8
	2006	101,6	101,4	102,0	101,1
	2007	101,7	101,8	101,2	101,9
	2008	101,8	100,6	101,5	100,4
	2009	99,8	100,3	99,6	100,0

Tablica 37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2005 - 2009, dane wyrównane sezonowo
ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2005 - 2009, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100			
		previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	100,7	100,6	101,6	101,2
	2006	101,6	101,7	101,9	101,4
	2007	101,8	101,6	101,3	102,2
	2008	101,4	100,8	100,7	99,7
	w tym: (of which:)	2009	100,3	100,5	100,7
SPOŻYCIE OGÓŁEM (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	100,2	101,1	101,2	101,1
	2006	101,4	101,3	101,3	101,2
	2007	101,3	101,0	100,8	100,5
	2008	103,6	101,1	100,6	100,8
	2009	100,4	100,0	100,6	100,6
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	100,3	100,7	101,0	101,1
	2006	101,3	101,4	101,4	101,4
	2007	101,2	100,8	101,0	101,0
	2008	101,6	101,9	101,0	101,0
	2009	100,5	100,0	100,6	100,6
AKUMULACJA (GROSS CAPITAL FORMATION)	2005	100,3	98,3	103,4	103,8
	2006	102,3	105,1	106,0	106,7
	2007	106,6	105,6	103,7	102,7
	2008	105,3	95,3	97,7	94,1
	2009	94,5	100,3	99,6	103,1
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2005	100,1	102,4	101,9	104,1
	2006	102,5	105,2	104,4	103,5
	2007	105,3	102,5	104,8	102,4
	2008	103,8	101,6	99,0	100,7
	2009	98,7	100,3	100,1	99,5
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2005	100,1	101,0	101,7	101,3
	2006	102,1	101,4	102,4	102,4
	2007	101,5	101,9	101,5	101,9
	2008	103,1	101,1	100,1	99,3
	2009	98,8	99,4	101,0	101,5

Tablica 38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2005 - 2009, ceny stałe przy roku odniesienia 2000

Table 38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2005 - 2009, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100			
		previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	100,8	100,9	101,2	101,4
	2006	101,5	101,7	101,7	101,7
	2007	101,7	101,6	101,7	101,7
	2008	101,4	100,9	100,5	100,2
	2009	100,2	100,5	100,7	100,9
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	100,9	101,1	101,2	101,3
	2006	101,5	101,6	101,7	101,7
	2007	101,7	101,5	101,4	101,5
	2008	101,3	100,9	100,6	100,3
	w tym: (of which:) 2009	100,3	100,6	100,7	100,8
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2005	101,4	101,8	101,4	102,5
	2006	102,4	101,4	103,3	102,7
	2007	101,6	102,4	102,0	102,7
	2008	102,5	100,7	99,6	98,8
	2009	99,4	101,3	102,6	102,9
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2005	102,4	102,1	101,7	101,7
	2006	102,8	104,3	104,9	104,2
	2007	102,4	101,3	101,5	101,4
	2008	100,9	100,7	100,8	101,9
	2009	102,7	102,0	101,2	100,5
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2005	100,9	100,9	101,0	101,1
	2006	101,3	101,5	101,6	101,6
	2007	101,6	101,6	101,6	101,6
	2008	101,5	101,2	100,9	100,6
	2009	100,2	100,0	99,9	99,9

Tablica 39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2005 - 2009, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2005 - 2009, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100			
		previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	100,8	100,9	101,2	101,4
	2006	101,5	101,7	101,7	101,7
	2007	101,7	101,6	101,7	101,7
	2008	101,4	100,9	100,5	100,2
	w tym: (of which:)	2009	100,2	100,5	100,7
SPOŻYCIE OGÓŁEM (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	100,7	100,9	101,1	101,2
	2006	101,3	101,3	101,3	101,2
	2007	101,1	101,0	100,8	100,8
	2008	103,6	100,8	100,8	100,6
	2009	100,5	100,4	100,5	100,6
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2005	100,5	100,7	100,9	101,1
	2006	101,3	101,4	101,4	101,3
	2007	101,2	101,0	101,0	101,2
	2008	101,5	101,5	101,2	100,9
	2009	100,5	100,3	100,4	100,6
AKUMULACJA (GROSS CAPITAL FORMATION)	2005	99,4	100,3	101,7	102,9
	2006	103,8	104,8	105,7	106,3
	2007	106,1	105,4	104,5	103,4
	2008	101,5	99,0	96,6	95,7
	2009	96,0	97,8	99,9	101,7
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2005	101,3	101,7	102,4	103,1
	2006	103,6	104,1	104,3	104,3
	2007	104,1	103,9	103,7	103,3
	2008	102,6	101,5	100,5	99,8
	2009	99,6	99,7	99,8	99,7
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2005	100,3	100,9	101,4	101,6
	2006	101,7	101,9	102,2	102,2
	2007	101,8	101,7	101,7	102,1
	2008	102,3	101,3	100,2	99,4
	2009	99,1	99,7	100,7	101,0

**NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE
WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH**
ceny bieżące

**NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS
BY INSTITUTIONAL SECTORS**
current prices

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2005 - 2009, ceny bieżące.

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2005 - 2009, at current prices.

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarka narodowa (National economy)					Przedsiębiorstw (Non-financial corporations)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005	229 396	238 094	241 760	274 052	983 302					
	2006	242 785	255 497	261 511	300 238	1 060 031					
	2007	270 132	282 922	291 059	332 624	1 176 737					
	2008	299 129	310 865	314 722	350 716	1 275 432					
	2009	312 888	325 236	332 292	373 241	1 343 657					
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	205 907	209 680	210 929	239 813	866 329	95 425	94 593	98 831	113 248	402 097
	2006	217 438	224 889	227 149	261 703	931 179	97 328	104 137	109 279	130 075	440 819
	2007	240 418	247 081	252 575	289 368	1 029 442	109 594	115 404	121 588	143 337	489 923
	2008	263 225	273 098	274 875	305 278	1 116 476	127 465	127 015	133 349	147 778	535 607
	2009	283 589	287 691	290 619	332 083	1 193 982	142 223	137 758	139 884	170 661	590 526
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2005	120 155	122 396	121 561	141 249	505 361	45 655	44 095	46 484	53 554	189 788
	2006	123 944	127 947	131 136	159 362	542 389	42 700	45 799	50 174	68 791	207 464
	2007	137 168	141 305	145 298	178 696	602 467	47 660	51 428	54 457	76 676	230 221
	2008	148 895	152 959	155 997	172 982	630 833	57 423	54 631	58 263	69 969	240 286
	2009	164 234	164 363	163 075	197 309	688 981	72 542	63 816	62 606	93 253	292 217
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2005	227 477	238 773	241 111	271 399	978 760	21 490	24 339	25 260	34 541	105 630
	2006	238 509	253 318	261 726	293 388	1 046 941	17 867	21 814	28 136	43 253	111 070
	2007	263 402	276 252	286 426	324 533	1 150 613	11 387	24 754	25 646	45 160	106 947
	2008	295 529	306 823	315 709	347 192	1 265 253	22 228	31 012	33 372	50 096	136 708
	2009	307 208	319 442	324 619	362 073	1 313 342	42 579	33 820	30 943	65 488	172 830
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO (GROSS SAVING)	2005	30 588	36 940	40 879	69 208	177 615	21 490	24 339	25 260	34 541	105 630
	2006	27 847	38 081	47 101	77 892	190 921	17 867	21 814	28 136	43 253	111 070
	2007	33 206	44 563	55 623	94 322	227 714	11 387	24 754	25 646	45 160	106 947
	2008	40 324	53 202	61 172	89 337	244 035	22 228	31 012	33 372	50 096	136 708
	2009	36 330	56 598	57 633	94 282	244 843	42 579	33 820	30 943	65 488	172 830
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2005	-749	-826	-3 133	-3 920	-8 628	3 845	4 739	4 281	-2 931	9 934
	2006	-4 844	-5 277	-2 876	-9 461	-22 458	1 711	-905	-1 558	-5 013	-5 765
	2007	-11 433	-14 135	-9 844	-13 215	-48 627	-14 461	-12 921	-9 439	-14 654	-51 475
	2008	-12 762	-14 181	-9 973	-15 133	-52 049	-10 270	-4 962	-3 953	-2 018	-21 203
	2009	-2 218	1 612	-5 225	-7 968	-13 799	22 549	5 110	3 500	20 679	51 838

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2005- 2009, ceny bieżące (c.d.).

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2005 - 2009, at current prices (cont.).

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)									
		Instytucji finansowych i ubezpieczeniowych (Financial corporation)					(Instytucji rządowych i samorządowych) General government				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005										
	2006										
	2007										
	2008										
	2009										
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	8 281	9 336	9 035	10 958	37 610	31 987	33 149	32 447	33 019	130 602
	2006	9 554	10 149	10 667	11 288	41 658	33 045	35 235	33 508	34 784	136 572
	2007	13 061	14 066	12 629	14 287	54 043	36 713	36 154	35 807	38 268	146 942
	2008	14 355	14 580	14 198	15 235	58 368	37 366	39 928	38 845	46 225	162 364
	2009	11 615	10 341	12 557	11 060	45 573	42 552	41 623	42 171	47 354	173 700
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2005	4 798	5 704	5 463	6 931	22 896	7 649	7 455	7 780	7 786	30 670
	2006	5 542	6 485	6 815	6 366	25 208	7 902	7 616	7 642	8 225	31 385
	2007	8 852	9 497	7 962	9 888	36 199	8 105	7 223	8 905	8 299	32 532
	2008	9 727	9 347	9 066	9 916	38 056	8 508	8 229	8 265	8 838	33 840
	2009	6 438	5 175	7 502	5 594	24 709	8 938	8 500	8 501	8 439	34 378
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2005	8 652	4 660	8 848	9 033	31 193	41 645	42 117	42 989	48 729	175 480
	2006	7 887	7 763	6 526	9 068	31 244	46 725	46 949	51 221	55 753	200 648
	2007	11 229	10 525	9 966	16 342	48 062	60 447	52 306	59 118	68 787	240 658
	2008	14 468	11 296	15 495	16 971	58 230	66 739	57 117	60 532	68 785	253 173
	2009	12 646	10 742	12 348	7 075	42 811	60 659	45 533	62 966	56 318	225 476
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO (GROSS SAVING)	2005	3 555	-1 713	1 120	4 575	7 537	-1 309	-4 126	-838	3 968	-2 305
	2006	1 194	3 704	-989	-3 044	865	-456	-2 904	3 972	6 329	6 941
	2007	893	383	8 128	15 427	24 831	8 541	-1 899	7 223	15 766	29 631
	2008	15 953	12 588	12 405	19 159	60 105	9 973	-721	3 619	4 199	17 070
	2009	13 023	-3 059	-1 906	-4 022	4 036	-1 035	-14 879	4 532	-10 895	-22 277
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2005	2 965	-2 734	-33	2 490	2 688	-5 526	-10 616	-10 551	-13 355	-40 048
	2006	447	2 475	-2 315	-5 516	-4 909	-5 209	-10 981	-8 171	-14 110	-38 471
	2007	45	-1 266	6 469	12 314	17 562	3 427	-11 330	-4 865	-8 800	-21 568
	2008	14 986	10 727	10 790	16 466	52 969	4 347	-13 812	-11 415	-26 004	-46 884
	2009	12 112	-4 072	-3 264	-6 420	-1 644	-7 723	-28 233	-13 229	-48 135	-97 320

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2005 - 2009, ceny bieżące (dok.).

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2005 - 2009, at current prices (cont.).

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarstw domowych i instytucji niekomercyjnych (Households and non-profit institutions)					Zagranica (Rest of the world)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2005										
	2006										
	2007										
	2008										
	2009										
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2005	70 214	72 602	70 616	82 588	296 020					
	2006	77 511	75 368	73 695	85 556	312 130					
	2007	81 050	81 457	82 551	93 476	338 534					
	2008	84 039	91 575	88 483	96 040	360 137					
	2009	87 199	97 969	96 007	103 008	384 183					
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2005	62 053	65 142	61 834	72 978	262 007					
	2006	67 800	68 047	66 505	75 980	278 332					
	2007	72 551	73 157	73 974	83 833	303 515					
	2008	73 237	80 752	80 403	84 259	318 651					
	2009	76 316	86 872	84 466	90 023	337 677					
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2005	155 690	167 657	164 014	179 096	666 457					
	2006	166 030	176 792	175 843	185 314	703 979					
	2007	180 339	188 667	191 696	194 244	754 946					
	2008	192 094	207 398	206 310	211 340	817 142					
	2009	191 324	229 347	218 362	233 192	872 225					
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO (GROSS SAVING)	2005	6 852	18 440	15 337	26 124	66 753					
	2006	9 242	15 467	15 982	31 354	72 045					
	2007	12 385	21 325	14 626	17 969	66 305					
	2008	-7 830	10 323	11 776	15 883	30 152					
	2009	-18 237	40 716	24 064	43 711	90 254					
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2005	-2 033	7 785	3 170	9 876	18 798	749	826	3 133	3 920	8 628
	2006	-1 793	4 134	9 168	15 178	26 687	4 844	5 277	2 876	9 461	22 458
	2007	-444	11 382	-2 009	-2 075	6 854	11 433	14 135	9 844	13 215	48 627
	2008	-21 825	-6 134	-5 395	-3 577	-36 931	12 762	14 181	9 973	15 133	52 049
	2009	-29 156	28 807	7 768	25 908	33 327	2 218	-1 612	5 225	7 968	13 799