

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE

INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE
INFORMATION AND STATISTICAL PAPERS

RACHUNKI KWARTALNE
PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO
W LATACH 2003 - 2007

QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS
2003 – 2007

WARSZAWA, LISTOPAD 2008
WARSAW, NOVEMBER 2008

Opracowanie publikacji
Preparation of the publication

GUS, Departament Rachunków Narodowych
CSO, National Accounts Division

kierujący
supervisor

Maria Jeznach – dyrektor
director

Olga Leszczyńska-Luberek – zastępca dyrektora
deputy director

zespół
team

**Małgorzata Brodawka, Irmina Cerling,
Anna Michalczyk, Małgorzata Wojciechowska**

Okladka
Cover

Zakład Wydawnictw Statystycznych
Statistical Publishing Establishment

ISSN 1507-1324

Publikacja dostępna na stronie internetowej:
Publication available on website:
www.stat.gov.pl

PRZEDMOWA

Niniejsza publikacja jest kolejnym opracowaniem rachunków narodowych według kwartałów. Obejmuje kwartalne szacunki produktu krajowego brutto dla lat 2003-2006 (dane ostateczne) oraz nieostateczną wersję szacunków produktu krajowego brutto dla 2007 roku, która będzie opublikowana w Roczniku Statystycznym Rzeczypospolitej Polskiej 2008.

W publikacji uwzględniono wyniki rewizji rocznych i kwartalnych danych z rachunków narodowych przeprowadzonej w 2008 r. z tytułu zmian danych bilansu płatniczego dokonanych przez Narodowy Bank Polski. Dokonane zmiany wynikały z zastosowania nowej metody szacunku wynagrodzeń i przekazu zarobków Polaków pracujących za granicą. Rewizja nie miała wpływu na poziom (wartość) PKB, jednakże zostały zweryfikowane szacunki spożycia indywidualnego oraz importu (obróć usług). Rewizją objęte zostały szeregi czasowe począwszy od danych od 2000 roku, tj. tak jak w bilansie płatniczym.

Wzorem lat ubiegłych publikacja, obok części tabelarycznej, zawiera również część opisującą rozwiązania metodologiczne i podstawowe źródła danych, przybliżając odbiorcy zasady opracowywania kwartalnych szacunków produktu krajowego brutto, zarówno od strony tworzenia jak i rozdysponowania oraz rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych. Publikacja dostępna jest również na stronach internetowych GUS: www.stat.gov.pl.

Maria Jeznach
Dyrektor Departamentu
Rachunków Narodowych

Warszawa, listopad 2008

PREFACE

The publication is the successive edition of national accounts by quarters. It covers quarterly estimates of gross domestic product for the years 2003-2006 (final data) and provisional version of gross domestic product estimates for 2007 which will be published in Statistical Yearbook of the Republic of Poland 2008.

The publication presents the results of revisions of annual and quarterly national accounts carried out in 2008 due to changes in the balance of payments statistics introduced by National Bank of Poland (NBP). The changes result from a new method introduced for estimating compensation of employees and workers' remittances to Poland. The estimation method did not influence GDP level, however, individual consumption expenditure and imports (imports of services) have been corrected. The revisions cover a period since 2000 in accordance with the balance of payments.

Like in previous years, apart from the tables, the publication contains methodological notes and the main data sources which make the methods of compiling gross domestic product by quarters - from both production and distribution side, and national accounts by institutional sectors - more familiar to users. The publication is also available on the CSO website: www.stat.gov.pl.

Maria Jeznach
Director of National
Accounts Division

Warsaw, November 2008.

SPIS TREŚCI

	Strona
PRZEDMOWA.....	3
1. Wprowadzenie.....	12
2. Źródła danych i ich wykorzystanie w rachunkach produktu krajowego brutto	13
3. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów niewyrównane sezonowo	25
4. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów wyrównane sezonowo	26
5. Niefinansowe rachunki kwartalne PKB według sektorów instytucjonalnych	28

SPIS TABLIC

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego

1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny bieżące	46
2. Produkcja globalna w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.....	47
3. Produkcja globalna w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	48
4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2003 - 2007 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	49
5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2003 - 2007, ceny bieżące	50
6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów latach 2003 - 2007, ceny bieżące.....	51
7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	52
8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	53
9. Zużycie pośrednie w latach 2003 - 2007, ceny bieżące	54
10. Zużycie pośrednie w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	55
11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2003 - 2007 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	56
12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.....	57

13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.....	58
14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	59
15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	60
16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2003 - 2007, ceny bieżące	61
17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	62
18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2003 – 2007 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	63
19. Struktura PKB według sekcji w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.....	64
20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny bieżące	66
21. Struktura PKB według sekcji w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	67
22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	68
23. Rozdysponowanie PKB w latach 2003 - 2007, ceny bieżące	69
24. Rozdysponowanie PKB w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	70
25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2003 - 2007 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	71
26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.....	72
27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.....	73
28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	74
29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	75

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000

30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2003 - 2007, ceny stałe przy roku odniesienia 2000	78
31. Rozdysponowanie PKB w latach 2003 - 2007, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.....	79
32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2003 - 2007, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	80
33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2003 - 2007, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	81

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000

34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2003 - 2007, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000	83
35. Rozdysponowanie PKB w latach 2003 - 2007, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.....	84
36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2003 – 2007, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100)	85
37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2003 - 2007, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100).....	86
38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2003 – 2007, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100)	87
39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2003 - 2007, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100).....	88

Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych, ceny bieżące

40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2003 – 2007, ceny bieżące	90
--	----

Wykresy:

1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących	65
2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących	65
3. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	76
4. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100)	76

CONTENTS

	Page
PREFACE	4
1. Introduction	30
2. Data sources and their use in quarterly national accounts of gross domestic product.....	31
3. Non–seasonally adjusted estimates of GDP and its elements	41
4. Seasonally adjusted estimates of GDP and its elements	42
5. Non-financial quarterly accounts of GDP by institutional sector	43

TABLES

Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, current prices and annual average prices of previous year

1. Goods and services account by quarters in 2003 - 2007, at current prices	46
2. Gross output in 2003 - 2007, at current prices	47
3. Gross output in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year	48
4. Volume growth rate of gross output in 2003 – 2007 (corresponding period of previous year = 100).....	49
5. Structure of gross output by sections in 2003 - 2007, at current prices	50
6. Structure of gross output by quarters in 2003 - 2007, at current prices	51
7. Structure of gross output by sections in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year	52
8. Structure of gross output by quarters in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year	53
9. Intermediate consumption in 2003 - 2007, at current prices.....	54
10. Intermediate consumption in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year	55
11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2003 – 2007 (corresponding period of previous year = 100)	56
12. Structure of intermediate consumption by sections in 2003 - 2007, at current prices	57

13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2003 - 2007, at current prices	58
14. Structure of intermediate consumption by sections in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.....	59
15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.....	60
16. GDP and gross value added in 2003 - 2007, at current prices	61
17. GDP and gross value added in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year	62
18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2003 – 2007 (corresponding period of previous year = 100).....	63
19. Structure of GDP by sections in 2003 - 2007, at current prices.....	64
20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2003 - 2007, at current prices	66
21. Structure of GDP by sections in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year	67
22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.....	68
23. Distribution of GDP in 2003 - 2007, at current prices.....	69
24. Distribution of GDP in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year	70
25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2003 – 2007 (corresponding period of previous year = 100).....	71
26. Structure of distribution of GDP in 2003 - 2007, at current prices.....	72
27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2003 - 2007, at current prices.....	73
28. Structure of distribution of GDP in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year	74
29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year	75

Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, constant prices of 2000

30. GDP and gross value added in 2003 – 2007, at constant prices of 2000	78
31. Distribution of GDP in 2003 – 2007, at constant prices of 2000.....	79

32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2003 – 2007, at constant prices of 2000 (corresponding period of previous year = 100).....	80
33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2003 – 2007, at constant prices of 2000 (corresponding period of previous year = 100).....	81

Gross domestic product and its elements, seasonally adjusted data, constant prices of 2000

34. GDP and gross value added in 2003 – 2007, seasonally adjusted, at constant prices of 2000	83
35. Distribution of GDP in 2003 – 2007, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.....	84
36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2003 – 2007, seasonally adjusted, at constant prices of 2000	85
37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2003 – 2007, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.....	86
38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2003 – 2007, at constant prices of 2000.....	87
39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2003 – 2007, at constant prices of 2000.....	88

Non-financial quarterly accounts by institutional sectors, current prices

40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2003 – 2007, at current prices.....	90
--	----

CHARTS:

1. Structure of GDP by sections at current prices	65
2. Structure of distribution of GDP at current prices	65
3. Real growth rate of GDP at constant prices of 2000, corresponding period of previous year = 100.....	76
4. Real growth rate of GDP at constant prices of 2000, previous quarter = 100	76

1. WPROWADZENIE

1.1. Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto (PKB) stanowią integralną część systemu rachunków narodowych. Dają one podstawę do prowadzenia bieżących krótkookresowych analiz gospodarczych, a także służą obliczaniu wstępnych rocznych szacunków PKB.

1.2. Rachunki kwartalne zestawiane są według takich samych zasad, definicji, klasyfikacji i metod, jakie przyjmuje się do rachunków rocznych. Różnią się natomiast sposobem wykorzystania dostępnych danych statystycznych i administracyjnych (z uwagi na węższy zakres informacji w kwartałach, większy jest udział ocen eksperckich i szacunków).

1.3. W 2008 r. przeprowadzona została rewizja rachunków narodowych obejmująca szereg danych za lata 2000-2007, zarówno rocznych jak i kwartalnych, spowodowana zmianami danych bilansu płatniczego opracowywanego przez NBP. Zmiany wynikały z zastosowania nowej metody szacunku wynagrodzeń i przekazów zarobków Polaków pracujących za granicą. Nowa metoda szacunku nie miała wpływu na poziom PKB, natomiast zmieniły się elementy od strony rozdysponowania tj. wartość spożycia indywidualnego oraz importu (obróć usług).

1.4. Badanie rachunków kwartalnych PKB i jego elementów obejmuje:

- zakres danych niewyrównanych sezonowo, wyrażonych:
 - w cenach bieżących;
 - w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego;
 - w cenach stałych przy roku odniesienia 2000;
- zakres danych wyrównanych sezonowo oraz zmiany wynikające z trendu, wyrażonych w cenach stałych przy roku odniesienia 2000.

Obliczenia dotyczą:

- rachunku produkcji (tworzenie PKB) według sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Oblicza się: produkcję globalną, zużycie pośrednie, wartość dodaną brutto oraz produkt krajowy brutto;

- rachunku rozdysponowania PKB. Oblicza się spożycie indywidualne i zbiorowe oraz akumulację, tj. nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości;
- obrotów handlu zagranicznego, tj. eksportu i importu towarów i usług;
- niefinansowych rachunków kwartalnych PKB według sektorów instytucjonalnych wyrażonych w cenach bieżących.

2. ŹRÓDŁA DANYCH I ICH WYKORZYSTANIE W KWARTALNYCH RACHUNKACH PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

2.1. Głównymi źródłami danych, wykorzystywanymi w kwartalnych rachunkach narodowych są wyniki badań statystycznych GUS, NBP i administracyjne źródła danych innych instytucji.

Są to:

- od strony tworzenia PKB:
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01);
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o wyniku finansowym instytucji finansowych – informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP oraz banków komercyjnych,
 - dane ze sprawozdawczości Komisji Nadzoru Finansowego,
 - informacja NBP o stanie pożyczek i depozytów;
 - miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1);
 - krajowy rejestr urzędowy podmiotów gospodarki narodowej (REGON);
 - dane z kwartalnego bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego;
 - dane z kwartalnej sprawozdawczości budżetowej Ministerstwa Finansów.
 - dane o dotacjach do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej dla gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR).
- od strony rozdysponowania PKB:
 - badanie budżetów gospodarstw domowych;

- badanie aktywności ekonomicznej ludności (BAEL) łącznie z badaniem modułowym „Praca nierejestrowana” za rok 2004;
- dane o sprzedaży detalicznej realizowanej przez przedsiębiorstwa handlowe i niehandlowe (o liczbie pracujących powyżej 9 osób);
- dane o wynagrodzeniach, wypłatach z zysku i świadczeniach z ubezpieczeń społecznych;
- dane o obrotach handlu zagranicznego;
- kwartalne informacje z wykonania budżetu państwa i budżetów jednostek samorządu terytorialnego;

oraz

- szacunki własne i oceny ekspertów.

2.2. W szacunkach produktu krajowego brutto w okresach kwartalnych stosowana jest metoda bezpośrednia, polegająca na wykorzystaniu dostępnych danych statystycznych ze sprawozdawczości miesięcznej, kwartalnej, półrocznej i rocznej oraz ze źródeł administracyjnych.

Od strony tworzenia PKB obliczane są kategorie: produkcja globalna, zużycie pośrednie, wartość dodana brutto oraz podatki od produktów pomniejszone o dotacje do produktów.

Produkcja globalna równa się sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sektorów własności albo sektorów instytucjonalnych lub sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sekcji, działów Polskiej Klasyfikacji Działalności.

Zależnie od rodzaju prowadzonej działalności produkcja globalna obejmuje:

- w przypadku *przedsiębiorstw niefinansowych*: przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług niefinansowych) własnej produkcji oraz marżę realizowaną na sprzedaży towarów zakupionych z przeznaczeniem do odsprzedaży, wartość produktów w formie rozliczeń w naturze, produkty przeznaczone na powiększenie wartości własnych środków trwałych, przyrost zapasów wyrobów gotowych i produkcji niezakończonych;
- w przypadku *instytucji finansowych i ubezpieczeniowych*: przychody z prowizji z działalności operacyjnej banków oraz usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) – usługi, za które opłaty pobierane są w sposób pośredni i które wynikają z różnicy między oprocentowaniem kredytów, pożyczek i depozytów a obliczoną

stopą procentową (nie zawierającą premii za ryzyko) stosowaną w transakcjach pomiędzy pośrednikami finansowymi; dla przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym – przychody z wpłat odsetek (opłaty dzierżawne); dla przedsiębiorstw maklerskich – saldo prowizji od operacji papierami wartościowymi na rachunek zlecającego i przychodów z tytułu: zarządzania pakietami papierów wartościowych, oferowania papierów wartościowych w obrocie publicznym, gwarantowania emisji, doradztwa w zakresie obrotu papierami wartościowymi, prowadzenia rachunków papierów wartościowych i rachunków pieniężnych klientów oraz pozostałej działalności operacyjnej; dla kantorów wymiany walut – saldo obrotów walutami obcymi wyrażone w złotych; dla jednostek pośrednictwa finansowego – przychody z usług związanych z doradztwem finansowym i doradztwem w zakresie obrotów papierami wartościowymi; dla towarzystw funduszy powierniczych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem funduszami powierzonymi; dla powszechnych towarzystw emerytalnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem otwartymi funduszami emerytalnymi (OFE); dla instytucji ubezpieczeniowych – saldo pobranych składek ubezpieczeniowych i wypłaconych odszkodowań oraz przychodów technicznych i ogólnych; dla otwartych funduszy emerytalnych (portfel inwestycyjny OFE) – przychody z inwestowania składek tych funduszy.

- w przypadku *instytucji rządowych i samorządowych* (w ujęciu memoriałowym): produkcję nierynkową stanowiącą koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych oraz produkcję rynkową stanowiącą wartość wyrobów i usług przeznaczonych na sprzedaż oraz własne cele finalne.

Ponadto, w wartości produkcji globalnej w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie począwszy od 2004 r., w związku z wejściem do Unii Europejskiej, uwzględniane są dotacje do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych.

Zużycie pośrednie obejmuje łącznie wartość zużytych materiałów netto (po odjęciu wartości odpadów użytkowych), surowców (w tym opakowań), paliw, energii, gazów technicznych, usług obcych (obróbka obca, usługi transportowe, wynajem sprzętu, usługi telekomunikacyjne, obliczeniowe, prowizje płacone za usługi bankowe), wydatki na podróże służbowe i inne koszty (np. koszty reklamy, reprezentacji, dzierżawy i wynajmu, koszty biletów służbowych, koszty ryczałtów za używanie własnych samochodów do celów służbowych), opłaty giełdowe i opłaty z tytułu uczestnictwa w Krajowym Depozycie

Papierów Wartościowych. W zużyciu pośrednim uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM). Ponadto w zużyciu pośrednim instytucji finansowych i ubezpieczeniowych uwzględniono koszty obsługi OFE (poprzednio wykazywane, w tej samej wysokości, w sektorze instytucji rządowych i samorządowych).

Wartość dodana brutto stanowi różnicę pomiędzy produkcją globalną a zużyciem pośrednim.

Podatki od produktów minus dotacje do produktów są sumą podatku VAT od towarów i usług (krajowych i zagranicznych), ceł i innych opłat importowych oraz pozostałych podatków od produktów, jak podatek akcyzowy od produktów krajowych i podatki od niektórych rodzajów usług (np. od gier liczbowych i loterii), zryczałtowanego podatku od towarów i usług od okazjonalnych przewozów osób, pomniejszoną o dotacje do produktów.

Sumą bilansującą rachunku tworzenia jest **produkt krajowy brutto**. Stanowi on sumę wartości dodanej brutto wszystkich sekcji gospodarki narodowej, powiększoną o podatki od produktów i pomniejszoną o dotacje do produktów.

Szacunki PKB opracowywane są dla sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) według klas wielkości jednostek. Każda jednostka zaklasyfikowywana jest według przeważającego rodzaju działalności. Badaniem objęte są wszystkie jednostki gospodarki narodowej.

Z punktu widzenia metodyki badania wydzielono dwie grupy sekcji:

- **sekcje rynkowe** obejmujące: rolnictwo, łowiectwo i leśnictwo (A), rybołówstwo i rybactwo (B), górnictwo i kopalnictwo (C), przetwórstwo przemysłowe (D), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz i wodę (E), budownictwo (F), handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów mechanicznych, motocykli oraz artykułów użytku osobistego i domowego (G), hotele i restauracje (H), transport, gospodarka magazynowa i łączność (I), pośrednictwo finansowe (J), obsługa nieruchomości, wynajem, nauka i usługi związane z prowadzeniem działalności gospodarczej (K), pozostała działalność usługowa komunalna, społeczna i indywidualna (O), (bez działu O-91 – działalność organizacji członkowskich, gdzie indziej niesklasyfikowana), gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników (P).
- **sekcje nierynkowe** - obejmujące: administrację publiczną i obronę narodową; obowiązkowe ubezpieczenia społeczne i powszechne ubezpieczenia zdrowotne (L), edukację (M), ochronę

zdrowia i opiekę społeczną (N) oraz działalność organizacji członkowskich, gdzie indziej niesklasyfikowana (O - 91).

Szacunki produkcji globalnej i zużycia pośredniego, a w efekcie wartości dodanej brutto, dla sekcji rynkowych, dokonywane są z uwzględnieniem klas wielkości jednostek (przedsiębiorstw) gospodarki narodowej. Elementem decydującym o zakwalifikowaniu do danej grupy jednostek jest liczba pracujących.

W sprawozdawczości finansowej przedsiębiorstw wyróżnia się trzy grupy jednostek: pierwszą grupę stanowią jednostki, w których liczba pracujących przekracza 49 osób, drugą grupę – jednostki z liczbą pracujących 10 – 49, trzecią grupę – jednostki z liczbą pracujących do 9 osób.

Wartość dodana brutto w kolejnych kwartałach, dla jednostek o liczbie pracujących powyżej 49 osób, szacowana jest na podstawie kwartalnej sprawozdawczości finansowej GUS; głównie na podstawie sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej - F-01/I-01. Punktem wyjścia są informacje o: wartości przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług własnej produkcji, marży, zapasach oraz o kosztach uzyskania tych przychodów.

Jednostki o liczbie pracujących 10 – 49 osób składają miesięczne meldunki o działalności gospodarczej DG-1 (badanie reprezentacyjne), jak również półroczne i roczne sprawozdania F-01/I-01 o: przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej, które są podstawą szacunku wartości dodanej dla tych jednostek w poszczególnych kwartałach. Na podstawie danych ze sprawozdań DG-1 określa się ogólną wielkość przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług. Na podstawie danych ze sprawozdań F-01/I-01 ustala się strukturę przychodów, relację przychodów do kosztów, a następnie ogólny poziom kosztów i ich strukturę, czyli wszystkie elementy niezbędne do szacowania poziomu i struktury produkcji globalnej i zużycia pośredniego.

Dane o jednostkach liczących do 9 pracowników uzyskuje się z badania reprezentacyjnego SP-3 przeprowadzanego raz w roku. Za podstawę szacunków dla tego typu jednostek przyjmuje się informacje o liczbie pracujących w tych jednostkach oraz wydajności pracy w jednostkach o liczbie pracujących 10 - 49 osób zaliczanych do tej samej sekcji (działu) gospodarki.

Liczba pracujących w tych jednostkach ustalana jest na podstawie kartoteki, opartej na informacji z systemu REGON. Do oszacowania wartości dodanej brutto w skali całego roku

potrzebne są jednak informacje dotyczące struktury sprzedaży, relacji sprzedaży do kosztów oraz struktury kosztów w układzie rodzajowym. Dane te uzyskuje się na podstawie informacji z jednostek możliwie najbardziej zbliżonych pod względem wielkości do jednostek liczących do 9 pracowników. Za takie jednostki uznano jednostki z liczbą pracujących 10 - 49 osób i, w obecnie prowadzonych rachunkach kwartalnych, wykorzystuje się dane (strukturę i relacje) uzyskane ze składanych przez te jednostki sprawozdań na formularzu F-01/I-01.

Poszczególne sekcje i działy PKD wymagają indywidualnego podejścia; dotyczy to zwłaszcza sektorów instytucji rządowych i samorządowych oraz instytucji finansowych, ale również i innych - w zależności od rodzaju działalności (np. rolnictwo) oraz szczególnych uwarunkowań informacyjnych (np. leśnictwo, rybołówstwo czy gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników).

Sekcje rynkowe poza rolnictwem obejmują sekcje od C do K, O (bez działu 91) oraz P wg PKD. Szacunki wartości dodanej dla sekcji od C do K, oraz O (bez działu 91) w zasadzie nie stwarzają większych trudności, ponieważ sprawozdawczość dla tych sekcji jest w miarę pełna. Bez większych problemów można zastosować analogiczny algorytm, jak w rachunkach rocznych i w związku z tym nie zachodzi konieczność dokonywania doszacowań w znacznym zakresie.

W ramach sekcji rynkowych można wyróżnić sekcje, które ze względu na specyfikę działalności, jak też źródła danych, szacuje się nieco odmiennie niż pozostałe sekcje w tym sektorze. Należą do nich sekcje A i B, J oraz P.

Ze względu na specyfikę procesów produkcyjnych w sekcjach A – rolnictwo, łowiectwo i leśnictwo i B – rybołówstwo i rybactwo, kwartalne szacunki wartości dodanej brutto dokonywane są z reguły inaczej niż dla pozostałych dziedzin działalności rynkowej. Nakłady pracy i nakłady środków materialnych wydatkowane są tu bardziej proporcjonalnie i rozłożone w większym stopniu na przestrzeni całego roku niż pozyskiwanie i sprzedaż produktów, mimo iż nakłady te podlegają również istotnym wahaniom sezonowym.

Punktem wyjścia do określenia wartości dodanej brutto w rolnictwie i rybołówstwie są prognozy wartości produkcji końcowej w roku, dla którego przeprowadzane są szacunki kwartalne. Wartość dodaną brutto dla poszczególnych kwartałów ustala się wykorzystując wskaźniki wyrażające proporcje pracochłonności robót w gospodarstwach rolnych w kolejnych kwartałach. Następnie, po oszacowaniu kwartalnej wartości dodanej brutto w cenach stałych, szacuje się wartość dodaną brutto w cenach bieżących, wykorzystując do tego

celu specjalnie opracowane indeksy cen. Podobnie liczona jest wartość dodana brutto w pozostałych działach sekcji A i B, tj. łowiectwie, leśnictwie i rybactwie.

W przypadku sekcji J - pośrednictwo finansowe, wartość dodana brutto obliczana jest na podstawie informacji ze sprawozdań składanych przez banki, instytucje ubezpieczeniowe i biura maklerskie. Są to odpowiednio sprawozdania Narodowego Banku Polskiego, banków komercyjnych, Komisji Nadzoru Finansowego w zakresie instytucji ubezpieczeniowych, powszechnych towarzystw emerytalnych i otwartych funduszy emerytalnych oraz Spółdzielczych Kas Oszczędnościowo – Kredytowych. Przy obliczaniu produkcji globalnej sekcji J uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) oraz przychody z inwestowania składek OFE. Algorytmy zastosowane przy obliczeniach są identyczne jak w rachunkach rocznych. W okresach kwartalnych, między kolejnymi sprawozdaniami, szacunki dokonywane są na podstawie badania trendów kształtowania się podstawowych kategorii makroekonomicznych w kwartałach z lat poprzednich.

Poza wymienionymi wyżej instytucjami, do sekcji J - pośrednictwo finansowe, zaliczane są m.in.: kantory prywatne, towarzystwa funduszy inwestycyjnych i powierniczych, powszechne towarzystwa emerytalne. Instytucje te objęte są przeważnie sprawozdawczością roczną (SP-3 – dla kantorów prywatnych, F-01/k dotyczące działalności spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych), poza badaniami Komisji Nadzoru Finansowego, prowadzonymi również w okresach kwartalnych. Szacunki dla większości tych jednostek prowadzone są metodą ekspercką, na bazie szacunków rocznych i kwartalnych z lat poprzednich.

Dla sekcji P - gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników - podstawą szacunku wartości dodanej brutto są dane kwartalne o przeciętnym wynagrodzeniu w gospodarce narodowej i liczbie osób zatrudnionych w sekcji P pozyskiwane z rejestru REGON.

Odmienne od sekcji sektora rynkowego szacuje się wybrane kategorie dla sekcji należących do sektora usług nierynkowych. O ile dla sekcji rynkowych szacuje się wartość dodaną brutto w poszczególnych sekcjach, biorąc za punkt wyjścia wielkość przychodów ze sprzedaży w kwartale oraz indeksy cen, to dla grupy sekcji nierynkowych bierze się za punkt wyjścia dochody osób pracujących w tych sekcjach oraz liczbę pracujących.

Jednostki należące do sekcji nierynkowych są w przeważającej większości jednostkami budżetowymi. Jednostki te wytwarzają produkcję globalną nierynkową i rynkową. Produkcja globalna nierynkowa jest szacowana na poziomie kosztów bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna rynkowa są to wyroby i usługi przeznaczone na sprzedaż na rynku oraz na własne cele finalne, tj. produkty wykorzystywane na nakłady brutto na własne środki trwałe (np. budynki). Dane do szacunku produkcji globalnej oraz zużycia pośredniego dla jednostek należących do sekcji nierynkowych są pozyskiwane z odpowiednich paragrafów sprawozdawczości budżetowej, z zastosowaniem klucza przejścia z klasyfikacji budżetowej na kody transakcji ESA'95.

Wartość dodaną brutto w sekcjach nierynkowych w cenach stałych szacuje się na podstawie dynamiki liczby pracujących i przeciętnej wartości dodanej brutto na jednego pracującego w roku ubiegłym.

Rozmiary wartości dodanej brutto w cenach bieżących i stałych w jednostkach niekomercyjnych nierynkowych (sekcja O dział 91) dzieli się proporcjonalnie według kwartałów (dane roczne według prognozy).

Od strony rozdysponowania PKB obliczane są kategorie: spożycie ogółem (indywidualne i zbiorowe), akumulacja (nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości), ponadto - obroty handlu zagranicznego.

W spożyciu ogółem i w poszczególnych jego kategoriach uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM).

Na **spożycie indywidualne w sektorze gospodarstw domowych** składają się wydatki poniesione przez ludność na :

- zakup wyrobów i usług rynkowych łącznie z wydatkami w placówkach gastronomicznych i placówkach żywienia przykładowego - wycenianych w cenach płaconych przez konsumentów;
- spożycie naturalne produktów rolnych pochodzących z własnej produkcji -wycenianych w cenach skupu surowych nieprzetworzonych produktów;
- zakupy usług nierynkowych świadczonych na zasadach częściowej odpłatności, do których należą m. in.: usługi oświaty i wychowania, ochrony zdrowia i opieki społecznej, kultury i sztuki, kultury fizycznej, sportu, turystyki i wypoczynku oraz usługi mieszkaniowe;

- wartość czynszów umownych, w odniesieniu do mieszkań użytkowanych przez właścicieli i najemców, szacowanych przy wykorzystaniu metody kosztów użytkownika;
- wartość czynszów najmu dla mieszkań w indywidualnych budynkach czynszowych;
- usługi podróży zagranicznych, których wartość jest zgodna z ujmowaną w bilansie płatniczym;
- zyski z inwestowania składek otwartych funduszy emerytalnych (OFE).

Spożycie indywidualne sektora gospodarstw domowych nie obejmuje m.in.: zakupów ziemi, domów i mieszkań, kosztów podróży służbowych, wydatków na cele dobroczynne, opłat sądowych, celnych i paszportowych, składek na rzecz organizacji politycznych i społecznych, podatków od spadków i darowizn itp.

Spożycie indywidualne zestawiane jest zgodnie z Klasyfikacją Spożycia Indywidualnego wg celu (COICOP).

Spożycie zbiorowe obejmuje spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych.

Spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych przyjmuje się na poziomie produkcji globalnej tego sektora, pomniejszonej o odpłatność ludności. Zgodnie z metodologią ESA'95 wartość wytworzonych usług rynkowych w tym sektorze jest w całości przekazywana nieodpłatnie gospodarstwom domowym jako świadczenie społeczne w naturze. Spożycie zatem obejmuje wartość usług nierynkowych świadczonych z funduszu świadczeń w naturze omawianego sektora.

Spożycie publiczne obejmuje spożycie w sektorze instytucji rządowych i samorządowych przyjęte na poziomie produkcji globalnej tego sektora pomniejszonej o produkcję rynkową tego sektora oraz o odpłatności ludności za świadczone usługi nierynkowe, powiększonej o wartość transferów socjalnych w naturze przekazywanych przez producentów rynkowych na rzecz gospodarstw domowych. Spożycie w tym sektorze obejmuje spożycie indywidualne i spożycie ogólnospołeczne:

- spożycie indywidualne stanowi wartość wyrobów i usług nierynkowych przekazywanych nieodpłatnie na rzecz sektora gospodarstw domowych. Do kategorii tej zalicza się: wartość usług oświaty i wychowania, kultury i ochrony dziedzictwa narodowego, ochrony zdrowia, opieki społecznej, kultury fizycznej i sportu, turystyki;

- spożycie ogólnospołeczne obejmuje spożycie wyrobów i usług nierynkowych, które nie posiadają konkretnych indywidualnych odbiorców. W kategorii tej uwzględniono m.in. koszty poniesione na administrację państwową, obronę narodową, na działalność naukowo-badawczą.

Akumulacja stanowi przyrost majątku narodowego obejmujący nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości.

Nakłady brutto na środki trwałe zwiększają wartość majątku trwałego i obejmują nakłady (bez nakładów będących pierwszy wyposażeniem inwestycji, odsetek od kredytów oraz pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji) na:

- rzeczowe środki trwałe,
- przyrost wartości niematerialnych i prawnych.

Do wartości *nakładów na rzeczowe środki trwałe* zalicza się poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie (w tym również zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji oraz wartości brutto środków trwałych przyjętych na mocy umowy o leasing finansowy łącznie z wartością leasingu uznawanego do celów bilansowych za aktywa trwałe „korzystającego”), nakłady na wytworzenie dla własnych potrzeb środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenia tj. na przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję, modernizację własnych środków, oraz na ulepszenie w obcych środkach trwałych – wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku i wyładunku, ubezpieczenia w drodze, ceł itp. – niezależnie od źródeł finansowania (również nabyte ze środków obcych, np. dotacji, subwencji itp.).

Ponadto, w nakładach brutto na środki trwałe uwzględnia się wartość remontów i „szarej gospodarki”.

Przyrost wartości niematerialnych i prawnych obejmuje:

- koszty nabycia praw majątkowych, a w szczególności praw użytkowania wieczystego gruntu i spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu, prawa autorskie, prawa do projektów, wynalazków, patentów, znaków towarowych, licencji;
- koszty organizacji i zgromadzenia kapitału zakładowego, jeżeli przepis szczególny zezwala na pokrycie tych kosztów przez jednostkę;

- wartość firmy;
- wydatki na poszukiwania geologiczne;
- oprogramowanie komputerowe o wartości spełniającej kryterium środka trwałego.

Z uwagi na ograniczony zasób informacji w okresach kwartalnych wyliczenia nakładów brutto na środki trwałe z konieczności opierają się częściowo na szacunkach i ocenach eksperckich (udział tych szacunków i ocen eksperckich jest największy w I kwartale – ok. 40 % a najmniejszy w IV kwartale – ok. 25 %).

Nakłady brutto na środki trwałe w okresach kwartalnych szacowane są według rodzajów środków trwałych i według sektorów instytucjonalnych.

Przyrost rzeczowych środków obrotowych obejmuje wartość przyrostu:

- zapasów materiałów i surowców, półfabrykatów obcej produkcji, paliw (o ile nie stanowią składnika wyposażenia), części zapasowych maszyn i urządzeń (o ile nie stanowią wartości środka trwałego), materiałów biurowych i druków;
- produktów gotowych, tj. gotowych wyrobów i usług własnej produkcji, prac naukowo-badawczych, projektowych i geodezyjno-kartograficznych, zakończonych robót, inwentarza żywego hodowlanego oraz produkcji roślinnej i zwierzęcej;
- produkcji nie zakończonej obejmującej roboty i usługi w toku oraz półfabrykaty własnej produkcji;
- towarów handlowych obcej produkcji zakupionych przez daną jednostkę gospodarczą w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym;
- rozliczeń międzyokresowych czynnych, tj. kosztów poniesionych w danym roku obrotowym odnoszących się do następnych okresów;
- rezerw państwowych (dane z Agencji Rezerw Materiałowych).

Zmiany rzeczowych środków obrotowych liczone są jako różnica między wartością na koniec i na początek okresu sprawozdawczego w cenach średniorocznych.

W okresach kwartalnych dostępne są informacje dotyczące majątku obrotowego tylko dla jednostek dużych. Szacunki dla jednostek średnich (gdzie dane są niedostępne dla I i III kwartału) i jednostek małych są dokonywane na podstawie struktury przyjętej w jednostkach dużych.

Szacunki przyrostu rzeczowych środków obrotowych prowadzone są według rodzajów zapasów i według sektorów instytucjonalnych.

Przyrost aktywów o wyjątkowej wartości obejmuje wartość przyrostu wyrobów artystycznych, antyków, wyrobów jubilerskich, kamieni szlachetnych, złota niemonetarnego, które są pierwotnie nabywane jako lokata kapitału.

Obroty handlu zagranicznego obejmują wartość towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w ramach transakcji handlowych, oraz wartość usług transportowych, budowlanych, łączności, obrotu uszlachetniającego netto, usług poligraficznych, usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) i innych. W wartości eksportu uwzględnia się szacunki salda zakupów dokonywanych przez mieszkańców Polski za granicą oraz zakupów dokonywanych przez cudzoziemców na terenie Polski.

Podstawowym źródłem informacji, na którym opiera statystyka międzynarodowego handlu towarami jest Jednolity Dokument Administracyjny SAD obowiązujący przy rejestracji obrotów realizowanych z krajami spoza UE (w ramach systemu EXTRASTAT) oraz deklaracja INTRASTAT dla przywozu i wywozu składana przez osoby fizyczne lub prawne będące podatnikiem VAT, dla ewidencji obrotów wewnątrznijnych, w ścisłym powiązaniu z systemem podatkowym VAT (w ramach systemu INTRASTAT). Są to obroty rejestrowane. Obroty te powiększane są o wartość towarów, których nie obejmuje statystyka celna SAD oraz INTRASTAT. Należą do nich towary przewożone przez podróżnych (turystów) w celach dalszej odsprzedaży, w ilościach niewymagających wypełnienia dokumentów celnych oraz towary przewożone w większych ilościach bez wypełnionych dokumentów SAD i deklaracji INTRASTAT. W rachunkach narodowych obroty te zaliczane są do tzw. „szarej gospodarki”.

Informacje o obrotach usługowych pozyskiwane są z Narodowego Banku Polskiego. Są one powiększone o wartość tzw. podróży zagranicznych, tj. obrotów z tytułu usług turystycznych, zgodną z ujmowaną w bilansie płatniczym.

Do oszacowania obrotów towarowych nierejestrowanych w dokumentach SAD i deklaracjach INTRASTAT oraz podróży zagranicznych wykorzystywane są dane z badania Instytutu Turystyki dotyczącego wydatków cudzoziemców w Polsce oraz Polaków za granicą.

Wartości obrotów handlu zagranicznego wykorzystywane w rachunkach narodowych są spójne ze statystyką bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego.

3. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW NIEWYRÓWNANE SEZONOWO

Prezentowane w niniejszej publikacji dane niewyrównane sezonowo wyrażone są w dwóch ujęciach:

- jako wielkości absolutne w cenach bieżących i w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100;
- jako wielkości absolutne w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100.

W punkcie 2 części opisowej publikacji, obok źródeł danych, przedstawiono sposób szacowania PKB i jego elementów w cenach bieżących, z wykorzystaniem dostępnych danych statystycznych i administracyjnych, stosując tzw. metodę bezpośrednią szacunku.

Przeliczenia na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego dokonywane są, zgodnie ze stosowaną w polskich rachunkach narodowych, metodą podwójnego deflowania.

Metoda podwójnego deflowania polega na oddzielnym przeliczaniu poszczególnych elementów PKB od strony tworzenia i rozdysponowania na ceny stałe z wykorzystaniem odpowiednich wskaźników cen, takich jak: wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu, wskaźniki cen usług transportowych, wskaźniki cen produkcji budowlano - montażowej, wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych itp., dla okresów kwartalnych przy podstawie rok poprzedni = 100.

Deflator produktu krajowego brutto (oraz wartości dodanej brutto) jest wynikowym wskaźnikiem cen wszystkich jego elementów.

Kwartalne szeregi czasowe, obejmujące okres za lata 2003 – 2007, zostały przeliczone na ceny stałe przy roku odniesienia 2000 metodą tzw. „*rocznego overlapu*”. Metoda ta opiera się na przeliczeniach poszczególnych kwartałów danego roku na ceny roku odniesienia 2000 wykorzystując wartości absolutne wyrażone cenach bieżących i cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego z dwóch okresów: kwartalnego i rocznego, oddzielnie dla szeregów PKB i jego elementów.

Przyjęte metody rocznego overlapu i rocznych nawiązań łańcuchowych pozwalają zachować addytywność (sumowalność) danych kwartalnych z danymi rocznymi w każdym z szeregów czasowych za lata 2003-2007.

4. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW WYRÓWNANE SEZONOWO

Obok danych niewyrównanych sezonowo, w publikacji zaprezentowane zostały dane wyrównane sezonowo. Dane o rachunkach kwartalnych PKB i jego elementach wyrównanych sezonowo są ważną informacją dla użytkowników zajmujących się analizami krótkookresowymi. Dzięki tym informacjom możliwa jest bardziej precyzyjna interpretacja zjawisk zachodzących w gospodarce z kwartału na kwartał i w całym szeregu czasowym objętym obserwacją.

Analiza szeregów czasowych obejmuje wyodrębnione w szeregu czasowym: składnik trendu-cyklu, składnik sezonowy i składnik losowy (nieregularny).

- Trend (T) wyraża długookresową skłonność do jednokierunkowych zmian (wzrostu lub spadku) wartości badanej zmiennej.
- Wahania sezonowe (S) są wahaniami wartości szeregu wokół jego tendencji rozwojowej o okresie nieprzekraczającym jednego roku. Reprezentują efekty powtarzające się z pewną prawidłowością, co roku w tych samych okresach. Odzwierciedlają zwykle wpływ pogody lub kalendarza. Efektem kalendarza określamy wpływ ilości poszczególnych typów dni tygodnia w miesiącu (handlowych i roboczych) na poziom szeregu.
- Składnik losowy (nieregularny) (I), wyraża to, co nie zawiera się w trendzie i efektach sezonowych. Wartości tych czynników nie są przewidywalne, tzn. nie można określić czasu ich trwania i wielkości wpływu. Mogą one wynikać z błędu losowego, nietypowych warunków pogodowych (klęski żywiołowe), strajków itp.

Zależność między tymi składnikami może przybierać różne formy. Najczęściej spotykane jest połączenie addytywne lub multipliktywne.

Dla zestawienia addytywnego zależność ta przyjmuje postać :

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

natomiast dla multiplikatywnego :

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

gdzie:

Y_t – wartość obserwowana szeregu czasowego w czasie t ,

T_t – składnik trendu,

S_t – składnik sezonowy,

I_t – składnik losowy.

Dla wyraźnego określenia tendencji rozwojowych konieczna jest dekompozycja szeregu na wymienione wyżej składowe, a następnie zidentyfikowanie i usunięcie składnika sezonowego. Postępowanie takie określa się mianem wyrównania sezonowego.

Wyrównanie sezonowe w kwartalnych rachunkach narodowych zostało przeprowadzone metodą bezpośrednią, tj. oddzielnie dla szeregów danych dla PKB i jego elementów od strony tworzenia i rozdysponowania. W publikacji zaprezentowano rezultaty tych prac dla PKB i wybranych zmiennych: wartości dodanej brutto ogółem w gospodarce narodowej oraz przemysłu, budownictwa, usług rynkowych, popytu krajowego, spożycia indywidualnego i nakładów brutto na środki trwałe. W tym celu zastosowano, opracowany przez Eurostat, pakiet Demetra 2.0, wykorzystujący procedurę TRAMO/SEATS. Opis metodologii wyrównań sezonowych w GUSie został przedstawiony na stronie internetowej: www.stat.gov.pl.

W wyrównaniach sezonowych uwzględniono korektę z tytułu dni roboczych/handlowych, świąt i lat przestępnych. Rozkład badanych zmiennych oparty jest na modelu multiplikatywnym.

W niniejszej publikacji zaprezentowano wartości absolutne wyrównane sezonowo oraz wyliczone na tej podstawie wskaźniki dynamiki, w cenach stałych przy roku odniesienia 2000, przy podstawie kwartał poprzedni = 100. Ponadto, opublikowano dynamiki trendu przy podstawie kwartał poprzedni = 100.

5. NIEFINASOWE RACHUNKI KWARTALNE PKB WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH

Wymóg sporządzania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wprowadzony został Rozporządzeniem (WE) nr 1161/2005 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 6 lipca 2005 roku. Rozporządzenie w sprawie zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych określa, iż wszystkie Państwa Członkowskie, których produkt krajowy brutto według cen bieżących jest wyższy niż 1 % PKB dla całej Wspólnoty, przekazują wymagane dane dla wszystkich sektorów instytucjonalnych. Spośród nowych krajów członkowskich obowiązek ten dotyczy jedynie Polski.

Sporządzanie niefinansowych rachunków kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest częścią kompleksowego systemu rocznych i kwartalnych rachunków dla Unii Europejskiej. System ten obejmuje główne agregaty makroekonomiczne oraz finansowe i niefinansowe rachunki według sektorów instytucjonalnych. Celem prac nad systemem jest osiągnięcie spójności we wszystkich rachunkach oraz, w odniesieniu do rachunku zagranica także z bilansem płatniczym.

Zakres opracowywanych danych kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest w zasadzie zbieżny z zakresem danych rocznych. Różnice wynikają z większej agregacji niektórych zmiennych w rachunkach kwartalnych.

Szczegółowy opis metodologii zestawiania niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych zawiera publikacja „Rachunki narodowe według sektorów i podsektorów instytucjonalnych 2000-2006”. Publikacja ta jest również dostępna na stronach internetowych GUS: www.stat.gov.pl.

Metodologia zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych jest zgodna z Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA 95). Zestawiając niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych przyjmuje się priorytet informacji bezpośrednich takich, jak: źródła administracyjne, badania statystyczne przedsiębiorstw i gospodarstw domowych. W przypadku braku możliwości uzyskania bezpośrednich danych kwartalnych stosuje się szacunki własne i oceny ekspertów.

Podstawą do zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych są dane pochodzące z szacunków kwartalnych PKB i jego elementów niewyrównane sezonowo.

Prezentowane w niniejszej publikacji dane stanowią pozycje bilansujące w rachunkach niefinansowych według sektorów instytucjonalnych. Są to: wartość dodana brutto (netto), nadwyżka operacyjna + dochód mieszany brutto, dochody do dyspozycji brutto, oszczędności brutto, wierzytelności netto/zadłużenie netto.

1. INTRODUCTION

1.1. Quarterly accounts of gross domestic product (GDP) constitute an integral part of the national accounts system. They are the basis for the ongoing short term analysis of the national economy. They are also used to prepare preliminary annual estimates of GDP.

1.2. Quarterly national accounts adopt the same principles, definitions and methods as the annual accounts. They differ in turn from annual accounts in the way of using available statistical and administrative data (due to limited number of information in quarterly periods, a more intensive use of experts' opinions and adjustments is required).

1.3. In 2008, both quarterly and annual, national accounts data for years 2000-2007 were revised due to changes in balance of payments statistics implemented by National Bank of Poland (NBP). The changes result from a new method introduced for estimating compensation of employees and workers' remittances to Poland. The new estimation method did not influence GDP level, however, its components from expenditure side i.e. individual consumption expenditure and imports (imports of services) were corrected.

1.4. The elaboration of quarterly national accounts of GDP and its elements includes:

- non-seasonally adjusted data presented:
 - at current prices,
 - at average constant prices of previous year,
 - at constant prices with reference year 2000;
- seasonally adjusted data and trend – cycle data presented at constant prices with reference year 2000.

The estimates of quarterly GDP cover:

- production accounts (generation of GDP) by NACE rev. 1.1 sections – the following items are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and GDP;
- distribution accounts of GDP – the following items are calculated: individual consumption expenditures, general government and NPISHs consumption expenditures, gross capital formation, i.e.: gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables;
- foreign trade turnover i.e. exports and imports of goods and services;

- non-financial quarterly accounts of GDP by institutional sectors expressed at current prices.

2. DATA SOURCES AND THEIR USE IN QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS OF GROSS DOMESTIC PRODUCT

2.1. The main data sources applied in quarterly national accounts are the results of statistical surveys of Central Statistical Office (CSO), National Bank of Poland (NBP) and administrative data sources from other institutions.

That are:

- from production side of GDP:
 - quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01);
 - quarterly, semi-annual and annual reports on financial results of financial institutions based on NBP and commercial banks data);
 - data from Polish Financial Supervision Authority,
 - NBP data on loans and deposits;
 - monthly reports on economic activity (DG-1);
 - REGON (National Economy Units Register);
 - quarterly data on balance of payments from the National Bank of Poland;
 - quarterly data on budget reports from Ministry of Finance;
 - data on subsidies on products i. e. supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants from Agency for Restructuring and Modernization of Agriculture (ARMR).
- from expenditure side of GDP:
 - households budget surveys;
 - Labour Force Survey (BAEL), including module representative survey “Non – registered activity” for year 2004;
 - data on retail sale realized by commercial and non-commercial companies with number of employees exceeding 9 persons;
 - data on wages and salaries, payments from profits and social benefits;
 - data on foreign trade turnover;

- quarterly data on execution of state budget and communal budgets;
- and
- experts' assessments and own estimates.

2.2. In the estimation of GDP the direct method is applied. It is based on the use of available statistical data from monthly, quarterly, semi-annual and annual statistical reports and administrative sources.

The following categories are calculated from the production side of GDP: gross output, intermediate consumption, gross value added and taxes on products less subsidies on products.

Gross output is equal to sum of gross output of products (goods and services) of all ownership sectors or institutional sectors, or to sum of gross output of products (goods and services) of all NACE rev. 1.1 sections, divisions.

According to the kind of conducted activity, gross output includes:

- in the *non-financial corporations sector*: revenues from the sale of self-manufactured products (goods and non-financial services) as well as margins realized on sale of commodities purchased for resale, value of products in form of settlements in kind, products designated for increasing value of own fixed assets, changes in inventories of finished goods and work in progress;
- in the *financial corporations sector*: commission revenues from the operating activity of banks as well as financial intermediation services indirectly measured (FISIM) – financial services for which fees are not charged directly and result from the difference between interest of credits, loans as well as deposits and calculated interest rate (not including risk premium) used in transactions between financial intermediaries, for financial leasing enterprises – revenues from payments of interests (payments of lease), for brokerages – balance of commissions from operations involving securities, conducted for clients as well as sum of revenues from: managing packages of securities, offering securities in public turnover, underwriting issues, securities consulting, managing securities accounts and monetary accounts of clients as well as other operating activity, for currency exchange offices – balance of foreign currency turnover expressed in zloty, for financial intermediation entities – revenues from services connected with financial and securities consulting, for companies of trust funds – revenues from activities connected with managing entrusted funds, for general pension societies – revenues from activities connected with managing open pension funds (OFE), for insurance companies – balance of insurance premiums received and claims paid,

commissions as well as technical and total income, for open pension funds (investment portfolio OFE) – benefits from investing of insurance premiums of these funds.

- in the *general government sector* (on accrual basis): non-market output which constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital and market output which constitutes value of goods and services for sale or for own final use.

Moreover, since 2004 paid supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants have been included in gross output of households in agriculture in connection with joining European Union.

Intermediate consumption includes value of consumed materials in net terms (after subtracting value of recyclable wastes), raw materials (including packaging), fuel, energy, technological gases, external services (outside processing, transport services, equipment rental, telecommunication and accounting services, commissions paid for banking services), costs of business trips as well as other costs (e.g. advertising, representation, rental costs, ticket costs for business trips, costs of lump-sums payments for using personal vehicles for official business), stock exchange payments as well as payments from participating in the National Depository for Securities. Intermediate consumption also includes financial intermediation services indirectly measured (FISIM). Additionally, intermediate consumption of financial corporations and insurance companies contains service cost of open pension funds (OFE) (the same value was included in general government sector previously).

Gross value added is the difference between gross output and intermediate consumption.

Taxes on products less subsidies on products are sum of VAT – value added tax on domestic and imported products and services, taxes and customs duties on imports and other taxes on products, such as excise tax on domestic products and taxes on some types of services (e.g. on games of chance and lottery), lump-sum tax on goods and services on occasional passenger transports less subsidies on products.

Gross domestic product constitutes balancing item of production approach and is equal to the sum of gross value added of all sections (divisions) of national economy, increased by taxes on products less subsidies on products.

Estimates of GDP are compiled for sections and selected divisions of NACE rev.1.1 by volume classes of units. The units are classified according to their predominant activity. The study covers all units of the national economy.

From the methodological point of view two groups of sections have been identified:

- **the market sections** which include the following: agriculture, hunting and forestry (A), fishing (B), mining and quarrying (C), manufacturing (D), electricity, gas and water supply (E), construction (F), trade and repair (G), hotels and restaurants (H), transport, storage and communications (I), financial intermediation (J), real estate, renting and business activities (K), other community, social and personal service activities (excluding activities of membership organizations never ever classified before – O-91), activities of households (P);
- **the non-market sections** which include: public administration and defence; compulsory social security (L), education (M), health and social work (N) and activities of membership organizations not elsewhere classified (O-91).

The estimates of gross output, intermediate consumption and gross value added in the market sections are made with taking into consideration volume classes of entities (enterprises) of the national economy. The size of the units is determined by the number of employees.

There are three categories of units in financial reports of enterprises: first - large units with more than 49 employees; second - medium size units with 10 to 49 employees and third - small units with up to 9 employees.

For units with more than 49 employees gross value added in consecutive quarters is calculated on the basis of quarterly financial statistical surveys conducted by the Central Statistical Office, mainly on the basis of reports on incomes, costs, financial results and investment outlays (F-01/I-01). The information about the revenues from the sale of self-manufactured products (goods and services), trade margin, changes in inventories and costs incurred to obtain revenue constitute a starting point for the calculations.

The units with 10 to 49 employees prepare monthly reports on economic activity DG-1 (sample survey) as well as semi-annual and annual reports F-01/I-01 on incomes, costs, financial results and investment outlays, which constitute the basis for calculating value added for those units in following quarters. On the basis of DG-1 global income from sale of goods

and services is determined. F-01/I-01 is the basis for determining income structure, relationship between the income and costs and then the overall size of costs and their structure. In other words, all the elements that are necessary for calculating the level and structure of gross output and intermediate consumption.

The data for the units employing fewer than 10 persons is acquired from SP-3 annual sample survey. The basis for estimates constitutes the information about the number of employees in these units and labour productivity in units with 10-49 employees within the same section (division) of activity.

The number of employees in these units is determined on the basis of a record, from the REGON system. To calculate gross value added on a yearly basis, information on sale structure, sales-cost ratio, and structure of costs by type is necessary. This data is obtained on the basis of information about the units which are possibly the closest size to the units with less than 10 employees, that is units with 10-49 employees which submit the F-01 reports.

Each division and section of the NACE rev. 1.1, particularly the general government sector and financial corporations sector requires individual approach. Other sectors are also treated individually, sometimes it depends on the kind of activity (e.g. agriculture) or specificity of information (e.g. forestry, fishing, activities of households).

Market sections excluding agriculture cover sections C - K, O (without division 91) and P of the NACE rev. 1.1 Estimations of value added for sections from C to K, O (without division 91) do not cause major difficulties because statistical reports regarding these sections are sufficient. The same algorithm as in annual calculations can be used here. Therefore there is no need to make significant adjustments.

Within the market sections we can distinguish A, B, J and P sections estimates which due to the specific kind of activity and data sources, are calculated in a slightly different way than other sections in this sector.

Due to specific character of production process in section A - agriculture, hunting and forestry, and in B - fishing, quarterly estimates of gross value added are usually calculated differently than in remaining areas of the market activity. Comparing to acquiring and selling of products, income labour and materials income tend to be distributed more evenly throughout the year (despite the fact that these costs are subject to significant seasonal fluctuations).

Forecasts of annual production in a year are the basis for calculating gross value added in agriculture and in fishing. Gross value added for particular quarters is determined using indices which reflect proportions of productivity in agricultural households in consecutive quarters. Then, after estimating quarterly gross value added at constant prices, gross value added at current prices is estimated by means of price indices specially designed for this purpose. Gross value added in remaining divisions of A and B sections i.e. in hunting, forestry and fishing is calculated similarly.

In case of section J – financial intermediation - gross value added is calculated on the basis of information from semi-annual reports submitted by banks, insurance companies and brokers' houses. These are respectively: reports from National Bank of Poland, commercial banks, Polish Financial Supervision Authority covering Insurance and Pension Funds and co-operative savings and credit unions. Gross output for section J is calculated with taking into consideration volume of financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and benefits from investing of insurance premiums of open pension funds. Algorithms used in these calculations are the same as in annual accounts. In quarterly periods, between consecutive reports, the estimates are made on the basis of trends of basic macroeconomic categories in quarterly periods in the past.

In addition to the above mentioned institutions, section J – financial intermediation- includes private exchange offices, investment and trust funds, comprehensive pension companies. The majority of those units is covered by annual surveys (SP-3 - private exchange offices, F-01/k – co-operative savings and credit unions), with the exception of quarterly inspection done by Polish Financial Supervision Authority. Estimations for those units are made with experts' method, based on annual and quarterly estimations from previous years.

For section P – activities of households - the basis of gross value added estimates is quarterly data about average wages in national economy and the number of employees in section P taken from the REGON.

The estimates for sections within the sector of non-market services are produced differently than those for the market sections. While for the market sections, gross value added is estimated for individual sections, and the estimates are based on income from sales in a quarter and price indices, in the non-market sections, the estimates are based on the number of employees in these sections and their incomes.

Non-market sections include mostly budgetary units. Their output is both market and non-market. Non-market output constitutes costs of current activity including consumption of

fixed capital. Market output constitutes value of goods and services for sale or for own final use, i.e. products designated for increasing value of own fixed assets. Data for gross output and intermediate consumption estimates for units in non-market sector is acquired from adequate paragraphs of budgetary reporting, with use of transfer key from budgetary classification to ESA'95 codes.

Gross value added in non-market sections at constant prices, is calculated on the basis of employment indices and average gross value added per employee in previous year.

Gross value added in non-profit institutions at current and constant prices (section O div. 91) is divided proportionally by quarters (annual data based on forecasts).

From the expenditure side of GDP following categories are calculated: final consumption expenditure (individual consumption expenditure, general government and NPISHs consumption expenditure), gross capital formation (gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables) and foreign trade turnover.

Final consumption expenditure and its categories include value of financial intermediation services indirectly measured (FISIM).

Individual consumption expenditure in the households sector includes:

- expenditures carried by population for purchases of market products and services including expenditures in catering establishments valued at prices paid by consumers;
- value of own consumption of agricultural products originating from own production valued at procurement prices of raw (not processed) products;
- purchase of non-market services realized on partial payment rules, this is: value of services in education, health care and social welfare, culture and art, physical education, sport, tourism and recreation, dwelling services;
- value of imputed rents for dwellings occupied by owners and occupiers estimated by user cost method;
- actual rents for dwellings in rental buildings;
- services of travels abroad according to value included in balance of payments;
- benefits from investing of insurance premiums of open pension funds.

Individual consumption expenditure in the household sector does not include among others purchases of land, houses and flats, costs of business trips, contributions to charity, court fees, customs duties, passport fees, contributions to political and social organizations, inheritance and donation taxes etc.

Individual consumption expenditure is presented according to Classification of Individual Consumption by Purpose (COICOP).

General government and NPISHs consumption expenditure covers consumption in the non-profit institutions sector as well as public consumption expenditure in the general government sector.

Consumption expenditure in the non-profit institutions sector serving households is assumed to be on the level of gross output of this sector less payments to population.

According to ESA'95, the value of market services generated in this sector is entirely transferred to households free of charge as social benefit in kind. Thus, the consumption expenditure includes value of non-market services rendered from social benefits fund in kind.

Public consumption expenditure includes consumption expenditure of the general government sector, on the assumed level of gross output of this sector decreased by market output and by payments of population for non-market services rendered, increased by value of social transfers in kind supplied to households sector by market producers. Consumption expenditure in this sector includes individual consumption expenditure and collective consumption expenditure:

- individual consumption expenditure is value of non-market goods and services transferred to the households sector free of charge. This category includes: value of services in education, culture and national heritage, health care, social welfare, physical education and sport, tourism;
- collective consumption expenditure includes consumption expenditure of non-market goods and services which do not possess specific individual recipients. This category includes among other expenditure carried for public administration, national defence, scientific and research activity.

Gross capital formation constitutes changes in national capital, which cover gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables.

Gross fixed capital formation increases the value of fixed capital and covers outlays (excluding expenditures on comprising initial investments as well as interest on investment credits and loans for the period of the investment realization) on:

- tangible fixed assets,
- increase of intangible fixed assets.

Value of fixed assets, during a given period, consists of expenditures on acquisition (including also purchasing of fixed assets that do not need installation and gross value of fixed assets acquired under financial leasing and value of leasing assumed for balance sheet purpose as fixed assets of the “user”), expenditures on producing of fixed assets for own use, expenditures on fixed assets under construction, on improvement i. e. rebuilding, enlargement, reconstruction, modernization of own assets as well as improvement in other fixed assets including costs paid for its purchasing i. e. costs of transport, load, unload, transport insurance, duties etc. – regardless of sources of financing (acquired also from external resources e.g. subsidies and subventions).

Moreover, value of “hidden economy” and value of renovations are included in gross fixed capital formation.

Increase in intangible fixed assets includes:

- costs of acquisition of property rights particularly perpetual use of land rights, co-operative ownership right to a residential premise, copyrights, rights to projects, inventions, patented entitles, trade marks, licenses;
- costs of organization and collecting of stock if a special regulation allows to cover them by a unit;
- goodwill;
- expenses on mineral exploration;
- computer software of the value meeting fixed asset criteria.

Due to limited information in quarterly periods, estimates of gross fixed capital formation are partially based on experts’ estimates (share of these estimates is the biggest in first quarter – about 40 % and the smallest in fourth quarter – 25 %).

Gross fixed capital formation is compiled in quarterly periods by types of fixed assets and by institutional sectors.

Changes in inventories include the value of changes in inventories of:

- materials, semi-finished goods, fuels (if not included in equipment), spare parts for machines (if not included in fixed assets), office and print materials;
- finished products, i.e., completed goods and services of own production, scientific and research work, project and survey-cartographic work, finished work, changes in plant and animal production as well as livestock (basic herd);
- work-in- progress and semi-finished goods of own production;
- commodities, i.e., goods for resale in their present state;
- interperiod settlements of own costs – cost from present year paid in next year;
- government's reserves (data from Material Reserves Agency).

Changes in inventories are estimated as a difference between the opening and closing values for reporting period at average annual prices.

In quarterly periods data for changes in inventories is available only for big enterprises. Estimation for the medium units (when data is not available – for first and third quarter) as well as for the small units in quarterly periods are made according to a structure based on calculation for big units. Changes in inventories are compiled in quarterly periods by categories and by institutional sectors.

Changes in valuables cover the value of changes in art objects, antiques, jewellery, precious stones, non-monetary gold, that are acquired primarily as stores of value.

Foreign trade turnover includes value of goods entering and leaving the country within the framework of trade transaction as well as value of transport, construction and communication services, net processing turnover, printing services, financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and others. Value of exports includes estimated balance of purchases made by Polish citizens abroad as well as purchases made by foreigners in Poland.

Main source of information for international goods market statistics is “Single Administrative Document” SAD, obligatory in registration of turnover acquired in UE countries (EXTRASTAT system) and INTRASTAT forms for imports and exports declared by private persons or corporations being VAT taxpayers, for inner-union turnovers registry, in tight connection with VAT system (INTRASTAT system). These are registered turnovers. These turnovers are increased by value of products not included in SAD and INTRASTAT statistics. It includes products transported by tourists for further reselling, in volume not

requiring customs documents and products in bigger volume, transported without filling in SAD and INTRASTAT documents. In national accounts these turnovers are included in “hidden economy”.

Information on services turnover is acquired from NBP. It is increased by value of foreign trips- turnovers of tourist services consistent with balance of payments.

For estimation of product turnovers unregistered in SAD and INTRASTAT documents and foreign trips, data from Tourist Institute researches on foreigners expenditures in Poland and Polish expenditures abroad is used, and till 2003 – data from researches on border-zone traffic carried by CSO.

Values of foreign trade turnovers used in national accounts are consistent with balance of payments of NBP.

3. NON-SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

Non-seasonally adjusted data in the publication is presented as:

- nominal values at current and average constant prices of previous year and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;
- nominal values at constant prices with reference year 2000 and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;

In point 2 of the description part of the publication, except for the data sources, the direct method of compiling GDP (and its elements) is presented with the use of statistical and administrative information available .

Double deflation method (approach) is adopted in Polish national accounts to obtain figures at average constant prices of previous year.

The method relies on calculating each individual category of GDP from production and expenditure side at average constant prices using relevant indices such as: price index of sold production of industry, price index of transport, storage and communication, price index of construction and assembly production, price index of consumer goods and services etc. for quarterly periods with corresponding year = 100.

GDP deflator (and gross value added as well) is the result price index of all its elements.

Quarterly time series for years 2003-2007 have been recalculated into constant prices of 2000 with the use of *annual overlap method*. It is based on recalculation of each quarter

into constant prices with reference year of 2000 using nominal values at current and average constant prices of previous year for annual and quarterly periods, separately for GDP and its elements series.

Annual overlap method and annual chain linking applied ensures consistency of quarterly chain-linked series with the respective independently derived chain-linked national accounts series for years 2003-2007.

4. SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

In addition to non-seasonally adjusted data, the publication presents seasonally adjusted data. Seasonally adjusted quarterly GDP data is very important information for users dealing with short-term analysis. Thanks to this information it is possible to observe more accurately the phenomenon occurring in economy from quarter to quarter and in the whole time-series.

Time series analyses assume that time series consist of the trend-cycle component, seasonal component and irregular component.

- ✓ Trend (T) expresses a long-term inclination to the one-way direct changes of the study variable (an upward or downward tendency),
- ✓ Seasonal variations (S) represent effect of climate and calendar which repeat more or less regularly each year. The effect of calendar describes an influence of the number of different types of weekdays in a month (working and trading) on the level of time-series,
- ✓ Irregular component (I) represents unexpected movements not included in the trend-cycle or in the seasonal effect, as sampling error, unseasonable weather (natural disaster), strikes, etc. The value of this component in terms of duration and its influence cannot be forecast.

The relationship between these components can be modeled as additive or multiplicative.

For the additive model this relation can be expressed as:

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

whereas, for multiplicative model:

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

where:

Y_t - the value of time series observed in t period,

T_t – trend-cycle component,

S_t – seasonal component,

I_t – irregular component.

In order to determine business cycle more precisely, it is necessary to break down time-series into components mentioned above, and then to identify and remove seasonal component. This process is called **seasonal adjustment**.

The seasonally adjusted quarterly national accounts data is obtained by means of direct method i.e. separately for GDP and its elements from production and expenditure side. The result obtained presented in the publication covers GDP and selected variables: gross value added for the whole economy and industry, construction, market services, domestic demand, individual consumption expenditure, gross fixed capital formation. Seasonal adjustment is made using Demetra - version 2.0, with Tramo/Seats procedure. The methodological description of seasonal adjustment within CSO is available on the website: www.stat.gov.pl

Working/trading day, leap-year and country-specific holidays corrections are included in the seasonal adjustment procedure. The distribution of variables examined is based on multiplicative model.

In the publication nominal values and volume growth rates seasonally adjusted at constant prices of 2000 with previous quarter = 100 are presented. Moreover, the volume growth rates of trend with previous quarter = 100 are published.

5. NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS OF GDP BY INSTITUTIONAL SECTOR

Obligation to compile quarterly non-financial accounts by institutional sector has been introduced by the Regulation (EC) No 1161/2006 of the European Parliament and of the Council of 6 July 2006. The Regulation on the compilation of quarterly non-financial accounts by institutional sector states that all Member States for which gross domestic product is higher than 1% of the Community total shall transmit required data for all institutional sectors. Among the new Member States this obligation applies only to Poland.

Production of these accounts is part of the overall aim to compile a system of annual and quarterly accounts for the European Union. The system includes main macroeconomic

aggregates and financial and non-financial accounts by institutional sector. The purpose of work on compiling system of accounts is to achieve consistency across all mentioned accounts and, with regard to the rest of the world accounts, between balance of payments and national accounts data.

The range of quarterly data by institutional sector compilation is almost consistent with the range of corresponding annual data. Some variables in quarterly national accounts are more aggregated than those in annual ones.

The detailed description of methodology of compiling quarterly non-financial accounts by institutional sector is included in the publication “National accounts by institutional sectors and sub-sectors 2000-2006”. This publication is available on the website of CSO: www.stat.gov.pl.

Methodology of compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is in accordance with the European System of National and Regional Accounts (ESA 1995). Compiling quarterly non-financial accounts by institutional sector the priority is given to direct information such as administrative sources or statistical surveys of enterprises and households. In the case of the lack of direct data, the own estimates and experts’ opinions are used.

The base for compiling non-financial quarterly accounts by institutional sector is data from quarterly estimates of GDP and its elements non-seasonally adjusted.

The data presented in the publication constitute balancing items in non-financial accounts by institutional sector. Those are: gross (net) value added, gross operating surplus + gross mixed income, gross disposable income, gross saving, net lending/net borrowing.

PRODUKT KRAJOWY BRUTTO

I JEGO ELEMENTY

DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO

ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego

GROSS DOMESTIC PRODUCT

AND ITS ELEMENTS

NON - SEASONALLY ADJUSTED DATA

current prices and annual average prices of previous year

Tablica 1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2003-2007, ceny bieżące.

Table 1. Goods and services account by quarters in 2003-2007, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
1. PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2003	356 583,3	405 051,8	424 978,8	463 249,8	1 649 863,7
	2004	404 690,7	461 918,4	475 596,9	512 735,0	1 854 941,0
	2005	437 054,9	481 584,4	499 604,2	534 258,5	1 952 502,0
	2006	481 581,5	534 214,4	547 569,5	592 826,7	2 156 192,1
	2007	539 343,8	586 545,5	610 031,3	660 212,9	2 396 133,5
2. PODATKI OD PRODUKTÓW MINUS DOTACJE DO PRODUKTÓW (TAXES MINUS SUBSIDIES ON PRODUCTS)	2003	22 325,0	24 331,5	25 263,3	26 879,3	98 799,1
	2004	26 606,3	21 088,7	26 069,6	29 108,5	102 873,1
	2005	23 488,9	28 414,2	30 830,2	34 239,5	116 972,8
	2006	25 345,9	30 608,0	34 362,2	38 536,2	128 852,3
	2007	29 813,9	35 933,9	38 568,0	43 319,3	147 635,1
3. IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	66 936,5	72 107,3	79 247,9	85 283,0	303 574,7
	2004	83 640,0	98 992,9	93 679,4	92 053,2	368 365,5
	2005	82 092,2	93 727,1	95 245,8	100 880,4	371 945,5
	2006	99 498,5	110 405,3	115 282,9	121 741,0	446 927,7
	2007	120 338,2	126 141,0	130 274,5	136 091,4	512 845,1
4. OGÓŁEM PRZYCHODY TOTAL RESOURCES (1+2+3)	2003	445 844,8	501 490,6	529 490,0	575 412,1	2 052 237,5
	2004	514 937,0	582 000,0	595 345,9	633 896,7	2 326 179,6
	2005	542 636,0	603 725,7	625 680,2	669 378,4	2 441 420,3
	2006	606 425,9	675 227,7	697 214,6	753 103,9	2 731 972,1
	2007	689 495,9	748 620,4	778 873,8	839 623,6	3 056 613,7
5. ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2003	185 065,8	222 076,2	241 973,7	256 390,9	905 506,6
	2004	218 261,4	258 201,0	273 621,7	283 192,4	1 033 276,5
	2005	231 148,0	271 904,1	288 674,6	294 445,8	1 086 172,5
	2006	264 142,5	309 325,3	320 420,8	331 124,4	1 225 013,0
	2007	299 471,7	339 888,0	357 941,6	371 201,0	1 368 502,3
6. SPOŻYCIE OGÓŁEM (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	175 909,5	177 717,8	175 799,9	178 387,7	707 814,9
	2004	186 274,2	191 264,8	190 017,5	193 173,9	760 730,4
	2005	196 888,5	201 833,5	200 234,4	202 189,4	801 145,8
	2006	210 662,7	215 237,8	214 623,8	215 496,0	856 020,3
	2007	230 171,8	231 665,0	230 778,7	230 188,2	922 803,7
7. AKUMULACJA BRUTTO (GROSS CAPITAL FORMATION)	2003	25 937,1	34 210,5	37 454,2	60 426,6	158 028,4
	2004	31 970,7	41 991,7	44 096,6	67 482,9	185 541,9
	2005	33 015,1	38 067,7	44 436,2	73 925,4	189 444,4
	2006	34 955,1	44 904,1	52 946,6	90 356,7	223 162,5
	2007	45 834,5	60 119,6	68 239,3	111 549,2	285 742,6
8. EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	58 932,4	67 486,1	74 262,2	80 206,9	280 887,6
	2004	78 430,7	90 542,5	87 610,1	90 047,5	346 630,8
	2005	81 584,4	91 920,4	92 335,0	98 817,8	364 657,6
	2006	96 665,6	105 760,5	109 223,4	116 126,8	427 776,3
	2007	114 017,9	116 947,8	121 914,2	126 685,2	479 565,1
9. OGÓŁEM ROZCHODY TOTAL USES (5+6+7+8)	2003	445 844,8	501 490,6	529 490,0	575 412,1	2 052 237,5
	2004	514 937,0	582 000,0	595 345,9	633 896,7	2 326 179,6
	2005	542 636,0	603 725,7	625 680,2	669 378,4	2 441 420,3
	2006	606 425,9	675 227,7	697 214,6	753 103,9	2 731 972,1
	2007	689 495,9	748 620,4	778 873,8	839 623,6	3 056 613,7
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (1-5+2) lub 6+7+(8-3) (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	193 842,5	207 307,1	208 268,4	233 738,2	843 156,2
	2004	213 035,6	224 806,1	228 044,8	258 651,1	924 537,6
	2005	229 395,8	238 094,5	241 759,8	274 052,2	983 302,3
	2006	242 784,9	255 497,1	261 510,9	300 238,5	1 060 031,4
	2007	269 686,0	282 591,4	290 657,7	332 331,2	1 175 266,3
w tym WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (of which GROSS VALUE ADDED) (1-5)	2003	171 517,5	182 975,6	183 005,1	206 858,9	744 357,1
	2004	186 429,3	203 717,4	201 975,2	229 542,6	821 664,5
	2005	205 906,9	209 680,3	210 929,6	239 812,7	866 329,5
	2006	217 439,0	224 889,1	227 148,7	261 702,3	931 179,1
	2007	239 872,1	246 657,5	252 089,7	289 011,9	1 027 631,2

Tablica 2. Produkcja globalna w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.

Table 2. Gross output in 2003 - 2007, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKCJA GLOBALNA	2003	356 583,3	405 051,8	424 978,8	463 249,8	1 649 863,7
(GROSS OUTPUT)	2004	404 690,7	461 918,4	475 596,9	512 735,0	1 854 941,0
	2005	437 054,9	481 584,4	499 604,2	534 258,5	1 952 502,0
w tym: (of which:)	2006	481 581,5	534 214,4	547 569,5	592 826,7	2 156 192,1
	2007	539 343,8	586 545,5	610 031,3	660 212,9	2 396 133,5
PRZEMYSŁ (INDUSTRY)	2003	129 590,8	135 615,7	156 822,8	167 052,6	589 081,9
sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	161 584,3	171 502,3	184 977,4	189 849,1	707 913,1
	2005	172 836,5	174 037,5	190 884,5	198 310,0	736 068,5
	2006	192 502,4	196 980,5	212 106,6	221 868,8	823 458,3
	2007	217 565,5	214 683,1	236 960,1	250 605,0	919 813,7
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)	2003	15 482,1	22 403,2	33 669,4	43 558,1	115 112,8
sekcja F (section F)	2004	15 990,3	23 719,9	36 042,2	47 739,7	123 492,1
	2005	18 671,4	29 767,5	42 084,5	53 016,2	143 539,6
	2006	20 592,9	34 300,6	47 947,0	65 585,5	168 426,0
	2007	30 975,3	42 014,1	55 770,6	73 541,2	202 301,2
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH	2003	153 678,6	190 293,1	174 760,2	193 090,7	711 822,6
(MARKET SERVICES SECTOR)	2004	165 980,1	204 188,6	188 770,2	207 906,8	766 845,7
sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P,	2005	178 885,2	213 367,0	200 912,5	216 066,1	809 230,8
(sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2006	196 676,2	234 132,5	219 800,1	234 962,3	885 571,1
	2007	213 671,4	251 459,7	240 913,3	258 238,7	964 283,1
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G	2003	59 023,9	65 355,7	67 698,5	68 616,3	260 694,4
(TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	65 170,2	71 685,0	73 329,8	73 121,6	283 306,6
	2005	67 264,6	72 815,9	75 505,9	78 598,0	294 184,4
	2006	70 034,4	76 908,1	78 619,9	82 558,6	308 121,0
	2007	76 713,6	81 332,4	84 929,3	89 327,5	332 302,8
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA	2003	27 746,9	35 239,4	33 092,9	30 117,1	126 196,3
I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I)	2004	30 341,3	38 972,5	37 575,6	33 314,1	140 203,5
(TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION)	2005	30 724,8	40 564,8	41 117,3	35 713,8	148 120,7
(section I)	2006	35 449,4	46 449,2	46 755,3	40 586,9	169 240,8
	2007	37 486,1	49 558,0	50 187,5	44 213,8	181 445,4
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH	2003	44 083,2	33 604,1	35 480,4	42 080,1	155 247,8
(NON-MARKET SERVICES SECTOR)	2004	45 182,1	36 322,9	37 250,4	44 852,1	163 607,5
sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	48 787,0	39 850,0	39 430,9	47 578,1	175 646,0
	2006	51 488,7	41 768,7	42 556,0	52 117,2	187 930,6
	2007	55 227,2	46 588,9	47 094,0	55 487,7	204 397,8

Tablica 3. Produkcja globalna w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 3. Gross output in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2003	354 486,8	395 877,5	420 834,8	455 608,1	1 626 807,2
	2004	393 380,1	442 070,3	448 502,8	479 177,9	1 763 131,1
	2005	426 759,4	479 093,9	494 931,7	527 201,5	1 927 986,5
	w tym: (of which:)	2006	477 265,5	525 427,6	536 205,9	576 933,5
	2007	530 371,6	569 467,6	581 413,7	628 133,8	2 309 386,7
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	127 853,9	133 235,8	152 909,7	160 726,5	574 725,9
	2004	155 503,3	158 459,4	169 987,6	175 157,1	659 107,4
	2005	169 932,3	174 951,0	191 802,5	197 657,7	734 343,5
	2006	193 491,5	193 671,7	207 054,4	217 350,7	811 568,3
	2007	216 175,6	210 399,1	229 240,9	243 574,5	899 390,1
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	15 466,4	22 411,3	33 789,1	43 676,7	115 343,5
	2004	15 650,1	25 736,7	34 025,8	44 924,6	120 337,2
	2005	18 083,6	29 311,5	41 083,9	50 786,0	139 265,0
	2006	20 417,4	33 775,8	46 764,4	63 278,7	164 236,3
	2007	30 013,0	39 540,2	51 212,1	67 191,1	187 956,4
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	154 072,9	185 837,9	174 760,4	190 838,5	705 509,7
	2004	163 191,8	199 033,8	182 261,0	198 162,1	742 648,7
	2005	175 519,2	210 331,4	196 033,4	211 275,2	793 159,2
	2006	192 918,6	230 132,2	216 521,3	229 993,9	869 566,0
	2007	210 132,3	246 954,0	231 269,9	246 757,7	935 113,9
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	59 008,8	65 096,1	67 718,9	68 057,9	259 881,7
	2004	64 033,9	69 059,3	69 792,0	68 510,8	271 396,0
	2005	65 828,2	71 530,7	74 294,2	76 914,4	288 567,5
	2006	68 663,0	75 328,9	77 566,5	80 927,0	302 485,4
	2007	75 875,9	79 733,0	82 009,1	84 992,5	322 610,5
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	27 754,2	33 109,6	32 639,9	29 805,0	123 308,7
	2004	30 442,0	38 652,7	36 032,8	31 457,3	136 584,8
	2005	30 703,9	40 862,0	39 333,4	35 489,0	146 388,3
	2006	35 692,1	45 727,4	46 514,6	39 549,2	167 483,3
	2007	37 084,8	48 973,0	48 421,3	42 590,7	177 069,8
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	43 647,6	32 936,4	34 498,1	42 701,1	153 783,2
	2004	44 519,2	34 416,8	36 805,3	42 396,5	158 137,8
	2005	46 389,2	37 847,7	38 337,1	46 666,7	169 240,7
	2006	50 583,6	41 211,3	41 044,1	49 727,1	182 566,1
	2007	54 209,7	44 900,8	44 204,7	51 985,2	195 300,4

Tablica 4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2003 - 2007.

Table 4. Volume growth rate of gross output in 2003 - 2007.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2003	101,3	103,9	104,1	105,5	103,8
	2004	109,7	108,6	105,6	104,4	106,9
	2005	102,9	103,6	105,0	104,1	103,9
	w tym: (of which:)	2006	108,5	108,9	107,4	108,4
	2007	108,3	106,4	107,0	106,9	107,1
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	104,2	108,1	108,3	110,8	108,0
	2004	118,5	116,0	108,4	106,4	111,9
	2005	101,8	102,7	105,1	105,1	103,7
	2006	111,1	111,5	108,9	109,6	110,3
	2007	109,9	106,9	109,7	110,2	109,2
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	79,7	92,6	99,2	101,9	95,7
	2004	101,6	115,0	101,3	102,7	104,5
	2005	109,6	122,5	114,7	107,5	112,8
	2006	108,0	113,1	111,2	120,1	114,4
	2007	142,5	113,7	106,8	104,0	111,6
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	101,3	103,3	102,1	102,9	102,4
	2004	106,0	104,6	104,1	103,0	104,3
	2005	103,7	102,9	104,5	102,8	103,4
	2006	107,3	107,7	107,6	107,3	107,5
	2007	105,7	105,4	105,6	105,7	105,6
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	92,7	98,6	95,7	98,7	96,5
	2004	108,2	105,7	102,7	100,4	104,1
	2005	99,1	99,7	101,8	106,6	101,9
	2006	101,6	103,8	102,6	103,2	102,8
	2007	107,4	103,7	104,6	103,4	104,7
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	109,1	104,5	104,5	104,3	105,5
	2004	110,1	109,5	108,4	104,9	108,2
	2005	100,4	104,9	105,0	106,9	104,4
	2006	115,5	112,6	113,5	111,1	113,1
	2007	104,1	105,4	103,9	105,0	104,6
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	104,7	103,6	104,4	103,6	104,1
	2004	100,7	101,7	104,2	101,2	101,9
	2005	101,0	104,1	103,6	105,3	103,4
	2006	103,3	103,4	103,9	105,0	103,9
	2007	103,3	105,7	104,0	103,0	103,9

Tablica 5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.

Table 5. Structure of gross output by sections in 2003 - 2007, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna = 100 gross output = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	w tym: (of which:)	2006	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	36,3	33,5	36,9	36,1	35,7
	2004	39,9	37,1	38,9	37,0	38,2
	2005	39,5	36,1	38,2	37,1	37,7
	2006	40,0	36,9	38,7	37,4	38,2
	2007	40,3	36,6	38,9	38	38,4
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	4,3	5,5	7,9	9,4	7,0
	2004	4,0	5,1	7,6	9,3	6,7
	2005	4,3	6,2	8,4	9,9	7,4
	2006	4,3	6,4	8,8	11,1	7,8
	2007	5,8	7,2	9,1	11,1	8,4
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	43,1	47,0	41,1	41,7	43,1
	2004	41,0	44,2	39,7	40,6	41,3
	2005	40,9	44,3	40,2	40,5	41,4
	2006	40,8	43,8	40,1	39,6	41,1
	2007	39,6	42,9	39,5	39,1	40,3
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	16,5	16,1	15,9	14,8	15,8
	2004	16,1	15,5	15,4	14,3	15,3
	2005	15,4	15,1	15,1	14,7	15,1
	2006	14,5	14,4	14,3	13,9	14,3
	2007	14,2	13,9	13,9	13,5	13,9
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	7,8	8,7	7,8	6,5	7,7
	2004	7,5	8,4	7,9	6,5	7,5
	2005	7,0	8,4	8,2	6,7	7,6
	2006	7,4	8,7	8,5	6,8	7,9
	2007	7,0	8,5	8,2	6,7	7,6
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	12,4	8,3	8,4	9,1	9,4
	2004	11,2	7,9	7,8	8,7	8,8
	2005	11,2	8,3	7,9	8,9	9,0
	2006	10,7	7,8	7,8	8,8	8,7
	2007	10,2	7,9	7,7	8,4	8,5

Tablica 6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.
Table 6. Structure of gross output by quarters in 2003 - 2007, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100				
		year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2003	21,6	24,6	25,8	28,0	100,0
	2004	21,9	24,9	25,6	27,6	100,0
	2005	22,3	24,7	25,6	27,4	100,0
	w tym: (of which:)	2006	22,3	24,8	25,4	100,0
	2007	22,5	24,5	25,5	27,5	100,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	22,0	23,0	26,6	28,4	100,0
	2004	22,8	24,2	26,2	26,8	100,0
	2005	23,5	23,6	25,9	27,0	100,0
	2006	23,4	23,9	25,8	26,9	100,0
	2007	23,7	23,3	25,8	27,2	100,0
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	13,4	19,5	29,3	37,8	100,0
	2004	12,9	19,2	29,2	38,7	100,0
	2005	13,0	20,7	29,3	37,0	100,0
	2006	12,2	20,4	28,5	38,9	100,0
	2007	15,3	20,8	27,6	36,3	100,0
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	21,6	26,7	24,6	27,1	100,0
	2004	21,7	26,6	24,6	27,1	100,0
	2005	22,1	26,4	24,8	26,7	100,0
	2006	22,2	26,5	24,8	26,5	100,0
	2007	22,1	26,1	25,0	26,8	100,0
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	22,6	25,1	26,0	26,3	100,0
	2004	23,0	25,3	25,9	25,8	100,0
	2005	22,9	24,8	25,6	26,7	100,0
	2006	22,7	25,0	25,5	26,8	100,0
	2007	23,1	24,5	25,5	26,9	100,0
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	22,0	27,9	26,2	23,9	100,0
	2004	21,6	27,8	26,8	23,8	100,0
	2005	20,7	27,4	27,8	24,1	100,0
	2006	20,9	27,5	27,6	24,0	100,0
	2007	20,7	27,3	27,6	24,4	100,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	28,4	21,6	22,9	27,1	100,0
	2004	27,6	22,2	22,8	27,4	100,0
	2005	27,8	22,7	22,4	27,1	100,0
	2006	27,4	22,2	22,7	27,7	100,0
	2007	27,0	22,8	23,0	27,2	100,0

Tablica 7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 7. Structure of gross output by sections in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna = 100 gross output = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	w tym: (of which:)	2006	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	36,0	33,7	36,4	35,3	35,3
	2004	39,5	35,9	37,9	36,5	37,4
	2005	39,8	36,5	38,8	37,5	38,1
	2006	40,5	36,9	38,6	37,7	38,4
	2007	40,8	36,9	39,4	38,8	38,9
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	4,4	5,7	8,0	9,6	7,1
	2004	4,0	5,8	7,6	9,4	6,8
	2005	4,2	6,1	8,3	9,6	7,2
	2006	4,3	6,4	8,7	11,0	7,8
	2007	5,7	6,9	8,8	10,7	8,1
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	43,5	46,9	41,5	41,9	43,4
	2004	41,5	45,0	40,6	41,4	42,1
	2005	41,1	43,9	39,6	40,1	41,1
	2006	40,4	43,8	40,4	39,8	41,1
	2007	39,6	43,4	39,8	39,3	40,5
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	16,6	16,4	16,1	14,9	16,0
	2004	16,3	15,6	15,6	14,3	15,4
	2005	15,4	14,9	15,0	14,6	15,0
	2006	14,4	14,4	14,5	14,0	14,3
	2007	14,3	14,0	14,1	13,5	14,0
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	7,8	8,4	7,8	6,5	7,6
	2004	7,7	8,8	8,0	6,5	7,7
	2005	7,2	8,5	8,0	6,7	7,6
	2006	7,5	8,7	8,7	6,8	7,9
	2007	7	8,6	8,3	6,8	7,6
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	12,3	8,3	8,2	9,3	9,4
	2004	11,3	7,8	8,2	8,8	9,0
	2005	10,9	7,9	7,7	8,9	8,8
	2006	10,6	7,8	7,7	8,6	8,6
	2007	10,2	7,9	7,6	8,3	8,5

Tablica 8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 8. Structure of gross output by quarters in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100					
		year = 100					
PRODUKCJA GLOBALNA (GROSS OUTPUT)	2003	21,8	24,3	25,9	28,0	100,0	
	2004	22,3	25,1	25,4	27,2	100,0	
	2005	22,1	24,9	25,7	27,3	100,0	
	w tym: (of which:)	2006	22,6	24,8	25,3	27,3	100,0
	2007	23,0	24,6	25,2	27,2	100,0	
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	22,2	23,2	26,6	28,0	100,0	
	2004	23,6	24,0	25,8	26,6	100,0	
	2005	23,1	23,8	26,1	27,0	100,0	
	2006	23,8	23,9	25,5	26,8	100,0	
	2007	24,0	23,4	25,5	27,1	100,0	
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	13,4	19,4	29,3	37,9	100,0	
	2004	13,0	21,4	28,3	37,3	100,0	
	2005	13,0	21,0	29,5	36,5	100,0	
	2006	12,4	20,6	28,5	38,5	100,0	
	2007	16,0	21,0	27,2	35,8	100,0	
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	21,8	26,3	24,8	27,1	100,0	
	2004	22,0	26,8	24,5	26,7	100,0	
	2005	22,1	26,5	24,7	26,7	100,0	
	2006	22,2	26,5	24,9	26,4	100,0	
	2007	22,5	26,4	24,7	26,4	100,0	
w tym: (of which:)							
	HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	22,7	25,0	26,1	26,2	100,0
		2004	23,6	25,5	25,7	25,2	100,0
		2005	22,8	24,8	25,7	26,7	100,0
		2006	22,7	24,9	25,6	26,8	100,0
2007		23,5	24,7	25,4	26,4	100,0	
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	22,5	26,9	26,5	24,1	100,0	
	2004	22,3	28,3	26,4	23,0	100,0	
	2005	21,0	27,9	26,9	24,2	100,0	
	2006	21,3	27,3	27,8	23,6	100,0	
	2007	20,9	27,7	27,3	24,1	100,0	
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	28,4	21,4	22,4	27,8	100,0	
	2004	28,1	21,8	23,3	26,8	100,0	
	2005	27,4	22,3	22,7	27,6	100,0	
	2006	27,7	22,6	22,5	27,2	100,0	
	2007	27,8	23,0	22,6	26,6	100,0	

Tablica 9. Zużycie pośrednie w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.

Table 9. Intermediate consumption in 2003 - 2007, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2003	185 065,8	222 076,2	241 973,7	256 390,9	905 506,6
	2004	218 261,4	258 201,0	273 621,7	283 192,4	1 033 276,5
	2005	231 148,0	271 904,1	288 674,6	294 445,8	1 086 172,5
	w tym: (of which:)	2006	264 142,5	309 325,3	320 420,8	1 225 013,0
	2007	299 471,7	339 888,0	357 941,6	371 201,0	1 368 502,3
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	88 959,0	94 752,8	112 063,3	116 776,5	412 551,6
	2004	112 509,9	121 722,4	132 921,8	133 459,5	500 613,6
	2005	119 560,6	126 706,5	139 378,2	136 587,3	522 232,6
	2006	137 293,1	145 136,8	156 523,5	154 602,4	593 555,8
	2007	156 713,2	157 835,2	175 802,9	177 470,9	667 822,2
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	9 748,3	13 381,6	21 472,5	27 005,6	71 608,0
	2004	10 657,2	14 672,1	23 566,3	29 190,6	78 086,2
	2005	11 984,7	18 911,7	27 755,2	32 681,5	91 333,1
	2006	13 529,9	22 456,5	31 572,4	41 090,1	108 648,9
	2007	20 567,9	26 218,2	35 300,3	45 030,1	127 116,5
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	67 691,8	92 186,3	85 133,9	91 299,6	336 311,6
	2004	74 921,6	97 777,6	90 277,4	98 433,0	361 409,6
	2005	79 058,0	101 782,8	95 184,0	101 371,9	377 396,7
	2006	90 380,0	114 219,5	105 034,2	110 081,0	419 714,7
	2007	96 780,5	123 168,1	114 912,8	119 693,9	454 555,3
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	24 549,0	30 453,4	32 080,0	32 368,9	119 451,3
	2004	27 310,3	33 037,8	34 392,8	33 524,0	128 264,9
	2005	26 703,2	32 636,3	33 939,0	36 751,4	130 029,9
	2006	27 139,3	33 873,0	34 428,6	36 919,2	132 360,1
	2007	29 779,7	35 853,8	37 294,6	39 442,4	142 370,5
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	15 293,5	19 861,9	19 047,5	16 225,3	70 428,2
	2004	17 144,0	22 490,4	21 514,3	18 210,7	79 359,4
	2005	17 550,7	24 873,2	23 539,8	19 455,6	85 419,3
	2006	21 542,1	29 564,8	27 216,0	22 437,5	100 760,4
	2007	22 870,0	32 437,1	29 332,7	24 687,0	109 326,8
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	11 362,5	8 186,0	8 597,0	10 989,7	39 135,2
	2004	11 975,8	9 762,4	10 744,0	9 542,2	42 024,4
	2005	11 863,9	10 644,9	10 818,3	13 100,9	46 428,0
	2006	13 209,0	11 643,8	12 048,6	15 315,7	52 217,1
	2007	14 938,0	13 116,5	13 226,2	16 903,6	58 184,3

Tablica 10. Zużycie pośrednie w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 10. Intermediate consumption in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2003	183 505,6	216 092,1	236 998,7	249 282,9	885 879,3
	2004	210 077,6	249 670,9	257 571,8	263 001,1	980 321,4
	2005	229 920,4	268 660,6	286 730,3	294 104,9	1 079 416,2
	w tym: (of which:)	2006	259 792,1	304 029,8	311 180,6	322 905,8
	2007	293 588,7	329 042,6	340 932,7	352 741,6	1 316 305,6
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	87 449,5	93 132,5	109 270,3	112 551,3	402 403,6
	2004	107 819,3	111 946,3	121 558,6	122 702,2	464 026,4
	2005	117 413,1	125 284,8	139 350,2	137 770,1	519 818,2
	2006	134 736,1	142 278,3	149 989,5	149 429,3	576 433,2
	2007	153 811,4	154 088,0	169 258,2	169 552,3	646 709,9
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	9 707,5	13 433,2	21 546,4	26 635,7	71 322,8
	2004	10 100,5	16 772,6	21 967,1	27 209,2	76 049,4
	2005	12 171,4	18 932,0	27 609,7	31 589,3	90 302,4
	2006	13 381,1	22 019,0	30 742,7	39 817,1	105 959,9
	2007	19 820,9	25 350,3	33 212,5	42 323,3	120 707,0
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	67 786,9	88 274,5	83 398,4	89 396,3	328 856,1
	2004	72 916,7	96 999,9	88 504,8	92 909,6	351 331,0
	2005	79 029,9	99 952,0	93 563,1	100 566,1	373 111,1
	2006	88 540,7	112 597,5	103 521,9	109 534,5	414 194,6
	2007	95 959,4	119 904,9	109 563,6	113 924,0	439 351,9
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	24 224,5	29 894,3	31 580,4	31 593,1	117 292,3
	2004	27 058,0	32 074,7	32 801,5	32 198,9	124 133,1
	2005	26 743,7	32 218,4	33 863,9	36 348,4	129 174,4
	2006	27 064,3	33 778,1	34 201,0	36 705,3	131 748,7
	2007	29 437,7	35 043,4	35 916,6	37 866,8	138 264,5
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	15 203,7	18 533,5	18 693,8	15 857,4	68 288,4
	2004	16 984,8	22 142,3	20 743,3	16 604,5	76 474,9
	2005	17 478,2	23 977,8	22 617,3	19 258,3	83 331,6
	2006	21 197,9	28 913,7	26 616,3	22 108,3	98 836,2
	2007	22 657,9	31 614,5	28 229,2	23 369,4	105 871,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	11 379,5	8 135,9	8 614,3	10 893,4	39 023,1
	2004	11 506,2	9 453,9	10 344,9	9 645,9	40 950,9
	2005	12 372,2	10 193,6	10 461,3	12 698,5	45 725,6
	2006	13 665,3	11 884,4	11 956,3	14 273,0	51 779,0
	2007	14 705,1	12 780,7	12 715,5	16 270,4	56 471,7

Tablica 11.Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2003 - 2007.

Table 11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2003 - 2007.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2003	100,4	104,1	104,2	106,4	104,0
	2004	112,7	111,0	106,1	104,6	108,3
	2005	103,4	104,0	106,0	104,3	104,5
	w tym: (of which:)	2006	111,7	111,1	108,2	110,3
	2007	109,0	106,4	107,5	107,2	107,5
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	103,8	108,1	108,4	111,0	108,0
	2004	119,8	117,1	108,8	106,5	112,5
	2005	102,5	103,0	105,6	104,1	103,8
	2006	111,9	112,3	108,2	109,5	110,4
	2007	109,3	106,3	109,9	110,2	109,0
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	78,3	91,2	98,6	101,7	94,9
	2004	102,9	124,8	102,1	101,4	106,2
	2005	111,5	128,9	117,6	108,9	115,6
	2006	111,8	115,3	110,8	122,4	116,0
	2007	145,7	113,2	105,3	103,0	111,1
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	100,3	103,5	101,6	103,5	102,4
	2004	107,4	104,7	103,9	102,6	104,5
	2005	103,4	102,1	104,3	103,2	103,2
	2006	111,1	109,7	108,9	109,5	109,8
	2007	104,8	104,8	104,7	104,3	104,7
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	87,5	94,3	91,1	94,8	92,1
	2004	109,7	104,9	102,2	100,3	103,9
	2005	96,2	97,5	99,1	109,4	100,7
	2006	100,7	102,8	100,8	100,9	101,3
	2007	107,4	103,5	104,6	103,0	104,5
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	110,5	106,4	106,4	105,6	107,1
	2004	111,4	110,6	108,7	103,2	108,6
	2005	99,3	106,4	106,1	107,5	105,0
	2006	119,9	115,1	113,4	115,5	115,7
	2007	104,3	106,2	104,2	105,3	105,1
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	105,5	101,8	103,8	103,7	103,8
	2004	101,8	104,7	108,3	104,2	104,6
	2005	101,8	111,5	111,4	112,0	108,8
	2006	113,7	112,0	110,9	109,6	111,5
	2007	107,1	108,9	106,3	110,1	108,1

Tablica 12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.
Table 12. Structure of intermediate consumption by sections in 2003 - 2007, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie = 100				
		intermediate consumption = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	w tym: (of which:)	2006	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	48,1	42,7	46,3	45,6	45,6
	2004	51,5	47,1	48,6	47,1	48,4
	2005	51,7	46,6	48,3	46,4	48,1
	2006	52,0	46,9	48,8	46,7	48,4
	2007	52,3	46,4	49,1	47,8	48,8
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	5,3	6,0	8,9	10,5	7,9
	2004	4,9	5,7	8,6	10,3	7,6
	2005	5,2	7,0	9,6	11,1	8,4
	2006	5,1	7,3	9,8	12,4	8,9
	2007	6,9	7,7	9,9	12,1	9,3
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	36,6	41,5	35,2	35,6	37,1
	2004	34,3	37,9	33,0	34,8	35,0
	2005	34,2	37,4	33,0	34,4	34,7
	2006	34,2	36,9	32,8	33,3	34,3
	2007	32,3	36,2	32,1	32,2	33,2
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	13,3	13,7	13,3	12,6	13,2
	2004	12,5	12,8	12,6	11,8	12,4
	2005	11,5	12,0	11,8	12,5	12,0
	2006	10,3	10,9	10,7	11,2	10,8
	2007	9,9	10,5	10,4	10,6	10,4
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	8,3	8,9	7,9	6,3	7,8
	2004	7,9	8,7	7,9	6,4	7,7
	2005	7,6	9,1	8,1	6,6	7,8
	2006	8,1	9,6	8,5	6,8	8,2
	2007	7,6	9,5	8,2	6,7	8,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	6,1	3,7	3,6	4,3	4,3
	2004	5,5	3,8	3,9	3,4	4,1
	2005	5,1	3,9	3,7	4,5	4,3
	2006	5,0	3,8	3,8	4,6	4,3
	2007	5,0	3,9	3,7	4,6	4,3

Tablica 13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.

Table 13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2003 - 2007, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100				
		year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2003	20,4	24,5	26,7	28,4	100,0
	2004	21,1	25,0	26,5	27,4	100,0
	2005	21,3	25,0	26,6	27,1	100,0
	w tym: (of which:)	2006	21,6	25,2	26,2	100,0
	2007	21,9	24,8	26,2	27,1	100,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	21,5	23,0	27,2	28,3	100,0
	2004	22,5	24,2	26,6	26,7	100,0
	2005	22,9	24,3	26,7	26,1	100,0
	2006	23,1	24,5	26,4	26,0	100,0
	2007	23,5	23,6	26,3	26,6	100,0
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	13,6	18,7	30,0	37,7	100,0
	2004	13,6	18,8	30,2	37,4	100,0
	2005	13,1	20,7	30,4	35,8	100,0
	2006	12,4	20,7	29,1	37,8	100,0
	2007	16,2	20,6	27,8	35,4	100,0
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	20,1	27,4	25,3	27,2	100,0
	2004	20,7	27,1	25,0	27,2	100,0
	2005	20,9	27,0	25,2	26,9	100,0
	2006	21,6	27,2	25,0	26,2	100,0
	2007	21,3	27,1	25,3	26,3	100,0
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	20,6	25,5	26,9	27,0	100,0
	2004	21,3	25,8	26,8	26,1	100,0
	2005	20,5	25,1	26,1	28,3	100,0
	2006	20,5	25,6	26,0	27,9	100,0
	2007	20,9	25,2	26,2	27,7	100,0
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	21,7	28,2	27,0	23,1	100,0
	2004	21,6	28,3	27,1	23,0	100,0
	2005	20,5	29,1	27,6	22,8	100,0
	2006	21,4	29,3	27,0	22,3	100,0
	2007	20,9	29,7	26,8	22,6	100,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	29,0	20,9	22,0	28,1	100,0
	2004	28,5	23,2	25,6	22,7	100,0
	2005	25,6	22,9	23,3	28,2	100,0
	2006	25,3	22,3	23,1	29,3	100,0
	2007	25,7	22,5	22,7	29,1	100,0

Tablica 14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 14. Structure of intermediate consumption by sections in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION) w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	47,7	43,1	46,1	45,1	45,4
	2004	51,3	44,8	47,2	46,7	47,3
	2005	51,0	46,6	48,6	46,8	48,1
	2006	51,9	46,8	48,2	46,3	48,1
	2007	52,4	46,8	49,7	48,1	49,1
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	5,3	6,2	9,1	10,7	8,1
	2004	4,8	6,7	8,5	10,3	7,8
	2005	5,3	7,1	9,6	10,8	8,4
	2006	5,1	7,2	9,9	12,3	8,9
	2007	6,7	7,7	9,7	12,0	9,2
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	36,9	40,8	35,2	35,9	37,1
	2004	34,7	38,9	34,4	35,3	35,8
	2005	34,4	37,2	32,6	34,2	34,6
	2006	34,1	37,1	33,3	33,9	34,6
	2007	32,7	36,5	32,1	32,3	33,4
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	13,2	13,8	13,3	12,7	13,2
	2004	12,9	12,8	12,7	12,2	12,6
	2005	11,6	12,0	11,8	12,4	12,0
	2006	10,4	11,1	11,0	11,4	11,0
	2007	10,0	10,7	10,5	10,7	10,5
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	8,3	8,6	7,9	6,4	7,7
	2004	8,1	8,9	8,1	6,3	7,8
	2005	7,6	8,9	7,9	6,5	7,7
	2006	8,2	9,5	8,5	6,8	8,2
	2007	7,7	9,6	8,3	6,6	8,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	6,2	3,8	3,6	4,4	4,4
	2004	5,5	3,8	4,0	3,7	4,2
	2005	5,4	3,8	3,7	4,3	4,2
	2006	5,3	3,9	3,8	4,4	4,3
	2007	5,0	3,9	3,7	4,6	4,3

Tablica 15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100				
		year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE (INTERMEDIATE CONSUMPTION) w tym: (of which:)	2003	20,7	24,4	26,8	28,1	100,0
	2004	21,4	25,5	26,3	26,8	100,0
	2005	21,3	24,9	26,6	27,2	100,0
	2006	21,7	25,4	26,0	26,9	100,0
	2007	22,3	25,0	25,9	26,8	100,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	21,7	23,1	27,2	28,0	100,0
	2004	23,2	24,2	26,2	26,4	100,0
	2005	22,6	24,1	26,8	26,5	100,0
	2006	23,4	24,7	26,0	25,9	100,0
	2007	23,8	23,8	26,2	26,2	100,0
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	13,6	18,8	30,2	37,4	100,0
	2004	13,3	22,0	28,9	35,8	100,0
	2005	13,5	21,0	30,5	35,0	100,0
	2006	12,6	20,8	29,0	37,6	100,0
	2007	16,4	21,0	27,5	35,1	100,0
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	20,6	26,8	25,4	27,2	100,0
	2004	20,8	27,6	25,2	26,4	100,0
	2005	21,2	26,8	25,0	27,0	100,0
	2006	21,4	27,2	25,0	26,4	100,0
	2007	21,9	27,3	24,9	25,9	100,0
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	20,7	25,5	26,9	26,9	100,0
	2004	21,8	25,8	26,4	26,0	100,0
	2005	20,7	25,0	26,2	28,1	100,0
	2006	20,5	25,6	26,0	27,9	100,0
	2007	21,3	25,3	26,0	27,4	100,0
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	22,3	27,1	27,4	23,2	100,0
	2004	22,2	29,0	27,1	21,7	100,0
	2005	21,0	28,8	27,1	23,1	100,0
	2006	21,4	29,3	26,9	22,4	100,0
	2007	21,4	29,8	26,7	22,1	100,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	29,2	20,8	22,1	27,9	100,0
	2004	28,1	23,0	25,3	23,6	100,0
	2005	27,0	22,3	22,9	27,8	100,0
	2006	26,4	22,9	23,1	27,6	100,0
	2007	26,1	22,6	22,5	28,8	100,0

Tablica 16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.

Table 16. GDP and gross value added in 2003 - 2007, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	193 842,5	207 307,1	208 268,4	233 738,2	843 156,2
	2004	213 035,6	224 806,1	228 044,8	258 651,1	924 537,6
	2005	229 395,8	238 094,5	241 759,8	274 052,2	983 302,3
	2006	242 784,9	255 497,1	261 510,9	300 238,5	1 060 031,4
	2007	269 686,0	282 591,4	290 657,7	332 331,2	1 175 266,3
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	171 517,5	182 975,6	183 005,1	206 858,9	744 357,1
	2004	186 429,3	203 717,4	201 975,2	229 542,6	821 664,5
	2005	205 906,9	209 680,3	210 929,6	239 812,7	866 329,5
	w tym: (of which:)	2006	217 439,0	224 889,1	227 148,7	261 702,3
	2007	239 872,1	246 657,5	252 089,7	289 011,9	1 027 631,2
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2003	40 631,8	40 862,9	44 759,5	50 276,1	176 530,3
	2004	49 074,4	49 779,9	52 055,6	56 389,6	207 299,5
	2005	53 275,9	47 331,0	51 506,3	61 722,7	213 835,9
	2006	55 209,3	51 843,7	55 583,1	67 266,4	229 902,5
	2007	60 852,3	56 847,9	61 157,2	73 134,1	251 991,5
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	5 733,8	9 021,6	12 196,9	16 552,5	43 504,8
	2004	5 333,1	9 047,8	12 475,9	18 549,1	45 405,9
	2005	6 686,7	10 855,8	14 329,3	20 334,7	52 206,5
	2006	7 063,0	11 844,1	16 374,6	24 495,4	59 777,1
	2007	10 407,4	15 795,9	20 470,3	28 511,1	75 184,7
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	85 986,8	98 106,8	89 626,3	101 791,1	375 511,0
	2004	91 058,5	106 411,0	98 492,8	109 473,8	405 436,1
	2005	99 827,2	111 584,2	105 728,5	114 694,2	431 834,1
	2006	106 296,2	119 913,0	114 765,9	124 881,3	465 856,4
	2007	116 890,9	128 291,6	126 000,5	138 544,8	509 727,8
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	34 474,9	34 902,3	35 618,5	36 247,4	141 243,1
	2004	37 859,9	38 647,2	38 937,0	39 597,6	155 041,7
	2005	40 561,4	40 179,6	41 566,9	41 846,6	164 154,5
	2006	42 895,1	43 035,1	44 191,3	45 639,4	175 760,9
	2007	46 933,9	45 478,6	47 634,7	49 885,1	189 932,3
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	12 453,4	15 377,5	14 045,4	13 891,8	55 768,1
	2004	13 197,3	16 482,1	16 061,3	15 103,4	60 844,1
	2005	13 174,1	15 691,6	17 577,5	16 258,2	62 701,4
	2006	13 907,3	16 884,4	19 539,3	18 149,4	68 480,4
	2007	14 616,1	17 120,9	20 854,8	19 526,8	72 118,6
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	32 720,7	25 418,1	26 883,4	31 090,4	116 112,6
	2004	33 206,3	26 560,5	26 506,4	35 309,9	121 583,1
	2005	36 923,1	29 205,1	28 612,6	34 477,2	129 218,0
	2006	38 279,7	30 124,9	30 507,4	36 801,5	135 713,5
	2007	40 289,2	33 472,4	33 867,8	38 584,1	146 213,5

Tablica 17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 17. GDP and gross value added in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	192 861,3	206 257,7	208 513,0	232 214,6	839 846,6
	2004	208 243,6	218 986,1	217 364,7	243 626,1	888 220,5
	2005	225 068,1	232 122,1	236 258,4	264 530,0	957 978,6
	2006	243 203,7	252 235,2	258 382,3	290 716,2	1 044 537,4
	2007	263 955,8	273 346,3	277 271,7	316 359,2	1 130 933,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	170 981,2	179 785,4	183 836,1	206 325,2	740 927,9
	2004	183 302,5	192 399,4	190 931,0	216 176,8	782 809,7
	2005	196 839,0	210 433,3	208 201,4	233 096,6	848 570,3
	2006	217 473,4	221 397,8	225 025,3	254 027,7	917 924,2
	2007	236 782,9	240 425,0	240 481,0	275 392,2	993 081,1
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2003	40 404,4	40 103,3	43 639,4	48 175,2	172 322,3
	2004	47 684,0	46 513,1	48 429,0	52 454,9	195 081,0
	2005	52 519,2	49 666,2	52 452,3	59 887,6	214 525,3
	2006	58 755,4	51 393,4	57 064,9	67 921,4	235 135,1
	2007	62 364,2	56 311,1	59 982,7	74 022,2	252 680,2
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	5 758,9	8 978,1	12 242,7	17 041,0	44 020,7
	2004	5 549,6	8 964,1	12 058,7	17 715,4	44 287,8
	2005	5 912,2	10 379,5	13 474,2	19 196,7	48 962,6
	2006	7 036,3	11 756,8	16 021,7	23 461,6	58 276,4
	2007	10 192,1	14 189,9	17 999,6	24 867,8	67 249,4
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	86 286,0	97 563,4	91 362,0	101 442,2	376 653,6
	2004	90 275,1	102 033,9	93 756,2	105 252,5	391 317,7
	2005	96 489,3	110 379,4	102 470,3	110 709,1	420 048,1
	2006	104 377,9	117 534,7	112 999,4	120 459,4	455 371,4
	2007	114 172,9	127 049,1	121 706,3	132 833,7	495 762,0
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	34 784,3	35 201,8	36 138,5	36 464,8	142 589,4
	2004	36 975,9	36 984,6	36 990,5	36 311,9	147 262,9
	2005	39 084,5	39 312,3	40 430,3	40 566,0	159 393,1
	2006	41 598,7	41 550,8	43 365,5	44 221,7	170 736,7
	2007	46 438,2	44 689,6	46 092,5	47 125,7	184 346,0
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	12 550,5	14 576,1	13 946,1	13 947,6	55 020,3
	2004	13 457,2	16 510,4	15 289,5	14 852,8	60 109,9
	2005	13 225,7	16 884,2	16 716,1	16 230,7	63 056,7
	2006	14 494,2	16 813,7	19 898,3	17 440,9	68 647,1
	2007	14 426,9	17 358,5	20 192,1	19 221,3	71 198,8
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	32 268,1	24 800,5	25 883,8	31 807,7	114 760,1
	2004	33 013,0	24 962,9	26 460,4	32 750,6	117 186,9
	2005	34 017,0	27 654,1	27 875,8	33 968,2	123 515,1
	2006	36 918,3	29 326,9	29 087,8	35 454,1	130 787,1
	2007	39 504,6	32 120,1	31 489,2	35 714,8	138 828,7

Tablica 18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2003 - 2007.

Table 18.Volume growth rate of GDP and gross value added in 2003 - 2007.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	102,4	104,0	104,2	104,7	103,9
	2004	106,9	106,0	104,8	104,0	105,3
	2005	102,4	103,2	104,3	104,4	103,6
	2006	105,4	106,3	106,6	106,6	106,2
	2007	107,4	106,5	106,5	106,5	106,7
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	102,3	103,8	103,9	104,3	103,6
	2004	106,4	105,5	104,8	104,2	105,2
	2005	102,3	103,1	103,7	103,8	103,3
	w tym: (of which:)	2006	105,0	106,0	106,3	106,0
	2007	107,5	106,4	106,3	106,4	106,6
w tym (of which) PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2003	104,9	108,0	108,0	110,2	107,8
	2004	115,7	113,6	107,6	106,3	110,5
	2005	100,3	102,0	103,7	107,5	103,5
	2006	109,4	109,5	110,8	110,1	110,0
	2007	111,4	108,7	109,0	110,3	109,9
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	82,4	94,7	100,4	102,2	97,1
	2004	99,3	100,1	99,8	104,9	101,8
	2005	106,0	112,3	109,1	105,2	107,8
	2006	101,6	109,1	111,8	116,3	111,6
	2007	136,7	114,5	109,7	105,7	112,5
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	102,0	103,1	102,5	102,3	102,5
	2004	104,8	104,5	104,3	103,3	104,2
	2005	104,0	103,5	104,6	102,4	103,6
	2006	104,2	105,7	106,4	105,4	105,5
	2007	106,6	106,0	106,3	106,8	106,4
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	96,7	102,6	100,0	102,4	100,4
	2004	107,2	106,3	103,3	100,5	104,3
	2005	101,3	101,6	104,1	104,2	102,8
	2006	102,1	104,7	104,0	105,2	104,0
	2007	107,5	103,8	104,7	103,7	104,9
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	107,4	102,2	102,2	102,8	103,5
	2004	108,4	108,0	107,9	106,9	107,8
	2005	101,9	102,7	103,5	106,3	103,6
	2006	109,5	108,6	113,5	106,0	109,5
	2007	103,7	104,0	103,5	104,6	104,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	104,5	104,2	104,5	103,5	104,2
	2004	100,4	100,6	102,6	100,4	100,9
	2005	100,7	101,7	101,0	102,9	101,6
	2006	99,9	100,4	101,3	103,3	101,2
	2007	101,9	104,5	103,2	100,1	102,3

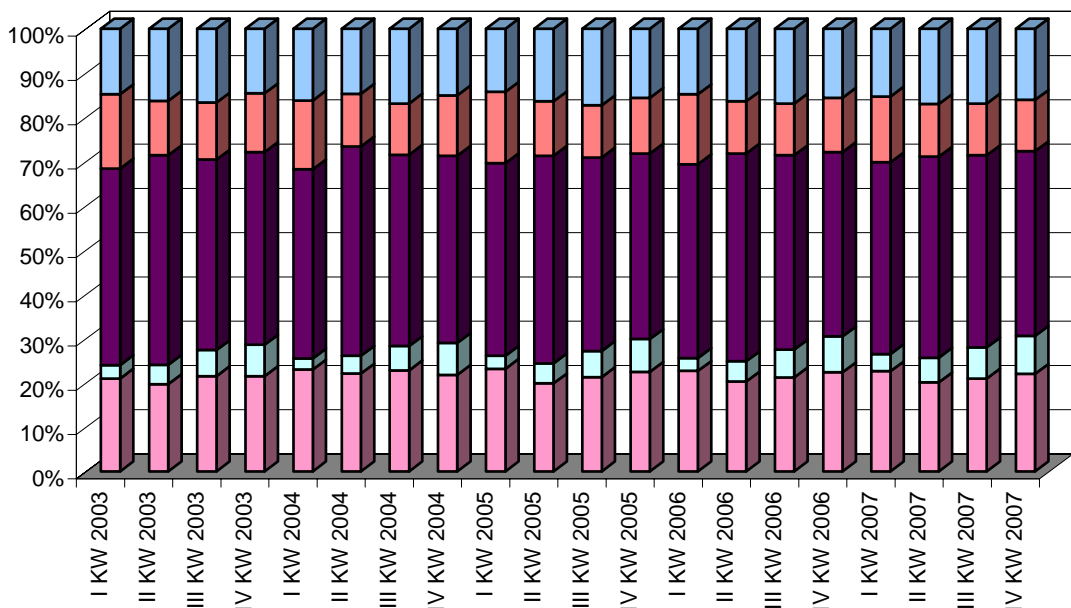
64

Tablica 19. Struktura PKB według sekcji w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.

Table 19. Structure of GDP by sections in 2003 - 2007, at current prices.

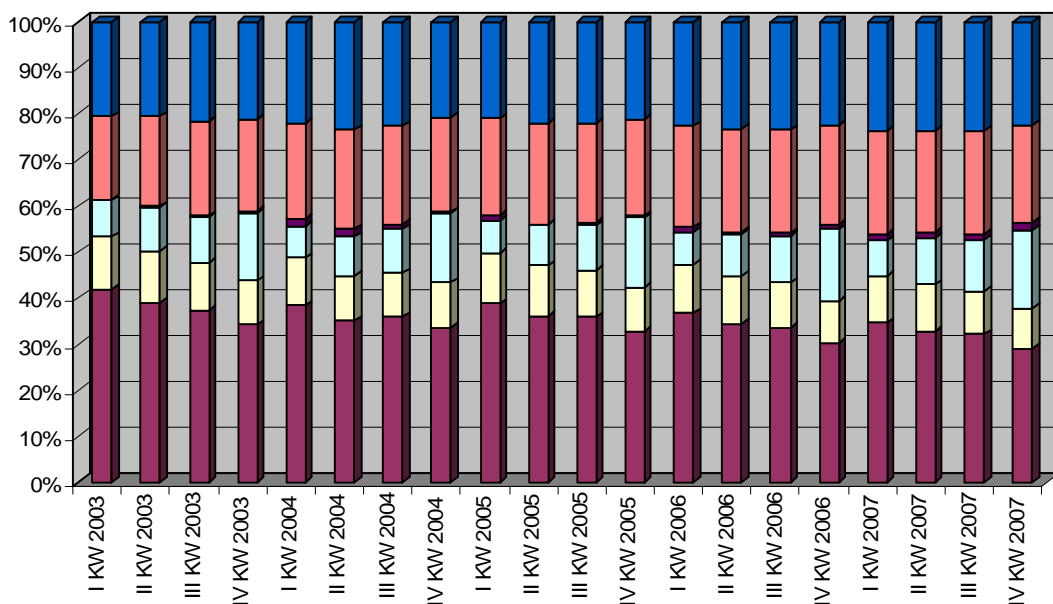
Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100				
		GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	88,5	88,3	87,9	88,5	88,3
	2004	87,5	90,6	88,6	88,7	88,9
	2005	89,7	88,1	87,2	87,5	88,1
	2006	89,6	88,0	86,9	87,2	87,8
	2007	88,9	87,3	86,7	87,0	87,4
w tym: (of which:)						
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2003	21,0	19,7	21,5	21,5	20,9
	2004	23,0	22,1	22,8	21,8	22,4
	2005	23,2	19,9	21,3	22,5	21,7
	2006	22,7	20,3	21,2	22,4	21,7
	2007	22,6	20,1	21,0	22,0	21,4
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	3,0	4,4	5,9	7,1	5,2
	2004	2,5	4,0	5,5	7,2	4,9
	2005	2,9	4,5	5,9	7,4	5,3
	2006	2,9	4,6	6,3	8,1	5,6
	2007	3,9	5,6	7,0	8,6	6,4
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	44,4	47,3	43,0	43,5	44,5
	2004	42,7	47,3	43,2	42,3	43,8
	2005	43,5	46,9	43,7	41,9	43,9
	2006	43,8	46,9	43,9	41,6	43,9
	2007	43,3	45,4	43,4	41,7	43,4
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	17,8	16,8	17,1	15,5	16,8
	2004	17,8	17,2	17,1	15,3	16,8
	2005	17,7	16,9	17,2	15,3	16,7
	2006	17,7	16,8	16,9	15,2	16,6
	2007	17,4	16,1	16,4	15,0	16,2
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	6,4	7,4	6,7	5,9	6,6
	2004	6,2	7,3	7,0	5,9	6,6
	2005	5,7	6,6	7,3	5,9	6,4
	2006	5,7	6,6	7,5	6,0	6,5
	2007	5,4	6,1	7,2	5,9	6,1
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	16,8	12,3	12,9	13,3	13,8
	2004	15,6	11,9	11,6	13,6	13,2
	2005	16,1	12,3	11,8	12,6	13,2
	2006	15,8	11,8	11,7	12,3	12,8
	2007	14,9	11,9	11,7	11,6	12,4

WYKRES 1. STRUKTURA PKB WEDŁUG SEKCJI W CENACH BIEŻĄCYCH
Structure of GDP by sections at current prices



- przemysł (industry)
- budownictwo (construction)
- sektor usług rynkowych (market services sector)
- sektor usług nierynkowych (non-market services sector)
- pozostałe (others)

WYKRES 2. STRUKTURA ROZDYSPOWOWANIA PKB W CENACH BIEŻĄCYCH
Structure of distribution of GDP at current prices



- spożycie indywidualne (individual consumption expenditure)
- nakłady brutto na środki trwałe (gross fixed capital formation)
- przyrost rzeczowych środków obrotowych (changes in inventories)
- eksport towarów i usług (exports of goods and services)
- import towarów i usług (imports of goods and services)

Tablica 20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.

Table 20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2003 - 2007, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
			Rok = 100 Year = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	23,0	24,6	24,7	27,7	100,0
	2004	23,0	24,3	24,7	28,0	100,0
	2005	23,3	24,2	24,6	27,9	100,0
	2006	22,9	24,1	24,7	28,3	100,0
	2007	23,0	24,0	24,7	28,3	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	23,0	24,6	24,6	27,8	100,0
	2004	22,7	24,8	24,6	27,9	100,0
	2005	23,8	24,2	24,3	27,7	100,0
	w tym: (of which:)	23,4	24,1	24,4	28,1	100,0
	2007	23,4	24,0	24,5	28,1	100,0
w tym (of which) PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2003	23,0	23,1	25,4	28,5	100,0
	2004	23,7	24,0	25,1	27,2	100,0
	2005	24,9	22,1	24,1	28,9	100,0
	2006	24,0	22,5	24,2	29,3	100,0
	2007	24,1	22,6	24,3	29,0	100,0
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	13,2	20,7	28,0	38,1	100,0
	2004	11,7	19,9	27,5	40,9	100,0
	2005	12,8	20,8	27,4	39,0	100,0
	2006	11,8	19,8	27,4	41,0	100,0
	2007	13,9	21,0	27,2	37,9	100,0
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	22,9	26,1	23,9	27,1	100,0
	2004	22,5	26,2	24,3	27,0	100,0
	2005	23,1	25,8	24,5	26,6	100,0
	2006	22,8	25,8	24,6	26,8	100,0
	2007	22,9	25,2	24,7	27,2	100,0
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	24,4	24,7	25,2	25,7	100,0
	2004	24,4	25,0	25,1	25,5	100,0
	2005	24,7	24,5	25,3	25,5	100,0
	2006	24,4	24,5	25,1	26,0	100,0
	2007	24,7	23,9	25,1	26,3	100,0
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	22,3	27,6	25,2	24,9	100,0
	2004	21,7	27,1	26,4	24,8	100,0
	2005	21,0	25,0	28,0	26,0	100,0
	2006	20,3	24,7	28,5	26,5	100,0
	2007	20,3	23,7	28,9	27,1	100,0
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	28,2	21,9	23,1	26,8	100,0
	2004	27,3	21,9	21,8	29,0	100,0
	2005	28,6	22,6	22,1	26,7	100,0
	2006	28,2	22,2	22,5	27,1	100,0
	2007	27,5	22,9	23,2	26,4	100,0

Tablica 21. Struktura PKB według sekcji w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 21. Structure of GDP by sections in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
			PKB = 100 GDP = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	88,7	87,2	88,2	88,8	88,2
	2004	88,0	87,9	87,8	88,7	88,1
	2005	87,5	90,7	88,1	88,1	88,6
	w tym: (of which:)	2006	89,4	87,8	87,1	87,9
	2007	89,7	88,0	86,7	87,1	87,8
<div>w tym (of which)</div> PRZEMYSŁ (INDUSTRY)	2003	21,0	19,4	20,9	20,7	20,5
	sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2004	22,9	21,3	22,3	22,0
		2005	23,3	21,4	22,2	22,4
		2006	24,1	20,4	22,1	22,5
		2007	23,6	20,6	21,7	22,3
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)	2003	3,0	4,4	5,9	7,3	5,2
	sekcja F (section F)	2004	2,6	4,1	5,5	5,0
		2005	2,6	4,5	5,7	5,1
		2006	2,9	4,7	6,2	5,6
		2007	3,9	5,2	6,5	5,9
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR)	2003	44,7	47,3	43,8	43,7	44,8
		2004	43,4	46,6	43,2	44,0
	sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P,	2005	42,9	47,6	43,4	43,9
	(sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2006	42,9	46,6	43,7	43,6
		2007	43,2	46,5	43,9	43,9
w tym: (of which:)						
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) sekcja G (section G)	2003	18,0	17,1	17,3	15,7	16,9
		2004	17,8	16,9	17,0	16,6
		2005	17,4	16,9	17,1	16,6
		2006	17,1	16,5	16,8	16,3
		2007	17,6	16,3	16,6	16,3
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION)	2003	6,5	7,1	6,7	6,0	6,6
		2004	6,4	7,6	7,1	6,8
		2005	5,8	7,3	7,1	6,6
	(section I)	2006	6,0	6,7	7,7	6,6
		2007	5,4	6,3	7,3	6,3
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR)	2003	16,7	12,1	12,4	13,7	13,7
		2004	15,9	11,4	12,1	13,2
	sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2005	15,1	11,9	11,8	12,9
		2006	15,2	11,6	11,3	12,5
		2007	15,0	11,8	11,3	12,3

Tablica 22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
			Rok = 100				
		Year = 100					
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	23,0	24,6	24,8	27,6	100,0	
	2004	23,4	24,7	24,5	27,4	100,0	
	2005	23,5	24,2	24,7	27,6	100,0	
	2006	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0	
	2007	23,3	24,2	24,5	28,0	100,0	
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	23,1	24,3	24,8	27,8	100,0	
	2004	23,4	24,6	24,4	27,6	100,0	
	2005	23,2	24,8	24,5	27,5	100,0	
	w tym: (of which:)	2006	23,7	24,1	24,5	27,7	100,0
	2007	23,9	24,2	24,2	27,7	100,0	
w tym (of which)							
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2003	23,4	23,3	25,3	28,0	100,0	
	2004	24,4	23,8	24,8	27,0	100,0	
	2005	24,5	23,1	24,5	27,9	100,0	
	2006	25,0	21,8	24,3	28,9	100,0	
	2007	24,7	22,3	23,7	29,3	100,0	
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	13,1	20,4	27,8	38,7	100,0	
	2004	12,6	20,2	27,2	40,0	100,0	
	2005	12,1	21,2	27,5	39,2	100,0	
	2006	12,1	20,2	27,5	40,2	100,0	
	2007	15,1	21,1	26,8	37,0	100,0	
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	22,9	25,9	24,3	26,9	100,0	
	2004	23,1	26,0	24,0	26,9	100,0	
	2005	23,0	26,2	24,4	26,4	100,0	
	2006	22,9	25,8	24,8	26,5	100,0	
	2007	23,0	25,6	24,6	26,8	100,0	
w tym: (of which:)							
w tym (of which)							
HANDEL I NAPRAWY sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2003	24,4	24,7	25,3	25,6	100,0	
	2004	25,1	25,1	25,1	24,7	100,0	
	2005	24,4	24,7	25,4	25,5	100,0	
	2006	24,4	24,3	25,4	25,9	100,0	
	2007	25,2	24,2	25,0	25,6	100,0	
TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2003	22,8	26,5	25,4	25,3	100,0	
	2004	22,4	27,5	25,4	24,7	100,0	
	2005	21,0	26,8	26,5	25,7	100,0	
	2006	21,1	24,5	29,0	25,4	100,0	
	2007	20,3	24,4	28,3	27,0	100,0	
SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2003	28,1	21,6	22,6	27,7	100,0	
	2004	28,2	21,3	22,6	27,9	100,0	
	2005	27,5	22,4	22,6	27,5	100,0	
	2006	28,2	22,4	22,3	27,1	100,0	
	2007	28,5	23,1	22,7	25,7	100,0	

Tablica 23. Rozdysponowanie PKB w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.

Table 23. Distribution of GDP in 2003 - 2007, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT) w tym: (of which:)	2003	193 842,5	207 307,1	208 268,4	233 738,2	843 156,2
	2004	213 035,6	224 806,1	228 044,8	258 651,1	924 537,6
	2005	229 395,8	238 094,5	241 759,8	274 052,2	983 302,3
	2006	242 784,9	255 497,1	261 510,9	300 238,5	1 060 031,4
	2007	269 686,0	282 591,4	290 657,7	332 331,2	1 175 266,3
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	136 094,4	136 057,0	135 955,1	138 134,0	546 240,5
	2004	144 814,8	147 569,2	148 369,7	148 636,1	589 389,8
	2005	151 739,8	153 190,2	154 220,1	155 144,5	614 294,6
	2006	161 125,3	162 867,6	165 083,9	163 749,6	652 826,4
	2007	175 741,5	174 767,2	176 192,7	174 759,3	701 460,7
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	37 729,0	39 365,0	37 688,0	38 044,0	152 826,0
	2004	39 381,5	41 375,5	39 518,5	42 380,7	162 656,2
	2005	42 954,4	46 242,4	43 827,4	44 761,3	177 785,5
	2006	47 181,0	49 853,2	47 249,6	49 424,0	193 707,8
	2007	51 906,0	54 205,0	51 895,0	53 021,5	211 027,5
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2003	25 309,9	33 073,3	36 305,9	59 069,0	153 758,1
	2004	26 444,8	35 192,9	39 204,3	66 316,2	167 158,2
	2005	28 057,3	37 211,2	41 815,4	72 096,1	179 180,0
	2006	30 486,9	43 470,1	49 632,4	84 719,0	208 308,4
	2007	38 501,1	53 322,6	60 093,9	101 874,1	253 791,7
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2003	589,1	1 079,6	1 084,0	1 268,0	4 020,7
	2004	5 486,0	6 740,0	4 825,2	1 075,2	18 126,4
	2005	4 909,3	786,2	2 545,0	1 738,2	9 978,7
	2006	4 424,9	1 388,6	3 266,7	5 589,8	14 670,0
	2007	7 290,2	6 748,9	8 091,7	9 620,9	31 751,7
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	58 932,4	67 486,1	74 262,2	80 206,9	280 887,6
	2004	78 430,7	90 542,5	87 610,1	90 047,5	346 630,8
	2005	81 584,4	91 920,4	92 335,0	98 817,8	364 657,6
	2006	96 665,6	105 760,5	109 223,4	116 126,8	427 776,3
	2007	114 017,9	116 947,8	121 914,2	126 685,2	479 565,1
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	66 936,5	72 107,3	79 247,9	85 283,0	303 574,7
	2004	83 640,0	98 992,9	93 679,4	92 053,2	368 365,5
	2005	82 092,2	93 727,1	95 245,8	100 880,4	371 945,5
	2006	99 498,5	110 405,3	115 282,9	121 741,0	446 927,7
	2007	120 338,2	126 141,0	130 274,5	136 091,4	512 845,1
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2003	201 846,6	211 928,3	213 254,1	238 814,3	865 843,3
	2004	218 244,9	233 256,5	234 114,1	260 656,8	946 272,3
	2005	229 903,6	239 901,2	244 670,6	276 114,8	990 590,2
	2006	245 617,8	260 141,9	267 570,4	305 852,7	1 079 182,8
	2007	276 006,3	291 784,6	299 018,0	341 737,4	1 208 546,3

Tablica 24. Rozdysponowanie PKB w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 24. Distribution of GDP in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT) w tym: (of which:)	2003	192 861,3	206 257,7	208 513,0	232 214,6	839 846,6
	2004	208 243,6	218 986,1	217 364,7	243 626,1	888 220,5
	2005	225 068,1	232 122,1	236 258,4	264 530,0	957 978,6
	2006	243 203,7	252 235,2	258 382,3	290 716,2	1 044 537,4
	2007	263 955,8	273 346,3	277 271,7	316 359,2	1 130 933,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	135 704,2	135 549,6	135 990,4	136 930,9	544 175,1
	2004	143 387,5	143 823,4	143 081,4	141 837,1	572 129,4
	2005	149 302,8	150 119,8	151 759,7	150 295,4	601 477,7
	2006	160 330,1	160 589,1	163 295,9	160 777,3	644 992,4
	2007	173 401,6	170 739,3	172 452,9	168 616,1	685 209,9
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	37 355,4	38 821,5	37 537,8	37 972,5	151 687,2
	2004	39 010,2	40 097,6	38 139,0	40 341,2	157 588,0
	2005	41 498,0	44 460,0	42 178,5	42 912,2	171 048,7
	2006	46 931,8	48 796,6	46 062,5	46 750,7	188 541,6
	2007	49 490,4	51 975,9	48 787,2	50 533,8	200 787,3
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2003	25 127,6	32 657,3	35 462,5	58 105,4	151 352,8
	2004	26 414,1	34 570,0	38 222,2	64 364,1	163 570,4
	2005	27 463,0	37 250,0	41 417,9	71 838,7	177 969,6
	2006	30 348,7	43 207,1	48 981,5	83 374,3	205 911,6
	2007	37 850,1	51 837,0	57 943,6	97 361,8	244 992,5
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2003	579,3	1 060,5	1 054,5	1 248,8	3 943,1
	2004	5 431,6	6 437,1	4 584,6	1 021,6	17 474,9
	2005	4 906,9	778,8	2 513,8	1 724,7	9 924,2
	2006	4 171,4	722,2	2 908,2	6 098,8	13 900,6
	2007	7 008,6	6 537,5	7 900,4	9 343,4	30 789,9
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	55 676,6	63 555,2	70 347,4	74 844,0	264 423,2
	2004	71 314,7	80 570,5	82 179,1	86 092,8	320 157,1
	2005	83 114,9	93 712,2	94 397,2	103 004,1	374 228,4
	2006	98 453,7	103 126,5	105 522,7	110 933,7	418 036,6
	2007	111 258,6	114 371,8	116 679,5	124 443,3	466 753,2
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	63 734,9	67 716,8	73 992,1	79 103,8	284 547,6
	2004	79 486,6	88 896,9	91 017,5	92 247,8	351 648,8
	2005	83 447,3	96 627,5	98 223,9	107 516,4	385 815,1
	2006	99 435,2	106 757,8	110 715,9	119 568,6	436 477,5
	2007	117 591,5	124 798,1	129 173,4	136 311,6	507 874,6
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2003	200 919,6	210 419,3	212 157,7	236 474,4	859 971,0
	2004	216 415,5	227 312,5	226 203,1	249 781,1	919 712,2
	2005	225 400,5	235 037,4	240 085,1	269 042,3	969 565,3
	2006	244 185,2	255 866,5	263 575,5	299 351,1	1 062 978,3
	2007	270 288,7	283 772,6	289 765,6	328 227,5	1 172 054,4

Tablica 25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2003 - 2007.
Table 25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2003 - 2007.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT) w tym: (of which:)	2003	102,4	104,0	104,2	104,7	103,9
	2004	106,9	106,0	104,8	104,0	105,3
	2005	102,4	103,2	104,3	104,4	103,6
	2006	105,4	106,3	106,6	106,6	106,2
	2007	107,4	106,5	106,5	106,5	106,7
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	100,2	102,9	102,5	103,0	102,1
	2004	105,5	105,7	104,7	103,1	104,7
	2005	101,3	101,6	102,7	102,6	102,1
	2006	105,1	104,6	105,4	104,8	105,0
	2007	106,7	104,8	104,8	103,5	105,0
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	104,5	103,8	105,3	105,9	104,9
	2004	103,2	104,4	103,1	101,9	103,1
	2005	103,6	104,9	104,5	107,7	105,2
	2006	108,9	105,6	105,0	104,8	106,1
	2007	104,0	104,2	103,6	102,8	103,7
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2003	96,7	99,4	101,5	100,7	99,9
	2004	104,8	104,9	105,3	108,6	106,4
	2005	101,2	103,9	106,4	110,1	106,5
	2006	108,5	115,1	117,3	116,0	114,9
	2007	123,8	119,0	116,7	115,2	117,6
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2003	-14,6	114,9	87,0	166,0	-368,4
	2004	937,6	596,2	426,7	79,4	434,6
	2005	87,0	11,6	53,0	163,0	54,7
	2006	84,8	92,1	114,8	349,6	139,3
	2007	152,5	459,0	251,1	169,8	209,9
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	106,8	114,6	120,4	114,3	114,2
	2004	111,8	120,2	119,0	106,3	114,0
	2005	103,8	109,3	106,1	112,1	108,0
	2006	122,4	112,8	114,6	110,1	114,6
	2007	111,2	108,0	109,0	108,4	109,1
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	107,7	108,6	114,0	108,2	109,6
	2004	112,4	124,7	121,6	106,3	115,8
	2005	101,0	100,9	101,8	115,0	104,7
	2006	123,7	112,6	116,6	117,4	117,3
	2007	115,5	114,0	113,9	111,5	113,6
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2003	102,9	102,5	102,7	103,1	102,8
	2004	107,3	107,8	106,1	104,1	106,2
	2005	101,4	100,0	102,6	105,6	102,5
	2006	105,8	106,4	107,4	109,3	107,3
	2007	109,1	109,0	108,6	107,8	108,6

Tablica 26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.
Table 26. Structure of distribution of GDP in 2003 - 2007, current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT) w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	70,2	65,6	65,3	59,1	64,8
	2004	68,0	65,7	65,1	57,5	63,8
	2005	66,1	64,4	63,8	56,6	62,5
	2006	66,4	63,7	63,1	54,5	61,6
	2007	65,2	61,8	60,6	52,6	59,7
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	19,4	19,0	18,1	16,3	18,2
	2004	18,4	18,4	17,3	16,4	17,6
	2005	18,7	19,4	18,1	16,4	18,1
	2006	19,4	19,5	18,1	16,5	18,3
	2007	19,2	19,2	17,9	16,0	17,9
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2003	13,1	16,0	17,5	25,3	18,2
	2004	12,4	15,7	17,2	25,7	18,1
	2005	12,2	15,6	17,3	26,3	18,2
	2006	12,6	17,0	19,0	28,2	19,7
	2007	14,3	18,9	20,7	30,6	21,6
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2003	0,3	0,5	0,5	0,6	0,5
	2004	2,6	3,0	2,1	0,4	2,0
	2005	2,2	0,4	1,1	0,7	1,0
	2006	1,8	0,6	1,2	1,9	1,3
	2007	2,7	2,4	2,8	2,9	2,7
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	30,4	32,6	35,7	34,3	33,3
	2004	36,8	40,3	38,4	34,8	37,5
	2005	35,6	38,6	38,2	36,0	37,1
	2006	39,8	41,4	41,8	38,7	40,4
	2007	42,3	41,3	41,9	38,1	40,8
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	34,5	34,8	38,1	36,5	36,0
	2004	39,2	44,1	41,1	35,6	39,9
	2005	35,8	39,4	39,4	36,8	37,8
	2006	41,0	43,2	44,1	40,6	42,2
	2007	44,6	44,6	44,8	40,9	43,6
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2003	104,1	102,2	102,4	102,2	102,7
	2004	102,4	103,8	102,7	100,8	102,4
	2005	100,2	100,8	101,2	100,8	100,7
	2006	101,2	101,8	102,3	101,9	101,8
	2007	102,3	103,3	102,9	102,8	102,8

Tablica 27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.

Table 27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2003 - 2007, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	23,0	24,6	24,7	27,7	100,0
	2004	23,0	24,3	24,7	28,0	100,0
	2005	23,3	24,2	24,6	27,9	100,0
	w tym: (of which:)	2006	22,9	24,7	28,3	100,0
	2007	23,0	24,0	24,7	28,3	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	24,9	24,9	24,9	25,3	100,0
	2004	24,6	25,0	25,2	25,2	100,0
	2005	24,7	24,9	25,1	25,3	100,0
	2006	24,7	24,9	25,3	25,1	100,0
	2007	25,1	24,9	25,1	24,9	100,0
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	24,7	25,7	24,7	24,9	100,0
	2004	24,2	25,4	24,3	26,1	100,0
	2005	24,2	26,0	24,6	25,2	100,0
	2006	24,4	25,7	24,4	25,5	100,0
	2007	24,6	25,7	24,6	25,1	100,0
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2003	16,5	21,5	23,6	38,4	100,0
	2004	15,8	21,0	23,5	39,7	100,0
	2005	15,7	20,8	23,3	40,2	100,0
	2006	14,6	20,9	23,8	40,7	100,0
	2007	15,2	21,0	23,7	40,1	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2003	19,5	24,4	24,0	32,1	100,0
	2004	30,3	37,2	26,6	5,9	100,0
	2005	49,2	7,9	25,5	17,4	100,0
	2006	30,1	9,5	22,3	38,1	100,0
	2007	23,0	21,2	25,5	30,3	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	21,0	24,0	26,4	28,6	100,0
	2004	22,6	26,1	25,3	26,0	100,0
	2005	22,4	25,2	25,3	27,1	100,0
	2006	22,6	24,7	25,5	27,2	100,0
	2007	23,8	24,4	25,4	26,4	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	22,0	23,8	26,1	28,1	100,0
	2004	22,7	26,9	25,4	25,0	100,0
	2005	22,1	25,2	25,6	27,1	100,0
	2006	22,3	24,7	25,8	27,2	100,0
	2007	23,5	24,6	25,4	26,5	100,0
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2003	23,3	24,5	24,6	27,6	100,0
	2004	23,1	24,7	24,7	27,5	100,0
	2005	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0
	2006	22,8	24,1	24,8	28,3	100,0
	2007	22,8	24,2	24,7	28,3	100,0

Tablica 28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.
Table 28. Structure of distribution of GDP in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.

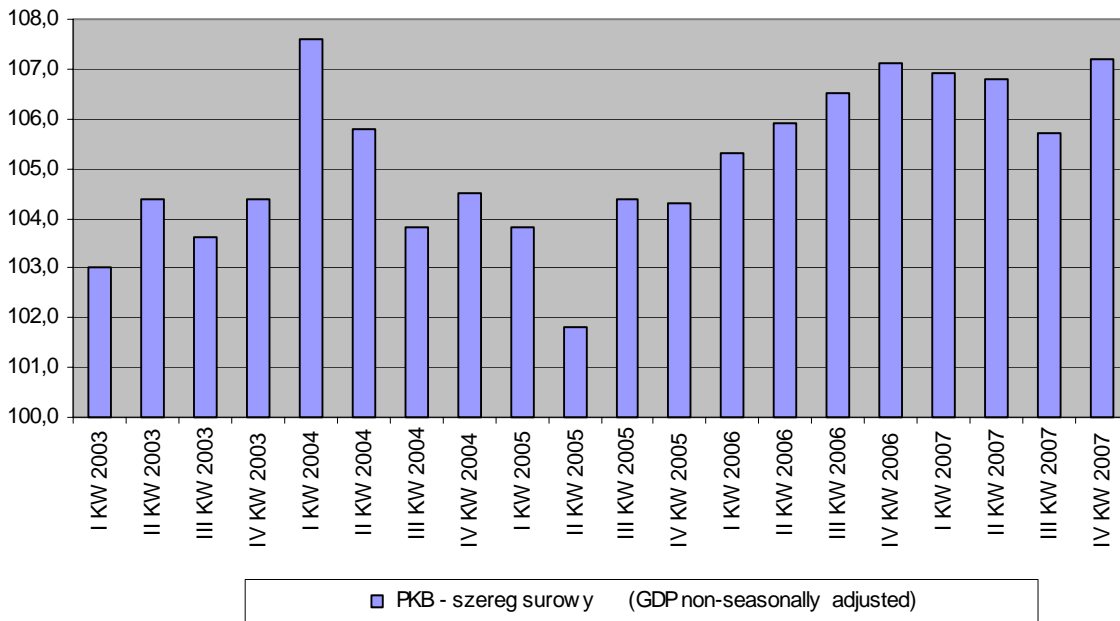
Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT) w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	70,4	65,7	65,2	59,0	64,8
	2004	68,9	65,7	65,8	58,2	64,4
	2005	66,3	64,7	64,2	56,8	62,8
	2006	65,9	63,7	63,2	55,3	61,7
	2007	65,7	62,4	62,2	53,3	60,6
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	19,4	18,8	18,0	16,3	18,1
	2004	18,7	18,3	17,5	16,5	17,7
	2005	18,4	19,2	17,9	16,2	17,9
	2006	19,3	19,3	17,8	16,1	18,1
	2007	18,8	19,0	17,6	16,0	17,7
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2003	13,0	15,9	17,0	25,0	18,0
	2004	12,7	15,8	17,6	26,4	18,4
	2005	12,2	16,1	17,5	27,2	18,6
	2006	12,5	17,1	19,0	28,7	19,7
	2007	14,3	19,0	20,9	30,8	21,7
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2003	0,3	0,5	0,5	0,6	0,5
	2004	2,6	2,9	2,1	0,4	2,0
	2005	2,2	0,3	1,1	0,7	1,0
	2006	1,7	0,3	1,1	2,1	1,4
	2007	2,7	2,4	2,9	3,0	2,7
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	28,9	30,8	33,8	32,2	31,5
	2004	34,3	36,8	37,8	35,3	36,1
	2005	36,9	40,4	40,0	38,9	39,1
	2006	40,5	40,9	40,8	38,1	40,0
	2007	42,2	41,8	42,1	39,3	41,3
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	33,1	32,8	35,5	34,0	33,9
	2004	38,2	40,6	41,8	37,8	39,6
	2005	37,0	41,7	41,6	40,6	40,3
	2006	40,9	42,3	42,8	41,1	41,8
	2007	44,6	45,6	46,6	43,1	44,9
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2003	104,2	102,0	101,7	101,8	102,4
	2004	103,9	103,8	104,0	102,5	103,5
	2005	100,1	101,3	101,6	101,7	101,2
	2006	100,4	101,4	102,0	103,0	101,8
	2007	102,4	103,8	104,5	103,8	103,6

Tablica 29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2003 - 2007, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

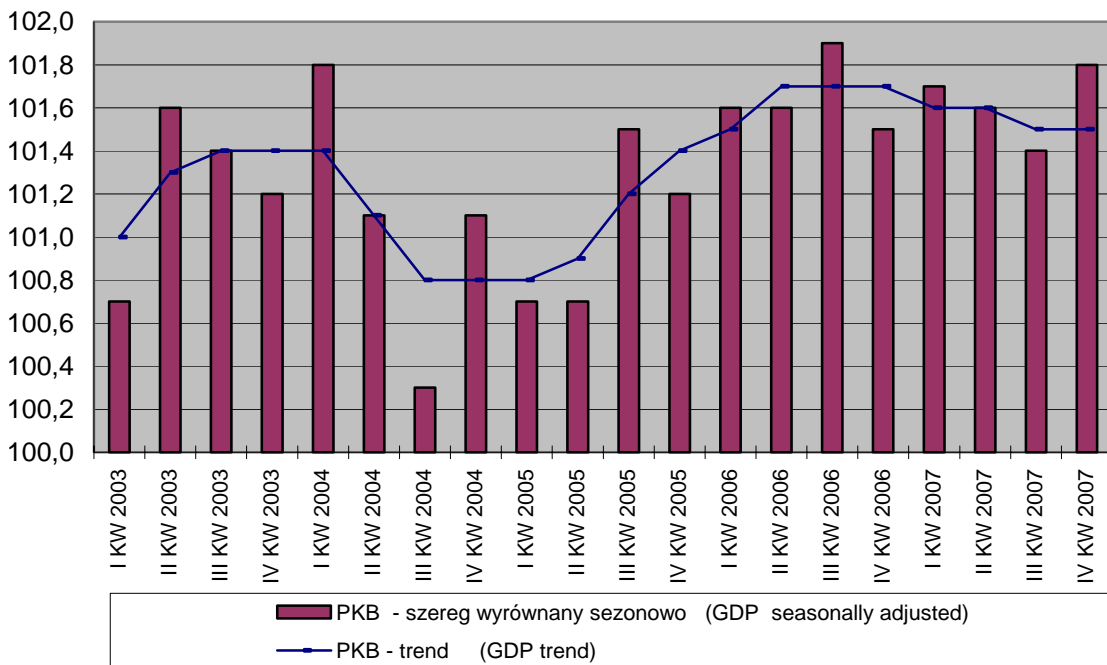
Table 29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2003 - 2007, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
			Rok = 100 Year = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	23,0	24,6	24,8	27,6	100,0
	2004	23,4	24,7	24,5	27,4	100,0
	2005	23,5	24,2	24,7	27,6	100,0
	w tym: (of which:)	2006	23,3	24,7	27,8	100,0
	2007	23,3	24,2	24,5	28,0	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	24,9	24,9	25,0	25,2	100,0
	2004	25,1	25,1	25,0	24,8	100,0
	2005	24,8	25,0	25,2	25,0	100,0
	2006	24,9	24,9	25,3	24,9	100,0
	2007	25,3	24,9	25,2	24,6	100,0
SPOŻYCIE PUBLICZNE (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	24,6	25,6	24,8	25,0	100,0
	2004	24,8	25,4	24,2	25,6	100,0
	2005	24,3	26,0	24,6	25,1	100,0
	2006	24,9	25,9	24,4	24,8	100,0
	2007	24,6	25,9	24,3	25,2	100,0
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2003	16,6	21,6	23,4	38,4	100,0
	2004	16,1	21,1	23,4	39,4	100,0
	2005	15,4	20,9	23,3	40,4	100,0
	2006	14,7	21,0	23,8	40,5	100,0
	2007	15,4	21,2	23,7	39,7	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2003	14,7	26,9	26,7	31,7	100,0
	2004	31,1	36,8	26,2	5,9	100,0
	2005	49,4	7,9	25,3	17,4	100,0
	2006	30,0	5,2	20,9	43,9	100,0
	2007	22,8	21,2	25,7	30,3	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	21,1	24,0	26,6	28,3	100,0
	2004	22,3	25,1	25,7	26,9	100,0
	2005	22,2	25,1	25,2	27,5	100,0
	2006	23,6	24,7	25,2	26,5	100,0
	2007	23,8	24,5	25,0	26,7	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2003	22,4	23,8	26,0	27,8	100,0
	2004	22,6	25,3	25,9	26,2	100,0
	2005	21,6	25,0	25,5	27,9	100,0
	2006	22,8	24,4	25,4	27,4	100,0
	2007	23,2	24,6	25,4	26,8	100,0
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2003	23,3	24,5	24,7	27,5	100,0
	2004	23,5	24,7	24,6	27,2	100,0
	2005	23,2	24,2	24,8	27,8	100,0
	2006	23,0	24,1	24,8	28,1	100,0
	2007	23,1	24,2	24,7	28,0	100,0

WYKRES 3. DYNAMIKA REALNA PKB W CENACH STAŁYCH PRZY ROKU ODNIESIENIA 2000
PRZY PODSTAWIE ANALOGICZNY KWARTAŁ ROKU POPRZEDNIEGO = 100
Real growth of GDP at constant prices of 2000
corresponding period of previous year = 100



WYKRES 4. DYNAMIKA REALNA PKB W CENACH STAŁYCH PRZY ROKU ODNIESIENIA 2000
PRZY PODSTAWIE KWARTAŁ POPRZEDNI = 100
Real growth of GDP at constant prices of 2000
previous quarter = 100



**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
NON - SEASONALLY ADJUSTED DATA
constant prices of 2000**

Tablica 30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2003 - 2007, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 30. GDP and gross value added in 2003 - 2007, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	182 282,0	194 943,5	197 075,1	219 476,5	793 777,1
	2004	196 047,9	206 161,3	204 634,8	229 358,2	836 202,2
	2005	203 563,9	209 943,9	213 685,0	239 255,4	866 448,2
	2006	214 301,7	222 259,9	227 676,5	256 167,9	920 406,0
	2007	229 188,1	237 341,7	240 750,0	274 689,0	981 968,8
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	162 550,0	170 920,1	174 771,1	196 151,2	704 392,4
	2004	173 461,0	182 069,4	180 679,9	204 570,2	740 780,5
	2005	177 462,3	189 718,4	187 706,2	210 150,8	765 037,7
	2006	192 046,3	195 511,8	198 715,2	224 326,6	810 599,9
	w tym: (of which:)	2007	206 121,7	209 292,2	209 340,9	239 731,4
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2003	39 668,0	39 372,4	42 844,0	47 297,2	169 181,6
	2004	45 699,0	44 576,8	46 413,0	50 271,3	186 960,1
	2005	47 366,2	44 793,1	47 305,9	54 011,6	193 476,8
	2006	53 161,4	46 500,3	51 631,8	51 454,7	202 748,2
	2007	57 710,9	52 109,4	55 507,1	68 499,0	233 826,4
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	5 481,2	8 545,1	11 652,3	16 219,2	41 897,8
	2004	5 344,6	8 633,0	11 613,3	17 061,0	42 651,9
	2005	5 553,6	9 749,9	12 656,9	18 032,3	45 992,7
	2006	6 198,8	10 357,5	14 114,8	20 669,2	51 340,3
	2007	8 753,6	12 187,2	15 459,2	21 358,0	57 758,0
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	81 691,4	92 368,3	86 497,1	96 040,5	356 597,3
	2004	85 728,1	96 894,7	89 033,9	99 951,2	371 607,9
	2005	88 438,6	101 169,7	93 920,5	101 471,9	385 000,7
	2006	93 057,9	104 787,8	100 744,3	107 395,3	405 985,3
	2007	99 499,6	110 721,0	106 064,8	115 762,1	432 047,5

Tablica 31. Rozdysponowanie PKB w latach 2003 - 2007, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.
Table 31. Distribution of GDP in 2003 - 2007, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	182 282,0	194 943,5	197 075,1	219 476,5	793 777,1
	2004	196 047,9	206 161,3	204 634,8	229 358,2	836 202,2
	2005	203 563,9	209 943,9	213 685,0	239 255,4	866 448,2
	2006	214 301,7	222 259,9	227 676,5	256 167,9	920 406,0
	2007	229 188,1	237 341,7	240 750,0	274 689,0	981 968,8
SPOŻYCIE OGÓŁEM (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	163 426,3	164 797,2	163 801,0	165 158,8	657 183,3
	2004	171 330,3	172 925,6	170 217,6	171 124,1	685 597,6
	2005	173 923,2	177 489,3	176 713,6	176 092,4	704 218,5
	2006	184 260,6	186 256,3	186 033,5	184 444,2	740 994,6
	2007	195 101,4	195 070,1	193 787,2	191 710,7	775 669,4
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	126 576,1	126 431,9	126 843,0	127 720,3	507 571,3
	2004	133 236,9	133 641,9	132 952,5	131 796,2	531 627,5
	2005	134 670,6	135 407,5	136 886,7	135 565,9	542 530,7
	2006	141 599,8	141 828,6	144 219,2	141 994,8	569 642,4
	2007	151 306,5	148 983,5	150 478,7	147 130,8	597 899,5
AKUMULACJA (GROSS CAPITAL FORMATION)	2003	25 417,0	33 345,0	36 115,4	58 685,7	153 563,1
	2004	30 984,3	39 903,8	41 660,1	63 623,0	176 171,2
	2005	30 780,4	36 173,5	41 783,5	69 932,6	178 670,0
	2006	32 597,6	41 473,2	48 982,9	84 428,9	207 482,6
	2007	41 746,5	54 316,7	61 266,5	99 256,3	256 586,0
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2003	24 805,5	32 238,7	35 007,9	57 360,5	149 412,6
	2004	25 667,6	33 593,0	37 142,0	62 545,1	158 947,7
	2005	26 114,1	35 420,3	39 383,5	68 310,1	169 228,0
	2006	28 663,1	40 807,3	46 261,0	78 743,5	194 474,9
	2007	35 242,5	48 265,8	53 951,7	90 654,3	228 114,3
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2003	189 497,5	198 457,1	200 096,7	223 031,0	811 082,3
	2004	202 728,1	212 935,9	211 896,8	233 983,5	861 544,3
	2005	205 218,4	213 992,5	218 588,2	244 952,6	882 751,7
	2006	217 602,5	228 012,1	234 881,9	266 762,9	947 259,4
	2007	235 066,2	246 792,9	252 005,0	285 454,7	1 019 318,8

Tablica 32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2003 - 2007, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2003 - 2007, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100				
		corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	103,0	104,4	103,6	104,4	103,9
	2004	107,6	105,8	103,8	104,5	105,3
	2005	103,8	101,8	104,4	104,3	103,6
	2006	105,3	105,9	106,5	107,1	106,2
	2007	106,9	106,8	105,7	107,2	106,7
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	102,3	103,5	104,2	104,4	103,6
	2004	106,7	106,5	103,4	104,3	105,2
	2005	102,3	104,2	103,9	102,7	103,3
	2006	108,2	103,1	105,9	106,7	106,0
	w tym: (of which:)	2007	107,3	107,0	105,3	106,9
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2003	105,4	107,9	106,2	111,5	107,8
	2004	115,2	113,2	108,3	106,3	110,5
	2005	103,6	100,5	101,9	107,4	103,5
	2006	112,2	103,8	109,1	113,8	110,0
	2007	108,6	112,1	107,5	111,5	109,9
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	82,5	95,6	99,0	102,7	97,1
	2004	97,5	101,0	99,7	105,2	101,8
	2005	103,9	112,9	109,0	105,7	107,8
	2006	111,6	106,2	111,5	114,6	111,6
	2007	141,2	117,7	109,5	103,3	112,5
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	101,0	103,6	103,5	101,9	102,5
	2004	104,9	104,9	102,9	104,1	104,2
	2005	103,2	104,4	105,5	101,5	103,6
	2006	105,2	103,6	107,3	105,8	105,5
	2007	106,9	105,7	105,3	107,8	106,4

Tablica 33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2003 - 2007, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.
Table 33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2003 - 2007, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100				
		corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	103,0	104,4	103,6	104,4	103,9
	2004	107,6	105,8	103,8	104,5	105,3
	2005	103,8	101,8	104,4	104,3	103,6
	2006	105,3	105,9	106,5	107,1	106,2
	w tym: (of which:)	2007	106,9	106,8	105,7	107,2
SPOŻYCIE OGÓŁEM (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	101,4	102,9	102,7	103,8	102,7
	2004	104,8	104,9	103,9	103,6	104,3
	2005	101,5	102,6	103,8	102,9	102,7
	2006	105,9	104,9	105,3	104,7	105,2
	2007	105,9	104,7	104,2	103,9	104,7
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	100,5	102,7	102,0	103,2	102,1
	2004	105,3	105,7	104,8	103,2	104,7
	2005	101,1	101,3	103,0	102,9	102,1
	2006	105,1	104,7	105,4	104,7	105,0
	2007	106,9	105,0	104,3	103,6	105,0
AKUMULACJA (GROSS CAPITAL FORMATION)	2003	118,4	99,3	101,0	101,4	103,3
	2004	121,9	119,7	115,4	108,4	114,7
	2005	99,3	90,7	100,3	109,9	101,4
	2006	105,9	114,7	117,2	120,7	116,1
	2007	128,1	131,0	125,1	117,6	123,7
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2003	97,4	99,4	101,2	100,5	99,9
	2004	103,5	104,2	106,1	109,0	106,4
	2005	101,7	105,4	106,0	109,2	106,5
	2006	109,8	115,2	117,5	115,3	114,9
	2007	123,0	118,3	116,6	115,1	117,6
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2003	103,5	102,3	102,4	103,0	102,8
	2004	107,0	107,3	105,9	104,9	106,2
	2005	101,2	100,5	103,2	104,7	102,5
	2006	106,0	106,6	107,5	108,9	107,3
	2007	108,0	108,2	107,3	107,0	108,6

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE WYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
SEASONALLY ADJUSTED DATA
constant prices of 2000**

Tablica 34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2003 - 2007, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.
Table 34. GDP and gross value added in 2003 - 2007, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	194 367,8	197 526,6	200 249,9	202 743,7
	2004	206 407,1	208 757,4	209 377,5	211 686,7
	2005	213 179,1	214 611,7	217 828,9	220 483,5
	2006	224 118,7	227 789,2	232 055,0	235 423,7
	2007	239 537,5	243 392,2	246 703,0	251 051,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	172 333,4	174 561,5	178 038,2	179 565,8
	2004	183 030,2	184 863,6	185 095,1	187 874,3
	2005	186 557,4	192 342,0	192 786,0	194 056,2
	2006	199 257,4	199 638,0	204 670,2	207 234,2
	w tym: (of which:) 2007	212 306,8	214 194,5	216 524,6	220 934,0
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2003	40 542,0	41 759,3	42 905,1	44 468,5
	2004	45 886,7	46 865,4	47 064,9	47 127,3
	2005	47 026,2	48 254,3	48 574,2	49 500,1
	2006	51 658,8	51 372,0	53 779,6	54 975,6
	2007	56 143,4	57 731,6	58 453,5	60 301,3
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	10 384,3	10 378,2	10 481,8	10 394,5
	2004	10 478,5	10 457,3	10 513,5	10 864,7
	2005	11 041,8	11 390,8	11 521,1	11 643,2
	2006	11 874,8	12 502,9	13 121,8	13 941,4
	2007	14 185,4	14 275,2	14 714,5	15 012,1
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	87 928,7	88 837,0	89 827,3	90 390,1
	2004	91 601,8	92 356,1	92 878,1	94 242,4
	2005	94 817,6	95 944,4	96 744,0	97 634,8
	2006	99 099,3	100 611,0	102 538,9	103 697,5
	2007	105 364,4	107 383,9	108 776,3	110 664,5

Tablica 35. Rozdysponowanie PKB w latach 2003 - 2007, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.
Table 35. Distribution of GDP in 2003 - 2007, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	194 367,8	197 526,6	200 249,9	202 743,7
	2004	206 407,1	208 757,4	209 377,5	211 686,7
	2005	213 179,1	214 611,7	217 828,9	220 483,5
	2006	224 118,7	227 789,2	232 055,0	235 423,7
	w tym: (of which:) 2007	239 537,5	243 392,2	246 703,0	251 051,0
SPOŻYCIE OGÓŁEM (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	161 746,6	163 360,3	165 108,5	167 066,3
	2004	169 320,3	170 617,5	171 439,8	172 770,3
	2005	173 197,5	175 133,2	177 204,2	179 232,8
	2006	181 809,1	184 231,2	186 694,7	188 864,5
	2007	191 189,8	193 123,8	194 810,2	196 619,9
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	125 228,8	126 099,8	127 382,1	129 054,0
	2004	130 803,9	132 380,3	133 010,4	133 501,5
	2005	133 911,0	134 838,7	136 366,8	137 951,0
	2006	139 628,8	141 698,0	143 768,2	145 678,4
	2007	147 584,1	148 839,4	150 255,4	151 872,7
AKUMULACJA (GROSS CAPITAL FORMATION)	2003	37 949,8	37 148,6	38 561,7	39 903,1
	2004	43 349,2	44 769,1	44 363,3	43 689,6
	2005	44 111,2	43 150,4	44 792,5	46 615,8
	2006	47 596,0	50 207,4	53 083,0	56 596,2
	2007	59 989,0	63 345,7	65 735,4	67 515,8
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2003	36 676,3	37 034,4	37 416,6	37 534,9
	2004	38 904,7	39 106,6	39 759,5	40 378,6
	2005	40 638,1	41 471,2	42 299,9	43 968,8
	2006	45 139,0	47 488,7	49 536,3	51 334,2
	2007	53 936,9	55 569,0	57 699,7	59 763,1
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2003	200 776,0	201 445,7	203 835,6	206 465,8
	2004	211 798,3	215 673,6	215 580,5	216 510,1
	2005	216 910,8	218 401,5	222 140,0	225 031,4
	2006	230 108,9	233 318,3	238 739,5	243 977,1
	2007	248 870,4	252 540,3	256 176,4	260 525,9

Tablica 36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2003 - 2007, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2003 - 2007, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100			
		previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	100,7	101,6	101,4	101,2
	2004	101,8	101,1	100,3	101,1
	2005	100,7	100,7	101,5	101,2
	2006	101,6	100,6	101,9	101,5
	2007	101,7	101,6	101,4	101,8
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	100,7	101,3	102,0	100,9
	2004	101,9	101,0	100,1	101,5
	2005	99,3	103,1	100,2	100,7
	2006	102,7	100,2	102,5	101,3
	w tym: (of which:)	2007	102,4	100,9	101,1
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2003	101,8	103,0	102,7	103,6
	2004	103,2	102,1	100,4	100,1
	2005	99,8	102,6	100,7	101,9
	2006	104,4	99,4	104,7	102,2
	2007	102,1	102,8	101,3	103,2
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	100,5	99,9	101,0	99,2
	2004	100,8	99,8	100,5	103,3
	2005	101,6	103,2	101,1	101,1
	2006	102,0	105,3	104,9	106,2
	2007	101,8	100,6	103,1	102,0
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	100,3	101,0	101,1	100,6
	2004	101,3	100,8	100,6	101,5
	2005	100,6	101,2	100,8	100,9
	2006	101,5	101,5	101,9	101,1
	2007	101,6	101,9	101,3	101,7

Tablica 37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2003 - 2007, dane wyrównane sezonowo
ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2003 - 2007, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100			
		previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	100,7	101,6	101,4	101,2
	2004	101,8	101,1	100,3	101,1
	2005	100,7	100,7	101,5	101,2
	2006	101,6	100,6	101,9	101,5
	2007	101,7	101,6	101,4	101,8
w tym: (of which:)					
SPOŻYCIE OGÓŁEM (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	100,3	101,0	101,1	101,2
	2004	101,3	100,8	100,5	100,8
	2005	100,2	101,1	101,2	101,1
	2006	101,4	101,3	101,3	101,2
	2007	101,2	101,0	100,9	100,9
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	100,0	100,7	101,0	101,3
	2004	101,4	101,2	100,5	100,4
	2005	100,3	100,7	101,1	101,2
	2006	101,2	101,5	101,5	101,3
	2007	101,3	100,9	101,0	101,1
AKUMULACJA (GROSS CAPITAL FORMATION)	2003	100,7	97,9	103,8	103,5
	2004	108,6	103,3	99,1	98,5
	2005	101,0	97,8	103,8	104,1
	2006	102,1	105,5	105,7	106,6
	2007	106,0	105,6	103,8	102,7
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2003	98,8	101,0	101,0	100,3
	2004	103,6	100,5	101,7	101,6
	2005	100,6	102,1	102,0	103,9
	2006	102,7	105,2	104,3	103,6
	2007	105,1	103,0	103,8	103,6
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2003	100,8	100,3	101,2	101,3
	2004	102,6	101,8	100,0	100,4
	2005	100,2	100,7	101,7	101,3
	2006	102,3	101,4	102,3	102,2
	2007	102,0	101,5	101,4	101,7

Tablica 38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2003 - 2007, ceny stałe przy roku odniesienia 2000

Table 38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2003 - 2007, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100			
		previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	101,0	101,3	101,4	101,4
	2004	101,4	101,1	100,8	100,8
	2005	100,8	100,9	101,2	101,4
	2006	101,5	101,7	101,7	101,7
	2007	101,6	101,6	101,5	101,5
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	100,9	101,2	101,3	101,3
	2004	101,3	101,0	100,9	100,8
	2005	100,9	101,1	101,1	101,2
	2006	101,4	101,5	101,6	101,7
	w tym: (of which:)	2007	101,6	101,5	101,5
PRZEMYSŁ (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2003	101,9	102,6	103,1	103,3
	2004	102,9	101,9	100,9	100,3
	2005	100,6	101,2	101,6	102,1
	2006	102,4	102,2	102,6	102,7
	2007	102,4	102,3	102,1	102,1
BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2003	99,2	100,1	100,3	100,1
	2004	100,1	100,4	101,1	102,0
	2005	102,3	102,1	101,6	101,6
	2006	102,7	104,3	105,1	104,4
	2007	102,7	101,8	102,2	102,9
SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2003	100,6	100,8	100,9	100,9
	2004	101,0	100,9	100,9	101,0
	2005	101,0	101,0	101,0	101,1
	2006	101,3	101,5	101,6	101,5
	2007	101,6	101,6	101,6	101,5

Tablica 39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2003 - 2007, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2003 - 2007, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	101,0	101,3	101,4	101,4
	2004	101,4	101,1	100,8	100,8
	2005	100,8	100,9	101,2	101,4
	2006	101,5	101,7	101,7	101,7
	2007	101,6	101,6	101,5	101,5
w tym: (of which:)					
SPOŻYCIE OGÓŁEM (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	100,7	100,9	101,0	101,1
	2004	101,1	100,9	100,7	100,6
	2005	100,7	100,9	101,1	101,2
	2006	101,3	101,3	101,3	101,2
	2007	101,1	101,1	101,0	101,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2003	100,5	100,7	101,0	101,2
	2004	101,2	101,0	100,7	100,4
	2005	100,5	100,7	101,0	101,2
	2006	101,3	101,4	101,4	101,3
	2007	101,2	101,0	101,0	101,2
AKUMULACJA (GROSS CAPITAL FORMATION)	2003	100,2	100,8	102,6	104,9
	2004	105,0	103,3	100,8	99,6
	2005	99,5	100,5	101,7	103,0
	2006	103,8	104,8	105,6	106,2
	2007	105,9	105,2	104,1	103,3
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2003	99,9	100,1	100,6	101,7
	2004	101,9	101,8	101,3	101,2
	2005	101,4	101,8	102,4	103,1
	2006	103,7	104,1	104,3	104,3
	2007	104,1	103,9	103,7	103,6
POPYT KRAJOWY (DOMESTIC USES)	2003	100,6	100,7	101,0	101,6
	2004	102,0	101,5	100,6	100,3
	2005	100,4	100,8	101,3	101,6
	2006	101,8	101,9	102,1	102,2
	2007	101,9	101,6	101,5	101,4

**NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE
WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH**
ceny bieżące

**NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS
BY INSTITUTIONAL SECTORS**
current prices

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2003 - 2007, ceny bieżące.

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2003 - 2007, at current prices.

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarka narodowa (National economy)					Przedsiębiorstw (Non-financial corporations)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003	193 843	207 307	208 268	233 738	843 156					
	2004	213 036	224 806	228 045	258 651	924 538					
	2005	229 396	238 094	241 760	274 052	983 302					
	2006	242 785	255 497	261 511	300 238	1 060 031					
	2007	267 741	281 486	288 455	330 114	1 167 796					
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	171 517	182 976	183 005	206 859	744 357	76 541	81 153	82 478	91 745	331 917
	2004	186 429	203 718	201 975	229 543	821 665	87 787	94 764	95 395	104 095	382 041
	2005	205 907	209 680	210 929	239 813	866 329	95 425	94 593	98 831	113 248	402 097
	2006	217 439	224 889	227 149	261 702	931 179	97 328	104 137	109 279	130 075	440 819
	2007	238 343	245 954	250 343	287 246	1 021 886	104 418	113 058	117 414	135 288	470 178
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2003	91 534	100 669	101 894	118 819	412 916	31 480	33 464	35 250	39 591	139 785
	2004	102 990	118 834	117 391	141 071	480 286	40 260	45 313	44 950	50 491	181 014
	2005	120 155	122 396	121 561	141 249	505 361	45 655	44 095	46 484	53 554	189 788
	2006	123 944	127 947	131 136	159 362	542 389	42 700	45 799	50 174	68 791	207 464
	2007	138 851	138 649	142 069	171 826	591 395	45 961	48 703	50 519	66 013	211 196
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2003	195 424	207 868	211 965	236 181	851 438	20 071	20 506	21 665	25 570	87 812
	2004	207 113	220 292	224 507	256 045	907 957	19 850	23 458	24 120	26 191	93 619
	2005	227 394	238 690	241 028	271 315	978 427	25 803	22 644	23 495	30 804	102 746
	2006	238 571	253 318	261 933	293 777	1 047 599	24 197	20 447	27 047	42 139	113 830
	2007	262 152	275 182	284 589	324 359	1 146 282	23 150	24 182	26 961	35 445	109 738
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO (GROSS SAVING)	2003	19 514	30 149	36 166	57 794	143 623	20 071	20 506	21 665	25 570	87 812
	2004	20 838	29 028	34 489	62 872	147 227	19 850	23 458	24 120	26 191	93 619
	2005	30 505	36 857	40 796	69 124	177 282	25 803	22 644	23 495	30 804	102 746
	2006	27 909	38 081	47 308	78 281	191 579	24 197	20 447	27 047	42 139	113 830
	2007	33 188	43 656	54 339	93 627	224 810	23 150	24 182	26 961	35 445	109 738
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2003	-6 489	-4 101	-1 313	-2 680	-14 583	7 032	3 289	3 184	-2 416	11 089
	2004	-11 223	-12 831	-8 051	-4 355	-36 460	2 093	3 119	561	-5 909	-136
	2005	-844	-921	-3 227	-4 016	-9 008	8 217	3 091	2 509	-7 086	6 731
	2006	-5 677	-6 007	-3 667	-9 751	-25 102	7 168	-2 591	-2 932	-6 566	-4 921
	2007	-10 417	-13 792	-8 983	-7 161	-40 353	-2 092	-11 236	-11 635	-22 875	-47 838

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2003 - 2007, ceny bieżące (c.d.).

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2003 - 2007, at current prices (cont.).

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)									
		Instytucji finansowych i ubezpieczeniowych (Financial corporation)					(Instytucji rządowych i samorządowych) General government				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003										
	2004										
	2005										
	2006										
	2007										
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	6 213	7 235	6 482	11 101	31 031	29 389	29 754	28 769	30 423	118 335
	2004	6 236	8 227	7 647	12 054	34 164	30 179	30 555	29 850	31 988	122 572
	2005	8 281	9 336	9 035	10 958	37 610	31 987	33 149	32 447	33 019	130 602
	2006	9 554	10 149	10 667	11 288	41 658	33 045	35 235	33 508	34 784	136 572
	2007	11 984	12 389	12 946	15 443	52 762	36 713	36 154	34 056	38 173	145 096
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2003	2 933	4 024	3 350	7 826	18 133	6 612	6 946	6 797	7 125	27 480
	2004	2 852	4 871	4 316	8 632	20 671	6 763	7 217	7 146	7 468	28 594
	2005	4 798	5 704	5 463	6 931	22 896	7 649	7 455	7 780	7 786	30 670
	2006	5 542	6 485	6 815	6 366	25 208	7 902	7 616	7 642	8 225	31 385
	2007	7 921	7 668	7 903	10 250	33 742	8 105	8 119	7 969	8 204	32 397
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2003	4 977	851	5 476	9 986	21 290	28 589	36 079	34 208	39 949	138 825
	2004	4 352	3 906	5 212	9 910	23 380	34 443	35 411	35 668	41 833	147 355
	2005	8 424	5 311	8 568	8 676	30 979	36 970	42 544	43 891	50 908	174 313
	2006	7 496	7 521	7 383	8 740	31 140	41 074	48 966	52 116	58 255	200 411
	2007	9 794	8 233	8 232	15 279	41 538	46 792	56 947	59 619	74 200	237 558
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO (GROSS SAVING)	2003	2 604	-3 155	1 906	6 607	7 962	-9 140	-3 286	-3 480	1 905	-14 001
	2004	-1 325	600	-230	2 842	1 887	-4 939	-5 964	-3 850	-548	-15 301
	2005	4 855	-125	1 523	4 233	10 486	-5 984	-3 699	64	6 147	-3 472
	2006	812	3 671	926	-2 150	3 259	-6 107	-887	4 867	8 831	6 704
	2007	-1 347	-9 660	-8 087	14 775	-4 319	-4 354	2 810	8 209	20 823	27 488
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2003	2 007	-4 141	887	4 842	3 595	-14 770	-11 596	-12 560	-13 906	-52 832
	2004	-1 992	-444	-1 316	850	-2 902	-9 435	-13 774	-12 931	-16 571	-52 711
	2005	4 286	-1 121	402	2 185	5 752	-10 564	-10 593	-10 082	-11 271	-42 510
	2006	89	2 474	-362	-4 581	-2 380	-11 061	-9 291	-7 843	-12 092	-40 287
	2007	-2 164	-11 263	-9 702	12 120	-11 009	-9 652	-7 271	-4 361	-4 473	-25 757

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2003 - 2007, ceny bieżące (dok.).

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2003 - 2007, at current prices (cont.).

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarstw domowych i instytucji niekomercyjnych (Households and non-profit institutions)					Zagranica (Rest of the world)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2003										
	2004										
	2005										
	2006										
	2007										
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO (GROSS VALUE ADDED)	2003	59 374	64 834	65 276	73 590	263 074					
	2004	62 228	70 171	69 083	81 406	282 888					
	2005	70 214	72 602	70 616	82 588	296 020					
	2006	77 511	75 368	73 695	85 556	312 130					
	2007	85 228	84 354	85 926	98 342	353 850					
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2003	50 509	56 235	56 497	64 277	227 518					
	2004	53 115	61 433	60 979	74 480	250 007					
	2005	62 053	65 142	61 834	72 978	262 007					
	2006	67 800	68 047	66 505	75 980	278 332					
	2007	76 864	74 159	75 678	87 359	314 060					
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2003	141 787	150 432	150 616	160 676	603 511					
	2004	148 468	157 517	159 507	178 111	643 603					
	2005	156 197	168 191	165 074	180 927	670 389					
	2006	165 804	176 384	175 387	184 643	702 218					
	2007	182 417	185 820	189 777	199 435	757 449					
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO (GROSS SAVING)	2003	5 979	16 084	16 075	23 712	61 850					
	2004	7 252	10 934	14 449	34 387	67 022					
	2005	5 831	18 037	15 714	27 940	67 522					
	2006	9 007	14 850	14 468	29 461	67 786					
	2007	15 740	26 324	27 256	22 584	91 904					
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2003	-758	8 347	7 176	8 800	23 565	6 489	4 101	1 313	2 680	14 583
	2004	-1 889	-1 732	5 635	17 275	19 289	11 223	12 831	8 051	4 355	36 460
	2005	-2 783	7 702	3 944	12 156	21 019	844	921	3 227	4 016	9 008
	2006	-1 873	3 401	7 470	13 488	22 486	5 677	6 007	3 667	9 751	25 102
	2007	3 491	15 978	16 715	8 067	44 251	10 417	13 792	8 983	7 161	40 353