

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY  
CENTRAL STATISTICAL OFFICE

INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE  
STATISTICAL INFORMATION AND ELABORATIONS

**RACHUNKI KWARTALNE  
PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO  
W LATACH 2007—2011**

**QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS  
2007—2011**

WARSZAWA, GRUDZIEŃ 2012  
WARSAW, DECEMBER 2012

Opracowanie publikacji  
*Preparation of the publication*

GUS, Departament Rachunków Narodowych  
*CSO, National Accounts Division*

Kierujący  
*supervisor*

**Maria Jeznach – dyrektor**  
*director*

**Olga Leszczyńska-Luberek – zastępca dyrektora**  
*deputy director*

zespół  
*team*

**Małgorzata Brodawka, Irmina Cerling,  
Krzysztof Koniecki, Anna Michalczyk,  
Piotr Olszewski**

Okladka  
*Cover*

**Zakład Wydawnictw Statystycznych**  
*Statistical Publishing Establishment*

**ISSN 1507-1324**

**Publikacja dostępna na stronie internetowej:**  
*Publication available on website:*  
[www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

## PRZEDMOWA

Publikacja jest kolejnym opracowaniem rachunków narodowych według kwartałów. Obejmuje kwartalne szacunki produktu krajowego brutto dla lat 2007-2010 (dane ostateczne) oraz nieostateczną wersję szacunków produktu krajowego brutto dla 2011 roku, która została opublikowana w Roczniku Statystycznym Rzeczypospolitej Polskiej 2011.

Kwartalne rachunki narodowe prezentowane są w układzie **Polskiej Klasyfikacji Działalności – PKD 2007**, wprowadzonej z dniem 01.01.2008 r. Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz.U.Nr 251, poz.1885), która zastąpiła Polską Klasyfikację Działalności – PKD 2004. Pełne szeregi czasowe danych kwartalnych za okres 1995 - 2011 oraz I-III kwartały 2012 r. są dostępne na stronie internetowej GUS: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

Analogicznie, jak w latach ubiegłych, obok części tabelarycznej, publikacja zawiera również część opisującą rozwiązania metodyczne i podstawowe źródła danych, przybliżając odbiorcy zasady opracowywania kwartalnych szacunków produktu krajowego brutto, zarówno od strony tworzenia, jak i rozdysponowania oraz niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych. Publikacja dostępna jest również na stronie internetowej GUS: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)



Maria Jeznach  
Dyrektor Departamentu  
Rachunków Narodowych

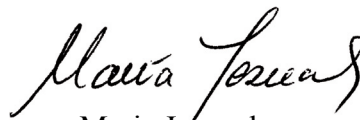
Warszawa, grudzień 2012

## PREFACE

The publication is the successive edition of national accounts by quarters. It covers quarterly estimates of gross domestic product for the years 2007-2011 (final data) and provisional version of gross domestic product estimates for 2011 which was published in Statistical Yearbook of the Republic of Poland 2012.

Quarterly national accounts are presented in accordance with the Polish Classification of Activities – PKD 2007 implemented on the 1<sup>st</sup> of January of 2008 by the Regulation of the Council of Ministers of 24 December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885) which replaced the Polish Classification of Activities – PKD 2004/NACE Rev.1. The complete quarterly time series for the period 1995-2011 and three quarters of 2012 are available on the CSO website: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

Similarly to previous years, apart from the tables, the publication contains methodological notes and the description of the main data sources which make the methods of compiling gross domestic product by quarters - from both production and distribution side, and non-financial national accounts by institutional sectors - more familiar to users. The publication is also available on the CSO website: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)



Maria Jeznach  
Director of National  
Accounts Division

Warsaw, December 2012.

## SPIS TREŚCI

	Strona
<b>PRZEDMOWA</b> .....	3
1. Wprowadzenie.....	12
2. Źródła danych i ich wykorzystanie w rachunkach produktu krajowego brutto .....	13
3. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów niewyrównane sezonowo .....	26
4. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów wyrównane sezonowo .....	27
5. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych .....	29

## SPIS TABLIC

### **Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego**

1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2007 - 2011, ceny bieżące .....	48
2. Produkcja globalna w latach 2007 - 2011, ceny bieżące.....	49
3. Produkcja globalna w latach 2007 - 2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	50
4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2007 - 2011 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100 ) .....	51
5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2007 - 2011, ceny bieżące .....	52
6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2007 - 2011, ceny bieżące.....	53
7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2007 - 2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	54
8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2007 - 2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	55
9. Zużycie pośrednie w latach 2007 - 2011, ceny bieżące .....	56
10. Zużycie pośrednie w latach 2007 - 2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	57
11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2007 - 2011 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100 ).....	58
12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2007 - 2011, ceny bieżące.....	59

13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2007 - 2011, ceny bieżące.....	60
14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2007 - 2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	61
15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2007 - 2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	62
16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2007 - 2011, ceny bieżące .....	63
17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2007 - 2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	64
18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2007 – 2011 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	65
19. Struktura PKB według sekcji w latach 2007 - 2011, ceny bieżące.....	66
20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2007 - 2011, ceny bieżące .....	68
21. Struktura PKB według sekcji w latach 2007 - 2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	69
22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2007 - 2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	70
23. Rozdysponowanie PKB w latach 2007 - 2011, ceny bieżące .....	71
24. Rozdysponowanie PKB w latach 2007 - 2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	72
25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2007 - 2011 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100) .....	73
26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2007 - 2011, ceny bieżące.....	74
27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2007 - 2011, ceny bieżące.....	76
28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2007 - 2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	77
29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2007 - 2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	78

**Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005**

30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2007 - 2011, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 .....	81
31. Rozdysponowanie PKB w latach 2007 - 2011, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 .....	82
32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2007 - 2011, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	83
33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2007 - 2011, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	84

**Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005**

34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2007 - 2011, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 .....	86
35. Rozdysponowanie PKB w latach 2007 - 2011, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 .....	87
36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2007– 2011, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100) .....	88
37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2007 - 2011, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100).....	89
38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2007 – 2011, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100) .....	90
39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2007 - 2011, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100).....	91

**Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych, ceny bieżące**

40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2007 – 2011, ceny bieżące .....	93
--	----

**Wykresy:**

1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących .....	67
2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących .....	75
3. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2005 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100) .....	79
4. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100) .....	79



## CONTENTS

	Page
<b>PREFACE</b> .....	4
1. Introduction .....	31
2. Data sources and their use in quarterly national accounts of gross domestic product.....	32
3. Non–seasonally adjusted estimates of GDP and its elements .....	43
4. Seasonally adjusted estimates of GDP and its elements .....	44
5. Non-financial quarterly accounts by institutional sector .....	46

## TABLES

### **Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, current prices and annual average prices of previous year**

1. Goods and services account by quarters in 2007 - 2011, at current prices .....	48
2. Gross output in 2007 - 2011, at current prices .....	49
3. Gross output in 2007 - 2011, at annual average prices of previous year .....	50
4. Volume growth rate of gross output in 2007 – 2011 (corresponding period of previous year = 100).....	51
5. Structure of gross output by sections in 2007 - 2011, at current prices .....	52
6. Structure of gross output by quarters in 2007 - 2011, at current prices .....	53
7. Structure of gross output by sections in 2007 - 2011, at annual average prices of previous year .....	54
8. Structure of gross output by quarters in 2007 - 2011, at annual average prices of previous year .....	55
9. Intermediate consumption in 2007 - 2011, at current prices.....	56
10. Intermediate consumption in 2007 - 2011, at annual average prices of previous year .....	57
11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2007 – 2011 (corresponding period of previous year = 100).....	58
12. Structure of intermediate consumption by sections in 2007 - 2011, at current prices .....	59

13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2007 - 2011, at current prices .....	60
14. Structure of intermediate consumption by sections in 2007 - 2011, at annual average prices of previous year .....	61
15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2007 - 2011, at annual average prices of previous year .....	62
16. GDP and gross value added in 2007 - 2011, at current prices .....	63
17. GDP and gross value added in 2007 - 2011, at annual average prices of previous year .....	64
18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2007 – 2011 (corresponding period of previous year = 100).....	65
19. Structure of GDP by sections in 2007 - 2011, at current prices.....	66
20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2007 - 2011, at current prices .....	68
21. Structure of GDP by sections in 2007 - 2011, at annual average prices of previous year .....	69
22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2007 - 2011, at annual average prices of previous year .....	70
23. Distribution of GDP in 2007 - 2011, at current prices .....	71
24. Distribution of GDP in 2007 - 2011, at annual average prices of previous year .....	72
25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2007 – 2011 (corresponding period of previous year = 100).....	73
26. Structure of distribution of GDP in 2007 - 2011, at current prices.....	74
27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2007 - 2011, at current prices.....	76
28. Structure of distribution of GDP in 2007 - 2011, at annual average prices of previous year .....	77
29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2007 - 2011, at annual average prices of previous year .....	78

**Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, constant prices of 2005**

30. GDP and gross value added in 2007 – 2011, at constant prices of 2005 .....	81
31. Distribution of GDP in 2007 – 2011, at constant prices of 2005 .....	82

32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2007 – 2011, at constant prices of 2005 (corresponding period of previous year = 100).....	83
33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2007 – 2011, at constant prices of 2005 (corresponding period of previous year = 100).....	84

### **Gross domestic product and its elements, seasonally adjusted data, constant prices of 2005**

34. GDP and gross value added in 2007 – 2011, seasonally adjusted, at constant prices of 2005 .....	86
35. Distribution of GDP in 2007 – 2011, seasonally adjusted, at constant prices of 2005.....	87
36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2007 – 2011, seasonally adjusted, at constant prices of 2005 .....	88
37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2007 – 2011, seasonally adjusted, at constant prices of 2005.....	89
38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2007 – 2011, at constant prices of 2005.....	90
39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2007 –2011, at constant prices of 2005.....	91

### **Non-financial quarterly accounts by institutional sectors, current prices**

40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2007 – 2011, at current prices.....	93
--	----

### **Graphs:**

1. Structure of GDP by sections at current prices .....	67
2. Structure of distribution of GDP at current prices .....	75
3. Real growth rate of GDP at constant prices of 2005, corresponding period of previous year = 100.....	79
4. Real growth rate of GDP at constant prices of 2005, previous quarter = 100 .....	79

## 1. WPROWADZENIE

**1.1.** Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto (PKB) stanowią integralną część systemu rachunków narodowych. Stanowią one podstawę do prowadzenia bieżących krótkookresowych analiz gospodarczych, a także służą obliczaniu wstępnych rocznych szacunków PKB. Zestawiane są zgodnie z obowiązującym wszyskie kraje członkowskie Unii Europejskiej standardem metodologicznym i rachunkowym, tj. Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych ESA 1995, wprowadzonym w życie – Rozporządzeniem Rady WE nr 2223/96 z dnia 25 czerwca 1996 r. – oraz innymi uzupełniającymi aktami prawnymi.

**1.2.** Rachunki kwartalne prowadzone są według takich samych zasad, definicji, klasyfikacji i metod, jakie przyjmuje się do rachunków rocznych z uwzględnieniem pewnych modyfikacji związanych z przyjętym okresem obserwacji czy sposobem wykorzystania dostępnych danych statystycznych i administracyjnych.

**1.3** Zachowanie tych samych schematów zestawiania rachunków kwartalnych i rocznych zapewnia pełną zgodność danych kwartalnych z danymi rocznymi.

**1.4.** Niniejsza publikacja uwzględnia wyniki rewizji rocznych rachunków narodowych za lata 2008-2010 z tytułu zmiany zakresu sektora instytucji rządowych i samorządowych, sektora przedsiębiorstw i sektora instytucji finansowych i ubezpieczeniowych. Rewizja ta jest wynikiem analizy wybranych jednostek publicznych pod kątem ich poprawnego klasyfikowania do sektorów instytucjonalnych (w tym szczególnie do sektora instytucji rządowych i samorządowych), co jest jednym z wymogów notyfikacji fiskalnej. Celem rewizji było określenie charakteru jednostki – rynkowa/nierynkowa, co ma znaczenie przy metodzie liczenia produkcji globalnej tej jednostki.

Dla działalności rynkowej – w sektorze przedsiębiorstw niefinansowych – produkcja globalna liczona jest według przychodów ze sprzedaży produktów w cenach bazowych (bez podatku VAT, łącznie z dotacjami do produktów), powiększonych o marżę handlową, przyrost zapasów wyrobów gotowych i produkcji niezakończonych. Dla działalności nierynkowej – w sektorze instytucji rządowych i samorządowych – produkcja globalna liczona jest według kosztów poniesionych przez daną jednostkę (zużycie pośrednie, koszty

związane z zatrudnieniem, podatki od producentów pomniejszone o dotacje dla producentów, amortyzacja środków trwałych)

Metoda liczenia kategorii zużycie pośrednie, kosztów związanych z zatrudnieniem, i podatków związanych z produkcją jest taka sama dla producentów rynkowych i nierynkowych.

Rezultatem zmian sektorowych była weryfikacja danych dotyczących produkcji globalnej i zużycia pośredniego w wybranych sekcjach PKD oraz zmiana wartości PKB i spożycia publicznego w sektorze instytucji rządowych i samorządowych dla lat 2008-2010.

### 1.5. Badanie rachunków kwartalnych PKB i jego elementów obejmuje:

- zakres danych niewyrównanych sezonowo, wyrażonych:
  - w cenach bieżących,
  - w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego,
  - w cenach stałych przy roku odniesienia 2005,
- zakres danych wyrównanych sezonowo oraz zmiany wynikające z trendu, wyrażonych w cenach stałych przy roku odniesienia 2005.

Obliczenia dotyczą:

- rachunku produkcji (tworzenie PKB) według sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Oblicza się: produkcję globalną, zużycie pośrednie, wartość dodaną brutto oraz produkt krajowy brutto;
- rachunku rozdysponowania PKB. Oblicza się spożycie indywidualne i zbiorowe oraz akumulację, tj. nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości;
- obrotów handlu zagranicznego, tj. eksportu i importu towarów i usług;
- niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wyrażonych w cenach bieżących.

## 2. ŹRÓDŁA DANYCH I ICH WYKORZYSTANIE W KWARTALNYCH RACHUNKACH PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

2.1. Głównymi źródłami danych, wykorzystywanymi w kwartalnych rachunkach narodowych, są wyniki badań statystycznych GUS, NBP i administracyjne źródła danych innych instytucji.

Są to:

- od strony tworzenia PKB:
  - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01);
  - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o wyniku finansowym instytucji finansowych – informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP oraz banków komercyjnych;
  - dane ze sprawozdawczości Komisji Nadzoru Finansowego;
  - informacja NBP o stanie pożyczek i depozytów;
  - miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1);
  - dane z Bazy Jednostek Statystycznych (BJS);
  - dane z kwartalnego bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego;
  - dane z kwartalnej sprawozdawczości budżetowej Ministerstwa Finansów;
  - dane o dotacjach do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej dla gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR);
  - dane o dotacjach do produktów z tytułu wypłat w ramach mechanizmów krajowych i Wspólnej Polityki Rolnej z Agencji Rynku Rolnego.
- od strony rozdysponowania PKB:
  - badanie budżetów gospodarstw domowych;
  - badanie aktywności ekonomicznej ludności (BAEL) łącznie z badaniem modułowym „Praca nierejestrowana” za rok 2010;
  - dane o sprzedaży detalicznej realizowanej przez przedsiębiorstwa handlowe i niehandlowe (o liczbie pracujących powyżej 9 osób);
  - dane o wynagrodzeniach, wypłatach z zysku i świadczeniach z ubezpieczeń społecznych;
  - dane o obrotach handlu zagranicznego;
  - kwartalne informacje z wykonania budżetu państwa i budżetów jednostek samorządu terytorialnego;
  - badanie koniunktury konsumenckiej i gospodarczej.

**2.2.** W szacunkach produktu krajowego brutto w okresach kwartalnych stosowana jest metoda bezpośrednia, polegająca na wykorzystaniu dostępnych danych statystycznych ze

sprawozdawczości miesięcznej, kwartalnej, półrocznej i rocznej oraz ze źródeł administracyjnych.

Od strony tworzenia PKB obliczane są kategorie: produkcja globalna, zużycie pośrednie, wartość dodana brutto oraz podatki od produktów pomniejszone o dotacje do produktów.

**Produkcja globalna** równa się sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sektorów własności albo sektorów instytucjonalnych lub sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sekcji, działów Polskiej Klasyfikacji Działalności.

Zależnie od rodzaju prowadzonej działalności produkcja globalna obejmuje:

- w przypadku *przedsiębiorstw niefinansowych*: przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług niefinansowych) własnej produkcji oraz marżę realizowaną na sprzedaży towarów zakupionych z przeznaczeniem do odsprzedaży, wartość produktów w formie rozliczeń w naturze, produkty przeznaczone na powiększenie wartości własnych środków trwałych, przyrost zapasów wyrobów gotowych i produkcji niezakończonych;
- w przypadku *instytucji finansowych i ubezpieczeniowych*: przychody z tytułu opłat i prowizji z działalności operacyjnej banków oraz usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) – usługi, za które opłaty pobierane są w sposób pośredni i które wynikają z różnicy między oprocentowaniem kredytów, pożyczek i depozytów, a obliczoną stopą procentową (nie zawierającą premii za ryzyko) stosowaną w transakcjach pomiędzy pośrednikami finansowymi (bank centralny nie jest ujmowany w szacunkach FISIM); dla przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym – przychody z wpłat odsetek (opłaty dzierżawne); dla przedsiębiorstw maklerskich – saldo prowizji od operacji papierami wartościowymi na rachunek zlecającego i przychodów z tytułu: zarządzania pakietami papierów wartościowych, oferowania papierów wartościowych w obrocie publicznym, gwarantowania emisji, doradztwa w zakresie obrotu papierami wartościowymi, prowadzenia rachunków papierów wartościowych i rachunków pieniężnych klientów oraz pozostałej działalności operacyjnej; dla kantorów wymiany walut – saldo obrotów walutami obcymi wyrażone w złotych; dla jednostek pośrednictwa finansowego – przychody z usług związanych z doradztwem finansowym i doradztwem w zakresie obrotów papierami wartościowymi; dla towarzystw funduszy inwestycyjnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem funduszami powierzonymi; dla powszechnych towarzystw emerytalnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem otwartymi funduszami emerytalnymi (OFE); dla

instytucji ubezpieczeniowych – saldo pobranych składek ubezpieczeniowych i wypłaconych odszkodowań oraz przychodów technicznych i ogólnych; dla otwartych funduszy emerytalnych (portfel inwestycyjny OFE) – przychody z inwestowania składek tych funduszy;

- w przypadku *instytucji rządowych i samorządowych* (w ujęciu memoriałowym): produkcję nierynkową stanowiącą koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych oraz produkcję rynkową stanowiącą wartość wyrobów i usług przeznaczonych na sprzedaż oraz własne cele finalne.

Ponadto, w wartości produkcji globalnej w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie począwszy od 2004 r., w związku z wejściem do Unii Europejskiej, uwzględniane są dotacje do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych.

**Zużycie pośrednie** obejmuje łącznie wartość zużytych materiałów netto (po odjęciu wartości odpadów użytkowych), surowców (w tym opakowań), paliw, energii, gazów technicznych, usług obcych (obróbka obca, usługi transportowe, wynajem sprzętu, usługi telekomunikacyjne, obliczeniowe, prowizje płacone za usługi bankowe), wydatki na podróże służbowe i inne koszty (np. koszty reklamy, reprezentacji, dzierżawy i wynajmu, koszty biletów służbowych, koszty ryczałtów za używanie własnych samochodów do celów służbowych), opłaty giełdowe i opłaty z tytułu uczestnictwa w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych. W zużyciu pośrednim uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM). Ponadto w zużyciu pośrednim instytucji finansowych i ubezpieczeniowych uwzględniono koszty obsługi OFE (poprzednio wykazywane, w tej samej wysokości, w sektorze instytucji rządowych i samorządowych).

**Wartość dodana brutto** stanowi różnicę pomiędzy produkcją globalną a zużyciem pośrednim.

**Podatki od produktów minus dotacje do produktów** są sumą podatku VAT od towarów i usług (krajowych i zagranicznych), ceł i innych opłat importowych oraz pozostałych podatków od produktów, jak podatek akcyzowy od produktów krajowych i podatki od niektórych rodzajów usług (np. od gier liczbowych i loterii), zryczałtowanego podatku od towarów i usług od okazjonalnych przewozów osób, pomniejszoną o dotacje do produktów.



Sumą bilansującą rachunku tworzenia jest **produkt krajowy brutto**. Stanowi on sumę wartości dodanej brutto wszystkich sekcji gospodarki narodowej powiększoną o podatki od produktów i pomniejszoną o dotacje do produktów.

Szacunki PKB opracowywane są dla sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) według klas wielkości jednostek. Każda jednostka zaklasyfikowywana jest według przeważającego rodzaju działalności. Badaniem objęte są wszystkie jednostki gospodarki narodowej.

Dane w niniejszej publikacji zostały przedstawione dla następujących sekcji i grup sekcji:

- **przemysł** obejmujący: górnictwo i wydobywanie (B); przetwórstwo przemysłowe (C); wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych (D); dostawę wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją (E);
- **budownictwo** (F);
- **handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych** (G);
- **transport i gospodarka magazynowa** (H);
- **działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi** (I);
- **informacja i komunikacja** (J);
- **działalność finansowa i ubezpieczeniowa** (K);
- **działalność związana z obsługą rynku nieruchomości** (L);
- **działalność profesjonalna, naukowa i techniczna** (M) oraz **działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca** (N);
- **administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne** (O); **edukacja** (P); **ochrona zdrowia i pomoc społeczna** (Q).

Dane dla pozostałych sekcji **rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo** (A); **działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją** (R); **pozostała działalność usługowa** (S) oraz **gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników; gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby** (T) nie są prezentowane oddzielnie. Dokonane dla tych sekcji szacunki ujęte są w wartościach produkcji globalnej, zużycia pośredniego i wartości dodanej brutto, ogółem.

Szacunki produkcji globalnej i zużycia pośredniego, a w efekcie wartości dodanej brutto, dla sekcji wytwarzających produkcję rynkową dokonywane są z uwzględnieniem klas wielkości jednostek (przedsiębiorstw) gospodarki narodowej. Elementem decydującym o zakwalifikowaniu do danej grupy jednostek jest liczba pracujących.

W sprawozdawczości finansowej przedsiębiorstw wyróżnia się trzy grupy jednostek: pierwszą grupę stanowią jednostki, w których liczba pracujących przekracza 49 osób, drugą grupę – jednostki z liczbą pracujących 10 – 49, trzecią grupę – jednostki z liczbą pracujących do 9 osób.

Wartość dodana brutto w kolejnych kwartałach, dla jednostek o liczbie pracujących powyżej 49 osób, szacowana jest na podstawie kwartalnej sprawozdawczości finansowej GUS; głównie na podstawie sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej - F-01/I-01. Punktem wyjścia są informacje o: wartości przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług własnej produkcji, marży, zapasach oraz o kosztach uzyskania tych przychodów.

Jednostki o liczbie pracujących 10 – 49 osób składają miesięczne meldunki o działalności gospodarczej DG-1 (badanie reprezentacyjne), jak również półroczne i roczne sprawozdania F-01/I-01 o: przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej, które są podstawą szacunku wartości dodanej dla tych jednostek w poszczególnych kwartałach. Na podstawie danych ze sprawozdań DG-1 określa się ogólną wielkość przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług. Na podstawie danych ze sprawozdań F-01/I-01 ustala się strukturę przychodów, relację przychodów do kosztów, a następnie ogólny poziom kosztów i ich strukturę, czyli wszystkie elementy niezbędne do szacowania poziomu i struktury produkcji globalnej i zużycia pośredniego.

Dane o jednostkach liczących do 9 pracowników uzyskuje się z badania reprezentacyjnego SP-3 przeprowadzanego raz w roku. Za podstawę szacunków dla tego typu jednostek przyjmuje się informacje o liczbie pracujących w tych jednostkach oraz wydajności pracy w jednostkach o liczbie pracujących 10 - 49 osób zaliczanych do tej samej sekcji (działu) gospodarki.

Liczba pracujących w tych jednostkach ustalana jest na podstawie kartoteki, opartej na informacji z systemu BJS. Do oszacowania wartości dodanej brutto w skali całego roku potrzebne są jednak informacje dotyczące struktury sprzedaży, relacji sprzedaży do kosztów

oraz struktury kosztów w układzie rodzajowym. Dane te uzyskuje się na podstawie informacji z jednostek możliwie najbardziej zbliżonych pod względem wielkości do jednostek liczących do 9 pracowników. Za takie jednostki uznano jednostki z liczbą pracujących 10 - 49 osób i w obecnie prowadzonych rachunkach kwartalnych, wykorzystuje się dane (strukturę i relacje) uzyskane ze składanych przez te jednostki sprawozdań na formularzu F-01/I-01.

Poszczególne sekcje i działy PKD wymagają indywidualnego podejścia; dotyczy to zwłaszcza sektorów instytucji rządowych i samorządowych oraz instytucji finansowych i ubezpieczeniowych, ale również i innych - w zależności od rodzaju działalności (np. rolnictwo) oraz szczególnych uwarunkowań informacyjnych (np. leśnictwo, łowiectwo i rybactwo czy gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników, gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby).

Szacunki wartości dodanej dla sekcji od B do N, oraz od R do T (bez działu S – 94 – działalność organizacji członkowskich, gdzie indziej niesklasyfikowane) w zasadzie nie stwarzają większych trudności, ponieważ sprawozdawczość dla tych sekcji jest w miarę pełna. Bez większych problemów można zastosować analogiczny algorytm, jak w rachunkach rocznych i w związku z tym nie zachodzi konieczność dokonywania znaczących doszacowań.

Sekcje A, K oraz T ze względu na specyfikę działalności, jak też źródła danych, szacuje się nieco odmiennie niż pozostałe sekcje.

Ze względu na specyfikę procesów produkcyjnych w sekcji A – rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo, kwartalne szacunki wartości dodanej brutto dokonywane są z reguły inaczej niż dla pozostałych dziedzin działalności rynkowej. Nakłady pracy i nakłady środków materialnych wydatkowane są tu bardziej proporcjonalnie i rozłożone w większym stopniu na przestrzeni całego roku niż pozyskiwanie i sprzedaż produktów, mimo iż nakłady te podlegają również istotnym wahaniom sezonowym.

Punktem wyjścia do określenia wartości dodanej brutto w rolnictwie, leśnictwie, łowiectwie i rybactwie są prognozy wartości produkcji końcowej w roku, dla którego przeprowadzane są szacunki kwartalne. Wartość dodaną brutto dla poszczególnych kwartałów ustala się wykorzystując wskaźniki wyrażające proporcje pracochłonności robót w gospodarstwach rolnych w kolejnych kwartałach. Następnie, po oszacowaniu kwartalnej wartości dodanej brutto w cenach stałych, szacuje się wartość dodaną brutto w cenach bieżących, wykorzystując do tego celu specjalnie opracowane indeksy cen.

W przypadku sekcji K - działalność finansowa i ubezpieczeniowa, wartość dodana brutto obliczana jest na podstawie informacji ze sprawozdań składanych przez banki, instytucje ubezpieczeniowe i domy maklerskie. Są to odpowiednio sprawozdania Narodowego Banku Polskiego, banków komercyjnych, Komisji Nadzoru Finansowego w zakresie instytucji ubezpieczeniowych, powszechnych towarzystw emerytalnych i otwartych funduszy emerytalnych oraz funduszy inwestycyjnych i towarzystw funduszy inwestycyjnych, jak również Krajowej Spółdzielczej Kasy Oszczędnościowo – Kredytowej w zakresie spółdzielczych kas oszczędnościowo – kredytowych. Przy obliczaniu produkcji globalnej sekcji K uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) oraz przychody z inwestowania składek OFE. Algorytmy zastosowane przy obliczeniach są identyczne jak w rachunkach rocznych.

Poza wymienionymi wyżej instytucjami, do sekcji K zaliczane są m.in.: kantory prywatne oraz działalność agentów i brokerów ubezpieczeniowych. Wszystkie te instytucje objęte są przeważnie sprawozdawczością roczną (np. SP-3 – dla kantorów prywatnych), poza badaniami Komisji Nadzoru Finansowego, prowadzonymi również w okresach kwartalnych. Szacunki dla większości tych jednostek prowadzone są metodą ekspercką, na bazie szacunków rocznych i kwartalnych z lat poprzednich.

Dla sekcji T - gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników; gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby - podstawą szacunku wartości dodanej brutto są dane kwartalne o przeciętnym wynagrodzeniu w gospodarce narodowej i liczbie osób zatrudnionych w sekcji T pozyskiwane z BJS (Baza Jednostek Statystycznych).

Odmienne od sekcji sektora rynkowego szacuje się wybrane kategorie dla sekcji wytwarzających produkcję nierynkową, tj. administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne (O), edukacja (P), ochrona zdrowia i pomoc społeczna (Q). O ile dla pierwszej grupy sekcji wartość dodaną brutto szacuje się biorąc za punkt wyjścia wielkość przychodów ze sprzedaży w kwartale oraz indeksy cen, to dla drugiej grupy sekcji bierze się za punkt wyjścia wynagrodzenia oraz liczbę pracujących.

Jednostki należące do sekcji O, P, Q są w przeważającej większości jednostkami budżetowymi. Jednostki te wytwarzają produkcję globalną nierynkową i rynkową. Produkcja globalna nierynkowa jest szacowana na poziomie kosztów bieżącej działalności łącznie

z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna rynkowa są to wyroby i usługi przeznaczone na sprzedaż na rynku oraz na własne cele finalne, tj. produkty wykorzystywane na nakłady brutto na własne środki trwałe (np. budynki). Dane do szacunku produkcji globalnej oraz zużycia pośredniego dla jednostek budżetowych są pozyskiwane z odpowiednich paragrafów sprawozdawczości budżetowej, z zastosowaniem klucza przejścia z klasyfikacji budżetowej na kody transakcji ESA'95.

Wartość dodaną brutto w sekcjach O, P, Q w cenach stałych szacuje się na podstawie dynamiki liczby pracujących i przeciętnej wartości dodanej brutto na jednego pracującego w roku poprzednim.

Rozmiary wartości dodanej brutto w cenach bieżących i stałych w jednostkach niekomercyjnych nierynkowych (sekcja S dział 94) dzieli się proporcjonalnie według kwartałów (dane roczne według prognozy).

Od strony rozdysponowania PKB obliczane są kategorie: spożycie ogółem (indywidualne i zbiorowe), akumulacja (nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości), ponadto - obroty handlu zagranicznego.

W spożyciu ogółem i w poszczególnych jego kategoriach uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM).

Na **spożycie indywidualne w sektorze gospodarstw domowych** składają się wydatki poniesione przez ludność na:

- zakup wyrobów i usług rynkowych łącznie z wydatkami w placówkach gastronomicznych i placówkach żywienia przyzakładowego - wycenianych w cenach płaconych przez konsumentów;
- spożycie naturalne produktów rolnych pochodzących z własnej produkcji -wycenianych w cenach skupu surowych nieprzetworzonych produktów;
- zakupy usług nierynkowych świadczonych na zasadach częściowej odpłatności, do których należą m. in.: usługi oświaty i wychowania, ochrony zdrowia i opieki społecznej, kultury i sztuki, kultury fizycznej, sportu, turystyki i wypoczynku oraz usługi mieszkaniowe;
- wartość czynszów umownych, w odniesieniu do mieszkań użytkowanych przez właścicieli i najemców, szacowanych przy wykorzystaniu metody kosztów użytkownika;
- wartość czynszów najmu dla mieszkań w budynkach czynszowych;

- usługi podróży zagranicznych, których wartość jest zgodna z ujmowaną w bilansie płatniczym;
- przychody z inwestowania składek otwartych funduszy emerytalnych (OFE).

Spożycie indywidualne sektora gospodarstw domowych nie obejmuje m.in.: zakupów ziemi, domów i mieszkań, kosztów podróży służbowych, wydatków na cele dobroczynne, opłat sądowych, celnych i paszportowych, składek na rzecz organizacji politycznych i społecznych, podatków od spadków i darowizn itp.

Spożycie indywidualne zestawiane jest zgodnie z Klasyfikacją Spożycia Indywidualnego wg Celu (COICOP).

**Spożycie zbiorowe** obejmuje spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych.

**a) spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych** przyjmuje się na poziomie produkcji globalnej tego sektora, pomniejszonej o odpłatność ludności. Zgodnie z metodologią ESA'95 wartość wytworzonych usług rynkowych w tym sektorze jest w całości przekazywana nieodpłatnie gospodarstwom domowym jako świadczenie społeczne w naturze. Spożycie zatem obejmuje wartość usług nierynkowych świadczonych z funduszu świadczeń w naturze omawianego sektora.

**b) spożycie publiczne** obejmuje spożycie w sektorze instytucji rządowych i samorządowych przyjęte na poziomie produkcji globalnej tego sektora pomniejszonej o produkcję rynkową tego sektora oraz o odpłatności ludności za świadczone usługi nierynkowe, powiększonej o wartość transferów socjalnych w naturze przekazywanych przez producentów rynkowych na rzecz gospodarstw domowych. Spożycie w tym sektorze obejmuje spożycie indywidualne i spożycie ogólnospołeczne:

- spożycie indywidualne stanowi wartość wyrobów i usług nierynkowych przekazywanych nieodpłatnie na rzecz sektora gospodarstw domowych. Do kategorii tej zalicza się: wartość usług oświaty i wychowania, kultury i ochrony dziedzictwa narodowego, ochrony zdrowia, opieki społecznej, kultury fizycznej i sportu, turystyki;
- spożycie ogólnospołeczne obejmuje spożycie wyrobów i usług nierynkowych, które nie posiadają konkretnych indywidualnych odbiorców. W kategorii tej uwzględniono m.in. koszty poniesione na administrację państwową, obronę narodową, na działalność naukowo-badawczą.

**Akumulacja brutto** stanowi przyrost majątku narodowego obejmujący nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości.

**Nakłady brutto na środki trwałe** zwiększają wartość majątku trwałego i obejmują nakłady (bez nakładów będących pierwszym wyposażeniem inwestycji, odsetek od kredytów oraz pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji) na:

- a) *rzeczowe środki trwałe,*
- b) *przyrost wartości niematerialnych i prawnych.*

Do wartości *nakładów na rzeczowe środki trwałe* zalicza się poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie maszyn i urządzeń (w tym również zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji oraz wartości brutto środków trwałych przyjętych na mocy umowy o leasing finansowy łącznie z wartością leasingu uznawanego do celów bilansowych za aktywa trwałe „korzystającego”), nakłady na wytworzenie dla własnych potrzeb środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenia tj. na przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję, modernizację własnych środków, oraz na ulepszenie w obcych środkach trwałych – wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku i wyładunku, ubezpieczenia w drodze, ceł itp. – niezależnie od źródeł finansowania (również nabyte ze środków obcych, np. dotacji, subwencji itp.).

Ponadto, w nakładach brutto na środki trwałe uwzględnia się wartość remontów i „szarej gospodarki”.

*Przyrost wartości niematerialnych i prawnych* obejmuje:

- koszty nabycia praw majątkowych, a w szczególności praw użytkowania wieczystego gruntu i spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu, prawa autorskie, prawa do projektów, wynalazków, patentów, znaków towarowych, licencji;
- koszty organizacji i zgromadzenia kapitału zakładowego, jeżeli przepis szczególny zezwala na pokrycie tych kosztów przez jednostkę;
- wartość firmy;
- wydatki na poszukiwania geologiczne;
- oprogramowanie komputerowe o wartości spełniającej kryterium środka trwałego.

Z uwagi na ograniczony zasób informacji w okresach kwartalnych wyliczenia nakładów brutto na środki trwałe z konieczności opierają się częściowo na szacunkach i ocenach eksperckich (udział tych szacunków i ocen eksperckich jest największy w I kwartale – ok. 40 % a najmniejszy w IV kwartale – ok. 25 %).

Nakłady brutto na środki trwałe w okresach kwartalnych szacowane są według rodzajów środków trwałych i według sektorów instytucjonalnych.

**Przyrost rzeczowych środków obrotowych** obejmuje wartość przyrostu:

- zapasów materiałów i surowców, półfabrykatów obcej produkcji, paliw (o ile nie stanowią składnika wyposażenia), części zapasowych maszyn i urządzeń (o ile nie stanowią wartości środka trwałego), materiałów biurowych i druków;
- produktów gotowych, tj. gotowych wyrobów i usług własnej produkcji, prac naukowo-badawczych, projektowych i geodezyjno-kartograficznych, zakończonych robót, inwentarza żywego hodowlanego oraz produkcji roślinnej i zwierzęcej;
- produkcji niezakończonych obejmującej roboty i usługi w toku oraz półfabrykaty własnej produkcji;
- towarów handlowych obcej produkcji zakupionych przez daną jednostkę gospodarczą w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym;
- rozliczeń międzyokresowych czynnych, tj. kosztów poniesionych w danym roku obrotowym odnoszących się do następnych okresów;
- rezerw państwowych (dane z Agencji Rezerw Materiałowych).

Ponadto do szacunków wykorzystywane są informacje z miesięcznych badań koniunktury zapasów w handlu detalicznym i przetwórstwie przemysłowym.

Zmiany rzeczowych środków obrotowych liczone są jako różnica między wartością na koniec i na początek okresu sprawozdawczego w cenach średniorocznych.

W okresach kwartalnych dostępne są informacje dotyczące majątku obrotowego tylko dla jednostek dużych. Szacunki dla jednostek średnich (gdzie dane są niedostępne dla I i III kwartału) i jednostek małych są dokonywane na podstawie struktury przyjętej w jednostkach dużych.

Szacunki przyrostu rzeczowych środków obrotowych prowadzone są według rodzajów zapasów i według sektorów instytucjonalnych.



**Przyrost aktywów o wyjątkowej wartości** obejmuje wartość przyrostu wyrobów artystycznych, antyków, wyrobów jubilerskich, kamieni szlachetnych, złota niemonetarnego, które są pierwotnie nabywane jako lokata kapitału.

**Obroty handlu zagranicznego** obejmują wartość towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w ramach transakcji handlowych oraz wartość obrotów usługowych, w tym podróże zagraniczne i usługi pośrednictwa finansowego mierzone pośrednio (FISIM). W wartości eksportu i importu uwzględnia się szacunki zakupów dokonywanych przez mieszkańców Polski za granicą oraz zakupów dokonywanych przez cudzoziemców na terenie Polski.

Podstawowym źródłem informacji, na którym opiera statystyka międzynarodowego handlu towarami jest Jednolity Dokument Administracyjny SAD obowiązujący przy rejestracji obrotów realizowanych z krajami spoza UE (w ramach systemu EXTRASTAT) oraz deklaracja INTRASTAT dla przywozu i wywozu składana przez osoby fizyczne lub prawne będące podatnikiem VAT, dla ewidencji obrotów wewnątrzunijnych, w ścisłym powiązaniu z systemem podatkowym VAT (w ramach systemu INTRASTAT). Są to obroty rejestrowane. Obroty te powiększane są o wartość towarów, których nie obejmuje statystyka celna SAD oraz INTRASTAT. Należą do nich towary przewożone przez podróżnych w celach dalszej odsprzedaży, w ilościach niewymagających wypełnienia dokumentów celnych oraz towary przewożone w większych ilościach bez wypełnionych dokumentów SAD i deklaracji INTRASTAT. W rachunkach narodowych obroty te zaliczane są do tzw. „szarej gospodarki”.

Informacje o obrotach usługowych pozyskiwane są z Narodowego Banku Polskiego. Do ich zestawiania wykorzystywane są dane z badania – międzynarodowy handel usługami realizowanego przez GUS. Są one powiększone o wartość tzw. podróży zagranicznych, tj. obrotów z tytułu usług turystycznych, zgodną z ujmowaną w bilansie płatniczym.

Do oszacowania obrotów towarowych nierejestrowanych w dokumentach SAD i deklaracjach INTRASTAT oraz podróży zagranicznych wykorzystywane są dane z badania Instytutu Turystyki dotyczącego wydatków cudzoziemców w Polsce oraz Polaków za granicą.

### 3. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW NIEWYRÓWNANE SEZONOWO

Prezentowane w niniejszej publikacji dane niewyrównane sezonowo wyrażone są w dwóch ujęciach:

- jako wielkości absolutne w cenach bieżących i w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100;
- jako wielkości absolutne w cenach stałych przy roku odniesienia 2005 oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100.

W punkcie 2 części opisowej publikacji, obok źródeł danych, przedstawiono sposób szacowania PKB i jego elementów w cenach bieżących, z wykorzystaniem dostępnych danych statystycznych i administracyjnych, stosując tzw. metodę bezpośrednią szacunku.

Przeliczenia na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego wartości dodanej brutto dokonywane są, zgodnie ze stosowaną w polskich rachunkach narodowych, metodą podwójnego deflowania. Metoda podwójnego deflowania polega na oddzielnym przeliczaniu produkcji globalnej i zużycia pośredniego na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego, a wartość dodana brutto stanowi różnicę między tymi kategoriami wyrażoną w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego.

Wszystkie składowe od strony rozdysponowania PKB są przeliczane niezależnie na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Do przeliczeń wykorzystywane są specjalnie do tego celu opracowane wskaźniki cen, takie jak: wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu, wskaźniki cen usług transportowych, wskaźniki cen produkcji budowlano - montażowej, wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych itp., dla okresów kwartalnych przy podstawie rok poprzedni =100.

Deflator produktu krajowego brutto (oraz wartości dodanej brutto) jest wynikowym wskaźnikiem cen wszystkich jego elementów.

Kwartalne szeregi czasowe, obejmujące okres za lata 2007 - 2011 zostały przeliczone na ceny stałe przy roku odniesienia 2005 metodą tzw. „*rocznego overlapu*”. Metoda ta opiera się na przeliczeniach poszczególnych kwartałów danego roku na ceny roku odniesienia 2005 wykorzystując wartości absolutne wyrażone cenach bieżących i cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego z dwóch okresów: kwartalnego i rocznego. Przeliczenia dokonane zostały na zagregowanych danych (metoda bezpośrednia) oddzielnie dla

poszczególnych elementów PKB i oddzielnie dla agregatów oraz samej wartości PKB ogółem.

Przyjęta metoda „*rocznego overlapu*” do obliczania kwartalnych nawiązań łańcuchowych pozwala zachować addytywność (sumowalność) danych kwartalnych z danymi rocznymi w każdym z szeregów czasowych za lata 2007 - 2011. Natomiast wartość poszczególnych składowych PKB nie sumuje się na poziom PKB ogółem, z wyjątkiem danych dla roku referencyjnego i roku następnego. Brak addytywności powstaje wyłącznie z przyczyn matematycznych i nie może być interpretowany jako miernik jakości przeliczeń.

Szczegółowy opis metody nawiązań łańcuchowych znajduje się w opracowaniu „Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto – zasady metodologiczne” dostępnym na stronie internetowej GUS: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

#### **4. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW WYRÓWNANE SEZONOWO**

Obok danych niewyrównanych sezonowo, w publikacji zaprezentowane zostały dane wyrównane sezonowo. Dane o rachunkach kwartalnych PKB i jego elementach wyrównanych sezonowo są ważną informacją dla użytkowników zajmujących się analizami krótkookresowymi. Dzięki tym informacjom możliwa jest bardziej precyzyjna interpretacja zjawisk zachodzących w gospodarce z kwartału na kwartał i w całym szeregu czasowym objętym obserwacją.

Analiza szeregów czasowych obejmuje wyodrębnione w szeregu czasowym: składnik trendu-cyklu, składnik sezonowy i składnik losowy (nieregularny).

- ✓ Trend (T) wyraża długookresową skłonność do jednokierunkowych zmian (wzrostu lub spadku) wartości badanej zmiennej.
- ✓ Wahania sezonowe (S) są wahaniami wartości szeregu wokół jego tendencji rozwojowej o okresie nieprzekraczającym jednego roku. Reprezentują efekty powtarzające się z pewną prawidłowością, co roku w tych samych okresach. Odzwierciedlają zwykle wpływ pogody lub kalendarza. Efektem kalendarza określamy wpływ ilości poszczególnych typów dni tygodnia w miesiącu (handlowych i roboczych) na poziom szeregu.
- ✓ Składnik losowy (nieregularny) (I), wyraża to, co nie zawiera się w trendzie i efektach sezonowych. Wartości tych czynników nie są przewidywalne, tzn. nie można określić

czasu ich trwania i wielkości wpływu. Mogą one wynikać z błędu losowego, nietypowych warunków pogodowych ( klęski żywiołowe), strajków itp.

Zależność między tymi składnikami może przybierać różne formy. Najczęściej spotykane jest połączenie addytywne lub multiplikatywne.

Dla zestawienia addytywnego zależność ta przyjmuje postać :

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

natomiast dla multiplikatywnego :

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

gdzie:

$Y_t$  – wartość obserwowana szeregu czasowego w czasie  $t$ ,

$T_t$  – składnik trendu,

$S_t$  – składnik sezonowy,

$I_t$  – składnik losowy.

Dla wyraźnego określenia tendencji rozwojowych konieczna jest dekompozycja szeregu na wymienione wyżej składowe, a następnie zidentyfikowanie i usunięcie składnika sezonowego. Postępowanie takie określa się mianem wyrównania sezonowego.

Kwartalne szeregi czasowe poddawane są wyrównaniom sezonowym mającym na celu usunięcie wpływu czynników sezonowych na opracowywane dane z zastosowaniem metody TRAMO/SEATS w ramach programu Demetra. Metoda TRAMO/SEATS jest jedną z rekomendowanych przez Eurostat procedurą do prowadzenia wyrównań sezonowych i jest powszechnie stosowana w różnych obszarach statystyki podlegającym wahaniom sezonowym. Wyrównania sezonowe w kwartalnych rachunkach PKB przeprowadzane są na uaktualnianych co kwartał szeregach danych, po ich przeliczeniu na ceny stałe przy roku odniesienia 2005. Wygładzenia szeregów prowadzone są metodą bezpośrednią, polegającą na niezależnym od siebie sezonowym wyrównaniu agregatu i każdej z jego składowych. Oznacza to w praktyce sezonowe wyrównywanie każdej składowej PKB (od strony tworzenia i rozdysponowania), jak również wartości PKB ogółem niezależnie.

Aby uniknąć dowolności w ustalaniu parametrów, zapewnić porównywalność i spójność szeregów, wyrównania sezonowe w rachunkach kwartalnych prowadzi się zgodnie z określoną strategią:

1. do wyrównania stosowana jest metoda TRAMO/SEATS zaimplementowana w pakiecie Demetra,

2. z zasady przyjmowane są domyślne parametry wyrównania i kryteria akceptacji wyrównań proponowane przez program w trybie automatycznym,
3. parametry wyrównania dniami roboczymi obejmują,
  - korektę ze względu na liczbę dni roboczych (wyrównanie dniami roboczymi) – jeśli efekt jest istotny statystycznie, wykonywaną w wariancie z użyciem dwóch zmiennych odpowiadających za relację liczby dni roboczych do liczby dni wolnych od pracy oraz wpływ roku przestępnego,
  - korektę ze względu na efekt Wielkanocy - jeśli efekt jest istotny statystycznie.
4. uzyskane wyniki wyrównania poddawane są ocenie merytorycznej.

W wyrównaniach dniami roboczymi stosuje się polski kalendarz świąt ustawowych.

Zakres danych wyrównanych sezonowo prezentowanych w publikacji pokrywa się z zakresem danych niewyrównanych sezonowo zarówno od strony produkcji, jak i rozdysponowania.

W niniejszej publikacji zaprezentowano szeregi wyrównane sezonowo razem z korektą z tytułu dni roboczych jako wartości absolutne oraz wyliczone na tej podstawie wskaźniki dynamiki, w cenach stałych przy roku odniesienia 2005, przy podstawie kwartał poprzedni = 100. Ponadto, opublikowano zmiany trendu przy podstawie kwartał poprzedni = 100.

## **5. NIEFINASOWE RACHUNKI KWARTALNE WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH**

Wymóg sporządzania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wprowadzony został Rozporządzeniem (WE) nr 1161/2005 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 6 lipca 2005 roku. Rozporządzenie w sprawie zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych określa, iż państwa członkowskie, których produkt krajowy brutto według cen bieżących jest wyższy niż 1 % PKB dla całej Wspólnoty, przekazują wymagane dane dla wszystkich sektorów instytucjonalnych.

Sporządzanie niefinansowych rachunków kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest częścią kompleksowego systemu rocznych i kwartalnych rachunków Unii Europejskiej. System ten obejmuje główne agregaty makroekonomiczne oraz finansowe i niefinansowe rachunki według sektorów instytucjonalnych. Celem prac nad systemem jest osiągnięcie spójności we wszystkich rachunkach, w tym również pomiędzy rachunkiem

sektora zagranica a bilansem płatniczym. Zakres opracowywanych danych kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest w zasadzie zbieżny z zakresem danych rocznych. Różnice wynikają z większej agregacji niektórych zmiennych w rachunkach kwartalnych.

Szczegółowy opis metodologii zestawiania niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych zawiera publikacja „Rachunki narodowe według sektorów i podsektorów instytucjonalnych 2007 - 2010”. Publikacja ta jest również dostępna na stronach internetowych GUS: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

Metodologia zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych jest zgodna z Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA'95). Zestawiając niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych przyjmuje się priorytet informacji bezpośrednich takich, jak: źródła administracyjne, badania statystyczne przedsiębiorstw i gospodarstw domowych. W przypadku braku możliwości uzyskania bezpośrednich danych kwartalnych stosuje się szacunki własne i oceny ekspertów.

Podstawą do zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych są dane pochodzące z szacunków kwartalnych PKB i jego elementów niewyrównane sezonowo.

Prezentowane w niniejszej publikacji dane stanowią pozycje bilansujące w rachunkach niefinansowych według sektorów instytucjonalnych. Są to: wartość dodana brutto, nadwyżka operacyjna + dochód mieszany brutto, dochody do dyspozycji brutto, oszczędności brutto, wierzytelności netto/zadłużenie netto.

## 1. INTRODUCTION

**1.1.** Quarterly accounts of gross domestic product (GDP) constitute an integral part of the national accounts system. They are the basis for the ongoing short term analysis of the national economy. They are also used to prepare preliminary annual estimates of GDP. They are compiled according to the same methodological and accounting rules force all EU countries introduced by the Council Regulation (EC) N°2223/96 of 25 June 1996 on the European System of National and regional Accounts (ESA'95).

**1.2.** Quarterly national accounts adopt the same principles, definitions and methods as the annual accounts including certain modifications due to the period of time covered and the way of using available statistical and administrative data.

**1.3.** Adopting the same framework for compilation of quarterly accounts as annual accounts ensures consistency with them over time.

**1.4.** The publication includes the revision of annual national accounts as a consequence of changes of the subject scope of general government sector, non-financial corporations sector and financial corporations sector. The revision resulted from analyses of some public corporations for their proper assignment to the institutional sector (particularly to general government sector) which is one of requirements of fiscal notification. The purpose of the revision was to investigate nature of public corporations – market/non-market nature which is significant to calculate a proper value of gross output for these units.

For market activity – in non-financial corporations sector – gross output is calculated from revenues from the sale of self-manufactured products (excluding VAT and including subsidies on products), increased by trade margin, changes in inventories of finished goods and work-in-progress. For non-marked activity – in general government sector – gross output is calculated from costs of current activity (intermediate consumption, compensation of employees, taxes on production less subsidies on production, consumption of fixed capital).

The calculation method for intermediate consumption, compensation of employees and taxes on production is the same for both market and non-marked activity.

The changes in institutional sectors influenced gross output and intermediate consumption data in selected sections PKD and GDP and public consumption in general government sector for 2008-2010.

**1.5.** The elaboration of quarterly national accounts of GDP and its elements includes:

- non-seasonally adjusted data presented:
  - at current prices
  - at average constant prices of previous year
  - at constant prices with reference year 2005
- seasonally adjusted data and trend – cycle data presented at constant prices with reference year 2005.

The estimates of quarterly GDP cover:

- production accounts (generation of GDP) by NACE rev. 2. sections – the following items are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and GDP;
- distribution accounts of GDP – the following items are calculated: individual consumption expenditures, general government and NPISHs consumption expenditures, gross capital formation, i.e. gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables;
- foreign trade turnover, i.e. exports and imports of goods and services;
- non-financial quarterly accounts by institutional sectors expressed at current prices.

## **2. DATA SOURCES AND THEIR USE IN QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS OF GROSS DOMESTIC PRODUCT**

**2.1.** The main data sources applied in quarterly national accounts are the results of statistical surveys of Central Statistical Office (CSO), National Bank of Poland (NBP) and administrative data sources from other institutions.

That are:

- from production side of GDP:
  - quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01);
  - quarterly, semi-annual and annual reports on financial results of financial institutions based on NBP and commercial banks data);



- data from Polish Financial Supervision Authority;
  - NBP data on loans and deposits;
  - monthly reports on economic activity (DG-1);
  - REGON (National Economy Units Register);
  - quarterly data on balance of payments from the National Bank of Poland;
  - quarterly data on budget reports from Ministry of Finance;
  - data on subsidies on products i. e. supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants from The Agency for Restructuring and Modernisation of Agriculture (ARMA),
  - data on subsidies on products i. e. payments in state and Common Agriculture Policy schemes from The Agricultural Market Agency.
- from expenditure side of GDP:
    - households budget surveys;
    - Labour Force Survey (BAEL), including module representative survey “Non – registered activity” for year 2010;
    - data on retail sale realized by commercial and non-commercial companies with number of employees exceeding 9 persons;
    - data on wages and salaries, payments from profits and social benefits;
    - data on foreign trade turnover;
    - quarterly data on execution of state budget and communal budgets;
    - tendency of consumers ‘confidence and business tendency survey.

**2.2.** In the estimation of GDP the direct method is applied. It is based on the use of available statistical data from monthly, quarterly, semi-annual and annual statistical reports and administrative sources.

The following categories are calculated from the production side of GDP: gross output, intermediate consumption, gross value added and taxes on products less subsidies on products.

**Gross output** is equal to sum of gross output of products (goods and services) of all ownership sectors or institutional sectors, or to sum of gross output of products (goods and services) of all NACE rev. 2 sections, divisions.

According to the kind of conducted activity, gross output includes:

- in the *non-financial corporations sector*: revenues from the sale of self-manufactured products (goods and non-financial services) as well as margins realized on sale of commodities purchased for resale, value of products in form of settlements in kind, products designated for increasing value of own fixed assets, changes in inventories of finished goods and work in progress;

- in the *financial corporations sector*: commission and payments revenues from the operating activity of banks as well as financial intermediation services indirectly measured (FISIM) – financial services for which fees are not charged directly and result from the difference between interest of credits, loans as well as deposits and calculated interest rate (not including risk premium) used in transactions between financial intermediaries (Central Bank is not included in FISIM estimates), for financial leasing enterprises – revenues from payments of interests (payments of lease), for brokerages – balance of commissions from operations involving securities, conducted for clients as well as sum of revenues from: managing packages of securities, offering securities in public turnover, underwriting issues, securities consulting, managing securities accounts and monetary accounts of clients as well as other operating activity, for currency exchange offices – balance of foreign currency turnover expressed in zloty, for financial intermediation entities – revenues from services connected with financial and securities consulting, for companies of investment funds – revenues from activities connected with managing entrusted funds, for general pension societies – revenues from activities connected with managing open pension funds (OFE), for insurance companies – balance of insurance premiums received and claims paid, commissions as well as technical and total income, for open pension funds (investment portfolio OFE) – benefits from investing of insurance premiums of these funds.

- in the *general government sector* (on accrual basis): non-market output which constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital and market output which constitutes value of goods and services for sale or for own final use.

Moreover, since 2004 paid supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants have been included in gross output of households in agriculture in connection with joining European Union.

**Intermediate consumption** includes value of consumed materials in net terms (after subtracting value of recyclable wastes), raw materials (including packaging), fuel, energy, technological gases, external services (outside processing, transport services, equipment rental, telecommunication and accounting services, commissions paid for banking services),

costs of business trips as well as other costs (e.g. advertising, representation, rental costs, ticket costs for business trips, costs of lump-sums payments for using personal vehicles for official business), stock exchange payments as well as payments from participating in the National Depository for Securities. Intermediate consumption also includes financial intermediation services indirectly measured (FISIM). Additionally, intermediate consumption of financial corporations and insurance companies contains service cost of open pension funds (OFE) (the same value was included in general government sector previously).

**Gross value added** is the difference between gross output and intermediate consumption.

**Taxes on products less subsidies on products** are sum of VAT – value added tax on domestic and imported products and services, taxes and customs duties on imports and other taxes on products, such as excise tax on domestic products and taxes on some types of services (e.g. on games of chance and lottery), lump-sum tax on goods and services on occasional passenger transports less subsidies on products.

**Gross domestic product** constitutes balancing item of production approach and is equal to the sum of gross value added of all sections (divisions) of national economy, increased by taxes on products less subsidies on products.

Estimates of GDP are compiled for sections and selected divisions of NACE rev.2 by volume classes of units. The units are classified according to their predominant activity. The study covers all units of the national economy.

Data in the publication are presented for following sections and groups of sections of PKD 2007:

- **industry** including: mining and quarrying (B); manufacturing (C); electricity, gas, steam and air conditioning supply (D); water supply, sewerage, waste management and remediation activities (E);
- **construction** (F);
- **wholesale and retail trade, repair of motor vehicles** (G);
- **transportation and storage** (H);
- **accommodation and food service activities** (I);
- **information and communication** (J);
- **financial insurance activities** (K);

- **real estate activities (L);**
- **professional, scientific and technical activities (M) and administrative and support service activities (N);**
- **public administration and defense, compulsory social security (O); education (P); health and social work activities (Q).**

Data for the sections (**agriculture, forestry and fishing (A); art., entertainment and recreation (R); other service activities (S) and activities of households as employers; and products-producing activities of households for own use (T)**) is not presented separately. The estimates for these sections are included in total value of gross output, intermediate consumption and gross value added.

The estimates of gross output, intermediate consumption and gross value added in sections with mostly market output are made with taking into consideration volume classes of entities (enterprises) of the national economy. The size of the units is determined by the number of employees.

There are three categories of units in financial reports of enterprises: first - large units with more than 49 employees; second - medium size units with 10 to 49 employees and third - small units with up to 9 employees.

For units with more than 49 employees gross value added in consecutive quarters is calculated on the basis of quarterly financial statistical surveys conducted by the Central Statistical Office, mainly on the basis of reports on incomes, costs, financial results and investment outlays (F-01/I-01). The information about the revenues from the sale of self-manufactured products (goods and services), trade margin, changes in inventories and costs incurred to obtain revenue constitute a starting point for the calculations.

The units with 10 to 49 employees prepare monthly reports on economic activity DG-1 (sample survey) as well as semi-annual and annual reports F-01/I-01 on incomes, costs, financial results and investment outlays, which constitute the basis for calculating value added for those units in following quarters. On the basis of DG-1 global income from sale of goods and services is determined. F-01/I-01 is the basis for determining income structure, relationship between the income and costs and then the overall size of costs and their structure. In other words, all the elements that are necessary for calculating the level and structure of gross output and intermediate consumption.

The data for the units employing fewer than 10 persons is acquired from SP-3 annual sample survey. The basis for estimates constitutes the information about the number of employees in these units and labour productivity in units with 10-49 employees within the same section (division) of activity.

The number of employees in these units is determined on the basis of a record, from the REGON system. To calculate gross value added on a yearly basis, information on sale structure, sales-cost ratio, and structure of costs by type is necessary. This data is obtained on the basis of information about the units which are possibly the closest size to the units with less than 10 employees, that is units with 10-49 employees which submit the F-01 reports.

Each division and section of the NACE rev. 2, particularly the general government sector and financial and insurance corporations sector requires individual approach. Other sectors are also treated individually, sometimes it depends on the kind of activity (e.g. agriculture) or specificity of information (e.g. forestry, fishing, activities of households).

Estimations of value added for sections from B to N and R to T (without division S - 94) do not cause major difficulties because statistical reports regarding these sections are sufficient. The same algorithm as in annual calculations can be used here. Therefore there is no need to make significant additional estimates.

Sections A, K and T due to the specific kind of activity and data sources, are calculated in a slightly different way than other sections.

Due to specific character of production process in section A - agriculture, forestry, and fishing quarterly estimates of gross value added are usually calculated differently than in remaining areas of the market activity. Comparing to acquiring and selling of products, income labour and materials income tend to be distributed more evenly throughout the year (despite the fact that these costs are subject to significant seasonal fluctuations).

Forecasts of annual production in a year are the basis for calculating gross value added in agriculture, forestry and fishing. Gross value added for particular quarters is determined using indices which reflect proportions of productivity in agricultural households in consecutive quarters. Then, after estimating quarterly gross value added at constant prices, gross value added at current prices is estimated by means of price indices specially designed for this purpose.

In case of section K – financial insurance activities - gross value added is calculated on the basis of information from reports submitted by banks, insurance companies and

brokers' houses. These are respectively: the reports from National Bank of Poland, commercial banks, Polish Financial Supervision Authority covering insurance and pension funds as well as open pension funds and co-operative savings and credit unions. Gross output for section K is calculated with taking into consideration volume of financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and benefits from investing of insurance premiums of open pension funds. In quarterly periods, between consecutive reports, the estimates are made on the basis of trends of basic macroeconomic categories in quarterly periods in the past.

In addition to the institutions mentioned above, section K includes among others: private exchange offices and insurance agents and brokers. All of those units is covered by annual surveys ( SP-3 - private exchange offices) with the exception of quarterly inspection done by Polish Financial Supervision Authority. Estimations for those units are made with experts' method, based on quarterly and annual estimations from previous years.

For section T – activities of households as employers; undifferentiated goods- and services-producing activities of households for own use - the basis of gross value added estimates is quarterly data about average wages in national economy and the number of employees in section T taken from the Base of Statistical Units.

The estimates of selected categories for sections with non-market output: **public administration and defense, compulsory social security (O); education (P); health and social work activities (Q)** are produced differently than those for the market sections. While for the first group of sections, gross value added is estimated based on income from sales in a quarter and price indices, the estimates for the second group of sections are based on the number of employees in these sections and their wages and salaries.

Sections O, P, Q are mostly budgetary units. Their output is both market and non-market. Non-market output constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital. Market output constitutes value of goods and services for sale or for own final use, i.e. products designated for increasing value of own fixed assets. Data for gross output and intermediate consumption estimates for budgetary units is acquired from adequate paragraphs of budgetary reporting, with the use of transfer key from budgetary classification to ESA'95 codes.

Gross value added O, P, Q sections at constant prices, is calculated on the basis of employment indices and average gross value added per employee in previous year.

Gross value added in non-profit institutions at current and constant prices (section S div. 94) is divided proportionally by quarters (annual data based on forecasts).

From the expenditure side of GDP following categories are calculated: final consumption expenditure (individual consumption expenditure, general government and NPISHs consumption expenditure), gross capital formation (gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables) and foreign trade turnover.

Final consumption expenditure and its categories include value of financial intermediation services indirectly measured (FISIM).

**Individual consumption expenditure in the households sector** includes:

- expenditures carried by population for purchases of market products and services including expenditures in catering establishments valued at prices paid by consumers;
- value of own consumption of agricultural products originating from own production valued at procurement prices of raw (not processed) products;
- purchase of non-market services realized on partial payment rules, this is: value of services in education, health care and social welfare, culture and art, physical education, sport, tourism and recreation, dwelling services;
- value of imputed rents for dwellings occupied by owners and occupiers estimated by user cost method;
- actual rents for dwellings in rental buildings;
- services of travels abroad according to value included in balance of payments;
- income from investing of insurance premiums of open pension funds.

Individual consumption expenditure in the household sector does not include among others purchases of land, houses and flats, costs of business trips, contributions to charity, court fees, customs duties, passport fees, contributions to political and social organizations, inheritance and donation taxes etc.

Individual consumption expenditure is presented according to Classification of Individual **Consumption** by Purpose (COICOP).

**General government and NPISHs consumption expenditure** covers consumption in the non-profit institutions sector as well as public consumption expenditure in the general government sector.

**Consumption expenditure in the non-profit institutions sector serving households** is assumed to be on the level of gross output of this sector less payments to population.

According to ESA'95, the value of market services generated in this sector is entirely transferred to households free of charge as social benefit in kind. Thus, the consumption expenditure includes value of non-market services rendered from social benefits fund in kind.

**Public consumption expenditure** includes consumption expenditure of the general government sector, on the assumed level of gross output of this sector decreased by market output and by payments of population for non-market services rendered, increased by value of social transfers in kind supplied to households sector by market producers. Consumption expenditure in this sector includes individual consumption expenditure and collective consumption expenditure:

- individual consumption expenditure is value of non-market goods and services transferred to the households sector free of charge. This category includes: value of services in education, culture and national heritage, health care, social welfare, physical education and sport, tourism;
- collective consumption expenditure includes consumption expenditure of non-market goods and services which do not possess specific individual recipients. This category includes among other expenditure carried for public administration, national defense, scientific and research activity.

**Gross capital formation** constitutes changes in national capital, which cover gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables.

**Gross fixed capital formation** increases the value of fixed capital and covers outlays (excluding expenditures on comprising initial investments as well as interest on investment credits and loans for the period of the investment realization) on:

- a. tangible fixed assets,
- b. increase of intangible fixed assets.



Value of fixed assets, during a given period, consists of expenditures on acquisition of machines and equipment (including also purchasing of fixed assets that do not need installation and gross value of fixed assets acquired under financial leasing and value of leasing assumed for balance sheet purpose as fixed assets of the “user”), expenditures on producing of fixed assets for own use, expenditures on fixed assets under construction, on improvement i. e. rebuilding, enlargement, reconstruction, modernization of own assets as well as improvement in other fixed assets including costs paid for its purchasing i. e. costs of transport, load, unload, transport insurance, duties etc. – regardless of sources of financing (acquired also from external resources e.g. subsidies and subventions).

Moreover, value of “hidden economy” and value of renovations are included in gross fixed capital formation.

**Increase in intangible fixed assets** includes:

- costs of acquisition of property rights particularly perpetual use of land rights, co-operative ownership right to a residential premise, copyrights, rights to projects, inventions, patented entitles, trade marks, licenses;
- costs of organization and collecting of stock if a special regulation allows to cover them by a unit;
- goodwill;
- expenses on mineral exploration;
- computer software of the value meeting fixed asset criteria.

Due to limited information in quarterly periods, estimates of gross fixed capital formation are partially based on experts’ estimates (share of these estimates is the biggest in first quarter – about 40 % and the smallest in fourth quarter – 25 %).

Gross fixed capital formation is compiled in quarterly periods by types of fixed assets and by institutional sectors.

**Changes in inventories** include the value of changes in inventories of:

- materials, semi-finished goods, fuels ( if not included in equipment), spare parts for machines ( if not included in fixed assets), office and print materials;
- finished products, i.e., completed goods and services of own production, scientific and research work, project and survey-cartographic work, finished work, changes in plant and animal production as well as livestock (basic herd);
- work-in- progress and semi-finished goods of own production;

- commodities, i.e., goods for resale in their present state;
- interperiod settlements of own costs – cost from present year paid in next year;
- government's reserves (data from Material Reserves Agency).

Besides, information from monthly survey of economic situation of changes in inventories in retail trade and manufacturing is used for the estimation.

Changes in inventories are estimated as a difference between the opening and closing values for reporting period at average annual prices.

In quarterly periods data for changes in inventories is available only for big enterprises. Estimation for the medium units (when data is not available – for first and third quarter) as well as for the small units in quarterly periods are made according to a structure based on calculation for big units. Changes in inventories are compiled in quarterly periods by categories and by institutional sectors.

**Changes in valuables** cover the value of changes in art objects, antiques, jewellery, precious stones, non-monetary gold, that are acquired primarily as stores of value.

**Foreign trade turnover** includes value of goods entering and leaving the country within the framework of trade transaction and services turnover including the value of foreign trips and financial intermediation services indirectly measured (FISIM). Value of exports and imports includes estimated purchases made by Polish citizens abroad as well as purchases made by foreigners in Poland.

Main source of information for international goods market statistics is “Single Administrative Document” SAD, obligatory in registration of turnover acquired in UE countries (EXTRASTAT system) and INTRASTAT forms for imports and exports declared by private persons or corporations being VAT taxpayers, for inner-union turnovers registry, in tight connection with VAT system (INTRASTAT system). These are registered turnovers. These turnovers are increased by value of products not included in SAD and INTRASTAT statistics. It includes products transported by tourists for further reselling, in volume not requiring customs documents and products in bigger volume, transported without filling in SAD and INTRASTAT documents. In national accounts these turnovers are included in “hidden economy”.

Information on services turnover is acquired from NBP. The data source for its compilation is CSO survey – international trade of services. It is increased by value of foreign trips-turnovers of tourist services consistent with balance of payments.

For estimation of product turnovers unregistered in SAD and INTRASTAT documents and foreign trips, data from Tourist Institute researches on foreigners expenditures in Poland and Polish expenditures abroad is used, and till 2003 – data from researches on border-zone traffic carried by CSO.

### 3. NON-SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

Non-seasonally adjusted data in the publication is presented as:

- nominal values at current and average constant prices of previous year and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;
- nominal values at constant prices with reference year 2005 and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;

In point 2 of the description part of the publication, except for the data sources, the direct method of compiling GDP (and its elements) is presented with the use of statistical and administrative information available.

Double deflation method is adopted in Polish national accounts to obtain figures for measuring gross value added at average constant prices of previous year. The method relies on calculating gross output and intermediate consumption at average constant prices of previous year separately and gross value added is a difference between these categories at constant average prices of previous year.

All categories from expenditure side are estimated individually at average constant prices of previous year.

For the deflation the relevant indices such as: price index of sold production of industry, price index of transport, storage and communication, price index of construction and assembly production, price index of consumer goods and services etc. for quarterly periods with corresponding year = 100 are used.

GDP deflator (and gross value added as well) is the result price index of all its elements.

Quarterly time series for years 2007-2011 have been recalculated into constant prices with the reference year of 2005 with the use of *annual overlap method*. It is based on recalculation of each quarter into constant prices with reference year of 2005 using nominal values at current and average constant prices of previous year for annual and quarterly periods, separately for GDP and its elements.

Annual overlap method applied for quarterly chain-linking ensures consistency of quarterly chain-linked series with the respective independently derived chain-linked national accounts series for years 2007-2011. However, chain-linked components of GDP do not add up to total GDP except for the data relating to the reference year and the one following the reference year. Non-additivity arises for only mathematical reasons and cannot be interpreted as indications of quality.

A detailed description of the chain-linked method is presented in the edition “Quarterly National Accounts of Gross Domestic Product – methodological rules” available on the CSO website: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

#### **4. SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS**

In addition to non-seasonally adjusted data, the publication presents seasonally adjusted data. Seasonally adjusted quarterly GDP data is very important information for users dealing with short-term analysis. Thanks to this information it is possible to observe more accurately the phenomenon occurring in economy from quarter to quarter and in the whole time-series.

Time series analyses assume that time series consist of the trend-cycle component, seasonal component and irregular component.

- Trend (T) expresses a long-term inclination to the one-way direct changes of the study variable (an upward or downward tendency).
- Seasonal variations (S) represent effect of climate and calendar which repeat more or less regularly each year. The effect of calendar describes an influence of the number of different types of weekdays in a month (working and trading) on the level of time-series.
- Irregular component (I) represents unexpected movements not included in the trend-cycle or in the seasonal effect, as sampling error, unseasonable weather (natural disaster), strikes, etc. The value of this component in terms of duration and its influence cannot be forecast.

The relationship between these components can be modeled in one two forms as an additive or multiplicative model.

For the additive model this relation can be expressed as:

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

whereas, for multiplicative model:

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

where:

$Y_t$  - the value of time series observed in t period,

$T_t$  – trend-cycle component,

$S_t$  – seasonal component,

$I_t$  – irregular component.

In order to determine business cycle more precisely, it is necessary to decompose time-series into the components mentioned above, and then to identify and remove seasonal component. This process is called **seasonal adjustment**.

Seasonal adjustment of quarterly series is carried out using TRAMO/SEATS method implemented in Demetra programme. TRAMO/SEATS is one of the method recommended by Eurostat for seasonal adjustment and is commonly used in various statistical areas affected by seasonality. The seasonal adjustment in quarterly national accounts is done and updated every time when new data, expressed at constant prices of 2005, becomes available. The seasonal adjustment is carried out in a direct way which means that aggregate and its elements are seasonally adjusted separately. In practice it means to adjust every element of GDP (from production and distribution side) and aggregated GDP series separately.

To avoid setting parameters optionally and to ensure comparability and coherence of the series, the following steps are performed:

1. TRAMO/SEATS method implemented in Demetra is used,
2. In general, default parameters and rules for quality check offered in automatic module are accepted,
3. Parameters of trading/working day correction includes:
  - Trading day correction if the effect is significant, done with two regressions, one-regarding the relation between the number of working days (Monday to Friday) and non-working days (Saturday to Sunday), the second-leap year effect,
  - Easter correction if the effect is significant,
4. The final result of seasonal adjustment is validated by a wide range of quality measures.

In working/trading day adjustment country specific holidays is used.

The seasonally adjusted series included in the publication cover GDP and selected variables: gross value added for the whole economy and industry, construction, market

services, domestic demand, individual consumption expenditure, gross fixed capital formation.

In the publication nominal values and volume growth rates seasonally adjusted at constant prices of 2005 with previous quarter = 100 are presented. Moreover, the volume growth rates of trend with previous quarter = 100 are published.

## **5. NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS OF BY INSTITUTIONAL SECTOR**

Obligation to compile quarterly non-financial accounts by institutional sector has been introduced by the Regulation (EC) No 1161/2005 of the European Parliament and of the Council of 6 July 2005. The Regulation on the compilation of quarterly non-financial accounts by institutional sector states that all Member States for which gross domestic product is higher than 1% of the Community total shall transmit required data for all institutional sectors.

Production of these accounts is part of the overall aim to compile a system of annual and quarterly accounts for the European Union. The system includes main macroeconomic aggregates and financial and non-financial accounts by institutional sector. The purpose of work on compiling system of accounts is to achieve consistency across all mentioned accounts and, with regard to the rest of the world accounts, between balance of payments and national accounts data.

The range of quarterly data by institutional sector compilation is almost consistent with the range of corresponding annual data. Some variables in quarterly national accounts are more aggregated than those in annual ones.

The detailed description of methodology of compiling quarterly non-financial accounts by institutional sector is included in the publication “National accounts by institutional sectors and sub-sectors 2007 - 2010”. This publication is available on the website of CSO: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

Methodology of compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is in accordance with the European System of National and Regional Accounts (ESA 1995). Compiling quarterly non-financial accounts by institutional sector the priority is given to direct information such as administrative sources or statistical surveys of enterprises and households. In the case of the lack of direct data, the own estimates and experts' opinions are used.

The base for compiling non-financial quarterly accounts by institutional sector is data from quarterly estimates of GDP and its elements non-seasonally adjusted.

The data presented in the publication constitute balancing items in non-financial accounts by institutional sector. Those are: gross value added, gross operating surplus + gross mixed income, gross disposable income, gross saving, net lending/net borrowing.

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
NON - SEASONALLY ADJUSTED DATA  
current prices and annual average prices of previous year**

Tablica 1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 1. Goods and services account by quarters in 2007-2011, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>1. PRODUKCJA GLOBALNA</b> <i>GROSS OUTPUT</i>	2007	548 783,6	597 734,9	620 163,0	671 402,5	2 438 084,0
	2008	615 261,4	657 119,4	668 157,6	703 108,5	2 643 646,9
	2009	613 932,2	659 215,4	677 996,9	733 973,1	2 685 117,6
	2010	638 184,5	705 952,0	731 518,0	789 114,7	2 864 769,2
	2011	696 948,7	769 687,6	799 261,7	870 381,0	3 136 279,0
<b>2. PODATKI OD PRODUKTÓW</b> <b>MINUS DOTACJE DO PRODUKTÓW</b> <i>TAXES MINUS SUBSIDIES ON PRODUCTS</i>	2007	29 714,1	35 841,3	38 483,7	43 256,0	147 295,1
	2008	35 903,3	37 767,5	39 846,5	45 438,6	158 955,9
	2009	29 299,0	37 545,3	41 672,0	41 158,5	149 674,8
	2010	36 096,4	42 035,7	44 298,8	46 503,5	168 934,4
	2011	39 779,9	46 116,9	49 099,2	50 745,5	185 741,5
<b>3. IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	120 370,2	126 295,6	130 338,5	136 421,4	513 425,7
	2008	137 312,8	142 501,0	140 710,3	138 997,4	559 521,5
	2009	128 751,8	130 677,5	132 725,8	137 114,2	529 269,3
	2010	136 143,0	152 340,9	160 034,7	166 951,7	615 470,3
	2011	160 965,5	173 320,7	179 550,2	192 429,8	706 266,2
<b>4. OGÓLEM PRZYCHODY</b> <i>TOTAL RESOURCES</i> (1+2+3)	2007	698 867,9	759 871,8	788 985,2	851 079,9	3 098 804,8
	2008	788 477,5	837 387,9	848 714,4	887 544,5	3 362 124,3
	2009	771 983,0	827 438,2	852 394,7	912 245,8	3 364 061,7
	2010	810 423,9	900 328,6	935 851,5	1 002 569,9	3 649 173,9
	2011	897 694,1	989 125,2	1 027 911,1	1 113 556,3	4 028 286,7
<b>5. ZUŻYCIĘ POŚREDNIE</b> <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2007	308 365,6	350 654,3	367 588,2	382 034,3	1 408 642,4
	2008	352 017,0	384 002,6	393 262,4	397 812,5	1 527 094,5
	2009	330 173,1	371 275,1	387 190,0	401 649,1	1 490 287,3
	2010	351 074,3	403 287,7	425 209,6	437 546,7	1 617 118,3
	2011	388 191,0	446 919,8	473 005,3	490 659,1	1 798 775,2
<b>6. SPOŻYCIE OGÓLEM</b> <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	230 195,8	231 688,8	230 802,7	230 212,0	922 899,3
	2008	255 223,3	253 640,1	254 556,6	257 873,8	1 021 293,8
	2009	271 227,9	263 204,0	267 335,3	268 160,8	1 069 928,0
	2010	283 105,5	278 839,8	285 706,8	288 584,6	1 136 236,7
	2011	303 202,6	297 647,4	300 005,1	306 730,0	1 207 585,1
<b>7. AKUMULACJA BRUTTO</b> <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2007	46 288,6	60 539,9	68 680,1	112 148,4	287 657,0
	2008	54 652,9	70 222,2	73 070,5	106 902,9	304 848,5
	2009	41 855,5	60 844,3	65 418,3	105 449,9	273 568,0
	2010	41 587,9	66 339,3	70 864,2	118 657,9	297 449,3
	2011	47 562,4	75 895,4	78 945,8	130 783,4	333 187,0
<b>8. EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	114 017,9	116 988,8	121 914,2	126 685,2	479 606,1
	2008	126 584,3	129 523,0	127 824,9	124 955,3	508 887,5
	2009	128 726,5	132 114,8	132 451,1	136 986,0	530 278,4
	2010	134 656,2	151 861,8	154 070,9	157 780,7	598 369,6
	2011	158 738,1	168 662,6	175 954,9	185 383,8	688 739,4
<b>9. OGÓLEM ROZCHODY</b> <i>TOTAL USES</i> (5+6+7+8)	2007	698 867,9	759 871,8	788 985,2	851 079,9	3 098 804,8
	2008	788 477,5	837 387,9	848 714,4	887 544,5	3 362 124,3
	2009	771 983,0	827 438,2	852 394,7	912 245,8	3 364 061,7
	2010	810 423,9	900 328,6	935 851,5	1 002 569,9	3 649 173,9
	2011	897 694,1	989 125,2	1 027 911,1	1 113 556,3	4 028 286,7
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (1-5)+2 lub 6+7+(8-3) <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> (1-5)+2 or 6+7+(8-3)	2007	270 132,1	282 921,9	291 058,5	332 624,2	1 176 736,7
	2008	299 147,7	310 884,3	314 741,7	350 734,6	1 275 508,3
	2009	313 058,1	325 485,6	332 478,9	373 482,5	1 344 505,1
	2010	323 206,6	344 700,0	350 607,2	398 071,5	1 416 585,3
	2011	348 537,6	368 884,7	375 355,6	430 467,4	1 523 245,3
<b>w tym WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>of which GROSS VALUE ADDED</i> (1-5)	2007	240 418,0	247 080,6	252 574,8	289 368,2	1 029 441,6
	2008	263 244,4	273 116,8	274 895,2	305 296,0	1 116 552,4
	2009	283 759,1	287 940,3	290 806,9	332 324,0	1 194 830,3
	2010	287 110,2	302 664,3	306 308,4	351 568,0	1 247 650,9
	2011	308 757,7	322 767,8	326 256,4	379 721,9	1 337 503,8



Tablica 2. Produkcja globalna w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 2. Gross output in 2007-2011, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał	
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)	
w mln PLN (in PLN millions)							
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> <i>GROSS OUTPUT</i>	2007	548 783,6	597 734,9	620 163,0	671 402,5	2 438 084,0	
	2008	615 261,4	657 119,4	668 157,6	703 108,5	2 643 646,9	
	2009	613 932,2	659 215,4	677 996,9	733 973,1	2 685 117,6	
	w tym: (of which)	2010	638 184,5	705 952,0	731 518,0	789 114,7	2 864 769,2
	2011	696 948,7	769 687,6	799 261,7	870 381,0	3 136 279,0	
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2007	215 169,7	214 279,2	234 605,2	251 750,2	915 804,3	
	2008	244 453,1	234 963,7	248 266,0	245 192,4	972 875,2	
	2009	233 852,5	226 680,0	242 790,4	258 033,7	961 356,6	
	2010	245 744,5	249 046,1	271 149,6	281 205,3	1 047 145,5	
	2011	282 717,3	277 897,4	306 985,2	330 563,0	1 198 162,9	
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2007	34 125,1	46 292,3	59 950,0	78 601,3	218 968,7	
	2008	44 181,1	55 242,9	68 914,2	86 038,3	254 376,5	
	2009	46 362,4	58 544,9	73 119,0	86 469,3	264 495,6	
	2010	45 056,8	64 383,5	82 264,5	97 165,7	288 870,5	
	2011	49 873,6	74 572,5	91 282,2	105 755,0	321 483,3	
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2007	79 715,1	84 121,7	87 553,4	91 748,2	343 138,4	
	2008	89 194,4	91 669,6	93 791,9	95 824,3	370 480,2	
	2009	90 661,4	94 761,8	99 445,3	102 521,1	387 389,6	
	2010	93 751,9	97 681,4	103 397,9	108 670,8	403 502,0	
	2011	95 238,9	103 084,5	107 244,2	111 573,8	417 141,4	
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2007	30 384,8	40 408,8	40 898,3	35 908,7	147 600,6	
	2008	34 084,1	43 197,4	44 113,9	38 693,4	160 088,8	
	2009	33 649,7	44 959,5	44 455,4	41 088,5	164 153,1	
	2010	34 437,6	48 165,2	46 579,6	42 812,7	171 995,1	
	2011	36 575,1	49 453,5	48 863,7	46 605,8	181 498,1	
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2007	4 204,6	5 924,9	6 566,5	6 270,6	22 966,6	
	2008	4 679,8	6 744,0	7 604,8	7 209,0	26 237,6	
	2009	5 095,3	7 259,1	8 321,9	7 881,6	28 557,9	
	2010	5 472,2	7 716,2	8 592,1	8 115,0	29 895,5	
	2011	5 912,1	8 190,6	9 448,7	9 122,2	32 673,6	
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2007	17 711,2	23 011,9	20 031,4	21 543,4	82 297,9	
	2008	19 951,9	25 299,5	22 563,1	24 629,2	92 443,7	
	2009	20 724,2	26 569,5	23 268,5	25 632,0	96 194,2	
	2010	20 274,7	26 810,4	23 121,2	25 643,7	95 850,0	
	2011	21 303,8	27 621,0	24 063,2	26 903,2	99 891,2	
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2007	22 121,3	22 571,3	24 123,8	25 299,4	94 115,8	
	2008	25 297,4	25 616,8	24 902,7	26 821,0	102 637,9	
	2009	22 606,5	21 254,1	23 305,6	24 342,8	91 509,0	
	2010	22 050,3	24 037,9	26 641,7	28 244,6	100 974,5	
	2011	24 882,0	29 129,6	27 956,8	25 594,1	107 562,5	
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2007	25 984,0	27 398,0	25 987,1	26 675,8	106 044,9	
	2008	27 233,7	28 673,0	27 448,5	28 344,9	111 700,1	
	2009	27 938,1	29 339,9	27 981,6	28 763,0	114 022,6	
	2010	30 357,7	31 964,3	30 346,4	31 287,8	123 956,2	
	2011	33 052,2	35 336,4	33 674,4	34 690,0	136 753,0	
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2007	32 302,2	39 944,6	32 863,8	36 581,7	141 692,3	
	2008	34 600,8	42 349,8	36 208,8	40 999,9	154 159,3	
	2009	37 636,5	45 273,2	38 421,0	42 661,7	163 992,4	
	2010	38 787,9	47 301,2	39 495,1	44 271,5	169 855,7	
	2011	39 926,9	49 149,5	42 003,5	46 987,1	178 067,0	
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2007	54 163,9	45 581,1	46 057,7	54 443,6	200 246,3	
	2008	59 036,6	51 144,3	52 612,5	61 039,6	223 833,0	
	2009	63 175,7	53 062,1	54 786,9	65 479,8	236 504,5	
	2010	68 857,4	56 505,6	57 660,6	69 107,1	252 130,7	
	2011	69 632,0	58 149,9	59 922,7	72 980,8	260 685,4	

Tablica 3. Produkcja globalna w latach 2007-2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 3. Gross output in 2007-2011, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b>	2007	539 385,6	580 161,5	591 640,3	639 211,7	2 350 399,1
<i>GROSS OUTPUT</i>	2008	602 428,3	634 483,3	643 908,5	676 820,3	2 557 640,4
	2009	596 892,7	640 785,0	657 417,0	705 280,6	2 600 375,3
w tym: (of which)	2010	635 120,5	692 007,9	711 656,8	766 654,0	2 805 439,2
	2011	673 476,1	733 886,1	757 680,7	814 554,9	2 979 597,8
<b>PRZEMYSŁ</b>	2007	213 799,9	210 023,4	226 983,1	244 553,8	895 360,2
<i>INDUSTRY</i>	2008	240 701,7	229 998,0	242 162,6	239 175,4	952 037,7
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	223 056,3	218 582,3	237 275,7	250 674,0	929 588,3
	2010	248 763,5	245 355,0	263 490,4	273 188,1	1 030 797,0
	2011	270 914,2	260 294,7	284 446,5	300 726,4	1 116 381,8
<b>BUDOWNICTWO</b>	2007	33 176,2	43 703,0	55 149,5	71 955,4	203 984,1
<i>CONSTRUCTION</i>	2008	42 621,9	52 706,1	65 424,8	81 615,0	242 367,8
sekcja F (section F)	2009	45 365,3	57 221,0	72 879,5	85 966,9	261 432,7
	2010	45 101,7	64 578,7	81 673,8	97 727,2	289 081,4
	2011	49 585,0	73 847,5	90 038,1	104 005,9	317 476,5
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b>	2007	78 625,6	82 302,1	84 471,0	87 320,1	332 718,8
<i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2008	87 336,4	88 276,4	90 385,4	92 077,2	358 075,4
sekcja G (section G)	2009	88 799,4	91 017,5	95 371,5	97 457,2	372 645,6
	2010	92 513,4	95 433,7	101 018,0	105 387,1	394 352,2
	2011	91 253,3	97 142,2	101 829,6	104 600,1	394 825,2
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b>	2007	29 690,7	39 590,7	39 017,4	34 079,3	142 378,1
<i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2008	32 576,0	41 127,5	41 349,9	35 890,3	150 943,7
sekcja H (section H)	2009	31 670,6	42 023,7	41 419,2	38 086,2	153 199,7
	2010	33 481,7	46 621,7	44 946,3	41 399,3	166 449,0
	2011	35 998,1	48 721,3	46 847,8	43 883,6	175 450,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b>	2007	4 130,6	5 771,2	6 294,3	5 954,7	22 150,8
<i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2008	4 458,8	6 317,2	7 031,4	6 562,2	24 369,6
sekcja I (section I)	2009	4 959,7	6 945,5	7 893,6	7 394,4	27 193,2
	2010	5 287,5	7 463,1	8 265,2	7 766,6	28 782,4
	2011	5 720,8	7 890,0	8 944,1	8 486,3	31 041,2
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b>	2007	17 779,1	22 860,8	19 617,2	20 901,8	81 158,9
<i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2008	20 011,8	24 931,1	22 006,5	23 796,2	90 745,6
sekcja J (section J)	2009	20 081,4	26 070,5	23 105,0	25 445,3	94 702,2
	2010	21 173,0	27 092,3	23 073,6	25 617,7	96 956,6
	2011	21 224,2	27 354,1	24 386,6	26 910,0	99 874,9
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b>	2007	21 346,7	22 971,4	22 916,3	25 023,1	92 257,5
<i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2008	25 493,7	24 648,3	25 838,7	29 004,1	104 984,8
sekcja K (section K)	2009	24 250,8	22 487,0	19 742,1	20 132,6	86 612,5
	2010	21 628,2	22 910,2	25 322,6	26 154,6	96 015,6
	2011	24 599,5	28 685,4	27 024,6	23 556,1	103 865,6
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b>	2007	24 995,8	26 322,3	24 874,3	25 469,9	101 662,3
<i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2008	26 613,9	27 476,4	25 826,5	25 976,5	105 893,3
sekcja L (section L)	2009	27 477,9	28 611,7	27 076,4	27 616,6	110 782,6
	2010	30 332,8	31 760,5	29 730,8	30 496,4	122 320,5
	2011	32 532,5	34 408,3	32 768,0	33 412,6	133 121,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b>	2007	32 046,3	39 218,4	31 898,3	35 098,4	138 261,4
<i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2008	34 332,7	41 140,9	34 602,3	38 214,3	148 290,2
sekcje M, N (sections M, N)	2009	36 991,8	44 099,9	37 154,5	40 913,6	159 159,8
	2010	38 619,1	46 863,5	38 668,5	43 375,1	167 526,2
	2011	39 240,0	47 805,7	40 756,5	45 318,1	173 120,3
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b>	2007	53 347,6	44 068,8	43 349,7	51 161,7	191 927,8
<i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2008	55 329,7	47 432,8	48 109,3	56 952,6	207 824,4
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	61 371,1	51 182,5	52 642,8	60 522,5	225 718,9
	2010	66 875,5	54 513,1	55 726,4	66 171,3	243 286,3
	2011	68 017,2	55 945,8	57 632,4	69 267,8	250 863,2

Tablica 4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2007-2011.

Table 4. Volume growth rate of gross output in 2007-2011.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> <i>GROSS OUTPUT</i>	2007	110,2	108,4	108,9	108,8	109,0
	2008	107,2	105,3	104,9	102,5	104,9
	2009	96,0	97,3	99,1	100,8	98,4
w tym: (of which)	2010	102,6	104,8	105,3	105,0	104,5
	2011	104,1	103,9	104,0	104,1	104,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i>	2007	110,6	107,6	110,4	110,9	109,9
	2008	108,3	105,6	105,5	97,2	104,0
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	90,5	92,8	96,1	102,7	95,6
	2010	107,0	108,9	108,1	105,1	107,2
	2011	107,6	104,6	105,7	108,4	106,6
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i>	2007	146,4	117,4	111,0	108,0	115,8
	2008	119,4	112,4	110,2	106,0	110,7
sekcja F (section F)	2009	101,0	103,1	106,3	100,7	102,8
	2010	97,5	110,1	111,6	113,0	109,3
	2011	109,8	114,7	109,5	107,1	109,9
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	110,2	106,6	107,5	106,3	107,6
	2008	108,4	105,1	103,0	101,4	104,4
	2009	98,5	99,5	102,0	102,2	100,6
	2010	100,5	100,9	102,1	103,6	101,8
sekcja G (section G)	2011	96,6	99,3	98,5	97,0	97,8
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	107,4	109,0	107,2	108,1	108,0
	2008	102,4	101,8	102,6	102,2	102,3
sekcja H (section H)	2009	92,7	96,5	96,0	97,1	95,7
	2010	98,4	103,4	101,5	101,6	101,4
	2011	103,9	101,3	100,8	102,6	102,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	104,7	105,5	106,9	106,7	106,0
	2008	103,9	105,5	106,9	107,4	106,1
	2009	103,0	102,0	104,6	104,6	103,6
sekcja I (section I)	2010	100,6	100,7	101,0	100,8	100,8
	2011	104,0	103,2	104,1	104,0	103,8
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	107,7	107,7	107,6	108,5	107,9
	2008	110,1	108,1	110,8	112,3	110,3
sekcja J (section J)	2009	98,5	102,0	103,8	105,0	102,4
	2010	100,5	101,0	100,2	101,3	100,8
	2011	102,1	102,2	106,2	106,2	104,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	111,3	125,9	120,1	120,6	119,4
	2008	113,5	108,0	107,0	117,5	111,5
sekcja K (section K)	2009	95,0	89,2	81,9	72,4	84,4
	2010	87,5	106,0	112,2	115,6	104,9
	2011	111,3	119,3	101,5	83,5	102,9
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	102,6	102,5	102,5	102,9	102,6
	2008	102,1	100,2	99,5	97,8	99,9
	2009	100,0	99,5	98,9	98,4	99,2
sekcja L (section L)	2010	107,3	107,7	106,9	107,2	107,3
	2011	106,2	107,2	108,1	108,0	107,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	111,8	109,8	111,6	112,2	111,3
	2008	104,6	102,5	105,8	106,1	104,7
	2009	103,1	102,9	103,6	103,4	103,2
	2010	101,3	102,9	101,4	102,9	102,2
sekcje M, N (sections M, N)	2011	100,2	100,6	103,3	103,6	101,9
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	104,8	107,6	105,8	104,6	105,6
	2008	101,6	103,8	104,5	105,3	103,8
	2009	103,2	99,8	100,2	100,0	100,8
	2010	105,0	101,8	102,2	102,2	102,9
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2011	98,2	98,7	100,0	101,0	99,5

Tablica 5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 5. Structure of gross output by sections in 2007-2011, at current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna = 100 gross output = 100				
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b>	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>GROSS OUTPUT</i>	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
w tym: (of which)	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b>	2007	39,2	35,9	37,9	37,5	37,6
<i>INDUSTRY</i>	2008	39,7	35,7	37,1	34,9	36,8
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	38,0	34,4	35,7	35,1	35,8
	2010	38,6	35,3	37,1	35,6	36,6
	2011	40,6	36,0	38,4	38,0	38,3
<b>BUDOWNICTWO</b>	2007	6,2	7,7	9,7	11,7	9,0
<i>CONSTRUCTION</i>	2008	7,2	8,4	10,3	12,2	9,6
sekcja F (section F)	2009	7,6	8,9	10,8	11,8	9,9
	2010	7,1	9,1	11,2	12,3	10,1
	2011	7,2	9,7	11,4	12,2	10,3
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b>	2007	14,5	14,1	14,1	13,7	14,1
<i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2008	14,5	14,0	14,0	13,6	14,0
	2009	14,8	14,4	14,7	14,0	14,4
	2010	14,7	13,8	14,1	13,8	14,1
sekcja G (section G)	2011	13,7	13,4	13,4	12,8	13,3
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b>	2007	5,5	6,8	6,6	5,3	6,1
<i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2008	5,5	6,6	6,6	5,5	6,1
sekcja H (section H)	2009	5,5	6,8	6,6	5,6	6,1
	2010	5,4	6,8	6,4	5,4	6,0
	2011	5,2	6,4	6,1	5,4	5,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b>	2007	0,8	1,0	1,1	0,9	0,9
<i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2008	0,8	1,0	1,1	1,0	1,0
sekcja I (section I)	2009	0,8	1,1	1,2	1,1	1,1
	2010	0,9	1,1	1,2	1,0	1,0
	2011	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b>	2007	3,2	3,8	3,2	3,2	3,4
<i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2008	3,2	3,9	3,4	3,5	3,5
sekcja J (section J)	2009	3,4	4,0	3,4	3,5	3,6
	2010	3,2	3,8	3,2	3,2	3,3
	2011	3,1	3,6	3,0	3,1	3,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b>	2007	4,0	3,8	3,9	3,8	3,9
<i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2008	4,1	3,9	3,7	3,8	3,9
sekcja K (section K)	2009	3,7	3,2	3,4	3,3	3,4
	2010	3,5	3,4	3,6	3,6	3,5
	2011	3,6	3,8	3,5	2,9	3,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b>	2007	4,7	4,6	4,2	4,0	4,3
<i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2008	4,4	4,4	4,1	4,0	4,2
sekcja L (section L)	2009	4,6	4,5	4,1	3,9	4,2
	2010	4,8	4,5	4,1	4,0	4,3
	2011	4,7	4,6	4,2	4,0	4,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b>	2007	5,9	6,7	5,3	5,5	5,8
<i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2008	5,6	6,4	5,4	5,9	5,8
sekcje M, N (sections M, N)	2009	6,1	6,9	5,6	5,8	6,1
	2010	6,1	6,7	5,4	5,7	5,9
	2011	5,7	6,4	5,3	5,4	5,6
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b>	2007	9,9	7,6	7,4	8,1	8,2
<i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2008	9,6	7,8	7,9	8,8	8,5
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	10,3	8,1	8,1	8,9	8,8
	2010	10,8	8,0	7,8	8,8	8,9
	2011	10,1	7,6	7,4	8,4	8,2

Tablica 6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 6. Structure of gross output by quarters in 2007-2011, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b>	2007	22,5	24,5	25,4	27,6	100,0
<i>GROSS OUTPUT</i>	2008	23,3	24,9	25,3	26,5	100,0
	2009	22,8	24,6	25,3	27,3	100,0
w tym: (of which)	2010	22,4	24,6	25,5	27,5	100,0
	2011	22,2	24,5	25,5	27,8	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b>	2007	23,5	23,4	25,6	27,5	100,0
<i>INDUSTRY</i>	2008	25,1	24,2	25,5	25,2	100,0
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	24,3	23,6	25,3	26,8	100,0
	2010	23,4	23,8	25,9	26,9	100,0
	2011	23,6	23,2	25,6	27,6	100,0
<b>BUDOWNICTWO</b>	2007	15,6	21,1	27,4	35,9	100,0
<i>CONSTRUCTION</i>	2008	17,4	21,7	27,1	33,8	100,0
sekcja F (section F)	2009	17,6	22,1	27,6	32,7	100,0
	2010	15,6	22,3	28,5	33,6	100,0
	2011	15,5	23,2	28,4	32,9	100,0
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b>	2007	23,3	24,5	25,5	26,7	100,0
<i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2008	24,1	24,7	25,3	25,9	100,0
sekcja G (section G)	2009	23,3	24,5	25,7	26,5	100,0
	2010	23,3	24,2	25,6	26,9	100,0
	2011	22,9	24,7	25,7	26,7	100,0
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b>	2007	20,6	27,4	27,7	24,3	100,0
<i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2008	21,2	27,0	27,6	24,2	100,0
sekcja H (section H)	2009	20,5	27,4	27,1	25,0	100,0
	2010	20,0	28,0	27,1	24,9	100,0
	2011	20,2	27,2	26,9	25,7	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b>	2007	18,3	25,8	28,6	27,3	100,0
<i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2008	17,8	25,7	29,0	27,5	100,0
sekcja I (section I)	2009	17,9	25,4	29,1	27,6	100,0
	2010	18,4	25,8	28,7	27,1	100,0
	2011	18,1	25,1	28,9	27,9	100,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b>	2007	21,5	28,0	24,3	26,2	100,0
<i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2008	21,6	27,4	24,4	26,6	100,0
sekcja J (section J)	2009	21,6	27,6	24,2	26,6	100,0
	2010	21,1	28,0	24,1	26,8	100,0
	2011	21,3	27,7	24,1	26,9	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b>	2007	23,5	24,0	25,6	26,9	100,0
<i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2008	24,6	25,0	24,3	26,1	100,0
sekcja K (section K)	2009	24,7	23,2	25,5	26,6	100,0
	2010	21,8	23,8	26,4	28,0	100,0
	2011	23,1	27,1	26,0	23,8	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b>	2007	28,5	22,9	22,3	26,3	100,0
<i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2008	26,9	22,9	24,1	26,1	100,0
sekcja L (section L)	2009	27,9	22,3	23,5	26,3	100,0
	2010	29,0	22,1	22,9	26,0	100,0
	2011	28,4	22,3	23,0	26,3	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b>	2007	22,8	28,2	23,2	25,8	100,0
<i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2008	22,4	27,5	23,5	26,6	100,0
sekcje M, N (sections M, N)	2009	23,0	27,6	23,4	26,0	100,0
	2010	22,8	27,8	23,3	26,1	100,0
	2011	22,4	27,6	23,6	26,4	100,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b>	2007	27,0	22,8	23,0	27,2	100,0
<i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2008	26,4	22,8	23,5	27,3	100,0
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	26,7	22,4	23,2	27,7	100,0
	2010	27,3	22,4	22,9	27,4	100,0
	2011	26,7	22,3	23,0	28,0	100,0

Tablica 7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2007-2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 7. Structure of gross output by sections in 2007-2011, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna = 100 gross output = 100				
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> <i>GROSS OUTPUT</i>	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
w tym: (of which)	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i>	2007	39,7	36,2	38,3	38,3	38,2
	2008	39,9	36,2	37,6	35,4	37,2
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	37,3	34,1	36,1	35,6	35,8
	2010	39,2	35,4	37,0	35,7	36,7
	2011	40,2	35,5	37,5	36,9	37,5
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i>	2007	6,2	7,5	9,3	11,3	8,7
	2008	7,1	8,3	10,2	12,1	9,5
sekcja F (section F)	2009	7,6	8,9	11,1	12,2	10,1
	2010	7,1	9,3	11,5	12,7	10,3
	2011	7,4	10,1	11,9	12,8	10,7
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	14,6	14,2	14,3	13,7	14,2
	2008	14,5	13,9	14,0	13,6	14,0
	2009	14,9	14,2	14,5	13,8	14,3
	2010	14,6	13,8	14,2	13,7	14,1
sekcja G (section G)	2011	13,5	13,2	13,4	12,8	13,3
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	5,5	6,8	6,6	5,3	6,1
	2008	5,4	6,5	6,4	5,3	5,9
sekcja H (section H)	2009	5,3	6,6	6,3	5,4	5,9
	2010	5,3	6,7	6,3	5,4	5,9
	2011	5,3	6,6	6,2	5,4	5,9
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	0,8	1,0	1,1	0,9	0,9
	2008	0,7	1,0	1,1	1,0	1,0
	2009	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
sekcja I (section I)	2010	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
	2011	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	3,3	3,9	3,3	3,3	3,5
	2008	3,3	3,9	3,4	3,5	3,5
sekcja J (section J)	2009	3,4	4,1	3,5	3,6	3,6
	2010	3,3	3,9	3,2	3,3	3,5
	2011	3,2	3,7	3,2	3,3	3,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	4,0	4,0	3,9	3,9	3,9
	2008	4,2	3,9	4,0	4,3	4,1
sekcja K (section K)	2009	4,1	3,5	3,0	2,9	3,3
	2010	3,4	3,3	3,6	3,4	3,4
	2011	3,7	3,9	3,6	2,9	3,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	4,6	4,5	4,2	4,0	4,3
	2008	4,4	4,3	4,0	3,8	4,1
	2009	4,6	4,5	4,1	3,9	4,3
sekcja L (section L)	2010	4,8	4,6	4,2	4,0	4,4
	2011	4,8	4,7	4,3	4,1	4,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	5,9	6,8	5,4	5,4	5,9
	2008	5,7	6,4	5,3	5,6	5,8
	2009	6,2	6,9	5,6	5,8	6,1
	2010	6,1	6,8	5,4	5,7	6,0
sekcje M, N (sections M, N)	2011	5,8	6,6	5,3	5,6	5,8
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	9,9	7,6	7,3	8,0	8,1
	2008	9,2	7,5	7,5	8,4	8,2
	2009	10,3	8,0	8,0	8,6	8,6
	2010	10,6	7,9	7,8	8,6	8,7
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2011	10,1	7,7	7,7	8,5	8,4

Tablica 8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2007-2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 8. Structure of gross output by quarters in 2007-2011, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100 year = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> <i>GROSS OUTPUT</i>	2007	22,9	24,7	25,2	27,2	100,0	
	2008	23,6	24,8	25,1	26,5	100,0	
	2009	23,0	24,6	25,3	27,1	100,0	
	w tym: (of which)	2010	22,6	24,7	25,4	27,3	100,0
	2011	22,7	24,6	25,4	27,3	100,0	
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2007	23,8	23,5	25,4	27,3	100,0	
	2008	25,3	24,2	25,4	25,1	100,0	
	2009	24,0	23,5	25,5	27,0	100,0	
	2010	24,1	23,8	25,6	26,5	100,0	
	2011	24,3	23,3	25,5	26,9	100,0	
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2007	16,3	21,4	27,0	35,3	100,0	
	2008	17,6	21,7	27,0	33,7	100,0	
	2009	17,3	21,9	27,9	32,9	100,0	
	2010	15,6	22,3	28,3	33,8	100,0	
	2011	15,5	23,3	28,4	32,8	100,0	
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2007	23,7	24,7	25,4	26,2	100,0	
	2008	24,4	24,7	25,2	25,7	100,0	
	2009	23,8	24,4	25,6	26,2	100,0	
	2010	23,5	24,2	25,6	26,7	100,0	
	2011	23,1	24,6	25,8	26,5	100,0	
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2007	20,9	27,8	27,4	23,9	100,0	
	2008	21,6	27,2	27,4	23,8	100,0	
	2009	20,7	27,4	27,0	24,9	100,0	
	2010	20,1	28,0	27,0	24,9	100,0	
	2011	20,5	27,8	26,7	25,0	100,0	
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2007	18,6	26,1	28,4	26,9	100,0	
	2008	18,3	25,9	28,9	26,9	100,0	
	2009	18,3	25,5	29,0	27,2	100,0	
	2010	18,4	25,9	28,7	27,0	100,0	
	2011	18,5	25,4	28,8	27,3	100,0	
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2007	21,8	28,2	24,2	25,8	100,0	
	2008	22,0	27,5	24,3	26,2	100,0	
	2009	21,2	27,5	24,4	26,9	100,0	
	2010	21,9	27,9	23,8	26,4	100,0	
	2011	21,3	27,4	24,4	26,9	100,0	
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2007	23,2	24,9	24,8	27,1	100,0	
	2008	24,3	23,5	24,6	27,6	100,0	
	2009	28,0	26,0	22,8	23,2	100,0	
	2010	22,5	23,9	26,4	27,2	100,0	
	2011	23,7	27,6	26,0	22,7	100,0	
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2007	24,5	25,9	24,5	25,1	100,0	
	2008	25,2	25,9	24,4	24,5	100,0	
	2009	24,9	25,8	24,4	24,9	100,0	
	2010	24,8	26,0	24,3	24,9	100,0	
	2011	24,5	25,8	24,6	25,1	100,0	
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2007	23,1	28,4	23,1	25,4	100,0	
	2008	23,2	27,7	23,3	25,8	100,0	
	2009	23,3	27,7	23,3	25,7	100,0	
	2010	23,0	28,0	23,1	25,9	100,0	
	2011	22,7	27,6	23,5	26,2	100,0	
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2007	27,7	23,0	22,6	26,7	100,0	
	2008	26,7	22,8	23,1	27,4	100,0	
	2009	27,2	22,7	23,3	26,8	100,0	
	2010	27,5	22,4	22,9	27,2	100,0	
	2011	27,1	22,3	23,0	27,6	100,0	

Tablica 9. Zużycie pośrednie w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 9. Intermediate consumption in 2007-2011, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
<b>ZUŻYCIĘ POŚREDNIE</b>	2007	308 365,6	350 654,3	367 588,2	382 034,3	1 408 642,4
<i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2008	352 017,0	384 002,6	393 262,4	397 812,5	1 527 094,5
	2009	330 173,1	371 275,1	387 190,0	401 649,1	1 490 287,3
w tym: (of which)	2010	351 074,3	403 287,7	425 209,6	437 546,7	1 617 118,3
	2011	388 191,0	446 919,8	473 005,3	490 659,1	1 798 775,2
<b>PRZEMYSŁ</b>	2007	155 441,8	157 477,6	174 412,8	177 355,8	664 688,0
<i>INDUSTRY</i>	2008	178 558,2	173 027,2	183 766,4	169 144,8	704 496,6
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	159 946,2	160 861,9	176 296,1	170 829,7	667 933,9
	2010	177 366,9	180 289,3	202 400,7	186 792,2	746 849,1
	2011	201 469,3	205 583,6	233 102,2	223 264,8	863 419,9
<b>BUDOWNICTWO</b>	2007	23 414,0	29 927,9	39 448,7	49 925,7	142 716,3
<i>CONSTRUCTION</i>	2008	30 645,9	34 992,7	45 722,0	57 433,5	168 794,1
sekcja F (section F)	2009	30 229,2	35 167,0	47 186,6	55 287,8	167 870,6
	2010	29 757,2	39 967,1	54 050,8	64 069,4	187 844,5
	2011	33 785,0	46 724,7	60 643,0	72 796,7	213 949,4
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b>	2007	32 834,9	38 872,4	40 304,4	42 439,4	154 451,1
<i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2008	36 637,0	41 654,4	42 505,2	45 514,9	166 311,5
	2009	34 368,9	40 758,7	42 291,9	45 378,6	162 798,1
	2010	33 443,8	39 996,9	42 108,0	45 803,3	161 352,0
sekcja G (section G)	2011	33 480,5	42 305,2	43 184,2	46 757,3	165 727,2
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b>	2007	18 645,7	26 695,0	24 066,5	20 131,7	89 538,9
<i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2008	20 981,2	29 082,8	26 472,2	22 347,2	98 883,4
sekcja H (section H)	2009	19 732,7	28 792,1	25 510,2	22 080,7	96 115,7
	2010	20 182,8	31 363,9	27 625,3	24 016,8	103 188,8
	2011	21 412,9	32 146,2	27 584,4	24 360,2	105 503,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b>	2007	2 080,6	2 918,9	3 235,5	2 974,7	11 209,7
<i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2008	2 430,1	3 446,7	3 682,7	3 459,1	13 018,6
	2009	2 667,6	3 738,9	4 073,4	3 818,6	14 298,5
sekcja I (section I)	2010	2 877,5	3 992,8	4 303,4	4 091,3	15 265,0
	2011	3 024,6	4 388,8	4 600,0	4 215,7	16 229,1
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b>	2007	8 626,8	12 038,5	10 025,9	10 418,8	41 110,0
<i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2008	9 917,9	13 172,8	11 351,3	11 852,2	46 294,2
sekcja J (section J)	2009	9 983,3	13 680,8	11 577,8	12 350,7	47 592,6
	2010	10 012,2	13 983,5	11 723,1	12 683,9	48 402,7
	2011	10 558,2	14 797,1	12 432,6	13 330,7	51 118,6
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b>	2007	9 329,9	9 825,3	10 030,5	10 142,6	39 328,3
<i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2008	10 865,6	10 896,8	10 298,0	11 341,7	43 402,1
sekcja K (section K)	2009	10 657,2	10 570,3	10 415,9	12 939,5	44 582,9
	2010	9 853,5	11 176,5	9 289,0	15 545,5	45 864,5
	2011	10 532,5	11 789,1	11 643,9	14 491,7	48 457,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b>	2007	10 495,5	11 315,4	10 666,7	11 134,4	43 612,0
<i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2008	10 615,8	11 281,3	10 806,0	11 292,5	43 995,6
	2009	11 214,4	11 994,6	11 459,2	11 991,1	46 659,3
sekcja L (section L)	2010	12 912,0	13 889,9	13 130,3	13 929,7	53 861,9
	2011	15 250,6	16 127,7	14 850,8	15 851,6	62 080,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b>	2007	16 255,9	20 802,7	17 495,3	19 935,6	74 489,5
<i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2008	17 139,4	20 905,5	18 483,3	21 048,7	77 576,9
	2009	17 329,5	21 696,2	18 963,6	21 750,8	79 740,1
	2010	18 164,3	22 939,7	19 564,6	23 242,7	83 911,3
sekcje M, N (sections M, N)	2011	19 076,8	23 501,6	20 349,7	24 255,6	87 183,7
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b>	2007	15 397,2	13 626,9	13 711,7	17 370,2	60 106,0
<i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2008	17 472,4	15 531,7	15 417,8	19 913,9	68 335,8
	2009	18 099,9	15 102,8	15 336,7	19 578,1	68 117,5
	2010	20 453,1	16 904,9	17 228,9	21 615,9	76 202,8
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2011	20 705,2	17 333,0	17 636,4	22 157,5	77 832,1



Tablica 10. Zużycie pośrednie w latach 2007-2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 10. Intermediate consumption in 2007-2011, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2007	302 362,1	339 535,9	351 072,2	363 860,3	1 356 830,5
	2008	343 351,1	370 704,1	379 995,2	381 400,6	1 475 451,0
	2009	328 454,8	364 655,2	379 481,5	390 822,3	1 463 413,8
w tym: (of which)	2010	342 313,2	393 034,1	409 998,6	420 466,9	1 565 812,8
	2011	371 342,3	418 823,4	439 126,4	449 590,9	1 678 883,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i>	2007	152 458,2	153 587,6	167 741,1	169 255,2	643 042,1
	2008	173 580,5	167 895,1	180 126,1	164 283,6	685 885,3
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	158 476,0	158 550,0	173 041,2	167 841,1	657 908,3
	2010	170 493,7	175 436,0	191 342,2	178 586,9	715 858,8
	2011	190 686,9	187 400,4	210 413,9	197 565,6	786 066,8
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i>	2007	22 528,1	28 904,7	37 039,9	46 828,9	135 301,6
	2008	29 982,9	33 708,4	43 624,1	54 383,6	161 699,0
sekcja F (section F)	2009	30 046,7	34 693,7	46 489,5	54 727,8	165 957,7
	2010	29 754,7	39 677,4	53 640,3	63 229,6	186 302,0
	2011	33 731,6	46 340,0	59 073,4	69 011,6	208 156,6
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	32 264,1	37 823,9	38 696,6	40 631,5	149 416,1
	2008	35 220,6	39 619,8	40 273,8	42 233,9	157 348,1
	2009	34 399,2	39 896,2	41 201,5	44 121,8	159 618,7
	2010	32 810,3	39 064,9	41 239,4	43 879,1	156 993,7
sekcja G (section G)	2011	32 272,2	40 044,7	40 993,2	43 720,8	157 030,9
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	18 588,8	26 127,9	23 261,5	19 140,8	87 119,0
	2008	20 145,7	27 216,1	25 272,4	21 091,9	93 726,1
sekcja H (section H)	2009	19 785,5	27 961,5	24 971,9	21 569,9	94 288,8
	2010	19 765,1	29 598,8	25 861,1	22 600,5	97 825,5
	2011	20 100,5	30 232,8	25 605,0	22 362,8	98 301,1
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	2 103,8	2 894,0	3 093,8	2 874,2	10 965,8
	2008	2 325,7	3 242,3	3 480,8	3 202,0	12 250,8
	2009	2 609,4	3 672,7	3 878,6	3 629,3	13 790,0
sekcja I (section I)	2010	2 773,4	3 931,3	4 194,6	3 932,1	14 831,4
	2011	2 893,0	4 070,1	4 277,0	3 992,4	15 232,5
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	8 651,9	11 865,8	9 787,9	10 065,5	40 371,1
	2008	10 013,5	13 038,7	11 095,0	11 517,7	45 664,9
sekcja J (section J)	2009	9 947,3	13 544,9	11 354,4	12 166,2	47 012,8
	2010	10 146,1	14 137,9	11 591,7	12 532,7	48 408,4
	2011	10 335,8	14 443,0	12 315,5	13 049,9	50 144,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	9 317,2	8 975,4	9 066,9	9 437,2	36 796,7
	2008	10 930,0	10 565,0	9 162,0	11 127,4	41 784,4
sekcja K (section K)	2009	11 284,3	10 877,5	10 802,9	10 692,4	43 657,1
	2010	10 404,1	10 790,7	10 593,4	14 697,4	46 485,6
	2011	10 217,2	11 326,4	11 176,2	13 989,8	46 709,6
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	10 612,4	11 390,3	10 728,5	11 163,9	43 895,1
	2008	10 880,6	11 336,6	10 722,4	11 140,6	44 080,2
	2009	10 181,0	10 390,4	9 975,7	10 373,4	40 920,5
sekcja L (section L)	2010	12 424,4	13 391,7	12 640,2	13 150,4	51 606,7
	2011	15 129,1	16 062,9	14 717,9	15 555,8	61 465,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	15 951,0	20 257,8	16 861,4	19 127,3	72 197,5
	2008	16 988,7	20 311,0	17 733,6	20 076,5	75 109,8
	2009	17 582,2	20 866,9	18 448,9	20 894,0	77 792,0
	2010	18 026,5	22 707,7	19 377,5	22 547,3	82 659,0
sekcje M, N (sections M, N)	2011	18 631,8	22 749,0	19 532,0	23 108,6	84 021,4
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	15 308,4	13 404,7	13 318,9	16 890,7	58 922,7
	2008	16 838,2	14 796,3	14 693,6	18 827,3	65 155,4
	2009	17 599,6	14 622,0	14 506,8	18 624,1	65 352,5
	2010	20 126,5	16 447,1	16 694,5	20 743,8	74 011,9
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2011	19 967,0	16 715,4	16 611,9	20 688,4	73 982,7

Tablica 11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2007-2011.

Table 11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2007-2011.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2007	112,2	109,8	110,6	110,6	110,8	
	2008	108,4	104,6	104,9	101,6	104,7	
	2009	92,3	94,7	97,1	98,9	95,8	
	w tym: (of which)	2010	102,6	105,9	106,2	105,4	105,1
	2011	103,8	103,7	103,9	103,9	103,8	
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2007	110,2	107,1	110,8	111,2	109,9	
	2008	107,7	104,4	105,6	95,4	103,2	
	2009	88,2	90,9	94,3	100,6	93,4	
	2010	106,1	109,0	108,5	105,2	107,2	
	2011	106,4	103,6	104,3	106,8	105,3	
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2007	155,6	121,2	113,2	110,5	119,3	
	2008	124,5	112,4	111,8	109,6	113,3	
	2009	96,3	99,0	102,3	95,9	98,3	
	2010	96,8	112,9	114,0	115,0	111,0	
	2011	109,3	115,9	110,1	108,9	110,8	
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2007	114,1	110,3	111,4	109,8	111,3	
	2008	106,1	101,8	100,4	100,1	101,9	
	2009	92,4	95,3	97,5	98,1	96,0	
	2010	93,7	95,5	97,7	98,3	96,4	
	2011	94,7	99,7	97,5	97,0	97,3	
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2007	109,7	111,7	109,6	110,8	110,5	
	2008	105,3	101,8	105,7	106,7	104,7	
	2009	91,9	96,4	96,0	96,4	95,4	
	2010	97,6	103,4	102,9	102,2	101,8	
	2011	96,4	96,7	94,1	93,8	95,3	
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2007	109,9	110,6	108,6	108,3	109,3	
	2008	107,4	109,0	109,7	110,5	109,3	
	2009	107,3	105,4	105,5	106,0	105,9	
	2010	104,0	104,0	103,2	103,8	103,7	
	2011	100,5	100,8	99,6	98,5	99,8	
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2007	108,9	109,6	108,7	110,1	109,4	
	2008	113,4	108,1	111,5	112,1	111,1	
	2009	97,8	103,0	101,5	103,2	101,6	
	2010	99,8	103,6	100,7	102,1	101,7	
	2011	102,2	102,9	105,4	103,9	103,6	
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2007	102,2	113,0	109,4	101,0	106,1	
	2008	115,6	107,4	92,0	110,5	106,2	
	2009	105,7	102,9	112,2	85,4	100,6	
	2010	96,3	101,8	102,3	114,7	104,3	
	2011	100,2	101,1	121,6	91,6	101,8	
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2007	110,4	109,9	110,2	110,1	110,1	
	2008	103,2	100,1	100,7	100,4	101,1	
	2009	95,3	92,1	92,6	92,2	93,0	
	2010	108,9	112,0	111,0	110,4	110,6	
	2011	112,6	116,1	114,6	113,2	114,1	
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2007	111,9	110,5	111,6	111,1	111,2	
	2008	102,7	97,5	102,1	101,7	100,8	
	2009	100,3	99,8	100,8	100,2	100,3	
	2010	102,2	105,0	102,8	104,3	103,7	
	2011	98,4	99,4	102,0	100,7	100,1	
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2007	111,5	113,7	111,0	114,2	112,6	
	2008	107,4	108,3	108,1	109,6	108,4	
	2009	99,1	93,9	95,0	94,4	95,6	
	2010	110,7	109,0	108,7	106,5	108,7	
	2011	96,5	98,9	96,7	96,4	97,1	

Tablica 12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 12. Structure of intermediate consumption by sections in 2007-2011, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie = 100				
		intermediate consumption = 100				
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b>	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
w tym: (of which)	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b>	2007	50,3	44,9	47,5	46,5	47,2
<i>INDUSTRY</i>	2008	50,7	45,1	46,8	42,4	46,1
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	48,6	43,2	45,6	42,5	44,8
	2010	50,5	44,8	47,6	42,6	46,2
	2011	51,9	46,0	49,3	45,5	48,0
<b>BUDOWNICTWO</b>	2007	7,6	8,5	10,7	13,1	10,1
<i>CONSTRUCTION</i>	2008	8,7	9,1	11,6	14,4	11,1
sekcja F (section F)	2009	9,2	9,5	12,2	13,8	11,3
	2010	8,5	9,9	12,7	14,6	11,6
	2011	8,7	10,5	12,8	14,8	11,9
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b>	2007	10,6	11,1	11,0	11,1	11,0
<i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2008	10,4	10,8	10,8	11,4	10,9
sekcja G (section G)	2009	10,4	11,0	10,9	11,3	10,9
	2010	9,5	9,9	9,9	10,5	10,0
	2011	8,6	9,5	9,1	9,5	9,2
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b>	2007	6,0	7,6	6,5	5,3	6,4
<i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2008	6,0	7,6	6,7	5,6	6,5
sekcja H (section H)	2009	6,0	7,8	6,6	5,5	6,4
	2010	5,7	7,8	6,5	5,5	6,4
	2011	5,5	7,2	5,8	5,0	5,9
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b>	2007	0,7	0,8	0,9	0,8	0,8
<i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2008	0,7	0,9	0,9	0,9	0,9
sekcja I (section I)	2009	0,8	1,0	1,1	1,0	1,0
	2010	0,8	1,0	1,0	0,9	0,9
	2011	0,8	1,0	1,0	0,9	0,9
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b>	2007	2,8	3,4	2,7	2,7	2,9
<i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2008	2,8	3,4	2,9	3,0	3,0
sekcja J (section J)	2009	3,0	3,7	3,0	3,1	3,2
	2010	2,9	3,5	2,8	2,9	3,0
	2011	2,7	3,3	2,6	2,7	2,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b>	2007	3,0	2,8	2,7	2,7	2,8
<i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2008	3,1	2,8	2,6	2,9	2,8
sekcja K (section K)	2009	3,2	2,8	2,7	3,2	3,0
	2010	2,8	2,8	2,2	3,6	2,8
	2011	2,7	2,6	2,5	3,0	2,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b>	2007	3,4	3,2	2,9	2,9	3,1
<i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2008	3,0	2,9	2,7	2,8	2,9
sekcja L (section L)	2009	3,4	3,2	3,0	3,0	3,1
	2010	3,7	3,4	3,1	3,2	3,3
	2011	3,9	3,6	3,1	3,2	3,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b>	2007	5,3	5,9	4,8	5,2	5,3
<i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2008	4,8	5,5	4,7	5,3	5,1
sekcje M, N (sections M, N)	2009	5,3	5,9	4,9	5,4	5,3
	2010	5,2	5,7	4,6	5,4	5,2
	2011	4,9	5,2	4,3	4,9	4,8
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b>	2007	5,1	3,9	3,7	4,6	4,3
<i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2008	5,0	4,1	4,0	5,0	4,4
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	5,4	4,0	4,0	4,9	4,6
	2010	5,8	4,2	4,1	5,0	4,6
	2011	5,3	3,8	3,8	4,5	4,3

Tablica 13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2007-2011, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2007	21,9	24,9	26,1	27,1	100,0
	2008	23,1	25,1	25,7	26,1	100,0
	2009	22,2	24,9	26,0	26,9	100,0
w tym: (of which)	2010	21,7	24,9	26,3	27,1	100,0
	2011	21,6	24,8	26,3	27,3	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i>	2007	23,4	23,7	26,2	26,7	100,0
	2008	25,3	24,6	26,1	24,0	100,0
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	23,9	24,1	26,4	25,6	100,0
	2010	23,8	24,1	27,1	25,0	100,0
	2011	23,3	23,8	27,0	25,9	100,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i>	2007	16,4	21,0	27,6	35,0	100,0
	2008	18,2	20,7	27,1	34,0	100,0
sekcja F (section F)	2009	18,1	20,9	28,1	32,9	100,0
	2010	15,8	21,3	28,8	34,1	100,0
	2011	15,9	21,8	28,3	34,0	100,0
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	21,2	25,2	26,1	27,5	100,0
	2008	22,0	25,0	25,6	27,4	100,0
	2009	21,1	25,0	26,0	27,9	100,0
	2010	20,7	24,8	26,1	28,4	100,0
sekcja G (section G)	2011	20,2	25,5	26,1	28,2	100,0
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	20,8	29,8	26,9	22,5	100,0
	2008	21,2	29,4	26,8	22,6	100,0
sekcja H (section H)	2009	20,5	30,0	26,5	23,0	100,0
	2010	19,5	30,4	26,8	23,3	100,0
	2011	20,3	30,5	26,1	23,1	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	18,6	26,0	28,9	26,5	100,0
	2008	18,6	26,5	28,3	26,6	100,0
	2009	18,7	26,1	28,5	26,7	100,0
sekcja I (section I)	2010	18,8	26,2	28,2	26,8	100,0
	2011	18,7	27,0	28,3	26,0	100,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	21,0	29,3	24,4	25,3	100,0
	2008	21,4	28,5	24,5	25,6	100,0
sekcja J (section J)	2009	21,0	28,7	24,3	26,0	100,0
	2010	20,7	28,9	24,2	26,2	100,0
	2011	20,7	28,9	24,3	26,1	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	23,7	25,0	25,5	25,8	100,0
	2008	25,1	25,1	23,7	26,1	100,0
sekcja K (section K)	2009	23,9	23,7	23,4	29,0	100,0
	2010	21,4	24,4	20,3	33,9	100,0
	2011	21,8	24,3	24,0	29,9	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	24,1	23,4	23,5	29,0	100,0
	2008	23,1	23,1	23,0	30,8	100,0
	2009	23,9	23,1	23,0	30,0	100,0
sekcja L (section L)	2010	24,9	23,0	23,0	29,1	100,0
	2011	24,5	22,8	23,3	29,4	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	21,8	27,9	23,5	26,8	100,0
	2008	22,2	26,9	23,8	27,1	100,0
	2009	21,7	27,2	23,8	27,3	100,0
	2010	21,7	27,3	23,3	27,7	100,0
sekcje M, N (sections M, N)	2011	21,9	27,0	23,3	27,8	100,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	25,6	22,7	22,8	28,9	100,0
	2008	25,6	22,7	22,6	29,1	100,0
	2009	26,6	22,2	22,5	28,7	100,0
	2010	26,8	22,2	22,6	28,4	100,0
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2011	26,5	22,3	22,7	28,5	100,0

Tablica 14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2007-2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 14. Structure of intermediate consumption by sections in 2007-2011, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100				
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
w tym: (of which)	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i>	2007	50,5	45,2	47,8	46,5	47,4
	2008	50,5	45,3	47,3	43,1	46,5
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	48,2	43,5	45,6	43,0	45,0
	2010	49,8	44,6	46,6	42,4	45,7
	2011	51,4	44,8	47,9	43,9	46,8
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i>	2007	7,5	8,5	10,6	12,9	10,0
	2008	8,7	9,1	11,5	14,3	11,0
sekcja F (section F)	2009	9,1	9,5	12,3	14,0	11,3
	2010	8,7	10,1	13,1	15,0	11,9
	2011	9,1	11,1	13,5	15,3	12,4
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	10,7	11,1	11,0	11,2	11,0
	2008	10,3	10,7	10,6	11,1	10,7
sekcja G (section G)	2009	10,5	10,9	10,9	11,3	10,9
	2010	9,6	9,9	10,1	10,4	10,0
	2011	8,7	9,6	9,3	9,7	9,4
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	6,1	7,7	6,6	5,3	6,4
	2008	5,9	7,3	6,7	5,5	6,4
sekcja H (section H)	2009	6,0	7,7	6,6	5,5	6,4
	2010	5,8	7,5	6,3	5,4	6,2
	2011	5,4	7,2	5,8	5,0	5,9
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	0,7	0,9	0,9	0,8	0,8
	2008	0,7	0,9	0,9	0,8	0,8
sekcja I (section I)	2009	0,8	1,0	1,0	0,9	0,9
	2010	0,8	1,0	1,0	0,9	0,9
	2011	0,8	1,0	1,0	0,9	0,9
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	2,9	3,5	2,8	2,8	3,0
	2008	2,9	3,5	2,9	3,0	3,1
sekcja J (section J)	2009	3,0	3,7	3,0	3,1	3,2
	2010	3,0	3,6	2,8	3,0	3,1
	2011	2,8	3,4	2,8	2,9	3,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	3,1	2,6	2,6	2,6	2,7
	2008	3,2	2,8	2,4	2,9	2,8
sekcja K (section K)	2009	3,4	3,0	2,8	2,7	3,0
	2010	3,0	2,7	2,6	3,5	3,0
	2011	2,8	2,7	2,5	3,1	2,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	3,5	3,4	3,1	3,1	3,2
	2008	3,2	3,1	2,8	2,9	3,0
sekcja L (section L)	2009	3,1	2,8	2,6	2,7	2,8
	2010	3,6	3,4	3,1	3,1	3,3
	2011	4,1	3,8	3,4	3,5	3,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	5,3	5,9	4,8	5,3	5,3
	2008	4,9	5,5	4,7	5,2	5,1
sekcje M, N (sections M, N)	2009	5,4	5,7	4,9	5,3	5,3
	2010	5,2	5,8	4,7	5,3	5,3
	2011	5,0	5,5	4,5	5,1	5,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	5,1	3,9	3,8	4,7	4,4
	2008	5,0	4,0	3,8	5,0	4,4
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	5,4	4,0	3,8	4,7	4,4
	2010	5,9	4,2	4,1	4,9	4,7
	2011	5,5	4,0	3,8	4,7	4,4

Tablica 15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2007-2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2007-2011, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał	
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)	
		rok = 100					
		year = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b>	2007	22,3	25,0	25,9	26,8	100,0	
<i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2008	23,3	25,1	25,8	25,8	100,0	
	2009	22,5	24,9	25,9	26,7	100,0	
w tym: (of which)	2010	21,8	25,1	26,2	26,9	100,0	
	2011	22,1	24,9	26,2	26,8	100,0	
<b>PRZEMYSŁ</b>	2007	23,7	23,9	26,1	26,3	100,0	
<i>INDUSTRY</i>	2008	25,2	24,5	26,3	24,0	100,0	
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	24,1	24,1	26,3	25,5	100,0	
	2010	23,9	24,5	26,7	24,9	100,0	
	2011	24,3	23,8	26,8	25,1	100,0	
<b>BUDOWNICTWO</b>	2007	16,6	21,4	27,4	34,6	100,0	
<i>CONSTRUCTION</i>	2008	18,6	20,8	27,0	33,6	100,0	
sekcja F (section F)	2009	18,1	20,9	28,0	33,0	100,0	
	2010	16,0	21,3	28,8	33,9	100,0	
	2011	16,1	22,3	28,4	33,2	100,0	
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b>	2007	21,6	25,3	25,9	27,2	100,0	
<i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2008	22,4	25,2	25,6	26,8	100,0	
sekcja G (section G)	2009	21,6	25,0	25,8	27,6	100,0	
	2010	20,9	24,9	26,3	27,9	100,0	
	2011	20,6	25,5	26,1	27,8	100,0	
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b>	2007	21,3	30,0	26,7	22,0	100,0	
<i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2008	21,5	29,0	27,0	22,5	100,0	
sekcja H (section H)	2009	20,9	29,7	26,5	22,9	100,0	
	2010	20,2	30,3	26,4	23,1	100,0	
	2011	20,5	30,8	26,0	22,7	100,0	
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b>	2007	19,2	26,4	28,2	26,2	100,0	
<i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2008	19,0	26,5	28,4	26,1	100,0	
sekcja I (section I)	2009	19,0	26,6	28,1	26,3	100,0	
	2010	18,7	26,5	28,3	26,5	100,0	
	2011	19,0	26,7	28,1	26,2	100,0	
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b>	2007	21,5	29,4	24,2	24,9	100,0	
<i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2008	21,9	28,6	24,3	25,2	100,0	
sekcja J (section J)	2009	21,1	28,8	24,2	25,9	100,0	
	2010	21,0	29,2	23,9	25,9	100,0	
	2011	20,6	28,8	24,6	26,0	100,0	
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b>	2007	25,4	24,4	24,6	25,6	100,0	
<i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2008	26,2	25,3	21,9	26,6	100,0	
sekcja K (section K)	2009	25,9	24,9	24,7	24,5	100,0	
	2010	22,4	23,2	22,8	31,6	100,0	
	2011	21,9	24,2	23,9	30,0	100,0	
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b>	2007	24,3	25,9	24,4	25,4	100,0	
<i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2008	24,7	25,7	24,3	25,3	100,0	
sekcja L (section L)	2009	24,8	25,4	24,4	25,4	100,0	
	2010	24,1	25,9	24,5	25,5	100,0	
	2011	24,7	26,1	23,9	25,3	100,0	
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b>	2007	22,0	28,1	23,4	26,5	100,0	
<i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2008	22,7	27,0	23,6	26,7	100,0	
sekcje M, N (sections M, N)	2009	22,6	26,8	23,7	26,9	100,0	
	2010	21,8	27,5	23,4	27,3	100,0	
	2011	22,2	27,1	23,2	27,5	100,0	
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b>	2007	26,0	22,7	22,6	28,7	100,0	
<i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2008	25,8	22,7	22,6	28,9	100,0	
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2009	26,9	22,4	22,2	28,5	100,0	
	2010	27,2	22,2	22,6	28,0	100,0	
	2011	26,9	22,6	22,5	28,0	100,0	

Tablica 16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 16. GDP and gross value added in 2007-2011, at current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	270 132,1	282 921,9	291 058,5	332 624,2	1 176 736,7
	2008	299 147,7	310 884,3	314 741,7	350 734,6	1 275 508,3
	2009	313 058,1	325 485,6	332 478,9	373 482,5	1 344 505,1
	2010	323 206,6	344 700,0	350 607,2	398 071,5	1 416 585,3
	2011	348 537,6	368 884,7	375 355,6	430 467,4	1 523 245,3
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	240 418,0	247 080,6	252 574,8	289 368,2	1 029 441,6
	2008	263 244,4	273 116,8	274 895,2	305 296,0	1 116 552,4
	2009	283 759,1	287 940,3	290 806,9	332 324,0	1 194 830,3
	2010	287 110,2	302 664,3	306 308,4	351 568,0	1 247 650,9
	2011	308 757,7	322 767,8	326 256,4	379 721,9	1 337 503,8
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2007	59 727,9	56 801,6	60 192,4	74 394,4	251 116,3
	2008	65 894,9	61 936,5	64 499,6	76 047,6	268 378,6
	2009	73 906,3	65 818,1	66 494,3	87 204,0	293 422,7
	2010	68 377,6	68 756,8	68 748,9	94 413,1	300 296,4
	2011	81 248,0	72 313,8	73 883,0	107 298,2	334 743,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2007	10 711,1	16 364,4	20 501,3	28 675,6	76 252,4
	2008	13 535,2	20 250,2	23 192,2	28 604,8	85 582,4
	2009	16 133,2	23 377,9	25 932,4	31 181,5	96 625,0
	2010	15 299,6	24 416,4	28 213,7	33 096,3	101 026,0
	2011	16 088,6	27 847,8	30 639,2	32 958,3	107 533,9
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2007	46 880,2	45 249,3	47 249,0	49 308,8	188 687,3
	2008	52 557,4	50 015,2	51 286,7	50 309,4	204 168,7
	2009	56 292,5	54 003,1	57 153,4	57 142,5	224 591,5
	2010	60 308,1	57 684,5	61 289,9	62 867,5	242 150,0
	2011	61 758,4	60 779,3	64 060,0	64 816,5	251 414,2
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2007	11 739,1	13 713,8	16 831,8	15 777,0	58 061,7
	2008	13 102,9	14 114,6	17 641,7	16 346,2	61 205,4
	2009	13 917,0	16 167,4	18 945,2	19 007,8	68 037,4
	2010	14 254,8	16 801,3	18 954,3	18 795,9	68 806,3
	2011	15 162,2	17 307,3	21 279,3	22 245,6	75 994,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2007	2 124,0	3 006,0	3 331,0	3 295,9	11 756,9
	2008	2 249,7	3 297,3	3 922,1	3 749,9	13 219,0
	2009	2 427,7	3 520,2	4 248,5	4 063,0	14 259,4
	2010	2 594,7	3 723,4	4 288,7	4 023,7	14 630,5
	2011	2 887,5	3 801,8	4 848,7	4 906,5	16 444,5
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2007	9 084,4	10 973,4	10 005,5	11 124,6	41 187,9
	2008	10 034,0	12 126,7	11 211,8	12 777,0	46 149,5
	2009	10 740,9	12 888,7	11 690,7	13 281,3	48 601,6
	2010	10 262,5	12 826,9	11 398,1	12 959,8	47 447,3
	2011	10 745,6	12 823,9	11 630,6	13 572,5	48 772,6
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2007	12 791,4	12 746,0	14 093,3	15 156,8	54 787,5
	2008	14 431,8	14 720,0	14 604,7	15 479,3	59 235,8
	2009	11 949,3	10 683,8	12 889,7	11 403,3	46 926,1
	2010	12 196,8	12 861,4	17 352,7	12 699,1	55 110,0
	2011	14 349,5	17 340,5	16 312,9	11 102,4	59 105,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2007	15 488,5	16 082,6	15 320,4	15 541,4	62 432,9
	2008	16 617,9	17 391,7	16 642,5	17 052,4	67 704,5
	2009	16 723,7	17 345,3	16 522,4	16 771,9	67 363,3
	2010	17 445,7	18 074,4	17 216,1	17 358,1	70 094,3
	2011	17 801,6	19 208,7	18 823,6	18 838,4	74 672,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2007	16 046,3	19 141,9	15 368,5	16 646,1	67 202,8
	2008	17 461,4	21 444,3	17 725,5	19 951,2	76 582,4
	2009	20 307,0	23 577,0	19 457,4	20 910,9	84 252,3
	2010	20 623,6	24 361,5	19 930,5	21 028,8	85 944,4
	2011	20 850,1	25 647,9	21 653,8	22 731,5	90 883,3
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2007	38 766,7	31 954,2	32 346,0	37 073,4	140 140,3
	2008	41 564,2	35 612,6	37 194,7	41 125,7	155 497,2
	2009	45 075,8	37 959,3	39 450,2	45 901,7	168 387,0
	2010	48 404,3	39 600,7	40 431,7	47 491,2	175 927,9
	2011	48 926,8	40 816,9	42 286,3	50 823,3	182 853,3

Tablica 17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2007-2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 17. GDP and gross value added in 2007-2011, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	264 286,5	273 658,0	277 500,1	316 512,3	1 131 956,9
	2008	292 723,7	301 690,3	304 559,2	338 090,0	1 237 063,2
	2009	303 544,6	314 347,7	317 595,3	360 789,3	1 296 276,9
	2010	322 804,3	338 388,2	345 264,6	390 144,0	1 396 601,1
	2011	340 708,4	358 454,4	364 514,6	414 115,8	1 477 793,2
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	237 023,5	240 625,6	240 568,1	275 351,4	993 568,6
	2008	259 077,2	263 779,2	263 913,3	295 419,7	1 082 189,4
	2009	268 437,9	276 129,8	277 935,5	314 458,3	1 136 961,5
	2010	292 807,3	298 973,8	301 658,2	346 187,1	1 239 626,4
	2011	302 133,8	315 062,7	318 554,3	364 964,0	1 300 714,8
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i>	2007	61 341,7	56 435,8	59 242,0	75 298,6	252 318,1
	2008	67 121,2	62 102,9	62 036,5	74 891,8	266 152,4
	2009	64 580,3	60 032,3	64 234,5	82 832,9	271 680,0
	2010	78 269,8	69 919,0	72 148,2	94 601,2	314 938,2
	2011	80 227,3	72 894,3	74 032,6	103 160,8	330 315,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i>	2007	10 648,1	14 798,3	18 109,6	25 126,5	68 682,5
	2008	12 639,0	18 997,7	21 800,7	27 231,4	80 668,8
	2009	15 318,6	22 527,3	26 390,0	31 239,1	95 475,0
	2010	15 347,0	24 901,3	28 033,5	34 497,6	102 779,4
	2011	15 853,4	27 507,5	30 964,7	34 994,3	109 319,9
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY;</b> <b>NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	46 361,5	44 478,2	45 774,4	46 688,6	183 302,7
	2008	52 115,8	48 656,6	50 111,6	49 843,3	200 727,3
	2009	54 400,2	51 121,3	54 170,0	53 335,4	213 026,9
	2010	59 703,1	56 368,8	59 778,6	61 508,0	237 358,5
	2011	58 981,1	57 097,5	60 836,4	60 879,3	237 794,3
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	11 101,9	13 462,8	15 755,9	14 938,5	55 259,1
	2008	12 430,3	13 911,4	16 077,5	14 798,4	57 217,6
	2009	11 885,1	14 062,2	16 447,3	16 516,3	58 910,9
	2010	13 716,6	17 022,9	19 085,2	18 798,8	68 623,5
	2011	15 897,6	18 488,5	21 242,8	21 520,8	77 149,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM</b> <b>I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	2 026,8	2 877,2	3 200,5	3 080,5	11 185,0
	2008	2 133,1	3 074,9	3 550,6	3 360,2	12 118,8
	2009	2 350,3	3 272,8	4 015,0	3 765,1	13 403,2
	2010	2 514,1	3 531,8	4 070,6	3 834,5	13 951,0
	2011	2 827,8	3 819,9	4 667,1	4 493,9	15 808,7
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	9 127,2	10 995,0	9 829,3	10 836,3	40 787,8
	2008	9 998,3	11 892,4	10 911,5	12 278,5	45 080,7
	2009	10 134,1	12 525,6	11 750,6	13 279,1	47 689,4
	2010	11 026,9	12 954,4	11 481,9	13 085,0	48 548,2
	2011	10 888,4	12 911,1	12 071,1	13 860,1	49 730,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	12 029,5	13 996,0	13 849,4	15 585,9	55 460,8
	2008	14 563,7	14 083,3	16 676,7	17 876,7	63 200,4
	2009	12 966,5	11 609,5	8 939,2	9 440,2	42 955,4
	2010	11 224,1	12 119,5	14 729,2	11 457,2	49 530,0
	2011	14 382,3	17 359,0	15 848,4	9 566,3	57 156,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA</b> <b>Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	14 383,4	14 932,0	14 145,8	14 306,0	57 767,2
	2008	15 733,3	16 139,8	15 104,1	14 835,9	61 813,1
	2009	17 296,9	18 221,3	17 100,7	17 243,2	69 862,1
	2010	17 908,4	18 368,8	17 090,6	17 346,0	70 713,8
	2011	17 403,4	18 345,4	18 050,1	17 856,8	71 655,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA;</b> <b>ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	16 095,3	18 960,6	15 036,9	15 971,1	66 063,9
	2008	17 344,0	20 829,9	16 868,7	18 137,8	73 180,4
	2009	19 409,6	23 233,0	18 705,6	20 019,6	81 367,8
	2010	20 592,6	24 155,8	19 291,0	20 827,8	84 867,2
	2011	20 608,2	25 056,7	21 224,5	22 209,5	89 098,9
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA;</b> <b>OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;</b> <b>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	38 039,2	30 664,1	30 030,8	34 271,0	133 005,1
	2008	38 491,5	32 636,5	33 415,7	38 125,3	142 669,0
	2009	43 771,5	36 560,5	38 136,0	41 898,4	160 366,4
	2010	46 749,0	38 066,0	39 031,9	45 427,5	169 274,4
	2011	48 050,2	39 230,4	41 020,5	48 579,4	176 880,5



Tablica 18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2007-2011.

Table 18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2007-2011.

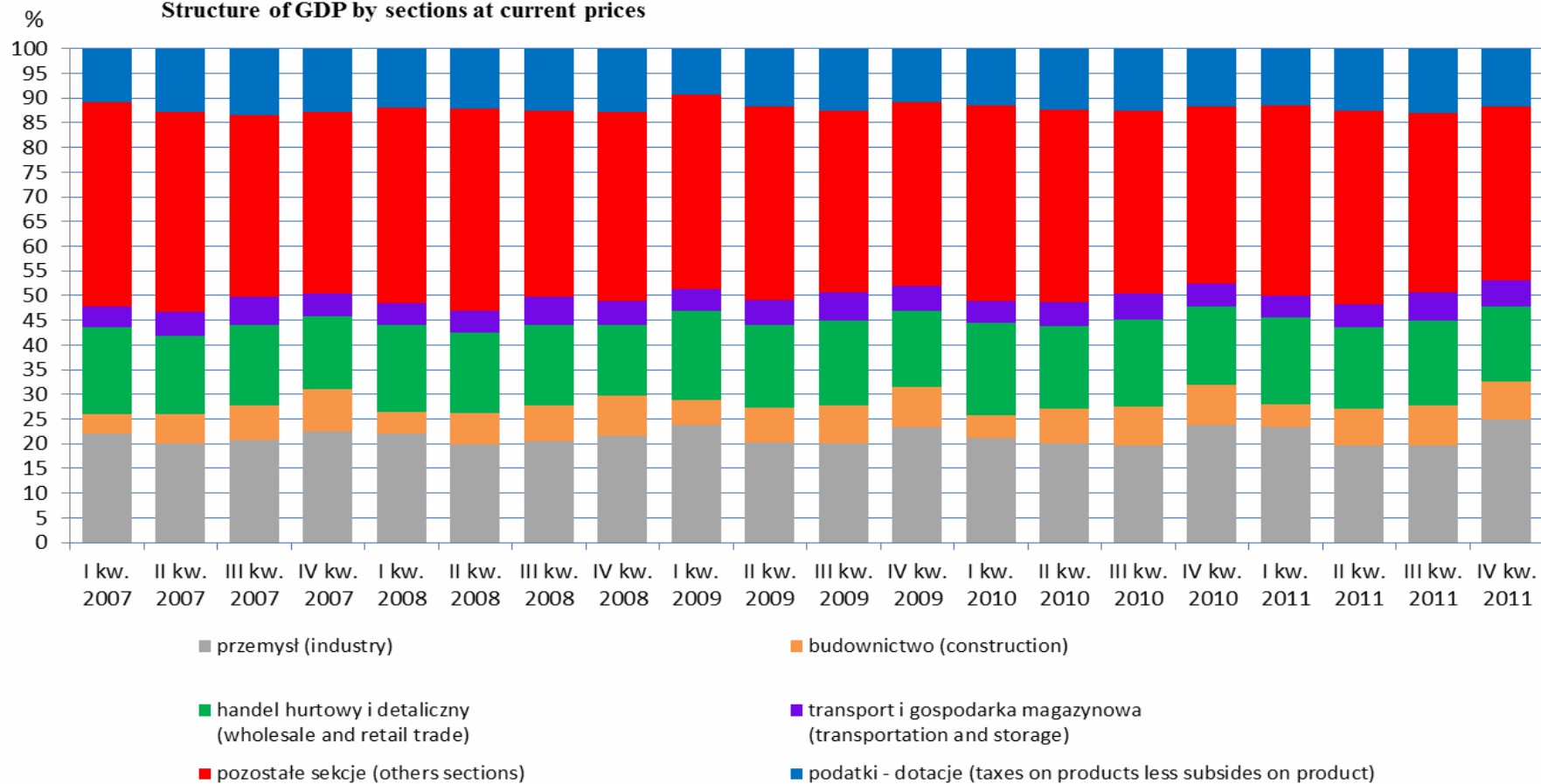
Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	107,5	106,6	106,6	106,6	106,8
	2008	106,3	106,1	105,2	103,2	105,1
	2009	100,4	101,0	101,7	103,2	101,6
	2010	102,7	103,7	104,2	104,7	103,9
	2011	104,4	104,1	104,1	104,6	104,3
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2007	107,7	106,4	106,3	106,4	106,7
	2008	105,8	106,3	105,0	103,7	105,1
	2009	100,9	101,0	101,9	103,4	101,8
	2010	102,8	103,5	104,2	104,5	103,7
	2011	104,3	104,2	104,1	104,4	104,3
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2007	111,4	108,8	109,3	110,3	110,0
	2008	109,8	108,9	105,1	101,3	106,0
	2009	96,8	98,1	101,5	107,3	101,2
	2010	109,2	108,7	107,3	104,9	107,3
	2011	110,5	107,1	110,0	111,7	110,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2007	130,1	110,6	106,7	103,7	109,4
	2008	108,8	112,2	107,2	99,5	105,8
	2009	111,6	110,2	114,1	110,4	111,6
	2010	98,8	106,0	107,4	109,6	106,4
	2011	110,8	112,7	108,4	103,7	108,2
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2007	107,6	103,6	104,4	103,4	104,7
	2008	110,0	108,0	105,3	102,5	106,4
	2009	102,7	103,1	105,8	105,8	104,3
	2010	104,7	105,0	105,3	107,7	105,7
	2011	97,7	99,0	99,1	97,0	98,2
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2007	103,9	104,1	103,8	104,9	104,2
	2008	97,9	101,9	98,1	96,5	98,5
	2009	93,9	96,6	95,9	98,1	96,3
	2010	99,5	103,3	99,7	101,0	100,9
	2011	115,3	109,8	110,4	113,6	112,1
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2007	99,7	100,7	105,3	105,2	103,0
	2008	100,3	102,1	104,3	104,6	103,1
	2009	98,6	98,5	103,7	103,3	101,4
	2010	97,2	97,2	98,7	97,9	97,8
	2011	107,9	105,9	108,6	109,4	108,1
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2007	106,6	105,8	106,6	107,0	106,5
	2008	107,0	108,0	110,1	112,5	109,5
	2009	99,1	101,0	106,1	106,6	103,3
	2010	101,3	98,3	99,8	100,4	99,9
	2011	102,1	101,5	107,0	108,4	104,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2007	119,5	135,9	128,3	136,7	130,3
	2008	112,0	108,4	117,6	122,4	115,4
	2009	87,3	79,3	61,8	61,8	72,5
	2010	80,7	110,2	120,6	116,8	105,5
	2011	120,9	135,3	91,0	73,8	103,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2007	97,5	97,5	97,4	97,9	97,6
	2008	101,3	100,2	98,6	95,9	99,0
	2009	103,0	104,2	102,9	102,6	103,2
	2010	106,2	104,8	104,1	104,8	105,0
	2011	101,2	100,5	103,3	103,9	102,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2007	111,8	109,1	111,7	113,5	111,4
	2008	106,5	107,9	109,9	111,5	108,9
	2009	105,8	105,8	106,5	107,0	106,2
	2010	100,5	101,0	100,0	101,3	100,7
	2011	101,9	101,8	104,5	106,8	103,7
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2007	102,3	105,1	103,7	100,4	102,7
	2008	99,3	101,9	103,0	103,3	101,8
	2009	105,0	102,3	102,3	102,8	103,1
	2010	102,7	99,0	99,7	100,3	100,5
	2011	98,9	98,6	101,4	103,1	100,5

Tablica 19. Struktura PKB według sekcji w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 19. Structure of GDP by sections in 2007-2011, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	89,0	87,3	86,8	87,0	87,5
	2008	88,0	87,9	87,3	87,0	87,5
	2009	90,6	88,5	87,5	89,0	88,9
w tym: (of which)	2010	88,8	87,8	87,4	88,3	88,1
	2011	88,6	87,5	86,9	88,2	87,8
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i>	2007	22,1	20,1	20,8	22,4	21,4
	2008	22,0	19,8	20,4	21,6	21,0
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	23,7	20,2	20,0	23,3	21,8
	2010	21,1	19,9	19,6	23,7	21,2
	2011	23,3	19,6	19,7	24,9	22,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i>	2007	4,0	5,8	7,0	8,6	6,5
	2008	4,5	6,5	7,4	8,2	6,7
sekcja F (section F)	2009	5,2	7,2	7,8	8,3	7,2
	2010	4,7	7,1	8,1	8,3	7,1
	2011	4,6	7,5	8,1	7,6	7,0
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	17,4	16,0	16,2	14,8	16,0
	2008	17,6	16,1	16,3	14,3	16,0
	2009	18,0	16,6	17,2	15,3	16,7
	2010	18,7	16,7	17,5	15,8	17,1
sekcja G (section G)	2011	17,7	16,5	17,1	15,1	16,5
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	4,3	4,8	5,8	4,7	4,9
	2008	4,4	4,5	5,6	4,7	4,8
sekcja H (section H)	2009	4,4	5,0	5,7	5,1	5,1
	2010	4,4	4,9	5,4	4,7	4,9
	2011	4,4	4,7	5,7	5,2	5,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	0,8	1,1	1,1	1,0	1,0
	2008	0,8	1,1	1,2	1,1	1,0
	2009	0,8	1,1	1,3	1,1	1,1
	2010	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
sekcja I (section I)	2011	0,8	1,0	1,3	1,1	1,1
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	3,4	3,9	3,4	3,3	3,5
	2008	3,4	3,9	3,6	3,6	3,6
sekcja J (section J)	2009	3,4	4,0	3,5	3,6	3,6
	2010	3,2	3,7	3,3	3,2	3,4
	2011	3,1	3,5	3,1	3,1	3,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	4,7	4,5	4,8	4,6	4,7
	2008	4,8	4,7	4,6	4,4	4,6
sekcja K (section K)	2009	3,8	3,3	3,9	3,1	3,5
	2010	3,8	3,7	5,0	3,2	3,9
	2011	4,1	4,7	4,3	2,6	3,9
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	5,7	5,7	5,3	4,7	5,3
	2008	5,6	5,6	5,3	4,9	5,3
	2009	5,3	5,3	5,0	4,5	5,0
sekcja L (section L)	2010	5,4	5,2	4,9	4,4	4,9
	2011	5,1	5,2	5,0	4,4	4,9
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	6,0	6,8	5,3	5,0	5,7
	2008	5,8	6,9	5,6	5,7	6,0
	2009	6,5	7,2	5,8	5,6	6,3
	2010	6,4	7,1	5,7	5,3	6,1
sekcje M, N (sections M, N)	2011	6,0	7,0	5,8	5,3	6,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	14,3	11,2	11,0	11,1	11,9
	2008	13,9	11,5	11,9	11,7	12,2
	2009	14,4	11,7	11,8	12,3	12,5
	2010	15,0	11,5	11,5	11,9	12,4
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2011	14,1	11,1	11,2	11,8	12,0

**WYKRES 1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących**  
**Structure of GDP by sections at current prices**



Tablica 20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2007-2011, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	23,0	24,0	24,7	28,3	100,0
	2008	23,5	24,4	24,6	27,5	100,0
	2009	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0
	2010	22,8	24,3	24,8	28,1	100,0
	2011	22,9	24,2	24,6	28,3	100,0
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	23,4	24,0	24,5	28,1	100,0
	2008	23,6	24,5	24,6	27,3	100,0
	2009	23,7	24,2	24,3	27,8	100,0
	2010	22,9	24,3	24,6	28,2	100,0
	2011	23,1	24,1	24,4	28,4	100,0
w tym: (of which)						
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2007	23,8	22,6	24,0	29,6	100,0
	2008	24,6	23,1	24,0	28,3	100,0
	2009	25,2	22,4	22,7	29,7	100,0
	2010	22,8	22,9	22,9	31,4	100,0
	2011	24,2	21,6	22,1	32,1	100,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2007	14,0	21,5	26,9	37,6	100,0
	2008	15,8	23,7	27,1	33,4	100,0
	2009	16,7	24,2	26,8	32,3	100,0
	2010	15,1	24,2	27,9	32,8	100,0
	2011	15,0	25,9	28,5	30,6	100,0
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2007	24,9	24,0	25,0	26,1	100,0
	2008	25,8	24,5	25,1	24,6	100,0
	2009	25,2	24,0	25,4	25,4	100,0
	2010	24,9	23,8	25,3	26,0	100,0
	2011	24,5	24,2	25,5	25,8	100,0
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2007	20,2	23,6	29,0	27,2	100,0
	2008	21,4	23,1	28,8	26,7	100,0
	2009	20,5	23,8	27,8	27,9	100,0
	2010	20,8	24,4	27,5	27,3	100,0
	2011	19,9	22,8	28,0	29,3	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2007	18,1	25,6	28,3	28,0	100,0
	2008	17,0	24,9	29,7	28,4	100,0
	2009	17,0	24,7	29,8	28,5	100,0
	2010	17,8	25,4	29,3	27,5	100,0
	2011	17,6	23,1	29,5	29,8	100,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2007	22,1	26,6	24,3	27,0	100,0
	2008	21,7	26,3	24,3	27,7	100,0
	2009	22,1	26,5	24,1	27,3	100,0
	2010	21,7	27,0	24,0	27,3	100,0
	2011	22,1	26,3	23,8	27,8	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2007	23,3	23,3	25,7	27,7	100,0
	2008	24,4	24,8	24,7	26,1	100,0
	2009	25,4	22,8	27,5	24,3	100,0
	2010	22,2	23,3	31,5	23,0	100,0
	2011	24,3	29,3	27,6	18,8	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2007	24,8	25,8	24,5	24,9	100,0
	2008	24,5	25,7	24,6	25,2	100,0
	2009	24,9	25,7	24,5	24,9	100,0
	2010	24,8	25,8	24,6	24,8	100,0
	2011	23,9	25,7	25,2	25,2	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2007	23,8	28,5	22,9	24,8	100,0
	2008	22,8	28,0	23,1	26,1	100,0
	2009	24,1	28,0	23,1	24,8	100,0
	2010	24,0	28,3	23,2	24,5	100,0
	2011	23,0	28,2	23,8	25,0	100,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2007	27,6	22,8	23,1	26,5	100,0
	2008	26,8	22,9	23,9	26,4	100,0
	2009	26,8	22,5	23,4	27,3	100,0
	2010	27,5	22,5	23,0	27,0	100,0
	2011	26,8	22,3	23,1	27,8	100,0

Tablica 21. Struktura PKB według sekcji w latach 2007-2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 21. Structure of GDP by sections in 2007-2011, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	89,7	87,9	86,7	87,0	87,8
	2008	88,5	87,4	86,7	87,4	87,5
	2009	88,4	87,8	87,5	87,2	87,7
w tym: (of which)	2010	90,7	88,4	87,4	88,7	88,8
	2011	88,7	87,9	87,4	88,1	88,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i>	2007	23,1	20,6	21,3	23,8	22,3
	2008	23,0	20,7	20,4	22,1	21,6
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	21,4	19,1	20,2	23,0	20,9
	2010	24,3	20,7	21,0	24,3	22,6
	2011	23,6	20,3	20,4	24,9	22,3
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i>	2007	4,0	5,4	6,5	7,9	6,1
	2008	4,3	6,3	7,2	8,1	6,5
sekcja F (section F)	2009	5,0	7,2	8,3	8,7	7,4
	2010	4,8	7,4	8,1	8,8	7,4
	2011	4,7	7,7	8,5	8,5	7,4
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	17,5	16,3	16,5	14,8	16,2
	2008	17,8	16,1	16,5	14,7	16,2
	2009	17,9	16,3	17,1	14,8	16,4
	2010	18,5	16,7	17,3	15,8	17,0
sekcja G (section G)	2011	17,3	15,9	16,7	14,7	16,1
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	4,2	4,9	5,7	4,7	4,9
	2008	4,2	4,6	5,3	4,4	4,6
sekcja H (section H)	2009	3,9	4,5	5,2	4,6	4,5
	2010	4,2	5,0	5,5	4,8	4,9
	2011	4,7	5,2	5,8	5,2	5,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
	2008	0,7	1,0	1,2	1,0	1,0
	2009	0,8	1,0	1,3	1,0	1,0
sekcja I (section I)	2010	0,8	1,0	1,2	1,0	1,0
	2011	0,8	1,1	1,3	1,1	1,1
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	3,5	4,0	3,5	3,4	3,6
	2008	3,4	3,9	3,6	3,6	3,6
sekcja J (section J)	2009	3,3	4,0	3,7	3,7	3,7
	2010	3,4	3,8	3,3	3,4	3,5
	2011	3,2	3,6	3,3	3,3	3,4
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	4,6	5,1	5,0	4,9	4,9
	2008	5,0	4,7	5,5	5,3	5,1
sekcja K (section K)	2009	4,3	3,7	2,8	2,6	3,3
	2010	3,5	3,6	4,3	2,9	3,5
	2011	4,2	4,8	4,3	2,3	3,9
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	5,4	5,5	5,1	4,5	5,1
	2008	5,4	5,3	5,0	4,4	5,0
	2009	5,7	5,8	5,4	4,8	5,4
sekcja L (section L)	2010	5,5	5,4	5,0	4,4	5,1
	2011	5,1	5,1	5,0	4,3	4,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	6,1	6,9	5,4	5,0	5,8
	2008	5,9	6,9	5,5	5,4	6,0
	2009	6,4	7,4	5,9	5,5	6,3
	2010	6,3	7,2	5,6	5,3	6,1
sekcje M, N (sections M, N)	2011	6,1	7,0	5,9	5,3	6,1
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	14,4	11,2	10,8	10,8	11,8
	2008	13,1	10,9	11,0	11,3	11,6
	2009	14,4	11,6	12,0	11,6	12,4
	2010	14,5	11,2	11,2	11,6	12,1
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2011	14,1	11,0	11,2	11,7	11,9

Tablica 22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2007-2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2007-2011, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	23,3	24,2	24,5	28,0	100,0
	2008	23,7	24,4	24,6	27,3	100,0
	2009	23,4	24,3	24,5	27,8	100,0
	2010	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0
	2011	23,0	24,3	24,7	28,0	100,0
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	23,9	24,2	24,2	27,7	100,0
	2008	23,9	24,4	24,4	27,3	100,0
	2009	23,6	24,3	24,4	27,7	100,0
w tym: (of which)	2010	23,7	24,1	24,3	27,9	100,0
	2011	23,2	24,2	24,5	28,1	100,0
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i>	2007	24,3	22,4	23,5	29,8	100,0
	2008	25,3	23,3	23,3	28,1	100,0
sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2009	23,8	22,1	23,6	30,5	100,0
	2010	24,9	22,2	22,9	30,0	100,0
	2011	24,3	22,1	22,4	31,2	100,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i>	2007	15,5	21,5	26,4	36,6	100,0
	2008	15,6	23,6	27,0	33,8	100,0
sekcja F (section F)	2009	16,1	23,6	27,6	32,7	100,0
	2010	14,9	24,2	27,3	33,6	100,0
	2011	14,5	25,2	28,3	32,0	100,0
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i>	2007	25,2	24,3	25,0	25,5	100,0
	2008	26,0	24,2	25,0	24,8	100,0
	2009	25,6	24,0	25,4	25,0	100,0
	2010	25,2	23,7	25,2	25,9	100,0
sekcja G (section G)	2011	24,8	24,0	25,6	25,6	100,0
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i>	2007	20,1	24,4	28,5	27,0	100,0
	2008	21,7	24,3	28,1	25,9	100,0
sekcja H (section H)	2009	20,2	23,9	27,9	28,0	100,0
	2010	20,0	24,8	27,8	27,4	100,0
	2011	20,6	24,0	27,5	27,9	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	18,2	25,7	28,6	27,5	100,0
	2008	17,6	25,4	29,3	27,7	100,0
	2009	17,5	24,4	30,0	28,1	100,0
	2010	18,0	25,3	29,2	27,5	100,0
sekcja I (section I)	2011	17,9	24,2	29,5	28,4	100,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i>	2007	22,3	27,0	24,1	26,6	100,0
	2008	22,2	26,4	24,2	27,2	100,0
sekcja J (section J)	2009	21,3	26,3	24,6	27,8	100,0
	2010	22,6	26,7	23,7	27,0	100,0
	2011	21,8	26,0	24,3	27,9	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i>	2007	21,7	25,2	25,0	28,1	100,0
	2008	23,0	22,3	26,4	28,3	100,0
sekcja K (section K)	2009	30,2	27,0	20,8	22,0	100,0
	2010	22,7	24,5	29,7	23,1	100,0
	2011	25,2	30,4	27,7	16,7	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i>	2007	24,9	25,8	24,5	24,8	100,0
	2008	25,5	26,1	24,4	24,0	100,0
	2009	24,7	26,1	24,5	24,7	100,0
	2010	25,3	26,0	24,2	24,5	100,0
sekcja L (section L)	2011	24,3	25,6	25,2	24,9	100,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i>	2007	24,3	28,7	22,8	24,2	100,0
	2008	23,6	28,5	23,1	24,8	100,0
	2009	23,8	28,6	23,0	24,6	100,0
	2010	24,3	28,5	22,7	24,5	100,0
sekcje M, N (sections M, N)	2011	23,2	28,1	23,8	24,9	100,0
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i>	2007	28,5	23,1	22,6	25,8	100,0
	2008	27,0	22,9	23,4	26,7	100,0
	2009	27,3	22,8	23,8	26,1	100,0
	2010	27,6	22,5	23,1	26,8	100,0
sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2011	27,1	22,2	23,2	27,5	100,0

Tablica 23. Rozdysponowanie PKB w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 23. Distribution of GDP in 2007-2011, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	270 132,1	282 921,9	291 058,5	332 624,2	1 176 736,7
	2008	299 147,7	310 884,3	314 741,7	350 734,6	1 275 508,3
	2009	313 058,1	325 485,6	332 478,9	373 482,5	1 344 505,1
	w tym: (of which) 2010	323 206,6	344 700,0	350 607,2	398 071,5	1 416 585,3
	2011	348 537,6	368 884,7	375 355,6	430 467,4	1 523 245,3
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	175 765,5	174 791,0	176 216,7	174 783,1	701 556,3
	2008	195 669,5	192 868,7	194 676,4	190 607,5	773 822,1
	2009	206 491,4	199 539,8	205 694,5	198 011,1	809 736,8
	2010	216 332,2	211 099,5	217 714,9	211 037,6	856 184,2
	2011	233 380,5	228 598,1	232 891,0	225 637,2	920 506,8
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	51 906,0	54 205,0	51 895,0	53 021,5	211 027,5
	2008	56 785,0	57 857,0	56 932,0	64 605,0	236 179,0
	2009	61 967,7	60 694,4	58 690,8	67 539,1	248 892,0
	2010	63 943,0	64 699,0	64 953,0	74 832,0	268 427,0
	2011	66 839,0	65 811,0	63 906,0	78 202,0	274 758,0
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2007	38 501,1	53 322,6	60 030,7	101 874,1	253 728,5
	2008	45 771,8	63 849,7	65 386,9	108 897,6	283 906,0
	2009	46 569,4	63 505,8	66 033,5	108 540,2	284 648,9
	2010	40 031,9	62 237,3	67 223,3	111 827,8	281 320,3
	2011	42 613,3	67 352,9	74 030,3	125 746,3	309 742,8
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2007	7 744,3	7 169,2	8 595,7	10 220,1	33 729,3
	2008	8 835,4	6 318,2	7 620,2	-2 045,6	20 728,2
	2009	-4 756,8	-2 707,7	-665,6	-3 143,0	-11 273,1
	2010	1 512,7	4 044,9	3 589,5	6 776,4	15 923,5
	2011	4 899,3	8 499,1	4 871,4	4 989,3	23 259,1
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	114 017,9	116 988,8	121 914,2	126 685,2	479 606,1
	2008	126 584,3	129 523,0	127 824,9	124 955,3	508 887,5
	2009	128 726,5	132 114,8	132 451,1	136 986,0	530 278,4
	2010	134 656,2	151 861,8	154 070,9	157 780,7	598 369,6
	2011	158 738,1	168 662,6	175 954,9	185 383,8	688 739,4
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	120 370,2	126 295,6	130 338,5	136 421,4	513 425,7
	2008	137 312,8	142 501,0	140 710,3	138 997,4	559 521,5
	2009	128 751,8	130 677,5	132 725,8	137 114,2	529 269,3
	2010	136 143,0	152 340,9	160 034,7	166 951,7	615 470,3
	2011	160 965,5	173 320,7	179 550,2	192 429,8	706 266,2
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2007	276 484,4	292 228,7	299 482,8	342 360,4	1 210 556,3
	2008	309 876,2	323 862,3	327 627,1	364 776,7	1 326 142,3
	2009	313 083,4	324 048,3	332 753,6	373 610,7	1 343 496,0
	2010	324 693,4	345 179,1	356 571,0	407 242,5	1 433 686,0
	2011	350 765,0	373 542,8	378 950,9	437 513,4	1 540 772,1

Tablica 24. Rozdysponowanie PKB w latach 2007-2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 24. Distribution of GDP in 2007-2011, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	264 286,5	273 658,0	277 500,1	316 512,3	1 131 956,9	
	2008	292 723,7	301 690,3	304 559,2	338 090,0	1 237 063,2	
	2009	303 544,6	314 347,7	317 595,3	360 789,3	1 296 276,9	
	w tym: (of which)	2010	322 804,3	338 388,2	345 264,6	390 144,0	1 396 601,1
	2011	340 708,4	358 454,4	364 514,6	414 115,8	1 477 793,2	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	173 326,0	170 664,8	172 377,6	168 542,5	684 910,9	
	2008	188 507,3	184 707,5	185 507,2	183 162,5	741 884,5	
	2009	203 943,1	194 563,7	198 148,8	193 180,5	789 836,1	
	2010	213 945,7	205 501,6	212 170,5	203 683,8	835 301,6	
	2011	225 515,0	217 924,3	222 866,6	211 681,9	877 987,8	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	49 490,4	51 975,9	48 787,2	50 533,8	200 787,3	
	2008	55 186,2	56 888,4	55 040,7	59 471,1	226 586,4	
	2009	60 834,0	58 632,0	56 989,5	64 796,6	241 252,1	
	2010	63 257,2	62 340,2	62 464,6	71 154,0	259 216,0	
	2011	65 213,4	63 528,5	61 423,2	73 771,5	263 936,6	
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2007	37 831,0	51 810,7	57 914,2	97 312,7	244 868,6	
	2008	45 534,0	61 923,6	63 996,4	106 621,4	278 075,4	
	2009	45 288,6	62 006,6	64 918,2	108 211,8	280 425,2	
	2010	41 205,4	62 809,9	67 470,0	111 976,0	283 461,3	
	2011	43 196,8	67 063,1	73 013,9	123 297,5	306 571,3	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2007	7 390,5	6 956,0	8 316,8	9 630,1	32 293,4	
	2008	8 916,7	5 895,5	8 436,0	-2 500,7	20 747,5	
	2009	-4 508,9	-2 746,9	-636,0	-2 949,3	-10 841,1	
	2010	1 529,5	3 955,2	3 455,2	6 447,1	15 387,0	
	2011	4 701,6	7 966,4	4 585,1	4 606,4	21 859,5	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	111 309,8	114 392,7	116 626,8	124 450,2	466 779,5	
	2008	127 069,9	131 097,2	130 954,1	124 301,1	513 422,3	
	2009	110 573,2	116 165,8	121 032,1	126 480,3	474 251,4	
	2010	137 233,2	152 141,6	149 587,4	155 415,4	594 377,6	
	2011	153 677,4	162 329,6	163 964,5	164 572,7	644 544,2	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	117 599,2	124 825,0	129 204,0	136 329,4	507 957,6	
	2008	135 219,1	141 711,8	142 257,2	135 501,1	554 689,2	
	2009	115 355,2	117 243,9	125 806,7	131 548,4	489 954,2	
	2010	137 225,1	151 395,6	152 896,2	161 206,0	602 722,9	
	2011	154 537,9	163 500,0	164 465,0	166 601,9	649 104,8	
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2007	270 575,9	284 090,3	290 077,3	328 391,5	1 173 135,0	
	2008	300 872,9	312 304,9	315 862,3	349 290,0	1 278 330,1	
	2009	308 326,6	315 425,8	322 369,9	365 857,4	1 311 979,7	
	2010	322 796,2	337 642,2	348 573,4	395 934,6	1 404 946,4	
	2011	341 568,9	359 624,8	365 015,1	416 145,0	1 482 353,8	



Tablica 25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2007-2011.

Table 25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2007-2011.

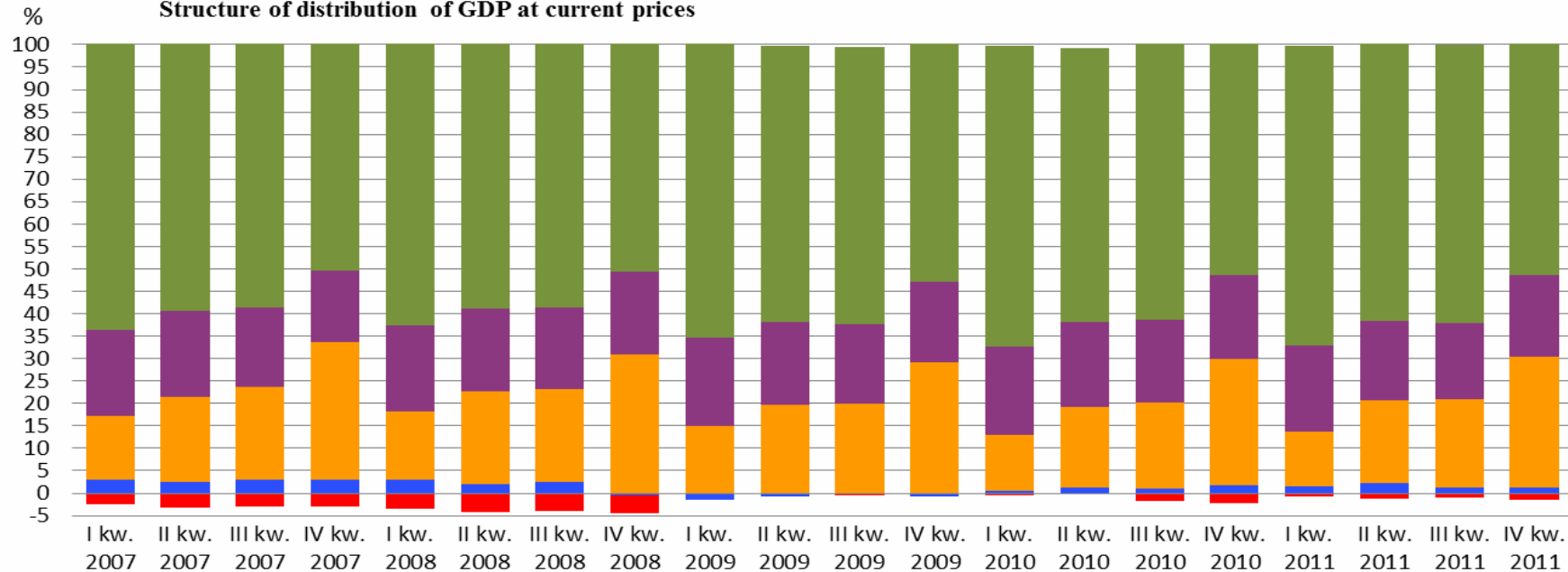
Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	107,5	106,6	106,6	106,6	106,8
	2008	106,3	106,1	105,2	103,2	105,1
	2009	100,4	101,0	101,7	103,2	101,6
	w tym: (of which) 2010	102,7	103,7	104,2	104,7	103,9
	2011	104,4	104,1	104,1	104,6	104,3
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	106,7	104,8	104,7	103,5	104,9
	2008	106,0	106,0	105,6	105,4	105,7
	2009	103,0	101,2	102,3	101,7	102,1
	2010	102,2	103,2	103,4	103,7	103,2
	2011	103,2	103,1	102,5	101,4	102,5
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	104,0	104,2	103,6	102,8	103,7
	2008	105,2	105,0	106,0	113,4	107,4
	2009	105,8	101,4	100,5	101,1	102,1
	2010	100,8	102,9	106,7	106,2	104,1
	2011	101,0	98,1	94,6	99,4	98,3
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2007	123,8	119,0	116,6	115,1	117,6
	2008	117,1	115,2	105,6	106,1	109,6
	2009	98,6	96,3	98,1	100,8	98,8
	2010	89,7	99,9	102,0	102,2	99,6
	2011	107,3	107,5	109,0	110,4	109,0
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2007	160,8	488,4	264,3	175,0	220,1
	2008	112,8	76,2	90,5	-28,5	61,5
	2009	-47,6	-43,7	-9,1	145,6	-52,3
	2010	-31,7	-144,7	-572,9	-207,7	-136,5
	2011	278,9	193,1	140,5	67,3	137,3
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	111,2	108,0	109,0	108,4	109,1
	2008	111,3	111,7	109,5	96,8	107,1
	2009	88,2	89,2	93,4	102,2	93,2
	2010	111,3	117,0	110,7	109,6	112,1
	2011	111,2	105,9	108,9	105,3	107,7
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	115,5	114,1	113,9	111,6	113,7
	2008	114,1	112,6	109,2	97,6	108,0
	2009	84,3	82,1	87,6	96,6	87,6
	2010	109,7	119,8	112,3	113,8	113,9
	2011	110,5	105,8	105,3	101,1	105,5
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2007	109,3	109,1	108,7	107,9	108,7
	2008	107,6	106,7	105,2	103,4	105,6
	2009	98,2	97,4	98,7	101,1	98,9
	2010	102,1	104,6	104,9	106,3	104,6
	2011	104,2	104,0	102,6	102,9	103,4

Tablica 26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 26. Structure of distribution of GDP in 2007-2011, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	w tym: (of which) 2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	65,1	61,8	60,6	52,6	59,6
	2008	65,4	62,0	62,0	54,4	60,7
	2009	66,0	61,4	61,9	53,0	60,2
	2010	66,9	61,2	62,1	53,0	60,4
	2011	67,0	62,0	62,0	52,4	60,4
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	19,2	19,2	17,8	15,9	17,9
	2008	19,0	18,6	18,1	18,4	18,5
	2009	19,8	18,6	17,7	18,1	18,5
	2010	19,8	18,8	18,5	18,8	19,0
	2011	19,2	17,8	17,0	18,1	18,1
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2007	14,3	18,9	20,6	30,6	21,6
	2008	15,3	20,6	20,8	31,0	22,3
	2009	14,9	19,6	19,9	29,1	21,2
	2010	12,4	18,0	19,2	28,1	19,9
	2011	12,2	18,3	19,7	29,2	20,3
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2007	2,9	2,5	3,0	3,1	2,9
	2008	3,0	2,0	2,4	-0,6	1,6
	2009	-1,5	-0,8	-0,2	-0,8	-0,8
	2010	0,5	1,2	1,0	1,7	1,1
	2011	1,4	2,3	1,3	1,2	1,5
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	42,2	41,3	41,9	38,1	40,8
	2008	42,3	41,6	40,6	35,6	39,9
	2009	41,1	40,5	39,8	36,7	39,4
	2010	41,7	44,1	43,9	39,6	42,2
	2011	45,6	45,7	46,9	43,1	45,2
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	44,6	44,6	44,8	41,0	43,7
	2008	45,9	45,8	44,7	39,6	44,0
	2009	41,1	40,1	39,9	36,7	39,4
	2010	42,2	44,2	45,6	41,9	43,4
	2011	46,2	47,0	47,8	44,7	46,3
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2007	102,4	103,3	102,9	102,9	102,9
	2008	103,6	104,2	104,1	104,0	104,0
	2009	100,0	99,6	100,1	100,0	99,9
	2010	100,5	100,1	101,7	102,3	101,2
	2011	100,6	101,3	100,9	101,6	101,1

**WYKRES 2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących**  
**Structure of distribution of GDP at current prices**



■ przyrost rzeczowych środków obrotowych  
 (changes in inventories)

■ spożycie publiczne  
 (public consumption expenditure)

■ eksport netto  
 (net exports)

■ nakłady brutto na środki trwałe  
 (gross fixed capital formation)

■ spożycie indywidualne  
 (individual consumption expenditure)

Tablica 27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2007-2011, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	23,0	24,0	24,7	28,3	100,0	
	2008	23,5	24,4	24,6	27,5	100,0	
	2009	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0	
	w tym: (of which)	2010	22,8	24,3	24,8	28,1	100,0
	2011	22,9	24,2	24,6	28,3	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	25,1	24,9	25,1	24,9	100,0	
	2008	25,3	24,9	25,2	24,6	100,0	
	2009	25,5	24,6	25,4	24,5	100,0	
	2010	25,3	24,7	25,4	24,6	100,0	
	2011	25,4	24,8	25,3	24,5	100,0	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	24,6	25,7	24,6	25,1	100,0	
	2008	24,0	24,5	24,1	27,4	100,0	
	2009	24,9	24,4	23,6	27,1	100,0	
	2010	23,8	24,1	24,2	27,9	100,0	
	2011	24,2	24,0	23,3	28,5	100,0	
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2007	15,2	21,0	23,7	40,1	100,0	
	2008	16,1	22,5	23,0	38,4	100,0	
	2009	16,4	22,3	23,2	38,1	100,0	
	2010	14,2	22,1	23,9	39,8	100,0	
	2011	13,8	21,7	23,9	40,6	100,0	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2007	23,0	21,2	25,5	30,3	100,0	
	2008	42,6	30,5	36,8	-9,9	100,0	
	2009	42,2	24,0	5,9	27,9	100,0	
	2010	9,5	25,4	22,5	42,6	100,0	
	2011	21,1	36,5	20,9	21,5	100,0	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	23,8	24,4	25,4	26,4	100,0	
	2008	24,8	25,5	25,1	24,6	100,0	
	2009	24,3	24,9	25,0	25,8	100,0	
	2010	22,5	25,4	25,7	26,4	100,0	
	2011	23,1	24,5	25,5	26,9	100,0	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	23,4	24,6	25,4	26,6	100,0	
	2008	24,5	25,5	25,2	24,8	100,0	
	2009	24,3	24,7	25,1	25,9	100,0	
	2010	22,1	24,8	26,0	27,1	100,0	
	2011	22,9	24,5	25,4	27,2	100,0	
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2007	22,8	24,2	24,7	28,3	100,0	
	2008	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0	
	2009	23,3	24,1	24,8	27,8	100,0	
	2010	22,6	24,1	24,9	28,4	100,0	
	2011	22,8	24,2	24,6	28,4	100,0	

Tablica 28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2007-2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 28. Structure of distribution of GDP in 2007-2011, at annual average prices of previous year.

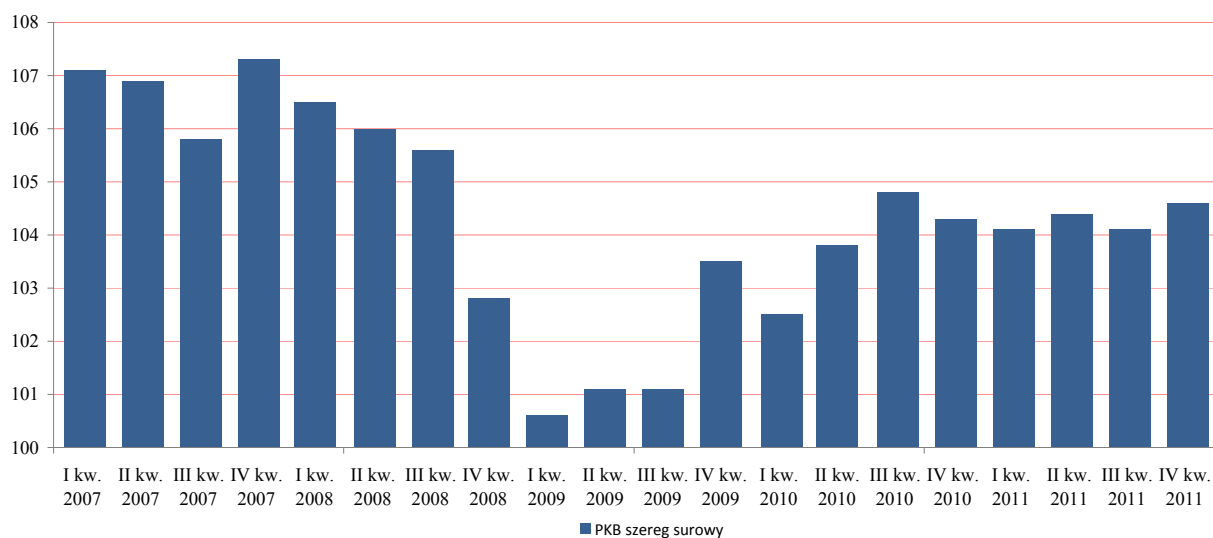
Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	w tym: (of which) 2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	65,6	62,4	62,1	53,3	60,5
	2008	64,4	61,2	60,9	54,3	60,0
	2009	67,2	61,9	62,4	53,5	60,8
	2010	66,3	60,7	61,5	52,2	59,8
	2011	66,2	60,8	61,1	51,1	59,4
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	18,8	19,0	17,6	16,0	17,7
	2008	19,0	18,9	18,1	17,6	18,3
	2009	20,0	18,6	17,9	18,0	18,6
	2010	19,6	18,4	18,1	18,2	18,6
	2011	19,1	17,7	16,9	17,8	17,9
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2007	14,3	18,9	20,9	30,8	21,6
	2008	15,6	20,5	21,0	31,6	22,5
	2009	14,9	19,7	20,4	30,0	21,6
	2010	12,8	18,6	19,5	28,7	20,3
	2011	12,7	18,7	20,0	29,8	20,7
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2007	2,8	2,6	3,0	3,0	2,9
	2008	3,0	2,1	2,8	-0,7	1,7
	2009	-1,5	-0,9	-0,2	-0,8	-0,8
	2010	0,5	1,2	1,0	1,7	1,1
	2011	1,4	2,2	1,3	1,1	1,5
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	42,1	41,8	42,0	39,3	41,3
	2008	43,4	43,5	43,0	36,8	41,6
	2009	36,4	37,0	38,1	35,1	36,6
	2010	42,5	45,0	43,3	39,8	42,6
	2011	45,1	45,3	45,0	39,7	43,6
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	44,5	45,6	46,5	43,1	44,9
	2008	46,2	47,0	46,6	40,1	44,8
	2009	38,0	37,3	39,6	36,5	37,8
	2010	42,5	44,7	44,3	41,3	43,2
	2011	45,4	45,6	45,1	40,2	43,9
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2007	102,4	103,8	104,5	103,8	103,6
	2008	102,8	103,5	103,7	103,3	103,3
	2009	101,6	100,3	101,5	101,4	101,2
	2010	100,0	99,8	101,0	101,5	100,6
	2011	100,3	100,3	100,1	100,5	100,3

Tablica 29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2007-2011, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

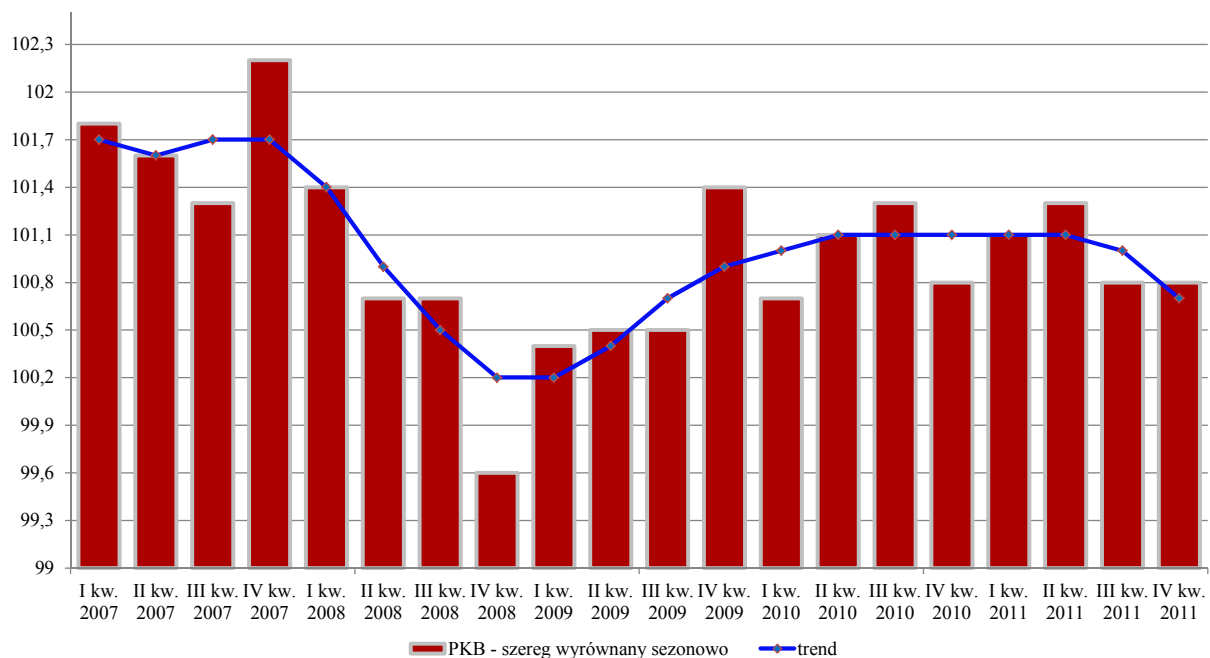
Table 29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2007-2011, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	23,3	24,2	24,5	28,0	100,0	
	2008	23,7	24,4	24,6	27,3	100,0	
	2009	23,4	24,3	24,5	27,8	100,0	
	w tym: (of which)	2010	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0
	2011	23,0	24,3	24,7	28,0	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	25,3	24,9	25,2	24,6	100,0	
	2008	25,4	24,9	25,0	24,7	100,0	
	2009	25,8	24,6	25,1	24,5	100,0	
	2010	25,6	24,6	25,4	24,4	100,0	
	2011	25,7	24,8	25,4	24,1	100,0	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	24,6	25,9	24,3	25,2	100,0	
	2008	24,4	25,1	24,3	26,2	100,0	
	2009	25,2	24,3	23,6	26,9	100,0	
	2010	24,5	24,0	24,1	27,4	100,0	
	2011	24,6	24,1	23,3	28,0	100,0	
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2007	15,4	21,2	23,7	39,7	100,0	
	2008	16,4	22,3	23,0	38,3	100,0	
	2009	16,2	22,1	23,1	38,6	100,0	
	2010	14,5	22,2	23,8	39,5	100,0	
	2011	14,1	21,9	23,8	40,2	100,0	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2007	22,9	21,5	25,8	29,8	100,0	
	2008	43,0	28,4	40,7	-12,1	100,0	
	2009	41,6	25,3	5,9	27,2	100,0	
	2010	9,9	25,7	22,5	41,9	100,0	
	2011	21,5	36,4	21,0	21,1	100,0	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	23,8	24,5	25,0	26,7	100,0	
	2008	24,7	25,5	25,5	24,3	100,0	
	2009	23,3	24,5	25,5	26,7	100,0	
	2010	23,1	25,6	25,2	26,1	100,0	
	2011	23,9	25,2	25,4	25,5	100,0	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2007	23,2	24,6	25,4	26,8	100,0	
	2008	24,5	25,5	25,6	24,4	100,0	
	2009	23,5	24,0	25,7	26,8	100,0	
	2010	22,8	25,1	25,4	26,7	100,0	
	2011	23,8	25,2	25,3	25,7	100,0	
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2007	23,1	24,2	24,7	28,0	100,0	
	2008	23,5	24,4	24,7	27,4	100,0	
	2009	23,5	24,0	24,6	27,9	100,0	
	2010	23,0	24,0	24,8	28,2	100,0	
	2011	23,0	24,3	24,6	28,1	100,0	

**WYKRES 3. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2005  
przy podstawie analogiczny kwartał roku poprzedniego = 100  
Real growth of GDP at constant prices of 2005 corresponding period of previous year = 100**



**WYKRES 4. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2005  
przy podstawie kwartał poprzedni = 100  
Real growth of GDP at constant prices of 2005, previous quarter = 100**



**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny stałe przy roku odniesienia 2005**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
NON – SEASONALLY ADJUSTED DATA  
constant prices of 2005**



Tablica 30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2007-2011, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 30. GDP and gross value added in 2007-2011, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	260 423,5	269 658,1	273 444,0	311 886,0	1 115 411,6
	2008	277 468,5	285 967,8	288 687,2	320 470,6	1 172 594,1
	2009	279 053,2	288 984,6	291 970,2	331 679,1	1 191 687,1
	2010	286 114,0	299 926,6	306 021,4	345 799,8	1 237 861,8
	2011	297 722,9	313 230,0	318 525,6	361 868,9	1 291 347,4
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	233 649,6	237 200,4	237 143,7	271 431,9	979 425,6
	2008	246 489,8	250 963,4	251 091,0	281 066,6	1 029 610,8
	2009	247 535,7	254 628,6	256 293,7	289 972,6	1 048 430,6
	2010	256 930,3	262 341,3	264 696,8	303 769,6	1 087 738,0
	2011	263 409,0	274 680,7	277 724,8	318 186,1	1 134 000,6
w tym: (of which:)						
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2007	62 493,9	57 495,8	60 354,7	76 712,9	257 057,3
	2008	68 709,2	63 572,1	63 504,2	76 663,6	272 449,1
	2009	65 559,8	60 942,8	65 208,8	84 089,2	275 800,6
	2010	73 569,1	65 719,9	67 815,2	88 919,7	296 023,9
	2011	79 085,9	71 857,2	72 979,3	101 693,1	325 615,5
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2007	10 391,5	14 441,7	17 673,2	24 521,0	67 027,4
	2008	11 109,9	16 699,3	19 163,2	23 936,9	70 909,3
	2009	12 692,2	18 665,0	21 865,5	25 883,2	79 105,9
	2010	12 564,4	20 386,5	22 950,8	28 242,9	84 144,6
	2011	13 204,3	22 911,0	25 790,5	29 146,7	91 052,5
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2007	45 212,3	43 375,7	44 639,7	45 531,3	178 759,0
	2008	49 373,6	46 096,4	47 474,8	47 220,7	190 165,5
	2009	50 669,1	47 615,1	50 454,7	49 677,3	198 416,2
	2010	52 744,9	49 799,2	52 811,6	54 339,5	209 695,2
	2011	51 076,0	49 444,8	52 682,6	52 719,8	205 923,2
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2007	10 994,4	13 332,4	15 603,3	14 793,8	54 723,9
	2008	11 715,7	13 111,7	15 153,3	13 947,7	53 928,4
	2009	10 472,0	12 390,3	14 491,8	14 552,6	51 906,7
	2010	10 464,6	12 987,0	14 560,4	14 341,9	52 353,9
	2011	12 096,3	14 067,7	16 163,4	16 374,9	58 702,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2007	1 998,4	2 836,9	3 155,7	3 037,4	11 028,4
	2008	2 000,9	2 884,4	3 330,6	3 152,0	11 367,9
	2009	2 021,2	2 814,5	3 452,8	3 237,9	11 526,4
	2010	2 032,2	2 854,9	3 290,4	3 099,5	11 277,0
	2011	2 179,6	2 944,3	3 597,3	3 463,8	12 185,0
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2007	9 298,6	11 201,4	10 013,8	11 039,8	41 553,6
	2008	10 087,1	11 998,0	11 008,4	12 387,5	45 481,0
	2009	9 987,3	12 344,1	11 580,4	13 086,7	46 998,5
	2010	10 663,2	12 527,1	11 103,2	12 653,4	46 946,9
	2011	10 773,6	12 774,9	11 943,8	13 713,9	49 206,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2007	11 343,3	13 197,6	13 059,4	14 696,8	52 297,1
	2008	13 901,7	13 443,1	15 918,7	17 064,1	60 327,6
	2009	13 205,5	11 823,5	9 104,0	9 614,2	43 747,2
	2010	10 463,7	11 298,5	13 731,4	10 681,0	46 174,6
	2011	12 050,4	14 544,5	13 278,8	8 015,3	47 889,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2007	14 026,6	14 561,5	13 794,9	13 951,1	56 334,1
	2008	14 196,4	14 563,2	13 628,6	13 386,6	55 774,8
	2009	14 249,1	15 010,7	14 087,5	14 204,9	57 552,2
	2010	15 300,1	15 693,5	14 601,4	14 819,6	60 414,6
	2011	15 000,1	15 812,0	15 557,5	15 390,9	61 760,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2007	15 669,2	18 456,6	14 639,4	15 548,0	64 313,2
	2008	16 599,5	19 931,6	16 144,1	17 356,6	70 031,8
	2009	17 749,3	21 247,7	17 105,3	18 307,9	74 410,2
	2010	18 187,5	21 340,3	17 038,5	18 398,5	74 964,8
	2011	17 977,3	21 863,1	18 515,9	19 379,8	77 736,1
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2007	36 571,9	29 444,2	28 816,1	32 904,0	127 736,2
	2008	35 233,7	29 711,5	30 409,8	34 684,4	130 039,4
	2009	36 758,2	30 534,8	31 864,9	34 923,3	134 081,2
	2010	37 294,0	30 275,1	31 058,3	36 099,5	134 726,9
	2011	36 826,4	30 024,6	31 412,7	37 157,8	135 421,5

Tablica 31. Rozdysponowanie PKB w latach 2007-2011, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 31. Distribution of GDP in 2007-2011, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	260 423,5	269 658,1	273 444,0	311 886,0	1 115 411,6
	2008	277 468,5	285 967,8	288 687,2	320 470,6	1 172 594,1
	2009	279 053,2	288 984,6	291 970,2	331 679,1	1 191 687,1
	2010	286 114,0	299 926,6	306 021,4	345 799,8	1 237 861,8
	2011	297 722,9	313 230,0	318 525,6	361 868,9	1 291 347,4
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	221 880,4	221 845,8	220 385,6	218 024,9	882 136,7
	2008	235 495,8	233 637,5	232 620,0	234 294,4	936 047,7
	2009	245 176,7	234 743,4	236 500,8	238 796,8	955 217,7
	2010	249 999,0	241 785,9	247 834,8	247 711,4	987 331,1
	2011	255 148,4	247 260,7	249 711,0	250 425,3	1 002 545,4
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	171 246,0	168 616,8	170 309,0	166 519,9	676 691,7
	2008	181 826,2	178 161,1	178 932,5	176 670,9	715 590,7
	2009	188 596,0	179 922,5	183 237,8	178 643,3	730 399,6
	2010	192 983,5	185 366,8	191 382,3	183 727,1	753 459,7
	2011	198 457,8	191 777,8	196 127,2	186 284,4	772 647,2
<b>AKUMULACJA</b> <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2007	44 621,6	57 978,8	65 342,6	105 476,0	273 419,0
	2008	51 797,8	64 511,8	68 905,0	99 013,1	284 227,7
	2009	38 060,3	55 292,7	59 979,4	98 189,6	251 522,0
	2010	39 328,2	61 435,8	65 256,8	108 928,4	274 949,2
	2011	44 313,7	69 394,4	71 770,4	118 272,8	303 751,3
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2007	37 395,7	51 214,6	57 247,8	96 193,0	242 051,1
	2008	43 438,4	59 073,7	61 051,1	101 714,4	265 277,6
	2009	42 317,0	57 938,0	60 658,6	101 111,5	262 025,1
	2010	37 930,4	57 817,8	62 107,5	103 076,2	260 931,9
	2011	40 066,2	62 202,8	67 722,3	114 361,6	284 352,9
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2007	266 513,1	279 824,5	285 721,6	323 460,5	1 155 519,7
	2008	287 194,1	298 106,3	301 502,0	333 409,9	1 220 212,3
	2009	283 698,0	290 230,1	296 619,5	336 633,3	1 207 180,9
	2010	290 044,3	303 384,1	313 206,1	355 761,9	1 262 396,4
	2011	300 760,0	316 658,6	321 404,9	366 426,1	1 305 249,6

Tablica 32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2007-2011, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2007-2011, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	107,1	106,9	105,8	107,3	106,8
	2008	106,5	106,0	105,6	102,8	105,1
	2009	100,6	101,1	101,1	103,5	101,6
	2010	102,5	103,8	104,8	104,3	103,9
	2011	104,1	104,4	104,1	104,6	104,3
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	107,4	107,1	105,4	106,9	106,7
	2008	105,5	105,8	105,9	103,5	105,1
	2009	100,4	101,5	102,1	103,2	101,8
	2010	103,8	103,0	103,3	104,8	103,7
	2011	102,5	104,7	104,9	104,7	104,3
w tym: (of which)						
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2007	108,3	111,8	107,6	112,0	110,0
	2008	109,9	110,6	105,2	99,9	106,0
	2009	95,4	95,9	102,7	109,7	101,2
	2010	112,2	107,8	104,0	105,7	107,3
	2011	107,5	109,3	107,6	114,4	110,0
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2007	133,5	113,9	106,5	101,3	109,4
	2008	106,9	115,6	108,4	97,6	105,8
	2009	114,2	111,8	114,1	108,1	111,6
	2010	99,0	109,2	105,0	109,1	106,4
	2011	105,1	112,4	112,4	103,2	108,2
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2007	108,5	104,2	103,1	103,3	104,7
	2008	109,2	106,3	106,4	103,7	106,4
	2009	102,6	103,3	106,3	105,2	104,3
	2010	104,1	104,6	104,7	109,4	105,7
	2011	96,8	99,3	99,8	97,0	98,2
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2007	99,9	103,7	101,8	110,9	104,2
	2008	106,6	98,3	97,1	94,3	98,5
	2009	89,4	94,5	95,6	104,3	96,3
	2010	99,9	104,8	100,5	98,6	100,9
	2011	115,6	108,3	111,0	114,2	112,1
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2007	100,4	101,0	104,0	105,7	103,0
	2008	100,1	101,7	105,5	103,8	103,1
	2009	101,0	97,6	103,7	102,7	101,4
	2010	100,5	101,4	95,3	95,7	97,8
	2011	107,3	103,1	109,3	111,8	108,1
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2007	104,6	106,2	105,5	109,4	106,5
	2008	108,5	107,1	109,9	112,2	109,5
	2009	99,0	102,9	105,2	105,6	103,3
	2010	106,8	101,5	95,9	96,7	99,9
	2011	101,0	102,0	107,6	108,4	104,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2007	131,6	131,1	129,7	129,2	130,3
	2008	122,6	101,9	121,9	116,1	115,4
	2009	95,0	88,0	57,2	56,3	72,5
	2010	79,2	95,6	150,8	111,1	105,5
	2011	115,2	128,7	96,7	75,0	103,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2007	97,5	97,9	97,4	97,4	97,6
	2008	101,2	100,0	98,8	96,0	99,0
	2009	100,4	103,1	103,4	106,1	103,2
	2010	107,4	104,5	103,6	104,3	105,0
	2011	98,0	100,8	106,5	103,9	102,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2007	111,9	110,9	111,9	111,0	111,4
	2008	105,9	108,0	110,3	111,6	108,9
	2009	106,9	106,6	106,0	105,5	106,2
	2010	102,5	100,4	99,6	100,5	100,7
	2011	98,8	102,4	108,7	105,3	103,7
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2007	103,6	106,2	104,9	97,2	102,7
	2008	96,3	100,9	105,5	105,4	101,8
	2009	104,3	102,8	104,8	100,7	103,1
	2010	101,5	99,1	97,5	103,4	100,5
	2011	98,7	99,2	101,1	102,9	100,5

Tablica 33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2007-2011, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2007-2011, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100				
		corresponding period of previous year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	107,1	106,9	105,8	107,3	106,8
	2008	106,5	106,0	105,6	102,8	105,1
	2009	100,6	101,1	101,1	103,5	101,6
	2010	102,5	103,8	104,8	104,3	103,9
	w tym: (of which)	2011	104,1	104,4	104,1	104,6
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	105,8	104,7	104,1	103,9	104,6
	2008	106,1	105,3	105,6	107,5	106,1
	2009	104,1	100,5	101,7	101,9	102,0
	2010	102,0	103,0	104,8	103,7	103,4
	2011	102,1	102,3	100,8	101,1	101,5
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	106,8	105,0	104,3	103,6	104,9
	2008	106,2	105,7	105,1	106,1	105,7
	2009	103,7	101,0	102,4	101,1	102,1
	2010	102,3	103,0	104,4	102,8	103,2
	2011	102,8	103,5	102,5	101,4	102,5
<b>AKUMULACJA</b> <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2007	129,1	131,8	125,8	117,8	124,3
	2008	116,1	111,3	105,5	93,9	104,0
	2009	73,5	85,7	87,0	99,2	88,5
	2010	103,3	111,1	108,8	110,9	109,3
	2011	112,7	113,0	110,0	108,6	110,5
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2007	123,2	118,5	116,9	115,4	117,6
	2008	116,2	115,3	106,6	105,7	109,6
	2009	97,4	98,1	99,4	99,4	98,8
	2010	89,6	99,8	102,4	101,9	99,6
	2011	105,6	107,6	109,0	110,9	109,0
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2007	109,1	109,4	108,4	108,1	108,7
	2008	107,8	106,5	105,5	103,1	105,6
	2009	98,8	97,4	98,4	101,0	98,9
	2010	102,2	104,5	105,6	105,7	104,6
	2011	103,7	104,4	102,6	103,0	103,4

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE WYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny stałe przy roku odniesienia 2005**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
SEASONALLY ADJUSTED DATA  
constant prices of 2005**

Tablica 34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2007-2011, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 34. GDP and gross value added in 2007-2011, seasonally adjusted, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)
w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	272 051,6	276 525,1	280 167,6	286 291,0
	2008	290 349,5	292 495,5	294 619,4	293 478,0
	2009	294 641,5	296 042,7	297 449,0	301 652,8
	2010	303 768,2	307 257,1	311 237,0	313 668,1
	2011	317 196,2	321 472,5	324 109,0	326 843,4
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	240 654,0	243 257,1	245 679,7	250 178,1
	2008	254 821,3	256 635,9	258 205,0	258 078,7
	2009	258 144,3	260 593,8	262 673,2	264 658,8
	2010	268 121,4	269 417,9	271 536,9	274 544,1
	2011	277 370,8	282 171,3	285 556,8	287 703,7
w tym: (of which)					
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2007	61 553,8	63 646,8	64 809,0	66 879,9
	2008	68 408,6	68 464,3	67 676,3	66 707,2
	2009	66 051,9	67 462,0	69 457,3	71 074,2
	2010	72 500,3	72 968,9	74 110,0	74 610,3
	2011	77 462,8	80 479,1	81 187,8	83 271,1
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2007	16 676,5	16 637,8	16 940,2	17 460,8
	2008	17 399,9	17 861,7	17 977,9	17 995,7
	2009	19 277,3	19 231,4	19 943,2	19 845,7
	2010	20 216,2	20 632,6	20 727,8	21 881,2
	2011	21 918,1	22 526,7	23 431,5	23 065,5
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2007	44 431,7	44 288,3	44 669,3	45 752,1
	2008	46 414,7	47 435,6	47 483,0	47 730,9
	2009	49 146,9	49 202,5	50 270,5	50 148,8
	2010	51 493,9	51 749,0	52 530,4	54 116,6
	2011	50 484,0	51 438,5	51 947,3	51 876,5
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2007	13 331,9	13 590,0	13 797,8	14 061,3
	2008	13 746,9	13 463,0	13 365,0	12 989,5
	2009	12 867,7	12 799,3	12 967,6	13 318,7
	2010	12 811,9	13 188,6	13 099,2	13 300,4
	2011	14 661,6	14 459,9	14 556,4	15 087,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2007	2 711,9	2 715,2	2 731,7	2 787,9
	2008	2 772,9	2 848,0	2 836,1	2 846,5
	2009	2 868,4	2 834,1	2 933,5	2 920,6
	2010	2 840,8	2 883,7	2 809,2	2 824,1
	2011	2 966,6	3 000,1	3 046,8	3 082,2
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2007	10 127,9	10 361,9	10 441,0	10 549,9
	2008	11 153,4	11 129,8	11 352,5	11 589,7
	2009	11 233,3	11 629,5	11 916,6	12 038,0
	2010	11 878,3	11 819,0	11 571,7	11 604,9
	2011	11 947,0	12 082,8	12 501,7	12 685,0
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2007	12 103,1	13 213,6	13 265,7	13 714,8
	2008	14 502,1	13 603,9	15 950,2	16 271,5
	2009	13 262,0	11 576,4	8 939,4	9 969,3
	2010	10 413,1	10 489,6	12 890,4	12 381,5
	2011	12 294,4	13 086,7	12 263,3	10 244,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2007	14 068,1	14 186,2	14 099,1	14 131,8
	2008	14 182,2	13 988,2	14 045,0	13 936,3
	2009	14 075,8	14 314,4	14 518,0	14 665,6
	2010	15 001,2	15 002,6	14 961,2	15 170,7
	2011	15 156,9	15 250,4	15 501,9	15 596,3
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2007	15 594,0	15 860,2	16 278,5	16 471,8
	2008	17 008,2	17 213,1	17 673,9	18 034,8
	2009	18 153,5	18 533,4	18 564,4	18 681,8
	2010	18 712,6	18 707,2	18 548,3	18 787,1
	2011	19 029,2	19 150,6	19 536,0	19 654,9
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2007	31 704,8	31 833,7	31 751,8	31 621,4
	2008	31 805,4	32 227,1	32 592,5	33 107,4
	2009	33 233,1	33 451,4	33 801,1	33 330,6
	2010	33 730,1	33 488,2	33 377,4	33 557,1
	2011	33 580,1	33 573,0	33 788,3	34 016,6

Tablica 35. Rozdysponowanie PKB w latach 2007-2011, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 35. Distribution of GDP in 2007-2011, seasonally adjusted, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	272 051,6	276 525,1	280 167,6	286 291,0
	2008	290 349,5	292 495,5	294 619,4	293 478,0
	2009	294 641,5	296 042,7	297 449,0	301 652,8
	2010	303 768,2	307 257,1	311 237,0	313 668,1
	w tym: (of which) 2011	317 196,2	321 472,5	324 109,0	326 843,4
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	217 194,6	219 808,4	222 536,7	223 963,2
	2008	229 439,9	232 471,5	234 505,5	237 387,0
	2009	237 610,5	237 462,1	238 688,9	240 544,4
	2010	243 231,8	244 811,9	248 100,6	248 628,3
	2011	249 531,1	250 523,7	251 059,1	251 614,4
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	166 958,9	168 463,1	170 395,2	172 028,6
	2008	174 964,1	177 920,3	179 303,0	181 382,5
	2009	181 875,2	181 840,1	182 874,3	184 162,6
	2010	185 850,4	187 318,7	189 355,5	190 552,8
	2011	191 896,5	192 936,6	193 778,3	193 880,3
<b>AKUMULACJA</b> <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2007	64 615,8	66 661,1	69 317,4	71 645,4
	2008	72 605,4	72 292,7	70 147,4	66 151,9
	2009	63 116,7	62 528,6	62 921,3	64 816,3
	2010	66 121,6	68 469,8	70 035,0	72 279,6
	2011	73 582,8	76 472,2	76 084,8	75 655,8
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2007	57 446,2	58 785,7	61 498,0	63 132,0
	2008	65 002,1	66 528,4	65 911,9	66 072,0
	2009	66 649,7	64 989,0	64 827,1	64 922,0
	2010	63 342,8	64 902,5	65 718,2	66 319,3
	2011	68 835,3	70 279,7	71 611,9	72 114,6
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2007	280 205,5	286 510,5	291 482,1	296 864,9
	2008	302 646,8	305 036,6	305 544,9	303 626,5
	2009	301 217,9	299 936,4	301 208,6	304 452,2
	2010	308 862,6	312 531,5	317 477,2	320 412,5
	2011	321 810,3	326 650,8	326 978,7	328 462,3

Tablica 36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2007-2011, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2007-2011, seasonally adjusted, at constant prices of 2005

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	101,8	101,6	101,3	102,2
	2008	101,4	100,7	100,7	99,6
	2009	100,4	100,5	100,5	101,4
	2010	100,7	101,1	101,3	100,8
	2011	101,1	101,3	100,8	100,8
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	102,1	101,1	101,0	101,8
	2008	101,9	100,7	100,6	100,0
	2009	100,0	100,9	100,8	100,8
	2010	101,3	100,5	100,8	101,1
	2011	101,0	101,7	101,2	100,8
w tym: (of which)					
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2007	101,4	103,4	101,8	103,2
	2008	102,3	100,1	98,8	98,6
	2009	99,0	102,1	103,0	102,3
	2010	102,0	100,6	101,6	100,7
	2011	103,8	103,9	100,9	102,6
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2007	101,0	99,8	101,8	103,1
	2008	99,7	102,7	100,7	100,1
	2009	107,1	99,8	103,7	99,5
	2010	101,9	102,1	100,5	105,6
	2011	100,2	102,8	104,0	98,4
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2007	101,1	99,7	100,9	102,4
	2008	101,4	102,2	100,1	100,5
	2009	103,0	100,1	102,2	99,8
	2010	102,7	100,5	101,5	103,0
	2011	93,3	101,9	101,0	99,9
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2007	101,0	101,9	101,5	101,9
	2008	97,8	97,9	99,3	97,2
	2009	99,1	99,5	101,3	102,7
	2010	96,2	102,9	99,3	101,5
	2011	110,2	98,6	100,7	103,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2007	101,5	100,1	100,6	102,1
	2008	99,5	102,7	99,6	100,4
	2009	100,8	98,8	103,5	99,6
	2010	97,3	101,5	97,4	100,5
	2011	105,0	101,1	101,6	101,2
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2007	103,2	102,3	100,8	101,0
	2008	105,7	99,8	102,0	102,1
	2009	96,9	103,5	102,5	101,0
	2010	98,7	99,5	97,9	100,3
	2011	102,9	101,1	103,5	101,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2007	117,8	109,2	100,4	103,4
	2008	105,7	93,8	117,2	102,0
	2009	81,5	87,3	77,2	111,5
	2010	104,5	100,7	122,9	96,1
	2011	99,3	106,4	93,7	83,5
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2007	97,7	100,8	99,4	100,2
	2008	100,4	98,6	100,4	99,2
	2009	101,0	101,7	101,4	101,0
	2010	102,3	100,0	99,7	101,4
	2011	99,9	100,6	101,6	100,6
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2007	104,2	101,7	102,6	101,2
	2008	103,3	101,2	102,7	102,0
	2009	100,7	102,1	100,2	100,6
	2010	100,2	100,0	99,2	101,3
	2011	101,3	100,6	102,0	100,6
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2007	100,7	100,4	99,7	99,6
	2008	100,6	101,3	101,1	101,6
	2009	100,4	100,7	101,0	98,6
	2010	101,2	99,3	99,7	100,5
	2011	100,1	100,0	100,6	100,7



Tablica 37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2007-2011, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2007-2011, seasonally adjusted, at constant prices of 2005

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	101,8	101,6	101,3	102,2
	2008	101,4	100,7	100,7	99,6
	2009	100,4	100,5	100,5	101,4
	2010	100,7	101,1	101,3	100,8
	2011	101,1	101,3	100,8	100,8
w tym: (of which)					
<b>SPOŻYCIE OGÓŁEM</b> <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	101,0	101,2	101,2	100,6
	2008	102,4	101,3	100,9	101,2
	2009	100,1	99,9	100,5	100,8
	2010	101,1	100,6	101,3	100,2
	2011	100,4	100,4	100,2	100,2
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	101,2	100,9	101,1	101,0
	2008	101,7	101,7	100,8	101,2
	2009	100,3	100,0	100,6	100,7
	2010	100,9	100,8	101,1	100,6
	2011	100,7	100,5	100,4	100,1
<b>AKUMULACJA</b> <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2007	108,9	103,2	104,0	103,4
	2008	101,3	99,6	97,0	94,3
	2009	95,4	99,1	100,6	103,0
	2010	102,0	103,6	102,3	103,2
	2011	101,8	103,9	99,5	99,4
<b>NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2007	105,7	102,3	104,6	102,7
	2008	103,0	102,3	99,1	100,2
	2009	100,9	97,5	99,8	100,1
	2010	97,6	102,5	101,3	100,9
	2011	103,8	102,1	101,9	100,7
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2007	102,1	102,3	101,7	101,8
	2008	101,9	100,8	100,2	99,4
	2009	99,2	99,6	100,4	101,1
	2010	101,4	101,2	101,6	100,9
	2011	100,4	101,5	100,1	100,5

Tablica 38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2007-2011, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2007-2011, at constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	101,7	101,6	101,7	101,7
	2008	101,4	100,9	100,5	100,2
	2009	100,2	100,4	100,7	100,9
	2010	101,0	101,1	101,1	101,1
	2011	101,1	101,1	101,0	100,7
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	101,7	101,3	101,2	101,6
	2008	101,6	101,0	100,5	100,1
	2009	100,2	100,7	100,8	100,9
	w tym: (of which) 2010	101,0	100,8	100,8	101,0
	2011	101,2	101,4	101,2	100,6
<b>PRZEMYSŁ</b> <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2007	101,8	102,4	102,1	102,2
	2008	102,0	100,6	99,9	99,5
	2009	100,0	101,6	102,2	101,9
	2010	101,6	101,4	101,3	101,4
	2011	102,8	102,7	101,5	101,6
<b>BUDOWNICTWO</b> <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2007	102,1	101,1	101,5	101,6
	2008	101,4	101,3	101,3	102,1
	2009	102,9	102,5	101,7	101,3
	2010	101,4	101,7	102,2	102,6
	2011	102,3	102,3	101,9	100,6
<b>HANDEL HURTOWY I DETALICZNY;</b> <b>NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH</b> <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2007	101,2	101,1	101,2	101,4
	2008	101,4	101,3	101,2	101,2
	2009	101,3	101,3	101,2	101,3
	2010	101,3	101,4	101,4	101,3
	2011	94,7	101,0	100,8	100,5
<b>TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2007	101,0	100,9	100,6	99,9
	2008	99,3	98,8	98,8	98,9
	2009	99,1	99,5	99,7	99,9
	2010	99,8	100,3	101,5	103,5
	2011	103,8	103,2	101,8	101,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM</b> <b>I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI</b> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2007	100,8	100,7	100,9	101,0
	2008	101,0	100,9	100,6	100,4
	2009	100,3	100,5	100,8	100,0
	2010	99,3	99,4	99,7	100,9
	2011	102,2	102,0	101,4	100,7
<b>INFORMACJA I KOMUNIKACJA</b> <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2007	101,6	101,7	101,6	101,7
	2008	101,8	101,5	101,4	101,1
	2009	100,9	101,1	101,0	100,7
	2010	100,4	100,3	100,3	100,7
	2011	101,0	101,2	101,3	101,1
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA</b> <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2007	108,9	107,3	104,6	104,0
	2008	105,3	104,1	100,3	91,3
	2009	88,5	89,2	97,1	101,2
	2010	102,8	103,0	101,5	101,5
	2011	101,0	100,5	100,0	100,2
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA</b> <b>Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI</b> <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2007	99,4	99,7	99,9	100,0
	2008	99,8	99,7	99,8	100,1
	2009	100,7	101,2	101,3	101,3
	2010	101,2	100,7	100,4	100,5
	2011	100,6	100,7	100,9	100,8
<b>DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA;</b> <b>ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA</b> <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2007	102,8	102,5	102,2	102,1
	2008	102,2	102,1	102,0	101,8
	2009	101,4	101,2	100,8	100,4
	2010	100,2	100,0	100,1	100,7
	2011	101,0	101,1	101,1	100,8
<b>ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA;</b> <b>OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE;</b> <b>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</b> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION; HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2007	100,6	100,4	100,2	100,3
	2008	100,5	100,8	101,0	100,9
	2009	100,8	100,6	100,4	100,1
	2010	100,1	100,0	100,0	100,1
	2011	100,2	100,3	100,3	100,4

Tablica 39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2007-2011,  
ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2007-2011, at constant prices of 2005

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	101,7	101,6	101,7	101,7
	2008	101,4	100,9	100,5	100,2
	2009	100,2	100,4	100,7	100,9
	2010	101,0	101,1	101,1	101,1
	2011	101,1	101,1	101,0	100,7
w tym: (of which)					
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	101,1	101,2	101,2	101,3
	2008	101,5	101,4	101,1	100,8
	2009	100,5	100,3	100,5	100,7
	2010	100,8	100,9	100,8	100,6
	2011	100,4	100,3	100,3	100,2
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2007	101,2	101,1	101,1	101,2
	2008	101,4	101,4	101,1	100,8
	2009	100,5	100,3	100,5	100,7
	2010	100,8	100,9	100,9	100,8
	2011	100,7	100,5	100,4	100,2
<b>AKUMULACJA</b> <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2007	106,3	105,2	103,8	102,7
	2008	101,3	99,2	97,1	95,8
	2009	96,3	98,2	100,5	102,1
	2010	102,7	102,9	102,8	102,7
	2011	102,6	101,9	100,8	99,3
<b>NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2007	104,3	104,0	103,5	103,1
	2008	102,4	101,5	100,7	100,2
	2009	99,7	99,3	99,1	99,1
	2010	99,7	100,5	101,5	102,2
	2011	102,6	102,4	101,5	100,3
<b>POPYT KRAJOWY</b> <i>DOMESTIC USES</i>	2007	102,2	102,1	101,9	101,9
	2008	101,7	100,9	100,1	99,5
	2009	99,3	99,7	100,4	101,0
	2010	101,3	101,4	101,3	101,0
	2011	100,8	100,9	100,6	100,3

**NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE  
WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH**  
**ceny bieżące**

**NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS  
BY INSTITUTIONAL SECTORS**  
**current prices**

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2007-2011, ceny bieżące.

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2007-2011, at current prices.

Transakcje bilansujące <i>Transaction &amp; balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarka narodowa (National economy)					Przedsiębiorstw (Non-financial corporations)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007	270 132	282 922	291 059	332 624	1 176 737					
	2008	299 147	310 884	314 742	350 735	1 275 508					
	2009	313 058	325 485	332 479	373 483	1 344 505					
	2010	323 207	344 700	350 607	398 071	1 416 585					
	2011	348 538	368 884	375 356	430 467	1 523 245					
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	240 418	247 081	252 575	289 368	1 029 442	109 594	115 404	121 588	143 337	489 923
	2008	263 244	273 117	274 895	305 296	1 116 552	127 392	126 943	133 278	147 704	535 317
	2009	283 759	287 940	290 807	332 324	1 194 830	142 319	137 711	139 359	171 150	590 539
	2010	287 110	302 664	306 309	351 568	1 247 651	142 061	147 996	148 398	181 294	619 749
	2011	308 758	322 768	326 256	379 722	1 337 504	157 385	155 203	158 648	198 926	670 162
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2007	137 168	141 305	145 298	178 696	602 467	47 660	51 428	54 457	76 676	230 221
	2008	148 897	152 965	156 005	173 004	630 871	57 410	54 624	58 249	69 955	240 238
	2009	163 931	163 962	162 613	196 784	687 290	72 312	63 340	61 661	93 455	290 768
	2010	161 497	171 787	170 111	208 141	711 536	66 100	69 173	64 330	99 666	299 269
	2011	176 944	185 529	181 885	229 067	773 425	77 338	71 304	68 459	111 479	328 580
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2007	260 792	273 099	283 256	321 979	1 139 126	11 387	24 754	25 646	45 160	106 947
	2008	293 000	304 130	312 978	344 178	1 254 286	22 212	31 002	33 354	50 081	136 649
	2009	304 101	317 065	321 841	358 874	1 301 881	42 010	33 362	29 677	65 200	170 249
	2010	314 185	336 638	337 667	384 356	1 372 846	37 924	47 045	36 472	70 190	191 631
	2011	337 082	355 694	360 814	418 613	1 472 203	50 271	46 585	39 749	83 880	220 485
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> <i>GROSS SAVING</i>	2007	30 596	41 410	52 453	91 768	216 227	11 387	24 754	25 646	45 160	106 947
	2008	37 776	50 490	58 422	86 304	232 992	22 212	31 002	33 354	50 081	136 649
	2009	32 872	53 861	54 506	90 714	231 953	42 010	33 362	29 677	65 200	170 249
	2010	31 079	57 798	51 961	95 771	236 609	37 924	47 045	36 472	70 190	191 631
	2011	33 879	58 047	60 809	111 883	264 618	50 271	46 585	39 749	83 880	220 485
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2007	-14 043	-17 288	-13 014	-15 769	-60 114	-14 965	-13 316	-9 439	-14 676	-52 396
	2008	-15 310	-16 893	-12 722	-18 167	-63 092	-10 256	-4 940	-3 948	-1 958	-21 102
	2009	-4 937	-958	-8 200	-11 157	-25 252	22 698	5 421	2 543	20 276	50 938
	2010	-7 546	-4 138	-12 833	-14 127	-38 644	17 532	16 355	4 770	21 274	59 931
	2011	-11 397	-10 996	-11 112	-7 592	-41 097	22 412	3 438	1 368	27 056	54 274

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2007-2011, ceny bieżące (c.d.).

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2007-2011, at current prices (cont.).

Transakcje bilansujące <i>Transaction &amp; balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Instytucji finansowych i ubezpieczeniowych (Financial corporation)					(Instytucji rządowych i samorządowych) General government				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007										
	2008										
	2009										
	2010										
	2011										
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	13 061	14 066	12 629	14 287	54 043	36 713	36 154	35 807	38 268	146 942
	2008	14 355	14 580	14 198	15 237	58 370	37 458	40 019	38 936	46 315	162 728
	2009	11 919	10 648	12 862	11 379	46 808	42 845	41 914	42 465	47 678	174 902
	2010	12 082	12 769	17 198	12 936	54 985	43 433	44 289	42 842	51 191	181 755
	2011	14 324	17 310	16 284	11 082	59 000	44 573	45 654	44 209	52 700	187 136
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2007	8 852	9 497	7 962	9 888	36 199	8 105	7 223	8 905	8 299	32 532
	2008	9 720	9 339	9 067	9 931	38 057	8 530	8 250	8 286	8 859	33 925
	2009	6 702	5 444	7 767	5 887	25 800	8 973	8 533	8 535	8 472	34 513
	2010	6 991	7 497	12 024	6 753	33 265	9 593	8 978	8 412	8 946	35 929
	2011	8 712	11 653	10 362	5 035	35 762	9 790	9 250	8 724	9 218	36 982
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2007	11 229	10 525	9 966	16 342	48 062	60 447	52 306	59 118	68 787	240 658
	2008	14 461	11 288	15 496	16 986	58 231	66 773	57 150	60 567	68 818	253 308
	2009	12 700	10 809	12 414	7 268	43 191	60 647	45 434	62 786	56 043	224 910
	2010	11 404	10 303	14 346	12 648	48 701	61 046	48 366	60 944	58 435	228 791
	2011	14 544	9 523	6 160	5 294	35 521	63 025	58 471	73 695	71 420	266 611
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> <i>GROSS SAVING</i>	2007	893	383	8 128	15 427	24 831	8 541	-1 899	7 223	15 766	29 631
	2008	15 946	12 580	12 406	19 174	60 106	9 988	-707	3 635	4 213	17 129
	2009	13 077	-2 992	-1 840	-3 829	4 416	-1 321	-15 260	4 095	-11 496	-23 982
	2010	-1 670	9 368	-3 996	3 819	7 521	-2 897	-16 333	-4 009	-16 397	-39 636
	2011	5 518	2 489	23 086	1 074	32 167	-3 814	-7 340	9 789	-6 782	-8 147
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2007	45	-1 266	6 469	12 314	17 562	3 427	-11 330	-4 865	-8 778	-21 546
	2008	14 980	10 719	10 791	16 480	52 970	4 331	-13 830	-11 421	-26 065	-46 985
	2009	12 111	-4 279	-3 378	-6 374	-1 920	-8 042	-29 113	-13 677	-48 763	-99 595
	2010	-2 503	8 173	-5 073	1 857	2 454	-10 358	-29 735	-19 965	-51 245	-111 303
	2011	4 841	1 389	22 144	-1 045	27 329	-9 376	-19 408	-5 759	-42 188	-76 731

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2007-2011, ceny bieżące (dok.).

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2007-2011, at current prices (cont.).

Transakcje bilansujące <i>Transaction &amp; balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarstw domowych i instytucji niekomercyjnych (Households and non-profit institutions)					Zagranica (Rest of the world)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2007										
	2008										
	2009										
	2010										
	2011										
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2007	81 050	81 457	82 551	93 476	338 534					
	2008	84 039	91 575	88 483	96 040	360 137					
	2009	86 676	97 667	96 121	102 117	382 581					
	2010	89 534	97 610	97 871	106 147	391 162					
	2011	92 476	104 601	107 115	117 014	421 206					
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2007	72 551	73 157	73 974	83 833	303 515					
	2008	73 237	80 752	80 403	84 259	318 651					
	2009	75 944	86 645	84 650	88 970	336 209					
	2010	78 813	86 139	85 345	92 776	343 073					
	2011	81 104	93 322	94 340	103 335	372 101					
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2007	177 729	185 514	188 526	191 690	743 459					
	2008	189 554	204 690	203 561	208 293	806 098					
	2009	188 744	227 460	216 964	230 363	863 531					
	2010	203 811	230 924	225 905	243 083	903 723					
	2011	209 242	241 115	241 210	258 019	949 586					
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> <i>GROSS SAVING</i>	2007	9 775	18 172	11 456	15 415	54 818					
	2008	-10 370	7 615	9 027	12 836	19 108					
	2009	-20 894	38 751	22 574	40 839	81 270					
	2010	-2 278	17 718	23 494	38 159	77 093					
	2011	-18 096	16 313	-11 815	33 711	20 113					
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2007	-2 550	8 624	-5 179	-4 629	-3 734	14 043	17 288	13 014	15 769	60 114
	2008	-24 365	-8 842	-8 144	-6 624	-47 975	15 310	16 893	12 722	18 167	63 092
	2009	-31 704	27 013	6 312	23 704	25 325	4 937	958	8 200	11 157	25 252
	2010	-12 217	1 069	7 435	13 987	10 274	7 546	4 138	12 833	14 127	38 644
	2011	-29 274	3 585	-28 865	8 585	-45 969	11 397	10 996	11 112	7 592	41 097